

ՅՕՆԿԱ ԱՅԱՏԱՐՈՅ

Յարմար
նպատակ



Մազրուհ Թաւաթրմն

Дмитрий Шадрин

**Война аватаров. Книга
третья. Вершина пирамиды**

«Автор»

2017

Шадрин Д. Г.

Война аватаров. Книга третья. Вершина пирамиды /
Д. Г. Шадрин — «Автор», 2017

Главный герой Михаил Сергеев с помощью новых технологий захватывает рынок России. Он поднимается на самый верх, не понимая, что его жизнью ловко манипулировали, чтобы достичь высшей цели.

Шадрин Дмитрий Геннадьевич
«Война Аватаров»

Книга третья: «Вершина пирамиды или как получить верховную власть над всем миром и прекратить все войны».

Пролог

—Господин президент! Китай объявил нам войну! — закричал министр обороны.

—Да Вы с ума сошли! Как такое возможно! — возмутился я.

—Они телепортируют ядерные ракеты над нашими городами! Москва, Санкт-Петербург, Новосибирск, Волгоград — везде сообщают о телепортации ядерных бомб — заявил мой министр обороны.

—Что Вы предприняли? — спросил я его.

—Мы включили системы, блокирующие телепортацию. В Москве и Санкт-Петербурге сработала защитная система Антипорт-3, но вот в других городах ПВО не такое плотное. Новосибирск почти полностью уничтожен. Сообщают о разрушениях в других городах.-

—Что известно о жертвах?-

—Сведения противоречивые, но Вы же знаете, что большая часть населения была эвакуирована! —

—Не понимаю, почему китайцы решились на это? Это такой способ самоубийства?-

—У них нет другого выхода. Сейчас в Китае свирепствует голод. Люди замерзают насмерть. Они хотят уничтожить нас, чтобы захватить наши ресурсы. Тогда они думают, что смогут выжить.-

—Откуда такая уверенность?-

—Вулканическая зима свирепствует уже пятый год. За это время были прекращены поставки Гелия-3 с Луны. Весь газ скапливался на наших космических станциях. По прогнозам следующее лето будет теплым, видимость увеличиться, а гравитационный фон перестанет бушевать. Короче по всем прогнозам мы сможем доставлять газ на Землю.-

—Если бы у нас был лишний газ, то мы и так с вами поделились бы!-

—Они хотят получить всё! Мы их главные конкуренты по экономике, политике и военной составляющей.-

—Но почему они нападают? У нас же есть ядерное оружие! Мы сможем их уничтожить!-

—Они считают, что у нас нет ядерного оружия.-

—Как это?-

—Нас тоже накрыла вулканическая зима. Наше население замерзло, а Гелий-3, который давал большую часть энергии мы не можем поставлять с Луны. По мнению китайцев мы, чтобы получить энергию, будем сжигать на атомных станциях имеющиеся у нас запасы урана и плутония. А так как запасов не сильно много, то уран и плутоний мы достанем из своих ядерных ракет.-

—Но это же самоубийство!-

—По мнению китайцев — это единственный способ для нас, чтобы выжить. А если у нас нет ядерных ракет, то они могут уничтожить нас своим ядерным оружием, организовав ядерную атаку через телепорты!-

—Они что ничего не знают, про пирамиду?-

—По мнению китайцев — это миф.-

—Вот идиоты! Они ставят свою нацию на грань уничтожения!-

—Они атакуют нас! Мы должны немедленно ответить!-

—Ответить? Вы предлагаете стереть китайскую цивилизацию с лица земли? Убить миллионы человек. Сколько их там?-

—Пятьсот миллионов.-

–Перед началом войны их было почти три миллиарда. За четыре года их население сократилось в шесть раз. А сколько у нас людей?–

–250 миллионов.–

–То есть нас всё равно в два раза меньше.–

–Да, и они напали на нас.–

–И ты предлагаешь мне всех убить?–

–У нас нет другого выхода. В противном случае они уничтожат нас.–

–Подожди! Как они вообще собирались нас уничтожить?–

–Они телепортировали ядерные бомбы в наши города.–

–Но они же не дураки. Они знают, что у нас есть система ПВО, они знают, что система Антипорт-3 сможет блокировать часть их ракет. То есть если бы у них всё получилось, то, сколько бы мы потеряли людей?–

–Не менее 100 миллионов человек.–

–То есть даже в самом худшем случае у нас осталось бы 150 миллионов человек населения. Этого вполне достаточно, для сопротивления.–

–Вы думаете, они готовят вторжение?–

–Вы мне скажите, Вы же министр обороны!–

–Если они будут вторгаться, то скорей всего пойдут самым коротким и известным путём – через Манчжурию. Нам нужно срочно перебрасывать войска в Забайкалье! –

–Подождите господин министр. Давайте поговорим о стратегии. Китайцы напали на нас, основываясь на неверных данных разведки. Они думали, что у нас нет ядерного оружия, и что мы не сможем их уничтожить в ответ. В чём ещё они ошиблись?–

–Я не совсем понимаю господин президент.–

–Китайцы думали, что мы уничтожили свои ядерные арсеналы. Но зачем мы бы это сделали? Из-за нехватки энергии. То есть из-за нехватки энергии у нас, по мнению китайцев произошло и те же процессы, что и у них.–

–Что Вы имеете в виду Михаил Алексеевич?–

–Что у нас значительное число людей погибло бы от голода и холода. Число китайцев после взрыва вулкана уменьшилось в шесть раз. То есть по их подсчётам наша численность тоже должна была уменьшиться в 5-6 раз. То есть по их подсчётам нас должно быть 40-50 миллионов человек против их 500. А после ядерной бомбардировки по их расчётам нас должно остаться 20-25 миллионов человек. Они же не знают про новые города?–

–Они слышали про них, но считают их нашей дезинформацией.–

–Вот именно! Неверная оценка нас как противника, приведёт их к серьёзному поражению во время войны. –

–Но почему мы не отвечаем?–

–Пускай думают, что их ракеты достигли цели, что мы сильно измотаны и истощены, что мы не сможем дать им серьёзный отпор.–

–Что Вы задумали господин президент?–

–Если мы ответим сейчас, то 500 миллионов человек превратятся в ядерный пепел. Вы готовы к такой ответственности?–

–Но Вы же отдадите приказ.–

–Да Вы правы. Я президент и несу всю полноту ответственности за свои решения. Меня избрал народ, и я должен защищать его.–

–Тогда как быть с теми, кто погиб в наших городах? За них Вы не хотите отвечать?–

–А каковы данные по погибшим?–

–Ну, многие города в основном были покинуты жителями. Данных мало, но по предварительным оценкам потери исчисляются в размере 20-30 тысяч человек.–

–20-30 тысяч человек, против 500 миллионов, явно неравноценный обмен. Мы уничтожим китайцев без использования ядерного оружия. Простой народ не должен расплачиваться за ошибки своих руководителей. У нас полно другого вооружения, чтобы их уничтожить.-

–И что Вы предлагаете?-

–Сколько у нас людей проживает в Забайкалье?-

–До строительства городов там была маленькая плотность населения. А сейчас там и городов нет – только деревни.-

–Вот и хорошо. Китайцы наши соседи, но с моря вторгаться они не станут. Значит – они пройдут через Забайкалье, чтобы захватить большую часть нашей территории. Они считают, что мы слишком ослаблены, и не сможем дать отпор. Пусть так думают и дальше. Надо позволить им напасть.-

–Сделаем из Забайкалья большую ловушку для китайской армии?-

–Какими силами они будут наступать?-

–По нашим данным они собирают огромную сухопутную армию. Сейчас введена всеобщая мобилизация.-

–И насколько крупной будет эта армия?-

–Точно неизвестно. Аналитики дают разные прогнозы.-

–При самом негативном развитии событий?-

–Если раздать каждому по автомату Калашникова, то их хватит на 100 миллионов человек.-

–Будем исходить из этой цифры. Похоже, Забайкалье станет могилой для ста миллионов человек.-

.....
Двадцать первый век подходил к концу. К тому времени люди добились серьёзных успехов в технологии продления жизни. Это стало возможным при развитии технологии аватаров. Аватар – это точная биологическая копия человека. Он делался из живых клеток, взятых у человека. Из этих клеток выделялись стволовые клетки. Потом стволовые клетки делились в специальных биореакторах, тем самым создавалось необходимое количество живых клеток. Далее стволовые клетки преобразовывались в живые клетки человека. А уже после этого на принтере печаталось тело человека. Тем самым аватар внешне никак не отличался от тела человека. Главное отличие было внутри. Это были микрочипы, вживлённые в мозг аватара. Именно с помощью этих чипов аватар дистанционно управлялся. Чтобы управлять аватаром, нужна была специальная управляющая капсула. Человек ложился в эту капсулу и начинал управлять аватаром. Находясь в капсуле, он чувствовал всё, что чувствовал аватар. Управление аватаром осуществлялось по сотовой связи, поэтому не было никаких препятствий или границ. Аватар мог находиться за тысячи километров от капсулы. Человек, управляя аватаром, мог делать всё, что угодно, ведь он рисковал аватаром, а не собственным телом.

Первые аватары могли существовать в течение двух недель. По истечении этого срока, начиналось отмирание клеток, и аватар выходил из строя. Но технологии не стояли на месте. Время жизни клеток увеличивалось, и аватар работал всё дольше. Венцом этой технологии стало создание «вечных» аватаров. То есть этих аватаров можно было эксплуатировать бесконечно долго, правда обратной стороной медали этой технологии было, то, что аватаров было необходимо кормить. Как и у обычных людей, тело аватара болело и старело. Следующим шагом стала замена тела обычного человека на тело аватара. Аватар ведь был точной биологической копией человека. Создавая такую копию, для аватара делался мозг. Именно с помощью мозга и управлялся аватар. При создании биологической копии тело делалось на замену. То есть в нём уже не было мозга, а всеми биологическими процессами управлял компьютер. После создания биологической копии и приведения её в рабочее состояние осуществлялась операция по замене мозга. Мозг из тела человека пересаживался в тело его биологической копии.

Тем самым решалось множество задач. Если человек имел какое-то увечье, то это легко можно было исправить. Но создатели биологических копий пошли гораздо дальше. Теперь тело было не только абсолютно здоровым. Для нового тела можно было выбрать новую внешность и даже сменить пол! Это тело могло также функционировать. С новым телом можно было завести детей, используя донорские органы. Кроме того тело было молодым. То есть старый больной старик получал взамен тело молодого, здорового, крепкого двадцатилетнего парня.

Это конечно не было настоящим бессмертием, но было серьёзным шагом к нему. Новое тело, также как и старое может болеть, стареть и умирать, поэтому по истечении определённого времени, требует замены. Замену тела решено было проводить раз в двадцать лет, чтобы поменять тело зрелого сорокалетнего мужчины на тело двадцатилетнего молодого парня. Так можно было продлевать жизнь человека бесконечно долго. Но эта технология продления жизни вовсе не была гарантией от наступления смерти. Человека могла сбить машина, его могли убить, он мог подхватить смертельную болезнь, или, находясь в состоянии депрессии, он мог покончить с собой. Должна была быть стопроцентная гарантия того, что ему ничего не угрожает. Человек должен был полностью защищён от смерти с помощью новых технологий. И такая технология была создана. Была сделана «вечная» капсула. То есть человек помещался в капсулу для аватаров, где он мог им руководить не какое-то определённое время, а постоянно, на протяжении долгих 20 лет. Всё это время, что человек находился в капсуле – он руководил «вечным» аватаром. А через 20 лет, он менял своё старое тело на новое и менял старого аватара на нового. Тем самым и достигалось фактическое бессмертие.

Но ведь на богатого человека могли оформить заказ на убийство. Если совершат покушение, то убьют аватара. Находясь в капсуле человек должен управлять аватаром. Если его нет, то он должен вылезти из капсулы и начать жить своей обычной жизнью. То есть, если аватар будет уничтожен, то убийца точно будет знать, что перед ним живой человек, ведь для производства нового аватара нужны время и деньги. Именно поэтому были придуманы резервные аватары. Основного аватара человек использовал, когда лежал в капсуле, а резервный аватар, находился в другой капсуле. Если по каким-то причинам уничтожался основной аватар, то из капсулы доставался резервный аватар и человек использовал уже его. Тогда на место выбывшего резервного аватара делался новый. Такая двойная система защиты позволяла избежать смерти и продлевать жизнь человека бесконечно долго.

«Вечные» аватары стоят очень дорого. Стоимость первых экземпляров доходила до ста миллионов кредитов. Такие баснословные деньги могли заплатить лишь несколько сотен человек на Земле. Но мне на это было плевать, ведь я владел этой компанией. Разрешите представиться – Сергеев Михаил Алексеевич. Мне сорок один год, хотя после последней замены тела прошло два года, поэтому я выглядел на 22 года. Мне принадлежит больше половины акций компаний «Солнечная энергия» и «Лунная энергия». Эти компании занимаются добычей и доставкой газа Гелий-3 с Луны. Доставляет она его с помощью технологии телепортации. Кроме газа «Солнечная энергия» занимается телепортацией людей и грузов. А помимо Луны компания осуществляет телепортацию между Землёй и Марсом. Из газа Гелий-3 на Земле в ядерных реакторах получают чистую электрическую энергию. Вместе компании «Солнечная энергия» и «Лунная энергия» покрывают более 93% мирового энергетического рынка планеты. Компания «Солнечная энергия» владеет 100% акций компании «Биосинтез». «Биосинтез» занимается производством многих вещей, в том числе и аватаров. В общем, я очень богатый и влиятельный человек. А ещё я стану президентом России и буду воевать с Китаем, но всё по порядку.

Глава 1

Я лежал на кровати и читал электронную книгу. Мне надоело заниматься делами, поэтому я решил поваляться с книгой. В моём распоряжении была целая куча электронных книг, огромное количество фильмов и музыки, но я предпочитал обычное чтение. Так фанта-

зия рисовала различные образы, и появлялись новые мысли. Да, я лежал на диване и читал книгу, со своего планшета. А что человек может ещё делать, если он находится в тюрьме?

