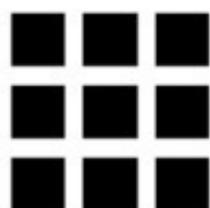


Гарри Бергер  
Основатель BigDataMining

# НЕВЕРОЯТНО

или как делать ставки



TheHyperMindProject

Гарри Бергер

**Невероятно. или  
Как делать ставки**

«Издательские решения»

## **Бергер Г.**

Невероятно. или Как делать ставки / Г. Бергер — «Издательские решения»,

ISBN 978-5-44-853571-0

В этой книге уместилась история и путь, который читатель может проделать, чтобы стать победителем. Автор бросает вызов читателю: «Хочешь выиграть деньги? Тогда пройди девять испытаний». Всего девять шагов разделяют пагубную надежду на случай от жизни, наполненной ответственностью и действиями. Автор предлагает читателю сделать собственный выбор: остановиться в надежде на выигрыш или пойти дальше навстречу счастью, любви и удаче.

ISBN 978-5-44-853571-0

© Бергер Г.  
© Издательские решения

# Содержание

Предисловие	7
ПРОЛОГ	9
Начало	10
Конец ознакомительного фрагмента.	14

# Невероятно или Как делать ставки

**Гарри Бергер**

*Редактор И. П. Пономарев*

*Переводчик Дж. Ричман*

© Гарри Бергер, 2017

© Дж. Ричман, перевод, 2017

ISBN 978-5-4485-3571-0

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

**Garry Berger**

Founder of BigDataMiningCo

**INCREDIBLY**

nine steps to meet  
your luck



TheHyperMindProject

Гарри Бергер  
Основатель BigDataMining

# НЕВЕРОЯТНО

или как делать ставки



TheHyperMindProject

## Предисловие

Прибыв в Нью-Йорк исключительно с деловыми целями и будучи ограниченным во времени я не планировал встречаться с кем-либо дополнительно. Но судьба распорядилась иначе, несколько разных человек поведали мне про некоего господина Бергера, чьи идеи и высказывания сильно перекликались с моими. Я решил, что это знак свыше, и что надо обязательно встретиться с этим человеком.

К сожалению место где находилась ранчо этого джентльмена было удалено от Нью-Йорка на 600 миль, и в моем графике это было просто не реально. И я решил сразу вычеркнуть из своих возможных дел даже самую идею поговорить с этим человеком. Я поделился своими соображениями с моими партнерами по бизнесу, поскольку они сильно переживали из-за соблюдения графика наших встреч. В любом деле важно сильно хотеть, а остальное можно решить! Ты же Хочешь этот разговор? Спросил я себя.

И вот наша деловая поездка уже подходила к концу как вдруг мне объявляют у нас есть уникальная возможность посетить военно-морскую базу в Норфолке что в буквально 50 милях от того самого ранчо. Но и это еще не весь сюрприз оказалось, что именно в тот уикенд рядом с этой базой в университете пройдут лекции того самого Гарри Бергера, и мне могут сделать персональное приглашение. Это безусловно было удачей и знаком, который напоминает прорыв реальности. Это, как если бы вы ехали по дороге к пропасти точно зная что пересечь каньон нереально но вдруг увидели перед собой только что построенный новенький мост который просто пока еще не отмечен на вашем навигаторе. Конечно же я не раздумывая согласился...

На встречу мне вышел худой среднего роста слегка сутулый человек с очень красивыми глубокими наполненными мудростью глазами. Прекрасно говорящий на русском и как потом я узнал еще на четырех языках среди которых китайский. Я не могу в предисловии передать Вам весь наш разговор, но итогом недолгого общения я укрепился как минимум в двух своих теориях:

*Во-первых*, реальность как мы ее понимаем и есть продукт нашего восприятия и понимания и во всем, что есть в этом мире будет мы непосредственно участвуем. Мы и есть ключевая причина всего вокруг, что мы считаем реальным.

*Во-вторых*, находясь рядом и наблюдая за тем как он размышляет о будущем, возникает удивительное чувство, что он и есть причина всех этих событий. Он как будто создает все эти события вокруг меня, просто размышляя о них.

Из нашего разговора получилось, что все мы, и наша реальность плод размышления, но не нашего с вами, здесь мы просто наблюдатели, пассажиры, путешественники. Кто-то свыше думает о нас, позволяя нам случаться.

...

Уже на пути домой сидя в авиалайнере я стал размышлять о том, что в какой момент этот человек создал нашу встречу и изменил реальность? Наверное в тот момент, когда мне рассказали о Гарри Бергере, а может быть когда я узнал о том, что он будет с лекциями рядом с Норфолком? В какой-то момент я уже начал было думать, что и мой прилет в Нью-Йорк изначально был лишь поводом встретиться с этим человеком, который силой своей мысли создает нашу реальность из случайностей временного континуума.

Кузнецов Андрей Евгеньевич  
Лаборатория изучения интеллекта человека  
[битая ссылка] kuznetsoff@laboratory

p.s.

Когда мне предложили написать предисловие, то я принял это предложение, чтобы еще раз встретиться с этим человеком на страницах этой книги.

