

АЗАТ ВАЛЕЕВ



Более
100 000
человек прочитали
книги автора

МОЙ МОЗГ – МИЛЛИОНЕР ФОРМУЛА ДЕНЕЖНОГО МЫШЛЕНИЯ

В 19 лет - первый
миллион рублей



В 24 года – первый
миллион долларов

Азат Валеев

**Мой мозг – миллионер.
Формула денежного мышления**

«Издательские решения»

Валеев А. И.

Мой мозг – миллионер. Формула денежного мышления /
А. И. Валеев — «Издательские решения»,

ISBN 978-5-44-905109-7

Книга «Мой мозг — МИЛЛИОНЕР» — это пошаговая инструкция с заданиями и примерами, как превратить самый главный орган в своей жизни в источник богатства, изобилия и успеха. Эта книга о том, как вам стать мастером денег и начать притягивать их в свою жизнь. Как убрать ограничения, изменить привычки, прокачать финансовую грамотность и понять свое предназначение. Как вам найти дело своей жизни, научиться ставить цели и достигать их. Это книга поможет изменить мышление и обрести финансовую свободу.

ISBN 978-5-44-905109-7

© Валеев А. И.
© Издательские решения

Содержание

Введение	6
Глава 1	10
Глава 2	14
Конец ознакомительного фрагмента.	18

Мой мозг – миллионер Формула денежного мышления

Азат Иршатович Валеев

Дизайнер обложки Павел Бальков

Редактор Светлана Беллендир

© Азат Иршатович Валеев, 2018

© Павел Бальков, дизайн обложки, 2018

ISBN 978-5-4490-5109-7

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Введение

Вам невероятно повезло: вы читаете книгу, которая не только изменит ваше сознание, но и позволит стать успешным и состоятельным человеком. Еще не закрыв последнюю страницу, вы поймете, что в вашей жизни многое меняется, и в первую очередь – в финансовой сфере. В этом нет ни мистики, ни эзотерики. Когда вы узнаете про фундаментальные вещи, о которых не рассказывают ни учителя, ни родители, вам откроется новый мир.

Наша жизнь была другой, если бы о деньгах – о том, как их зарабатывать, как притягивать, как инвестировать, – говорили, начиная с детского сада, затем продолжали на школьных уроках и подводили черту в университете.

Но мы живем в обществе невежд: большинство людей не только не знает ничего о правилах достижения успеха, но и не хочет знать. Кто-то ленится, а кто-то опасается заблудиться в дебрях научных терминов и рекомендаций.

Чтобы познать законы денег, я и сам потратил большое количество времени. Став предпринимателем, я начал разбираться в законах денег и выстроил свою комплексную систему, которой хочу с вами поделиться. Эта система помогает привнести в жизнь больше денег, больше свободы, больше удовольствий. Она действительно работает, и я поделюсь ею с вами.

Но прежде чем вникать в основные постулаты этой уникальной системы, я предлагаю вам принять правила этой книги. Если вы будете всего лишь читать ее, неспешно перелистывая страницы, вы усвоите всего лишь десять процентов информации. Но если, помимо чтения, вы будете выполнять мои рекомендации и делать упражнения, эффективность возрастет в десятки раз. Заведите блокнот, в котором вы начнете делать важные пометки, забудьте ненадолго про смартфон, чтобы не отвлекаться на социальные сети. Если вы выполните мои пожелания, то усвоите весь материал и добьетесь максимального результата.

Для начала давайте познакомимся. **Меня зовут Азат Валеев.** Первый миллион рублей в интернете я заработал еще в девятнадцать лет, а сейчас мне двадцать семь. О том, как мне удалось достичь финансового успеха, писали газеты «Аргументы и факты» и «Комсомольская правда». Много раз я выступал в качестве спикера на крупнейших бизнес-конференциях России в Москве, Санкт-Петербурге и других городах.

Почему меня приглашают выступать на мероприятиях, где собирается больше тысячи предпринимателей? Потому что своим бизнесом я занимаюсь действительно давно и очень успешно. Вы можете убедиться в этом: вся информация обо мне открыта, ее можно прочесть в интернете, в соцсетях и увидеть на моем личном YouTube-канале, где я публикую три новых видео каждую неделю.