Что такое тюрьма? Это жёсткий режим, приказы тюремщиков и жестокие сокамерники. Правда, от всего этого я был избавлен. У меня была отличная отдельная камера, напоминающая комфортабельную трёхкомнатную квартиру. Здесь было две больших комнаты по тридцать квадратных метров. Комнаты были соединены кухней в 12 квадратных метров. Они были заставлены современной мебелью, а кухня была забита современной бытовой техникой. Жили в этой «камере» нас двое я и Роман Смирнов, мой друг и глава службы безопасности «Солнечной энергии».

Роман Смирнов пять лет назад был действующим генералом ФСБ. Но потом он подал в отставку и возглавил мою службу безопасности. Я его хорошо знал. Он был моим другом и пользовался полным моим доверием. Раньше он выглядел гораздо старше. Ему было под шестьдесят, когда ему поменяли старое тело на новое. Теперь он выглядел не старше 25-ти лет.

– Миша нам надо поговорить – сказал, Роман, обращаясь ко мне.

– Что такое? – спросил я, откладывая планшет в сторону.

– Мне надоело. Я здесь изнываю от скуки. Разве президент не может нас освободить? –

– Как освободить? –

– Да, просто! Пусть подпишет указ о нашем помиловании. Он же президент! –

– Не может. Я общался с ним. Он не может отменить приговор после трёх месяцев заключения. Как ты знаешь тебе дали 20 лет, а мне вообще пожизненное. И теперь ты хочешь, чтобы нас освободили через три месяца после приговора. Даже для президента это слишком. –

– Да, у нас хреновые адвокаты, но ты же сам понимаешь, что этот срок мы не отсидим. –

– Понимаю. Президент ищет законный повод, чтобы нас освободить. Надо просто подождать. –

– Ждать! Вот это мне и не нравится больше всего. Не могу просто сидеть без дела. –

– Тогда займись своими прямыми обязанностями. Свяжись со своими людьми по интернету. –

– По интернету? Да ты с ума сошёл! Если бы я доверял интернету, то давно бы пустил твою компанию по ветру. Ну, уж нет! Я предпочитаю личные встречи. –

– Так организуй их! Разве это сложно сделать? –

– В тюрьме конечно сложнее, хотя я и так устраивая по пять встреч. Надоело общаться через посредников. –

В это время зазвонил телефон на столе. Это был обычный проводной телефон, но без диска для набора номера. Это был прямой телефон к президенту. Я вскочил с дивана и снял трубку.

– Господин Президент. –

– Здравствуй Миша – услышал я в трубке голос Кайдановского.

Владимир Владимирович Кайдановский был старым опытным политиком. Ему было 70 лет. Он 20 лет назад создал партию Либеральная Россия, которую сам и возглавил. Я спас ему жизнь, во время покушения на предыдущего президента и помог стать ему президентом.

– Здравствуйте. –

– Что звоню Миша. У врача был. С сердцем у меня нелады. Ритм не очень хороший. Говорит, что операцию надо делать, кардиостимулятор ставить будут. А я не могу! Ты же знаешь у меня дел по горло. Он сказал, три часа надо в больнице проваляться. А у меня порой и часа лишнего поспать нету. –

– Понимаю господин президент. С сердцем шутки плохи. Если врач говорит, что надо операцию делать, то надо соглашаться. –

–Как соглашаться? А если что не так будет? Если мне врачи запретят руководить? Тогда что? У власти этот дурак Петров будет? Он хоть и исполнительный, но мозгов ноль. Его же вокруг пальца обвести можно!-

–Петров Ваш премьер-министр. Вы же поддержали его кандидатуру.-

–У него стратегического мышления вообще нет! На пару шагов вперёд ещё может подумать, но вот на 5-10 шагов подумать, на это его мозгов не хватает.-

–Тогда смените премьера. Вон Васютин хорошо соображает.-

–Этот соображает. Был министром здравоохранения, так столько фиктивных фирм открыл, чтобы лекарства своих людей пропихивать. Еле удалось все фирмы закрыть и скандал замять.-

–Но сердце всё равно лечить надо. Оно лучше работать не станет.-

–Это понятно. Что там насчёт твоей технологии продления жизни?-

–Технология хорошая, рабочая. Уже десятки людей тела поменяли, не нарадуются. Правда, период восстановления длинный – два месяца.-

–А потом? Через два месяца?-

–А потом смело можете пользоваться новым телом. Вам сейчас семьдесят, а потом станет двадцать, как новую жизнь начнёте.-

–А эти два месяца совсем никак?-

–Ну почему же? В сознании будете, говорить будете. Если на людях хотите появиться, то нейрорепликами обколоть можно.-

–А без реабилитационного периода никак не обойтись?-

–Это невозможно. Реабилитационный период всё равно проходить придётся.-

–А нельзя, например сердце одно поменять, а потом всё тело?-

–Можно. Любой орган можно поменять. Только это два раза ложиться под нож, сначала с заменой сердца, потом с заменой тела. Двойной риск осложнений, двойной период реабилитации. Кроме того Вы должны понимать, что поменяв сердце надо будет срочно менять уже другой орган.-

–Какой орган?-

–Поджелудочную железу, у Вас же диабет.-

–Всё-то ты знаешь.-

–Это все знают. Операция по замене сердце может вызвать обострение диабета, тогда Вы из больницы вообще не выйдете. Именно поэтому лучше сразу всё тело поменять.-

–А как это сделать?-

–Тело надо вырастить из Ваших клеток, потом смоделировать на космической станции. Потом пересадка.

–И как долго это всё будет происходить?-

–Сначала забор клеток – процедура на пару часов. Потом ждать месяц, как клетки вырастят и смоделируют. Потом пересадка трое суток. А потом уже в сознании будете. Сами делать ничего не сможете, но приказы отдавать сможете. Так что власть точно не потеряете.-

–То есть максимум – это трое суток бездействия?-

–Ну, да, только кто об этом знать будет? Можно заранее всё продумать. А дальше уже никто на Ваше здоровье спекулировать не сможет.-

–Заманчивое предложение. А ты можешь сейчас начать?-

–Что начать?-

–Новое тело делать.-

–Нет, сейчас не могу. Вы же знаете, что там очередь расписана на десять лет вперёд.-

–Ну, ты же владелец компании! Тем более я президент России, разве мне нельзя сделать исключение?-

–Как президенту России, конечно можно! Но тогда президент России должен подписать указ о помиловании меня и Смирнова. Тогда работы по замене старого тела на новое начнутся на следующий день.-

–А как же очередь?-

–Мы изыщем возможности и если надо всех подвинем.-

–Я подумаю над твоим предложением Миша – сказал президент и повесил трубку.

Я тоже положил трубку.

–Что он сказал?– спросил Роман, который всё это время присутствовал при разговоре.

–Сказал, что подумает – ответил я.

–Значит, нет.-

–Почему ты так решил?-

–Потому что он стал бы торговаться, а не бросать трубку.-

–Тогда мы будем здесь сидеть, пока у него опять не начнутся проблемы со здоровьем. А они начнутся исходя из его режима работы и больничной карты. Рано или поздно ты его всё равно задавишь.-

–А если он умрёт?-

–Свято место пусто не бывает. На его место придёт другой президент. Ему тоже понадобятся медицинские услуги.-

–С чего бы это?-

–Да потому что все политики старики. Все хотят долго жить. А мы вечные, мы можем подождать.-

–Но это будет только через шесть лет! Не хочется терять такую кучу времени. Надо найти выход из этого положения!-

–Ну, я не силен в стратегическом планировании. Хотя ты можешь спросить у Артура.-

–Его что выпустили из психиатрической больницы?-

–Нет. Он всё ещё там. Но он сейчас в адекватном состоянии. Ребята обещали наладить связь с его палатой. Через час он должен выйти на связь.-

–Хорошо. Подождём. –

Артур был моим советником и создателем плана «Поступь титана». Этот план был экономической экспансией по захвату всего рынка Земли. С этим планом ничего не получилось. Я решил полностью захватить рынок России. Потом мать Артура умерла от сердечного приступа. Из-за этого у него началось обострение психической болезни и он оказался в больнице. В общем, Артур был, что называется «не от мира сего». Но его советы здорово мне помогали.

Я снова завалился на диван и стал тратить безлимитный интернет. Час пролетел незаметно. Я бы и дальше лазил по сайтам, если бы не звонок по видеосвязи. Я нажал на кнопку. На экране появилось хмурое лицо Артура. Он был довольно худой, по сравнению с нашей предыдущей встречи.

–Привет Артур! Рад тебя видеть! Ты какой-то худой. Плохо кормят? – спросил я его.

–Всё нормально шеф. Я тоже рад Вас видеть. У Вас какие-то проблемы? – спросил Артур.

–Угадал. Мне нужно выйти из тюрьмы, а президенту нужно новое тело. У него проблемы с сердцем. Но мы не можем договориться.-

–А Ваша компания? Вы смогли продать 50 процентов акций биосинтеза государству?-

–Нет.-

–Это очень плохо. Ваша компания наверняка сейчас испытывает серьёзное давление со стороны конкурентов. А теперь ещё и Вы сидите в тюрьме. То есть, у Вас нет прямого контроля над ситуацией. Ваши конкуренты воспользуются Вашим отсутствием и сделают всё, чтобы обанкротить компанию. У них может получиться, так как компания до сих пор не показывает прибыль, а живёт за счёт донора – «Солнечной энергии». Но и у «Солнечной энергии» дела идут неблестяще, так как вся прибыль от продажи «Гелия-3» и телепортации уходит на модер-

низацию космической станции, где Вы выращиваете, и меняете тела по проекту «Лазарь». Я ничего не забыл?-

—Да всё, так. Но я ничего не могу сделать, сидя здесь! – сказал я с жаром.

—А если бы Вы сидели в офисе «Солнечной энергии, то у Вас не было тех же проблем? Воспользуйтесь тем, что у Вас есть и найдите Выход из ситуации!-

—Ты сейчас о чём?-

—У Вас на столе прямой телефон с президентом России. Почему Вы не воспользуетесь таким шансом?-

—А что мне у него попросить?-

—Во-первых, продайте пятьдесят процентов акций компании биосинтез. Во-вторых, пусть президент начнёт масштабное расследование в отношении торговых сетей, по факту массового ухода от налогов. –

—Ухода от налогов?-

—Конечно! Почему биосинтез терпит убытки? Потому что маленькая торговая наценка! Она составляет 10-15 процентов от себестоимости. А где остальные деньги? Их получают торговые сети. Но они ещё и налоги не доплачивают! Они мухлюют с ценами, и показывают в налоговую низкие торговые надбавки, хотя цены у них в 2 раза выше цены товара, что поставляете Вы! То есть прибыль у них 100%!-

—Откуда ты об этом знаешь?-

—В магазин хожу. Меня теперь отпускают. А теперь представьте мой шок, когда наши дешёвые и качественные товары, были по одной цене с товарами, привезёнными из-за границы, напичканные химией и ГМО! Как они могут быть по одной цене?-

—Не знаю.-

—Это может быть только из-за неоправданно больших торговых надбавок. Покупатели не получают наш товар в необходимом количестве, а компания «Биосинтез» терпит убытки, хотя должна быть самым прибыльным активом.-

—И что ты предлагаешь?-

—Надо начать против них расследование о неуплате налогов в бюджет!-

—Но тогда они просто перестанут брать нашу продукцию и «Биосинтез» вообще закроется!-

—Не закроется. Если Вы продадите государству 50 процентов акций, то они должны будут внести первый взнос за кредит, что Вы им дадите. Думаю 50-ти миллиардов кредитов, будет достаточно.-

—Достаточно для чего? У меня только кредитов на 100 миллиардов, а ещё компании каждый день фиксируют убытки.-

—Достаточно для производства воздушных такси.-

—Что? Ты опять с этой идеей? Ты же сам сказал, что нужен целый технологический цикл, чтобы создать эти такси. Нужно производство от материалов до готовой продукции.-

—А заводы «Биосинтеза» – это и есть, полный технологический цикл, от материалов до готовой продукции. Именно поэтому я так настаивал на их строительстве. Летающее такси можно сделать из природных материалов: костная ткань, дерево, кожа. Это экологически чистые материалы и для нас ничего не будет стоить.-

—А что насчёт двигателей? Их из чего будем делать?-

—И статор, и ротор можно сделать из природных материалов. Всегда есть замены. Главное привлечь к этому квалифицированных специалистов.-

—Но зачем делать это сейчас? У нас, что других проблем нет, чтобы с нуля запускать новое производство?-

–Шеф Вы не понимаете. Это развитие Вашего проекта само обеспечения. Помните два года назад Вы запустили проект, по которому люди могли сами поставить на свой дом портативную ядерную силовую установку?–

–Конечно, помню.–

–Она работает на «Гелие-3», поэтому безопасна. Её может заказать и поставить любой желающий.–

–Да, но стоит она довольно дорого, поэтому не каждый может её себе позволить.–

–Конечно, только сейчас в России всё элитное жильё идёт с этой установкой. Это многоквартирные комплексы, загородные посёлки. Сейчас мы можем сами установить эти установки на многоквартирные дома. В России тысячи многоквартирных домов и всем им нужна энергия.–

–И зачем это делать?–

–Наша энергия будет дешевле, так её люди будут получать без посредников. Кроме того она будет всегда и без перебоев, так как они получают автономные источники питания. –

–И кто заплатит за это?–

–Мы! Устанавливаем им автономную энергетическую систему. А оплату за неё они будут осуществлять через коммунальные платежи.–

–Артур я не понимаю. Мы продаём «Биосинтез» государству, чтобы на эти деньги сделать воздушное такси и установить автономные источники питания, но как это поможет нам улучшить своё материальное положение?–

–Да всё просто шеф! Так мы напрямую получим доступ к нашим клиентам! Такси садятся на крышу многоквартирного дома. В доме живут люди, потенциальные покупатели продукции «Биосинтеза». Мы будем по заказу жителей доставлять им товары, непосредственно в квартиру! Тогда нам не нужны никакие торговые сети, никакие посредники! А чтобы воздушное такси летало, нужна электрическая энергия. Её и даст автономный источник питания! А ещё для обслуживания Взлётно-Посадочной-Полосы, то бишь крыши дома, нужен обслуживающий персонал. Он и будет заниматься приёмом заказов и доставкой грузов!–

