

Введение в биржевую торговлю

Методы управления личным капиталом.

Никита Игоревич Андреев
Введение в биржевую
торговлю и методы
управления личным капиталом

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=27064809

SelfPub; 2024

Аннотация

«Эта книга написана для тех, у кого ни черта нет Но они хотят все и сразу».

Содержание

Предисловие:	7
Глава 1	36
Основы финансовой грамотности, теория накопления посредством сложного процента.	36
Основной капитал	44
Что можем, чем рискуем.	46
Рисковый капитал	53
Конец ознакомительного фрагмента.	65

Никита Андреев

Введение в биржевую торговлю и методы управления личным капиталом

Почему стоит купить эту книгу?

Автор – практикующий трейдер с огромным опытом торговли на российской бирже и рынке форекс.

Книга написана простым языком, ее задача – без лишней «воды» подготовить специалиста, способного к грамотному управлению капиталом, вне зависимости от того, каким типом капитала придется управлять, на каком биржевом и внебиржевом рынке придется это делать.

Именно поэтому рассматриваются вопросы текущего положения дел в Российской Федерации, возможности для инвестирования в ней, анализ текущего экономического состояния и рисков таких инвестиций.

В первой части книги излагаются проверенные способы управления личным и семейным капиталом, которые оправдали себя в крупнейших капиталистических экономиках мира. Которые предельно просты, эффективны и понятны че-

ловеку с любым уровнем образования.

Во второй части книги дается понимание, как и зачем устроены биржи, какие они бывают. Так же излагается непривычный подход к фундаментальному и техническому анализу финансовых рынков. Дается очень четкое, определяемое по формальным признакам понятие тренда в момент его зарождения, рассказывается, по каким критериям, строятся торговые системы для рискованных инвестиций.

В третьей части книги значительное внимание уделяется авторским методикам технического анализа, не встречающимся в другой литературе. Даются четкие критерии построения трендовой линии, объясняется основной принцип разворота тренда, продолжения тренда, даются конкретные примеры использования данных инструментов в анализе биржевых котировок.

В процессе повествования, где необходимо, каждый тезис автора о биржевой торговле имеет пояснение в виде рисунка-схемы.

В результате изучения данной книги читатель узнает: какие ошибки в управлении капиталом фатальны, а также, получит рецепт избавления от таких ошибок. Что самое главное – читатель начнет понимать риски в процессе управления капиталом, распределять эти риски, управлять ими и получать с них прибыль, увеличивая благосостояние свое и своей семьи в течение поколений.

Желающие пройти платный курс и изучить продвинутые

техники биржевой торговли могут присоединиться к моей группе «ВКОНТАКТЕ» <https://vk.com/club94154551>.

*«Автор ручается, что методом написания
Данной книги стал способ наступания на
Каждые встретившиеся в жизни грабли.
Как результат вы получаете
– сборник практического опыта.
Желаю удачи в его постижении».
Автор.*

Предисловие:

Капиталистические способы накопления капитала существуют на территории России, на данный момент, в исторических рамках, совсем недолго. Следует признать, что большинство населения остались в предыдущей, социалистической, формации сознания о накоплении капитала.

Теперь вкратце выделим основные особенности социалистической модели получения и использования «богатства»:

Собственник труда – государство.

Государство занимается перераспределением труда в пользу тех социальных групп, в пользу которых посчитает нужным это сделать

Трудящийся гражданин имеет максимальную социальную защиту. По факту он не может потерять рабочее место, а, следовательно, постоянный доход. То есть проблема голодной смерти перед ним не стоит. Он застрахован от этого – государством.

Минусы такой модели: государство тратит все средства на поддержание государственного строя, таким образом, оно никак не заботится о накоплениях граждан, предоставляя им минимальные возможности для создания накоплений.

Индивидуальные накопления необходимо поддерживать от обесценивания или полного исчезновения, в условиях

кризисов, что в условиях социального государства (необходимости поддерживать бедных за счет чуть более обеспеченных) невозможно.

В рамках социалистической модели бизнес создается централизованно. Потому и нет смысла раздавать средства гражданам – у них нет возможности как-либо деньги вложить. Следовательно, централизованное управление в такой модели – более эффективное.

Социализм вынужденно ведет к равенству в бедности, так как, при вмененных ему социальных обязательствах, все доходы будут уходить на поддержание социальной модели и уровня жизни населения.

Граждане, не будучи собственником труда, не заинтересованы трудиться. Отсюда неумение и нежелание создавать бизнес, отсутствие мотивации к труду. Так же, огромные социальные обязательства государства, невозможность потери дохода граждан, дают низкую производительность труда в целом.

Капитализм:

Собственник труда – владелец средств производства.

Государство занимается регламентацией прав собственника и сохранением правопорядка. Оно не предоставляет никакой социальной защиты или обязательств в пользу трудящихся, кроме защиты законом. Государство не несет обязательств перед гражданином, кроме (!!) ЗАЩИТЫ заработанного капитала. Так как именно оборот капитала является

основным принципом существования экономики.

Как следствие граждане имеют возможность защищать себя сами.

В социалистическом государстве, напротив, – власть гарантирует любую, в том числе, – физическую защиту, исходя из чего, право на самозащиту становится лишним, ненужным.

Граждане имеют зарплату в рамках сдельного труда. Они никак не защищены перед работодателем и трудятся на него только до тех пор, пока труд выгоден работодателю. Тем не менее, ввиду того, что работник не имеет никаких социальных гарантий, он возмещает их себе из официальной заработной платы. Причем, при договоренности с работником работодатель не может использовать силовое давление в полной мере, в том числе ввиду культуры самозащиты, – которая во многом сплачивает людей. Именно поэтому, капитализм, в какой-то момент, начинает жить по схеме: «Труд дороже материала», что становится причиной кризисов в условиях конкурентного рынка, так как стоимость труда в разных частях света разная.

Таким образом, основой функционирования социалистического общества является стабильность в социальной защищенности, следствием которой становится труд, организованный государством. Основой же функционирования общества капиталистического становится защита капитала, следствием которой становится труд, организованный гражданами.

данами, а стимулом к такой организации является наличие свободного капитала и низкая социальная защищенность, которая давит на человека, побуждая его к труду.

После революции в России, в начале 1990-х годов XX века (насильственное свержение государственной власти с попыткой изменения экономической модели производства) все граждане советского союза оказались полностью беззащитны перед лицом новой действительности и экономически абсолютно безграмотны. Несмотря на то, что властная верхушка имела опыт работы с капиталом и продолжала делать то, чем занималась всегда, рядовые граждане, потеряв социальную защиту, не обладали знаниями и навыками для жизни в капиталистической среде. Отсюда демографическая яма, экспоненциальный рост алкоголизма, наркомании и самоубийств.

Социалистическая модель государства никогда не защищала капитал и не стремилась этого делать. Мало того, существовали отделы по борьбе с хищениями государственной собственности (позднее ОБЭП – отдел борьбы с экономическими преступлениями), которые занимались уничтожением мелкого предпринимательства, под предлогом того, что предприниматели, устраняя неэффективность социалистической системы, показывали, что эта неэффективность есть. Таким образом, – подрывали основы идеологии советского государства. Оттого предпринимательство и было уголовно наказуемым деянием.

Что бы сходу запустить капиталистическую модель развития государства, необходимо было формирование слоя владельцев бизнеса, общим числом до 40% трудоспособных граждан (средний класс в США 40-45% населения, именно они основатели и собственники сверхмалого и малого бизнеса). В новой России просто не было такого количества граждан, которые бы обладали хотя бы финансовой грамотностью, чтобы открыть своё дело! Они не знали, ЧЕМ можно заниматься, какой бизнес может существовать в природе – не было таких знаний!

Никто даже не понимал, что все экономические агенты могут быть представлены только тремя типами агентов: производителей, продавцов и обслугой.

Люди в социалистической системе всё же остались обслугой господствующей властной машины. Зная, как живут властные классы они вырастили зависть к такому типу жизни. Но, к сожалению, люди данной системы не знали, как должно поступать производственникам и как работают схемы продаж и накопления капитала в общем.

Люди, нелепо брошенные государством на произвол судьбы, оказались нищим крепостным – слугой, вдруг получившим свободу и не ведающим как ей пользоваться!

Социалистическая модель вынуждена ориентироваться на крупный бизнес массового производства, т.к. в нем меньше издержки и легче контролировать все процессы.

На малый и сверхмалый бизнес попросту, не хватит на-

чальствующим.

Либо коррупция на местах съест все доходы. Таким образом, власть даже не могла научить людей как открыть свой бизнес. Почти ни у кого в стране не было такого опыта!

Далее, для бизнеса необходимо наличие капитала. Его также не было.

В начале девяностых годов двадцатого века произошло то, что уничтожило Россию как капиталистическую страну, вернув ее в эпоху феодального производства: гиперинфляция...