Большинство людей мечтают разбогатеть, но цели у всех разные. Кто-то стремится стать финансово независимым, кто-то мечтает о славе и признании. Для меня главная мотивация отлично зарабатывать – это путешествия. На сегодняшний день это для меня ключевая ценность и главный приоритет в этом мире. В любое время года я готов отправиться в путь, чтобы увидеть новые города и страны. На путешествия мне не жаль тратить деньги, и я очень рад, что моя деятельность позволяет мне погружаться с головой в это недешевое хобби.

Уверен, что вы тоже мечтаете заниматься тем, что любите, а не проводить дни в заваленном бумагами офисе или на нелюбимом производстве. Я подскажу, как реализовать мечту.

МЫШЛЕНИЕ – ЭТО ФУНДАМЕНТ УСПЕХА

За одиннадцать лет я вывел для себя важную мысль: наше мышление – фундамент успеха.

Эта мысль родилась не спонтанно: я наблюдал за успешными людьми, которые зарабатывают действительно хорошие деньги. В моем окружении людей с отличным достатком большинство, есть среди них и миллионеры. Со временем я понял, что, несмотря на то, что все они разные и у каждого имеются свои привычки и особенности, есть какая-то системная вещь, которая их объединяет.

Поначалу я полагал, что дело, вероятно, в предпринимательских инструментах: технологии ведения бизнеса, финансовых секретах. Но впоследствии понял, что их объединяет одно – **это мышление.**

Именно мышление может привести вас к успеху или навсегда отдалить от него. Ученые утверждают, что за день в нашей голове мелькают более семидесяти тысяч разнообразных мыслей. Вы только вдумайтесь в эту цифру! Семьдесят тысяч! И все они, и негативные, и позитивные, формируют нашу личность.

Известный бизнес-коуч Тони Роббинс говорил: «Если я могу обнаружить, какие убеждения и ценности контролируют меня, я в буквальном смысле могу создать себя заново».

Да, вы можете перепрошить себя, как специалисты перепрошивают, перенастраивают смартфоны и другие гаджеты. Таким образом вы сумеете создать себя заново, настроив новое мышление, и получите больше денег, больше свободы и больше радости.

Первая ваша задача – создать денежное мышление

Если вы будете внедрять предложенные мною техники и выполнять задания, сможете прокачать свое мышление. Почему я настоятельно рекомендую вам не игнорировать упражнения? Потому что без этого прийти к изменениям невозможно. Некоторые вещи, которые я вам предлагаю в этой книге, дались мне дорого. Какие-то из них являются дорогими в буквальном смысле, например, за бизнес-тренинг в Париже я отдал около пятисот тысяч рублей. Но кое-что я постигал бесплатно, на своем собственном опыте, однако они стоили мне нервов, бессонных ночей, досадных ошибок и преодоления.

Вы находитесь в более удачном положении: вам не нужно ехать за новыми знаниями в другие страны и не обязательно учиться на собственных ошибках. Только вникайте в то, что я вам предлагаю.

Некоторые понимают: чтобы стать богатым, нужно открыть бизнес, но вскоре разочаровываются в своем деле. «Почему это не работает?» – недоумевают они. Они не уяснили главного: для того чтобы добиться финансовой свободы, мало стать предпринимателем. В первую очередь нужно глобально изменить свою личность, привычки и настроить сознание на новый лад.

Старое ограниченное мышление vs Новое масштабное мышление

Давайте разберемся, что же это такое – старое мышление, от которого вам необходимо избавиться. Назову несколько атрибутов, этикие опасные маячки. Если вы признаёте, что они имеются в вашей жизни, значит, вас опутала паутина старого мышления и из нее нужно как можно скорее выбираться.

Маячок первый. Стресс. Ваша жизнь – бесконечный стресс. Каждый день вы погружаетесь в пучину стресса, страдаете от этого, а временами даже болеете, но не знаете, как из нее выбраться.

Маячок второй. День сурка. Все дни вашей жизни окрашены в один цвет – серый. Они похожи друг на друга, как братья-близнецы, и вы уже не надеетесь, что ваше завтра хоть чем-то будет отличаться от вашего же вчера.

Маячок третий. Жизнь в долг. Денег постоянно не хватает, и вам без конца приходится их занимать. Вы берете один кредит, другой, потом третьим кредитом закрываете первый – и вот капкан захлопнулся. Знакомые смотрят на вас настороженно и не спешат открыть свой карман, чтобы вытащить вас из финансовой ямы. Их опасения не напрасны: вы вряд ли сможете вернуть деньги вовремя. Очень опасная ситуация.

