



7

ПРОФЕССИИ

для быстрого
заработка
в интернете

А. Редькин

Александр Редькин

**7 профессий. Для быстрого
заработка в Интернете**

«Издательские решения»

Редькин А. Л.

7 профессий. Для быстрого заработка в Интернете /
А. Л. Редькин — «Издательские решения»,

ISBN 978-5-44-902784-9

«Здравствуй, мой дорогой друг! Это уже третье издание книги «7 профессий для быстрого заработка в Интернете». Как эксперт по трудоустройству я слежу за актуальными тенденциями и стремлюсь делиться с вами только свежей информацией. Эти строки я пишу на острове Бали, на котором живу уже более 5 лет. Передо мной раскинулись рисовые террасы, в двух метрах от меня растет папайя, мой дом окружает тишина. Удаленная работа позволяет жить той жизнью, о которой многие сегодня только мечтают».

ISBN 978-5-44-902784-9

© Редькин А. Л.
© Издательские решения

Содержание

ВСТУПЛЕНИЕ	6
ОТ АВТОРА	8
Часть 1	11
Профессия №1. ЛИЧНЫЙ ПОМОЩНИК	11
Профессия №2. КОПИРАЙТЕР	15
Конец ознакомительного фрагмента.	17

7 профессий Для быстрого заработка в Интернете

Александр Леонидович Редькин

Редактор Екатерина Самойлова

© Александр Леонидович Редькин, 2018

ISBN 978-5-4490-2784-9

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

ВСТУПЛЕНИЕ

Какие профессии существуют в Интернете? Как выбрать удаленную специальность, которая будет приносить стабильный и высокий доход? Что нужно знать и какими навыками обладать, чтобы устроиться на ту или иную онлайн-должность?

Если вы задаетесь подобными вопросами, значит книга будет вам полезна.

В книге вы найдете обзор 7 наиболее востребованных в Интернете профессий. Спрос на этих специалистов значительно превышает предложение. Причём ситуация усугубляется с каждым годом, так как никто и подумать не мог, что «всемирная паутина» будет разрастаться с такой ошеломительной скоростью.

Вторая часть книги посвящена реальным историям людей, полностью перешедших на удаленную работу.

И прежде чем приступить к обзору профессий, давайте разберёмся в самом понятии «удалённая работа».

Что такое удалённая работа?

Удалённая работа – это точно такая же работа, как и в реальной жизни: с начальниками, сроками выполнения задач и планами реализации проектов. Однако удалённому сотруднику нет необходимости ежедневно появляться в конкретном офисе и вообще быть привязанным к определенному городу или даже стране.

Работа происходит за компьютером, а где работник находится физически, абсолютно не важно. Главное, чтобы был выход в Интернет.

Кто такой удалённый работник?

Удалённым сотрудником может быть любой человек, который выполняет свою работу без физического присутствия в офисе, отправляя результаты своего труда по Интернету.

Оплата в таком случае происходит на электронные кошельки (WebMoney, Яндекс. Деньги и т. п.) или на банковскую карту.

В чем преимущества удалённой работы?

– Удобное время работы: на многих должностях свой график вы планируете самостоятельно.

– Интересные задачи. Возможность зарабатывать тем, что доставляет удовольствие: вы сами выбираете, с каким работодателем продолжить отношения, а с каким прекратить. В Интернете это сделать намного проще.

– Дополнительные деньги или возможность получать стабильный доход: вы можете рассматривать удаленную работу только как дополнение к основной своей деятельности или полностью перейти в онлайн.

– Приятное и полезное общение: физические границы не смогут помешать вашей продуктивной коммуникации с интересными успешными людьми.

– Отсутствие начальства над головой: ваш непосредственный руководитель не стоит «над душой» по 8 часов в день.

– Время на семью и собственное развитие: работая удалённо, вы будете проводить с близкими гораздо больше времени.

– **ПУТЕШЕСТВИЯ: не будучи привязанными к одному месту, вы сможете объехать весь мир!** Провести в понравившейся стране не 2 недели законного отпуска, а столько времени, сколько захочется.

Удалённая работа – это удобно и для исполнителя, и для работодателя. Переводя сотрудников на удалённый режим работы, работодатели экономят на офисе, оргтехнике и канцелярских товарах, а работники не тратят время своей жизни на дорогу до офиса, офисные сплетни и бессмысленное просиживание в отсутствии четких задач.