Двести тысяч процентов инфляции съели все накопления, всех граждан страны. Накопления всех тех граждан, которые могли бы стать средним классом, новой кровью нового государства.

Как следствие – уничтожение производства и расцвет торговли. Торговля без производства – путь в никуда, подкрепленный падением социальных связей, гарантий. Как следствие социальной незащищенности, при невозможности заработка средств большинством, – происходит социальное расслоение, построение кастового общества, где: «рабочий никогда не станет директором». Потому, наверное, что у директора есть собственные дети, падения социального статуса которых он не допустит.

Повальная коррупция и бандитизм – следствие феодального типа мышления и производства.

При огромном социальном расслоении общества, расцветшим пышным цветом бандитизме, государство стало от-

нимать оружие у граждан, которого и без того на руках было мало (оно было только у бандитов, легальное оружие всегда было редкостью), чем спровоцировало гражданскую войну в республике Чечня (русскоязычное, всегда притесняемое общество потеряло возможность защищать себя). Вот уж ситуация: верхи не хотят, низы не могут! Потрясающее состояние солидарности общества и государства!

Итак, капиталистическую модель общества не удалось запустить из-за двух сложившихся факторов: отсутствия двигателя внутреннего сгорания в виде грамотных граждан, и наличия бензина в нем, в виде денежных средств, накопленных поколениями. Без двигателя и бензина никакая машина не поедет.

И... о чудо, – она действительно не поехала!

А потому государство было запряжено в средневековую феодальную повозку и теперь еще чиновники негодуют: как так? Почему Россия едет так медленно, почему уступает лидерство во всех областях политики и экономики?

Хотя, конечно, метод кнута – отъёма социальных гарантий Российское правительство у капиталистических стран переняло.

Но, как сказано выше, не отсутствие социальных гарантий создает капитализм, а грамотность граждан и гарантия сохранности капитала, любых видов частной собственности.

Что есть настоящая сохранность капитала?

Расскажу случай из собственной биографии: жил я в сту-

денческие годы в Америке. Снимал дом с американцем, молодым человеком лет двадцати двух, который мало работал, много отдыхал, тратил массу денег и получал массу удовольствия от такой жизни.

Когда я спросил, откуда у него столько денег – ответ был прост «я шестое поколение». Дальнейших объяснений не последовало.

Позже я узнал, что его предки приехали в Америку в числе, даже не первых, поселенцев (потомки первых поселенцев супербогатые граждане). А он всего лишь представитель шестого поколения. Каждый доллар, отложенный от труда всех его предков, бережно сохранялся и преумножался государством.

Каждый доллар, вложенный, допустим, две сотни лет назад, в кирпич при строительстве фабрики – принес десять долларов владельцу при существовании фабрики. Но, капитал, который был туда вложен, не остановился в принесении прибыли, даже когда фабрику снесли!

Ведь на ее месте построили гостиницу, новый завод, жилое здание. В них перекочевал вложенный в кирпич фабрики доллар и еще десять, полученные на него, в качестве инвестиций. И когда новый бизнес на этом месте, в свою очередь был разрушен за ветхостью, доллары перекочевали в новый и новый бизнес. И каждый такой доллар множился, а процент с этих операций откладывался на счет семьи моего товарища. И так в течение без малого двух сотен лет.

За сколько выросла экономика Америки за две сотни лет? Представить даже сложно.

Представить сложно, на сколько, она выросла в России!!

Таким образом, каждый доллар, вложенный в экономику США, принес потомкам тех, кто в нее вкладывал – чуть ли не миллионы долларов. И, помимо всего прочего продолжает работать в экономике до сих пор, до сих пор формируя национальное богатство и американский бюджет.

Вот что такое гарантии сохранности денежных накоплений граждан!

Именно за этим и следит пристально американское государство, создавая, фактически нерушимые, банковские институты, и законы, охраняющие капиталы и частную собственность, как капиталы, произведенные в натуральный вид.

В 1992 году в России была проведена приватизация.

Да, раздать национальное богатство гражданам можно было.

Для этого необходимо было действующие предприятия продать в их рабочем виде, разделив деньги в натуральном виде, раздав их гражданам. Но, таким образом не учитывался бы вклад граждан в экономику страны на протяжении поколений.

Во всяком случае, можно было бы отдать работающим коллективам право получения половины прибыли (опцион). Что позволило бы накопить рабочим хоть какие-то деньги

для покупки своих технологических линий, построений своих личных предприятий. Метод для такого подхода существовал, а именно приватизировать не одномоментно, а в течение длительного промежутка времени, например, десятилетия.

И даже так не было сделано. Средства производства просто перешли от идеологической ветви власти (политбюро) к силовой (кГБ-ФСБ). И началась в великой стране Россия эпоха феодального, рабовладельческого авторитаризма.

Особенности капитализма и социализма описаны выше.

Чем же отличается эпоха феодализма?

В феодализме нет социальной защищенности граждан (как в капитализме), нет и частного капитала ни у кого, кроме управляющего сословия (как в социализме). Зато весь фокус феодализма сосредоточен на сохранении прав управляющего сословия, т.е. в нем существует только одно право – право СИЛЫ.

И право это выражается не только в физическом воздействии, но, например, так же, оно может выражаться в связях с представителями власти, один звонок, к которым может разрешить неразрешимую задачу, решить любое противоречие.

Таким образом, с позиций силы решаются все, как хозяйственные, так и политические вопросы.

Права человека в феодализме есть, но наказания сильно разнятся от сословия к сословию.

Феодал, практически никогда не может быть наказан, а

если и будет, то условно.

За преступление той же направленности крестьянин (как то: воровство, неуплата налогов, убийство и.т.д. и.т.п) понесёт суровое наказание, вплоть до смертной казни.

Феодал же может быть вообще освобождён от уплаты налогов, прощён за взяточничество и воровство (такие дела могут вообще не рассматриваться), а за убийство может откупиться. Иногда более официально, иногда менее официально. В любом случае наказания он не понесёт.

В феодализме нет равенства людей и сословий. Слово человека более высокого сословия перед лицом суда важнее, нежели низкого сословия (вспомним фразу из нашей современности, на основании которой выносят решение наши суды: «нет основания не доверять сотруднику полиции» – в то время, как нет формального закона, дающего судьям возможность на данную трактовку применения права).

Мораль и нравственность в феодализме вещи очень относительные. Вспомним, что феодал имеет право первой брачной ночи, а также почти официально, кроме жён имеет фавориток (наложниц, любовниц).

В то время как простому человеку насаждается мораль церковная: один мужчина – одна женщина. То есть и мораль у сословий разная. Разная и религиозность.

Если углубиться в историю, право первой брачной ночи психологически разъединяет народ в стремлении снять феодала, сакрально роднит его с феодалом. При этом народ по-

нимает, что он феодалу не ровня и не родня, в.т.ч. потому что данное право могло быть назначено доверенному лицу в силу старости феодала, либо невозможности провести обряд всем желающим одновременно.

Здесь и возникает противоречие в сознании масс, некоторая расстройство поведения из-за которого народ впадает в некоторое забытье и отупение, в результате – смиряется и покоряется феодалу.

Девушки зная, что их невинность не достанется мужу (не должна достаться), находят либо феодала, либо лицо его заменяющее для совершения данного акта.

Сама по себе невинность в таком обществе одновременна освящена сакральностью, приносимой религиозной моралью и при этом не стоит абсолютно ничего, девушки стремятся её потерять.

Она постыдна и свидетельствует о неопытности. В то время как в обществе ценится «многоопытность». И одновременно ценится религиозная мораль.

Декамерон в чистом виде!

Именно в феодальном обществе соседствует абсолютная святость и абсолютный порок, в одном месте и в одно время.

Такая двойственность в отношении к морали, если бы принадлежала одному человеку, то подпадала бы под диагноз «шизофрения».

Таким образом мы наблюдаем шизофрению, но уже всего

народа.

Такая двойственность морали является одним из признаков как чистого рабовладельчества, так и феодализма.

В более поздних формациях меняется отношение как мужчин и женщин к семейным отношениям.

Я не могу утверждать, что возврат сакральных актов межполовых отношений строго в рамки семьи является причиной изменения сознания, возвращения его в нешизофреническое русло, а следовательно – к прояснению сознания.

Но всё равно отмечу, что пики производительности общества, научно технические прорывы отмечены в моменты возвращения всего народа, во всех его социальных стратах и классах к единой, достаточно пуританской, морали.

Здесь я говорю о средневековых эпидемиях чумы и последовавшей научно технической революции, об открытии и заселении Америки, о советском союзе года с 1926 до 1939, когда первая советская раскрепощенная мораль резко сменилась другой, абсолютно противоположенной.

При этом была проведена индустриализация и коллективизация всей страны, заложены многие научные школы и исследовательские институты, заложена и частично построены крупные инфраструктурные объекты.

Взять, для примера, те же, современные США – весьма пуританская страна, надо сказать.

Да, есть гей парады. Но это все больше показуха, для чужих.

