

Владимир Лавров



# ЗОЛОТЫЕ ПРАВИЛА ЖИЗНИ

Стандарты мышления успешных людей

Владимир Лавров

**Золотые правила жизни.  
Стандарты мышления  
успешных людей**

«Издательские решения»

**Лавров В. С.**

Золотые правила жизни. Стандарты мышления успешных людей /  
В. С. Лавров — «Издательские решения»,

ISBN 978-5-44-854531-3

Наш мир — это мир безграничных возможностей. Не существует никаких ограничений для тех, кто по-настоящему стремится к успеху. Но как именно мыслят успешные люди? Что в их мышлении есть такого, что их отличает от остальных? Благодаря чему обыкновенные люди становятся успешными? Ответы на эти важные вопросы вы найдёте в данной книге.

ISBN 978-5-44-854531-3

© Лавров В. С.  
© Издательские решения

# Содержание

Введение	6
Глава 1. Приветствуйте будущее!	7
Сегодня – это результат ваших вчерашних мыслей и действий	7
Будьте готовы сделать «лишний шаг»	8
Будьте всегда готовы к переменам!	9
Модель 3С: Сделай Себя Сам	10
Вы – результат того, во что вкладываете время и деньги	11
Только вы решаете кем быть – шахматистом или шахматной фигурой	12
Конец ознакомительного фрагмента.	13

# **Золотые правила жизни Стандарты мышления успешных людей**

**Владимир Сергеевич Лавров**

© Владимир Сергеевич Лавров, 2017

ISBN 978-5-4485-4531-3

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

## Введение

### **Мир безграничных возможностей**

Безграничные возможности открыты перед всеми. Безграничные возможности открыты перед вами прямо сейчас. Вы можете их не замечать, потому что просто не ищите их и ничего не предпринимаете для того, чтобы увидеть их. **Но вы можете больше, чем думаете.**

Если вам кажется, что мир не справедлив по отношению к вам, то, скорее всего, вы просто сами себя в этом убедили, а мир только согласился с вашей картиной мира и позволил вам жить в этой иллюзии. На самом деле, мир не настроен против вас. Мир не настроен за вас. **Мир настроен по отношению к вам нейтрально. И просто реализует ваши ожидания.** Если ваши ожидания негативны – мир реализует ваши негативные ожидания. Если ваши ожидания позитивны – мир реализует ваши позитивные ожидания. **Мир – всего лишь отражение ваших ожиданий. Что вы ожидаете – то и получаете.**

Вы можете быть недовольны тем, что происходит в вашей жизни. Но вы это сами притянули. Мир тут не причём. Не нравится – исправляйте. Вы всё можете исправить, если захотите. Всё в ваших руках. Главное, **доверяйте жизни и будьте открыты миру.**

**Наш мир – это мир безграничных возможностей.** Вы можете достичь всего, чего захотите. Нет никаких пределов для достижений. Главное – действуйте, а не сидите на месте. Предпринимайте попытки изменить жизнь к лучшему, а не нойте о том, как «всё плохо». Стремитесь к мечтам! Мир позволит реализовать любые ваши желания, если они никому не принесут вреда.

Все успешные люди становились успешными только благодаря активным действиям и особому мышлению, заставляющему во что бы то ни стало идти вперёд! Думайте как успешные люди! Приветствуйте будущее! Мыслите позитивно! Стремитесь к развитию! Руководствуйтесь моралью! Ставьте цели! Подкрепляйте намерения активными действиями! Создавайте ценность! Делайте мир вокруг лучше! И у вас непременно всё получится!

## **Глава 1. Приветствуйте будущее!**

### **Сегодня – это результат ваших вчерашних мыслей и действий**

**Тот, кем вы являетесь сегодня – это результат того, о чём вы думали, что говорили и как поступали раньше.** Своими вчерашними мыслями, словами и поступками вы выстроили своё настоящее. И точно также сегодня вы выстраиваете своё будущее – сегодняшними мыслями, словами и поступками. Поэтому внимательно отслеживайте то, о чём вы думаете, что говорите и как поступаете.