Если вы всегда мечтали стать более свободной и постоянно развивающейся личностью, если вы цените время, проведенное с близкими людьми, если на путешествия вам не хватает одного месяца в году, то удаленная работа – то, что вам нужно!

ОТ АВТОРА

Здравствуйте, мой дорогой друг! Это уже третье издание книги «7 профессий для быстрого заработка в интернете». Как эксперт по трудоустройству я слежу за актуальными тенденциями и стремлюсь делиться с вами только свежей информацией.

Эти строки я пишу на острове Бали, на котором живу уже более 5 лет. Передо мной раскинулись рисовые террасы, в двух метрах от меня растет папайя, мой дом окружает тишина.

Удаленная работа позволяет жить той жизнью, о которой многие сегодня только мечтают.

ПРЕДСТАВЬТЕ...

Вы просыпаетесь в домике на берегу океана или в горах – на лоне природы. У Вас есть свободное время, чтобы заниматься любимым делом. Это дело приносит людям пользу, а Вам – хороший доход, который в свою очередь дает свободу. Свободу выбора и передвижений. Вы можете работать из любой точки мира. Даже в джунглях Индии или в пути на Эверест – уже везде есть Интернет 3G, а местами и LTE.

Интернет изменил нашу реальность: больше не надо быть привязанным к одному месту, чтобы выполнять свои профессиональные обязанности.

Но почему же большинство людей, зная об этих возможностях, еще не работают в Интернете?... Да ладно в Интернете! Проблема намного глубже...

МЫ ПРИВЫКЛИ....

В детстве нам говорили, что нужно хорошо учиться, потом устроиться на работу. Если работать хорошо, то можно получить более высокую должность. Потом надо завести семью и детей, потом их вырастить. А дальше пенсия и смерть...

И каждый день, как бы печально это ни звучало, мы движемся к смерти. Простой и понятный путь, в который верят многие. Как и сам я верил долгие годы.

Но в глубине души я чувствовал, что мне предназначено нечто большее. Что-то, чего нельзя объяснить, но чему можно довериться.

КТО Я?

Давайте познакомимся, мой дорогой читатель... Я вижу, будто мы с Вами сидим за одним столом и я хочу рассказать Вам свою историю.

Я родился в очень небогатой семье. Отец – начальник уголовного розыска, а мама – воспитатель в детском саду. Моя родина – Западная Сибирь. Наш поселок находится прямо на реке Обь. Население 3500 человек. И многие из этих людей дальше крупнейшего города Екатеринбурга никуда не выезжали. 1 школа, 1 садик, все друг друга знают.

Я считаю, мне очень повезло, ведь я вырос в окружении природы. Мы жили в частном доме на окраине бесконечной тайги, а в 200 метрах простиралась красавица Обь.

Видимо, поэтому, путешествуя по всему миру, я не могу находиться в городе больше 3 дней: меня постоянно тянет туда, где зелень и простор.

Свои первые деньги я заработал в 11 лет. Помню, когда мы просили отца купить нам магнитофон, он отвечал: «Зачем он вам? Пойте».

Раньше я обижался на его слова, не понимая, что тем самым отец воспитывает в нас стремление зарабатывать самостоятельно и подогревает нашу страсть к творчеству.

Потом были школа, университет и работа, свадьба – все шло по накатанному сценарию. Пока я не попробовал заняться собственным бизнесом. И накопив денег, впервые отправился в свое первое путешествие. В Италию. Это было всего 9 лет назад!

Я как сумасшедший бегал по Римскому морю в январе. Я был счастлив, как ребенок! И тогда я понял: **путешествия – это то, чему я хочу посвятить всю свою жизнь!** Путешествия – это лучший тренинг и стимул к развитию.

Вернувшись домой, я задумался, как начать зарабатывать дистанционно. На дворе стоял 2009 год. На тот момент я стал уже достаточно успешным предпринимателем. Мой чистый доход составлял 10 000\$, появились первые пассивные источники дохода.

И это позволило мне путешествовать не останавливаясь на протяжении многих лет. Я посетил 22 страны, но моя цель – объехать весь мир! А для ее осуществления нужен удаленный заработок.

