

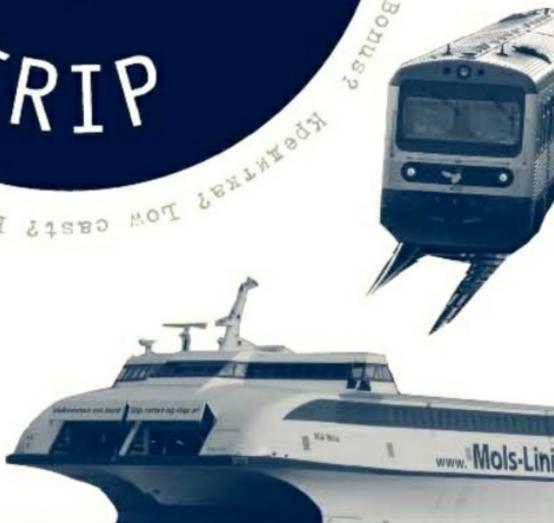
Мортен Торвальдсен



12+

ЕВРОТРАП
★
ЕВРОТРАП

Виза? Страховка? Электронный билет? Дискаунтер? Отель? Gate? Паром? Круиз? Поезд? Bonus? Кредитка? Low cost? Вагнер?



Мортен Торвальдсен

Евротур-Eurotrip 2.0

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=42341846

SelfPub; 2019

Аннотация

Реинкарнация издания 2010 года, выпущенного тиражом 1000 экз. Слегка подкорректированное и по-прежнему не потерявшее актуальности. Суть – самостоятельное путешествие в Европу попроще и подешевле. В свете бесконечных проблем с турфирмами и агентствами один из способов не испортить себе праздник – просто исключить лишние звенья.

Наверное, каждый из вас однажды видел фильм, русское название которого звучало именно так, как обозначен заголовок нашего учебника... да, именно учебника, потому что с его помощью вы научитесь сами и научите своих друзей и детей, тому, как безопасно комфортно и недорого (именно так) получать удовольствие от созерцания и посещения... старушки Европы, и может быть, по аналогии и всего мира. Вынуждены разочаровать любителей сказок – также просто, как в американском кино не получится (придётся получать визы, заказывать гостиницы и билеты, а также разбираться с пластиковыми картами, страховкой и языковым барьером). Теперь поддержку добрым словом тех, кто в испуге решил бежать в турагентство – пунктов плана много, а вот исполнение не настолько сложно... как кажется на первый взгляд...

Итак, ЕВРОТУР.

Самое главное в любом деле – план действий. Определитесь с тем, что вам действительно нужно и сколько денег вы сможете вложить в мероприятие. Путешествие в Европу, ценой менее, чем в пятьсот евро, возможно, при условии, что вы не будете слишком много требовать от гостиницы (для молодых весёлых и жизнелюбивых студентов это может быть и хостел), сочтёте возможным довольствоваться простой пищей (из недорогих кафе или супермаркетов, причём кое-что можно взять с СОБОЙ) ну и некоторым видам транспорта предпочтёте ноги (даже если это будет прокатный велосипед). Что же до пункта назначения, при общем бюджете в 500

евро, это может быть город, куда летает самолёт из России (таких достаточно количество-билет в оба конца будет стоить где-то 220 евро минимум, причём совсем не обязательно, чтобы это была компания – дискаунтер – обычные компании тоже продают дешёвые билеты – это можно увидеть в их полётном расписании), если же не самолёт, то пунктом назначения может быть Финляндия, Швеция, Эстония, Санкт-Петербург (напомню это тоже Европа) и любая граничащая с Россией страна, если речь идёт не о Северо-Западном Регионе. Транспортom же будет служить автобус (или микроавтобус), паром и поезд. Не буду перегружать текст энциклопедической информацией – те, кто живёт близко к границе – сами об этом знают. Если бюджет 1000 евро и более – тогда легче комбинировать и с пунктами назначения и с местами посещения... Как узнать чего вы хотите и где это находится – начните с путеводителя (как бы он не был плох или хорош в нём будет основная информация о стране и её городах, вот только гостиницы в путеводителях представлены дорогие или очень дорогие, поэтому здесь путеводитель не помощник), затем можно посетить официальные порталы (типа visitnorway.no... по аналогии вводите название страны и попадёте куда надо, порталы многоязычные, в том числе и на русском – ищите языковую панель или российский флажок-клик по нему переведёт вас на русскую версию, с отелями здесь тоже непросто – они дороговаты, я сам находил хостел на окраине Стокгольма за 50 евро место, в то