Маячок четвертый. Всё – только сам. Казалось бы, что в этом плохого? «Я сам себе господин!» – гордо говорите вы. Никому вы не признаетесь в том, что взвалили на себя непосильную ношу и задыхаетесь под ней. Вы не можете ни на кого опереться, у вас нет поддержки, а без нее вы в любой момент можете сломаться.

Если какой-то маячок (а может быть, и несколько!) вспыхнул сейчас в голове, значит, с вашим мышлением не всё в порядке и с этим надо что-то делать. Такая простая диагностика позволит вам разобраться в себе, покажет, что вашу жизнь, возможно, пора развернуть в другую сторону.

Да, в повседневной рутине думать об этом некогда. Только здесь и таится главная опасность: рутина может затянуть вас в такие глубины, что вы даже не заметите, как состаритесь и жизнь ваша подойдет к концу. Нет лучшего времени что-то менять, чем сегодня!

Пришло время идти к **парадигме нового мышления**. Мне нравится простая фраза: «**Жить, как король**», ведь она отражает суть нового мышления.

Подумайте, каким бывает ваше обычное утро в будний день? Многие, наверное, вспомнят дикое раздражение от звонка будильника, тягостные мысли: «Опять надо тащиться на эту отвратительную работу!» И так постоянно. Разве это жизнь?

Но каждый из нас имеет право жить, как король: просыпаться с мыслью, что впереди ждет еще один насыщенный день, полный ярких и волшебных впечатлений. Вы тоже заслуживаете простого права подниматься во столько, во сколько вам нравится, и весело говорить этому миру: «Вау! Сегодня будет всё так, как я хочу: путешествия, любовь, интересные встречи!» Вот это то, к чему и ведет вас эта книга.

Кто-то скажет: «Я тоже живу, как король! Но только в отпуске». Вы считаете, что это правильно, – проводить в счастье и удовольствии лишь одну двенадцатую часть вашей бесценной жизни? Уверен, что вы заслуживаете большего.

Если профессионально настроить денежное мышление, как музыкант настраивает гитару, то деньги будут приходиться к вам играючи. Вы больше не будете печалиться над каждой копеечкой, считать каждый рубль и выискивать в магазинах распродажи. Свободный финансовый поток придет в вашу жизнь, чтобы реализовать ваши цели и задачи.

Вы поймете, что ваше мышление изменилось, когда осознаете, что деньги для вас уже не являются проблемой. Вот тогда вы достигнете финансовой независимости, того крепкого фундамента успеха, на котором строится благополучие. Нет ничего важнее мышления. Но его нужно развивать, надо над ним работать.

Поэтому сегодня же повесьте над компьютером или напишите в ежедневнике эту фразу: «**Мое мышление – это моя финансовая независимость и успех в жизни**». Поверьте, это очень важно. Вы сделали первый шаг к успеху.

Рассуждая, как прийти к успеху и богатству, многие высказывают разные мысли: «Надо создать успешный бизнес»; «Должно повезти»; «Всё решают связи»; «Стартовый родительский

капитал»... Нет, всё не так! Это лишь ступени, но не сама лестница. А лестница к успеху – это опять же мышление.

Каждый из вас наверняка слышал печальные истории внезапных миллионеров, который выиграл в лотерею огромные деньги, но очень быстро пустил их по ветру. Да, они покупали квартиры и машины, путешествовали, но всё это было не в радость, и большинство из них банально спивались, оставаясь с пустыми карманами, да еще и в долгах.

Вы никогда не думали, почему так происходит? Да потому что мышление этих людей было не подготовлено к свалившемуся на них богатству. Никакие свалившиеся на голову миллионы не смогут поменять жизнь, если человек изначально не будет готов сам ее изменить. Поэтому внимательно изучите ключевые моменты для изменения своего мышления.

Глава 1

Шесть шагов к мышлению миллионера



Шаг первый. Убираем негативные блоки и убеждения, которые влияют на финансы

- Убираем чувство вины и обиды на деньги.
- Убираем чувство справедливости.
- Убираем страхи и ограничения.
- Убираем границы и повышаем возможности.