Постоянно спрашивайте себя:

- О чём я думаю? Приведут ли мои мысли меня к тому, о чём я мечтаю?*
- Что я говорю? Являются ли мои слова искренними?*
- Как я поступаю? Несу ли я добро и пользу в этот мир?*

Если вы хотите добиться успеха в чём-либо, – вам нужно научиться контролировать свои мысли, слова и поступки. Думайте о хорошем, говорите искренне и действуйте максимально осознанно. Помните о последствиях.

## Будьте готовы сделать «лишний шаг»

Жизнь наполнена новыми возможностями, но все они лежат не там, где их ищет большинство. Люди предпочитают ходить протоптанными тропами, не сворачивая в сторону от проложенной для них колеи. Однако если немного свернуть с протоптанной колеи, можно найти тысячи новых возможностей, которых не видит большинство.

**Не бойтесь сделать шаг в сторону с протоптанного пути, чтобы сделать лишний крюк, пройти лишнюю милю. Именно непротоптанные мили наполнены новыми возможностями.**

Не бойтесь сделать «лишний» телефонный звонок, отправить «лишнее» электронное послание, провести «лишнее» исследование, написать «лишнюю» статью. Не ждите пока вас об этом попросят – сделайте это сами, по своей инициативе.

**То, что вам кажется лишним, может стать ключом к вашему успеху.** Разумеется, «лишние шаги» при этом должны быть направлены к вашей цели, а не в сторону от неё.

Постоянно спрашивайте себя:

- *С кем ещё можно поговорить, чтобы выяснить ситуацию?*
- *Кому ещё можно позвонить, чтобы решить тот или иной вопрос?*
- *Чем ещё можно помочь нуждающимся?*
- *Что ещё можно сделать, чтобы оставить о себе добрую память?*

Постоянно ищите то, что вы могли бы сделать ещё. Особенно, если этого никто больше не делает.

Если вы что-то продаёте, помните, что **люди не склонны ничего покупать с первого раза**. Предлагайте им свой продукт как минимум десять раз в течении года с периодичностью в один месяц и используя разные подходы (телефонный звонок, коммерческое предложение, исправленное коммерческое предложение, некоммерческое предложение, бриф, статья, видео-обращение, рекомендация, рассылка, анкета, просьба помочь, подарок, решение типичной мелкой проблемы, предложение о совместной разработке, предложение написать статью о компании клиента в деловой журнал и т.д.). **Вовлекайте потенциального клиента в общение с вами и мягко ведите его к сделке.** Настойчиво, под разными предлогами, с максимальной доброжелательностью, уважением и учётом интересов. То, что вы не сможете продать с первого раза – продадите с десятого. То, что не сработает с десятого раза – сработает с двадцатого, пятидесятого или сотого. Но обязательно сработает, если вы будете грамотно делать «лишние шаги» то в одну сторону, то в другую от общепринятых норм продаж, не нарушая при этом закон и интересы вашего клиента.

Разумеется, не надо десять раз подряд звонить одному и тому же клиенту и предлагать одно и то же. Это глупо. Сделайте шаг в сторону – выясните, о чём клиент мечтает, о чём думает, о чём сожалеет. Поговорите с ним. Выясните его потребности. Предложите помочь. Помогите, чем сможете. И только потом предлагайте ему свой продукт.



## Будьте всегда готовы к переменам!

В нашем мире нет ничего вечного. Всё подвержено изменениям. Рано или поздно, всё меняется. Даже то, что кажется вечным.

Приходят и уходят целые эпохи. Рушатся границы. **Исчезают в никуда целые индустрии и отрасли экономики.** Ещё недавно в ходу были катушечные и кассетные магнитофоны. Где они? Ушли в историю, уступив место CD- и DVD-дискам, захватив с собой целую индустрию звукозаписи. Но и диски надолго не задержались. Где они? Ушли в историю, уступив место флеш-накопителям. Флеш-накопители тоже не вечны и уступают место твердотельным накопителям (SDD) и облачным хранилищам.

