

АЛЕКСЕЙ НОМЕЙН

Алгоритм создания убойного продающего текста



Алексей Номейн
**Алгоритм создания убойного
продающего текста**

*http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=30083904
ISBN 9785449052414*

Аннотация

Сейчас мы поговорим о написании убойных продающих текстов – таких, которые способны сразить наповал вашу целевую аудиторию или аудиторию ресурса вашего заказчика.

Содержание

Введение	5
Конец ознакомительного фрагмента.	6

Алгоритм создания убойного продающего текста

Алексей Номейн

© Алексей Номейн, 2018

ISBN 978-5-4490-5241-4

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Введение

Сейчас мы поговорим о написании убойных продающих текстов – таких, которые способны сразить наповал вашу целевую аудиторию или аудиторию ресурса вашего заказчика.

Говорить о формуле AIDA и других базовых понятиях, связанных с созданием продающих текстов, я не буду. Тема эта изъезжена уже вдоль и поперек, вам будет не сложно найти эту информацию. Да и наверняка вы уже встречали немало эффективных формул продающих текстов – ими щедро делятся как гуру, так и простые смертные.

Я хочу подробнее остановиться именно на алгоритме создания эффективного текста. То есть на том, что обычно вызывает больше всего трудностей – вы вроде неплохо подкованы теоретически, но не знаете, с какой стороны подступить к нему.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.