



Виктория Бородинова

КАК ОТКРЫТЬ  
ДЕТСКИЙ КЛУБ,  
РАЗВИВАЮЩИЙ  
ЦЕНТР, КАФЕ

Детский многофункциональный  
центр — бизнес-план, советы

Виктория Бородинова

**Как открыть детский клуб,  
развивающий центр, кафе.  
Детский многофункциональный  
центр – бизнес-план, советы**

«Издательские решения»

## **Бородинова В. А.**

Как открыть детский клуб, развивающий центр, кафе. Детский многофункциональный центр – бизнес-план, советы / В. А. Бородинова — «Издательские решения»,

ISBN 978-5-44-854689-1

Сегодня детский развивающий центр — это не только занятия музыкой и чтением. Это и удобные зоны для развлечения детей, проведения детских праздников, массажа. Это и комфортное ожидание для родителей, и повышенный сервис, и многое другое. Пособие включает в себя секреты и советы профессиональных дизайнеров интерьеров и руководителей действующих детских центров, которые просто так не прочитаешь в Интернете.

ISBN 978-5-44-854689-1

© Бородинова В. А.  
© Издательские решения

# Содержание

Вводная глава	6
Конец ознакомительного фрагмента.	7

# **Как открыть детский клуб, развивающий центр, кафе Детский многофункциональный центр – бизнес-план, советы**

**Виктория Александровна Бородинова**

© Виктория Александровна Бородинова, 2017

ISBN 978-5-4485-4689-1

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Сегодня детский развивающий центр – это не только занятия музыкой и чтением. Это и удобные зоны для развлечения детей, проведения детских праздников, массажа. Это и комфортное ожидание для родителей, и повышенный сервис, и многое другое.

Пособие включает в себя секреты и советы профессиональных дизайнеров интерьеров и руководителей действующих детских центров, которые просто так не прочитаешь в Интернете.

Руководство снабжено иллюстрациями, примерами дизайн-проектов от студии «Поиск интерьерных решений», специализирующейся на проектирование детских общественных и коммерческих школьных и дошкольных учреждений.

## Вводная глава



Как открыть детский клуб с нуля? Детский клуб: как открыть и сделать прибыльным? Чтобы выжить в жёсткой конкурентной борьбе настоящего дня в сфере услуг для детей и их родителей можно пойти двумя путями:

1. «Брать количеством». То есть, Ваш детский клуб должен включать в себя и развивающие кружки и занятия, и детское кафе, и детский клуб с различными зонами для детского отдыха и досуга.

Плюсы данного подхода:

- а) подобный многофункциональный клуб очень удобен для родителей.
- б) легко достигнуть популярности в широких массах потребителей.
- в) можно добиться высокодоходности предприятия.

Минусы данного подхода:

- а) потребуются крупные первоначальные финансовые вложения и последующие вливания.

## **Конец ознакомительного фрагмента.**

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.