Совсем недавно корпоративным стандартом была операционная система Windows и офисный пакет Microsoft Office, а сейчас их теснит по всему миру альтернативное, свободно распространяемое программное обеспечение (например, *один из крупнейших международных финансовых конгломератов Citigroup Inc. ещё в 2016 году перешёл на свободно распространяемый офисный пакет LibreOffice, сэкономив 20 млн. долларов на покупке лицензий. То же самое сделали некоторые другие компании и государственные структуры ряда европейских стран. В результате этого компания Microsoft вынуждена массово сокращать отделы продаж во многих странах мира и переключаться на технологии «облачного» хранения информации. Отслеживая и анализируя подобные факты можно предсказывать, как будут развиваться информационные технологии и рынок в целом, чтобы иметь возможность заранее подготовиться к грядущим и неизбежным переменам*).

Совсем недавно в ходу были почтовые рассылки. А потом они уступили пальму лидерства социальным сетям! А где сейчас социальные сети? Уступают место голосовой почте и мессенджерам! В Telegram теперь общаться и вести рассылки легче, чем в социальных сетях. Некоторые компании уже сейчас полностью отказываются от корпоративных e-mail в пользу мессенджеров. Но и мессенджеры не вечны. На их место через год-два придут новые, более удобные инструменты.

Совсем недавно стандартом в автомобильной индустрии были автомобили с бензиновыми двигателями. Но на рынок вышла компания Tesla и создала моду на электромобили. В результате компания Toyota запустила в серийное производство гибридный автомобиль (бензин + электродвигатель), а компания Volvo объявила о планах полностью перейти на производство электромобилей уже в 2019 году.

А финансовый рынок? Ещё совсем недавно он казался стабильным (речь не о курсах валют, которые скачут как горные козлы, а о фундаментальных принципах построения рынка). Жили себе спокойно доллары, евро, юани и рубли. Но появились криптовалюты во главе с биткоином и начали теснить традиционные национальные валюты, угрожая полностью изменить мировую финансовую систему.

**Всё очень быстро меняется.** Одни технологии сменяют другие и если вы не будете их отслеживать, можете упустить хорошие инструменты для продвижения своих продуктов, продолжая вкладывать время и деньги в то, что уже не работает.

Следите за трендами! Не гоняйтесь за модой, а просто отслеживайте все изменения в отрасли и время от времени корректируйте свои действия. **Используйте лучшие достижения, которые даёт научно-технический прогресс, чтобы быть на шаг впереди остальных.** Не держитесь за старое, отжившее свой век! Идите в ногу со временем!

## Модель 3С: Сделай Себя Сам

Правда жизни заключается в том, что никто не придёт со стороны и не сделает из вас Победителя, чемпиона, миллионера. Никто в этом, кроме вас, не заинтересован. Вам **всего нужно добиваться самим, ни на кого не надеясь**. Ни на друзей, ни на единомышленников, ни на государство, ни на коллег по работе, ни на родителей. Единственный, на кого вы можете рассчитывать – это вы сами.

Разумеется, родители, друзья, единомышленники и коллеги по работе не оставят вас в беде и помогут, если что-то случится. Но они никогда не будут сознательно помогать вам расти, строить бизнес, делать из вас Исполина! Они никогда не возьмут на себя ответственность за вашу жизнь и не поведут вас за руку к вершинам успеха! При всём желании, они никогда не смогут раскрыть за вас весь заложенный внутри вас потенциал! Это можете сделать только вы сами. И у вас есть два пути: **расти до тех пор, пока вы не станете Исполином или оставаться всю жизнь Никем**. Исполин или Никто – вот выбор, который вам нужно сделать. И если вы выбираете стать Исполином, вам придётся постоянно работать над собой. Каждый день, без перерывов и выходных. Без жалоб и оправданий.

Быть Никем – легко. Чтобы оставаться Никем, не нужно прикладывать никаких усилий. Всё общество, включая ваших друзей, родителей и единомышленников, будет всеми силами помогать вам оставаться Никем. Но если вы выбираете стать Исполином – будет трудно. Придётся постоянно преодолевать себя, свои слабости, ломать стереотипы, терять «друзей» и т. д.

Если, несмотря ни на что, вы хотите стать Исполином – начинайте работать над собой! **Раскрывайте свой потенциал, выкорчёвывайте из головы стойкие негативные убеждения, тренируйте тело и разум.**

Заведите специальный ежедневник или блокнот (дневник успеха) и записывайте туда все свои достижения: в бизнесе, творчестве, при работе с телом и разумом (рекорды, прочитанные книги, написанные статьи, изменённые судьбы, спасённые жизни и т.д.). Если вы сегодня сделали то, что не получалось вчера – запишите. Если вы сделали сегодня на одно отжимание больше, чем вчера – запишите. Если вы сделали то, чем могли бы гордиться – запишите.