Для своих – мормоны и амиши. Не пить, не курить, не терять невинность до брака как женщинам, так и мужчинам, не изменять супругам, быть простыми и честными. Помогать нуждающимся. Не проходить мимо тех, кто попал в беду.

– Вот она, настоящая американская мораль.

Далеко не то, что вам показывают по телевизору. Все это очень чувствуется в «одноэтажной Америке». Но у кого есть опыт жизни там?

Мы думаем, судя по мультикам, что американцы растят принцесс и поступаем также, а они, на самом деле, растят работяг и уважают любой труд.

Для читателя важно понять и почувствовать данные процессы в современной России. Чувство – это факт, отраженный восприятием нашего организма.

Эти чувства дают чёткое знание того, почему нельзя вкладывать деньги в Нашу страну, Россию.

Например, по причине того, что нет единства морали, нет единства и в нравственности.

То есть отсутствует основной критерий инвестора, а именно – надёжности для вложений. Отсутствует на подсознательном уровне.

Люди, банки, конторы, берущие ваши деньги, думают только о том, как бы с ними «свалить», а не о том, как их преумножить, принеся вам прибыль.

Каждый менеджер, не кидающий своего клиента и работодателя, просыпается от кошмаров, сообщающих, что он чем-

то не тем занимается.

Объясню другими словами: вы доверите деньги банку, зная, что руководители банка аморальны, руководители региона, в котором зарегистрирован банк безнравственны, а сами работники по мелочи не чисты на руку? При этом веер аморальность встречается во всех аспектах её проявлений?

Но, так происходит.

Происходит потому что народ находится в рамках схемы управления и подавления, чётко осознаваемой государством. Государству такая система выгодна.

Схема простая и трёхходовая, «библейская»:

Настроить поведение социальное поведение человека против его биологического (сдвиг сознания, отсутствия ясности мышления, шизофреничность в мыслях и поступках).

Испугать (отсутствие воли искать выход).

Поставить сильного лидера во главе: пастыря, президента, бога, его посланника

– при этом «короля играет окружение», а личность может быть любая, даже вымышленная.

По этой схеме общество отупевает и становится послушным легкоуправляемым, безвольным стадом.

Всем известен образ Христа – пастыря. Род деятельности пастыря – пасти овец и баранов. Вот вам и тема для размышления: каких людей мы называем баранами? А кого овцами?

Мораль для разных сословий в феодализме разная.

Каждое сословие – клетка из которой не выбраться. В каж-

дой клетке свои законы и порядки. Свои наказания, своя мораль, своё вознаграждение и свой потолок, который практически невозможно пробить.

Сословия не заинтересованы в синергетическом развитии, они заинтересованы только в сохранении своего места, чего бы им этого ни стоило. Поэтому тех, кто будет пытаться из клетки вылезти – будут давить всем миром, как те, из чьей клетки вылезают, так и те, в чью клетку пытаются забраться.

Ментальный выход из феодализма только один – объединение морали людей и их поступков. До тех пор они являются тупым стадом.

После объединения морали всех страт общества и их поступков возникают различные проявления процесса, который Шопенгауэр называл «коллективным бессознательным»: оно приводит, в начале к химерам сознания, а потом, после избавления от химер – к резкому прорыву, мыслительному, цивилизационному, культурному, экономическому.

К сожалению, в Российском обществе я вижу скорее разобщение народа по социальным стратам, появление классов, классовой неприязни, насаждение чуждой человеку религиозной морали, акты законопроектов, которые иначе как выдуманными больными людьми не назовёшь (так и называются: законы взбесившегося принтера).

Эти процессы ментально обратны состоянию, в котором проходят экономические взлёты.

Хотя... и на падении тоже можно зарабатывать!

Есть ещё один момент, которую необходимо осветить: феодализму нужен, жизненно необходим, сильный лидер. Иначе рухнет единственное право, поддерживаемое всем социумом. И это страшно, так как феодализм без сильного лидера, это распад государства на мелкие территории с гражданской войной, переходом всех производственных работников в сферу бандитизма. Исторически феодализм множество раз скатывался в такие войны. Вся средневековая история – это попытка отвоевать средства производства, землю у феодалов, которые оказались слабее в какой-то момент времени.

Я не могу утверждать, что так не повторится в современной России. Слабый феодализм обречен на такие войны.

Либо на формирование социализма, посредством массовых выступлений, формирующих права населения, либо посредством появления нового слоя буржуа, формирующих капитал и создающих, по сути, некий социальный лифт, и, если хотите, вентиляционную шахту, через которую можно выпустить социальное напряжение, как пар.

Все, о чем мы говорили выше, является типовым описанием рисков, с которых необходимо начинать анализ для инвестирования в активы любого государства.

Тем не менее, методы работы с капиталом, которые я описываю в данной книге, являются методами КАПИТАЛИСТИЧЕСКИМИ.

Живем мы, здесь, в России, в условиях ФЕОДАЛИЗМА.

Поэтому инвестиции в производство и валюту России являются не просто рискованым решением, а скорее, прошу прощения, – идиотским.

Здесь мы обсудили ментальный ресурс экономического роста. И выяснили, что в современной России, его по сути – нет.

Теперь обсудим физический ресурс для экономического роста.

А именно: бедность населения.

Что есть бедность?

В середине двадцатых годов двадцатого века в С.Ш.А остро встал вопрос бандитизма. Каким-то образом, получалось, что здоровые, крепкие люди, после работы, объединившись в банды, грабили и убивали друг друга. Особенно остро, данный вопрос, встал в небезызвестном городе Чикаго. Где уровень преступности был просто колоссальный.

Ранее считалось, что работающий или учащийся человек, в среднем, не является преступником, так как ряды преступности в нормальные времена пополняли люди, в основном безработные и малограмотные, которые не могли найти себе места в обществе.

Здесь же проявилась совершенно другая картина. Утром – отец почтенного семейства, днём – рабочий фабрики, вечером – бандит, который выбивает кулаками в подворотне у прохожего пять центов (примерно столько стоила тарелка супа).

По запросу правительства были проведены исследования, которые показали недостаточность уровня доходов работающего населения и легли в основу относительной концепции бедности.

В том случае всё оказалось просто. Работающее население находилось в крайней нищете. Оттого и рос уровень преступности.

Смысл концепции относительной бедности, как таблетки для излечения от бандитизма, заключен в следующем:

Есть такое понятие «прожиточный минимум» – это минимальная потребительская продуктовая корзина, возможно включающая какие-то блага вроде проезда или квартплаты, или частей оных.

Соответственно, заработок ниже прожиточного минимума делает для индивида жизнь невозможной.

Можно рассматривать людей, имеющих доходны ниже этой черты, как не живущих (умирающих), т.е. это вид смерти, а не жизни.

Минимальная вид жизни – нищета (extreme poverty) – это в любом случае доходы выше прожиточного минимума.

Нищета не является достойным уровнем жизни. Нищета, прежде всего, – выживание.

На этом уровне доходов люди просыпаются с мыслью «что бы где украсть что бы покушать». Люди мыслят о том «на что купить лекарства», «чем заплатить квартплату».

Встал вопрос: сколько необходимо прожиточных мини-

мумов, в виде заработка человеку, что бы он мог жить достойно, выбраться из этого состояния, – нищеты?

Оказалось, что, если рассматривать бедность, как МИНИМАЛЬНО ДОСТОЙНЫЙ уровень жизни, доход семьи должен рассчитываться, (на основе «Американского» эксперимента) исходя из трёх прожиточных минимумов на взрослого и двух на детей (так как они живут под одной крышей с родителями и расходы на них, в том числе, частично, берутся на себя государством школы, питание в школах, какой-либо государственный досуг).

Кормите людей достойно за их труд, и они не будут идти в бандиты в массовом порядке!

Далее мы берем нашу, российскую ситуацию. Так как мы собираемся жить, работать и вкладывать деньги в Нашу Страну, мы рассматриваем прежде всего положение дел именно здесь.

В среднем в России семья имеет 1.4 ребенка (вместо 2.1 необходимых для поддержания численности населения).

$$1.4 * 2 = 2.8 \text{ прожиточных детских минимума.}$$

На ребенка прожиточный минимум составляет в Санкт-Петербурге, на 2015 год: 9535 рублей 70 коп.

$$2.8 * 9535.70 = 19071.40$$

Взрослый прожиточный минимум равен $10899.90 * 3$ (порог бедности) $* 2$ (взрослых в семье) = 65399.4 рублей в месяц должны получать двое взрослых, чтобы считаться бедными.

Таким образом, чтобы считаться бедной, а не нищей, средняя российская семья в Санкт-Петербурге на 2015 год должна зарабатывать: $65399.40 + 19071.40 = 84470,8$ рублей в месяц.

Повторюсь: нищета – это не достойный уровень жизни. Бедность – минимальный достойный уровень жизни, на котором человек может себе позволить минимальный и одновременно, достаточный набор продуктов и услуг. Он же называется «Социальная норма».

