

Руслан Акст

7 СЕКРЕТОВ ICO

ИЛИ
ПО ТУ СТОРОНУ ТОКЕНСЕЙЛА



Руслан Акст

7 секретов ICO. Или По ту сторону токенса

*http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=32492503
ISBN 9785449075482*

Аннотация

В новой книге раскроется невидимая сторона тренда под названием ICO. Идеи, как использовать хаос вокруг токенса, приходят в голову многим. Но за их реализацию берутся лишь единицы. На страницах книги вы найдёте механизм процесса безграничного финансирования бизнеса на конкретных примерах. Рассматриваются поведения двух групп людей, устремивших свой взор на ICO, как на дополнительный источник дохода, и подробно освещаются правовые и технические препятствия, возникающие перед ними.

Содержание

От автора	5
Глава 1. Секрет возникновения ICO	13
Конец ознакомительного фрагмента.	19

7 секретов ICO Или По ту сторону токенсейла

Руслан Акст

Иллюстратор Ирина Лекарева

© Руслан Акст, 2018

© Ирина Лекарева, иллюстрации, 2018

ISBN 978-5-4490-7548-2

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

От автора

Добрый день, уважаемый читатель. Вы снова держите мою книгу в руках, и для меня это означает одно: направление популяризации цифровой валюты и всей инфраструктуры, объединенной одним названием криптовалюты, выбрано правильное и интерес к ней только начинает разгораться, причем каждая новая криптоновинка заставляет огонь любопытства в глазах читателей разгораться с новой силой.

Интерес к криптовалютам напрямую связан как с любопытством познания всего нового, происходящего в мире, так и с возможностью заработка на этом довольно модном тренде, которым и является криптоиндустрия в целом. Эти два ключевых момента идут бок о бок, и при написании книги я стремился преподнести вам как полезность знаний, так и, безусловно, возникающие новинки криптомира с позиции заработка.

Это моя вторая книга, посвященная ICO, и написана она в стиле краткого обзора для тех людей, кто только недавно столкнулся с криптовалютами и еще только разбирается в их предназначении и необходимости как для себя лично, так и для экономики в целом.

Идея написания книги в том формате, который вы держите в руках, возникла у меня совершенно случайно. Я благодарен тем людям, которые натолкнули меня на эту идею,

и надеюсь, что вы, прочитав или прослушав в аудиоформате книгу, сможете приоткрыть завесу тайны этого на первый взгляд сложного механизма под названием ICO.

Книга будет интересна двум противоположным игрокам или командам, играющим на одном поле под названием ICO. Условно я назову одних «инвесторами ICO», а других назовем «устроителями ICO». Ко второй команде отнесем всех людей, интересующихся, как можно провести свое собственное ICO или как можно начать самому проводить краудсейлы для других предпринимателей.

Команды имеют похожие интересы в виде получения дополнительной прибыли от участия в ICO и совершенно противоположные взгляды на сам процесс, равно как и задачи для получения этой прибыли.

Книга не является пособием по проведению ICO и уж ни в коем случае не является рекомендацией для участия в ICO, книга всего лишь описание того, что сейчас происходит на этом рынке, так сказать, описание обратной стороны краудсейла, и она позволит вам окунуться в тематику краудсейла за очень короткий промежуток времени.

Я уже писал ранее, что в наш стремительный информационный век считаю нецелесообразным отнимать у читателя больше чем один, максимум два часа столь драгоценного времени на ознакомление с новым материалом, после чего читатель сам решит, стоит ли ему продолжать получать дополнительную информацию или данная тема его не интере-

сует.

Моя книга – это как первая ступень знакомства с ИСО, своеобразный инструмент, позволяющий буквально через час создать свое личное мнение и вынести для себя соответствующее решение.

Первоначальное решение после прочтения книги должно у вас сложиться в форме «понравилось или не понравилось», «буду участвовать», или может, «буду сам создавать ИСО-проекты».

Для более глубокого разбора тематики ИСО вам, в случае заинтересованности, необходимо после вводного ознакомления обратиться к детальной проработке вопроса, связанного с ИСО, по совершенно другой литературе, имеющей технические и юридические обоснования. Итак, вернемся к идее, подтолкнувшей меня написать эту книгу.

