



Виктор Лойер

---

# Как безопасно продать автомобиль



12+

Виктор Лойер

**Как безопасно  
продать автомобиль**

«ЛитРес: Самиздат»

2018

**Лойер В. А.**

Как безопасно продать автомобиль / В. А. Лойер — «ЛитРес: Самиздат», 2018

Как правильно составить договор купли-продажи авто и на что нужно обратить особое внимание в его текстовке? Придётся ли платить налог при продаже автомобиля? В каких случаях требуется подавать налоговую декларацию? Что делать, если автомобиль продан, но по почте приходят уведомления об уплате транспортного налога и постановления об административных штрафах? При продаже своего железного коня каждый автолюбитель сталкивается с одними и теми же насущными вопросами. В настоящей книге вы найдёте развернутые ответы на них - простым языком, но строго по закону! Рекомендуется для прочтения каждому автовладельцу!

# Содержание

Предисловие	5
Термины, определения и сокращения	7
Глава 1. Как самостоятельно продать автомобиль?	8
Конец ознакомительного фрагмента.	10

## Предисловие

Автомобиль уже давно перестал считаться предметом роскоши, превратившись в повседневно необходимую вещь. Договоры купли-продажи транспортных средств также не представляются диковинкой, являясь одними из самых распространённых сделок на рынке.

Каждый автолюбитель, рано или поздно, сталкивается с потребностью продать приобретённое ранее транспортное средство. Причины на то могут быть самыми разными, в основном, это желание обновить транспорт, сменить марку или модель автомобиля.

У автолюбителя есть два варианта реализации своего нынешнего транспортного средства:

- 1) Воспользоваться системой трейд-ин (**trade-in**).
- 2) Реализовать автомобиль самостоятельно.

Система трейд-ин предполагает, что при приобретении нового автомобиля, старое авто можно будет сдать в автосалон, где оценят его стоимость и зачислят её в качестве первоначального взноса на покупку нового автомобиля.

Алгоритм данного процесса предельно прост: необходимо приехать в автосалон, там проведут диагностику автомобиля и его оценку, предложат цену, и, если она автовладельца устроит, между ним и автосалоном подписывается договор купли-продажи по реализации этого авто и одновременно с этим – ещё один договор купли-продажи на приобретение нового автомобиля, с учётом «скидки», равной цене продажи старой машины. Продажей старого автомобиля, соответственно, будет заниматься автосалон без участия его нынешнего владельца.

Преимущества, которые получает автовладелец при использовании трейд-ин, очевидны. Автосалон избавляет его от необходимости самостоятельно продавать старую машину: публиковать объявления, сидеть на телефоне в ожидании звонков, ездить на показы с покупателями. Помимо этого, при выборе нормального автосалона, минимален риск обмана при оформлении сделки купли-продажи.

Если интересующая модель есть в наличии в автосалоне, то автолюбитель будет избавлен ещё от одной неприятности – у него не будет временного разрыва, между продажей старого авто и покупкой нового, другими словами, на это время он не останется в буквальном смысле слова без колёс.

Основной недостаток системы трейд-ин – стоимостная оценка автомобиля. Автосалону, разумеется, нужно продать автомобиль дороже, чем он его приобретёт у автовладельца. Для этого продавцу будет предложена цена, которая будет несколько ниже среднерыночной стоимости подобного автомобиля. Если автовладелец готов продать автомобиль за такую сумму, в обмен на все прочие преимущества, то отлично – между сторонами заключаются договоры, автосалон получает старое авто для дальнейшей реализации, а автолюбитель – новый автомобиль со скидкой. Все довольны и счастливы.

Если же владелец авто не желает расставаться с ним за цену, которая будет ниже среднерыночных значений, а рассчитывает получить за него полную сумму, то в этом случае придётся заниматься продажей самостоятельно.

В настоящей книге будут рассмотрены правовые основы процесса самостоятельной реализации автомобиля. Как правильно составить договор и на что нужно обратить особое внимание в текстровке? Нужно ли платить налог при продаже автомобиля? В каких случаях нужно подавать налоговую декларацию? Что делать, если автомобиль продан, но по почте приходят уведомления об уплате транспортного налога и постановления о назначении административных штрафов за нарушения ПДД?