–Доставка на дом заказанных товаров, минуя торговые сети? Это же ...гениально! Мы сможем избавиться от диктата торговых сетей и сами выйдем на покупателей. А ещё мы сможем, предложить свои товары по более низким ценам, и у нас не будет конкуренции!–

–Именно поэтому президент должен начать расследование против торговых сетей. Они получают двойной удар: конкуренция с неожиданной стороны и штрафы, за уход от налогов.–

–Точно. Это как всегда гениальный ход Артур. Только ты можешь увидеть всю картину в целом.–

–Некоторые дома придётся перестраивать, так как крыша может не выдержать или не приспособлена. Эти расходы мы возьмём на себя. Зато мы легко сможем «спихнуть» конкурентов со своей крыши. У них на это не будет ни денег, ни ресурсов. Кроме того приятным «бонусом» для наших клиентов будет возможность летать куда угодно и самим поставлять грузы туда, где есть такая крыша.–

–Доставка грузов? Мы сможем их доставлять быстрее всех остальных!–

–Вот именно – одни сплошные плюсы для наших клиентов.–

–Хорошо. Но прежде мы должны начать с договора о продаже акций «Биосинтеза» государству.–

–Конечно. Кроме того. Должно быть, весьма плотное сотрудничество с министерством строительства, чтобы оно разрешила строить вертолётные площадки на жилых домах и с министерством транспорта, чтобы оно разрешило летать над городом. Нужно будет установить транспортный компьютер, и согласовать его работу с городскими администрациями. В общем, тебе будет нужна помощь государства, а помочь в этом сможет только президент.–

–А как он сможет мне помочь, если мне нужна свобода, а ему новое тело? Он не хочет подписывать указ о моём помиловании, а я не буду давать ему новое тело!-

–То есть Вы оба торгуетесь, но никто не хочет пойти на уступки? Так Вы ни о чём не договоритесь. Кто-то из Вас должен уступить!-

–Кто-то из нас? Ты на меня намекаешь?-

–Шеф – упрямство, никогда не было твоей отличительной чертой. –

–Но я не смогу пойти ему навстречу!-

–Почему?-

–Потому что я останусь здесь навсегда! Мне не охота тратить вечность на то, чтобы сидеть здесь!-

–А ты и не будешь. Наверняка мы найдём способ выйти и из этой ситуации, но сейчас нам надо спасти компанию. Дела идут плохо, а если ничего не предпринимать, то надо будет закрывать и продавать большую часть компании. Кроме того я не говорю о полной капитуляции, а лишь о частичных уступках.-

–Что ты предлагаешь?-

–Ты хочешь, чтобы президент пошёл тебе на уступки, и поставил под удар свою карьеру. Это напоминает грубый шантаж. Надо смягчить условия сделки и показать, что ты можешь идти на уступки. Президент хочет получить новое тело? Хорошо, но вопрос когда он это сможет сделать? Срок президентских полномочий в России – 6 лет. Тебе необходимо, чтобы у власти был Кайдановский. Если придёт другой человек, то твоему бизнесу конец. Конкуренты не оставят тебе не единого шанса. То есть тебе выгодно, чтобы он избрался на второй срок. Сделай ему предложение, что он получит новое тело через пять лет, если взамен поможет тебе с воздушными такси.-

–А почему через пять лет, а не через шесть?-

–А потому что через пять лет начнётся предвыборная компания. Она начинается примерно за год до выборов. А у нас будет старый кандидат с новым телом. Он сможет избраться на второй срок, и твой человек сможет править ещё шесть лет. –

–То есть через пять лет я потеряю последнюю возможность выйти отсюда?-

Он широко улыбнулся во весь экран.

–Что смешного?– спросил я.

–Во-первых, за пять лет мы сможет найти выход из этой ситуации, а во-вторых, ты серьёзно говоришь про последнюю возможность? Ты же живёшь вечно! Ну, поменяешь ты ему тело, что это последний раз? Тело стареет и умирает. Да и не последний это президент. А вот если ты сейчас потеряешь компанию, то ничего этого уже не будет, потому что всё придётся продать за долги.-

–Да ты прав, но мне всё равно не хочется здесь торчать, за преступления Круглова.-

–Считай это побочным эффектом бессмертия, пока я что-нибудь не придумаю.-

–Хорошо. Давай так и сделаем.-

–Удачи шеф! Если будут какие-то вопросы – набирай – с этими словами он выключил связь.

–Значит, нам придётся здесь сидеть долгие годы? – сказал Роман, который всё это время присутствовал при разговоре.

–Не придётся. Разберёмся с теми проблемами, что у нас есть сейчас и тогда подумаем об освобождении – ответил я.

–Разберёмся с проблемами! Сколько раз я это слышал в своей жизни? Это как гидра – отрубаяешь одну голову, чтобы выросло две. Ни с чем мы не разберёмся. Проблемы будут бесконечно появляется, и мы бесконечно будем здесь сидеть.-

–Ты же сам в это не веришь.-

–Ладно. Он прав. Не надо раскисать. Мы действительно что-нибудь придумаем. Не первый раз.-

–Вот это другой разговор. Я звоню президенту – сказал я и поднял трубку, проводного телефона.

–Администрация президента России. Чем могу Вам помочь? – услышал я женский приятный голос.

–Соедините меня с Кайдановским – сухо ответил я.

–Он сейчас не может подойти – ведёт важные переговоры. Что-то ему передать?-

–Скажите, чтобы он как можно быстрее связался со мной.-

–Хорошо. Я передам.-

–И ещё, передайте ему, что я согласен. Он поймёт, о чём я.-

–Хорошо. Что-то ещё?-

–Нет, это всё – сказал я и положил трубку.

Кайдановский позвонил чрез час. Я коротко обрисовал ему мой разговор с Артуром.

–Весьма интересное предложение. То есть государство получает в собственность компанию «Биосинтез» за пятьдесят миллиардов кредитов. Это небольшая сумма. Бюджет вполне выдержит такую сумму. Взамен мы получим половину компании, передовые технологии и прибыли – сказал Кайдановский

–Вообще-то 50 миллиардов – это только первый взнос. Сумма всех платежей – это около триллиона кредитов – сказал я.

–Триллион кредитов! Ты же растянул выплаты на 100 лет. Главное для меня сейчас найти 50 миллиардов, а остальное заплатят мои последователи. Да и для бюджета нагрузки никакой – вся оплата будет вычетом из налогов.-

–А что насчёт устройств вертолётных площадок на крышах домов?-

–Я думаю это блестящая идея. Надо развивать малую авиацию. Если у нас появиться новый вид транспорта, то это пойдёт только на пользу и избирателям и экономике, и имиджу страны, как передовой державы.-

–А что насчёт нового тела?-

–Я, конечно, думал об этом, и планировал баллотироваться на второй срок. Это хорошая идея поменять тело через пять лет. Тогда у меня появятся новые возможности, второе дыхание, и я смогу уже второй раз стать президентом.-

–Вы президент только три месяца, а уже думаете, о втором сроке?-

–Всё президенты об этом думают. Да. Давай так и сделаем. Раньше у меня просто не будет времени.-

–А Вы сможете продержаться такой долгий срок?-

–Да. Нашли одну клинику. Завтра мне поставят кардиостимулятор. Операция будет всего полчаса. Так что быстро в норму приду.-

–Значит у Вас всё хорошо, а мне вот здесь пожизненное сидеть.-

–Да решу я твой вопрос! За пять лет найду способ тебя вытащить.-

–Я на это надеюсь. Ладно. Сейчас свяжусь с Неклюдовым и Шмидтом. Они подготовят все необходимые документы. Как всё будет готово – позвоню.-

–Сколько это займёт времени?-

–Пару дней.-

–Хорошо. Я запущу в прессу новость, что скоро заключу выгодную сделку.-

–Отлично давайте созвонимся через пару дней.-

–Хорошо. Жду звонка – сказал Кайдановский и положил трубку.

Я положил трубку и задумчиво уставился в потолок.

–Ну как прошло? Как он отреагировал? – спросил Роман.

–Хорошо. Он был рад, даже счастлив – ответил я.

–Ещё бы ему не быть счастливым. Он получит новое тело стоимостью 50 миллионов кредитов совершенно бесплатно, а мы будем продолжать сидеть здесь.-

–То есть нас обманули? Может, не стоило идти на уступки?-

–Не знаю. Это только через пять лет можно будет узнать.-

–Ладно, уже много времени. Сколько там сейчас?-

–Опаздываем на пятнадцать минут.-

–Тогда давай «спать», или, делать вид, что спим.-

Мы разошлись по своим комнатам легли на диван и закрыли глаза. После этого наши аватары выключились и ...мы оказались за тысячи километров от того места, где были секунду назад. Я вылез из капсулы и огляделся. Сейчас я находился в комнате, находящейся в секретном подземном бункере. Я пошёл в столовую, а в это время мой аватар, находящийся в тюрьме изображал спящего меня. В столовой меня встречали родственники и друзья. Это был Артём Неклюдов мой верный друг и генеральный директор «Солнечной энергии», моя жена Марта, её сын Вольфганг Шмидт глава компании «Биосинтез», Юджин Уайт глава компании «Лунная энергия».

С Артёмом Неклюдовым мы познакомились на выборах нового генерального директора компании «Солнечная энергия». Моего брата убили в результате теракта, а Артём метил на его место. Поначалу я видел в нём только карьериста, который метит на место моего брата, но потом я понял, что он верный друг, готовый прийти на помощь в трудную минуту. Это был высокий, стильный, 40 лет от роду человек. Во время теракта на Луне он потерял ноги, но потом мы пересадили ему новые.

Ещё более интересная историю знакомства была с Мартой Шмидт. Когда мы только познакомились, она не была красивой 25-ти летней девушкой, а была бородатым седым мужчиной, за 50 по имени Конрад Шмидт. У него было психическое расстройство. Он ощущал себя женщиной в теле мужчины, который мечтал стать женой и матерью. Его мечта осуществилась, когда ему поменяли тело. Так появилась Марта. Благодаря донорским органам она смогла выносить и родить здоровую девочку Полину – мою дочь.

Вольфганг Шмидт в свои 25 лет был владельцем компании «Консанта», генеральным директором компании «Биосинтез» и очень богатым человеком. Он был сыном Конрада Шмидта. До того как стать Мартой Шмидт, Конрад женился. Его жена и родила Вольфганга. С Вольфгангом мы познакомились через Марту. Он умирал от рака, когда я впервые увидел его. Я поменял ему его старое больное тело, на совершенно здоровое тело. После этого он возглавил мою компанию «Биосинтез».

С Юджином Уайтом мы познакомились, когда я завладел акциями компании «Лунная энергия». Я сделал его генеральным директором, а старых директоров мы посадили за организацию терактов против руководства «Солнечной энергии» на Луне. Ему было 37, и он был единственный человек, которому мы ничего не меняли в его теле.

–Добро пожаловать домой! – сказала Марта, обнимая меня.

–Добро пожаловать босс! – сказал Юджин.

–С возвращением шеф! – сказал Вольф.

–Рад тебя видеть друг – сказал Артём.

–Я тоже рад Вас видеть друзья. Как видите, я сбежал из тюрьмы, хотя завтра мне придётся вернуться обратно.-

В это время на пороге появился Роман.

–А вот и наш второй сиделец! – сказал Артём.

–Здравствуйте друзья! Всё-таки это была классная идея послать вместо нас аватаров. – сказал он, пожимая всем руки.

–Ну, рассказывай! – сказал Артём.

Я коротко пересказал свой разговор с Артуром и президентом.

–Значит, Артур продал свою теорию. Как говорить: «Не мытьём, так катаньем» – сказал Артём.

–Вы что серьёзно? Пятьдесят миллиардов? Компания стоит минимум триллион! «Солнечная энергия» вложила более 200 миллиардов! Почему мы отдаём её за бесценок? – спросил Вольф.

–Остальные деньги – это кредит на сто лет – ответил я.

–Который, мы дадим сами себе. Мы ничего не получим с этих денег! – сказал Вольф.

–А если компания разорится, то мы вообще ничего не получим! Нам нужны средства для развития! – сказал Артём.

–Вот об этом я и хотел сказать – вставил реплику Юджин.

–Что именно? – спросил я.

–Наша компания «Лунная энергия» буквально задыхается без оборотных средств. Не секрет, что в прошлом мы были конкурентами и делали всё, чтобы нас разорить. Потом, когда Вы купили компанию, то стали вкладывать деньги. Появилась прибыль, а сейчас опять всё забрали. У нас даже для оборота средств нет.-

–Сколько Вам надо?-

–Минимум пять миллиардов кредитов, на три месяца, после этого мы нарастим обороты.-

–Пять миллиардов? Если мы дадим пять миллиардов, то останется 45. Как мы сможем сделать всё за 45 миллиардов? Нам надо будет перестроить дома и создать новое производство! Это просто нереально – сказал Вольф.

–Он прав. Надо ещё как минимум сто миллиардов. Надо заморозить реконструкцию космической станции – сказал Артём.

–На реконструкцию выделено 400 миллиардов, и этих денег не хватает – возразил я.

–Придётся чем-то жертвовать. Растянем сроки, но сделаем, как сказал Артур. Тогда и «Биосинтез» будет приносить прибыль, и «Лунная энергия» на боку лежать не будет.-

–Опять сдвинем сроки? Космическая станция – это большой, дорогой и бесполезный актив. Если он начнёт приносить прибыль, то мы тогда сможем встать на ноги.-

–Будем решать проблемы по мере их поступления. Сначала «Биосинтез», потом космическая станция –

–Решено. Займёмся «Биосинтезом».-

–Тогда по какому принципу мы всё будем это делать? Кто будет переделывать дома, а кто будет строить воздушные такси? –

–По-моему итак всё ясно. «Солнечная энергия» займётся переделкой домов и обустройства вертолётных площадок, а «Биосинтез» будет делать воздушное такси. Для этих целей возьмём 50 миллиардов из кредита и 100 миллиардов из тех денег, что мы выделили на реконструкцию станции.-

–А мне? – спросил Юджин.

–Да и из тех 50 миллиардов, пять пойдёт на оборотные средства для «Лунной энергии». Всем всё ясно? – спросил я.

–Не совсем. Мы тут с Вольфом обсуждали один вопрос. Тебе стоит знать – сказал Артём.

