РУСЛАН ЗАХАРКИН

7/24/365

КАК МОНЕТИЗИРОВАТЬ БЛОГ

16+

Руслан Захаркин

Как монетизировать блог

«ЛитРес: Самиздат»

2019

Захаркин Р. И.

Как монетизировать блог / Р. И. Захаркин — «ЛитРес: Самиздат», 2019

Я очень рад, что Вы уделили время, чтобы узнать новое из мира блогосферы и заработать на этом знании. Моя книга – не истина в последней инстанции, тем не менее, она поможет Вам правильно сделать старт в мире блогерства и заработать свои первые деньги в интернете. Вы сможете выбрать свой путь и развивать свою нишу, пока не станете монополистом.Если Вы начнёте прямо сейчас – будет хороший шанс вырваться вперёд. В нашем деле нет таких слов как «потом», есть только «сегодня». Кто первый – тот и с гонораром. Будьте первыми.В оформлении обложки использовано изображение автора книги. Автор - Захаркин Р.И.

© Захаркин Р. И., 2019
© ЛитРес: Самиздат, 2019

Выражаю искреннюю благодарность и глубокую признательность всем своим партнёрам за плодотворное сотрудничество. Я верю в сохранение сложившихся деловых и дружеских отношений и надеюсь на расширение наших партнёрских связей, а также на дальнейшую совместную работу.

Спасибо:
Агенству «Всевышний Пиар»
Гастро-площадке «Подсолнухи Art&Food»
Журналу о стиле жизни «Pride»
Студии массажа «Persik» (Body Concept)
Фитнес-компании «Band4Power»
Студии моментального загара «НА ПЛЯЖЕ»
Компании «Kosmetichka»
Стоматологии «Dentistry»
Обувной компании «EL Tempo»
Кальянной «MALINA LOUNGE»
Женскому футбольному клубу «ПОБЕДА»
Городскому порталу «ТВОЙ ЦЕНТР»

Отдельное спасибо моей матери, моим родным и близким, моим подписчикам и всем тем, кто не прошёл мимо этого издания.

Я благодарен своим врагам – Вы мотивируете меня быть лучше и сильнее день ото дня. Это дорогого стоит.

Введение

В те редкие моменты, когда мы покупаем книги, многие из нас хотят закрыть какой-либо вопрос, который возник как острая боль на жевательных зубах (резко и не вовремя). Цель проста – получить информацию и применить её на практике. Если говорить откровенно – более 90% книг несут только теоретические аспекты какого-либо вопроса, потому что эти произведения пишут люди БЕЗ реального опыта в той или иной сфере. Например, Вы берёте книгу о бизнесе, которую написал человек, не имеющий собственного бизнеса. Или Вы читаете материал на фитнес-тематику от того автора, который не выглядит как фитнесист и пишет поверхностно, будто намекая нам, что этого достаточно для хорошей фигуры. Список можно продолжить на много страниц, но я бы не хотел сотрясать воздух, тратить Ваше драгоценное время и ходить вокруг да около, хотя…

Стоп. Хватит. Надоело. Давайте лучше сходим на пикник и сделаем хороший костёр из этих книг – хоть польза будет, т.к. появится средство для растопки места под шашлычок или ещё чего-нибудь из рациона людей.

Я призываю Вас читать только те книги (речь не про художественные произведения, а про тематические), которые не только описывают сферу деятельности, но и показывают конкретные шаги по реализации себя в этой конкретной сфере. Всё остальное – вода, которую нужно слить и наполнить Ваш стакан новыми практическими идеями.

Я уважаю Вас и Ваше время, поэтому написал эту книгу, основываясь как на теории, так и на практике (как на своей, так и на более успешных людей). Книга написана простым и понятным языком: без заумных фраз, преувеличений, воды (если и есть, то не утонете), с наглядными иллюстрациями и т.д.

Я желаю Вам приятного времяпрепровождения с моей книгой и уверен, что Вы сможете выжать из неё максимальную пользу, которая превратится в реальный доход.

Как стать популярным блогером?

Всем привет! С Вами – Захаркин Руслан, он же – **ЗахаркинLive** – блогер лайв-формата.

Обычно, когда Вы открываете какую-либо книгу, Вы натыкаетесь на аннотацию, слова благодарности и, в редких случаях, на биографию того, кто взял на себя смелость оставить после себя хоть что-то полезное (или не очень) для нынешних и будущих читателей. Возможно, человек (автор) верит, что его книгу не придадут земле и он (или она) смогут войти в историю.

