

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА КОНСПЕКТ ЛЕКЦИЙ

 **EKSMO**
EDUCATION



**Хит
сезона**

ЭКЗУМЕН

В КАРМАНЕ

Мария Петровна Писарева

Мировая экономика:

конспект лекций

Текст предоставлен издательством «Эксмо»

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=179668

Мировая экономика: конспект лекций: Эксмо; Москва; 2008

ISBN 978-5-699-24513-0

Аннотация

Конспект лекций соответствует требованиям Государственного образовательного стандарта высшего профессионального образования. Доступность и краткость изложения позволяют быстро и легко получить основные знания по предмету, подготовиться и успешно сдать зачет и экзамен. Дается представление о сущности мировой экономики и механизме ее функционирования, освещаются проблемы международного разделения труда, анализируются тенденции развития мировой экономики на современном этапе, раскрываются сущность и фактор глобализации мирового хозяйства, рассматривается природно-ресурсный и человеческий потенциал, характеризуется отраслевая структура мирового хозяйства. В издании представлена классификация стран по уровню социально-экономического развития, изложена проблема неравномерности, а также описаны глобальные проблемы

современности. Для студентов экономических вузов и колледжей, а также тех, кто самостоятельно изучает данный предмет.

Содержание

ЛЕКЦИЯ № 1. Понятие и сущность мирового хозяйства и международных экономических отношений	6
ЛЕКЦИЯ № 2. Этапы развития современного мирового хозяйства. Тенденция развития мировой экономики	9
1. Этапы развития современного мирового хозяйства	9
2. Тенденции развития мировой экономики на рубеже XX–XXI вв	15
ЛЕКЦИЯ № 3. Субъекты мирового хозяйства. Критерии выделения: уровень экономического развития, социальная структура экономики, тип экономического развития, уровень и характер внешнеэкономических связей	16
1. Три группы стран: развитые, развивающиеся и с переходной экономикой	16
2. Группа развитых стран	17
3. Группа развивающихся стран	19
4. Группа стран с переходной экономикой	21
ЛЕКЦИЯ № 4. Новые индустриальные страны, нефтедобывающие страны, наименее развитые страны. Особое место группы\ лидеров	23

развивающегося мира: новых индустриальных
стран и стран – членов ОПЕК
Конец ознакомительного фрагмента.

Мария Петровна Писарева

Мировая экономика: конспект лекций

ЛЕКЦИЯ № 1. Понятие и сущность мирового хозяйства и международных экономических отношений

Понятие «мировая экономика» равнозначно терминам «мировое хозяйство» и «всемирное хозяйство». Экономисты выделяют их в одно и дают несколько определений. Можно рассмотреть как в обобщенном, так и в частном смысле. По обобщенному определению мировая экономика определяется как сумма всех национальных экономик мира, в частном смысле – это совокупность тех компонентов национальных экономик, которые взаимодействуют с внешним миром. Однако отличие между двумя определениями становится все менее приметным, так как в любой стране остается все меньше отраслей и подотраслей, которые бы не взаимодействовали с внешним миром прямо или косвенно.

Мировое хозяйство – это сложная система. Вся совокупность разнообразных национальных экономик (или их внешнеэкономических частей, если исходить из узкого определения) объединена движением товаров, услуг и факторов производства (экономических ресурсов).

На этой основе между странами завязываются международные экономические отношения (внешнеэкономические связи). Возникают хозяйственные отношения между резидентами и нерезидентами (юридическими и физическими лицами разных стран). Их можно сгруппировать по формам.

Международную (мировую) торговлю товарами и услугами обычно выделяют в отдельную форму. Перемещение факторов производства основывается на таких формах международных экономических отношений, как международное перемещение капитала, международная миграция рабочей силы, международная торговля знаниями (международная передача технологии). При рассмотрении остальных факторов производства, помимо капитала, труда, и знаний (технологии), можно сказать, что например, природные ресурсы немобильны и участвуют во внешнеэкономических связях почти всегда опосредованно, через международную торговлю изготовленной на их основе продукции и т. д.

Другими факторами производства являются предпринимательские способности (предпринимательство, предпринимательский опыт). Они передвигаются в основном вместе с капиталом, рабочей силой и знаниями (технологией) и пото-

му обычно не фигурируют как самостоятельная форма международных экономических отношений. В особую форму можно выделить международные валютно-расчетные отношения. Они хотя и являются производными от международной торговли и движения факторов производства (особенно капитала), но им удалось приобрести довольно большую самостоятельность в мировом хозяйстве.