–Что за вопрос?-

–Идея портативных реакторов, для домов не нова. Мы уже три года пытаемся её внедрить, но не очень успешно. Секрет прост – реакторы дороги, даже портативные. Сейчас мы хотим устанавливать реакторы за свой счёт, а оплату брать из коммунальных платежей. Но эта идея тоже далека от совершенства. Что человек получит от нас при установке реактора? Дешёвое электричество? Но как оно будет дешёвым, если ему надо будет оплачивать, стоимость реактора из своего кармана? Чтобы цена стала приемлемой надо к электричеству добавить и тепло. Если просто перейти на электрообогреватели, то в этом нет никакого смысла. Тут

потери энергии будут слишком большими. Поэтому оптимальный вариант – это переделать систему центрального парового отопления. То есть в подвале поставить электрообогреватель, который будет нагревать воду, а вода уже будет циркулировать по всему дому. Тогда это будет выгодно. Я тут поговорил со специалистами, и они предложили следующую схему. Если мы делаем центральную систему отопления, то можем сделать и центральную систему кондиционирования и вентиляции. Люди будут много тратить электричество круглый год, а не только зимой. То есть зимой электричество нужно будет для отопления, летом электричество нужно для кондиционирования.-

–С отоплением и кондиционерами понятно, а зачем делать систему вентиляции?–

–Кондиционер сушит воздух. Кроме того дом может находиться в экологически грязном районе. Систему вентиляции можно сделать замкнутой. Она будет забирать сухой и грязный воздух из квартир. Взамен она будет давать чистый увлажнённый воздух без бактерий. Система вентиляции тоже будет забирать свою долю электричества. Если мы установим три этих системы, то дом станет частично автономен от электросетей, от центрального отопления. Но можно пойти дальше и сделать дома полностью автономными.-

–Это как?–

–Останется зависимость домов от водопровода и канализации. И эту проблему можно решить. Дело в том, что чистая вода, что льётся из крана, очень быстро загрязняется. Нам стоит помыть руки, или сходить в туалет, помыть посуду или постирать, как вода уже будет сильно загрязнена. Проблема в том, что к дому надо сначала подвести чистую воду через водопровод, а потом убрать грязную воду через канализацию. Но и эту проблему можно решить, замкнув систему. Вода будет циркулировать по кругу, и в процессе этого очищаться.-

–Каким образом Вы собираетесь её очищать? Будете ставить фильтры?–

–Нет. Всё немного сложнее. Формула воды – это два атома водорода и один атом кислорода. Сначала вода проходит через фильтры. Потом она попадает в электролизную ванну, где с помощью постоянного тока она разделяется на водород и кислород. Потом мы фильтруем эти газы. Далее соединяем газы и получаем уже чистую дистиллированную воду. После этого мы нагружаем воду солями, и её уже можно пить.-

–То есть мы будем тратить электрическую энергию на электролиз? А станут ли люди за это платить?–

–Ну, то, что будем тратиться на электролиз, будет возвращаться в виде горячей воды в систему. Зато наши клиенты получают главное преимущество – автономность. Не везде в России есть чистая вода, и не везде её в достаточном количестве. Такой дом будет мало потреблять воды, а чтобы пополнять запасы, ему будет достаточно брать воду из любого источника: артезианских скважин, реки, пруда, да даже из той же канализации.-

–Интересная идея. Получится, что дом станет полностью автономен. Но за всё надо платить. А это всё стоимость электричества.-

–Не обязательно платить очень много. Если все дома сможем перевести на такую систему, то можно ставить портативные ядерные реакторы не на каждый дом, а один реактор на 3-5 домов, чтобы одновременно давать энергию для 2,5-3 тысяч жителей. В городе довольно плотная застройка, поэтому потеря энергии по проводам будет минимальная. Если мы поставим один реактор на микрорайон, то сможем сильно сэкономить. Клиентам надо будет меньше платить, а услуг они получают больше. После установки такой системы они никак не будут зависеть от коммунальных служб. Им будет глубоко плевать на текущие трубы и аварии в электросети. А если система автономная, то от нас будет зависеть, будут у них аварии или нет. Люди получают более дешёвую, комфортную и безаварийную коммунальную систему.-

–Прямо коммунальный рай на Земле. А когда такая система появится в Британии?– спросил Юджин.

–Когда там будут построены заводы «Биосинтеза», не раньше – сказал Вольф.

–И вы всё это сможете сделать?– спросил я.

–Да. На заводах «Биосинтеза» сделают всё необходимое: трубы, насосы, вентиляторы. А мы в «Солнечной энергии» всё установим – сказал Артём.

–Мы справимся. Только скажите босс – сказал Вольф.

–Идея мне нравится, но сможем ли мы уложиться в указанную сумму в 150 миллиардов? – спросил я.

–Сможем. За год освоим всё сумму и наладим новое производство. Потом пойдут деньги за коммунальные платежи.-

–Тогда за дело! Если всё получится, то у людей будет не только автономное электричество, но и автономная система отопления, кондиционирования, вентиляции и рециркуляции воды. А когда на крышах обустроим вертолётные площадки, то люди получают продукты и одежду по низким ценам, которые будут доставляться им прямо на дом. Если таких крыш будет много, то они могут летать с крыши на крышу, а значит, получают новую систему передвижения, в пределах города, напрямую, минуя пробки. По-моему – это здорово! –

–Всё получится. Люди будут жить лучше! В их домах станет намного комфортнее, а платить за коммуналку они станут меньше. Кроме того получают много товаров с бесплатной доставкой от «Биосинтеза» – сказал Артём.

–Я вот тут всех Вас слушаю и понимаю. В теории всё выглядит очень хорошо, но мне кажется, опять вылезет какая-нибудь гадость и всё испортит – сказал молчавший, до этого Роман.

–Если возникнут проблемы, то мы их решим. В первый раз что ли?– спросил Артём.

–Да нет, не в первый. Но как только мы решаем проблему, так вместо неё возникает следующая. Но самое странное, что эта новая проблема гораздо сложнее, чем предыдущая. Такое ощущение, что мы карабкаемся в гору. Горы всё выше, и того гляди сорвёшься, но всё как-то обходилось, а сейчас...– сказал Роман.

–А что сейчас? – спросил я.

–А сейчас мы сидим в тюрьме, пусть и формально, но нас ведь никто не выпускал. Если узнают, что мы «сбегаем», то нам просто увеличат срок, тогда и аватаров не удастся использовать.-

–Но президент мой друг!-

–Если узнают, что ты используешь аватаров, то президент откестится от тебя. А если выступит в твою защиту, то они съедят и его. Нам надо найти способ вырваться из этой тюрьмы. А единственный способ вырваться – это подкупить нужных людей. Как их можно подкупить? Это дать людям, то, что им нужно. Все хотят жить, поэтому им нужна технология продления жизни. А сейчас мы задвигаем эту технологию в дальний ящик и занимаемся прибыльностью «Биосинтеза».-

–Пока ничего не получается. Надо наладить работу компании, а потом займёмся космической станцией.-

–Значит, будем сидеть. А время выхода на свободу отодвигается на неопределённый срок.-

–А если у нас всё получится? Если «Биосинтез» начнёт приносить прибыль? – спросил Вольф.

–Я же сказал, тогда возникнет другая ещё большая проблема, что нам удалось решать прежде.– сказал Роман.

–Хватит пессимизма! Будем работать и найдём выход из положения! – сказал Артём.

–Ладно, но я Вас предупредил – сказал Роман.

Весь пакет документов мы подготовили за пару дней. Президент поторговался для виду и уже через неделю подписал соглашение с «Биосинтезом». Новость об этом произвела эффект разорвавшейся бомбы. На президента обрушился девятый Вал критики, но он умело париро-

вал все атаки. Удивительно, но я никогда не видел его таким спокойным. А потом я понял секрет его спокойствия. Так он думал добраться до технологии продления жизни. Он прямо об этом и заявил в очередном интервью. Хотя технология принадлежала «Солнечной энергии» и она никому не собиралась её отдавать. Но после этого его заявления вал критики вдруг стих, а потом его стали хвалить. Сначала это были редкие реплики, но потом его стали хвалить всё больше, за столь дальновидный и продвинутый шаг. Такая резкая перемена была продиктована надеждой людей близких к власти, что они тоже получают доступ к технологии продления жизни. До чего же наивны люди? Внешне они могут выглядеть очень взросло и респектабельно, но внутри это по-прежнему малые дети, которые беззаветно верят в сказки.

Впрочем, все эти дифирамбы мне были только на руку. Уже через месяц после подписания соглашения мы получили из казначейства 50 миллиардов кредитов. После этого мы стали налаживать производство воздушных такси. А «Солнечная энергия» объявила общенациональную акцию по перестройке жилого фонда. Это заявление вызвало новый вал публикаций в прессе. Теперь на страницах газет, журналов, интернет-изданий, и на экранах телевизоров развернулась настоящая война между сторонниками за и против новой коммунальной системы. Сторонники были те, кто был измучен коммунальным беспределом и местных властей и частных компаний. На другой стороне баррикад были представители этих властей и компаний, которые явно теряли большие деньги, после введения новой системы. Защитников было больше, так как практически вся страна, так или иначе, страдала от коммунальных неурядиц. Но у местных властей и их сообщников среди управляющих компаний были деньги, чтобы гнать информационную волну. Никто не хотел уступать в этой войне. Но на моей стороне был сам президент. Он своим указом прекратил финансирование многих коммунальных проектов и заставил провести прокурорские проверки многочисленных ЖЭКов и ДЭЗов. После этого местные власти открестились от своей поддержки управляющих компаний. А сами жилищные конторы ушли в глухую оборону, саботируя любые решения прокуратуры, ссылаясь на уволенных или больных сотрудников. Но мне на это было глубоко плевать. «Солнечная энергия» вместе с жителями домов провела ревизию всего коммунального хозяйства и начала перестраивать дома.

Уже через месяц, когда люди получили первые платёжки – они были приятно удивлены. Платить теперь нужно было в два раза меньше, а услуг они получали больше. А через полгода их ждал приятный сюрприз. На крышах домов стали садиться первые воздушные такси. К этому времени на крышах домов уже работали нанятые «Солнечной энергией» люди. Они обслуживали и охраняли установленное оборудование. Теперь эти люди ходили по квартирам и предлагали еду и одежду, которую можно было заказать по интернету, или оставить заявку работнику, не выходя из квартиры. При этом работники дарили бесплатную одежду или еду, которую они предлагали, как ознакомительные образцы. Люди были приятно удивлены такой заботой. У нас сразу появились постоянные клиенты, в основном это были пенсионеры и молодежь. Пенсионерам нравилась забота и то, что по магазинам не нужно было ходить, чтобы получить нужный товар. Молодежи нравился новый, креативный способ покупок.

Идя навстречу постоянным клиентам, мы наладили производство лекарств. После этого решения пенсионеры пришли в дикий восторг. Наша клиентская база увеличивалась, обороты росли и всего за три месяца, после того как мы стали торговать на воздушных такси, компания «Биосинтез» стала получать первую прибыль. Торговые сети видели, что происходит, но не придавали этому значение. Они думали, что мы не справимся с большим объёмом заказов, а товары, что мы будем присылать, будут ненадлежащего качества. Но они жестоко ошиблись в этом. Заводы биосинтеза были более чем на 90 процентов автоматизированные. Всё от заказа до доставки проходило через компьютер. Все заказы, что мы обрабатывали, мы выполняли максимум за сутки. То есть от времени приема заказа, до изготовления и доставки готовой продукции проходило меньше суток! Такой скорости не было ни у кого! Наша продукция была

свежая и самого лучшего качества, а благодаря тому, что мы избавились от посредников, она ещё была самой дешевой!

Глядя на положительный пример молодёжи и пенсионеров – все остальные стали заказывать у нас товары. Торговые сети стали стремительно терять клиентов. В это время президент потребовал прокурорских проверок против крупных торговых сетей, по делу о сокрытии прибылей и неуплате налогов. Снова взорвалась информационная бомба. Торговые сети вылили на «Биосинтез» и «Солнечную энергию» тонны грязи. Но им это явно не помогло. На нашей стороне был президент, а против них были факты многочисленных нарушений. Но всё-таки им удалось нас задеть. Каким-то образом они стали влиять на наши денежные отношения с покупателями.

Дело в том, что мы продавали свои товары, только по безналичному расчёту. Как это происходило? Клиенты заказывали товары, причём, даже не выходя из квартиры. Мы привозили товар. Его клиенты оплачивали кредитной картой. Мы сознательно отказались от наличных расчётов, так как тогда нужно было держать кассира, сейф и заказывать инкассацию. При оплате по безналу ничего этого не было нужно. Товар приносился курьером, он же приносил переносной кассовый аппарат, который осуществлял безналичный расчёт. Клиент вставлял в аппарат карточку, набирал пару цифр и деньги уходили на счёт. Зная об этой системе расчёта, торговые сети и смогли нанести удар. Внезапно платежи не стали проходить, либо транзакция проходила очень медленно, сутки, или даже трое. Мы не смогли разобраться, в чём проблема. Либо это банки вступили в игру и заморозили платежи, либо в систему попал вирус и застопорил всю работу. Ситуация стала угрожающей. У нас был товар, клиент хотел его получить, но он не мог за него расплатиться.

–Мне тут сообщают, что клиенту не могут расплатиться за наши товары – сказал я.

–А что ты удивляешься? Торговые сети терпят убытки. Им достаточно нанять группу хакеров, чтобы парализовать всю твою торговую сеть. Потом они примутся за производство. Хорошо, что заводы «Биосинтеза» не имеют прямого выхода в интернет, а то они смогут парализовать всю сеть. Но я не исключаю варианта, что они будут атаковать каждый завод по отдельности – сказал Роман.

