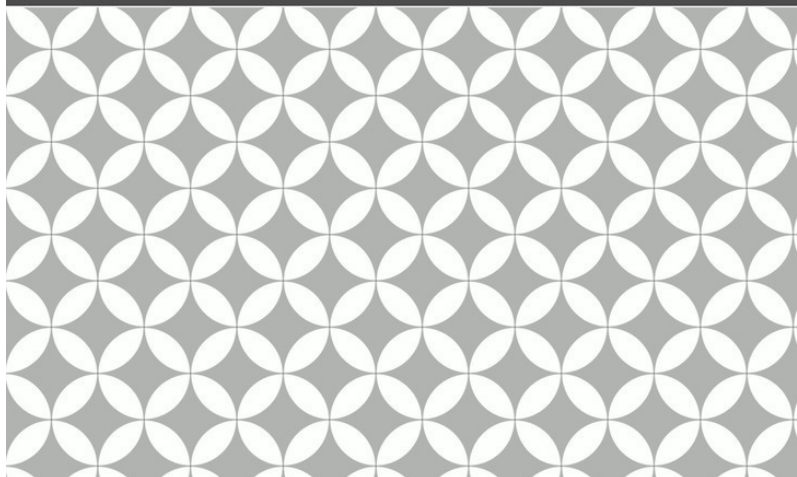


Виктор Зуду

*Лабиринт  
ЖИЗНИ*

Жизнь прожить – не поле перейти



# Виктор Зуду

# Лабиринт жизни

*[http://www.litres.ru/pages/biblio\\_book/?art=32492975](http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=32492975)*

*ISBN 9785449073013*

## Аннотация

Не всем удастся с честью и достоинством пройти все лабиринты жизни, но приходится блуждать, ошибаться и идти навстречу своей цели. Обладая житейской мудростью, можно быть уверенным, что все лабиринты будут покорены.

# Содержание

Часть 1

5

Конец ознакомительного фрагмента.

22

# Лабиринт жизни

**Виктор Зуду**

© Виктор Зуду, 2018

ISBN 978-5-4490-7301-3

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

# Часть 1

Телешоу « Лабиринт» на канале ТВ-13 начинается.

Трансляция производится на весь мир. В шоу принимают участие 7 добровольцев, отобранных заранее по специальному тестированию. Все живы и здоровы, полны сил и оптимизма, а задора и улыбок им не занимать.

Знакомьтесь, четверо мужчин и три очаровательные белокурые, симпатичные, блондинки уходят сейчас в 30-ти дневный марафон. Каждый участник, если он найдет выход из лабиринта и через 30 суток вернется живым и невредимым получит утешительный приз в 1 млн. долларов.

Условия телешоу таковы :

Участники с закрытыми глазами приводятся в центр импровизированного лабиринта. На стене каждого тупика будет вывешен незатейливый вопрос, на который надо будет дать незатейливый ответ. Правильный ответ открывает дверь в стене закамуфлированную под общий фон стен.

Итак, представляю вам, дорогие телезрители, участников шоу. На спинах спортивных костюмов вы увидите имена всех участников.

Блондинку с распущенными волосами зовут Анастасия. Сегодня на шоу у нас все блондинки. Блондинку с короткой стрижкой волос зовут Надежда, блондинку с кудрявыми волосами зовут Любовь.

Наших добрых молодцев, удалых как на подбор, суровых и веселых зовут Андрей, Владимир, Олег и Юрий. Все полны энтузиазма и решимости выиграть по 1 млн. долларов.

Американская кинокомпания Уорнер Бразерс любезно оплатила всё время трансляции шоу и выделила денежный приз для всех победителей.

Участников шоу будут кормить только первые 10 суток, остальные 20 суток будут игрой на выживаемость каждого участника. Около каждого тупика будет расположен биотуалет. В условиях шоу оговаривается ситуация с летальным исходом некоторых участников, ведь 1 млн. чего – то стоит, да и драматизма добавит, шоу есть шоу.

С собой разрешается брать палатку, косметику, бритвенные принадлежности, разовую посуду, гигиенические индивидуальные средства. Вода так же будет находиться рядом с тупиками, но только в течении первых десяти дней. Тот, кто останется в лабиринте больше тридцати суток считается

проигравшим и получит за свои мучения 10 тыс. рублей. Это действительно утешительный приз.

Видеокамеры установлены так, что все действия участников будут просматриваться и транслироваться на весь мир.

– Ещё раз, дорогие участники, – Вы согласны с условиями шоу?

Все хором ответили – Да!