ЛЕКЦИЯ № 2. Этапы развития современного мирового хозяйства. Тенденция развития мировой экономики

1. Этапы развития современного мирового хозяйства

Мировое хозяйство окончательно сформировалось около ста лет тому назад, хотя начало складываться очень давно.

А началось все с международной (мировой) торговли, которая определяется как движение товаров и услуг между странами. Ввоз из-за рубежа именуется импортом, а вывоз – экспортом. Международная (мировая) торговля – это совокупность внешней торговли всех стран мира, и имеет многолетнюю историю. Население первого в мире государства – Египта – еще около 5 тыс. лет назад имело торговую связь с соседними племенами, приобретая у них древесину, металлы, скот в обмен на продукты египетского ремесла и земледелия. Египтяне также организовывали экспедиции для хозяйственного освоения новых земель. В это же время населявшие территорию современной России племена уже обме-

нивались товарами с соседними и даже отдаленными от них районами мира.

Так, медные и бронзовые изделия с Кавказа, Южного Урала и Сибири распространялись по всей Евразии, перепродаваясь одним племенем другому.

К международной торговле товарами стали подсоединяться торговцы услугами. Финикийские и греческие купцы занимались торговлей по всему Средиземноморью своими и приобретенными в других странах товарами.

Вдобавок они еще и оказывали услуги, перевозя чужие грузы и иноземных пассажиров.

Район Средиземноморья и Черного моря вместе с прилегающими странами Западной Азии является той зоной мира, где еще в глубокой древности зародилось ядро мирового хозяйства. Понемногу к нему стали присоединяться другие хозяйственные регионы мира – сначала Южная Азия, затем Юго-Восточная и Восточная Азия, Россия, Америка, Австралия и Океания. В последнюю очередь труднодоступные районы Тропической Африки и Восточной Азии.

Особенно деятельное распространение в новое время рыночные отношения (сначала в Западной Европе, а затем в других регионах мира), великие географические открытия XV–XVII вв., появление в XIX в. машинная индустрия и современные средства транспорта и связи сыграли большую роль в становлении мировой торговли товарами и услугами.

Стремительно богатевшие европейские купцы нового

времени часто вместе с монархами своих стран (их сила также окрепла по сравнению с временами средневековой раздробленности) пытались пробиться к новым рынкам и новым источникам капитала.

Желание золота, новых земель, заморских товаров вызвало одно из величайших предприятий человечества – волну экспедиций из Европы на поиски новых земель и торговых путей. Открытия Колумба, Васко да Гамы, Магеллана, Ермака раздвинули границы мирового рынка во много раз, присоединив к нему немалые новые регионы.

Хозяйственные отношения с этими регионами окрепли после начала массового фабричного производства готовых изделий в XIX в. вначале в Западной Европе, а только затем в Северной Америке, России и Японии.

Большей частью это были доступные всем простые и дешевые потребительские товары; они производились не только для внутреннего, но и для внешнего рынка.

Их реализации сильно способствовали пароходы, железные дороги, телеграф, появившиеся в ранее недоступных уголках мира. В итоге к концу XIX в. сложился мировой (всемирный) рынок товаров и услуг, т. е. совокупность национальных рынков товаров и услуг.

В то время на мировом рынке, как и сейчас, преобладали товары, а также одновременно широко продаваемые и некоторые виды услуг – фрахтовые, банковские, биржевые.

Следует отметить, что Россия на мировом рынке явля-

лась прежде всего экспортером зерна и другой сельскохозяйственной продукции, а также древесины в Западную Европу, поставщиком изделий в соседние страны (в основном азиатские), а также импортером западноевропейских готовых изделий, материалов и полуфабрикатов.

В это же время в мире увеличивалось движение почти всех факторов производства – капитала, рабочей силы, предпринимательских способностей, технологии.

Так, наша страна стала прибегать к использованию иностранного ссудного капитала. Первый внешний заем был сделан в 1769 г. Екатериной II у голландских банкиров. Появилась первая иностранная компания «Немецкое континентальное газовое общество». Она начала свою деятельность в 1855 г.

А затем с конца XX в. Россия приступила к экспорту капитала, в основном в соседние азиатские страны. Иноземная рабочая сила использовалась в России с конца XIX в. (иранские рабочие работали на Бакинских нефтепромыслах, китайские рабочие участвовали в строительстве Транссибирской железнодорожной магистрали).