–И что мне делать?–

–Защищаться. Надо нанимать своих хакеров, пусть принимают контрмеры.–

–Нет. Как быть с торговлей? Если мы не сможем принимать платежи, то биосинтез опять начнёт приносить убытки.–

–Это ещё цветочки. Ягодки потом будут.–

–Что ты имеешь в виду?–

–То, что ты задумал их разорить. Это война, а на войне все средства хороши. Следующий шаг – это террористические атаки на наши заводы и запугивание клиентов.–

–В смысле запугивание?–

–Мы же им доставляем товары с завода. На заводе есть заводская упаковка. Но эту упаковку можно вскрыть и что-нибудь подложить от тараканов и мышей, до спор сибирской язвы. И если с мышами можно как-то разобраться, то споры язвы – это смертельная опасность для всех. Тут люди будут очень напуганы, и даже если ты не причём, они откажутся покупать твои товары из соображений безопасности.–

–Что же тогда делать?–

–Усилить контроль над производством и доставкой. Найми больше людей, поставь датчики, которые бы фиксировали высокий радиоактивный фон и химическое загрязнение. Пусть специальные люди следят за биологической угрозой твоим заводам.–

–Всё так серьёзно?–

–Очень. Эти люди не остановятся, пока тебя не убьют. Именно поэтому ты используешь аватара и живёшь в подземном бункере.–

–А как мне быть с безналичными расчётами?–

–Я эксперт по безопасности, а не по финансам. Спроси лучше у Артура, может он сможет дать ответ.–

Я сразу же позвонил по видеосвязи. Артур ответил на звонок.

–Привет шеф. Что-то пошло не так?–

–Да. У меня проблемы с расчётами. Я доставляю товар, но клиенты не могут его оплатить.–

–Так используйте наличный расчёт.–

–С наличными много проблем, кроме того я не хочу, чтобы потом грабили моих клиентов.–

–Понимаю. У тебя много домов, много клиентов.–

–Миллионы по всей стране. Но система работала. Как можно заставить банки не работать по всей стране?–

–Ты нанёс колоссальный удар по бизнесу, а бизнес основной клиент банков. Они теряют клиентов и таким образом тебе мстят. Кроме того торговые сети не дремлют. Они тоже будут по тебе бить. В этом случае и наличные не выход. Единственный выход из положения – это сделать свои деньги.–

–Что значит свои деньги?–

–Деньги – это универсальный обменный инструмент. Те деньги, что мы пользуемся – это не единственный способ оплаты. Люди за долгую историю, что только не придумали в качестве заменителя денег: купоны, билеты, акции, авизо. Но тебе всё это не подойдёт. У тебя ведь есть свой банк?–

–Конечно.–

–Вот что ты сделаешь. Ты начнёшь выпускать дебетовые карты и выдавать её клиентам. И люди смогут покупать у тебя товары по этим картам.–

–А какой им смысл получать эти карты? За их выпуск надо платить, годовое обслуживание тоже стоит денег.–

–Ну, ты ведь сможешь дать людям скидку? Если ты дашь хорошую скидку, то получать такую карту очень выгодно. Кроме того всё расчёты будут в твоём банке, поэтому тебе не будут ставить палки в колёса.–

–А какой размер скидки?–

–Не меньше 10 процентов. Если большая сумма, то 15. Сделай накопительную скидку. Тогда люди свою зарплату будут вкладывать на твои карты. Ты сможешь получать деньги уже вначале месяца, а не тогда, когда они будут покупать у тебя товар. И дай людям все виды банковских услуг, тогда и тебе будет выгодно, и люди получат дешёвый товар.–

–Спасибо. Это очень ценный совет.–

–Не за что шеф. Обращайтесь – сказал он и выключил связь.

Глава 2

Я оперативно напечатал миллионы новых кредитных карт и стал их активно рекламировать. В новые карты уже была включена скидка в 10 процентов, плюс возможность накопить скидку. После этого клиенты стали штурмовать отделения моего банка. Чтобы улучшить работы мне пришлось открыть несколько сот отделений банка по всей стране и поставить тысячи банкоматов на каждом углу. За год только на это я истратил не менее 5 миллиардов кредитов. Но это принесло свои плоды. Люди стали массово отказываться от карт других банков и получать мои карты. У меня сразу увеличились обороты. У меня появилось много новых клиентов, даже тех которые жили не в переоборудованных домах. После этого они уже хотели переоборудовать свои дома и поставить портативный реактор, систему отопления, вентиляции и кондиционирования. Клиентов становилось всё больше.

Не прошло и года, как мы запустили перестройку домов, а количество клиентов «Биосинтеза» превысило пять миллионов. Мы смогли переоборудовать более половины жилого фонда страны. Я по-прежнему сидел в тюрьме, вернее «сидел» мой аватар, а по вечерам я отключался от аватара и оказывался в бункере с родственниками и друзьями. В один из вечеров мы снова собрались за столом.

– Нам надо поговорить – сказал Артём.

– О чём? – спросил я.

– Мы перестроили все дома, что можно было перестроить. Нам нужно расширяться дальше. Но перестройкой тут уже не обойтись. Надо решать проблему радикально, то есть сносить старые дома и на их место ставить новые.

– И у меня проблема. Мы выбили разрешение на полёты над городом. Надо сделать следующий шаг – начать продавать воздушные такси людям. Производство налажено, и мы можем нарастить объёмы, чтобы удовлетворить спрос – сказал Вольф.

– И что тебе мешает это сделать? – спросил я.

– Ну, чтобы машины стали свободно летать над городом, нужны три вещи: взлетно-посадочная полоса, ангар для ремонта техники, ангар для хранения техники и диспетчерская. Диспетчерскую заменит городской навигационный компьютер, так как управление будет полностью автоматическим. Компьютеры мы давно установили. Чтобы управлять воздушными такси на каждом есть свой компьютер. Для связи между ними на каждую крышу мы поставили антенну. Переделанные крыши играют роль взлётно-посадочной полосы. Там же технику можно и отремонтировать. Но вот где её хранить? Если каждый житель дома купит по воздушному такси, то ставить его будет нигде.

– И какой выход из ситуации вы видите?

– Воздушные такси можно ставить во дворе. Но сейчас дворы и так забиты обычными автомобилями. Поэтому как выход из положения надо заняться постройкой ангаров.

– А где их строить? Там же во дворах? Города и так плотно застроены. Если мы ещё поставим и ангары, то во дворе будет совсем не протолкнуться.

– Как вариант начать новую перестройку дома. Можно достроить несколько этажей. На девятиэтажный дом – 3-4 этажа ангаров.

– То есть дом был девять этажей, а мы его достроим до 12-13 этажей. Дома станут выше, солнца станет мало. А есть ещё вариант?

– Да. Артур говорил об этом. Он сказал, что можно использовать стены домов, как парковочное место – сказал Роман.

– Это как? – спросил я.

– Меняется структура воздушного такси. Делается конструкция – трансформер. Винты складываются, корпус опускается вниз. Потом его легко транспортировать и хранить.

– И как хранить?

– На стену дома устанавливаются специальные крепления, на которые и будут вешаться эти машины. Летающее такси садиться на крышу дома. Там оно трансформируется и помещается на специальную вагонетку. Эта вагонетка опускается на тросе вниз, вдоль стены дома. Там она вешает машину на специальные крепления. Потом вагонетка отделяется и поднимается на тросе вверх. Машина в сложенном виде остается висеть вдоль стены дома. Там она никому не будет мешать.

– А ветер не скинет машину вниз?

– Нет. Там специальный электрический зажим. Его может разблокировать только вагонетка. Плюс к этому, когда машина будет висеть – аккумулятор будет заряжаться.

– Интересное решение. Получается, машина висит у тебя за окном, и никому не мешает.

–Да. Тут только проблема нижних этажей. Чем ниже висит ваша машина, тем труднее до неё добраться. Надо снять все машины в ряду, чтобы добраться до своей. Но в этом случае не надо достраивать верхние этажи, в качестве ангаров. –

–Сможете сделать нечто подобное?– спросил я у Артёма и Вольфа.

–Думаю да. Мы сделаем зажимы и подъёмное устройство – сказал Артём.

–А мы сделаем воздушное такси – трансформер – сказал Вольф.

–Договорились. Что касается перестройки всего остального жилого фонда, то тут надо договариваться с собственниками жилья и с городскими властями. Если они согласятся, то приступайте немедленно. Нам не мешают новые клиенты – сказал я.

–Хорошо. Завтра же начнём работу – сказал Артём.

–Я пойду к себе – сказал я и ушёл.

Я прошел с десятков метров и оказался в своей комнате. Здесь стояла капсула, с помощью которой я управлял аватаром. Здесь меня встретила моя жена Марта вместе с дочкой Полиной. Я поцеловал жену и взял Полину на руки.

–Привет – сказал я.

–Привет – сказала Марта.

–Полина, а как ты сюда попала?– спросил я у дочки.

–Мы прилетели с мамой – ответила она.

–Вы телепортировались?–

–Да.-

–Тебе понравилось?–

–Мы летали.-

–Ей понравилось, как мы летали на космической станции – сказала Марта.

–Ну, иди, поиграй – сказал я, опуская дочку на землю.

Она убежала в коридор. Марта обняла меня и поцеловала.

–Я скучаю по тебе. Ты всё время в этой тюрьме. Я вижу тебя только вечером.-

–У меня дела. Сейчас будем продавать летающие такси всем подряд. Люди будут летать по всему городу без пробок. Они будут свободные как птицы.-

–Они будут свободные, а ты нет.-

–Марта не начинай опять.-

–Но это несправедливо! Ты ничего не делал! Это тебя похитили, ты просто спасал свою жизнь!–

–Если бы этого не произошло, то мы бы никогда не встретились.-

–Я знаю, но ты ни в чём не виноват! У тебя друг президент. Он давно бы тебя освободил, и мы были бы вместе!–

–Ты же знаешь, что он не может.-

–Он может, но не хочет. Зря ты помогаешь людям. Они всё равно ничего не оценят. Лучше бы ты вложился в космическую станцию. У тебя появились бы богатые клиенты, которые наверняка нашли бы выход и президент был бы сговорчивее.-

–Нам придётся потерпеть пока «Биосинтез» встанет на ноги, тогда и станцию достроим.-

–Терпеть? Уже год прошёл, как ты сидишь в тюрьме. Сколько мне ещё ждать? Я вижу тебя только час в день, и то ты постоянно занят. Я так не могу.-

–Марта! Пожалуйста, потерпи ещё! Скоро у нас будет настоящий прорыв, и тогда мы сможем забыть об этой тюрьме.-

–Ты, правда, так думаешь?–

–Ну конечно! Я столько времени провёл в пустой суете, а сейчас я помогаю людям. Не пытаюсь бороться за власть, не пытаюсь выжить, а делаю то, что всегда хотел. Да, я сижу в тюрьме, но это всё временно. Впереди у меня целая вечность, но многое надо сделать здесь, сейчас и у меня наконец-то получается. Тебя надо только немного потерпеть. Если ты меня

любишь, то сможешь меня дождаться. У нас обязательно всё получится! Мы найдём выход! Поверь мне!-

–Я тебе верю! – сказала она, глядя мне в глаза.

Компания «Солнечная энергия» и «Биосинтез» блестяще справились со своей задачей. Они в кратчайшие сроки установили на стены специальные зажимы, а вдоль стены пустили вагонетки. Теперь воздушные такси на крыше принимало специальное устройство кран-укладчик. Оно их принимала, трансформировала и перекладывала на вагонетку. Вагонетка ехала вниз и вешала машины на крепления, расположенные на внешней стене дома. Там машина висела, до тех пор, пока не понадобится владельцу.

Если человеку нужно было уехать, то он отправлял СМС по сотовому телефону. Потом он одевался и поднимался на лифте на крышу. Когда он это делал, всё операции по установке машины происходили в обратной последовательности. Вагонетка подъезжала к машине и снимала её с креплений. После этого она везла её наверх. Там кран-укладчик снимал машину с вагонетки и производил обратную трансформацию. Все операции происходили в автоматическом режиме. После этого воздушное такси было готово к полёту. Владелец оставалось просто сесть и улететь. Конечно, не всегда всё было так просто. Жителям нижних этажей приходилось ждать. Вагонетка убирала другие машины и везла их наверх. Там кран-укладчик складывал машины на крыше, не трансформируя их. Он делал это до тех пор, пока вагонетка не доберётся до нужной машины. После введения такой системы люди стали покупать и продавать парковочные места, чтобы их машины можно было хранить как можно выше. Хотя в этом не было особой необходимости. Система работа очень быстро и ждать своей машины, даже расположенной в самом низу приходилось всего пару минут.

Введение такой системы позволило резко разгрузить дворы и прилегающие к ним территории от автомобилей. Теперь взрослым снова было, где гулять, а детям играть на игровых площадках. Серые дома теперь переливались на солнце, от увешанных их корпусов машин. Это картина напоминала экзотическое растение, облепленное майскими жуками. Хотя машины и висели за окном, они не перекрывали обзор и не создавали лишней тени, так как в трансформированном виде занимали мало места.

Массовая продажа воздушных такси, привела к тому, что люди стали отказываться от обычных автомобилей. На улицах стало меньше машин, а в воздухе стали бесконечно туда-сюда снова воздушные такси. Люди по привычке стали их называть воздушными автомобилями, хотя это было неправильно. Ими нельзя было управлять, как обычным автомобилем. Всё управление брал на себя компьютер, человек только садился вовнутрь воздушного такси и называл адрес, либо набирал его на сенсорном экране. А компьютер выбирал нужную крышу, и машина летела туда. Чтобы лучше контролировать воздушное сообщение в каждом городе были введены два воздушных эшелона. Первый эшелон был на расстоянии 50-ти метров от земли. Весь город условно делился на две части с севера на юг на восточную и западную часть. Если Вы двигались на север, то воздушное такси могло лететь при этом только по восточной стороне над городом. Если Вы двигались на юг, то воздушное такси могло лететь при этом только по западной стороне над городом. Второй эшелон был на высоте 100 метров. Он делил город с запада на восток на северную и южную часть. Если Вы двигались на восток, то воздушное такси могло лететь только по южной полосе. А если Вы двигались на запад, то воздушное такси могло лететь только по северной полосе. Первый и второй эшелоны были как полосы на дороге. Они вели в разные стороны и не пересекались, чтобы избежать столкновения. Между полосами была нейтральная полоса в 50 метров нужная, для перестроения в воздухе. Такое регулирование движения позволяло воздушным такси свободно передвигаться в воздухе и не сталкиваться.

