

Михаил Тузов

*Консильери:  
100+ правил и  
наблюдений*



12+

Михаил Тузов

**Консильери: 100+  
правил и наблюдений**

«ЛитРес: Самиздат»

2018

## **Тузов М.**

Консильери: 100+ правил и наблюдений / М. Тузов — «ЛитРес: Самиздат», 2018

Эта книга о том, как жизнь отражается в нас как в зеркале, высекая искры и блики, отбрасывая солнечные зайчики по унылым обыденным пейзажам. Эта книга о выборе, который мы делаем, иногда не задумываясь. О том, что даже когда мы живем осознанно, то не отдаём себе в этом отчёт. Книга приводит читателя в его точку сборки. Если читатель захочет, то он может измениться. Если нет - останется таким, как был, но с багажом новых эмоций и мыслей о том, как можно жить.

Консильери:  
100+ правил и наблюдений



Москва 2018

Для чего эта книга?

Эта книга задумана как диалог, который автор запускает в надежде, что читатель подхватит мысленно беседу. Нет необходимости соглашаться с автором. После эмоционального всплеска приходит рассудительное состояние, в котором появляется возможность найти что-то новое, построить модель, почувствовать закономерность, услышать ритм неожиданных идей.

Для кого эта книга?

Вы хотите заглянуть за грани привычных суждений?

Вы хотите научиться последовательно отделять мух от котлет?

Вы хотите дать мыслям больше питательной среды?

Вы хотите найти новое в хорошо известном?

Вам нужен вдумчивый собеседник интеллектуал?

Вы хотите расширить горизонты восприятия?

Вам нужны темы для разговора с подросшими детьми?

Вы хотите прокачать себя как личность?

О чём эта книга?

Эта книга о том, как жизнь отражается в нас как в зеркале, высекая искры и блики, отбрасывая солнечные зайчики по унылым обыденным пейзажам. Эта книга о выборе, который мы делаем, иногда не задумываясь. О том, что даже когда мы живем осознанно, то не отдаём себе в этом отчёт. Книга приводит читателя в его точку сборки. Если читатель захочет, то он может измениться. Если нет – останется таким, как был, но с багажом новых эмоций и мыслей о том, как можно жить.

Кто автор?



Михаил Тузов. Родился и вырос в СССР. Закончил Московский Институт Электронной Техники по специальности «автоматические системы управления» с красным дипломом. Пока учился – получил специальность референта-переводчика с английского языка и прошёл базовый курс обучения японскому языку.

Сразу по окончании уехал работать в Японию, где жил и работал 10 лет. Глубоко освоил японский язык, прикоснулся к культуре и менталитету. Вернувшись в Россию, работал на российских, японских и американских компаниях – лидерах в своих индустриях.

Занимался развитием бизнеса, продажами, страхованием рисков, compliance. Развивал собственный бизнес по поставке инновационных продуктов питания для здорового образа жизни из Японии.

В настоящее время работаю в кадровом бизнесе: занимаюсь business intelligence, маркетингом услуг, веду переговоры и активно работаю над темой человеческого капитала.

© Михаил Тузов



Чем я могу быть вам полезен?

Консильери: Новое видение для вашей идеи. Эмоциональный репетитор Вашего бренда.

Подробности по [ссылке](http://taplink.cc/consigliere.club) <http://taplink.cc/consigliere.club>

**Консильери нужен кому?**

Женщинам, собственникам малого и среднего бизнеса.

Экспертам и фрилансерам, выходящим на рынок с новым предложением

**Консильери нужен когда?**

Необходимо одновременно включать эмоции и логику.

Вы не понимаете, что именно идёт не так

Необходимо понять, чего хотят клиенты на самом деле.

Надо понять как делать клиентов из не-клиентов.

Вы хотите протестировать идеи и гипотезы и получить обратную связь.

**Консильери может быть кто?**

Визионер, человек с богатым жизненным опытом, родитель и супруг.

Кто знаком с различными культурами и менталитетом, жил и работал за границей и говорит как минимум на 3х языках свободно.

Кто имеет солидное образование в технической и гуманитарной сферах.

Человек, который запустил и развил собственный бизнес в России.

Человек эмоций, интуиции времени и структурной логики.

Переговорщик, кто подмечает детали и нюансы, соединяя разрозненное в единое целое.

#1

Всегда имей запасной вариант

(или, проще говоря, План Б)

Это правило важно в принципе, но особенно важно в любого рода переговорах. План Б должен быть проработан не только для своей собственной альтернативной позиции, но и для позиции другой стороны. Что будет, если мы не договоримся? Как поступим мы? Как поступит другая сторона?

## **Конец ознакомительного фрагмента.**

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.