Шаг второй. Формируем привычки и убеждения миллионера

- Изобилие как стиль жизни.
- Уровень ответственности и повышение осознанности.
- Интегрируем десятки полезных убеждений богатых людей.
- Пошаговая система изменений и интеграция привычек миллионера.
- Встраиваем **главную** привычку, которая изменит вашу жизнь.

Шаг третий. Изучаем финансовую грамотность и законы денег

- Десять законов денег, с которыми вам придется считаться.
- Азы финансовой грамотности.
- Финансовая дисциплина.
- Инвестирование и преумножение денег – план финансовой свободы.

К сожалению, в России почти никто не знает, как надо обращаться с деньгами. Такое тяжелое наследие досталось нам от СССР и сложного постсоветского периода, когда наш народ оставляли с пустыми карманами.

Первый раз людей, грубо говоря, кинули на деньги в 1991 году, когда сторели советские рубли. Потом появился «МММ» с бешеной рекламной кампанией – доверившись «Лёне Голубкову», многие понесли туда кровно заработанные деньги и прогорели. Девальвация 1998 года, кризис 2014 года, когда резко рухнул рубль, – всё это для большинства россиян стало большим личным потрясением.

Это очень больно, когда деньги, накопленные тяжелым трудом, в одночасье сгорают. Поэтому **многие из нас подсознательно боятся больших денег.**

«Как я могу бояться, что деньги сгорят, если я родился до павловской реформы?» – удивятся более молодые люди. Да, вы можете этого и не осознавать. Но страхи передаются нам от родителей на ментальном уровне. Избавиться от них не так-то просто. Если в Соединенных Штатах детей с малых лет приучают обращаться с деньгами и они умеют копить состояние, в нашем обществе это не принято.

В нашем российском обществе нет и не предвидится никакой финансовой стабильности. Если сейчас, допустим, всё тихо и гладко, то никто не может гарантировать, что завтра не произойдет очередной финансовый катаклизм. Мы не думаем об этом постоянно, но всегда держим это в голове, и эти мысли мешают нам развиваться.

Шаг четвертый. Целеполагание – ваша миссия и главная цель!

- Как найти дело своей жизни?
- Предназначение и ваша страсть – находим виденье.
- Ваши сильные и слабые стороны – что с этим делать?
- Как правильно ставить и достигать цели?
- Становимся экспертом в чем-либо.

Чтобы развивать мышление миллионера, вам придется определиться с главной целью – миссией вашей жизни. Большие деньги придут к вам, если вы найдете свое место в этом мире. Если вы будете перелетной птицей, начнете хвататься то за одно, то за другое, не ждите финансового прорыва. Не придет к вам денежное благополучие и в том случае, если вы занимаетесь не тем, что вам предназначено, с тоской работаете «на дядю».

Поэтому вам нужно создать свою денежную стратегию, которую я называю «карта на миллион долларов». Кому-то это название может показаться пафосным, но главное – это действует.

Шаг пятый. Карта на миллион долларов

- Выбор ниши.
- Ваш продукт.
- Продажи и маркетинг в современном мире.
- Стратегический план действий.
- Сильная команда.
- Технология и ресурсы.

Когда вы наконец поймете, что находитесь на своем месте, занимаетесь действительно важным *вашим* делом, вы впустите в свою жизнь большие деньги. Занимаясь чем-то другим, может быть полезным, но не своим, вы постоянно будете наталкиваться на сопротивление Вселенной. Она будет ставить вам подножки, будто намекая, что вы предаете свое дело и свою мечту. Но когда вы поймете суть своего предназначения, Вселенная откроет ворота к деньгам

и счастьем. Может быть, это звучит несколько сказочно, но так происходит всегда. Поэтому, если в вашей жизни мало денег, серьезно подумайте, в той ли сфере вы пытаетесь заработать.

Шаг шестой. Активация богатства

- Наставник.
- Среда и окружение.
- Мотивация и самомотивация.
- Тайм-менеджмент.
- Действия.

Когда пять предыдущих пунктов уже сложились в определенный пазл, вам нужно активировать богатство, определив основные ключевые моменты. Для этого тоже имеются определенные техники, о которых мы будем говорить ниже.

Миллионы почти никогда не возникают из воздуха. Я шел к первому миллиону три года, и о том, как это происходило, я обязательно вам расскажу.