Наступает торжественный момент. Сверим часы. Время на всех часах одно: 8 часов утра по московскому времени 1 мая 2013 года.

Все всё необходимое взяли с собой. Участники с завязанными глазами были препровождены в центр лабиринта и оставлены там на весь месяц.

Забор из сплошных шести метровых стен окрашен в черно-белые тона. Дневной свет освещал все проходы и светил постоянно. Стрелки на стенах показывали различные направления, создавая путаницу в движении участников.

Юрий предложил несколько вариантов движения к выходу.

1. Идти всем вместе и вместе решать и находить правильные ответы на заданные вопросы, т.о. вместе продвигаться к заветному выходу.

2. К заветному выходу каждый идет сам и самостоятельно выходит из лабиринта.

3. Разбиться на несколько групп и маленькими группами идти к своему миллиону.

Т.к. ситуация была не освоена, никто не решился идти один. Т.к. участники ещё не были достаточно близко знакомы, то не смогли разделиться на группы и идти группами, поэтому изначально было решено идти всем вместе, поближе познакомиться, а там видно будет.

По условию шоу все участники должны быть свободными людьми и ухаживание за женщинами со стороны мужчин разрешалось. Все участники были свободными.

Лидера основной группы решено было не выбирать, пока лидер сам себя не проявит по ходу движения.

1 мая. Первый день.

Закинув туристическое снаряжение за спины, участники двинулись в путь. Все вместе зашли в самый ближний проход

лабиринта. Все сыты, еды и воды достаточно, силы ещё не истрачены, задора и оптимизма хоть отбавляй. Дело за малым: найти выход и выиграть по 1 млн. долларов. Ничего не мешало движению, участники шли спокойным шагом, но тупики не встречались. Лабиринт часто менял углы своих ходов, тем самым, уводя участников всё дальше и дальше от центра. Участники абсолютно не знали куда идут и куда надо идти.

– За целый день ни одного тупика, ни одного заваливающего вопросика, – вдруг прорвало Юрия.

Молча шли почти целый день и только стоило что – то сказать одному, как другие тоже начали высказывать своё наболевшее. На привалах участники подкреплялись, шутили, знакомились друг с другом. Делились едой и напитками, но шли, почему- то молча.

– Интересно устроен этот лабиринт, так мы уйдем туда, не зная куда, – подхватила Анастасия.

– Не волнуйтесь, люди, дальше лабиринта идти не куда, – пошутил на вид угрюмый Андрей.

Отсутствие тупиков удручало участников. Идти просто так никому не хотелось. Хотелось размять свои мозги, подумать над вопросами и как – то отключиться от монотонного

движения. Заодно у тупика можно будет отдохнуть.

На очередном повороте, впереди идущий Юрий увидел первый тупик и закричал:

– Господа, к вашим услугам первый тупик.

Но тупик никого, оказывается, не интересовал, все бросились к биотуалету. Олег первый заскочил и вскоре вышел уже неспеша. Мужчины были шустрее в этом деле, но все кроме Олега пропустили вперед женщин.

– Не перевелись ещё джентльмены на Руси, – слегка съязвил Олег, но косые взгляды Юрия и Андрея угомонили Олега и заставили замолчать.

После женщин остальные мужчины удовлетворили свои естественные потребности и, успокоенные стали рассматривать ситуацию.

Олег, крепкий молодой человек 28 лет, спортсмен, футболист. В одной из игр получил травму, растянул сухожилие на левой ноге. После лечения у него был реабилитационный месяц отдыха. Пройдя тестирование, оказался участником шоу. Он отличался напористым характером бойца, был амбициозен, и старался быть первым всегда и везде. Бегал он быстро и в туалет заскочил первым. Олег родился и жил в Москве. Он никогда не расставался со своей голубоватой

бейсболкой.

– Тупик как тупик, – облегченно сказала Надежда, – наверное, здесь и будем коротать ночь...

– Действительно, давайте около этого тупика разобьем палатки, выспимся, отдохнем, а завтра, на свежую голову, сообща, найдем правильный ответ, – предложил Юрий.

Такое предложение понравилось всем участникам и, все дружно занялись установкой палаток. На этот раз все мужчины с удовольствием помогали женщинам.

Участники сильно устали и после того, как поужинали, улеглись спать каждый в своей палатке.

Все участники перед сном ознакомились с вопросом, который был очень простым.

**ВОПРОС:**

**НАЗОВИТЕ ДЕВЯТЬ ОСНОВНЫХ ПРИЧИН, ПОБУЖДАЮЩИХ ЧЕЛОВЕКА К ДВИЖЕНИЮ.**

Вопрос, действительно, всем участникам показался простым.

