



АЛЕКСЕЙ НОМЕЙН

**УСПЕШНАЯ
ТАКТИКА
ПОВЕДЕНИЯ НА
СОБЕСЕДОВАНИИ**

Алексей Номейн
Успешная тактика
поведения на собеседовании

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=28266285

ISBN 9785449012463

Аннотация

Уникального шаблона того, как себя вести и что делать соискателю во время собеседования не существует, ведь собеседование – это диалог людей, чьи предпочтения и представления о том, как именно должна выглядеть модель поведения во время этого процесса, могут существенно отличаться. Тем не менее, существует ряд особенностей, которые лучше учитывать, готовясь к встрече с потенциальным работодателем.

Содержание

Введение	5
Конец ознакомительного фрагмента.	6

Успешная тактика поведения на собеседовании

Алексей Номейн

© Алексей Номейн, 2017

ISBN 978-5-4490-1246-3

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Введение

Уникального шаблона того, как себя вести и что делать соискателю во время собеседования не существует, ведь собеседование – это диалог людей, чьи предпочтения и представления о том, как именно должна выглядеть модель поведения во время этого процесса, могут существенно отличаться. Тем не менее, существует ряд особенностей, которые лучше учитывать, готовясь к встрече с потенциальным работодателем. В частности, во время собеседования следует задать некоторые вопросы, а не только отвечать на них, а также держаться определенной манеры поведения. Соблюдение намеченных рекомендаций позволит пройти собеседование наиболее эффективно. Как вести себя при встрече с кадровиком или работодателем? Сейчас как раз об этом и поговорим!

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.