Скажу сразу: в моей книге не будет ничего о позитивном мышлении и о том, что вы получите всё, что захотите, стоит хорошенько попросить это у Вселенной. Нет, я человек, конечно, позитивный, но нисколько не верю в такие принципы, которые излагает известный фильм «Секрет»: сиди на диване, мечтай – и всё к тебе придет. На своем опыте я убедился: чтобы в твоём кармане и на твоём счету водились деньги, приходится много, очень много работать. Считаю, что ***Вселенная любит только тех, кто действует, и всячески помогает им.***

Наша с вами задача – не упустить возможности, которые предоставляет жизнь. Может быть, вы слышали историю Рональда Уэйна – третьего сооснователя компании Apple, которого я считаю самым большим неудачником в истории. Этот человек продал десять процентов акций Apple за восемьсот долларов через неделю после того, как компанию основали Стив Джобс, Стив Возняк и он, Рональд Уэйн. Сейчас акции стоят около 22 миллиардов долларов, а Уэйн кусает локти.

Не будьте, как Рональд Уэйн, ***не упускайте свой шанс!*** Воспринимайте эту книгу как своеобразный марафон, который приведет вас к успеху.

Вы можете использовать советы, которые я предлагаю, а можете махнуть на них рукой. Но кого винить тогда в том, что в вашей жизни снова ничего не изменится?

Вероятно, эта книга – не первое пособие, которое вы читали. Может быть, вы проходили бизнес-тренинги, изучали книги о финансах и успехе, даже пробовали что-то внедрять в свою жизнь, но у вас ничего не получалось. Кто-то пытался основать свое дело, но разочаровался в нем, а кто-то уперся в финансовый потолок и никак не может его пробить, не может преодолеть планку своего заработка.

Отчего же возникают неудачи? «В России всегда так! – раздраженно скажет какой-нибудь читатель. – Здесь сплошная коррупция, люди ленивые, нерадивые, никому ничего не нужно...» Придется разрушить картину мира: нет, дело совсем не в этом! Внешние обстоятельства ни при чем, большинство проблем появляются на уровне мышления. Всё это – и удача, и неудача, и бедность, и богатство – в нашей голове. Ведь есть люди, которые, пройдя пару бизнес-тренингов, открывают свое дело, развивают продажи и становятся миллионерами!

Знаете, что самое обидное? Когда вы смотрите, как человек запускает бизнес в той нише, в которой вы уже работаете, и у него все получается великолепно, продажи растут с каждым днем. А вы стоите на месте, и ничего не получается. В этом случае главное – не опускать руки. Когда вы разберетесь со своим мышлением и, как бы грубо ни звучало, поставите мозги на место, ваши результаты тоже взлетят.

Вы можете прочитать тысячи книг про финансовый успех, пройти десятки тренингов по мотивации, но без денежного мышления все усилия пойдут прахом. Если где-то в укромном уголке вашего сознания притаился большой и унылый бедняк с кучей комплексов и страхов, то, как бы вы его ни прятали даже от себя, он все равно будет портить вашу жизнь и не даст развиваться бизнесу.

Денежное мышление – ваш путь к достатку. Когда вы научитесь моделировать мышление миллионера, вы непременно сможете достичь успеха.

Глава 2

Мой путь к первому миллиону

Впервые я задумался над тем, как заработать деньги, в шестнадцать лет. Начало пути к финансовому успеху не было гладким. Я родился в самой обычной уфимской семье, у меня не было состоятельных родственников, которые могли бы поделиться со мной деньгами.

Как и все мои ровесники, я любил компьютерные игры, особенно GTA-4, но в нашем доме не было хорошего нового компьютера. Поэтому по выходным я ездил к тете, где с удовольствием проводил время за игрой. А что еще делать в шестнадцать лет?

За окном стоял 2006 год, я учился на втором курсе педагогического колледжа по специальности «Программное обеспечение вычислительной техники». Признаюсь, у меня иногда возникало чувство зависти к беспроblemным ровесникам, которым давали деньги более богатые и обеспеченные родители. Обычно они становились центром любой компании, у них появлялись многочисленные приятели. А я мучился от мысли, что мир ко мне несправедлив.

Сейчас, спустя годы, я понимаю, что мыслил неправильно. Если ты считаешь, что у тебя чего-то нет, надо не переживать, не страдать, а действовать.