## ПРОЛОГ

*Слабые люди верят в удачу,  
сильные – в причину и следствие*

*Ралф Эмерсон*

Идея этой книги появилась после короткого разговора с одним успешным бизнесменом на деловой встрече. Обстоятельства той встречи не имеют значения по сравнению с тем, что мне удалось узнать. Не помню где это произошло, то ли в секретной лаборатории ЦРУ, то ли на светском рауте президентской кампании. Меня старого скептика и прожженного бизнесом человека казалось уже ни чем не удивить, как тут я услышал рассказ про открытие в области мышления, которое сделали где-то за океаном, кажется в Сибири. Оказывается, что они там что-то открыли от формальной логики Аристотеля, немного докрутили к диалектике Гегеля и получилась настоящая интеллектуальная бомба, которая может перевернуть мир алгоритмов и программного обеспечения.

## Начало

Все началось с того, что мне рассказали про появление нового многомерного метода мышления, про матрицы, двадцать два приема и Гипермышление. Я знал, что гипертекст придумали у нас в Америке, это открытие позволило создать новый дивны мир www. Интернет работает очень просто, это как путешествие в пространстве в романах писателей фантастов. В основе гипертекста лежат ссылки, нажал на одну ссылку здесь и оказался совершенно в другом месте и времени.

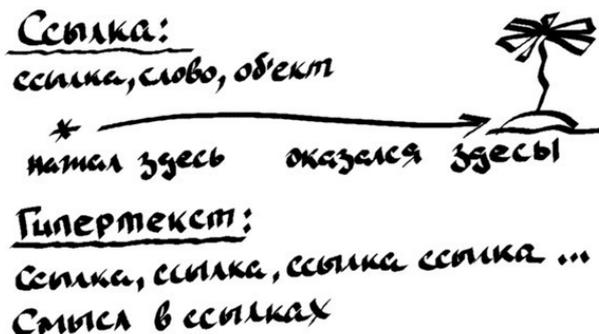


Рисунок 1. Ссылки и мышление

Эта новость меня не сильно удивила, разговоров про искусственный интеллект ведется много. Каждый день слышим, что компьютеры научились то рисовать, то писать музыку, а недавно оформляют smart-контракты без участия человека. А то, что они управляют технологическими процессами и закручивают гайки – никто даже не вспоминает. Ну еще один метод, подумал я. – А а зачем мне метод? У каждого же человека есть голова, а в ней мозги и какая-никакая смекалка.



Рисунок 2. Ссылки = рефлекс = алгоритмы.

Но именно любопытство и природная жадность подтолкнули меня расспросить, моего собеседника в чем же собственно дело? Он начал рассказывать, чертил какие-то схемы на салфетке, говорил, что ссылки станут умными. В рассказанной им истории переплетались имена известных ученых, и вырисовывался путь который он проделал, чтобы собрать новый метод. А сидел, внимательно слушал, и не знал чего бы такого спросить, чтобы поддержать разговор. И когда я понял, что за умными фразами я теряю мысль, я сказал: «Эй парень, покажи мне деньги!»

Он оторвал свой взгляд от рисунка, повернулся и тогда я решил бросить ему настоящий вызов.

– А что может твой метод?, – спросил я.

– Он может помочь миллионам людей учиться быстрее и лучше, принимать правильные решения, создать что-то новое! – ответил он.



Рисунок 3. Не говори. Покажи мне деньги!

Когда-то давно, я учился в одном из лучших, по моим ощущениям, университетов расположенном на восточном побережье. Тогда не было ни компьютеров, ни поисковых систем, а учебный процесс был настоящим, когда надо включать голову, а сейчас все можно спросить у Google, чтобы потом все собрать как Lego. И я ему об этом так и сказал.

– Парень ты опоздал! Ты знаешь, что есть поисковые системы и единственное, чему надо учиться в колледже, так это задавать правильные вопросы и пользоваться тем, что выдает Google.

– А как же выбор? Интернет предлагает десятки, если не сотни решений, а надо уметь выбрать что-то одно.

– Так для этого придумали рейтинги и специальные приложения, которые помогают не ошибиться в выборе, – ответил я.

– А как же быть с новинками и изобретениями, без них развитие остановится, да и современный бизнес долго не протянет без инноваций.

– Создать что-то новое – это точно не ко мне. Я люблю тиражировать успех других людей и это я называю БИЗНЕС. А всякое из разряда «новое» нужно разве что художникам или дизайнерам, чтобы нас удивлять. И кстати заметь, что не все из них находятся в творческом поиске. Про себя я подумал – хорошая мысль – этот Метод точно надо проверить на прочность.

