

Увлекательное расхламление с пользой для кошелька



КАК ДОСКИ
ОБЪЯВЛЕНИЙ ПОМОГАЮТ
НАВЕСТИ ПОРЯДОК В ДОМЕ

Даша Яговитова, автор канала
"Лайфхакер комнатный" t.me/detrasher

Даша Яговитова

**Увлекательное расхламление
с пользой для кошелька**

*http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=42310130
ISBN 9785449664044*

Аннотация

«Чтобы продать что-нибудь ненужное, нужно сначала купить что-нибудь ненужное...» — помните эту фразу из старого мультика? Там выяснилось, что ненужных вещей у героев нет, пришлось клад искать. А ведь в жизни все совсем иначе, и ненужного у нас очень много. Как избавиться от старых вещей с помощью сайтов объявлений, я расскажу на страницах этой книги. И заодно помогу навести порядок в вашем доме.

Содержание

Об авторе	5
Введение	6
Вынесите хлам на мусорку и не читайте дальше	8
Мошенники, маньяки и фетишисты – кто ваш покупатель?	12
Конец ознакомительного фрагмента.	14

Увлекательное расхламление с пользой для кошелька

Даша Яговитова

© Даша Яговитова, 2019

ISBN 978-5-4496-6404-4

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Об авторе

Приветствую! Я Даша Яговитова, автор блога домашнего хакера в Инстаграм¹ и канала в Телеграм «Лайфхакер комнатный»².

С 2014 года активно продаю на Авито и с 2016 года – на Юле. Во времена расхламления своей квартиры я продавала всё: от карточек «Пингвины Мадагаскара» из «Магнита» до брендовой одежды и дорогой бытовой техники, от силиконовых накладок на наушники до ресторанного оборудования. И с уверенностью говорю: на досках объявлений продаётся всё!

На досках объявлений я продаю до сих пор, сейчас в моем доме происходит некий круговорот вещей: я покупаю необходимые, а когда они становятся мне не нужны – продаю на Авито и Юле. Когда-то мне пришлось основательно расхламить свою квартиру, и теперь я не даю вещам просто лежать без дела. Либо они используются, либо служат другим.

В этой книге вы найдете отличные советы по расхламлению через Авито, Юлу и социальные сети, 35 лайфхаков, которые помогут увеличить просмотры и быстрее совершить сделку, и, конечно, забавные истории с Авито.

¹ Блог домашнего хакера в Инстаграм. URL: <https://Instagram.com/smart.living.space>

² Канал в Телеграм «Лайфхакер комнатный». URL: <https://t.me/detrasher>

Введение

Чтобы продать что-нибудь ненужное, нужно сначала купить что-нибудь ненужное...» – помните эту фразу из старого мультика? Там выяснилось, что ненужных вещей у героев нет, пришлось клад искать.

А ведь в жизни все совсем иначе, и ненужного у нас очень много. Как избавиться от старых вещей с помощью сайтов объявлений я расскажу на страницах этой книги. И заодно помогу навести порядок в вашем доме. Я не психолог, не гуру организации пространства и, тем более, не коуч. Я не знаю, почему у вас сейчас так много вещей; не расскажу, как захламленное пространство влияет на вашу жизнь, здоровье, отношения и самооценку; не помогу решить что оставить, а от чего избавиться. Но есть хорошие новости: продажи на досках объявлений помогают научиться быстро принимать решения! Самостоятельно.

И если вы приняли решение прочитать эту книгу, то прямо сейчас скачайте на свой смартфон два приложения: Авито³ и Юлу⁴, зарегистрируйтесь, заполните информацию о се-

³ Скачать приложение Авито на Android или iOS. URL: <https://www.avito.ru/info/apps>

⁴ Скачать приложение Юла на iOS. URL: <https://itunes.apple.com/ru/app/id1016489154> Скачать приложение Юла на Android. URL: <https://play.google.com/store/apps/details?id=com.allgoritm.youla&hl=ru>

бе, добавьте привлекательный аватар.

На это уйдет всего 7 минут вашего времени.

Лайфхак 1: у ваших профилей должно быть лицо!

Поэтому обязательно поставьте ваше фото на аватар.

Уровень доверия к таким продавцам гораздо выше.

Готово? Тогда поехали!

Вынесите хлам на мусорку и не читайте дальше

Сделайте это и пропустите всё веселье.

И весь хлам, который быстро растащат у помойки, продадут на досках объявлений вместо вас.

Когда-то мы с мужем снимали квартиру в Петербурге, недалеко от станции метро Удельная. Там же расположен знаменитый блошиный рынок «Уделка». Я начала обращать внимание, что мусорка у нашего дома пользовалась огромным спросом: по вечерам там всегда кто-то «изучал ассортимент». Особенно запомнился один мужчина, прилично одетый на спортивном велосипеде и с фонарем во лбу. С этим фонарем он изучал содержимое контейнеров по вечерам всегда в одно и то же время.