Рассмотрим, например, жильё: может ли нищий купить жильё?

Мне кажется вопрос риторический.

А у бедного должна быть своя крыша над головой?

– И здесь ответ очевидный.

Конечно, бедные имеют жильё. Хотя какое-то, хоть как – то, но имеют.

Социальная норма на жильё в России, в Санкт-Петербурге на данный момент 20 метров на человека. Но это искусственно завышенная норма, основывающаяся на социальном недовольстве, вызванном тем, что ранее, метраж выше социальной нормы оплачивался по двойному тарифу на вывоз мусора, отопление. Что в России составляет существенную часть квартплаты.

Настоящая средняя норма в Советском Союзе равнялась 13 метров для обычных людей и девять для нуждающихся.

1.4 (ребенка в семье) + 2 (взрослых) * $13 = 44.2$ метра

должна в норме занимать семья из двух человек с одним или двумя детьми. Это стандартная советская двухкомнатная квартира.

Что, в общем, логично.

Такая квартира сейчас стоит примерно 4 млн. 205 тыс. рублей в новостройках «супер-эконом» класса (Санкт-Петербург, Россия).

Такая сумма, взятая с 10% первым взносом в ипотеку на 15 лет, со ставкой 12% годовых, повлечёт за собой ежемесячный кредитный платёж в размере примерно 45 000 рублей.

На данный момент банки плохо дают деньги в ипотеку, стараясь не заниматься подобным кредитованием, ввиду падения реальных доходов граждан.

Последний раз, когда они всерьёз давали деньги, это был период до начала валютного кризиса в конце 2014 года. Ипотечная ставка тогда была 10-11%, такой платеж по такому займу за данную двухкомнатную квартиру составлял примерно 40 000 – 42 000 рублей в месяц.

Обязательным требованием было, подтвердить по НДФЛ: по сути, подтверждение от налоговой, того факта, что ипотечный платёж является суммой, не превышающей 50% дохода семьи.

Выше мы приводили сумму расчётного порога бедности, который на среднюю семью, составляет доход, повторюсь, равный 84470.8 рублей в месяц.

Таким образом, стоимость социальной, двухкомнатной

квартиры в ипотеку для такой, средней, семьи будет как раз, равна половине их дохода в течение пятнадцати лет. Или, почти половине их рабочей жизни, которую они посвятят выплате крыши над головой.

Мне это напоминает рабов – колоннов, в древнем Риме. А вам?

В качестве первого взноса государство предлагает использовать материнский капитал, выдаваемый за рождение второго ребенка, и составляющий в 2015 году в России, в Санкт-Петербурге 453 026 р., что составляет 10% от стоимости жилья в практическом смысле, с учётом разброса цен, зависящих от района местонахождения жилья.

Первый взнос, с которым банки готовы давать ипотеку, равен 10%!

Всё, написанное выше, косвенно свидетельствует о том, что модель понимания бедности у государства и банков примерно одинакова.

Нищим квартиру в ипотеку не дадут, бедным могут. Разумеется, только в сегменте жилья для бедных – гетто муравейниках без подъездных путей и парковки, но все же – жилье.

О чём бедные думают, о чём мечтают?

Мечтают выплатить ипотеку. А когда выплатят – мечтают заработать и запустить собственный бизнес. Им кажется, что это избавит их от боли и страданий, которые им приносит необходимость жить в долг, экономить каждую копейку, ра-

ботать на работодателя. Крутиться как белка в колесе.

Потеря работы для бедных будет означать падение в нищету и такой страх является ужасом и бичом бедности.

Бедным мечтается, что вот будет у них бизнес и, тогда, они смогут остановить это бешенное вращение, отдохнуть, съездить на острова...

Они еще не знают, что из тех, кто накопит средства на открытие собственного бизнеса, в России, в течение пяти лет прогорит примерно 90-95% предпринимателей. Но оставшиеся 5% выживут и передут в следующий раздел обеспеченности, а именно, станут средним классом.

Средний класс имеет минимальный доход в три раза выше, чем минимальный пороговый доход у бедных, имеют собственное жилье и бизнес, приносящий им доход.

Они каждый день борются с крупными, сетевыми акулами бизнеса, мечтая оторвать кусочек и исчезнуть, пока их не задавили гиганты. Они ездят на новых мерседесах и думают об оптимизации бизнеса, о том, как его удержать, расширить.

Доходы среднего класса позволяют аккумулировать активы, приносящие прибыль вне зависимости от существования бизнеса (например, покупка жилья для среднего класса, которое можно сдавать в аренду и иметь дополнительный доход).

Потеря бизнеса не будет критично отражаться на их текущем потреблении, а «пассивный доход» позволит не искать работу по найму, а сразу же, в случае неприятностей, поку-

пать средства производства в другом бизнесе и «заниматься развитием новых направлений».

Богатые имеют доход не ниже, чем в три раза более, чем пороговый доход среднего класса, их бизнес уже существует сам собой.

На средства пассивного дохода, в случае неприятностей, могут начинать, сходу, предприятия среднего масштаба.

Богатые способны обеспечить себе путь в политику на уровне, необходимом для защиты своего дела.

Либо не будучи вовлеченным в бизнес, имея доходы вне своей деятельности, теряют цель в жизни и начинают морально разлагаться. Вплоть до полного физического самоуничтожения.

Таблеткой от потери цели в жизни некоторым служит активная благотворительность.

Итак, выше я дал классификацию нищеты, бедности, среднего класса, богатых. Выше я написал, что минимальным достойным уровнем жизни является бедность.

Так как в бедности человек может потреблять: квартиру в ипотеку. Машину в кредит. Мебель. Предметы быта. Нищему не до того – ему лишь бы покушать, лишь бы выжить.

Основной потребитель – бедные. На них держится, например, американская экономика. Прожиточный минимум там примерно 250 долларов, зарплата годовая при учёте семьи 2.2 ребёнка – \$37800.

Просто идеально сходится.

Но сколько бедных в России?

Согласно Росстату, средний доход Россиянина (это по официальной статистике, которая нещадно завышается, будучи составлена с учётом доходов богатых и супербогатых граждан) за 2014 год составил 32 600 рублей.

Итого на семью 65200 рублей. Даже официальная статистика утверждает, что в среднем, российские граждане, находятся на 22.8% ниже уровня бедности. А, уж какой у неё процент погрешности! Я, например, знаю, что нормальная зарплата за пределами Москвы и Санкт-Петербурга колеблется в районе 15 000 рублей, что собственно, более чем в два раза ниже, чем показывают статистические данные.

Таким образом, ниже достойного уровня жизни, в России, в среднем, живут все.

Если же из статистики убрать доходы богатых и супербогатых граждан, то окажется, что практически 80% граждан России живут в сегментах средней и ниже средней нищеты.

Нищие люди не могут увеличивать потребление в сфере покупок товаров и услуг. Они и так всё отдают на текущее потребление.

Отсюда: Российская экономика не может расти. Нет резервов потребителей, за счёт которых это можно сделать. Нет ресурса роста!

Дело не в технологических линиях западного образца, отсутствии яркой инженерной мысли, — в конце конов наша страна делает танки и самолёты такого уровня, что весь мир

завидует!

Дело в том, что нищие люди не могут купить продукт такого производства. Весь платежеспособный спрос удовлетворён, дальше расти некуда, пока люди хотя бы не станут бедными. В случае кризиса доходы нищих людей падают, вместе с ним падает спрос даже на самое необходимое.

Можно ли позволить себе поднять доходы семей в России до уровня бедности?

Несомненно, можно сделать это одним росчерком пера, ввиду того, что производительность труда современного человека это позволяет. Разумеется, если вернется культура производительного труда, создания физической, материальной ценности. Все-таки, за последнее время люди перестали работать на производстве, производить. Я понимаю, что негде, не на чем и нет покупательной способности.

Но если начнут производить, обмениваясь, хотя бы бартером надо понимать, что, у нас уже не средневековье.

Но даже там люди могли позволить себе иметь корову, крышу над головой и семью из 6-15 детей.

Один трактор пашет за пятнадцать тысяч работников, а тракторист не может себе позволить купить квартиру и прокормить двоих детей. Парадокс.

Только парадокс это превращает наше феодальное государство в рабовладельческий феодализм (рабы, как и нищие, не имеют ничего, кроме того, чем их накормит и оденет хозяин).

В современной России, где право применение откровенно хромает (особенно для тех, кто не в состоянии платить деньги за доказательство в суде своей правоты), рассмотрение таких параллелей, между нашим и древними феодально-рабовладельческими государствами проходит откровенно болезненно.

Всё же, стоит вспомнить – появление системы рабов-колоннов, в древней Римской империи доказало свою экономическую эффективность.

Но... власть предержащим в нашей стране это невыгодно. Увеличение доходов населения по отношению к прожиточному минимуму приведет к падению нормы прибыли на предприятиях.