Воздушное сообщение резко увеличило темп жизни в городе. Теперь чтобы переместиться, из одного конца города в другой, не нужно было стоять в пробках. Воздушные такси

быстро делали свою работу. Люди быстро оценили новый вид транспорта и стали массово отказываться от обычных автомобилей. Они были экологически чистые и безопасные. Все машины работали на электричестве. Когда машина висела за окном, тогда и происходила зарядка аккумуляторов. Если заряд аккумулятора был слишком низкий, то машина просто не поднималась в воздух. Если заряд кончился в воздухе, то машина автоматически искала ближайшую свободную крышу и садилась на неё. Такая защитная система позволяла избежать аварий в воздухе. Конечно, находились умельцы, которые пытались взломать навигационный компьютер и взять управление на себя, но такие очень быстро вычислялись. У них конфисковалась машина, из-за нарушений правил эксплуатации, а также на них налагался пожизненный запрет на покупку воздушных такси.

Воздушные такси резко изменили транспортную систему страны. Теперь не нужны были дороги, чтобы двигаться. Мы сознательно ограничили действие воздушных такси только городами, так как они питались от электричества, а запаса хода хватало всего на 120 километров. В городе электрические розетки были на каждом углу, а где взять электричество на трассе, или в чистом поле? Но и здесь мы нашли выход из положения. Мы построили зарядные пункты на расстоянии 100 километров друг от друга. В небольших селениях и малых городах мы также установили зарядные пункты и стали продавать специальные адаптеры. Эти адаптеры можно было подключать к обычной электросети, чтобы заряжать аккумуляторы автомобилей. Кроме этого мы установили специальные вышки, которые покрывали большую часть страны и позволяли работать навигационному компьютеру, даже вдаль от крупных городов. После этого воздушные такси появились по всей России. Вместе с воздушными такси у людей появилась возможность покупать наши товары и услуги по всей стране. Тогда компания «Биосинтез» наконец-то вышла из минуса, и стала приносить прибыль. Я назначил очередное совещание, чтобы поговорить об этом.

—Итак, господа! Что Вы можете сказать о летающих такси? Какие первые оценки? Есть какие-то вопросы или недочёты, что нам необходимо исправить? – спросил я у Артёма и Вольфа.

—Можно говорить только в превосходной степени. После того, как мы стали продавать машины всем желающим продажи выросли в пять раз, и продолжают расти! Кроме того на 30 процентов увеличились продажи продуктов питания и одежды. Компания наконец-то приносит прибыль, и мы сможем потихоньку возвращать долги – сказал Вольф.

—У нас тоже хорошие новости. Мы переделали уже множество домов, под новую транспортную систему. По нашим подсчётам воздушными такси успело воспользоваться более 55 процентов населения. Сейчас у нас поступают заявки на реконструкцию, или перестройку тех домов, где не может быть установлена такая система. Мы планируем снести эти дома и построить новые. Но этого мало, мы должны массово внедрять наши строительные технологии, тогда компания сможет приносить прибыль и в области строительства – сказал Артём.

—О каких технологиях идёт речь? – спросил я.

—Сейчас я всё покажу.

С этими словами он включил висящий на стене телевизор. На экране появился человек средних лет. Он был одет в деловой костюм, поверх которого был надет рабочий халат. На его голове была строительная каска.

—Здравствуйте, меня зовут Павлов Виктор Леонидович! Я являюсь ведущим инженером компании «Биосинтез». Я возглавляю проект «Строительный робот» и готов Вам представить нашу новую разработку. А вот собственно и сам робот – сказал он, подходя к какой-то конструкции из трубок и сервоприводов. Робот по форме напоминал гигантского паука.

—Этот строительный робот сделан из костной ткани и может легко строить дома от садовых домиков до многоквартирных домов. Высота робота два метра, максимальный размах лап пять метров. Несмотря на внушительные размеры его вес всего 150 килограмм. Что умеет этот

робот? Его главная способность строить. Как вы знаете, дом состоит из фундамента и стоящих на нём стен. С фундаментом всё просто. Если обычный дом, то роём котлован и заливаем фундамент. Если многоквартирный, то роём котлован, забиваем сваи и заливаем фундамент. С фундаментом просто. Самое долгое и трудное – это строительство стен. Именно этим и занимается наш робот. Как происходит строительство? Чтобы залить фундамент надо сделать опалубку и уложить туда арматуру. Потом опалубка заливается бетоном. По такому же принципу строится и этот дом. Как видите здесь уже готовый фундамент. Из фундамента торчат костные трубки. Эти трубки мы выращиваем по технологии биосинтеза. Как Вы видите трубки являются частью фундамента и играют роль арматуры. Именно на эти трубки и будет устанавливаться будущий дом. Сейчас я включу робота, и он начнёт свою работу.-

Павлов взял в руки планшет и нажал на кнопку. Робот поднялся на лапы и подошёл к дому. Он взвалил себе на спину стопку костных трубок. После этого он стал ловко по одной вкручивать трубки, в те трубки, что торчали из фундамента. Он делал это очень быстро. После того как он их вкрутил он стал сплести их между собой вставляя между вертикально торчащими трубками другие трубки расположенные вертикально. Таким образом, получалось плетение как прутья у корзины. Он работал очень быстро и из прутьев прямо на глазах появлялись очертания будущей стены дома. Закончив сплести внешнюю стену, робот залез вовнутрь, через оконный проем, который сам же и сделал. Слишком длинные прутья, он ловко отрезал расположенными на лапах резаками. Робот работал очень быстро, и уже менее чем через час была сплетена опалубка первого этажа дома. После этого робот встал в ожидании.

–Как видите, опалубка готова. Теперь мы можем приступить к следующему этапу строительства дома. В брюшко робота заливается специальная смесь. Эта смесь по химическому составу очень похожа на паутину обычного паука. Она очень быстро затвердевает на воздухе и служит прекрасным строительным материалом. Сейчас я Вам всё продемонстрирую – с этими словами он нажал на кнопку на планшете.

Робот сразу оживился. Он подошёл к цистерне и вытащил из-под неё шланг. После этого он вставил шланг в брюшко и стал закачивать белую жидкость внутрь. Как только брюшко полностью заполнилось – робот отсоединил шланг и направился к дому. Он стал ползать по внешней поверхности дома, при этом он равномерно выплёскивал жидкость из брюшка на внешнюю сторону опалубки. Жидкость оказавшись на поверхности дома мгновенно затвердела. Именно поэтому робот оставлял за собой ровный белый след. Жидкость на воздухе превращалась в прочную белую плёнку, равномерно покрывающую внешнюю сторону опалубки.

Робот быстро покрыл внешнюю сторону дома белой плёнкой, потом он снова заправил брюшко и приступил к обработке внутренней стороны дома. Он быстро залил плёнкой внутреннюю сторону опалубки, дверных и оконных проёмов. После этого робот снова встал в ожидании следующей команды.

–Как видите, робот покрыл опалубку прочным белковым соединением. Белок мгновенно затвердел, и мы можем видеть, как уже появляются очертания будущих стен дома. Но внутри дома ничего нет. Всё что здесь есть – это опалубка. Чтобы закончить стены, нужно было залить внутренности бетоном. Но у компании «Биосинтез» есть другая, более продвинутая технология. Мы создали специальный раствор. Раствор состоит из воды и, растворённые в ней живые клетки костной ткани. Когда мы заливаем раствор – клетки срастаются между собой и формируют прочные стены будущего дома. Сейчас робот будет заливать раствор – с этими словами он снова нажал на кнопку.

Робот подошёл к другой емкости. Он вытащил шланг и потянул его к дому. После этого он перекинул шланг внутрь стены и стал заливать жидкость. Он несколько раз перекидывал шланг, чтобы жидкость равномерно распределилась внутри стены. Когда стены были полностью заполнены жидкостью, робот убрал шланг назад к ёмкости и снова встал, ожидая команды.

–Как видите первый этаж готов и можно приступать к строительству второго этажа. На строительство первого этажа у него ушло менее 12 часов. Я включу программу, и робот будет строить дом целиком в автоматическом режиме. Скорость строительства теперь зависит не от расторопности рабочих, а от скорости подвоза основных материалов. Если обеспечить хорошее снабжение, то девятиэтажный дом мы сможем построить за пять суток. А сейчас я поставлю на ускоренную запись, чтобы Вы смогли увидеть, как строиться дом.-

Теперь запись пошла очень быстро. Робот носился по экрану так быстро, что глаз едва успевал его замечать. День сменялся ночью, а дом неуклонно рос в высоту. Судя по счётчику на камере, прошло пять суток. За это время робот достроил девятиэтажный дом и даже закрыл его крышей.

–Ну, вот мы смогли построить стены дома. Прошло 12 часов, как был залит последний этаж. Теперь наш дом полон воды. Её необходимо слить, чтобы костная ткань высохла и приобрела высокую прочность. Кроме того место воды в доме займёт воздух. Как вы знаете воздух очень хороший теплоизолятор, поэтому дом станет не только сухим, но и тёплым. Воду, которую мы извлечём из дома, мы не будем выливать. Мы её соберём в специальный бассейн, который находится на крыше этого дома. Это бассейн используется для системы пожаротушения. Но также в нём храниться вода, которую будущие жители дома будут использовать для отопления и водопровода. Сейчас робот соберёт её и перекачает наверх – с этими словами он снова нажал кнопку на планшете.

Робот взял шланг и поднялся с ним на крышу дома. Там он подключил шланг к насосу, которые перекачивал воду в бассейн. После этого робот опустился вниз, вытягивая шланг за собой вдоль стены дома. Опустившись на землю, робот вкрутил кран в стену дома. Далее он подключил кран к шланг и открыл кран. Насос заработал и стал перекачивать воду из дома в бассейн. Вода, прежде чем попасть в бассейн проходила через фильтр, поэтому попадала в бассейн абсолютно прозрачная. Робот в это время не стоял на месте. Он стал устанавливать внутри дома батареи центрального отопления. Он ловко вкручивал в стены специальные упоры и вешал на них батареи. В стенах по-прежнему была вода, но на девятом этаже её не было, так как она перелилась в бассейн. Установив батареи на девятом этаже, он просверлил пол и вывел трубы на восьмой этаж. Отверстия он сразу герметизировал жидкостью из брьюшка. После этого он забрался на восьмой этаж и повторил операцию. Когда бассейн уже заполнился водой, робот успел установить систему отопления на всех этажах. Затем он соединил систему отопления и бассейн. Робот просверливал стены и устанавливал трубы. Потом эти трубы соединялись и превращались в водопровод, канализацию, систему вентиляции и кондиционирования. Робот установил оборудование на крыше дома и подсоединил к нему трубы. После этого он стал заниматься внутренней отделкой дома. Он с одинаковой быстротой, ловкостью и аккуратностью клеил обои в комнате, укладывал плитку в ванной и натягивал потолки в комнатах. Отделка заняла у него почти сутки. За это время он постоянно залазил через открытые оконные проёмы и приносил на себе строительные материалы. Последним этапом отделки, была укладка паркета, либо укладка линолеума. После этого он вылезал через оконный проём и делал следующий этаж. За ним уже шли строители. Они ставили окна, и дом был готов к сдаче. Робот, закончив работу, спустился на тросе вниз.

–Как видите весь процесс строительства многоквартирного девятиэтажного дома на два подъезда занял десять дней. Это самый быстрый срок, при котором можно построить дом. Единственное ограничение по строительству – это температурный режим. Живые клетки костной ткани могут погибнуть при температуре в ноль градусов Цельсия. Поэтому при низких температурах раствор надо подогревать. Кроме того живые клетки не должны слишком долго находиться в водном растворе, иначе может появиться плесень, которая разрушит дом. Срок, при котором может появиться плесень, составляет три месяца – сказал Павлов.

Артём выключил телевизор.

—А за счёт чего работает этот робот? – спросил я.

—Конденсаторные батареи – ответил Артём.

—Я не видел, как он их заряжал.-

—Зарядка проходит в автоматическом режиме, когда он подходит к контейнеру со строительными материалами.-

—Умно. Не надо тянуть провода или долго заряжать. Я так понимаю, за две недели мы можем построить многоквартирный дом. А если мы будем строить его три месяца, то он просто сгниёт.-

—Именно так.-

—То есть нам надо строить быстро.-

—Это нетрудно с такой техникой. Строительный робот может делать многие виды работ, причём делает это в несколько раз быстрее любого строителя. Теперь со строительством у нас нет проблем. Проблема в другом, что и где мы будем строить?-

—Не понимаю? Разве в городах нечего строить?-

—Мы переделали множество домов, кое-где была частичная реконструкция, и мы достраивали один два этажа. Кое-где мы сносили дом и строили всё заново. Новые дома, как правило, были выше, чем те, что мы сносили. И квартир в них было больше. Излишек квартир мы продавали на рынке. Сейчас мы забили рынок дешёвыми квартирами. Они уже не продаются, а у перекупщиков кончились деньги, чтобы их выкупить. Если мы сейчас начнём строить новые дома, то нам некому будет продавать квартиры. Рынок переполнен.-

—И что ты предлагаешь?-

—Нужно строить социальные объекты: больницы, школы, детские сады. Ещё неплохо получить контракты на строительство дорог и мостов.-

—Не понимаю. Зачем нужны дороги и мосты, если машины теперь летают? – спросил Вольф.

—Я имею в виду дороги и мосты для железных дорог. Поезда ведь ещё не научились летать.-

—Да ты прав. Об этом я не подумал.-

—А в чём проблема? Давайте строить мосты для железных дорог.-

—Насчёт одного моста можно договориться, но нам этого мало. В России тысячи мостов, десятки тысяч больниц, школ, детских садов. Нужна федеральная программа строительства. Одобрить её может только президент. Если он её одобрит, то компания будет приносить хорошую прибыль. Мы сможем вернуть долги и наконец, сможем реконструировать космическую станцию.-

—Ты прав. Такое решение может принять только президент. Завтра я с ним поговорю. Перекинь это видео на мой телевизор, покажу его Марте. Я пошёл к себе. До завтра.-

Я направился в свою комнату. Там меня встретила Марта.

—Привет! – сказала она, обнимая меня.

—Привет! – сказал я, отвечая на её поцелуй.

—Что случилось? У тебя глаза горят!-

—Я тебе хочу показать одно видео. Сама решишь, как к этому относиться.-

Я включил ей видео с роботом строителем.