Логично предположить, что найденные вещи приводились в порядок и продавались на том самом рынке и досках объявлений одновременно.

Нет, я не обрадовалась такой блестящей бизнес-идее и не стала штурмовать ближайшие мусорки ради винтажных сокровищ. Просто поняла, что на Авито и Юле зарабатывают по-разному. И с другими продавцами я вас обязательно познакомлю.

Вы сейчас начнете думать, что на досках объявлений

продают и покупают только никому ненужный хлам. Нет, на Авито и Юле продают всё: брендовую одежду, люксовые часы, дорогую технику и дизайнерскую мебель, и даже целые заводы! Вещи с помойки – лишь капля в море, не думайте сейчас про них.

Продажи на досках объявлений – это увлекательный процесс! Я знаю как минимум 9 причин, почему вы захотите продавать на Авито и Юле.

Деньги. Как часто вы ловили себя на мысли, что вам нужна подработка? Или давно хотели накопить на что-то важное, а лишних денег не остается. А ещё хочется, чтобы дополнительный заработок времени отнимал поменьше, и ехать никуда не пришлось.

Расхламляйтесь.

Перемены в доме и жизни. Продажа за продажей, шаг за шагом и, однажды, вы увидите, как в доме станет просторнее, в таком пространстве легче дышится, а вас окружают только нужные вещи. Перемены в жизни тоже не заставят себя ждать!

Выход из зоны комфорта. Поверьте, общаться с незнакомыми вам людьми придется очень много, иногда решать нестандартные задачи и принимать быстрые решения. Это отличный пример того, как выйти из зоны комфорта, не вы-

ходя из дома.

Социальные навыки. Да, вам придется много общаться с незнакомыми людьми, учиться договариваться, выстраивать хорошие отношения. Станьте мастером коммуникации продавая на досках объявлений!

Смена деятельности. Работа – дом – «Пятерочка». Как давно вы хотели внести разнообразие в свою жизнь? Расхламление через Авито и Юлу – это небольшое приключение с пользой для кошелька.

Новые навыки. Составлять заголовок и текст объявления, как копирайтер; искать удачный свет и ракурс, как фотограф; мониторить цены магазинов, предложения других продавцов и спрос на товар в вашем регионе, как маркетолог; торговаться, как искусный переговорщик – всему этому можно научиться только в практике.

Разумное потребление. Некоторые люди будут светиться от счастья, купив «почти даром» ненужные вам вещи. Пусть вещь послужит новому хозяину, чем будет пылиться годами на антресолях или, что хуже, лежать на свалке.

Бесплатный прокат. Представьте, вам на пару дней понадобился перфоратор. Вы покупаете «с рук» хороший ин-

струмент по хорошей цене. Когда он вам станет не нужен, выставляйте его на Авито по той же цене, или, может, немного больше!

Драйв. Когда вы получите деньги за свою первую продажу, вы почувствуете настоящий азарт! Оказывается, деньги могут приходить и таким простым образом.

Мошенники, маньяки и фетишисты – кто ваш покупатель?

Раньше я думала, что на досках объявлений продают все. И, общаясь в блоге со своими читателями, всё больше узнавала про отговорки «не-хочу-боюсь-а-вдруг»: не хочу приглашать чужих людей в дом; боюсь мошенников; а вдруг – извращенцы? Я собрала целую коллекцию таких страхов и назвала их «Страхи Авито».

«Не хочу приглашать чужих людей в дом, вдруг они воры и маньяки». Теперь поставьте себя на место покупателя, который идет в чужой дом и накручивает себе, что маньяк-то здесь вы: кляп в рот сунет, к батарее привяжет и жить у себя оставит. Шучу. А если серьёзно, совсем необязательно приглашать чужого человека в дом: можно встретить покупателя на лестничной площадке, спуститься к подъезду, встретиться у метро или в ближайшем торговом центре. Предложите доставку, наконец. Сейчас Авито и Юла совершают доставку напрямую через свои сервисы.

«Боюсь нарваться на мошенников». Это самый распространенный страх. Мошенники везде, и здесь один совет:

будьте бдительны. Если человек не внушает вам доверие, то положитесь на внутреннее чутье: разворачивайтесь и уходите или кладите трубку. Вы не обязаны ни перед кем оправдываться. В следующей главе я обязательно расскажу про меры безопасности против мошенников.

«Будут сильно торговаться и, вообще, бесплатно заберут». Это произойдёт, только если вы этого захотите. Всегда можно сказать свою последнюю цену или отказать в продаже. Будьте уверены в своём товаре и всегда держите в голове самую низкую цену, за которую готовы отдать вещь.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.