

СКАЗКА

про

ДЕНЬГИ

ЖАННА КОРОБКИНА

Жанна Коробкина
Сказка про деньги

«Автор»

2024

Коробкина Ж.

Сказка про деньги / Ж. Коробкина — «Автор», 2024

В этой книге вы найдёте пошаговый алгоритм, как рассказать такую сказку, с помощью которой можно волшебным образом ускорить исполнение ваших материальных, денежных желаний. Автор книги больше пятнадцати лет пишет терапевтические сказки и помогает исцелять сказкой самые разные области жизни.

© Коробкина Ж., 2024

© Автор, 2024

Содержание

Про сказочницу и сказку	5
Тётенька и триста тысяч	6
Как тётенька нашаманила нужную сумму	7
Противоречие первое: Хочу денег ради денег	8
Противоречие второе: Сумма взята с потолка	9
Противоречие третье: Нет конкретного срока	10
Противоречие четвёртое: Цель не твоя. Либо нужная, но нежеланная	11
Противоречие пятое: Богатым быть нехорошо	12
Как поставить денежную цель, которая будет зажигать и вдохновит двигаться к ней в новом году.	13
Конец ознакомительного фрагмента.	15

Жанна Коробкина

Сказка про деньги

Про сказочницу и сказку

От чтения этой книги толку не будет. Есть множество гораздо более информативных книг о деньгах, которые стоит прочитать.

Здесь же я предлагаю тебе почувствовать себя творцом и волшебником. Создать сказочный мир, в котором одно из твоих желаний исполнится. Я покажу тебе, как это сделать, и проведу по каждому шагу.

Мы вместе сделаем так, чтобы через сказочное путешествие желание проявилось в реальности. Магия? Давай проверим.

И да, в этой книге покажу, как рассказать сказку именно про деньги. А точнее о том, для чего тебе нужны деньги, что ты планируешь приобрести.

Ниже ты найдёшь полноценное руководство о том, как написать такую сказку, в которой желания проявляются в реальности. Материальные желания.

Сначала расскажу тебе странную, почти детскую сказку. Потом немного поговорим о внутреннем начальнике, с которым важно согласовать хотелку, и алгоритме, по которому пройдем в твоей денежной сказке.

И, конечно, напишем саму сказку. Если хочешь, можешь сразу перейти к главе «Денежная сказка», чтобы заглянуть в первый шаг. А к первым главам вернуться позднее, когда встретишь отсылку на них в сказочных шагах.

Мне хочется верить, что ты не будешь просто листать эту книгу, а начнёшь последовательно выполнять задания. Одни могут показаться простыми, другие – более сложными. Это нормально. Главное – делать. Выполняй задания в своём темпе. Не торопись закончить побыстрее, чтобы приблизить исполнение желания. Постарайся качественно проработать каждый шаг. И через время удивишься, что сказка сбывается.

Люблю и обучаю именно таким сказкам: самоисполняющимся, волшебным. Больше пятнадцати лет такие сказки работают у меня и моих клиентов.

Я уже говорила, что главное – делать?

Тогда вперед. Только сказка, только хардкор!

Тётенька и триста тысяч

Одной тётеньке очень нужны были триста тысяч рублей.

Дело было давнее и запущенное. Никак тётенька не могла собраться с мыслями, чтобы деньги эти заработать. Как представит, что придётся отдать их на это самое давнее, так руки опускаются.

Прошла тогда тётенька по местным волшебникам, поучилась уму-разуму да своей мудрости прибавила. Нехочуху подальше гулять отправила и шаманить начала.

Через месяцок слышит шум за окном. Глядит, а там деньги шагают. Стройными такими рядами. Прямиком туда, куда ей надо. Увидали тётеньку, помахали приветливо и дальше шагать.

Тётенька пулей из дома и за деньгами следом.

– Вы откуда нарисовались тут, красивые такие? – спрашивает.

– Так ты сама нашаманила, – смеются деньги. – Идём по твоему хотению и велению освободить тебя от давнего и запущенного.

Остановилась тётенька. От радости не знает, куда бежать. То ли в магазин за тортиком, то ли к друзьям похвастаться.

Опять шум гам слышит, и за подол её кто-то дёргает. Смотрит, и тут деньги.

– Ваши ушли уже. Во-о-он туда. Догоняйте, – говорит.

– Там уже полна коробочка. Мы с тобой за тортиком. А потом и к друзьям можно, – прыгают в нетерпении.

– Да вы что! Вот молодцы. Ну, сигайте в кошель, набегались поди.

И пошли они за тортиком, и за чем покрепче, и к друзьям. Но это уже совсем другая история.

Как тётенька нашаманила нужную сумму

Давай порассуждаем, почему не достигаются денежные цели?

Сначала «почему нет», затем «как сделать, чтобы да».