—Смотри, как он быстро строит! Такое не под силу ни одному строителю. –

—Да, скорость просто фантастическая. Я не пойму, а почему он не ставит окна?-

—А как тогда он будет лазить по стенам, если он за оконные проёмы цепляется? Он же ещё и двери не ставит, иначе их снесёт.-

—А сколько у тебя таких роботов?-

—Не знаю. Скорей всего только этот прототип. Но скоро их будет гораздо больше. Мы будем перестраивать социальные объекты, строить мосты и дороги для поездов. Скоро мы ста-

нем самыми большими строителями в стране. Представь себе сотни, или даже тысячи таких роботов. Мы заработаем много денег и займёмся вплотную модернизацией космической станции.-

–Звучит прекрасно. Ты выйдешь из этой тюрьмы, и мы сможем проводить больше времени вместе.-

–Хорошо. Осталось только уговорить президента. Завтра свяжусь с ним.-

На следующее утро я залез в капсулу и снова оказался в теле аватара, находящегося в тюрьме. Не откладывая дело в долгий ящик я поднял трубку стоящего на столе телефона.

–Здравствуйте! Мне очень срочно надо поговорить с президентом – выпалил я в трубку.

–Подождите одну минуту – сказал приятный женский голос, и в трубке наступила тишина. Я стал терпеливо ждать, но ничего не происходило. Прошло минут десять, прежде чем она снова заговорила.

–Извините, но президент не сможет с Вами поговорить.-

–Я понимаю. Он занят, но может попозже...-

–Нет. Сегодня он вряд-ли сможет с Вами говорить.-

–Сегодня никак? Но это очень важный разговор он касается будущего страны.-

–Поймите, он занят. Сегодня у него важные встречи.-

–Но это не займёт много времени. Мне нужно всего пять минут, чтобы объяснить свою позицию.-

–Простите, но он очень сильно занят. У него не будет даже этого времени.-

–Что-то я совсем ничего не понимаю. Раньше мы общались, и он всегда находил время, тем более это касается судьбы всей страны. Поймите, я же не просто так звоню ему. Это очень важно! Это прямой телефон!-

–Я всё понимаю, но сегодня никак.-

–Хорошо. Сегодня он может быть занят, но тогда завтра он сможет со мной связаться?-

–Я не знаю. Надо посмотреть, свериться с его графиком. Вполне возможно, что и завтра он не сможет с Вами поговорить.-

–Я ничего не понимаю. Всё шло хорошо, а теперь какая-то невидимая стена. Что произошло, за то время, что я с ним общался в прошлый раз? Я сделал что-то не так? Может тогда он сам даст объяснение?-

–Я не знаю.-

–Но это прямой телефон. Вы же понимаете, что я буду звонить каждый день и требовать встречи.-

–Если Вы будете постоянно занимать линию, то нам придётся убрать этот телефон из Вашей камеры.-

Меня разозлили её последние слова. Да кто она такая, чтобы решать общаться мне с президентом или нет!

–Даже так! Ну, хорошо! Передайте президенту, что наша сделка отменяется. Он не получит новое тело, а я верну его пятьдесят миллионов. Останемся при своих! – сказал я зло в трубку.

–Так и передать?-

–Так и передайте! – сказал я и бросил трубку.

У меня были очень странные впечатления от разговора. Раньше всё шло хорошо, а теперь вдруг всё резко испортилось. Я не понимал почему, но знал, что что-то случилось, ведь такая резкая перемена в отношении ко мне не могло произойти случайно. Я намеренно упомянул о нашей сделке, зная, что президента это заденет за живое. Конечно, я ничего не собирался отменять, но прекрасно знал, что после моего заявления президент обязательно перезвонит и объяснит мне, в чём дело. Так и случилось, он позвонил через час. Я снял трубку.

–Алло – только и успел я сказать в трубку.

—Да что ты о себе возомнил? Думаешь, так просто можешь диктовать мне условия? Я президент страны, а кто ты? Ты всего лишь комерс, барыга, а сколько у меня таких барыг? Думаешь, один раз мне помог, так бога за бороду поймал! Я найду способ тебя уничтожить! Я тебя в порошок сотру! Сделку он отменяет! Да я сам тебе всё отменю! И компанию твою заберу, и сам людям тела менять буду. Без тебя обойдусь! Да ты...— он перешёл на мою личность, старательно кроя меня русским матом. Я несколько старался вставить хоть слово в этот поток брани, но у меня ничего не получилось.

—Да я... Да у меня... Я хотел... — мямлил я в трубку, но он продолжал меня оскорблять.

—Послушайте господин президент! Вы ведь дипломат! Вы умеете общаться с любым, даже самым трудным собеседником...-

—Что?-

—Пожалуйста, выслушайте, что я скажу.-

—Что ты хочешь мне сказать?-

—Я прошу у Вас прощения. Я не собираюсь отменять сделку и очень сильно извиняюсь, что вывел Вас из себя своим поведением.-

—Так-то лучше.-

—Можно задать вопрос?-

—Задавай!-

—Что произошло?-

—Как что? Ты решил отменить сделку. Я тебе позвонили, А теперь оказывается, что ты и не собирался ничего отменять.-

—Я не про это. Почему Вы не хотели со мной говорить?-

—Что?-

—Но Вы же не хотели со мной общаться. Ваш секретарь не хотел меня с Вами связывать, или я что-то неверно понял?-

—Ты что совсем дурак, или прикидываешься?-

—Я просто не понимаю.-

—Не понимает он! Твоя компания «Биосинтез» производит еду, одежду, а теперь ещё и автомобили. И сколько в ней работает человек?-

—Восемьсот тысяч по всей стране.-

—Вот именно! В ней работает меньше миллиона человек! А когда она стала всё продавать, то работы уже лишилось четыре миллиона человек и сколько ещё лишиться! Зачем я с тобой связался! Надо было забыть всё как страшный сон и выкинуть твой номер телефона.-

—Как четыре миллиона?-

—А вот так! Миллион человек лишилась работы в сельском хозяйстве, два миллиона человек лишились работы в сфере торговли. Ещё миллион человек грозит сокращение в автомобильной отрасли. И это только начало. Скоро ты всех ещё и в строительной сфере работы лишишь. Эта компания «Биосинтез» как гигантский разрушитель. Она уничтожает рабочие места, губит всё на корню! К чему не прикоснётся, всё превращается в прах! Я президент! Я должен создавать рабочие места, а не лишать их людей! В общем, так, начинай процедуру банкротства и закрывай эту лавочку! Больше чтобы я ничего не слышал о компании «Биосинтез»!-

—Подождите президент! Вы не можете так поступить!-

—Могу и буду! Если твоя компания не закроется, то она убьёт это государство!-

—Я найду выход из положения!-

—Каким образом? Трудоустроишь четыре миллиона человек?-

—А если даже и так? Что мне помешает это сделать?-

—Это ведь не игрушки. Им надо дать работу, зарплату, социальное обеспечение! Это гигантские средства! Они на дороге не валяются!-

–Я найду решение. Сейчас свяжусь с Артуром, и он наверняка найдёт выход из этой ситуации!–

–Это твой советник, что сидит в частной психушке? И ты доверяешь его советам?–

–Он мой самый лучший советник. Он обязательно найдёт выход из положения.–

–Ну, не знаю. Если тебе удастся найти выход из этого положения, то тебя смело назначать премьер-министром. А если не решишь, то я тебя собственными руками придушу.–

–Мы обязательно найдём выход из положения! Как только я с ним всё обсужу, то сразу наберу Вас. Пожалуйста, будьте на связи!–

–Ладно, не прощаемся. Звони, если что решишь. До связи – сказал он и бросил трубку.

У меня было тягостное впечатление от этого разговора. Было ощущение, будто я оказался под холодным душем. Нет, скорее всего, в меня воткнули тысячи иголок и пропустили по ним электрический ток. Да, раньше я проходил через это, правда, это считалось медицинской процедурой. Я не думал, что моя компания «Биосинтез» станет настолько успешной, что сможет уничтожить многих моих конкурентов. А уничтоженные конкуренты уволят своих работников, и они наводнят биржи труда. Я стал жертвой собственного успеха. Теперь компания стоит на грани закрытия, но не из-за долгов, отсутствия клиентов или низкой прибыли, а из-за разорения моих конкурентов. Но что тогда делать? Я хотел сделать жизнь людей лучше, но только сделал её хуже. Я всё испортил! Зачем я послушался Артура? Зачем я вообще создавал биосинтез, если мог заняться реконструкцией космической станции? Всё это было напрасно! Я с самого начала совершил ошибку, слушая советы больного человека. Но как мне быть сейчас? Закрыть компанию? Уволить всех работников? Но ведь это 800 тысяч человек. И их я выброшу на улицу? Конечно восемьсот тысяч это меньше чем те четыре миллиона, что потеряют работу. Но почему я должен их увольнять? Почему я должен ломать им жизнь? И что делать с теми деньгами, что я вложил в «Биосинтез»? Их уже не вернешь. Если я одним махом уничтожу «Биосинтез», то загоню «Солнечную энергию» в такие долги, что она ещё лет десять не сможет расплатиться. Вопросы, на которые я не знаю ответа. Надо спросить у Артура! Он наверняка просчитал эту ситуацию и знает выход из положения!

Я набрал Артура по видеосвязи. Он на удивление быстро ответил, как будто ждал звонка. Я вкратце обрисовал ему сложившуюся ситуацию. Он молча слушал, закрыв глаза. Мне даже показалось, что он совсем не слышит меня.

–Вот, в общем, и всё. Я теперь не знаю что делать, то ли закрывать компанию, то ли продолжать работать дальше, как ни в чем, ни бывало – такими словами я закончил свой монолог.

–Это всё? – спросил он.

–Да. А что этого мало?–

–Я не понимаю причину Ваших сомнений шеф. Вы создали современное прекрасно работающее предприятие. Вы предложили клиентам свою продукцию, и она им понравилась. А теперь, когда Ваши конкуренты стали разоряться Вы вдруг озаботились их судьбой. Сильный пожирает слабого. У Вас сильная компания, сильная команда, и прекрасные современные технологии. А если конкурент разорился, то это капитализм. Таковы правила игры. –

–Да, но из-за этих правил, моя компания противопоставит себя всему миру. Президент не успокоится, пока меня не разорит.–

–То есть Вы хотите поменять правила игры?–

–Конечно, если это спасёт мою компанию. –

–Хорошо. Тогда надо брать на вооружение социализм. Вообще в социализме есть много чего рационального. Если взять это за основу, то можно найти выход из положения. Ту ситуацию, что вы описали, социалисты давно спрогнозировали. Земля идёт по пути прогресса. Появляются новые технологии, вместе с ними растёт производительность труда. Один робот может сделать в 10-15 больше, чем обычный человек. Это означает, что производительность труда у робота в 10-15 раз выше. Работодатель невыгодно держать 10 или 15 человек и пла-

тить им всем зарплату. Им достаточно поставить одного робота. Робот сделает всё быстро и чётко, и не будет просить добавку к зарплате. Но поставив одного робота, мы уволим 10-15 человек. Эти люди пополнят армию безработных. Чем больше в стране безработных, тем сильнее социальная напряжённость. Ведь там, где живут безработные, процветают депрессивные настроения. «Всё пропало», «всё плохо», «я никому не нужен» – под такими лозунгами живёт безработный. Чтобы уйти от депрессии безработный злоупотребляет алкоголем, начинает употреблять наркотики. А там, где алкоголь и наркотики, неизбежно присутствует криминал. То есть безработные – это питательная среда для криминала. А соединение криминала и социальной напряжённости неизбежно ведёт к социальному взрыву. Именно поэтому в бедных депрессивных районах часто происходят бунты, случаи применения огнестрельного оружия и массового неповиновения полиции.

Как бороться с этим явлением? Опыт показывает, что если ограничиться выплатой пособия, то мы не решим проблему, а лишь загоним её внутрь. Единственный способ решения – это нанять безработного.-

–То есть мы будем платить ему деньги? Зачем мне это делать? Наша компания итак в долгах, как в шелках если я найму четыре миллиона человек, то точно разорюсь.-

–Ну, во-первых нужно будет нанять не четыре, а десять миллионов человек. Во-вторых, если ты лишишь этих людей работы, то тебе всё равно придётся их содержать, иначе они просто умрут с голоду. Ты будешь платить налоги, а из этих налогов государство будет платить пособие. А в-третьих, ничего платить не придётся.-

–Это как?-

–Да всё просто. Что такое зарплата?-

–Это деньги.-

–Деньги, что мы платим человеку за труд. Но ведь как таковые деньги ему не нужны. Ему нужны товары и услуги, которые он может на них купить. Если он ничего не может на них приобрести, то они теряют для него ценность. Что можно купить на один рубль? Практически ничего. А в начале двадцатого века – это была весомая денежная единица. Сейчас копейка ничего не стоит, а объяви всем, что собираешься покупать копейки по очень высоким ценам и начнётся битва за обладание ими. Чем больше ты сможешь предложить товаров и услуг за деньги, тем более высокую ценность они имеют. Мы не сможем предложить своим новым работникам ничего, кроме минимальной зарплаты. Но сейчас на минимальную зарплату ничего нельзя купить. Прожить-то невозможно, не то чтобы купить что-то существенное: машину, квартиру. Они не смогут это сами купить, но ты сможешь им это предложить.-

–Что предложить?-

–Квартиры, машины.-

–Зачем мне это делать?-

–Потому что ты это можешь сделать. Вот смотри. Сейчас ты производишь продукты и одежду. Также компания «Биосинтез» начала массовый выпуск летающих такси, а компания «Солнечная энергия» освоила строительство. Сейчас она переделывает старые дома, но наверняка скоро начнёт строить новые. Благодаря технологиям «Биосинтеза» скорость строительства можно увеличить в десятки раз, но наверняка ты столкнулся с проблемой сбыта новых квартир.-

–Есть такая проблема.-

–А теперь ты можешь построить эти новые дома и раздать квартиры своим новым работникам. Ты можешь наладить массовый выпуск автомобилей и обеспечить им каждого своего работника. Ты можешь дать им одежду и еду. Если ты построишь новые дома, то их надо обставить. Значит, вырастет производство мебели на твоих заводах. Ты можешь начать производство бытовой техники, у тебя есть для этого всё: и материалы, и специалисты, и производствен-