Тут я и встретил своего будущего партнера Игоря Полтавцева. Чиангмай, Таиланд, и неприметный парень, который недавно приземлился на азиатской земле в поисках счастья и красивых девушек. Он занимался сайтами: на тот момент он вел 50 сайтов разной направленности. Я в интернете вообще не зарабатывал, полностью посвятив себя традиционному бизнесу.

Мы жили рядом, но общались мало. Потом я улетел на Филиппины, а Игорь – во Вьетнам. Повторно встретившись во Вьетнаме, мы ближе узнали друг друга и поняли, что стремимся к одному и тому же – помогать другим людям почувствовать вкус свободной жизни в путешествиях.

Нас объединила мечта!

Потом мы оказались у долларового миллионера на одном из тренингов по раскрытию предназначения в Непале, в Гималайских горах.

Помню, как мы лежали в кафе с соломенной крышей и мечтали, что у нас будет компания в интернете, мы будем путешествовать большой командой единомышленников, заниматься любимым делом и даже построим собственную деревню где-нибудь на островах...

Сейчас я пишу эти строки и улыбаюсь. Все, о чем мы мечтали, полностью реализовалось всего за 3 года!

Через несколько месяцев мы разъехались, продолжая созваниваться в скайпе. Игорь мне все твердил про удаленную работу. А я и слышать ничего не хотел, потому что понял, к чему стремлюсь сам...

Я ХОЧУ ВВЕСТИ ЛЮДЕЙ В ПУТЕШЕСТВИЯ...

Это стало моей миссией! И когда мы встретились с Игорем на острове Бали, я наконец осознал, что удаленная работа – именно тот инструмент, который позволит перевести огромное количество людей в путешествия.

Такого обучающего проекта еще не было в российском Интернете. Но имея большой опыт работы с сотрудниками и зная все их слабые места, мы начали вживую работать с людьми, помогая им находить удаленную работу.

Мы не обучали профессиям. Мы брали реальный опыт людей и переводили его в Интернет...

Я помню счастье Юли, одной из наших первых выпускниц. Она шила куклы дома. Вроде, как тут устроишься на удаленку? Никак... Так вот благодаря нашим занятиям она нашла работу копирайтера в свое любимом кукольном журнале.

Мы трудоустроили людей разных профессий: учителей, врачей, полицейских, пожарных, пенсионеров, молодых мам, студентов. Более 8000 человек за последние несколько лет...

Но самым большим достижением лично для меня стало то, что более 700 человек выехали в свое первое самостоятельное путешествие на остров Бали.

Для меня путешествия имеют сакральный смысл. Границы человеческой личности в путешествиях расширяются. Человек растет. Он учится быть свободным и уважать свободу других людей.

И в этой книге я хочу показать, что работа в Интернете, а с ней и путешествия, доступны для каждого. У вас уже есть опыт в реальной жизни и на реальной работе, который можно перевести в онлайн.

Я расскажу о 7 наиболее востребованных в Интернете профессиях. Хотя, как вы понимаете, возможностей для удаленного заработка гораздо больше!

Приятного чтения! И до встречи на острове Бали!

Александр Редькин,
основатель компании «Работа Дома 2»,
эксперт по трудоустройству в интернете

Часть 1 7 интернет-профессий

Профессия №1. ЛИЧНЫЙ ПОМОЩНИК



Каждый интернет-бизнесмен нуждается в помощнике. В Интернете миллионы сайтов. За каждым сайтом стоит руководитель. У руководителя очень много обязанностей и задач, с которыми он физически не справляется. Соответственно все свои рутинные дела он делегирует.

Неудивительно, что профессия личный помощник – одна из самых популярных профессий в Интернете.

Почему? Если вы попадаете на позицию личного помощника, вы попадаете в подмастерья к интернет-предпринимателю и перед вами открываются широкие горизонты.

Вы имеете прямой контакт с руководителем. Вы можете у него учиться и в дальнейшем стать его партнером или открыть собственное дело.

Сколько зарабатывает личный помощник?

Приготовьтесь к тому, что это не самые большие заработки в Интернете. Несмотря на то, что профессия популярная, в среднем личный помощник зарабатывает 200—1000 долларов.

То есть от 10 до 60 000 рублей. И чтобы зарабатывать 60 000 рублей, нужно очень постараться, проявить свои лучшие деловые качества – стать незаменимым работником!