Ответы на эти и многие другие вопросы читатель найдёт в настоящей книге. Рекомендуется для прочтения всем владельцам транспортных средств.

## **Термины, определения и сокращения**

ГИБДД (Госавтоинспекция) – Государственная инспекция безопасности дорожного движения.

ГК РФ – Гражданский кодекс Российской Федерации.

ГПК РФ – Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации.

ЕГРЮЛ – Единый государственный реестр юридических лиц.

КоАП РФ – Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях Российской Федерации.

НДФЛ – налог на доходы физических лиц.

НК РФ – Налоговый кодекс Российской Федерации.

ОСАГО – обязательное страхование автогражданской ответственности.

ПДД – Правила дорожного движения.

ПТС – паспорт транспортного средства.

ФНС РФ – Федеральная налоговая служба Российской Федерации.

VIN (Vehicle Identification Number) – уникальный код транспортного средства.

## Глава 1. Как самостоятельно продать автомобиль?

Чтобы продать свой автомобиль без услуги трейд-ин, необходимо будет произвести несколько взаимосвязанных шагов.

Рассмотрим им.

### Шаг 1. Поиск покупателя

В настоящее время, размещение объявления о продаже чего-либо не является сколько-нибудь значимой проблемой. Размещать свои объявления о продаже автомобиля можно на специальных Интернет-ресурсах (например, Авито), в периодических печатных изданиях, в социальных сетях, путём расклейки объявлений по городу. Вариантов масса.

После того, как покупатель найден, автомобиль осмотрен, а выкупная цена определена, необходимо переходить к самому ответственному шагу, а именно – составлению договора купли-продажи автомобиля, но перед этим, покупатель может также проверить продаваемый автомобиль по открытым источникам.

### Шаг 2. Проверка автомобиля покупателем

Помимо оценки общего технического состояния автомобиля, для покупателя важно проверить и юридическую «чистоту» транспортного средства.

Информацию об истории регистрации в ГИБДД, на участие в дорожно-транспортных происшествиях, на нахождения в розыске, на наличие ограничений покупатель может узнать на официальном сайте ГИБДД по адресу <https://гибдд.пф/check/auto>.

Информацию о нахождении транспортного средства в залоге покупатель может проверить по адресу: <https://www.reestr-zalogov.ru/search/index>.

Продавец не должен препятствовать проводимой покупателем проверке – это его право.

Следует отметить, что в настоящее время действует реестр залогов движимого имущества, в который необходимо вносить сведения об обременении автомобиля в порядке, установленном законодательством о нотариате. Следует учитывать, что с момента внесения записи в открытый реестр о залоге автомобиля, **покупатель считается осведомлённым о наличии залога** и в случае обращения взыскания на автомобиль **он не будет признан добросовестным приобретателем**.

Поиск на данных сервисах можно осуществить по номеру VIN, который у автомобиля не изменяется.

### Можно ли продать залоговый автомобиль?

Нахождение автомобиля в залоге у банка в качестве обеспечительной меры по возврату кредита – распространённая ситуация.

Продавец **имеет право** продать автомобиль, который находится в залоге, но для этого необходимо провести некоторые дополнительные мероприятия.

Автомобиль, обременённый залогом, можно продавать **с согласия залогодержателя**, если договором залога не предусмотрен иной порядок такой продажи. При этом залог на автомобиль сохраняется. В случае наличия такого согласия новому владельцу следует иметь в виду, что на автомобиль может быть обращено взыскание, **независимо от того, кто является собственником автомобиля на момент обращения взыскания**. Обратить взыскание в этом случае нельзя только тогда, если покупатель будет признан добросовестным – если он не знал и не мог знать о том, что автомобиль находится в залоге.

Согласно *статье 353 ГК РФ*, правопреемник несёт обязанности залогодателя.



В соответствии со *статьей 346 ГК РФ*, залогодатель **не имеет права** отчуждать предмет залога не получив согласие залогодержателя. Единственное исключение из этой статьи если такая возможность прямо указана в договоре залога. В случае нарушения этого правила залогодатель обязан возместить убытки залогодержателю. Также залогодержатель вправе обратиться взыскание на предмет залога в соответствии со *статьей 351 ГК РФ*

## **Конец ознакомительного фрагмента.**

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.