Иностранный предпринимательский опыт и чужеземная технология активно внедрились в Россию, нередко в сопровождении иностранного капитала.

Авиационная промышленность в дореволюционной России возникла во многом на базе дочерних предприятий французских самолетостроительных и моторостроительных

компаний, отсюда направленность дореволюционных авиапредприятий в основном опиралась на выпуск самолетов зарубежной конструкции.

Уже в последние 100 лет сама Россия (СССР) тоже активно внедряла свою технологию и опыт хозяйствования как соседним, так и отдаленным странам.

Потоки экономических ресурсов (факторов производства) сначала шли в одном направлении – из небольшой группы наиболее развитых стран во все остальные, наименее развитые страны.

Британский, французский, бельгийский, голландский и немецкий капиталы были приметной деталью накопления капитала в Америке и России. Эмигранты из Европы хозяйственно изучили огромные просторы Северной Америки, Южной Африки, Австралии и других регионов мира, а западные предприниматели донесли во все уголки мира эпохальные достижения западной науки (электричество, двигатель внутреннего сгорания, механические средства передвижения).

Далее процесс перемещения экономических ресурсов стал более комплексным.

Капитал, предпринимательские способности и технологию начали не только импортировать, но и экспортировать среднеразвитые страны (включая Россию). Активное участие в экспорте рабочей силы стали принимать и слаборазвитые страны.

В итоге международное движение факторов производства становится взаимным, но отнюдь не симметричным.

В результате национальные экономики оказались составной частью не только мирового рынка товаров и услуг, но стали участниками движения экономических ресурсов между странами и регионами.

В таких условиях целесообразно говорить о более широком понятии мирового (всемирного) хозяйства, которое охватывает движение товаров, услуг, а также факторов производства. Окончательное становление мирового хозяйства произошло на рубеже XIX–XX вв.

2. Тенденции развития мировой экономики на рубеже XX–XXI вв

В последнем десятилетии XX в. довольно ясно выделился ряд тенденций мирового хозяйства, которые и определяют развитие экономики XXI в. Суть этих тенденций состоит в следующем:

- 1) формирование глобальной сети производства и сбыта продукции и т. д;
- 2) либерализация мировых хозяйственных связей;
- 3) постиндустриализация экономики стран мирового хозяйства;
- 4) преодоление разрыва в уровне развития стран мира;
- 5) перегруппировка стран мира и изменение соотношения сил;
- 6) регионализм в мировой экономике, т. е. преобладание региональной интегрированной группировки;
- 7) интеграция в мировом хозяйстве;
- 8) рост международного обмена товарами и услугами;
- 9) усиление влияния деятельности всемирной торговой организации.

ЛЕКЦИЯ № 3. Субъекты мирового хозяйства. Критерии выделения: уровень экономического развития, социальная структура экономики, тип экономического развития, уровень и характер внешнеэкономических связей

1. Три группы стран: развитые, развивающиеся и с переходной экономикой

На основании разнообразных критериев в мировом хозяйстве выделяется определенное количество подсистем. Наиболее крупными подсистемами, или мегасистемами, являются три группы национальных экономик:

- 1) промышленно развитые страны;
- 2) страны переходного периода;
- 3) развивающиеся страны.

2. Группа развитых стран

В группу развитых (промышленно развитых стран, индустриальных) входят государства, имеющие высокий уровень социально-экономического развития, преимущественное преобладание рыночной экономики. ВВП на душу населения по ППС составляет не менее 12 тыс. долларов по ППС.

В число развитых стран и территорий, по мнению Международного валютного фонда, входят США, все страны Западной Европы, Канада, Япония, Австралия и Новая Зеландия, Южная Корея, Сингапур, Гонконг и Тайвань, Израиль. ООН присоединяет к ним Южно-Африканскую Республику. Организация экономического сотрудничества и развития добавляет к их числу Турцию и Мексику, хотя это скорее всего развивающиеся страны, но они вошли в это число по территориальному признаку.

Таким образом, около 30 стран и территорий включают в число развитых стран. Возможно, после официального присоединения к Европейскому союзу Венгрии, Польши, Чехии, Словении, Кипра и Эстонии эти страны также будут включены в число развитых стран.

Существует мнение, что в ближайшем будущем в группу развитых стран войдет и Россия. Но ей для этого необходимо пройти долгий путь преобразования своей экономики в рыночную, увеличить ВВП хотя бы до дореформенного уровня.