То есть, основавший предприятие деловой человек, условно, не сможет через два года купить себе дом в Куршавеле, ездить три раза в год на Бали и Мальдивы.

Как, впрочем, не сможет покупать спортивные машины немецких и итальянских марок ежегодно. Рабский труд людей индивидуально выгоден предпринимателям.

В описываемой мной системе, если мы принимаем как данность необходимость обеспечения бедности, чтобы заработать на такие спортивные агрегаты, тянуть такие расходы на путешествия, придется как в Европе, быть владельцем бизнеса с десятков лет.

Власти, имея массу доходов с бизнеса, как в виде налогов, так и вне их (используя право силы), косвенно принимают

такую систему ведения дел, а раз так, то не испытывают желания менять её.

Право сильного и незаинтересованность государства в сохранении труда граждан на протяжении поколений, повальная нищета, делают инвестиции в России (вне зависимости от того, собираетесь ли вы вложить в материальный актив или в российскую валюту) – слишком рискованным предприятием.

Да, на подобных инвестициях можно зарабатывать. Но, в таких условиях должна работать только часть рискованного капитала. Что такое рискованный капитал и чем он отличается от основного, я расскажу в следующей главе.

«Правила дорожного движения пишутся кровью»

Глава 1

Основы финансовой грамотности, теория накопления посредством сложного процента.

Итак, основное правило сохранения капитала: «ни при каких условиях нельзя терять деньги» – фраза приписывается Уоррену Баффету – не последнему человеку в мире капитала.

Что это означает:

Вы никогда, ни при каких обстоятельствах не должны рисковать **ВСЕМ** вашим капиталом. Потому что **ВЕСЬ** капитал с нуля вы уже **НИКОГДА** не заработаете. Поэтому **НИКОГДА** не теряйте **ВСЕ** деньги!

Весь капитал, который есть у вас, у вашего домовладения жизненно необходимо вкладывать надежно, под **СТАБИЛЬНЫЙ**, постоянный процент.

Поверьте, правило написано кровью!

Есть два вида вложений по своей сути: вложения в материальные активы и вложения в нематериальные активы – валюту и производные от неё финансовые инструменты.

В чём загвоздка вложений в России в валюту?

«Если банк обанкротился хотя бы однажды – не доверяй ему свои средства».

Резкое падение курса Российского рубля произошло в 1992, 1994, 1998, 2014. Четыре раза за двадцать два года! Статистически нас ждут кризисы раз в 7 лет!

И это подтверждает наличие биржевого кризиса 2008 года, точка отсчета которого началась в декабре 2007 года (за 7 лет до 2014!!).

Почему это возможно?

Дело в том, что в России курс рубля является отношением к денежному агрегату М2.

Золотовалютный резерв России, хоть и наполнен корзиной валют и металлов, выражен в долларах. Что делает мериллом ценности Российского рубля де факто: количество долларов, официально отложенных Российским правительством в иностранных банках.

Тут следует пояснить, что контроль за оборотом валюты проходит через процессинговые центры страны, эмитирующей эту валюту. То есть, нажатие одной кнопки запрета может привести целую страну к тому, что неважно где, сохраненная ею валюта станет мертвым грузом. Ввиду логики оборота, тех же, долларов, даже продать такой долг не получится – суд США не разрешит вывести заблокированные активы. Тут стоит вспомнить пример Ирана, у которого никаким образом не получилось вывести свои активы, после вве-

дения санкций в 1979 г.

А ведь физически долларов напечатано гораздо меньше, чем существует по всему миру.

То есть, даже вывезти их физически и потратить в другой стране не получится!

Поскольку Российская валюта выражена не Российским ВВП, а Американским долларом, то введение международных санкций, в виде блокировки (как было с Ираком, Ираном, Сирией, Ливией) на сбережения нашей страны, в иностранной валюте, моментально обрушат рубль в ничто.

И, понадобится не менее нескольких лет, что бы внутри страны рубль обрел какую-то ценность и приобрел докризисную ликвидность.

Именно по этой причине, арест счетов какого-либо государства, вещь губительная для его экономической системы и валюты, в частности.

Если Российский рубль так привязан к корзине доллар-евро-золото и прочая-прочая, то при любом экономическом давлении из вне будет реагировать резким падением курса, как это было уже много раз, – какой смысл держать деньги в рублевых накоплениях и производных от рубля инструментах (рублевых облигациях, рублевых акциях, рублевых деривативах)?

Обеспеченные люди в России, зная это, не держат деньги в национальной валюте.

А потому, во время очередного кризиса, когда рубль пада-

ет относительно доллара, скупают дорогие машины и квартиры. Так как, будучи продаваемы в рублях, продукты потребления, дешевеют относительно доллара.

В декабре 2014 года элитная новая япономарка стоила 60 тысяч долларов, а в феврале 2015 уже 40 тысяч долларов, так как цены на автомобиль в рублях росли не так быстро, как падал рубль по отношению к доллару. В результате случилось: «Налетай! Подешевело!» Богатые становятся богаче, бедные – беднее.

К тому же, Россия – страна с развивающейся экономикой. И как любая страна с данным типом экономики она конкурирует за свою долю рынка развитых стран.

Один из способов, как минимум не потерять, еще лучше увеличить свою долю в таком рынке – постоянно девальвировать собственную валюту, что позволит снизить издержки на труд и материалы в своей стране, уменьшить бремя социальных гарантий.

Что в свою очередь уменьшит стоимость товаров для импортера в стране развитой экономики.

По этой причине все страны развивающихся экономик, всегда, на протяжении десятилетий вынуждены усиливать инфляционные процессы внутри своей страны, спуская курс своей валюты к нулевым значениям. Повторюсь: если ты гражданин страны с развивающейся экономикой ты на протяжении будущих десятилетий будешь девальвировать свою валюту. Время роста твоей валюты будет приводить к увели-

чению расходов, уменьшению доходов, как следствие экономического застою.

То есть, если вы в течение семи лет, откладываете в России, деньги в Американских долларах, то через восемь лет, статистически, вы сможете единоразово удвоить или утроить накопленное, по причинам, объясненным выше.

Государство не держит деньги в рублях, а граждан вынуждает это делать законами. Можно ли предположит, что такое положение вещей, государству – выгодно?

Не лучше ли, зная, что все обстоит именно так, собрать свою личную золотовалютную корзину?

После полученной информации, некоторые из вас могут подумать, что я противник торговли на развивающихся рынках, ввиду их нестабильности. Это не так. Согласно древнему буддистскому изречению «рыба водится в мутной воде».

Смысл торговать на развивающемся, например, российском рынке – конечно есть, в том числе и рублем, и биржевыми инструментами. Тем не менее, по моему скромному мнению, незаинтересованность России как государства, в сохранении частного капитала, а также зависимость курса рубля от денежных накоплений в долларах и их состояния и статуса, повальная нищета населения, делает возможным такие вложения только на средства рискового капитала. Которые, к тому же, могут быть изъяты таким государством, в любой момент времени. То есть, вы зарабатываете, пока вам дают. И это надо понимать.

А что же с инвестициями в бизнес?

Так же не надо прыгать выше головы, не надо вкладывать все свои деньги, заработанные для вас в значимый промежуток времени в бизнес.

Потому что в России, в среднем срabатывает один из трех-пяти основанных бизнесов (в зависимости от региона), а работающий бизнес редко доживает до 5 лет.

Девяносто пять процентов (!) бизнеса, по официальной статистике, до такого возраста не доживают.

То есть создать бизнес, который проживет пять лет и более, математически в три раза менее вероятно, чем выиграть в казино сколько бы существенную сумму.

В казино, на рулетке, вероятность выигрыша 33%. Построить бизнес, который проживет пять лет и более вероятность 5%.

Необходимо смириться с мыслью, что построение бизнеса – это марафон, необходимо рассчитывать ваши возможности хотя бы на 10 попыток!

Существует общественное мнение, некие психологические программы в сфере бизнеса. Например, «Люди всегда будут есть, болеть и умирать». Но, как показывает статистика – всё не так просто. В реальности продовольственный ритейл (кто не знает этого гламурного слова: ритейл – это розничные продажи) – не более чем в 15% случаев переживает четырех – шестимесячный возраст, в области вновь открываемой не сетевой розницы.

Даже с учетом наличия в России владельцев – оптимизаторов налогообложения, безвозвратно закрытых точек после шестимесячного срока не менее 70%.

Смертность в рядах советской армии в период второй мировой войны была ниже.

Аптеки выживают чуть дольше. Но даже они не делают какой-то астрономической прибыли. Да и вообще, редко встретишь прибыльную аптеку. Прибыльных же больниц не существует в принципе. Ибо каждый гвоздик в современном медицинском оборудовании служит не более пяти лет, а стоит при этом от 100 до 300 евро. Что никогда, ни при каких обстоятельствах в России, например, как самостоятельный бизнес, себя не окупает. Есть случаи частных клиник или частно-государственного партнерства, но они редки.