ные площади. То есть ты можешь обеспечить своих работников всем. Они ни в чём не будут нуждаться.-

—Могу, но им нечем будет оплатить всё это!-

—А тебе и не нужна будет их оплата. Они же твои работники. Они вернут тебе всё не деньгами, а прилежным трудом.-

—Не понимаю.-

—Ну что тут сложного! Ты когда хочешь купить квартиру, то берешь кредит. Этот кредит называется ипотека. Он берётся на длительный срок 15-20 лет или ещё дольше. Ты заключаешь со своим работником договор. Если он работает на тебя 15 лет, то получает в собственность квартиру совершенно бесплатно. Если работник хочет получить машину, то должен работать на тебя три года.-

—Не понимаю, почему я должен ему это дарить?-

—А кто говорит о подарке? Ты обязан платить работнику минимальную зарплату по закону. Работник расписывается в ведомости, но фактически он эти деньги не получает. Ты заключаешь со своим работником договор, что он за свою минимальную зарплату получает очень весомый социальный пакет: еду, одежду, квартиру, машину, мебель, бытовую технику. То есть ты обеспечишь его всем, а взамен он отдаёт тебе свою зарплату. А как результат – твой работник обеспечен всем, а ты ему ничего не платишь!-

—То есть как не плачу?-

—А вот так! Всё по закону, всё честно. Каждый получает то, что хочет. Люди обеспечены всем необходимым, а ты получаешь их деньги.-

—Подожди. Я никак не могу переварить эту мысль. Как это я не буду им платить?-

—Но ведь твоя компания производит товары и услуги. Почему бы тебе не продать эти товары и услуги твоим же работникам? Ты ведь можешь это сделать?-

—Конечно, могу!-

—Ну, тогда в чём проблема? Минимальная зарплата, договор с работником и вот они уже работают на тебя бесплатно. Все довольны.-

—Подожди, но ведь квартиры, машины, еда, одежда – всё это стоит денег!-

—Конечно. Но из чего складывается себестоимость продукции? Стоимость материалов, потраченная энергия и зарплата работников. Материал, ветки и трава, растёт сам. Энергию ты делаешь из Геллия-3, что добываешь на Луне. А зарплату ты можешь вообще не платить.-

—Я не думал что это вообще возможно.-

—Возможно, если твоя компания производит всё.-

—Подожди, но ведь люди болеют. У них есть дети. О детях тоже надо заботиться.-

—Но разве мы не сможем обеспечить детей теми же товарами, что и взрослых? Разве компания «Биосинтез» с этим не справится? Кроме того разве ты не сможешь заняться строительством своих социальных учреждений: больниц, школ, детских садов?-

—Смогу. Я как раз собирался предложить это президенту.-

—Ну, вот видишь! Ты сможешь обеспечить своих работников всем!-

—Подожди. Есть ещё расходы на связь: интернет, телевидение, телефон.-

—Так начни продавать телефоны. Сейчас их несложно делать. Что касается связи, то у тебя на каждой крыше стоит антенна для навигации воздушных такси. Навесь на неё дополнительное оборудование, вот тебе и связь. Даже тратиться, сильно не придётся.-

—Так, что ещё? Вот! Люди не смогут откладывать деньги на отпуск! У них не будет никаких денег, чтобы ездить по стране!-

—Разве ты не сможешь в сезон договориться об аренде нужного тебе транспорта? Денег у тебя будет много, а тратить их будет не на что. Так потрать эти деньги на поезда и самолеты. Можешь даже курорт арендовать.-

—Всё равно не понимаю, зачем мне их нанимать? Почему им просто не жить на пособия?-

–Пойми! Ты получаешь три в одном. Во-первых, это работник. Его можно занять любой работой. Во-вторых, это потребитель. Он будет покупать только твои товары. И в третьих ему не надо платить. Ты получишь от него всё, не давая ничего взамен.-

–Как это не давая? Я ему дам всё!-

–Нет. Он всё сделает сам. Ты только выступишь в роли администратора, который будет распределять блага.-

–Интересное решение всех моих проблем – взять на иждивение десять миллионов человек.-

–Не на иждивение, а на работу. В этом и есть смысл. Они получают, что хотят, и ты получишь то, что хочешь.-

–Хорошо. Допустим, я смогу трудоустроить десять миллионов человек, куплю им жильё, дам каждому машину и устрою их детей в построенный моей компанией детский сад. Тут встаёт самый главный вопрос: «А что собственно будут делать десять миллионов человек?» Мне же их надо чем-то занять. Чем они будут заниматься, если всё производство у нас автоматизировано? Восемьсот тысяч человек, что работают на меня, каждый на своём месте. Не может же два человека делать работу одного.-

–Как раз могут. Если тебе не надо заботиться о зарплате, то и нанять ты можешь хоть сто миллионов человек. А что касается трудоустройства. Вот смотри, как всё можно сделать. Человек работает один. У него пять рабочих дней и два выходных. Можно нанять ещё одного человека и поставить их в график два через два. То есть два дня человек работает по двенадцать часов, а два отдыхает, пока трудиться его сменщик. Значит, на одном рабочем месте может трудиться уже два человека. У этих двух человек есть отпуск. Сейчас отпуск составляет 28 дней. Во время отпуска одного человека, второй вынужден за него работать. Но можно изменить график и нанять третьего человека, если отпуск увеличить до четырёх месяцев в году. Тогда третий человек будет работать за первого, когда он в отпуске четыре месяца в году и за второго, когда он в отпуске четыре месяца в году. Чтобы долго не раскачиваться после отпуска нужно составить нормальный график. Например, два месяца человек работает, месяц отдыхает. Таким образом, на одном месте могут трудиться три человека. А если сделать работу круглосуточной, то на одном месте могут трудиться шесть человек. Три человека будут трудиться в дневную смену, по двенадцать часов и три человека будут трудиться в ночную смену, по двенадцать часов.-

–Четыре месяца отпусков, а это не слишком много?-

–Нет. Это оптимальное соотношение. При таком графике человек фактически будет отдыхать в два раза больше, чем он будет работать.-

–Это как?-

–Ну, вот смотри. У него будет график восемь месяцев работать и четыре месяца отдыхать. Кроме того эти восемь месяцев он будет работать по графику два через два, то есть два дня рабочих, а два дня выходных. Значит плюс ещё четыре месяца отдыха. Фактически он будет отдыхать восемь месяцев, а четыре работать. Отдыхать в два раза больше, чем работать.-

–Круто! Даже у меня нет такого графика работы.-

–Таким образом, ты сможешь трудоустроить на одном рабочем месте в шесть раз больше человек, чем у тебя работает сейчас. Но это ещё не самое главное! Самое главное, что у этих людей появиться уйма свободного времени, и это свободное время нужно куда-то девать. Ты правильно заметил насчёт отпуска, но не довёл свою мысль до конца. Четыре месяца выходных в году надо использовать на внутренний туризм. Россия – огромная страна, с многочисленными неизведанными территориями. Здесь огромные возможности для внутреннего туризма. Ты можешь этим воспользоваться. Сейчас твоё производство, да и продажа товара сосредоточены, в основном, в крупных городах. Ты сможешь открыть для себя российскую глубинку, серьёзно вложившись во внутренний туризм. Построй новые санатории, разбей парки и скверы, отре-

монтируй музеи и старинные церкви. Возьми на работу народ в глубинке. Они бедны, а работы там просто нет. Думаю, президент будет в восторге от таких идей. Кроме того, и в больших городах, при графике два через два у людей будет много свободного времени. Надо всё построить для их развлечения: парки, стадионы, бары, рестораны, гостиницы, развлекательные центры. В общем, у тебя будет много работы.-

—Это просто здорово! У меня есть, куда расти. Я смогу освоить новые рынки и привлечь новых клиентов.-

—При этом ты станешь супер монополистом и уничтожишь всех своих конкурентов. После того как ты объявишь, что за весьма щадящий режим работы ты обеспечишь работника всем, то к тебе сами начнут проситься на работу. Не бери на работу иностранцев, только граждан России.-

—Почему?-

—Потому что иностранец будут стараться тянуть с тебя деньги, чтобы помочь родственникам за границей. А денег ты платить не будешь.-

—Всё понял. Спасибо за совет. Сейчас свяжусь с президентом и сообщу ему радостную весть.-

—Пожалуйста, шеф! Если возникнут какие-то вопросы – обращайтесь – сказал он и выключил видеосвязь.

Я снова поднял трубку. На этот раз девушка была подчёркнуто вежливой.

—Я передам президенту Вашу просьбу. Как только он освободится – сразу свяжется с Вами – сказала она.

—Конечно, я буду ждать – сказал я и положил трубку.

Глава 3

Президент позвонил через час. Я коротко ему обрисовал дальнейший план действий.

—То есть ты хочешь нанять десять миллионов человек, но ничего не будешь платить?-

—Ну почему? Платить я как раз буду, формально. Только сразу заключу договор, что все эти деньги будут оставаться у меня в банке. Мне не надо будет за них ничего платить. При этом я дам им новые квартиры, машины. Всё это надо будет построить. Так что я создам миллионы рабочих мест. А ещё надо построить школы, больницы, детские сады. Надо будет серьёзно вложиться в сферу туризма.-

—Твой советник всё рассчитал, и думает, что у тебя получится, только...-

—Что?-

—Как насчёт налогов? Их ты тоже не будешь платить?-

—А сколько надо платить?-

—13 процентов с каждой зарплаты, плюс отчисления в пенсионный фонд. Плюс местные налоги. За десять миллионов работников набегает очень большая сумма. Её ты тоже не будешь платить?-

—Об этом я не подумал.-

—Ну конечно, ты ведь не государственный чиновник.-

—Подождите! Если я могу не платить своим работникам, то я могу тоже сделать и с государством.-

—Что ты имеешь в виду?-

—Давайте по порядку. На что идут налоги господин президент?-

—Много куда. На оборону, местным властям, на ремонт и содержание зданий, на зарплату чиновникам.-

—А разве я не смогу всё это обеспечить?-

—Каким образом?-

—Из чего строятся расходы на оборону? Это боеприпасы и амуниция, а также зарплата военным. Конечно это в упрощённом виде. Но часть средств идёт именно на это. Боеприпасы

и амунисию делают на государственных заводах. Но ведь компания «Биосинтез» – это тоже государственная компания. Сейчас 50 процентов акций принадлежит государству. Я могу сам платить им зарплату, то есть предлагать минимальную зарплату, а вместо этого давать свой весомый социальный пакет. Вам не надо будет платить за новые танки и самолёты, а я получу серьёзное списание налогов. Также я могу платить зарплату всем чиновникам в России. Я могу реконструировать старые дома и строить новые, также за вычет из налогов. Что касается пенсионного фонда, то туда идут отчисления из зарплат работающих. Но ведь и пенсионерам я могу не платить пенсию, а пенсионные отчисления я могу складывать в свой банк, так он является частью государственной компании «Биосинтез».-

–Ну, я не знаю.-

–А что Вы сомневаетесь президент? Вам не надо будет беспокоиться о пенсиях и зарплатах, пособиях и льготах – всё это обеспечу я.-

–Но тогда ты останешься единственным монополистом на рынке.-

–Вот именно! Монополистом станет государственная компания «Биосинтез». Она уничтожит всех конкурентов, и даст всем жильё и работу. Обеспечит население России всем необходимым. Одна единственная компания будет контролировать весь рынок. Вам будет легче контролировать одну компанию, чем сотни тысяч компаний по всей России! Кроме того у Вас не будет проблем с невыплатой зарплат и социальных проблем на местах. Все проблемы решу я! Не будет чиновничьего произвола и коррупции. Ни одному, даже губернатору или мэру не справится с национальной корпорацией «Биосинтез»! Мы любого пережуём и выплюнем, какой бы амбициозный он не был! Это значит, что у Вас не возникнет никаких проблем с местной властью. Вместе мы сможем решить любые проблемы! Вы будете опираться на меня, а я буду опираться на Вас!-

–Хорошо говоришь. Это очень заманчивое предложение. Если всё получится, то мне и беспокоиться ни о чём не надо будет. Твоя компания решит все социальные проблемы, а я смогу разобраться со всеми своими внутренними врагами. Ты и так много кого разорил. Всё нападки были на меня, и мне приходилось их отражать. Но если ты уничтожишь всех, то у нас в стране вообще не будет никакой внутренней конкуренции. Мы сможем спокойно развиваться и принимать нужные нам законы. Все эти клеветники и кляузники замолчат, потому что у их хозяев кончатся деньги. А что насчёт СМИ? Здесь ты тоже можешь помочь?-

–А почему нет? Я возьму на зарплату всех журналистов и обеспечу им свой социальный пакет. Тогда вообще не будут нужны деньги на рекламу. Вы сами будете выбирать политику канала. Никаких независимых газет, радио, телевидения просто не будет. Ещё можно взять на обеспечение артистов, и тогда все будут петь одним голосом. –

–Всё это прекрасно, только меня не покидает ощущение, что всё это уже было. Такое ощущение, будто мы с тобой решили снова построить социализм. Одна партия, один народ, одно мнение.-

–Какой же это социализм, если я капиталист? Для меня главное – это получение прибыли.-

–Ну и где ты её будешь получать, если никто не будет платить?-

–Как где? Я же смогу продавать свою продукцию за границу. Кроме того, если государству не на что будет тратить налоги, так может я смогу получить часть денег, из тех, что, оно должно мне за продажу «Биосинтеза»?-

–Ишь, какой приткий! Ладно, я подумаю над этим. А вообще предложение интересное. Надо его обсудить с коллегами. Всё это заслуживает серьёзного обсуждения. Да и найми на работу десять миллионов человек. Мне социальные взрывы не нужны. Ещё созвонимся. Жди звонка – сказал президент и повесил трубку.

Вечером мы снова собрались за столом. Я вкратце изложил содержание разговора с Артуром и президентом.

–Ничего себе! А у Артура котелок-то варит, хоть и лежит в психушке! – только и смог сказать Артём.

–Вот это да! Да у нас как будто крылья выросли! Если мы сможем внедрить всё, что Вы тут предложили, то нам и не надо будет думать о долгах и прибылях. У нас всё это будет просто по факту. Будет работать на людей! Будем работать на государство! Будет только строить и создавать! Это по-настоящему круто!– сказал Вольф.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.