Этот абзац рассудит время, но я не хочу отходить от традиций и планирую рассказать о себе, преследуя 2 цели:

1. Вы узнаете, как я докатился до такой напряжённой жизни – бегать по организациям/ивентам/городам и странам, снимая обзоры для Инстаграм и Ютуб, а также создавая продающие посты и реальные отзывы;

2. Вы узнаете ответ на важный вопрос: а стоит ли читать дальше этого блогера, который учит жизни – что он знает о закрытой тусовке и пригодятся ли его советы для монетизации своего блога?

Дорогие мои читатели! Я не идеальный человек, но после прочтения моей скромной биографии за 25 лет Вы поймете, что одного у меня точно не отнять – **искренности**. Может быть, кто-то узнает себя, кто-то проблюется и выкинет эту книгу, а кто-то возьмет мой опыт и монетизирует его – я не против **любого** исхода, но желаю Вам **только** монетизации.

Прежде чем я начну – займите удобное положение в Вашем кресле/на диване/на кровати/на троне и вперед – в страну ОЗ или в царство реальной жизни.

Я родился 19 ноября 1992 года в Москве, в обычной семье. Мама медик, а папа был поваром. Отец рано покинул этот мир, поэтому моим воспитанием занималась святая женщина – моя мама (спасибо ей за это), а также все родственники по линии матери – дедушка, дядя, бабушка и т.д. Нам было тяжело, но мы справились. Теперь я могу сказать, что мы живём хорошо, но стремимся жить ещё лучше. Я делаю для этого всё – значит, скоро всё и будет.

Я не могу сказать, что школа научила меня смыслу жизни или повлияла на моё мировоззрение, скорее наоборот – дала ненужные знания и отняла много времени, хотя я очень любил 4 предмета: физкультуру, историю, русский язык и обществознание (потом поймете, почему эти направления самые важные в образовательном процессе). Я не был хулиганом, хотя пару раз за мою 11-ти летнюю «отсидку» в школе №587 г. Москвы директор вызывала мою мать на разговор, отвлекая её по всяким пустякам. Например, был забавный случай за 4 дня до последнего звонка – 21 мая 2010 года мы репетировали какие-то дурацкие, никому не нужные песни, как вдруг я поспорил с моим одноклассником Иваном К., что смогу спрыгнуть со 2-го этажа на 1 (как в фильме «Ямакаси 2 – дети ветра»). Меня взяли на понт, но я не растерялся – прыгнул и ушёл в хороший ролл, амортизировав своё падение и как Девид Бэлль побежал обратно в школу под удивленное лицо охранника, который подумал, что я волшебник – не выходя из школы зашел во второй раз…Кстати, я являюсь трейсером с 2007 года. Ничего незаконного – просто люблю попрыгать и передвигаться из точки «А» в точку «Б» максимально быстро и эффективно.

Но это не сказка со счастливым концом – это реальная жизнь, в которой в актовый зал ворвались директор, классный руководитель и учитель математики, которая меня не долюбливала (не знаю за что, но Бог её точно простит).

Они орали на меня в течение 5-ти минут, а я не понимал, что делать: вернуться на сцену и репетировать песню на имя директора или вступать в перепалку, провоцируя скандал. Я выбрал второе и поплатился сполна. Маму вызвали в школу и поставили перед выбором. Либо Захаркина не будет на выпускном вечере, либо: она обязана прийти на выпускной и сопровождать своего сына-оболтуса на этом последнем празднике школьной жизни.

В итоге мы отлично отдохнули, покушали и пообщались о жизни. В конце, когда мы уже ехали в автобусе в сторону дома, я повернулся к матери и спросил: «ну как, мам, понра-

вилось?» Она ответила: «да, сын, было круто». Я сказал только одну фразу: «чем смог – тем помог», после которой мы долго смеялись под дебильные (или недружелюбные – всегда путал эти слова) взгляды учителей. Прошло более 8-ми лет, а этот случай рассказывают из поколения в поколение, говоря, что Захаркин – это демон.

Даже директор сменился (как и почти весь педсостав), но все равно говорят – не могут успокоиться. Хотя, есть и более крутые кадры – кто-то стал уличным музыкантом в нашем переходе (не имею ничего против – талантливый парень), кто-то покончил жизнь самоубийством, кого-то убили (есть и такое), кто-то спился, а кто-то чуть не сел за разбой. Но это стараются не вспоминать, ведь есть Захаркин и его всевышний паркур.