С бизнесом все не просто, в отличие от того, что нам повествуют широко распространенные мифы. В конце концов, в аморальном, вертикально интегрированном обществе, существующем с позиций силы, бизнес отнять еще проще, чем капитал.

К тому же, внутри бизнеса своих проблем хватает.

Идея для бизнеса должна быть простой. Сложные идеи не работают. Эту аксиому доказывает опыт поколений.

Простые, очевидные идеи известны всем. А потому возникает конкуренция.

В процессе конкуренции есть такие предприниматели, которые не из большого ума начинают снижать цены на про-

дукт или услугу т.е. демпингуют.

В итоге падает маржинальность – прибыльность всех участников данной сферы бизнеса. Что приводит к невозможности развития в этом виде бизнеса, загниванию и смерти предприятия.

Тут следует пояснить, что в любое развитие необходимо вкладывать деньги, а при демпинге лишних денег нет. Следовательно, развитие невозможно, гибнут все.

По моему мнению, для развития экономики демпинг нужно ограничивать законодательно. Но, к сожалению, вряд ли найдется государственный деятель, который станет этим заниматься. А зря, ограничение демпинга увеличивает фактическое налогообложение. Но мы отвлеклись от темы.

Итак, надо понимать, что в современной действительности бизнес – это высоко рискованное занятие по управлению ресурсами и капиталом в какой-либо сфере, требующее массу навыков, умений, изворотливости. И только тогда может прийти удача в виде стабильности заработка.

Бизнес, как способ заработка денег существует не для всех. Только для избранных. Так уж устроен мир, тут ничего сделать нельзя.

Люди не равны друг другу, кто-то умнее, кто-то быстрее, кто-то богаче, у кого-то связи. Кто-то может жать от груди сто двадцать килограмм, кто-то не может. Так уж устроено. Каждый человек, особенно желающий начать деловое предприятие должен осознавать, что не все люди способны по-

строить предприятие. Особенно сразу, с первой попытки.

Но путь есть: что бы увеличить шансы успеха, придуманы основные правила управления своим личным капиталом. Итак, на что строят бизнес?

Основной капитал

— Это сумма, которую вы скопили за много лет, являющаяся для вас значимой.

Основной капитал терять нельзя. Он всегда должен лежать под стабильный минимальный процент.

Желательно, но не обязательно, покрывающий инфляцию. И даже когда случаются неприятности, они (неприятности), не являются поводом тревожить данный вид капитала. Даже тяжелая болезнь или смерть не являются сколь либо существенной причиной для того, чтобы беспокоить основной капитал.

Тут следует понимать, что мораль моралью, но отсутствие денег в стране с замахом на капиталистический режим производства, приведет вас в социальную группу отщепенцев, где жизнь вам может показаться адом на земле. В капитализме же, забрать у человека все деньги — все равно, что убить.

Часто бывают, например, случаи, когда люди отдают все, что имеют, чтобы спасти близкого родственника от болезни или смерти. Дают больше, чем могут себе позволить дать.

Это ситуация большого эмоционального самообмана – деньгами от смерти не откупишься. Если вам нужно продать все, что вы имеете, чтобы откупиться от болезни или смерти, значит, угроза настолько серьезна, что при помощи денег вы данную проблему не решите. Вспомните о Стиве Джобсе – никакие миллиарды не помогли ему избавиться от смерти от рака.

Именно поэтому в развитых странах используются различные методы медицинского страхования, – страхования жизни и здоровья.

Не рационально тратить то, что заработано вашим родом, сверх страхового покрытия, на спасения жизни родственника, которого не спасти. И верить в чудесное спасение, в то, что у вас, в отличие от всех остальных, получится – тоже не стоит. Помните о статистике в вашем конкретном случае.

Запомните – если проблема со здоровьем требует слишком много денег, значит деньгами она не решается.

Даже от туберкулеза в тяжелой стадии лечат антибиотики, цена которых доступна человеку, работающему на среднюю зарплату. Практически все страшные, смертельные заболевания, требующие в крайней степени дорогостоящего лечения в данный момент времени, в развитых государствах лечатся за государственный счет. Тратить деньги на лечение неизлечимого заболевания, сверх того, что делает государство, по меньшей мере недальновидно. А по большому счету – глупо.

Отсюда следует: если вы боитесь своей болезни или смерти – имейте страховку на этот случай. Если боитесь смерти родителей – имейте страховку на этот случай. Если боитесь смерти детей – имейте нескольких детей и страховку на этот случай. Когда, возможности страхования будут исчерпаны, не надо трогать основной капитал, который вы всю жизнь копили. – Не поможет! Только зря деньги потратите.

Написанное выше не является попыткой выступить против морали вообще. Но только против бездумной траты денег, основанной на личных эмоциях. Эмоции эти приведут только лишь к потерям. А потом, согласно опыту, многих прошедших данную ситуацию вы будете горько сожалеть, что всё отдали, обрекли себя на нищету и вас все равно ничего не вышло. Повторюсь, проблема будет не в деньгах. Проблема будет в том, что ничего не вышло, хотя деньги ушли.

«Ксанф – выпей море» (с) Эзоп.

Что можем, чем рискуем.

Привыкайте того, что человек не может всё. С детства вам внушают иное. Но человек действительно не может всё! Ресурсы конкретного человеческого тела и разума весьма и весьма ограничены. Человек живет в очень ограниченном

отрезке времени, которое можно померять биениями сердца. Сердце, будучи механизмом, имеет свой срок службы. И срок этот не так уж и велик.

Человек может достичь очень многого. Но только на одном конкретном пути. Распыляясь на иное, пытаясь достичь всего, он потеряет время и силы. А самое главное – не получит результата.

Есть такие моменты, когда встретившиеся на пути проблемы не решаются в рамках инструментов, доступных человеку. Бывает, когда обстоятельства сильнее человека. Особенно наглядно это показывают встречи человека один на один, с необузданной, дикой природой.

Если вы когда-нибудь видели массовые драки настоящих футбольных фанатов:

Вот стоит человек гигант. Борец. Воин.

Но на него накидывается толпа. Окружают и сминают гиганта. Да, он раскидал многих, но... его задавили массой.

Не все жизненные обстоятельства могут быть преодолены человеком!

Очень многое зависит от качества, количества и воли тех людей, которые встретятся ему на пути. Они могут стать непреодолимым препятствием (когда семьдесят окружили и избивают одного, вот что вы сделаете на месте этого одного?).

Американская модель лидерства, когда человек может преодолеть все обстоятельства независимо от качества и ко-

личества этих обстоятельств – ложь. Кто не верит, может поехать на любую войну, встать во весь рост и пойти на амбразуру дота. Дошли – вы лидер американского толка, всяческий молодец и герой! Особенно если вы стояли в одиночку и сумели повторить данное действие статистическое количество раз.

Не дошли... Это то, что случится с большинством в данной ситуации. И реальная практика, опровергает, что такие вещи может делать один человек.

На основе реальной практики мы можем сделать вывод, что реальная модель лидерства работает как-то иначе!

Никогда об этом не задумывались?

Шанс взять дот в пешем строю, кстати, 1 к 150, – информация для решившим проверить свою абсолютную силу и до сих пор верящим, что человек может всё.

Есть моменты, когда нужно доверить проблемы богу или обстоятельствам. Есть проблемы, которые можно доверить окружающим вас людям, но вы их решить не в состоянии.

Человек не всесилен, не всеведущ и по большому счету, сам по себе слаб! Один маленький укол шипа розы и не привитый человек может схватить столбняк, от которого, без помощи антибиотиками, благополучно скончается буквально через неделю. То же самое с легкой простудой, которая, не будучи залечена антибиотиками, превращается в пневмонию (воспаление легких) и до сих пор забирает жизни самолеченцев с хорошей большой, математической вероятностью.

Эти яркие примеры иллюстрируют то, что человек не всемогущ, а потому не способен контролировать все процессы, происходящее вокруг него.

Немного отвлекусь:

Многие из вас, осознав глубину человеческого бессилия, могут испугаться, попытаться закрыть глаза, спрятаться в шкаф от сильного и коварного мира.

А ведь знаете, кроме лживой американской модели лидерства, пытающейся навязать человеку комплекс всемогущества, уничтожающий личность человека при встрече с реальной действительностью (вспомним, что вся Америка сидит на антидепрессантах), существует еще и китайская модель, в которой важно не то, смогли ли вы преодолеть весь мир, — это не всегда получится, — но важно, сколько вы приложили усилий от своих реальных возможностей.

Какая из этих моделей лучше?

Все просто. Основным инстинктом человека является инстинкт сохранения вида. И только после него следует инстинкт продолжения рода. Таково воззрение современной науки.

Вспомните историю несчастного англичанина, который убил единственного сына, сведя мост, что бы поезд мог пройти. Он следовал основному инстинкту, поэтому данное решение, особенно для мужчины, было закономерным.