Развитые страны – это главная группа стран в мировом хозяйстве. В этой группе стран выделяют «семерку» с наибольшим объемом ВВП (США, Япония, Германия, Франция, Великобритания, Канада). Более 44 % мирового ВВП приходится на эти страны, в том числе на США – 21, Японию – 7, Германию – 5 %. Большинство развитых стран являются членами интеграционных объединений, из которых наиболее мощными являются Европейский союз (ЕС) и Североамериканское соглашение о свободной торговле (НАФТА).

3. Группа развивающихся стран

Группа развивающихся стран (менее развитых, слаборазвитых) – это самая многочисленная группа (около 140 государств, расположенных в Азии, Африке, Латинской Америке и Океании). Это государства с низким уровнем экономического развития, но с рыночной экономикой. Несмотря на довольно значительное число этих стран, а для многих из них характерны большая численность населения и немалая территория, на них приходится всего лишь 28 % мирового ВВП.

Нередко группу развивающихся стран называют третьим миром, и она неоднородна. Основу развивающихся стран составляют государства со сравнительно современной структурой экономики (например, некоторые страны Азии, особенно Юго-Восточной, и страны Латинской Америки), большим ВВП на душу населения, высоким индексом человеческого развития. Из них выделяют подгруппу новых индустриальных стран, которые в последнее время демонстрируют очень высокие темпы экономического роста.

Они смогли сильно сократить свое отставание от развитых стран. К сегодняшним новым индустриальным странам можно отнести: в Азии – Индонезию, Малайзию, Таиланд и другие, в Латинской Америке – Чили и другие Южно- и Центральноамериканские страны.

В особую подгруппу выделяют страны, являющиеся экспортерами нефти. Костяк этой группы составляют 12 участников Организации стран – экспортеров нефти (ОПЕК).

Отсталость, отсутствие богатых запасов полезных ископаемых, а в некоторых странах и выхода к морю, неблагоприятная внутривнутриполитическая и социальная обстановка, военные действия и просто засушливый климат определяют в последние десятилетия рост числа стран, относимых к подгруппе наименее развитых. В настоящее время их 47, в том числе 32 расположены в Тропической Африке, 10 – в Азии, 4 – в Океании, 1 – в Латинской Америке (Гаити). Главная проблема этих стран – не столько в отсталости и бедности, сколько в отсутствии ощутимых экономических ресурсов для их преодоления.

4. Группа стран с переходной экономикой

К этой группе относят государства, осуществляющие переход от административно-командной (социалистической) экономики к рыночной (поэтому их часто называют пост-социалистическими). Такой переход происходит с 1980—1990-х гг.

Таковыми являются 12 стран Центральной и Восточной Европы, 15 стран бывших советских республик, а также Монголия, Китай и Вьетнам (две последние страны формально продолжают строить социализм)

На страны с переходной экономикой приходится около 17–18 % мирового ВВП, в том числе на страны Центральной и Восточной Европы (без Балтии) – менее 2 %, бывшие советские республики – более 4 % (в том числе на Россию – около 3 %), Китай – около 12 %. В этой самой молодой группе стран можно выделить подгруппы.

В одну подгруппу можно объединить бывшие советские республики, которые сейчас объединены в Содружество Независимых Государств (СНГ). Таким образом, такое объединение приводит к реформированию экономики этих стран.

В другую подгруппу можно объединить страны Центральной и Восточной Европы, страны Балтии. Для этих стран

свойствен радикальный подход к реформам, стремление войти в ЕС, относительно высокий уровень развития большинства из них.

Но из-за сильного отставания от лидеров этой подгруппы Албании, Болгарии, Румынии и республик бывшей Югославии их целесообразно включать в первую подгруппу.

Китай и Вьетнам можно выделить в отдельную подгруппу. Низкий уровень социально-экономического развития в настоящее время быстро повышается.

Из многочисленной группы стран с административно-командной экономикой к концу 1990-х гг. остались только две страны: Северная Корея и Куба.

