

БИБЛИОТЕКА КНИГИКРАТКО

**КРАТКОЕ
СОДЕРЖАНИЕ
«РЕЦЕПТЫ
НАДЕЖНОГО
БИЗНЕСА»**

КнигиКратко

Библиотека КнигиКратко

**Краткое содержание
«Рецепты надежного бизнеса»**

«Актюн управление и финансы»

КнигиКратко Б.

Краткое содержание «Рецепты надежного бизнеса» /
Б. КнигиКратко — «Аktion управление и финансы»,
— (КнигиКратко)

Этот текст — сокращенная версия книги «Рецепты надежного бизнеса». Только самое главное: идеи, техники, ключевые цитаты. Слишком затянувшийся этап запуска, кадровый голод, пассивный подход к продажам, производственный фанатизм, нехватка финансовых ресурсов — Константин Бакшт, собственник и генеральный директор холдинга «Капитал-Консалтинг», рассказывает, как решить эти и другие проблемы, которые тормозят или губят большинство бизнесов России. Напоминаем, что этот текст — краткое изложение книги

«Рецепты надежного бизнеса»

Константин Бакшт

Бизнес нужно создавать только ради того, чтобы он стал доминирующим на рынке, – и никак иначе!
Константин Бакшт

Профессиональный собственник и управленец

Построить успешный бизнес в России можно, утверждает собственник и генеральный директор российского межрегионального холдинга «Капитал-Консалтинг» Константин Бакшт. В своей книге «Рецепты надежного бизнеса» он поделился опытом, как не наступать на основные грабли, которые тормозят развитие или губят на корню большинство малых и средних бизнесов России.

«Государственной поддержки бизнеса в нашей стране практически нет, – пишет автор. – Налоговая система сделана не для того, чтобы все платили налоги, а для того, чтобы все были виноваты. И все же доходность бизнеса в России может быть колоссальной».

По мнению Константина Бакшта, многие бизнесы у нас обречены уже на стадии создания из-за ошибок, которые совершают владельцы и руководители. «Говорят, умные учатся на ошибках дураков. А дураки не учатся даже на собственных ошибках. Правда в том, что невозможно построить бизнес, не совершая собственных ошибок. Но ведь не обязательно совершать самому все ошибки, не так ли?» Константин Бакшт приводит основанные на собственном опыте рекомендации, что сделать для того, чтобы строить бизнес в России надежно и эффективно.

Биографическая справка

*У Константина Бакшта большой опыт ведения собственного бизнеса: телекоммуникационные компании (Интернет, IP-телефония), недвижимость, ценные бумаги, СМИ, компьютерные салоны и интернет-центры, сеть салонов сотовой связи и другое. Также в его багаже 19-летний опыт личных продаж, 15-летний управленческий опыт, 9-летний опыт бизнес-консультанта и бизнес-тренера. Его специализация – построение системы бизнеса и системы корпоративных продаж «под ключ». Статьи **Бакшта** регулярно публикуются в российской профессиональной прессе. Увлечения: история человечества, культура и классическая проза Китая и Японии.*

Бизнес-идея

Бизнес-идея должна давать ответ на вопрос: что такого хорошего, интересного и полезного мы будем давать своим клиентам, чтобы они платили нам деньги? Много, часто и с удовольствием? Если вы не можете придумать хороший и реалистичный ответ на этот вопрос, вы вряд ли сможете создать успешный бизнес.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.