Время сна прошло в глубокой отключке. За 8 часов сна все хорошо отдохнули.

2 мая. Второй день.

Около тупика каждый получил суточную норму еды, упаковал в рюкзак и начал высказывать своё мнение по существу вопроса. Основных причин было девять, но участники сходу назвали только три. Ими были ЖЕЛАНИЯ, ЛИЧНЫЙ ИНТЕРЕС и ВЫГОДА.

Три причины были найдены без труда, потому что каждым двигал личный интерес, определяющий выгодность конечного результата и исходил из сугубо индивидуального желания быстро и на халяву разбогатеть. Остальные шесть причин не определяли действия участников шоу, поэтому в голову больше ничего не лезло.

Трудность поиска других причин определялась косностью и узостью мышления всех участников, привыкшим к стереотипному одностороннему и категорично – прямолинейному восприятию действительности. Такое мышление всех поставило в тупик.

Владимир, студент третьего курса физико – математического факультета МГУ предложил теорию, основанную на чувственных отношениях. Студент был родом из Казани

и жил в Москве, в общежитии от университета на Воробьевых Горах.

И начал он говорить об избитой всеми теме: О любви.

– Володя, ты ещё молодой, что тебе известно о любви? – как-то обеспокоенно оборвала Анастасия студента, – вот я на своем веку была любвеобильной женщиной. Я знаю, что такое любовь.

– Анастасия, это не то, что вы хотите сказать, это то, что поможет нам найти хотя бы ещё одну причину и дополнить ответ.

Анастасия замолчала, а студент продолжил. Все с интересом, уставились на Володю.

– В одной книге совсем недавно я прочел, что всё, что мы любим губим своей любовью.

Любвеобильная Анастасия, возражая, сказала, что все мои любимые мужчины живы и здоровы, и никто не умер от моей любви.

– Ко всему, что мы любим, проявляем особенный, повышенный интерес, не так ли? – продолжил студент.

– Да это и дураку понятно, – пробасил Андрей.

– Но где же ответ и как связать любовь с ответом на вопрос? – Люба тоже решила принять участие в дискуссии.

Юра молчал. Было видно, что он о чем —то очень задумался. Возможно что – то анализировал в уме или рожал какую – то новую мысль.

Олег тоже молчал, но слушал внимательно, значит никакие умные мысли в его спортивную голову не лезли.

– Всему, что мы любим придаем первостепенное значение, а первостепенному значению отдаем первостепенное предпочтение.

– Подожди, Володя... – Юра вышел из транса и подхватил последнюю фразу студента, – предпочтения отдаются тому, что мы любим и наше желание переходит в предпочтительное обладание тем, что или кого мы любим. Значит следующая причина четвертая по счету, это наши предпочтения.

– Ура! – Надежда даже захлопала в ладоши.

– Чему радуемся? – Андрей не проявил и капли радости, хотя другие участники были рады.

– Где искать ещё пять причин, и какие они? – не унимался угрюмый Андрей.

Олег, молчавший до этого момента, выкрикнул:

– Я знаю следующую причину, основанную на моей любви к футболу. Я люблю футбол и к нему с детства пристрастен. Пятой причиной являются наши пристрастия.

– Ага, я пристрастен к пиву и предпочитаю Балтику номер 7, – добавил Андрей.

– А я пристрастилась к шоколаду и предпочитаю белый, воздушный и пористый фирмы Нестле, – проговорила Надежда.

– А я пристрастна к молодым мужчинам и предпочитаю творческую и талантливую молодежь. Все, кто младше меня, для меня молодежь, – без особого стеснения призналась всем Анастасия.

– Дорогая мои, а я люблю шампанское лучших французских сортов «Огни Парижа», «Французская роза», «Мадам Помпадур. О, как я к ним пристрастна! – с удовольствием почти пропела Любовь.

Володя и Юра о своих пристрастиях промолчали.

– Думайте, думайте... – студент настраивал всех на нужный ход мыслей. Для всех нас жизненно необходимо правильно ответить на вопрос.

– Володя, ты просто гений! – я вновь уцепил твою мысль в нужном русле. Ты сказал о жизненной необходимости, которая заставляет работать наши мозги и создает движение наших мыслей. Какой ты молодец!

Значит шестой причиной, будут наши жизненные необходимости.

– Может пообедаем, время обеда, а мы так увлеклись поиском ответа, что глядишь и пропустим обеденное время, – своим предложением Андрей прервал нужный ход мыслей и перенаправил их в другое русло.