В оффлайне эта должность называется «секретарь» или «личный помощник». И когда вы попадаете на эту позицию, то, как и в Интернете, зарабатываете немного. Если вам повезло и вы устроились на позицию личный помощник, скорее всего, вы начнете с 10 000 рублей. И на этой ставке будете работать несколько месяцев или даже год.

Первое, что нужно понять, работая в интернете: **важно заслужить доверие руководителя.** Ко мне приходило очень много новичков. А новичок часто приходит на эмоциях: «Я хочу работать! Хочу вам все отдать, всю свою жизнь! Буду делать все качественно». В итоге, получая должность, он три дня делает качественно, а потом возвращается в свое исходное состояние апатии.

Конечно, ваш заработок будет зависеть от вашего профессионализма, от опыта работы, от сложности задач, которые вы берете. Так что оплата вашего труда со временем может вырасти.

Но самое ценное: у вас появляется возможность «вариться» в самой сердцевине интернет-бизнеса, наблюдать и перенимать бесценный опыт ведения дел крупного бизнесмена.

Какие навыки и знания нужны личному помощнику?

Первое, что я выделяю: *постоянно быть онлайн.* Вообще на удаленной работе это один из самых главных навыков – быть онлайн. Бывает, что у руководителя очень срочная задача. Звонишь помощнику – его нет.

Второе качество: *ответственность.* Все договоренности должны соблюдаться. Сказал – сделал.

У многих предпринимателей есть одна черта – брать на себя слишком много обязанностей. Я из всех своих задач закрываю только 70%. 30% я так или иначе не успеваю физически. Поэтому личный помощник должен работать четко: поставил задачу – сделал вовремя. Ответственность должна быть на максимуме.

Третье качество, которым должен обладать личный помощник, по моему собственному опыту, – это *грамотность.* Личный помощник коммуницирует с другими людьми – текстом, голосом. Соответственно должны быть развиты коммуникабельность и грамотность.

Например, я пишу с ошибками. Но на аудиторию я не могу выложить пост или текст с орфографическими ошибками, здесь мне помогают личные помощники.

Из навыков отмечу еще *скорость работы.* Естественно, в Интернете очень ценятся умения быстро печатать, красиво говорить, быстро реагировать. Также важна быстрая обучаемость.

Итак, на позиции личного помощника вам придется:

– всегда быть онлайн;

- ответственно подходить к выполнению самых мелких поручений, ни в коем случае *никогда ничего не забывать!*
- освоить скорочтение и быстрое печатание; научиться обрабатывать большое количество информации;
- много и грамотно общаться – с руководителем и его аудиторией.

Какие программы должны быть установлены на компьютере личного помощника?

Основная задача помощника – экономить время руководителя, а не отнимать его. Поэтому умение работать с базовыми программами обязательно для данной должности. Даже если вы чего-то не умеете, важно быстро этому научиться.

Вам понадобится:

- компьютер;
- хорошая гарнитура и веб-камера для связи с руководителем;
- качественное интернет-соединение;
- рабочее место, где вас никто не будет отвлекать.

Необходимые программы:

- Skype;
- офисные приложения MS Office: Word, Excel;
- навыки работы с Google-документами;
- надёжная антивирусная программа, так как вы работаете с личной информацией, и её потеря может стоить вам хорошей работы;
- почтовый ящик (предпочтительно на gmail.com).

Какие перспективы открывает работа личным помощником?

Даже руководители, генеральные директора компаний понимают ценность этой должности. Здесь открывается доступ ко многим возможностям. Поэтому люди готовы жертвовать своим сегодняшним доходом, амбициозными целями для того, чтобы вложить время в собственное развитие на позиции личного помощника.

Если вы хорошо проявите себя в работе с руководителем, то руководитель доверит вам вести один из его личных проектов. Предприниматель может увидеть в вас таланты и продвинуть вас по карьерной лестнице.

Вы можете научиться у начальника ведению интернет-бизнеса и в будущем открыть собственное дело. Вы можете занять любую должность в компании: в дальнейшем вы можете даже стать генеральным директором.

Однажды я беседовал с генеральным директором сервиса JustClick. Он начинал именно личным помощником: принимал звонки, выполнял разные поручения руководителя.

Как попасть на должность личного помощника?

Незнакомому человеку попасть в компанию на позицию личного помощника очень сложно. Ему придется пройти серьезные этапы отбора.