время как немецкий гостиничный портал предлагал за 54 евро двухместный номер с завтраком в гостинице 3 звезды в центре города). Ну и последнее – потолкайтесь на туристических форумах – там много опытного народа, готового помочь советом. Единственное – не слушайте мнения тех, кто путешествовал на автобусе – их мнение не соответствует истине, по той причине, что суть автобусного тура – поставить «флажки на карте», нахождение же в «проходных пунктах» (такowymi бывают Стокгольм, Хельсинки, Амстердам, Антверпен, Брюссель и многие другие) составляет 2-6 часов... Именно автобусные туры и гиды, их проводящие, испортили «напрочь» репутацию Стокгольма – все там были – никого особо не впечатлило, а между тем по многим параметрам Стокгольм превосходит Париж... Так что автобусный тур-это «пошлая пародия на жалкое недоразумение». Мы с ума сходим от злости, когда слышим или видим такое – 2 часа в Антверпене, 3 часа в Брюсселе. Да, конечно, вы доехали до Парижа и проведёте там 2 дня, но какой ценой... Да и по деньгам ничего выгодного – оплата дней, полностью посвященных переездам съедает относительную дешевизну автобуса. В общем, автобусный тур в нашей школе-табу.

Вот мы и разобрались с предварительными работами. Теперь, когда вы знаете куда хотите и сколько можете заплатить, приступим к поиску жилья, транспорта, покупке страховки и получению визы.

Единственное условие для самостоятельного путешествия

-возможность проведения платежей через интернет – в случае покупки авиабилетов, железнодорожных билетов (особенно самых дешёвых), железнодорожных абонементов, экскурсий и гостиничной брони, некоторых проездных для туристов и дисконтных карт вам необходима банковская карта – не спешите кричать ура, зарплатные Electron (несмотря на то, что это Visa) и Maestro НЕ ПОДХОДЯТ. Нужна карточка более высокого уровня – а вот теперь кричите ура – если у вас есть зарплатная карта – ваш банк выдаст и Visa Classic, и Mastercard Standard, стоимость годового обслуживания от 10 до 50 долларов. Подробнее о картах мы поговорим в тематическом разделе. Пока хватит информации о картах. Достаточно наличия той, что позволяет совершать платёж через сеть.

Поиск гостиницы занятие интересное (такая маленькая покупка нового дома), однако при всей простоте рискну дать пару полезных советов. Избегайте поиска в зонах ru, ua там помимо проблем со связью, и системы безопасности слабее и служба поддержки хуже, а кроме того цены выше на 20% минимум по сравнению с европейскими (это факт). Также вызывают праведное негодование некоторые сайты из доменных зон стран Европы, но с русским названием (в том числе и транслитом), они явно тоже не довольствуются агентским вознаграждением, а прибавляют «за труды» 20 – 25% стоимости. А вот у европейцев цены поисковых гостиничных сервисов совпадают с ценами на сайтах самих гостиниц. Но

для первого раза попробуйте либо что-то рекомендованное надёжными людьми, либо посмотрите 2-3 ресурса и сравните цены (особенно здорово найти один и тот же отель, тогда сразу всё станет ясно). В немецких системах поиска есть очень важный и нужный сервис – подтверждение брони по СМС (присылают код заказа, полную стоимость – даты и точная плата, адрес и телефон) то есть сбой электронной почты не принесёт вам проблем – вся нужная информация будет в телефоне.

Важно отметить, что проведение заказа – это заключение контракта и накладывает определённые обязательства на вас тоже. Что это значит? А то, что при несоблюдении условий (например отсутствие средств на счёте) вы будете во-первых занесены в чёрный список (не только компании которую вы пытались «провести», но и возможно, в европейский – а это плохо, вам будут отказывать в платежах с картой не только в интернет, но и на месте), а во-вторых ваша броня гостиницы не будет подтверждена (как следствие вам откажут в визе) и ещё одно важное условие-отмена брони (если вдруг это понадобится), если не сделать отмену совсем, то штраф составит от стоимости одной ночи до 100% суммы бронирования, обычно же условия оговариваются на сайте и в письме, подтверждающем броню, внимательно читайте все условия.

Оплата гостиницы может производиться по приезду (обычная практика, если отель не предоставляет платных сервисов), либо при выезде, в этом случае у вас при засе-

лении попросят карту (вот здесь можно использовать и зарплатный электрон) на ней зарезервируют некоторую сумму денег. Это тоже обычная практика. При окончательном расчёте эта сумма пойдёт в оплату. При оплате счёта проверяйте сумму – если она совпадает с заявленной при бронировании – платите и не обращайте внимания на ерунду, написанную в детализации счёта (как отель учитывает платёж вам, в принципе, не важно, верно?). О гостиницах мы ещё поговорим, но не сейчас, для заказа информации вам хватит.

Транспорт. Сеть и банковская карта дают возможность составить маршрут любой сложности и оплатить его. Сейчас мы обсудим основные этапы.

