

БИБЛИОТЕКА КНИГИКРАТКО

**КРАТКОЕ  
СОДЕРЖАНИЕ  
«GOOGLE. ПРОШЛОЕ,  
НАСТОЯЩЕЕ,  
БУДУЩЕЕ»**

**Библиотека КнигиКратко**  
**Краткое содержание «Google.**  
**Прошлое, настоящее, будущее»**  
**Серия «КнигиКратко»**

*[http://www.litres.ru/pages/biblio\\_book/?art=27359190](http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=27359190)*  
*APP;*

**Аннотация**

**Этот текст – сокращенная версия книги «Google. Прошлое, настоящее, будущее».** Только самое главное: идеи, техники, ключевые цитаты.

Книга о том, как студенческий проект превратился в компанию, титулованную журналом Fortune как «лучшее место для работы», с доходом в 20 млрд долларов. О том, за что Уоррен Баффет «платит этим парням кучу денег». О том, какие бизнес-модели, управленческие стратегии, методы управления персоналом, корпоративные правила и инновационные подходы сделали все это возможным.

Компания Google разработала крупнейшую в мире поисковую систему и стала одним из наиболее известных глобальных брендов. Основателей Google Ларри Пейджа и Сергея Брина прозвали Томасами Эдисонами от Интернета, имея в виду тот вклад, который они внесли в развитие науки и общества. Им

удалось воплотить в практику свои оригинальные научные идеи, построить компанию с доходом в 20 миллиардов долларов и сформировать свой неповторимый стиль управления.

Располагая на старте лишь 100 тысячами долларов венчурного капитала, Пейдж и Брин трансформировали Google в публичную компанию, выпустив акции на фондовый рынок, и добились рыночной капитализации почти в 100 миллиардов долларов. Пейдж и Брин расширили штат Google, на старте состоявший только из них двоих, до двадцати тысяч сотрудников. Они превратили свою компанию в гиганта, штаб-квартира которого разместилась на площади в 13,9 гектара, и это не считая еще двух десятков региональных офисов в США и технических центров более чем в тридцати странах мира. Google-парни выстроили огромное здание бизнеса: начавшись с одного-единственного поискового сервиса, оно представляет собой теперь веб-портал с десятками разнообразных сервисов и продуктов.

Google заняла доминирующие позиции в индустрии интернет-поиска, обслуживая более 70% поисковых запросов американских пользователей, и зарабатывает на размещении рекламы приблизительно 16 миллиардов долларов в год – показатель, сопоставимый с рекламной выручкой четырех ведущих телевизионных сетей США, вместе взятых. Зарегистрировавшись на [www.google.com](http://www.google.com) или каком-нибудь другом из множества ее доменов, вы можете разместить информацию на десятках языков мира, отыскать телефонный справочник любого города вашей страны или, скажем, проверить, все ли в порядке дома, когда вы в длительной отлучке, – можно обозреть свой дом сверху, на аэрофотоснимках в реальном

времени, или увидеть его на трехмерном изображении своей улицы.

**Напоминаем, что этот текст – краткое изложение книги**

# Содержание

Хозяева информации	6
Конец ознакомительного фрагмента.	10

# «Google. Прошлое, настоящее, будущее»

## Джанет Лау

### Хозяева информации

*Компания Google разработала крупнейшую в мире поисковую систему и стала одним из наиболее известных глобальных брендов. Основателей Google Ларри Пейджа и Сергея Брина прозвали Томасами Эдисонами от Интернета, имея в виду тот вклад, который они внесли в развитие науки и общества. Им удалось воплотить в практику свои оригинальные научные идеи, построить компанию с доходом в 20 миллиардов долларов и сформировать свой неповторимый стиль управления.*

Судьба с самого рождения готовила Ларри и Сергея к роли победителей. У обоих отцы посвятили себя науке, оба выросли в среде технической интеллигенции и прекрасно успевали в школе, демонстрируя блестящие способности. Их преподавателями в Стэнфорде и наставниками в Силиконовой долине стали корифеи в области IT-дисциплин.

Оба юноши, несомненно, обладали незаурядными спо-

способностями и предпринимательской жилкой, и, встретившись, каждый из них немедленно распознал потенциал другого, увидев в нем, словно в зеркале, свое отражение. Судьба вела их одной дорогой. Сохраняя внешний вид отличников-зануд, Ларри и Сергей уже на первых порах обнаружили подлинно деловые повадки. Они проявлялись в каждом их поступке и решении. В любой ситуации они неизменно поступали по-своему, зачастую вопреки общепринятым правилам, действуя с полной уверенностью, если не сказать – с осознанием своего неоспоримого права на подобные шаги.

\* \* \*

Сергей Брин родился в Москве. Его семья ютилась в тесной квартирке площадью 32 квадратных метра. Ни по работе, ни в обыденной жизни взрослые члены семьи Бринов почти не видели перспектив на будущее. И тогда они решили покинуть страну. Когда Сергею только-только исполнилось шесть лет, его родители перебрались на постоянное место жительства в США. Михаил и Евгения Брин быстро нашли работу, соответствующую их образованию и способностям, и начали строить новую жизнь в штате Мэриленд, на границе с пригородом столицы США Вашингтона. Сейчас отец Сергея – профессор математики, читающий лекции в Мэрилендском университете, его мама – специалист Центра космических полетов при НАСА.

Сергея записали в начальную школу, где преподавание велось по системе Монтессори, состоящей в «свободном» методе обучения и специальных приемах для развития интеллекта и креативности. При поступлении мальчик все еще говорил с сильным акцентом, не оправдав надежд родителей, что быстро усвоит английский. И все же этот слегка застенчивый мальчуган приспособился к новой среде. Как вспоминает учительница в школе Монтессори, «Сергей не отличался особой общительностью, но всегда был достаточно уверен в себе, чтобы добиваться того, чего ему хотелось».

В девять лет Сергей получил от отца подарок – один из первых персональных компьютеров. В средних классах всю силу проявились его математические способности. Он приступил к серьезному изучению математики в возрасте пятнадцати лет в колледже и, значительно опережая график учебы, вышел из стен средней школы, как только достиг нижнего предела возраста, позволяющего поступить в высшее учебное заведение. Далее Сергей получил магистерское образование в Мэрилендском университете и, завоевав стипендию Национального научного фонда Graduate Fellowship, позволяющую выпускнику продолжить обучение в любом высшем учебном заведении США, отправился в Калифорнию, в Стэнфордский университет. Главную привлекательность университету в глазах Сергея придавало близкое со-

седство с Силиконовой долиной и облюбовавшим ее сообществом венчурных инвесторов, активно осваивающих индустрию хай-тека.

# Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.