**ЛЕКЦИЯ № 4. Новые
индустриальные страны,
нефтедобывающие страны,
наименее развитые страны.
Особое место группы
\ лидеров развивающегося
мира: новых индустриальных
стран и стран – членов ОПЕК**

В структуре развивающихся стран 1960—80-е гг. XX в. являются периодом глобальных изменений. Из их среды выделяются так называемые «новые индустриальные страны (НИС)». НИС на основании определенных признаков отличаются из основной массы развивающихся стран. Особенно, отличающие «новые индустриальные страны» от развивающихся стран, разрешают говорить о появлении особой «новоиндустриальной модели» развития. Эти страны являются своеобразными примерами развития для многих государств как в отношении внутренней динамики народного хозяйства, так и в отношении внешнеэкономической экспансии. К НИС относят четыре азиатские страны, так называемые

мые «малые драконы Азии» – Южную Корею, Тайвань, Сингапур, Гонконг, а также НИС Латинской Америки – Аргентину, Бразилию, Мексику. Все эти страны – это НИС первой волны или первого поколения.

Затем за ними идут НИС последующих поколений:

- 1) Малайзия, Таиланд, Индия, Чили – второе поколение;
- 2) Кипр, Тунис, Турция, Индонезия – третье поколение;
- 3) Филиппины, южные провинции Китая – четвертое поколение.

В результате возникают целые зоны новоиндустриальности, полюса экономического роста, распространяющие свое влияние прежде всего на близлежащие регионы.

Организация Объединенных Наций выделяет критерии, по которым те или иные государства относятся к НИС:

- 1) размер ВВП на душу населения;
- 2) среднегодовые темпы его прироста;
- 3) удельный вес обрабатывающей промышленности в ВВП (он должен быть более 20 %);
- 4) объем экспорта промышленных изделий и их доля в общем вывозе;
- 5) объем прямых инвестиций за рубежом.

По всем этим показателям НИС не только выделяются на фоне других развивающихся стран, но и зачастую превосходят подобные показатели ряда промышленно развитых стран.

Значительное повышение благосостояния населения

определяет высокие темпы роста НИС. Низкий уровень безработицы является одним из достижений НИС Юго-Восточной Азии. В середине 1990-х г. четыре «малых дракона», а также Таиланд и Малайзия являлись странами с самой низкой безработицей в мире. Они показали отстающий уровень производительности труда по сравнению с промышленно развитыми странами. В 1960-е г. по такому пути пошли некоторые страны Восточной Азии и Латинской Америки – НИС.

Эти страны активно использовали внешние источники экономического роста. К ним прежде всего можно отнести свободное привлечение иностранных капиталов, техники и технологии из промышленно развитых стран.

Основные причины выделения НИС из остальных стран:

- 1) в силу ряда причин некоторые НИС оказались в сфере особых политических и экономических интересов промышленно развитых стран;
- 2) на развитие современной структуры экономики НИС большое влияние оказали прямые инвестиции. Прямые инвестиции в экономику НИС занимают 42 % прямых капиталистических вложений в развивающиеся страны. Основным инвестором является США, а потом Япония. Японские инвестиции содействовали индустриализации НИС и увеличению конкурентоспособности их экспорта. Особенно заметную роль они сыграли в метаморфозе НИС в крупных экспортеров продукции обрабатывающей промышленности. Для НИС Азии характерно то, что капитал устремлялся глав-

ным образом в обрабатывающую промышленность и сырьевые отрасли. В свою очередь капитал латиноамериканских НИС направлялся в торговлю, сферу услуг, обрабатывающую промышленность. Свободная экспансия зарубежного частного капитала привела к тому, что в НИС фактически нет ни одной отрасли экономики, где не было бы иностранного капитала. Доходность инвестиций в азиатские НИС заметно превосходит подобные возможности в латиноамериканских странах;

3) «азиатские» драконы были намерены принимать эти изменения международной экономической конъюнктуры и употреблять их в своих целях.

Значительную роль в привлечении транснациональных корпораций сыграли следующие факторы:

- 1) удобное географическое положение НИС;
- 2) формирование почти во всех НИС автократических или близких к таковым политических режимов, лояльных к промышленно развитым странам. Иностранным инвесторам обеспечивалась высокая степень гарантий безопасности их инвестиций;

3) такие неэкономические факторы, как трудолюбие, старательность, дисциплинированность населения НИС Азии сыграли значительную роль.

Все страны по уровню экономического развития можно распределить на три категории. Особо выделяют страны импортеры и экспортеры нефти.

В группу стран с высокими доходами на душу населения, которые характерны для промышленно развитых стран, входят Бруней, Катар, Кувейт, Эмираты.

В группу стран со средними показателями ВВП на душу населения объединяют в основном страны-нефтеэкспортеры и новые индустриальные страны (к ним относятся страны, доля обрабатывающей промышленности в ВВП которых составляет не менее 20 %)

Группа нефтеэкспортеров имеет подгруппу, состоящую из 19 государств, экспорт нефтепродуктов которых превышает 50 %.