Авиабилеты. Если вы ограничены по срокам-то ничего не поделаешь, вам придётся выбирать из того что есть-заходите на сайт авиакомпании – и покупайте. Если вы можете поиграть датой, то используйте функцию поиска по минимальной цене – вам будет открываться сетка день-цена, минимальные цены – выделены цветом (хрестоматийный пример даже не внутри Европы, перелёт Москва – Рио де Жанейро – Москва, его стоимость варьируется от 32 до 160 тысяч рублей), так что есть смысл поискать. Минус экономичного тарифа – невозможность вернуть, изменения срока ВОЗМОЖНЫ, но могут потребовать дополнительной платы. ВНИМАТЕЛЬНО читайте условия, они всегда есть на сайте и открываются на любом этапе бронирования. Платёж проводится в режиме реального времени. Билет – не нужен, достаточно

паспорта. Однако рекомендую распечатать файл (чаще всего PDF) присылаемый для подтверждения заказа – он содержит ваши данные и оригинальный код заказа – в случае сбоев системы с ним вам будет проще. Поиск сайтов авиакомпаний легко осуществим – либо через Яндекс, либо через адресную строку (название компании латиницей .ком). Это для вылета из России, по Европе же курсирует масса компаний дискаунтеров (перелёт с которыми редко стоит более 100 евро). Для справки дискаунтер (от англ. discount – скидка), лоу – кост (англ. low – cost – низкая стоимость), бюджетный перевозчик – чаще всего авиакомпания предлагающая перелёт по цене, сопоставимой со стоимостью наземной перевозки (так называемый воздушный автобус). Поставленная цель достигается путём снижения накладных расходов – все сервисы на борту платные, багаж, за исключением ручной клади оплачивается отдельно, заказ билетов только в интернет, внесение изменений в план полёта (смена имени или даты) либо платные, либо невозможны...

С ними сложнее, т.к. сайты редко поддерживают русский язык. Список работающих – в приложении. В Россию из дискаунтеров летают немцы, итальянцы и норвежцы. При всей привлекательности бюджетных авиаперевозок, отмечу, что в условиях экономического кризиса невозможно предсказать стабильность перевозки – поэтому не надо пытаться «облететь» за раз 10 стран, достаточно запланировать 1-2 перелёта и держать в уме обходной план на случай внезапной остано-

ки компании. Кроме того часто авиаперевозчики – дискаунтеры летают в маленькие «местечковые» аэропорты и это доставляет немало проблем при состыковке рейсов по времени, и способствует удорожанию переезда (приходится ехать на такси, что в Европе совсем не дёшево). Стоит также отметить, что при выборе дискаунтера нужно обращать внимание на дочерние компании крупных перевозчиков. Самый известный из них – финский Blue 1-дочка SAS, рейсы которой стоят в сетке основного перевозчика. Имеют свои региональные подразделения и Люфтганза, и Эйр Франс – КЛМ, и другие. Подробно об этом можно узнать на сайтах компаний. И ещё один аргумент в пользу утверждения, что не стоит увлекаться перелётами, только потому, что они дёшевы – все бюджетные перевозки – эконом – класс, в самом худшем смысле этого слова-места расположены так близко как позволяет закон, напитки (все) оплачиваются отдельно и стоят дорого (а в полёте надо пить, но жидкость по правилам безопасности на борт брать нельзя), багаж (кроме 10 кг ручной клади) – оплачивается отдельно. Не забываем про перепады давления, и как следствие развитие «синдрома экономического класса», в общем два-три перелёта за отпуск – нормально, пять за неделю – патология – не причиняйте себе вред. И ещё – помните – два подряд перелёта по полтора часа (СПб – Рейкьявик с пересадкой в Осло, например) лучше для здоровья, чем один перелёт длиной в три часа. В общем, подводя итог первому разговору про самолёты, стараемся

найти подешевле, но не превращаем это в один большой полёт длиной в отпуск, и, покупая билет подешевле, помним о том, что он либо билет, либо мусор – обратно в деньги его превратить почти невозможно. И ещё кое-что: часто можно встретить рекламу агентств, занимающихся заказом билетов, авиа, железнодорожных и т.п. Они часто ссылаются на то, что имеют регистрацию в IATA (международном союзе авиаперевозчиков) и, что называется, могущих всё – купить авиабилеты для перелёта в любую точку планеты на самолётах ведущих мировых и российских авиакомпаний, а кроме того, по специальным предложениям авиакомпаний, и всегда имеют в наличии авиабилеты на самые востребованные направления. Это всё здорово, но все эти билеты находятся в открытой продаже, в том числе и через интернет, причём в этом случае нет, не только «минимальной комиссии» зарегистрированного в IATA агента, но и отменена часть платежа по оформлению от самой авиакомпании (это 10 – 15 евро – в сети машина работает). И, вообще, для того, чтобы купить себе билет на самолёт, простому человеку регистрация в IATA точно не нужна... И снова о скидках и бонусах – все они оседают в агентстве, помните про премиальные и партнёрские программы, они есть и корпоративные – перевозчику всё равно кто купит его билет и за сколько перепродает. Что же до спецпредложений, так зарегистрировавшись на сайте авиаперевозчика, вы будете получать всю информацию из первых рук. Также опишу процесс, который, по