В какой-то момент что-то переключилось у меня в голове, и я понял, что хочу не мечтать, а зарабатывать. В шестнадцать лет на работу меня никто не взял, и я решил заняться бизнесом. Убедившись, что открыть свой офлайн-бизнес у меня нет возможности, я решил начать свое дело в интернете.

Как я уже писал, мой домашний компьютер тогда оставлял желать лучшего. Тот, кто хоть чуть-чуть разбирается в технике, поймет: Pentium 1, 166 мегагерц, 48 мегабайт оперативной памяти и два гигабайта жесткий диск. Сейчас любой самый дешевый смартфон во много раз мощнее этого чуда техники! Прибавьте к этому лучевой монитор, которым я посадил зрение, и вы поймете, каким было мое первое рабочее место. Интернета на компьютере не было, в сеть я выходил через сотовый телефон Siemens с помощью популярной тогда технологии GPRS. До сих пор помню, сколько я за это платил: один мегабайт стоил шесть рублей. Картинки я в интернете не открывал, для меня это было слишком дорого, но я начал изучать материалы на тему заработка в сети.

Найти что-то подобное в русскоязычном пространстве было очень сложно. Я узнал, что существуют так называемые бизнес-пакеты, рынки Forex, финансовые пирамиды. Конечно, я во всё это ввязался, попытался торговать на Forex и, что не удивительно, потерял всё, что вложил. Я многое пробовал. Может быть, и вы помните так называемые «волшебные кошельки» – отправляешь рубль, а тебе приходит два. Я быстро понял, что это обман. Была еще такая тема – «сайты-кликеры»: ты сидишь, щелкаешь по баннерам, а тебе за это платят деньги. Тогда я прикинул, что мне, чтобы заработать на хорошую машину стоимостью два-три миллиона рублей, придется кликать по баннерам около ста восьмидесяти лет. Не слишком приятная перспектива!

Когда я убедился, что все эти схемы не работают, я ушел из интернета, потеряв при этом кучу денег. Но при этом я получил важный инсайт: легкие способы по-быстрому «срубить бабла» – это чепуха и обман, выкачивание средств из самых доверчивых пользователей. ***Если уж начинать бизнес, то нужно вести его системно и серьезно.***

День шел за днем, месяц за месяцем, но мысль о том, что в интернете можно зарабатывать, меня не отпускала. Тогда я пришел в англоязычный интернет и нашел книгу американского миллионера Терри Дина.

Хочу признаться, что английского языка я тогда совсем не знал. Мне пришлось вооружиться переводчиком, но всю книгу я переводить даже не собирался. Мне было достаточно того, что я перевел информацию на сайте: «Купите книгу Терри Дина за десять долларов!»

Откуда у меня тогда было десять долларов? Да и как переводить деньги в Америку, я представления не имел.

Немного поразмыслив, я пришел к выводу: если некий миллионер Терри Дин предлагает купить книгу и покупатели находятся (да я бы сам ее приобрел, если бы не языковой и финансовый барьеры!), то что мне мешает продавать электронные книги в интернете?

В шестнадцать лет я вряд ли смог бы стать автором и написать книгу самостоятельно. Поэтому я нашел в рунете книгу со смешным, как мне сейчас кажется, названием «Как подкручивать счетчики и платить меньше налогов» с правами перепродажи за пять долларов.

Предвкушая большие деньги, я начал штурмовать интернет. Создал сайт, выложил книгу и стал ждать успешных продаж. Но прошел месяц – заказов не было. Прошло два месяца, и никаких результатов. Я был расстроен, мне казалось, что бизнес в интернете не работает, но потом случился мой *первый инсайт в бизнесе*: **«Чтобы продукт покупали, нужно найти покупателей»**.

Вроде бы всё просто, даже банально, да? Но для меня тогда это было настоящим озарением, открытием. Теперь я прекрасно знаю, что нельзя начинать бизнес просто так, на удачу. Не стоит мыслить так наивно, как я когда-то: «Вот сейчас я запущу свое дело, меня клиенты как-нибудь найдут, и всё будет хорошо». Нет, *как-нибудь* никто вас не найдет! Само по себе ничего не происходит. Нужно действовать, причем старательно и упорно.