Только сейчас участники почувствовали ощущение голода, и все дружно переключились на еду. Пока ели, Владимир снова высказал свою мысль вслух, в которой он определил наше желание, есть через потребности нашего организма. Через ощущение чувства голода он пришел к логическому заключению о том, что наши чувственные ощущения формируются потребностями физического тела, требуя на-

сыщения себя пищей.

– Т.о. я нашел ещё одну причину, уже седьмую, которой являются наши потребности. Это они нас заставляют двигаться в сторону собственных удовлетворений.

– Одна голова хорошо, а семь лучше, – проговорил Андрей, довольный к месту сказанной поговоркой, которая пришла ему в голову здесь и сейчас в его интерпретации.

– Мужчины, кто из вас служил в армии? – задал вопрос Андрей.

Оказалось, что служил сам Андрей и Юрий, а Владимир и Олег не служили.

У Владимира, как студента была отсрочка от службы, а Олег играл в футбол и сделал себе бронь.

– Я подумал, что по долгу службы родине я пошел служить в Советскую Армию. В то время наша страна называлась СССР. Значит, долг меня заставил служить стране и долг обязывает это делать и совершать телодвижения в этом направлении. Исходя из этого, восьмой причиной является долг, а девятой причиной – обязанность.

– А теперь внимание! Вопрос соединяем с ответом и у нас

получается:

ОТВЕТ.

Девятью основными причинами, побуждающими человека к движению являются интерес, желание, выгода, предпочтение, пристрастие, необходимость, потребность, долг, обязанность.

Группа замерла в ожидании чуда. Ждать пришлось недолго, потому что к счастью, тупик открылся незаметно и бесшумно. Вся группа быстренько юркнула в открытую дверь, и дверь моментально закрылась и замаскировалась так, словно её здесь никогда не было.

Мужчины оказались более собранными, и нашли все девять причин. Женщины, по всей видимости, растерялись и ничего путного на гора не выдали.

Вдохновленные удачей и гордые собой мужчины, вместе с радостными женщинами пошли по проходам лабиринта. Женщины вслух хвалили мужчин и восхищались их умению анализировать и сообща решать простые на первый взгляд задачи.

Возбужденные, они шли быстро и к вечеру вновь наткнулись на тупик. Т.к. время было только 18 часов вечера, спать

никому не хотелось, и от имеющегося возбуждения никто не устал. Было принято решение познакомиться с вопросом и по возможности быстро дать правильный ответ и до 22 часов идти по лабиринту.

Вопрос звучал так:

**НАЗОВИТЕ ДЕВЯТЬ ОСНОВНЫХ СПОСОБОВ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ВНИМАНИЯ МУЖЧИН К ЖЕНЩИНЕ ЧЕРЕЗ ОТНОШЕНИЕ ЖЕНЩИНЫ К МУЖЧИНЕ.**

– Девочки, это наш женский вопрос и мы с ним быстро разберемся, – вдумчиво сказала Анастасия, – уж я то знаю способы, как привлечь к себе мужчину.

– Ну что ж, начинай меня охмурять, – попросил Анастасию Андрей.

– Ты не в моем вкусе, озабоченный и угрюмый какой – то, да к тому же не молодой уже.

– Будешь тут озабоченным и угрюмым, полгода ещё не прошло, как похоронил жену. Авиационная катастрофа. Самолет летел из Одессы в Москву и над Украиной был сбит украинской ракетой, якобы случайно, по ошибке. Погибло 87 человек. Я не был таким озабоченным и угрюмым. Живу

теперь один в деревне в Орловской области. Дети уже выросли и живут в Орле самостоятельно. Иногда приезжают в гости, но я не могу привыкнуть к одиночеству.

– Извини, Андрей, я не знала, – сконфуженно проговорила Анастасия.

– Я на тебя не сержусь, я понимаю ситуацию, – Андрей отвернулся. Было видно, что ему плохо.

– Ладно, Андрей, успокойся, – сказал Юрий, – давайте думать над ответом.

– Что нам скажут уважаемые женщины по этому поводу. Вопрос то женский, как специально подобранный, – обратился к женщинам Олег.

– Мальчики, дайте нам подумать...

Надежда сделала задумчивый взгляд. Любовь уже о чем – то думала, наверное, о вопросе, а Анастасия начала рассуждать вслух.

– Денег мне от мужчин не нужно, поэтому на различных тусовках я сперва выбирала понравившегося мне молодого человека, оценивая его издали и стреляла в его сторону

глазками. Одним словом жеманничала. Я думаю, что моя жеманность является одним из первых способов привлечения к себе внимание мужчин.

# Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.