Все события происходили в Германии в начале 2018 года. Меня пригласили на одну и ту же презентацию нового ИСО два совершенно разных человека. Оба были моими очень давними друзьями, и нужно сказать, что занимали очень высокие позиции каждый в своей области.

Первый из них был предпринимателем, владельцем своей собственной компании, зарегистрированной как юридическое лицо и ведущей бизнес по всем законам Федеративной Республики Германии. Бизнес его работал только в Германии, и идея масштабирования за пределы республики, нужно сказать, уже давно превратилась у него в навязчивую

идею. Видение, как это сделать, у него было, а вот средств на мировое развитие явно не хватало. Я с ним не виделся около года, и во время нашей последней встречи он рассматривал криптовалюты не иначе как мировой финансовый пузырь, призванный высосать, как вампир, деньги из народа. После перевода фиатных денег в цифровые виртуальные активы на каком-то этапе этот пузырь, по его мнению, обязан был лопнуть, растворившись во вселенной со всеми собранными деньгами.

Такую подробную характеристику ему я даю по причине того, что, возможно, многие из вас в этом образе увидят себя со стороны. Такие метаморфозы происходили и будут происходить в будущем со многими людьми по мере того, как будут развиваться существующие и появляться все новые и новые цифровые технологии.

Мне тоже в свое время пришлось пройти через такое, и я отчетливо помню три фазы пути в своем собственном развитии.

Первая фаза была связана с неверием в саму идею цифровых криптовалют, или как я тогда называл этот механизм, «изготовление денег из розетки». Ведь согласитесь, что человеку нелегко поверить в то, что можно создать математические деньги, и самое главное, что эти деньги будут иметь хоть какую-то ценность и свободно обмениваться на другую признанную валюту.

Вторая фаза была связана с тем, что я открыто высказы-

вал свое недоверие тем первым людям, которые стали частью криптоиндустрии в начале пути, и как всегда бывает в подобных случаях, на третьей условной фазе я начал сам активно изучать криптовалюты и технологии, связанные с ними.

Мотаясь по различным криптоконференциям, я активно разыскивал тех людей, которые начали раньше меня и скопили свой собственный опыт в этой области. Цель моего интереса была простая: как можно больше информации узнать именно от первопроходцев, тех, которые сами прошли эволюцию криптовалют и получили при этом свой собственный неоценимый практический навык в работе с криптоактивами.

Уверен, что мой случай неединичный и через это прошли многие из вас. У каждого был свой путь, по которому он пришел в криптоиндустрию, и мне всегда интересны такие примеры, поэтому я с удовольствием принял предложение выслушать представителей его команды, проводящей ICO, и высказать свое независимое мнение по этому поводу. Человека этого в дальнейшем буду называть Предпринимателем, и он является представителем первой команды, участвующих в ICO.

В тот же день, уже ближе к вечеру, я получил второе приглашение на то же самое мероприятие от второго своего приятеля. Назовем его условно Инвестором, хотя это не совсем правильное название. Помимо того, что занимался инвестициями, он всегда активно участвовал в привлечении других

людей и был ярким представителем старой школы MLM-индустрии.

Таких людей раньше называли лидерами сетевого маркетинга, затем рефоводами. Большинство из них сегодня сменили продуктовую окраску на криптовалютную и теперь с тем же усердием, как и раньше, предлагают различные цифровые продукты. Безусловно, это связано с той прибылью, которую возможно извлечь на ранних стадиях любого предприятия.

Они больше не продают косметику и пищевые добавки, а активно создают всевозможные криптосообщества и являются движущей силой любого вновь созданного ICO.

Предложение было идентично первому и состояло из того, чтобы выслушать команду разработчиков ICO и высказать свое мнение. Как вы понимаете, его тоже интересовал процесс получения прибыли от ICO, но задача перед ним стояла другого рода. Интерес его заключался в определении ценности идеи выходящего на ICO проекта и прогнозировании предполагаемой прибыли от участия в нем его команды инвесторов.