Два месяца я потратил на то, чтобы изучить, как добывать трафик в интернете. А через три месяца ко мне пришли первые клиенты и мне удалось заработать около пятидесяти долларов. В начале 2007 года это было просто «вау!», большим событием, которое меня окрылило. Продав десять книг по пять долларов, я почувствовал, что нахожусь на правильном пути. Пожалуй, те пятьдесят долларов стали для меня самыми крутыми деньгами, которые я когда-либо зарабатывал. После этого в девятнадцать лет мне удалось заработать свой первый миллион, но даже это не было настолько круто, как самые первые десять продаж по пять долларов каждая.

Я чувствовал, что это тот самый метод заработка, который может принести большие деньги. Первый интернет-заработок поступил мне на кошелек webmoney, и я быстро его потратил: купил себе мороженого (наконец-то внутренний бедняк не бубнил, что это дорого!), одежду и даже хватило на подарки. Я был счастлив!

Прошло немного времени, я подумал, что можно продавать не один продукт, а несколько, и зарабатывать еще больше – это же логично. Я купил еще несколько книг с правами перепродажи. Одна была посвящена раскрутке сайта, вторая представляла собой бизнес-пакет, а третья, вот не надо сейчас улыбаться, называлась так: «Магия Ошо: как открыть третий глаз». Скажу честно, мне было всё равно: третий глаз или четвертый, главное, чтобы на эти книги нашлись покупатели.

И покупатели нашлись! Книги начали продаваться, а мой заработок – увеличиваться. Тогда ко мне пришел *второй инсайт*: **«Если вы хотите преуспеть, не надо продавать один продукт. Продавайте несколько – и у вас будет больше денег»**.

Не надо строить бизнес на одном продукте. Создайте продуктовую линейку – и ваши доходы резко возрастут.

Если благодаря продаже одной книги я зарабатывал пятьдесят долларов, то, начав реализацию нескольких книг, я стал получать до ста пятидесяти – двухсот долларов. Мне уже исполнилось семнадцать лет, и я был реально крут!

Конечно, мои первые продукты стоили очень дешево, я продавал их по старому курсу, когда доллар стоил двадцать пять – тридцать рублей. Но это было только начало, мои первые осознанные шаги в интернет-бизнесе. Тогда я понял, что таким образом можно заработать, поэтому нужно обязательно развиваться в этом направлении.

В 2007 году найти в рунете нормальную литературу по финансовому саморазвитию было практически невозможно, а мне очень хотелось получать новые знания. Приходилось всё пробовать самому, сутками разбираться в тонких технических моментах, ночами изучать строение сайтов, копирайтинг, маркетинг и еще тысячу других вещей.

Если вы полагаете, что бизнес в интернете – это волшебная таблетка, которую достаточно принять, чтобы стать успешным и богатым, то вы ошибаетесь. Учитывая собственный опыт, я насчитал примерно семьдесят вещей, которым нужно научиться, чтобы начать зарабатывать в интернете.

Постепенно я вышел на доход в пятнадцать тысяч рублей в месяц. Тогда это были очень хорошие деньги, особенно для юного студента. Но у меня не было ни возможности, ни желания пускать их на ветер, развлекаться в клубах и барах. Для себя я оставлял только три тысячи рублей, а остальное я инвестировал в обучение и развитие навыков – тратил их на рекламу и книги. Жил я тогда на окраине города в частном доме, интернет стоил огромных денег, но я стремился изучать всё на собственном опыте.

Считаю, что вам, мои читатели, несказанно повезло. Вы можете не тратить столько времени, денег и сил, как я когда-то, а изучить этот опыт и с успехом использовать его в своей дальнейшей бизнес-деятельности.

В те далекие дни доход в пятнадцать тысяч рублей был для меня стеклянным потолком. Нужно было непременно разбить это стекло, чтобы выйти на новый уровень, даже если будет сложно и больно!

Нет, я не сразу стал зарабатывать большие деньги, хотя, наверное, приятно было бы вам сказать: «Бац – и Азат стал миллионером!» Я шел от одной ступени к другой, возможно, более настойчиво, чем сверстники. Когда я за что-то берусь, мне нужно во всем разобраться и обязательно получить результат.

Вскоре я понял, что продавать чужие книги – это неплохо, но уже пора придумывать что-то более крутое и масштабное. На тот момент я перелопатил кучу западных материалов, и во многих звучал один совет: «Хочешь зарабатывать больше, подними цену на продукт в десять раз и делай больше продаж». Сначала я сомневался в этом, но потом решился, и стал продавать книги не за пять долларов, а за пятьдесят. И продажи пошли!