В этих странах первоначально была создана материальная основа, а только потом дан простор для развития капиталистических производственных отношений. В них сформировался так называемый рентный капитализм.

Организация стран-экспортеров нефти (ОПЕК) была основана в сентябре 1960 г. на конференции в Багдаде (Ирак). ОПЕК учредили пять богатых нефтью развивающихся государств: Иран, Ирак, Кувейт, Саудовская Аравия, Венесуэла.

К этим странам впоследствии присоединились восемь других: Катар (1961 г.), Индонезия и Ливия (1962 г.), ОАЭ (1967 г.), Алжир (1969 г.), Нигерия (1971 г.), Эквадор (1973 г.), и Габон (1975 г.). Однако два незначительных производителя – Эквадор и Габон – отказались от членства в этой организации в 1992 и 1994 гг. соответственно. Таким образом, настоящий ОПЕК объединяет 11 стран-участниц.

Штаб-квартира ОПЕК находится в Вене. Устав Организации был принят в 1961 г. на январской конференции в Каракасе (Венесуэла). В соответствии с 1-й и 2-й статьями Устава Опек представляет собой «постоянную межправительственную организацию», основными задачами которой являются:

- 1) координация и унификация нефтяной политики стран-участниц и определение оптимальных способов (индивидуальных и коллективных) по защите их интересов;
- 2) изыскание путей и способов, обеспечивающих стабильность цен на мировых нефтяных рынках с целью исключения пагубных и нежелательных ценовых колебаний;
- 3) соблюдение интересов стран-производителей и обеспечение им устойчивых доходов;
- 4) эффективное, экономически целесообразное и регулируемое снабжение нефтью стран-потребителей;
- 5) обеспечение инвесторам, направляющим свои средства в нефтяную промышленность, справедливого дохода на вложенный капитал.

ОПЕК контролирует около половины мирового объема торговли нефтью, устанавливает официальную цену на сырую нефть, что во многом определяет мировой уровень цен.

Конференция является высшим органом ОПЕК и состоит из делегаций, обычно возглавляемых министрами. Обычно она собирается на очередные сессии дважды в год (в марте и сентябре) и на внеочередные – по мере необходимости.

На Конференции формируется общая политическая ли-

ния Организации, определяются соответствующие меры по ее претворению в жизнь; принимаются решения о приеме новых членов; проверяется и координируется деятельность Совета Управляющих, назначаются члены Совета, в т. ч. Председатель Совета Управляющих и его заместитель, а также Генеральный Секретарь ОПЕК; утверждается бюджет и изменения в Уставе и пр.

Генеральный секретарь Организации является и секретарем Конференции. Все решения, за исключением процедурных вопросов, принимаются единогласно.

Конференция в своей деятельности опирается на несколько комитетов и комиссий, важнейшей из которых является экономическая комиссия. Она призвана оказывать содействие Организации в поддержании стабильности на мировом нефтяном рынке.

Совет Управляющих является руководящим органом ОПЕК и по характеру выполняемых им функций сопоставим с советом директоров коммерческой организации. Он состоит из управляющих, назначаемых государствами-членами и утверждаемых Конференцией на двухлетний срок.

Совет исполняет руководство Организацией, осуществляет решения высшего органа ОПЕК, формирует годовой бюджет и представляет его на утверждение Конференции. Он также анализирует доклады, представляемые Генсеком, составляет отчеты и рекомендации Конференции по текущим делам и подготавливает повестки дня Конференций.

Секретариат ОПЕК действует как штаб-квартира Организации и (по сути) является исполнительным органом, отвечающим за ее функционирование в соответствии с положениями Устава и директивами Совета Управляющих. Секретариат возглавляется Генеральным Секретарем и состоит из Отдела исследований, руководимого директором, департамента по информации и связям с общественностью, департамента администрации и персонала, а также офиса Генерального Секретаря.

Устав определяет три категории членства в Организации:

- 1) участник-учредитель;
- 2) полный участник;
- 3) ассоциативный участник.

Участниками-учредителями являются пять стран, которые основали ОПЕК в сентябре 1960 г. в Багдаде. Полные участники – это страны-учредители плюс те страны, членство которых было утверждено Конференцией. Ассоциативные участники – это те страны, которые по тем или иным причинам не соответствуют критериям для полного участия, но тем не менее были приняты Конференцией на особых отдельно оговоренных условиях.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.