Представь, что тебе нужно попросить повышение на работе. Идёшь ты к начальнику. Он такой важный весь сидит, в пиджаке. Взвешивает разные «за и против», про интересы конторы не забывает. И выдаёт вердикт. «Молодец! Айда на повышение» или «Не время сейчас, не заработала пока».

Жизненная ситуация, не правда ли?

Внутри тебя похожий начальник сидит. Каждую хотелку проверяет, с внутренним уставом сверяет. Если видит угрозу фирме (читай: твоей тушке), какой выдаст вердикт?

Обычно называют этого начальника – бессознательное, но мы же сказочники, будем образами да метафорами разговаривать.

Не любит бессознательное противоречий. Если в Уставе написано, что «не в деньгах счастье», значит, незачем много внимания им уделять. Вердикт: Отказать!

Давай посмотрим, какие противоречия первым делом ведут к отказу?

Противоречие первое: Хочу денег ради денег

То есть хочу не благ, которые за этим стоят, а некоторое количество бумаги видеть в кармане и на счету. Пустой звук для бессознательного. А если на это ещё накручиваются такие пункты, как «не умею обращаться с деньгами» и всякие неприятные эмоции, связанные с отсутствием или наличием денег, то и вовсе опасная штука для здоровья.

Должно быть то, что стоит за деньгами. Конкретика, которую можно пощупать. То, ради чего и нужны деньги. Будь то вещи, социальный статус, внутреннее состояние или дорогой кот.

В противном случае бессознательное пожимает плечами: «Зачем тебе фантики? Съешь конфету, там тоже фантики красивые».

Противоречие второе: Сумма взята с потолка

Модно хотеть миллион. А ещё кто-то сказал, что меньше трёхсот тысяч зарабатывать неприлично. Рвёшь штанишки для получения суммы, забывая о сне, еде и семье. Если достигнешь цели, то выгораешь. Если не достигнешь, вешаешь на себя ярлык «Я – лузер».

Хотеть можно сколько душе угодно, важно учитывать твою точку старта и ступеньки роста. Стажёр не становится сразу руководителем, сначала набирает опыт и проходит по ступеням карьерной лестницы.

А ещё важно понять, какой на самом деле уровень жизни тебе нужен. В каком тебе будет комфортно. И готова ли порваться на тысячу хомячков ради заоблачной суммы.

Захочешь ли ты жить во дворце, если сможешь себе его позволить? Или тебе нужен милый и уютный домик в деревне?

Бессознательное удивляется: «Дорогая, где ты, и где миллион?»

Противоречие третье: Нет конкретного срока

Хотелось бы получить желаемое ещё вчера, но сказать себе, что сделаю к 30 марта страшно. Придётся же работать. А вдруг не получится к выбранной дате и потеряешь веру в себя, разочаруешься? Зато без срока можно жить в бесконечном когда-нибудь.

Срок нужен. Он дисциплинирует и мобилизует.

Лучше поставить небольшую цель и прописать конкретные шаги, которые понимаешь и можешь выполнить, чем сразу замахиваться на пугающие тебя суммы.

Бессознательное: «Мы подумаем об этом. Когда-нибудь».

Противоречие четвёртое: Цель не твоя. Либо необходимая, но нежеланная

По каким-то причинам ты не хочешь делать то, на что нужны деньги. Не хочешь возвращать долг или не хочешь проходить лечение. Боишься операции, например, или считаешь долг несправедливым. Установка на «не хочу делать» будет в разы сильнее необходимости заработать или получить другим способом деньги на это.

Можно разобраться с внутренним сопротивлением и перевести цель в разряд обычных задач. Или вовсе от неё отказаться, если она не твоя.

Бессознательное: «Так не пойдёт. Будем тебя спасать. Пусть ребёнок заболит, потом кота подключим, технику из строя выведем. В крайнем случае, ногу ломаем».

Противоречие пятое: Богатым быть нехорошо

Куча убеждений в голове от «деньги – зло» до «зарабатывать – не женское дело». Ты можешь их не принимать во внимание, но бессознательное бережно хранит всё это добро в своём Уставе. И руководствуется им, потому что «мама сказала» или «уже столько раз не получалось».

Нелюбимое многими, но крайне важное, – освободить себя от клетки убеждений, впитанных с молоком матери или приобретённых с опытом.

Бессознательное: «Куда это ты собралась? Что там у нас в денежном уставе сказано?»

– Богатые тоже плачут. Нет, это не то.

– Деньги не пахнут. Снова не то.

– О! Большие деньги – большие проблемы! У тебя своих проблем хватает. Быстро на диван и в сериал носом».

* * *

Основные противоречия разобрали, теперь давай разбираться:

- как согласовать твои денежные цели с бессознательным,
- как вытащить на свет и отцепить зловерные убеждения,
- при чём тут шаманство, и что конкретно сделала тётенька из сказки.

Как поставить денежную цель, которая будет зажигать и вдохновит двигаться к ней в новом году.