Вспомним самое страшное, что случилось с Россией — вторая мировая война.

Для солдат, уходящих на смерть не важно было, умрут они или выживут. В бою этот страх уходит.

Многие боялись не выложиться по полной, не убить врага, – прежде чем их самих накроет осколком или убьёт пулей.

Индивидуальный результат для тридцати миллионов из них достигнут не был. Они не сохранили свою жизнь. Но сделали возможным дальнейшее существование и продвижения социума, частью которого являлись. Своими действиями они сделали возможной жизнь десятков миллионов других людей.

Что следует из всего озвученного выше?

Обе этих модели имеют колоссальные результаты, как в экономике, так и в военном противостоянии.

Тем не менее, граждане Объединенных государств Америки вряд ли бы смогли пожертвовать собой в степени достаточной, чтобы выиграть вторую мировую войну. Они даже проиграли войну во Вьетнаме!

И случилось это только потому, что в критический момент всесильный лидер будет пытаться спасти себя. Во вторую очередь кого-то еще.

А встретившись с обстоятельствами, которые будут выше человека, получит нервное психическое заболевание.

Восточная модель – «выложиться на все 100%» достигает не меньших результатов, при этом, человек в ситуациях, в которых не в силах что-либо изменить с большой вероятностью, сохранит рассудок, что позволит ему даже в таких

обстоятельствах действовать более эффективно.

К тому же вторая, восточная модель лидерства ближе русскому человеку, что доказывает вся российская история, включая обе мировые войны.

Но мы отвлеклись. Выше я рассказывал, что человек не всесилен. Тут есть весьма интересный и важный, в рамках всей книги, а также для практической биржевой торговли момент: слабость в области восприятия окружающей действительности, физическая невозможность контролировать всё, приводит к тому, что человек всегда строит свои умозаключение и принимает решения на основе неполных данных.

Что делает рациональность таких решений, опять же, — крайне слабой. Физиологически, под действием давящих обстоятельств, в кровь человека выбрасывается гормон адреналин, который сильно ограничивает доступ кислорода в мозг, что приводит к принятию решений вне логики.

В такой момент, если существует математическая модель решения задачи, поставленной перед трейдером, он не сможет верно свести баланс математического алгоритма, так как мозг, по факту, почти не работает!

Так и происходят, например, все торги на бирже!

Простите, но практика подтверждает всю ту систему, которая здесь мною описывается!

Здесь вспомним и пошлем к чёрту теории эффективности рынков (я надеюсь, рядовой читатель простит мне глумле-

ние над университетскими профессорами и экономистами, придумывающими сложные математические модели описания действительности).

Если же мы говорим о деньгах, то фокус создания богатства и сохранения капитала заключен в том, что деньгами управляют при помощи разума и рациональности всегда! Соблюдение порядка выполнения действий, определенных разумом, называются – дисциплиной.

Эмоции же всегда оставляют в стороне. Да, разум слаб и не всемогущ. И все же он помогает создавать капитал. Эмоции могут быть гораздо сильнее. Но они капитал убивают.

На случай прочих, в достаточной степени мелких неприятностей, у вас на особом счету (либо в сейфе) в банке должны лежать денежные средства, которые обеспечат вам комфортную жизнь в течение полугода.

Должны лежать, значит обязаны! Правило это не просто так придумано и, оспаривать вы его сможете, только став миллиардером, не раньше!

Так делают все умные, грамотные люди, если вы не такой.... То конечно в случае форс-мажорных обстоятельств в вашей жизни можете оставаться без денег, это, наверное, принесет вам массу удовольствия!

Вообще, я считаю, что прежде чем начинать управление домашним, семейным капиталом, прежде всего, следует отложить как раз эти средства. Только понимание важности таких накоплений является вашим входным билетом в мир

управления любыми другими активами.

Как некоторый итог о том, что написано выше: основной капитал должен лежать всегда под маленький и стабильный процент. Трогать его нельзя ни при каких обстоятельствах. Даже в случае болезни, риск, связанный с болезнью, или несчастным случаем, должен покрываться медицинской страховкой. Но основной капитал трогать нельзя.

Для прочих, мелких неприятностей, где-то отдельно должны лежать деньги наличным капиталом, покрывающим шесть месяцев вашего существования без потери уровня жизни. А если завтра война? ...

Банк выдаст вам деньги?

Теперь поговорим о рисковом капитале.

Рисковый капитал

– это процент с основного капитала, который обладает свойством регулярности и предсказуемости поступления.

Допустим, за много лет вы скопили значимую сумму в один миллион условных валютных единиц. (Для некоторых это один миллиард чего либо, но сумма здесь значения не играет, правила одинаковы).

Этот миллион – это много лет вашего труда. Вы не имеете права, ни при каких обстоятельствах его терять!

Какие у вас возможности распорядится такой суммой?

Вы можете положить эти деньги в банк. Например, банковская ставка равна 10% годовых.

Таким образом ежегодно, предсказуемо и постоянно, вы будете получать сто тысяч условных единиц дохода. Эти сто тысяч – ваш **РИСКОВЫЙ** капитал. Им вы и оперируете для инвестиций или строительства бизнеса. И ничем другим!

Это ключевой момент книги, а также практики инвестирования, как таковой!

И когда бизнес, с вложенным в него рискованым капиталом прогорит (а по статистике это наверняка случится), – вы не имеете право трогать ваш основной капитал для поддержания горящего бизнеса.

То есть – умеете пожертвовать только заранее определенной суммой и вовремя остановится. Вот, что означает второй совет от Уоррена Баффета – «Живите по средствам»!

Здесь есть одно маленькое исключение: если бизнес пошёл, то средства рискованого капитала (но ни копейкой больше) можно вкладывать в развитие прибыльного бизнеса.

Если вам принадлежит большой капитал, вы имеете большой стабильный процент, приходящий по нему за определенный промежуток времени, а равно и большие возможности для открытия бизнеса.

Пример из жизни:

Моя подруга, располагая рискованым капиталом сорок тысяч рублей в месяц, в качестве доходов по зарплате, устроила интернет магазин одежды. Это бизнес, который ей был

по средствам. Бизнес переживал свои взлеты и падения, но в течение двух лет обрел стабильность доходов, позволяющих жить, не работая на работе, приобрести дорогой автомобиль среднего класса, родить ребенка в большом городе, существуя не на жалкие копейки от государства, а на доход от реализованного «предприятия». Вот вам и «маленький женский бизнес».

Психологический комфорт, связанный с тем, что средства рискованного капитала не жалко потерять, постоянство поступления рискованного капитала, дало возможность к покрытию непредвиденных расходов на товар и рекламу, дали этой девушке силы и время на развитие данного направления.

Если бы она вкладывала основной капитал, все средства которыми располагает, то она бы не могла учитывать всех расходов на ведение такого бизнеса. Не могла бы так же пережить хоть какого-то длительного отсутствия продаж. Любое замедление оборотов, которое случалось несколько раз, в.т.ч. и в связи с сезонными причинами, выбросило бы ее из бизнеса.

А если бы она развивала этот бизнес на деньги, взятые в кредит, первый же кассовый разрыв убил бы и её и её бизнес.

Вообще не понимаю людей, развивающих бизнес в кредит. Иначе как абсурдным такой поступок не назовешь. Вижу, но не понимаю.

Хотя нет, есть другое слово, идиотизм.

Взять оборотных средств в кредит под 15% годовых, с чи-

стой прибылью 15% от ведения бизнеса, и потерять всё при первом же падении продаж даже на 1%!!

Если вся прибыль уходит на обслуживание долга, то если прибыль станет на 1% меньше, то долг будет обслуживать нечем.

Вот тут и зададимся вопросом, а возможно ли падение продаж на один процент? ...

Здесь хочу передать особый привет, условно-российской компании Вим-Биль-Данн, проданной компании Пепсико за 1 доллар, с долгом в миллиард долларов.

В общем, да здравствует еврейская банковская система (Имеется в виду, что есть еще и голландская банковская система)!

Если вы считаете, что ваши продажи не упадут – вы недалековидны. Невозможно предсказать будущие продажи.

Любые подобные предсказания основываются на текущих продажах и хотелках собственников бизнеса.

Такие собственники обычно терпят существенные убытки, когда продажи падают. Многие такие собственники перекредитованы и теряют бизнес во времена не критических падений продаж.

Продажи движутся волнами, имеют сезонные колебания. Долги необходимо выплачивать равными платежами, без сезонных колебаний.

Именно поэтому долги убивают бизнес. В любом случае. Даже если взяты с целью спасением от рейдерских захва-

тов.

Два разных подхода – вложить всё, либо вложить только проценты в действительности приводят к разным результатам!

Например, одни мои бывшие соседи, два брата, продали квартиру и купили новый грузовик, чтобы сделать бизнес.