Вот тогда я и решил выстроить подачу информации в книге в виде представления на ваше рассмотрение двух независимых мнений об одном и том же ICO с позиции двух команд, объединенных одной и той же целью – получения дополнительного дохода от модной и не совсем понятной темы ICO. Название компании, род деятельности компании и име-

на участников в книге изменены по просьбе консультирующих людей.

Название «7 секретов ICO, или По ту сторону токенсаейла» возникло из того, что каждый из игроков двух команд имеет свои секреты в этой игре, и раскрытие этих секретов сможет вам пригодиться в дальнейшем при рассмотрении того или иного проекта, проводящего ICO.

Книга позиционирует себя как разговор с читателем на его языке, а не на языке программистов, которые играют, несомненно, огромную роль в проведении краудсейла и стараются использовать как можно чаще технические термины в описании проекта с целью придания ему большей значимости.

Мы же попробуем в книге заглянуть по ту сторону ICO и посмотреть на него с позиции простых людей, которым выпала возможность испытать на себе всю прелесть инвестирования. Ведь, по мнению некоторых экономистов, хорошее ICO может составить большую конкуренцию венчурному капиталу, куда дорога простым людям долгое время была заказана по причине ряда финансовых ограничений. Сегодня же создан комплекс новых технологических решений, который позволяет решить современные задачи инвестирования и масштабирования бизнеса под названием ICO.

Книга состоит из независимых глав, и вы можете начать читать ее с любой понравившейся вам части, но я настоятельно рекомендую для осознания целостности читать книгу

сначала и до конца в том порядке, как она представлена.

Приятного вам чтения или прослушивания книги в аудио-формате.

Глава 1. Секрет возникновения ICO

ICO сегодня представляет собой, безусловно, лучшую модель по привлечению средств в ваш бизнес. Как раз этот общепринятый факт, как ни странно, секретом ни для кого не является. Об этом говорят все и везде, такое чувство, что мы проходим очередную взрывную волну в области криптовалютных технологий. О том, как возникло ICO и что являлось основой для его появления, мы и поговорим в этой главе книги.

Передо мной стоит сложная задача – представить вам саму суть этого процесса без лишних, дополнительных нагрузок на ваше сознание путем перечисления всех этапов, которые сопутствуют этому процессу.

Сложность задачи состоит в ее простоте. Для того чтобы узнать секрет возникновения ICO, нам просто необходимо с вами сделать шаг назад, в прошлое криптовалют, и проанализировать все этапы, которые и позволили в итоге появиться этому феномену нашего быстро меняющегося настоящего времени.

Если откинуть всю упаковку ICO, то можно любое из них представить в виде простого слогана: «Собираем деньги на развитие своего бизнеса, используя новые криптотехно-

логии». Вся последующая информация в книге покажет вам, как этот слоган воплощается в жизнь при помощи токенизации активов, итак, возвращаемся в прошлое криптотехнологий.

Рассматривая эволюцию криптовалют, вспомним, что вначале был биткоин и биткоин был единственной передовой и прогрессивной технологией 2009 года.

Так было в самом начале пути, и по мере продвижения на рынке биткоин неизменно обрастал инфраструктурой, к которой можно отнести криптовалютные кошельки, криптовалютные обменники, криптовалютные биржи и т. д.

Все эти сервисы появлялись, как следствие появления биткоина, очень стремительно, и основной секрет скорости – это возможность быть первым на криптовалютном рынке и успеть как можно быстрее собрать все сливки на этих криптовалютных нововведениях.

Те, кто следит за становлением криптовалютной индустрии с момента ее образования, могут вспомнить, какими популярными и вместе с тем труднодоступными для понимания были первые биткоин-кошельки, первые криптобиржи и первые криптообменники. Информации, как обращаться со всеми этими новинками, было мало, а иногда она просто отсутствовала вовсе.

Время шло, и все стремительно менялось, появлялись новые и новые криптовалюты, и для них тоже нужна была инфраструктура, что позволяло разработчикам выпускать все

новые и новые новшества для криптовалютных монет.