Эх…

Что-то я сильно отвлекся. В школе было не интересно, после того как я получил аттестат, то сразу же после выпускного не где-то там, а в РАН, я вместе с матерью, не спавши, поехали покорять ВУЗ под названием МИИТ (ныне РУТ-МИИТ). Поступил на «платное» и надеялся (наивный дурак), что стану крутым и востребованным специалистом таможенного дела (в погонах или при деньгах – не важно). В итоге стал крутым и востребованным, но не по профессии. На этом – точка. Пять лет пролетели как один. В университете я начал участвовать в различных темах учебного и спортивного характера: писал научные статьи, побеждал на соревнованиях (был членом сборной МИИТа по гиревому спорту), играл в футбол за нашу команду ЮИ МИИТа. При этом, я успевал неплохо учиться и ходить в зал. Университет научил меня грамотно планировать свое время и делегировать свои задачи. На 5-ом курсе я решил поучаствовать в конкурсе «Мистер МИИТ-2015», в котором нужно было показать все свои умения за 1 минуту. Ну я и показал…Станцевал с девочкой латино, попрыгал на сцене, сделал 2 шпагата и спел, но фальшиво. В итоге – приз зрительских симпатий. Кстати, я был не согласен с судейским решением, потому что победил не самым сильный и активный участник. Куда в этот момент смотрела Фемида – непонятно.

Итог – я выдающийся выпускник МИИТа (2015). Этот титул придумал не я, а само высшее учебное заведение, выдав мне «Серебряный знак МИИТа» – высшую награду за успехи в учёбе. Теперь «знак» стоит на полочке и украшает мой интерьер. Если найду, то обязательно покажу, как и ведомственную награду от министерства транспорта РФ «за успехи в учёбе», которую мне вручил лично министр транспорта РФ (в 2015 году).

Честно говоря, я до сих пор в небольшом, но в приятном шоке. Это помогло мне поступить в аспирантуру, которую я пока что не закончил, но сдал кандидатские экзамены по истории философии и науке, английскому языку (ду ю, дую, энд ю?) и по специальной дисциплине (экономике, мать её за ногу и за равновесную цену). Для защиты и полного доведения моей диссертации, мне нужно примерно 1,5, а лучше – 2 млн. рублей. Это на все: на статьи, бумажки, членов диссертационного совета (не взятки!), на рецензии и т.д. Я решил присесть, выпить холодный чай и прийти в себя – сумма шоковая даже для меня.

Я посчитал в уме все мои страдания, взвесил все «за» и «против» и пришел к выводу, что лучше эти деньги пойдут на мою будущую отдельную однушку где-нибудь на окраине Москвы, чем в карман к толстому профессору, который будет решать мою судьбу по диссертации и не факт, что я её защищу. Вот Вам и чаша весов: корочка или квартира? Наука или сбережения? Я думаю, что поступил трезво, поэтому данный этап (диссертация), отложен до лучших времен. Нечего тратить свои кровные на авантюры с неясным концом. Кто не защитился – тот поймёт. Рынок диссертаций – это бизнес, а не наука.

Но отмотаем время на 3 года назад. Конец июня 2015 года. Я – молодой и красивый, трезвый и побритый, получаю красный как кровь диплом, в котором одни пятёрки и думаю, что стал королем мира (ну ладно, хотя бы Москвы), но не тут-то было. Впереди – поиск работы и своего места в этой сложной, но очень яркой жизни, ведь мы родились и живем в **лучшей** в мире стране – России. Это страна возможностей и больших денег. Ага…

Я снова отмотаю время назад и расскажу Вам, где я брал свои первые деньги, на что их тратил и на что я был готов, чтобы заработать и не просить у мамы «баблишко на киношку» и шоколадки, от которых даже задница не могла слипнуться (мало сладкого в горьком шоколаде жизни).

В детстве какие-то деньги мне давала мама (копейки на мороженое и т.д.). Но я же Руслан! Я мужик! Я хотел сам получить деньги на мои скромные нужды – на сухарики и на газировку, которую я покупал в палатках на автобусных остановках.