мнению агентства, зарегистрированного в IATA, стоит «минимальной» комиссии: Вы звоните в агентство и заказываете билет, они входят в сеть, покупают вам билет (помните PDF-файл), и либо отдают при личной явке, либо проводят платёж по карте, включая сюда и свою «минимальную» комиссию, затем присылают вам файл по электронной почте... Ещё комментарии?

Также следует обратить внимание на он-лайн регистрацию на рейс, это активно внедряемая технология, широко распространённая в Европе и получающая всё большую популярность в России. Она позволяет существенно сократить время пребывания в аэропорту, т.к. вы приедете туда уже имея посадочный талон (в нём указано ваше место на борту самолёта). И в случае если вы не обременены багажом, помимо ручной клади, вы сможете прямо проследовать на посадку. Не будем перегружать вас информацией прямо здесь. Информацию о процессе прочтите на сайте авиакомпании, поддерживающем русский язык – для тех же, кто понимает не только русский – вообще всё просто.

Запомните только самую важную деталь – все времена, указанные в поисковиках (они в приложении) и на билетах – соответствуют местному времени. Как это выглядит? Вот так: вы вылетаете из Санкт-Петербурга в Копенгаген в 17:30, а время прибытия 17:45, время в пути 2:15 – это не опечатка, а разные часовые пояса, на обратном пути будет вылет 17:30, прибытие 21:45, время в пути 2:15. Если у вас в мо-

бильном телефоне активна функция коррекции времени, то при включении он сам перейдёт в нужный пояс. Во всех самолётах предупреждают о местном времени по прибытии, но то, что это будет сделано по-русски не факт.

Железная дорога в Европе (особенно в Скандинавии) – достойная замена аэропорту. Плюсов масса. Первый – бесплатный проезд детям (в самолёте только младенцы до 2 лет). Второй – нет ограничений для багажа (в разумных пределах конечно), НАПИТКОВ (купил лимонад в супермаркете или налил кофе в термос) и еды (аналогично напиткам). Третий – как правило, вокзалы расположены в городе (и даже в его центре), в отличие от аэропортов, удалённых на 20-60 км, так что если правильно подойти к делу, то «трансфер» с вокзала в отель займет 15 минут пешего пути (экономия, однако). Ну и четвёртый плюс поезда, как ни удивительно – скорость по сравнению с автомобилем (правила в Европе жёсткие, так что особо не разгонишься, а поезду можно ехать и 200км\ч). И если посчитать, время на формальности в аэропорту, время на перелёт, а затем и на переезд от аэропорта в центр города, то получится разница в пользу самолёта 2-2,5 часа для расстояния в 1000 км. Оснащение современных поездов Европы различно и в каждой стране есть что-то своё, из общих черт – семейные вагоны-вагоны с детскими рекреационными зонами – пуфики, столик, телевизор, коврик – там можно двигаться, не создавая никому проблем. Заказ билетов через интернет, аналогичен заказу

авиабилетов. Тот же принцип – ищите экономный тариф, не забывая о времени – можете играть с датой – хорошо, нет – ищите самое дешёвое в течение нужного дня. Цена может различаться в разы (пример Норвегия, Осло-Берген, мин. цена-200 крон, обычная-800). Опять же, самые дешёвые билеты не возвращаются и не обмениваются. Получение билетов – возможно в кассе, в билетном автомате и на борту поезда, у кондуктора (лучший вариант из возможных), но доступен не во всех странах – **ВНИМАТЕЛЬНО** читайте условия и выберите правильную функцию в разделе «способ получения», если есть «on board the train (в вагоне поезда)»-выбирайте её. При заказе вы, как всегда, получите номер операции – сохраните его, если где-то будет сбой – он вам поможет, в том же письме будет написано, где и как вы заберёте билеты. О поездах достойных персонального упоминания, поговорим ещё отдельно. Поиск сайтов железных дорог аналогичен поиску авиакомпаний, единственная оговорка, что не все они имеют русский интерфейс, но я полагаю это вопрос времени... Обычная схема поиска: Google. Train (название страны по-английски) – поиск – попадаете с первого раза...

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.