Биткоин как представитель класса криптоактивов был единственным на криптовалютном рынке совершенно короткое время и только в самом начале пути молниеносного развития криптовалют. Его предназначение и брендинг мы разбирали с вами в моей книге «Сила бренда Биткоина, или Эпоха форков», и если вам интересен процесс завоевания биткоином рынка, вы можете всегда обратиться к этой книге, которая поможет вам лучше разобраться в предназначении биткоина в мире. Вот ссылка на книгу: https://ridero.ru/books/sila_brenda_bitkoina/.

Через совершенно короткий промежуток времени, который понадобился биткоину для того, чтобы люди смогли распознать новую технологию и придумать способы применения и заработка на ней, стали появляться его многочисленные форки и другие самостоятельные альткоины. У меня есть интересная книга «Что такое альткоины». Написана она была в 2017 году, и в то время даже в «Википедии» отсутствовало название самого понятия «альткоины». Это тот случай, когда прогресс движется быстрее, чем информация достигает разумов основной массы людей.

К самому яркому представителю альткоинов можно отнести один из первых и хорошо известных всему миру форков под названием Litecoin. Этот форк сегодня заметно прибавил в цене и активно используется для осуществления всевозможных платежей в интернете благодаря своей скорости.

транзакций, анонимности и сравнительно небольшой комиссии за осуществление транзакций.

Основной причиной, способствующей появлению большого количества форков, является причина открытого исходного кода биткоина, выложенного в открытом доступе. Любой желающий и понимающий в программировании человек может им воспользоваться совершенно бесплатно. Ссылка для интересующихся здесь: <https://github.com/bitcoin/bitcoin>.

Вот так все просто и происходит. Вы можете организовать разработку своего собственного криптовалютного актива под названием «Форк биткоина» и дать ему свое собственное название, не потратив ни копейки на покупку лицензии, или как сейчас модно говорить, франшизы на изготовление биткоина.

Как известно, «Биткоин» – это первое приложение, которое работает на технологии блокчейна и имеет свой цифровой токен под названием биткоин. У этого цифрового токена есть свое предназначение и свои задачи.

Предназначением биткоина являлось то, что он должен был стать первой децентрализованной криптовалютой, неким пробным экземпляром, на котором мир должен был практиковаться со всеми вытекающими последствиями.

Именно биткоин является нашим учебным пособием в мире криптовалют. На нем мы тренировались открывать криптокошельки, пересылать свои средства по всему миру

и торговать на криптовалютных биржах.

Биткойну была уготована участь первой ласточки, некоего пионера, на котором отрабатывались всевозможные новые технологии и отслеживались соответствующие результаты его применения.

Шло время, биткойн переживал всевозможные детские болезни, делал ошибки и успехи и в конечном итоге смог доказать всему человечеству, что представляет собой некую совершенную систему, позволяющую передавать на любые расстояния и совершенно анонимно свой одноименный токен, который со временем превратился в настоящую ценность и стал приниматься к оплате как средство платежа даже с большим успехом, чем, к примеру, доллар или евро. Сейчас никого нельзя удивить тем, что за биткойны приобретаются дорогие и шикарные особняки по всему миру, роскошные автомобили и все, что имеет в этом мире реальную ценность, но поверьте, так было не всегда. У биткойна было больше противников, чем сторонников.

Технологии никогда не стоят на месте, и они всегда опережают техническую базу, призванную обеспечивать безопасность и устойчивость технологических систем. То же произошло и с криптовалютами. После осознания, что биткойн — это токен, который пересылается внутри одноименной системы «Биткойн» и имеет совершенно реальную стоимость, за которую люди готовы платить реальные деньги, разнообразные токены начали появляться повсеместно и в очень

больших количествах.

Начали появляться прямо целые платформы-инкубаторы, на базе которых по стандартным шаблонам можно выпустить любой личный токен и провести его публичную продажу. Отдаленно такие платформы можно назвать сайтами-конструкторами, на которых любой человек с минимальными знаниями в области программирования и веб-дизайна в течение пяти минут способен создать свой собственный сайт.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.