К потенциальному личному помощнику должен быть высокий уровень доверия. Обычно на эту позицию берут людей из других отделов той же компании, которые проявили себя очень хорошо, имеют положительные рекомендации от своих непосредственных руководителей.

У меня есть свои способы: я анализирую социальные сети человека, изучаю его резюме, смотрю его интересы, наблюдаю, как он ведет себя в жизни.

Я изучаю видео, в котором соискатель рассказывает, почему именно он достоин этой должности. И первое, на что я смотрю – еще не зная о навыках и опыте работы, – хочется ли мне человека обнять. Если я не хочу обнять человека, я не хочу с ним работать.

И после первого впечатления идет жесткий отбор: я как профессионал по трудоустройству анализирую все качества и навыки будущего сотрудника.

Для меня очень важен предыдущий опыт. Если человек на работу приходит без опыта, значит мне его нужно обучать, вкладывать в него время. А времени у руководителя нет.

Конечно, очень ценно, если у человека уже был опыт работы именно личным помощником руководителя. Я могу позвонить его предыдущему начальнику, уточнить, как проявил себя сотрудник, какие у него качества.

Поэтому важно иметь рекомендации с предыдущего места работы, а также обладать базовыми знаниями и навыками. Важно грамотно составить свое резюме, выгодно преподносящее все ваши достоинства, деловые качества и плюсы вашего характера.

Профессия №2. КОПИРАЙТЕР



Копирайтер – важная и востребованная профессия. В Интернете миллионы сайтов. На каждом сайте есть тексты. И владельцам сайтов очень нужны специалисты, которые умеют грамотно, без ошибок писать, а самое главное – умеют продавать текстом.

Копирайтер – мастер слова, который текстом может продать товар или услугу.

Копирайтер является одним из ключевых специалистов в создании любой рекламной кампании наравне, например, с дизайнером.

Работа копирайтером требует жизненного опыта, умения разбираться в психологии людей, видеть товары и услуги глазами потенциальных покупателей.

Сколько зарабатывает копирайтер?

Конечно, есть копирайтеры-новички, которые зарабатывают копейки. Они начинают с 30 рублей за 1000 знаков. Но если вы решили развиваться в данном направлении, постоянно работая над уровнем вашего профессионализма, то вскоре ваши тексты будут оцениваться в несколько тысяч рублей.

А если вы копирайтер высокого уровня, ваши тексты реально востребованы и хорошо продают, то **можно зарабатывать не одну тысячу долларов ежемесячно!**

Есть копирайтеры высокого уровня, например, Дэн Кеннеди, автор книги «Продающее письмо», которую я вам рекомендую прочитать. Так вот, прежде чем написать даже короткий текст, он входит в компанию, изучает продукт, заходит в отдел продаж, общается с клиентами, он изучает конкурентов – он гуляет с собачкой рядом с фирмой конкурентов!

И его одностраничный текст может стоить десятки тысяч долларов. Но этот текст продает.

Итак, если вы действительно копирайтер, то есть профессионал, который умеет продать словом, то стоимость ваших услуг такова.

Начинающие копирайтеры могут рассчитывать на оклад 300—400\$ в рекламных агентствах, опытные специалисты – от 800—1 000\$.

И свыше 2 000\$, когда человек выходит на уровень профессионала. Тогда ему не нужно искать клиентов, не нужно кому-то писать – его ищут сами.

Заработок копирайтеров-фрилансеров (фрилансеры – это люди, которые работают не с одним работодателем, а с 10, 20, 50 и даже больше) может быть намного выше. Например, за 1000 знаков текста копирайтеры-фрилансеры получают от 10—15 долларов до более чем 50 долларов.

Согласно исследованиям Вебконтент.ру, работа копирайтером может приносить до 20 000 \$ в год.

Какие знания и навыки нужны копирайтеру?

Основная цель работы копирайтера – продажа. Поэтому важно не то, как много он пишет, а то, насколько качественно он это делает.

И среди основных навыков, которыми должен обладать копирайтер:

- умение грамотно излагать свои мысли;
- понимание человеческой психологии; умение проанализировать целевую аудиторию под конкретный продукт;
- знание рекламируемого продукта: какую «боль» потребителя он решает;
- умение работать с большими объемами информации;

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.