

Юлия Ванина

# КАК НАЧАТЬ БИЗНЕС С НУЛЯ

для начинающих  
консультантов и коучей

Юлия Ванина

**Как начать бизнес с  
нуля. Для начинающих  
консультантов и коучей**

«Издательские решения»

**Ванина Ю.**

Как начать бизнес с нуля. Для начинающих консультантов и коучей  
/ Ю. Ванина — «Издательские решения»,

ISBN 978-5-44-908090-5

Сложно в этом интенсивном мире начать вообще что-либо, а что говорить про свой бизнес? Поэтому и даются различного рода тренинги по конкретным алгоритмам — начать, открыть — это разные вещи. В этой книге рассмотрены больше психологические тонкости начала своей консалтинговой деятельности. Чтобы не бояться открыть и понимать, что это так просто, как сходить в магазин.

ISBN 978-5-44-908090-5

© Ванина Ю.

© Издательские решения

# Содержание

Что такое Start'up и с чего начать	6
Зачем Вам собственный бизнес в сфере коучинга	7
Конец ознакомительного фрагмента.	8

# **Как начать бизнес с нуля Для начинающих консультантов и коучей**

**Юлия Ванина**

*Иллюстратор* Людмила Понеделко-Болдырева

© Юлия Ванина, 2018

© Людмила Понеделко-Болдырева, иллюстрации, 2018

ISBN 978-5-4490-8090-5

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

## Что такое Start'up и с чего начать

*Start'up – новая ветка в бизнесе, новый проект и начало всех начал.*

Начинать следует с собственной постановки вопроса: надо ли это мне или может быть теплее у работодателя? Отвечая положительно на первую часть вопроса, можно начинать действовать, хотя и бросаться сразу с разбега в омут с головой – не самый лучший вариант.

Оглянитесь вокруг и внимательно оцените обстановку:

- востребовано ли то, что в планах развивать?
- будет ли польза от этой деятельности?
- сможете ли адекватно реагировать на любую внештатную ситуацию?
- почувствуете ли в себе потенциал?
- сможете ли выстоять в «бурю и холод» (а «голод»? ), когда таких же желающих предостаточно?
- доводили ли Вы свои действия до конца, чтобы потом не отказаться от своей идеи на любом этапе? Хватит ли усердия?
- самостоятельно ли приняли решение идти на этот серьезный шаг – или это цель была у Ваших родителей, соседей и т.д.?
- будет поддержка Ваших близких?
- отвечает ли Ваша оценка себя и окружающего мира реальности?

Пусть эти вопросы не занимают у Вас драгоценные полгода и выше, хотя иногда все же следует обдумывать подольше, работая пока по найму – объективная оценка – прежде всего!

Забудьте романтику про бизнесменов, это только для желторотиков, за этим стоят бессонные ночи, взлеты и падения, расстроенные души, погнавшиеся за прибылью – нехватка знаний и умений, действий сказалась на деятельности очень скоро.

Всегда смотрите за теми, кто рядом с вами – они ваша проекция, если вы в чем-то сомневаетесь, то и близкие будут усердно вас отговаривать.

Каждый шаг ваш должен быть спланирован и выверен, хотя, согласна, иногда нужен экспромт, ведь импровизация – это всегда непредсказуемость для конкурентов.

И еще, вера – не забывайте про нее, ведь если ее нет, сколько бы вы не старались над своим детищем, успех за секунду будет обходить вас. Мало, кто верит в глубине души, что может стать успешным человеком, полностью реализованным, поэтому хорошо проработайте себя на предмет всяческих комплексов и страхов – очень не лишнее занятие. Страхи могут маскироваться под любыми чертами характера, а вы скажете, что это второе «Я». Успешными становятся лишь сильнейшие, ведь тщательная работа над собой – это не то, что вы делаете каждый день и не за один.

## **Зачем Вам собственный бизнес в сфере коучинга**

Вопрос нужный и важный: с одной стороны, стоят страхи – а что он мне даст, с другой – сколько я смогу сделать еще, и успех будет лишь сопутствующим звеном в вашей интересной жизни.

Собственный бизнес в сфере коучинга, когда проходит стартовую стадию и переходит в более-менее устойчивую позицию, повышает самооценку относительно того, кто начинал все это, т.е. вашу!

За самооценкой идут привилегии во всем – это чувствуется от посещения кафе до любого вида путешествий.

Стадия сравнения даст обостренное чувство собственного превосходства, важности и значимости в обществе!

Когда уже есть возможность делегировать полномочия – наступает прекрасная фаза заниматься всем (!), что любите, но не забывайте: свой коуч-бизнес вы должны любить всегда (начиная с идеи воплощения).

Многих ответственность пугает, кто не хочет, чтобы от него кто-то зависел – только страхи – это производная от нашего прошлого – покопайтесь в нем – уверена, что найдете массу чего интересного, над чем работать и работать!

Что начнете и обязательно доведете до конца – это и есть ваш консалтинговый проект. Вопрос только в том, обдумали ли все это настолько, чтоб идти напролом и двигаться порой против ветра. Главное, все взвесить, не затягивая с решением.

Любая работа держится на энтузиазме, и, когда вышел, придется идти до конца: через мозоли и страх, сквозь непогоду и чужие мнения. И, как сказала мудрая реклама, «остановка – это тоже часть путешествия!», хотя она временами будет дорого стоить.

## **Конец ознакомительного фрагмента.**

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.