Вместе с моим соседом и другом Русланом Б., мы сдавали бутылки по 1,20 рубля (дороже ценились темные стекла, нежели бутылки от водяры и прочей отравы), стреляли деньги у прохожих (якобы не хватало 5 рублей на газировку) и смотрели рубли под палатками. Вы не поверите, но иногда я умудрялся находить под киосками порядка 10-15 рублей, что в далёком 2002 году было целым состоянием! Я мог купить себе сухарики с томатом и зеленью + 2 батона-нарезного! Сейчас можно от души посмеяться, но тогда я был счастлив даже этому. Я понял, что такое финансовая независимость и как её получить. Тогда, в 9 лет, я осознал – брать бабло у матери – западло и позор, но все равно жил за её счет – ходил в 4-ый класс школы, не судите строго.

Дальше я занимался продажами на «авито» всякой всячины и ненужного хлама дома. Я сторонник идеи о «второй жизни» для каждой вещи, которая запылилась в моей комнате и занимает лишнее место. Зачем она мне, если кому-то с ней будет лучше?

Я продавал вещи по 100/500/1000 рублей и старался всегда оставался в плюсе. Иногда получалось, иногда нет. В то же время (2008 год), я стал задумываться о вечном и о том, как можно продавать товары и услуги, используя соцсети. И это важный момент – именно тогда я заложил основы моей будущей деятельности – коммерческого блогера с жизненными принципами.

Ещё не уснули? Пульс бьётся? Проверьте прямо сейчас…Хорошо? Окей, тогда читайте дальше.

Я не могу назвать все это работой – это баловство, которое помогало мне поддерживать штаны и иметь небольшую копеечку на жизнь. Я мало где работал по трудовой (на момент написания книги, у меня было 3 или 4 записи). Причина проста – я много где работал неофициально, а кто-то тупо не оформлял для того, чтобы не платить с меня налоги. Но, будучи под давлением устоев нашего общества, я очень хотел трудовую и моя первая официальная работа, на которой я честно протрудился 6,5 месяцев, носила гордое название – «гардеробщик» в своей же родной школе.

Я трудоустроился в 11 классе в возрасте 16 лет в далеком 2009 году и работал до пробных экзаменов ЕГЭ (до мая 2010). Работа была дрянь, но она научила меня пунктуальности, делегированию и навыкам управленца. На меня работало 2 моих одноклассника – Сергей С. и Алексей Г. – ребята, которых надо было постоянно заставлять работать. Смею заметить, что у меня это получалось. Был случай, когда после работы мы решили побороться в тренажёрном зале. По одному я душил их довольно легко (также, как Хабиб задушил Конора), но потом я решил «понтануться» и предложил схватку «двое против одного». В итоге я смог задушить их обоих одновременно. Было захватывающее зрелище. Очень жаль, что на тот момент я был обычным школотроном, а не блогером. Кстати, мы работали на пол ставки, поэтому нам платили ½ от полной зарплаты гардеробщика – целых 4500 рублей, из которых 13% уходило на подоходный налог и 1% – в профсоюз, который мне не дал абсолютно ничего. Можете посчитать, сколько мы получали «чистыми».

Во времена студенчества я нигде официально не работал – только продавал товары на «авито» (складные туристические ножи, стельки, книги, маникюрные наборы и т.д.). Я искал любые подработки и иные легальные источники заработка для своих нужд.

Это приносило небольшой доход, который целиком и полностью ложился в мой карман. Честно говоря, я даже хотел продавать в переходах Москвы, но передумал – полиция постоянно разгоняла молодых (и не очень молодых) предпринимателей и изымала товар, накладывая штраф в соответствии с нашим любимым КоАП РФ. Я подумал и решил, что не стоит нарушать законодательство РФ и г. Москвы – лучше буду продавать через официальные интернет-ресурсы.

Это был период с 2010 по 2015 гг. Далее начинается самое интересное – работа в самой известной политической партии страны – в ЛДПР. Я вступил в молодёжку ещё в 2013 году, в партию – в 2014 году, а вот начал работать как сотрудник с июля 2015 года.

Это была забавная история. Как только я закончил университет, мне сразу же предложили работу, а точнее, не так – было заседание, на котором я предложил свою кандидатуру и почти единогласно был избран координатором ЛДПР по ЗАО г. Москвы.