В шести словах:

Убрать противоречия, что мешают приходу денег.

В семи пунктах:

Прописать: когда, сколько и для чего хочешь получить деньги.

Отнести на согласование внутреннему начальнику (тому самому, который бессознательное).

Найти противоречия во внутреннем уставе (на который опирается начальник-бессознательное).

Убрать противоречия (для этого есть самые разные методики, мы рассмотрим сказочный вариант).

Накидать план получения нужной суммы.

Выполнить все шаги согласно плана, фокусируясь на цели. Не забываем время от времени сверяться с внутренним компасом, мало ли что изменилось в королевстве твоих хотелок.

Получить нужную сумму. Либо сразу то, что стоит за деньгами. Всякое бывает: кто-то подарит желаемое или в конкурсе выиграешь. Не всегда путь к желанию лежит через деньги.

И по пунктам развёрнуто:

Когда, сколько и для чего.

С деньгами важно не просто хотеть бумажку, но и понимать, куда и зачем потратишь эту бумажку. Сначала прописываешь из головы, как тебе кажется правильным на сегодня, – к такому-то числу получаю столько-то для того-то.

Проверка у внутреннего начальника.

Самая быстрая и простая связь с бессознательным – через тело.

Погружаешься в приятное расслабленное состояние и наблюдаешь, как реагирует тело на поставленную цель. Если чувствуешь сопротивление, неприятные ощущения, корректируешь цель.

Сопротивление в теле приведёт к саботажу, недостатку энергии, вылезут болячки и что угодно еще, лишь бы не двигаться в неудобную внутреннему начальнику сторону.

Меняешь срок, сумму и то, что стоит за ними. Чаще в меньшую сторону, но иногда и в большую.

Какой новый уровень жизни? Например, отдам долг и обрету свободу для ...; после операции буду хорошо слышать и смогу ...; почию зубы и буду красиво улыбаться для ...; куплю участок и построю дом для

Снова проверяешь через тело. Меняешь до тех пор, пока не наступит согласие на всех уровнях. Сознание и бессознательное. Тело подскажет.

Противоречия во внутреннем уставе.

После согласования цели представь, что это произошло, цель исполнена. Теперь отследить, какие противоречия зашевелили усиками. Запиши.

Непросто получить деньги или то, что стоит за ними, пока не разберёшься с этими противоречиями.

Вот это всё добро в духе «смогу ли я, магнолия», «вдруг что-то случится и придётся потратить на другое», «вдруг сработает только один раз», «что скажет (очень важный или не важный для тебя человек)», «начну зарабатывать, и муж ляжет на диван». Выскребаешь по максимуму, чтобы не было подвоха в самый ответственный момент.

Убираем противоречия.

Погружаешься в эпизод жизни, где возникло противоречие, и меняешь его там. Сначала самые больные. Мелкие часто рассасываются сами, следом за больными.

Противоречия любят ходить группками. Бывает, что устраняешь одно, и освобождается пространство сразу на большой территории.

Возвращаешься с новым убеждением, выводом, правилом и вписываешь в Устав.

Таким образом выявляешь и обезвреживаешь все установки и сценарии, что будут вести к саботажу, сопротивлению, запускать цепочку болезни детей, котов, себя и другие обстоятельства, которые сжирают внимание и деньги, обосновывают отсутствие денег или невозможность их получить.

Иногда достаточно одного сеанса, иногда требуется несколько для особо укоренившихся противоречий.

Можно самостоятельно, можно с помощью специалиста. Можно с помощью сказки, до которой мы уже совсем скоро доберёмся.

и 6. План и действие.

Накидываешь план действий, исходя из новых выводов и правил. Это важно. И действуй согласно этим новым выводам и правилам.

Без действия не будет результата.

И не забывай держать фокус на цели. Дети и коты в разы быстрее поправляются, когда ты сосредоточена на деле. Если ты, конечно, не забыла согласовать свою цель с внутренним начальником на предыдущих шагах.

Получаешь нужную сумму.

Бывает чуть раньше или чуть позже. Бывает совершенно неожиданным образом: через подарки, премии, выгодные сделки, бартеры. Бывает мелко или одним большим мешком.

Бывает каким-то удивительным, волшебным способом, и бывает обычным, когда ты сосредотачиваешься на том, что тебе действительно нужно и начинаешь последовательно к ней двигаться.

Получаешь, радуешься и благодаришь.

Внутреннего начальника в первую очередь и себя не забываешь.

И всех, кто поучаствовал. Можно заочно.

Радуешься! Каким бы боком не пришла сумма. И ещё раз: Радуешься!

И ещё важный момент:

Тратишь деньги на то, на что собиралась!

* * *

А что же наша тётенька-то из сказки сделала?

Поняла, что не хочет на себя чужое бремя вешать и чужие долги отдавать. Разрешила себе это не делать. Вот тут было главное противоречие.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.