Так произошел *третий инсайт, и звучит он так: «Строй свой бизнес в тех нишах, которые могут принести тебе доход от шестисот – семисот процентов годовых»*. Вы никогда не станете миллионером, если будете зарабатывать меньше. Если ваше дело приносит вам, например, пять процентов годовых – это плохой бизнес, не нужно этим заниматься, ищите другие ниши.

Немного математики. Что такое семьсот процентов годовых? Если вы вложили в свое дело, скажем, тысячу рублей, то в конце года оно должно принести вам не менее семи тысяч, а если повезет, то и десять тысяч. Вот это реально хороший бизнес!

Чтобы выйти на новый уровень заработка, мне потребовалось найти более востребованный продукт, и я решил найти новых авторов. Так начался мой путь продюсирования. Я создал полноценный DVD-курс за пятьдесят долларов и выбрал нишу отношений между мужчиной и женщиной.

Эксперты записали видеокурс. Я сделал полноценный одностраничный сайт, нашел профессионалов, которые занимались трафиком, настроил систему, запустил рекламу – и дело пошло.

Курс я продавал за полторы тысячи рублей, вышел на двадцать – тридцать заказов в сутки. И я стал зарабатывать за день (да-да, за день, а не за месяц) сорок тысяч рублей! В месяц же я стал получать примерно один миллион сто двадцать пять тысяч рублей – и это, несомненно, успех.

Начинался 2008 год, мне было восемнадцать лет. Я был уверен в себе – и я стал миллионером!

И всё у меня было прекрасно: любимая девушка, отличные деньги, мысли, как делать бизнес. Неудивительно, что у восемнадцатилетнего парня появилась корона на голове. Я думал, что достиг наивысшего уровня просветления. Теперь у меня есть деньги – и я всё могу, никаких проблем в жизни больше не будет! Условно говоря, я открывал ногой дверь любого ресторана, я начал больше путешествовать и позволял себе многое. При этом я даже не думал, как опасна мысль, которая у меня завелась: «Всё, я потрудился достаточно, теперь буду отдыхать и жить, как хочу всю оставшуюся жизнь».

Вот тогда-то жизнь и поставила мне подножку. Это уже потом я понял, что, когда приходят такие мысли, от Вселенной всегда прилетает по голове. Не хочешь работать и развиваться дальше – вот, получи! Наступил 2008 год, на Россию обрушился кризис. В августе в бизнесе начался полный провал, предприниматели начали банкротиться, люди стали беднеть, продажи во всех сферах падают. Народ сфокусировался на кризисе, начали появляться негативные звонки в политической и общественной жизни (помните войну Грузии и Осетии?), обстановка стала накаленной. Мое дело кризисные явления тоже не обошли стороной. Люди просто перестали покупать мой курс.

Говорят, что расходы странным образом всегда превышают доходы. Так у меня и было в то время. Когда ты начинаешь отлично зарабатывать, появляются новые расходы, которые кажутся тебе жизненно необходимыми. Я привык посещать рестораны, не жалел денег на любимую девушку, у меня постоянно были какие-то траты. Так вот, в то время, когда я считал, что достиг максимального уровня просветления, мои расходы возросли, а доходы упали почти до нуля. И всё было очень плохо.

В 2008 году многие бизнесмены сели в лужу, например, практически остановилась строительная отрасль. Вот и я сел в лужу вместе со всеми. Я без конца нервничал, начались проблемы со здоровьем. В тот момент я потерял всё, что у меня было, и начался период глобального кризиса – как в бизнесе, так и в жизни.

Это сейчас я понимаю, что кризисы бывают у всех, и это нормально. Но тогда мне казалось, что случился крах. Ведь я наивно рассчитывал, что, заработав однажды, дальше всё пойдет только лучше, но у жизни были иные планы.

Так я пришел к новому инсайту: «Любой бизнес и любое направление, которым вы сейчас занимаетесь, неизбежно будет трансформироваться». Если сейчас вы на коне, то никто не может гарантировать, что через месяц, год или пять лет этот конь вас не сбросит. Вы не знаете, когда это произойдет и по каким причинам это случится. Но морально нужно быть к этому готовым. Единственное, что вы можете сделать, чтобы оградить себя от возможного краха, – постоянно учиться, развиваться, внедряться в новые направления, захватывать новые рынки. Но главное – надо снять с себя корону.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.