Я не хочу никого обидеть, но на тот момент я был лучшим кандидатом для того, чтобы возглавить этот округ – я там жил, работал и проводил свой досуг. Я знал местность, я знал многих людей, поэтому мне было проще, чем тем, кто претендовал на это место. Сказать по правде, я не имею ничего личного к тем ребятам, кто конкурировал со мной на корсовете за эту должность, но, чтобы возглавлять округ, нужно иметь не только желание, но и харизму + уметь общаться с людьми.

Работа была на «земле». Всё складывалось неплохо, за исключением 2-х моментов, из-за которых я ушел спустя почти 1,5 года – неофициальный характер работы и маленькая зарплата. Сидеть (вкалывать) на том окладе я просто не мог – не те амбиции. О своей работе можно сказать только одно – благодаря мне, ЛДПР получила 2 депутата Госдумы по Москве (на выборах 18.09.2016). Поэтому, депутаты Василий В. и Борис Ч. могут сказать мне спасибо, а лучше – пускай перечислят хорошую сумму за ту помощь, которую я оказал партии на выборах, на мою карту, которая работает больше нас всех – 24/7. Это не шутка, а реальность, при которой я поднял процент вышеназванной партии до небывалых высот, когда Москва всегда считалась провальной с точки зрения «проходимости» кандидатов.

Я и сам мог принять участие в этих выборах в качестве кандидата в депутаты Государственной думы, но почему-то не увидел в итоговых списках своей фамилии – видимо, плохо работал или просто забыли – с кем не бывает. Придется ждать 2021 год и рвать всех конкурентов (фигурально) на просторах телевизионных дебатов и кулуарных обсуждений списков на выдвижение (даже не знаешь – что важнее).

Именно в ЛДПР я получил первый опыт большой политики: 3 раза был кандидатом в депутаты в органы государственной власти РФ и местного самоуправления, прошёл путь от члена УИК с правом совещательного голоса до члена Московской городской избирательной комиссии, был помощником Жириновского (недолго, но этого хватило для того, чтобы перенять бесценный жизненный опыт). Это хорошая политическая школа, за которую я благодарен председателю ЛДПР и многим ребятам/девчатам, с кем я ещё общаюсь, несмотря на то, что особо не участвую в партийной жизни, т.к. занят своими проектами и своим блогом.

Далее я искал работу в банковской сфере (попробовал в 3 банка – не взяли без объяснения причин, хотя никаких кредитов не было, как и моего нахождения в чёрных списках). Помимо этого, я рассматривал сферу продаж. В итоге – последние 2 года я был звонарем при храме – менеджером отдела дистанционных и очных продаж. Я делал от 150 звонков по холодной базе и выше, ездил на встречи, продавал справочно-правовые системы, вступление в СРО, различные корочки, разрешения, прочие услуги и т.д.

Ценник на рынке труда Москвы – никакие не 100/200/500 тыс. рублей в месяц (как нам говорят в СМИ). Хотя, если Вы чей-то сын или дочь (я имею в виду, солидных людей), то это про Вас. Если мы спускаемся на землю и говорим откровенно, то в сфере продаж (нам момент 2015-2019 гг.) были следующие условия: 5/2 с 09:00 до 18:00 (возможны задержки на работе

– ты же РАБотничек) за 30 000 рублей в месяц + % от продаж. Вот такие условия. В среднем, я получал от 50 до 70 тысяч в месяц, в «голые» месяцы – 35-40 тысяч рублей. Над тобой постоянно стоит «недоменеджер» (начальник), который указывает тебе **что надо делать**, и вся его работа сводится только к одному – насиловать тебе мозг, не работая (мой начальник играл в телефон при ЕГО начальнике, а мы названивали бухгалтерам – красота, а не работа). Я не говорю про всех – мне везде везло с руководством (ну…или почти везде). Грех жаловаться, но припомнить можно. А вот Вам, возможно, повезло меньше. Узнали себя? Что будете делать? Терпеть и работать дальше или все высказать и забрать трудовую в поисках лучшего места? Сложный выбор, особенно, если есть кредиты, проблемы и иные обязательства.

Вот что делать? Я понимал, что это не совсем мое. Я приходил на работу, выполнял свой функционал, но не чувствовал себя удовлетворенным от того дела, которым я был занят все будни. Основная работа стала не спасением от голодной смерти, а якорем моих мечтаний и амбиций, которые говорили мне простую фразу: «Руслан. Ты тратишь свою жизнь в пустоту». Ну как спорить со своим внутренним голосом?

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, купив полную легальную версию на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.