Не умея находить сколько-либо выгодные контракты на такую деятельность, они через месяц поставили грузовик на стоянку, стали работать на обычной работе, жить в съемном жилье.

У них не было приходящего рискованного капитала на поиск специалиста для поиска подрядов, участия в настоящих тендерах от реальных покупателей услуги.

Те контракты, которые они были способны находить самостоятельно шли через биржу контрактов. Биржи были так устроены, что цепочка из десятка перекупщиков одного и того же контракта получала больше, нежели водитель. Водитель же редко получал с контракта сумму, едва хватавшую на покрытие стоимости бензина на перевозку.

Не было средств, на которые они смогли пережить замедление продаж. Поэтому из бизнеса пришлось выйти.

История закончилась благополучно, через пять лет, каким-то чудом на них вышел представитель логистического отдела одной большой сети в области продовольственного ритейла (ездил человек мимо каждый день и, не давал ему покоя, этот зарастающий травой и деревьями грузовик из-

вестной немецкой фирмы из трех букв). Человек этот предложил постоянный подряд по перевозкам, в результате которого братья смогли зарабатывать на своем транспортном средстве деньги и даже купить квартиру. В рассрочку.

Продать квартиру, промучиться лет пять всеми возможными способами, чтобы потом взять квартиру в кредит и ещё несколько лет её выплачивать!

Отличный бизнес, вы и себе такой хотите?

Есть и другая мораль – плохое оборудование не смогло бы пережить пять лет простоя. Вряд ли стоит экономить на качестве оборудования. Мало ли в какой момент деятельности его функционирование станет жизненно важным?

Например, вам нужно выйти из кризиса на производстве, вызванного продолжительным спадом продаж. Появляются заказы, но выполнить их нельзя – оборудование вышло из строя. Заржавело, вскипели микросхемы. И что тогда?

Не дай бог пережить всё это!

Еще один человек, знакомый моему другу, задолжавший несколько миллиардов рублей, взял в долг еще несколько – на строительство маленького нефтяного заводика. Но брал в долларах и перевел в рубли. В кризис, из-за валютных колебаний деньги потеряли свою стоимость и, завод стало строить не на что. Средства эти были последними, долг отдавать не из чего. Очень большой человек. Очень печальная история.

Своими руками данный деловой человек угробил отлич-

ную идею и много лет подготовки.

Даже когда завод будет построен, он будет принадлежать другим людям. Прибыль с него будет тоже принадлежать другим людям. Человек же, который начинал строительство данного производства, всю оставшуюся жизнь будет выплачивать долги, в то время как другие, на этом же самом производстве будут зарабатывать огромные деньги.

А все почему?

—В обеих этих неудачных историях, будущие владельцы бизнеса не строили его на средства рискованного капитала.

Допустим, так получилось, что средства вашего рискованного капитала маленькие. Запомните: маленькие деньги, в качестве рискованного капитала — дают возможности для начала маленького бизнеса, крупные деньги — дают средства для развития крупного бизнеса.

И не нужно прыгать выше головы, пытаться развить бизнес не на средства рискованного капитала, а в том числе и на средства основного, или не дай бог, заемного капитала.

Приводит к результатам, означенным выше.

Есть еще одна причина, по которой этого нельзя делать: эта причина — отсутствие навыков работы со средствами, бизнесом.

Дело в том, что, начиная бизнес в первый раз, вы являетесь некомпетентным, по большому счету, сотрудником своей компании. Благодаря чему может произойти феномен «торможения двигателем» — процесса остановки разви-

тия предприятия благодаря вашей личной некомпетентности или неправильным психологическим установкам.

Вы всю жизнь копили данные средства. Таким образом, за тридцать лет вы скопили «X» средств. Каждый год вы получали «X/30» средств. Это означает, что вы производили работу равную «X/30». Имели нагрузку равную «X/30».

Если вы вложили все «X» деньги в новое для вас дело, то привычная нагрузка, которая у вас имелаась последние тридцать лет, возрастает в тридцать раз! У вас никогда не было опыта работы под такой нагрузкой. Отсюда ваша некомпетентность и глупость принимаемых решений.

Общее правило психологии:

Если процесс торможения деятельности, вами основанного предприятия (или падения стоимости биржевой позиции), будет сопряжено с тем, что сумма, вложенная в позицию (предприятия) будет существенной для вас, больше той, что вы получаете ежегодно от пассивного дохода, а значит больше той суммы, которую вы можете себе позволить потерять, – то психологическая нагрузка и ваша личная депрессия увеличиваются в геометрической прогрессии.

После чего начинается процесс психологического самоуничтожения. И уже бизнес, или биржевая позиция, начинают управлять вашим поведением, а не наоборот.

К чему это приводит? На практике все зависит от вашей сосудистой системы. Или инфаркт, или инсульт. Даже если вам двадцать один год.

И почти наверняка последует утрата бизнеса, или полная потеря биржевой позиции.

Очень хорошо такая ситуация самоуничтожения описана в фильме-биографии «Rogue trader» – воспоминании трейдера банка «Barings» Ника Лиссона, который в этой ситуации не сумел завершить неудачную для себя сделку, боясь крупных потерь в размере около ста миллионов долларов, что составляло около пятнадцати процентов стоимости банка.

В итоге зависимость от позиции привела к ужасающим последствиям – потере полуторамиллиардного состояния, банкротству банка, обвинению в мошенничестве с биржевыми активами и тюрьме.

Вот что случается, когда не закрыты сделки с неприемлемыми потерями (когда при форс-мажорных обстоятельствах вы потеряли чуть более того, чего нельзя было терять). Если вы не закроете такую сделку, либо такой бизнес, наиболее частый исход – потеря бизнеса или такой биржевой позиции. Исключения слишком статистически ничтожны, чтобы верить в чудо.

Именно поэтому выбирайте те инвестиции, которые адекватны при вашем капитале, таким образом, чтобы, не теряя основную (базисную) часть вашего капитала!

Возможно, некоторым из вас придется свыкнуться с мыслью оставить бизнес-идею о создании рельсовой пушки, для доставки грузов на околоземную орбиту. Просто в виду того,

что эта бизнес идея на данный момент не соответствует вашему личному платежному балансу, т.е. вы не можете сделать это на сумму рискового капитала, получаемого с вашего капитала основного.

Живите по средствам! Если вам какая-то идея сейчас не по карману, не надо напрягаться. Не вписываетесь в процент с капитала – отложите идею до лучших времен.

Либо найдите тех людей, которые обладают **РИСКОВЫМ** капиталом достаточным для воплощения данной идеи. Да и вообще, многие крупные сделки и состояния делаются с нулевым капиталом в обороте. Так как сделка – это устранение неэффективности рынка.

Для чего необходимо связать товар продавца и деньги покупателя. Чем большую ценность такая связь представляет, тем больший денежный объем оседает у человека, сумевшего провести такую сделку. Но этот способ работы с деньгами – это способ заработка на чужих деньгах. Данная книга все больше о сохранении и увеличении собственного капитала.

Итак, сохранение и преумножение капитала – это марафон, к которому нужно быть готовым.

Если вы научитесь сохранять капитал в течение длительного времени, то работа сложного процента всегда этот капитал будет увеличивать. Поэтому путь к накоплению капитала – это пусть **СОХРАНЕНИЯ** капитала.

Те же, кто пытаются прыгнуть выше головы, обречены по пять – десять раз терять все.

Малоприятные ощущения. И Вам лично НЕ НАДО это испытывать.

Немного практики в управлении средствами по типам капитала.

Куда можно вкладывать основной капитал (все, что вы имеете):

Банковские вклады (инвестируйте таким образом, чтобы в случае банкротства данного банка вся сумма вклада была возвращена через систему страхования вкладов)

Облигации предприятий, которые ни при каких обстоятельствах, не смогу обанкротиться. Никогда не вкладывайте в одно предприятие. Выберите от 20 до 50 таких предприятий, таким образом, чтобы банкротство любого из них отняло не более 2-5% вашего капитала. Процентная ставка дохода по облигациям в момент выплаты «купона» обычно перекрывает 2% потерь, если какая-то компания обанкротится. При выборе облигаций предприятия особо обращайтесь внимание на долю рынка, которым владеет предприятие и наличие государственной поддержки.

Жилая и коммерческая недвижимость, приносящая стабильный доход с аренды, при условии, что существует управляющая компания (для аренды жилой недвижимости) которая будет заниматься сбором средств с нерадивых постояльцев. Вы ведь не хотите каждый месяц выбивать силой свои

деньги?

Совершенствования себя, как сотрудника какого-либо предприятия, нацеленное на увеличение дохода. Вы – тоже часть вашего основного капитала. Зарплата – это ведь постоянный доход, ведь так? Кстати, в современной российской действительности, в некоторых местах, появилась практика использования денежных средств ради достижения быстрого карьерного роста. А, почему бы, собственно и нет?

Необходимо использовать все имеющиеся возможности для достижения максимально эффективного результата. Это – рационально!

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.