

БИБЛИОТЕКА КНИГИКРАТКО

**КРАТКОЕ
СОДЕРЖАНИЕ
«ПЕРЕГОВОРЫ В
СТИЛЕ ТРАМПА»**

КнигиКратко

Библиотека КнигиКратко

**Краткое содержание
«Переговоры в стиле Трампа»**

«Аktion управление и финансы»

КнигиКратко Б.

Краткое содержание «Переговоры в стиле Трампа» /
Б. КнигиКратко — «Актion управление и финансы»,
— (КнигиКратко)

Этот текст — сокращенная версия книги «Переговоры в стиле Трампа». Только самое главное: идеи, техники, ключевые цитаты. «Он жесткий, твердый, но справедливый. Он — блестящий юрист», — сказал о Джордже Россе Дональд Трамп. Тридцать лет Росс представляет интересы Трампа на переговорах по наиболее масштабным и прибыльным сделкам с недвижимостью. Если кто и понимает стратегии инвестирования и тактики ведения переговоров, сделавшие Трампа самым известным магнатом в мире недвижимости, так это Росс. В книге «Переговоры в стиле Трампа» Джордж Росс делится множеством тактических приемов и методов ведения переговоров, разработанных им за 50 лет работы переговорщиком. Многие из стратегий были придуманы лично Дональдом. Основной принцип переговоров Росса звучит так: «Быть приятным собеседником, но относиться ко всему скептически. Забыть то, что они говорят. Забыть то, что они пишут. В действительности они стремятся к одному — заключить сделку на выгодных для себя условиях». Почему вы должны тратить свое время на изучение этой книги? Потому что опытный и изощренный переговорщик всегда, в любой жизненной ситуации, получит лучшие результаты, чем тот, кто не имеет представления о приемах ведения переговоров. Во многих случаях это выбор между абсолютным успехом и полным провалом, считает Джордж Росс. Напоминаем, что этот текст — краткое изложение книги

© КнигиКратко Б.

© Акцион управление и финансы

Джордж Росс «Переговоры в стиле Трампа»

Переговорщик Дональда Трампа

«Переговоры – это ежедневное участие в игре под названием “жизнь”».
Джордж Росс

«Он жесткий, твердый, но справедливый. Он – блестящий юрист», – сказал о Джордже Россе Дональд Трамп. Тридцать лет Росс представляет интересы Трампа на переговорах по наиболее масштабным и прибыльным сделкам с недвижимостью. Если кто и понимает стратегии инвестирования и тактики ведения переговоров, сделавшие Трампа самым известным магнатом в мире недвижимости, так это Росс.

В книге «Переговоры в стиле Трампа» Джордж Росс поделился множеством тактических приемов и методов ведения переговоров, разработанных им за 50 лет работы переговорщиком. Многие из них были придуманы лично Дональдом. Основной принцип переговоров Росса звучит так: «Быть приятным собеседником, но относиться ко всему скептически. Забыть то, что они говорят. Забыть то, что они пишут. В действительности они стремятся к одному – заключить сделку на выгодных для себя условиях».

Биографическая справка

Джордж Росс родился 6 января 1928 г. Получил юридическое образование в *Brooklyn Law School*. Работал юристом у крупнейших инвесторов в недвижимость – Сола Голдмана и Алекса Дилоренцо-младшего. Сейчас исполнительный вице-президент и старший юрисконсульт *Trump Organization*. Читает лекции по вопросам сделок с недвижимостью и ведения переговоров в Университете Нью-Йорка. Но, пожалуй, наиболее известен как один из советников Дональда Трампа в реалити-шоу «The Apprentice» (в России выходило под названием «Кандидат»). В программе он следит за ходом игры и за конкурсантами и помогает Трампу в определении того, кто должен быть «уволен». Росс женат, имеет двоих детей и троих внуков. Любит теннис и гольф.

Аура эксклюзивности

Это ваша способность убедить людей в том, что у вас есть нечто уникальное, исключительное, как раз то, что им нужно. Неважно, что вы продаете, ваш успех зависит от способности создать и поддерживать эту ауру. Даже если вы несете ахинею, произносите ее уверенно, а еще лучше напишите на листе бумаги, похожем на официальный документ. Тем самым вы породите иллюзию законности, которой люди доверяют (см. *Иллюзия законности*

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.