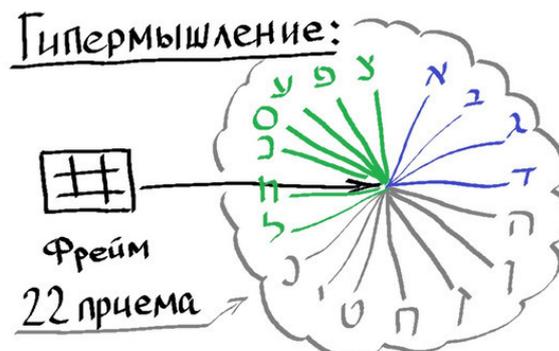


Рисунок 4. Метод создает выбор режима мышления

Решения я всегда принимаю быстро, просто надо знать, КТО ВЫ и чего хотите. Если вы задумались над принятием решения, то это скорей всего от того, что вам просто нечего делать. А секрет хороших идей и людей очень прост: хорошие – ведут к деньгам, а пустышки – оставляют вас без денег. Поэтому я всегда и всем задаю один и тот же вопрос: «Покажи мне где деньги?» Мне не надо было как-то ставить себя на место другого человека, испытывать симпатию или эмпатию<sup>1</sup> тем более доказывать что-то или устраивать соревнование на тему: «А кто здесь у нас самый умный?». Каждый человек настолько умен настолько, насколько может заработать, найти или привлечь денег. Деньги единственное объективное измерение. Но деньги это еще результат какого-то такого сократовского действия, когда все в одной ситуации делают похожие действия, а деньги получает только один.

– А есть ли такие задачи, которые люди не могут решить, а вот твой Метод раз, и смог? – спросил я.

Он как то подозрительно посмотрел на меня и ответил.

– Ты спрашиваешь меня о чуде?

– О нет, что ты! – ответил я, – я давно не верю в чудеса, Деда Мороза, Супермена и даже в полет наших астронавтов на Луну. Просто не верю!

– И поэтому ты хочешь настоящее Чудо, которое бы нарушило законы природы?

– Да! Это единственное за что в современном мире можно заплатить большие деньги – ответил я, и продолжил – только Чудо может вселить в нас веру в высшие силы!

– Хорошо – ответил он спокойно – я покажу тебе силу Метода. Это будет самое настоящее Чудо, которое никто не сможет объяснить. Но ты всегда сможешь пройти этот путь и получить силу Метода.

– Спасибо за понимание! – сказал я – для того, чтобы принять и использовать Метод человеку нужна вера.



Рисунок 5. Чудо – как источник веры!

Звучит как-то многообещающе, не хватает только барабанной дроби или хора ангелов. Но мне, старому скептику было не понятно, чему еще такому люди до сих пор не нашли объяснения, и я продолжил задавать вопросы.

– И что это будет? Кролик из шапки или туз в рукаве? А может быть Вы прочитаете мои мысли и расскажете мне о чем же я думаю?

– Все это фокусы для детей, а взрослых больше волнует не чтение мыслей других, а деньги. Все мысли крутятся вокруг того, где их взять и как потратить.

И он взял и нарисовал мне рисунок. Потом еще один и еще...

<sup>1</sup> Эмпатия – это способность испытывать сочувствие, сопереживать и понимать чувства и настроение другого человека.



Рисунок 6. Мышление и деньги

В центре были деньги, а вокруг мысли. Это слабые мысли, так как когда-то они были сильными и свободными, а теперь все зафиксированы только вокруг денег.

– Точно! Но раз мы уже заговорили про деньги и про фокусы, то я хочу... ты обещал, ты говорил про возможности Метода!

– Хорошо, будет тебе чудо, настоящее чудо, которое появляется по воле случая. И это чудо называется УДАЧА!!

*Здесь будет небольшое лирическое отступление, чтобы читатель смог попробовать на себе ощутить присутствие чуда и доказать в который раз, что чудес не бывает.*

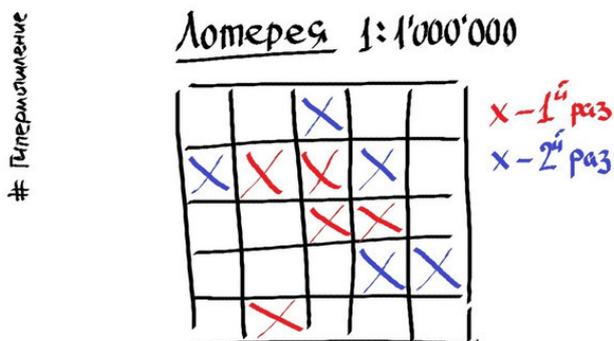


Рисунок 7. Удача это когда один на миллион

Вы пробовали когда-нибудь играть в Лотерею? Я пробовал давно, это был билет на удачу, когда еще было Американское-Лото. Я тогда учился в колледже, купил как-то на сдачу один билет, за 50 центов, отметил в нем пять цифр и опустил в ящик.

...

Через неделю узнаю, что четыре цифры из пяти совпали!! И так я выиграл тысячу долларов. Это тот случай, когда говорят, что новичкам всегда везет! В следующий раз я решил отметить любые другие цифры, кроме тех, которые выпали, так как еще говорят, что «снаряд в одну и ту же воронку не попадает». И надо же такому случиться, в следующем тираже выпали три цифры из тех, которые я решил исключить. Так я познакомился с его величеством – случаем! Это было мое второе и последнее участие в лотерее.

Лотерея – невероятный обман,  
и выиграть в ней невозможно!

## **Конец ознакомительного фрагмента.**

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.