Даже работая на наёмной работе, развивайте своё собственное дело и растите вместе с ним как профессионал. **Наращивайте потенциал!** Как государство наращивает вооружение и золото-валютные запасы, наращивайте свою внутреннюю силу и запасайтесь активами. **Увеличивайте возможности!** Будьте готовы в любой момент сделать рывок и выйти на новый уровень, не доступный раньше!

Вы – скульптор своего тела! Вы можете из доставшейся вам от природы заготовки вылепить настоящее произведение искусства! Вы – программист своего разума! Вы можете так натренировать собственную волю и запрограммировать интеллект, что станете чемпионом в любой сфере деятельности! Вы – художник своей судьбы! Вы можете нарисовать любую картину мира и определить для себя то место, какое вы хотите занимать! Вы – архитектор своей жизни! Вы можете построить такую жизнь, о которой мечтаете!

Хотите стать известным музыкантом? Чемпионом мира по шахматам? Лидером в MLM-индустрии? Успешным писателем? Миллионером? Хотите научиться хорошо готовить? Изобретать? Делать выдающиеся открытия? Сесть на шпагат? Изучить китайский язык? Всё в ваших руках! Каждый день работайте над собой – и вы получите всё, что хотите! **Ничего невозможного нет!** Прилагайте усилия – и всё получится.

## **Вы – результат того, во что вкладываете время и деньги**

Возможно вы замечали, что успешные люди распоряжаются временем и деньгами совершенно не так, как это делают остальные люди. Если обычные люди склонны вкладывать время и деньги в развлечения (то есть, безвозвратно терять), то успешные люди склонны инвестировать время и деньги в то, что позволит им в будущем добиться поставленных целей.

Поскольку **вы – результат того, во что вы вкладываете время и деньги**, в ваших же интересах делать это аккуратно и осознанно. Не теряя их, а грамотно инвестируя в собственное будущее. Вы можете прямо сейчас вложить время и деньги в приобретение и изучение какого-нибудь полезного курса по продажам или переговорам. Вы можете прямо сейчас вложить время в изобретение какого-то полезного гаджета и вложить деньги в его продвижение. Вы можете инвестировать время и деньги в образование, саморазвитие, омоложение, укрепление семьи, творчество и т. д. Но делаете ли вы это?

**Прямо сейчас подумайте, что вам мешает вложить время и деньги в то, что для вас важнее всего. В то, благодаря чему ваша жизнь не пройдёт зря! В то, благодаря чему вы можете войти в историю! В то, что останется после вас!**

Большинство людей тратят время и деньги очень бездарно, оставляя после себя только горы мусора. Всё своё время и все свои деньги они тратят на глупости и не приносят никакой пользы обществу. Но если вы понимаете, ради чего вы живёте – вы можете начать жить по-другому. Осознанно! Мудро распоряжаясь отпущенным вам временем и деньгами.

Посчитайте:

*Сколько времени вы сегодня уделили важным для вас вещам?*

*Сколько денег вы сегодня потратили на то, чтобы стать разумнее и сильнее?*

*Сколько времени и денег вы сегодня вложили в то, чтобы приблизиться к вашей мечте?*

Подумайте, тем ли вы заняты. Подумайте, чего бы вы хотели добиться. Какова бы ни была ваша мечта – вы сможете её осуществить, если будете осознанно вкладывать время и деньги в то, что будет приближать вас к вашей мечте. Отбросьте глупости! Делайте Великие дела!

## **Только вы решаете кем быть – шахматистом или шахматной фигурой**

Случается, что жизнь в лице окружающих людей пытается подчинить вас; заставить вас делать то, что вы не хотите. Поскольку никто, кроме вас, не заинтересован в успехе ваших дел, вам придётся всю жизнь плясать под чужую дудочку или научиться отстаивать своё мнение и не давать другим людям воровать у вас время вашей жизни. Если, конечно, оно имеет для вас какую-то ценность.

## **Конец ознакомительного фрагмента.**

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.