

ВИОЛЕТТА ЛОСЕВА

Маркетинг между строк

СЕМЕЙНОЕ ПОЛОЖЕНИЕ:
САМА НЕ ПОЙМУ



Виолетта Лосева
Маркетинг между
строк. Семейное
положение: сама не пойму

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=42349974

ISBN 9785449665263

Аннотация

Все книги, которые вошли в этот сборник, – это современная проза о маркетинге. Художественные произведения прикладного характера. О законах и правилах маркетинга, которые действуют не только на рынке, но и в отношениях, в любви, ненависти, общении. Все три повести – о маркетинге в личной жизни. ОТДАЙТЕ МНЕ МЕНЯ. Маркетинг, селфдиггинг и копирайтинг... в личной жизни и инфобизнесе; МАСКАРАД МАРКЕТИНГА, или Разоблачение. Разговор с событиями, ЗАЧЕМ УРАГАНУ ИМЯ? Случайные люди внутри и снаружи.

Содержание

МАРКЕТИНГ МЕЖДУ СТРОК или Семейное положение:	5
Предисловие к сборнику	5
ОТДАЙТЕ МНЕ МЕНЯ Маркетинг, селфдиггинг и копирайтинг... в личной жизни и инфобизнесе	9
Вместо предисловия	9
Глава 1	11
Глава 2	24
Глава 3	41
Глава 4	57
Конец ознакомительного фрагмента.	58

Маркетинг между строк Семейное положение: сама не пойму

Виолетта Лосева

© Виолетта Лосева, 2019

ISBN 978-5-4496-6526-3

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

МАРКЕТИНГ МЕЖДУ СТРОК или Семейное положение: сама не пойму

Предисловие к сборнику

Все книги, которые вошли в этот сборник, – это ммм... современная проза о маркетинге. Художественные произведения прикладного характера, если можно так выразиться. Так получилось: маркетинг – это наука, в которой действуют свои законы и правила. Но... действуют они не только на рынке. В человеческих отношениях, в любви, страсти, ненависти, общении – они тоже действуют.

Все три повести именно об этом: о маркетинге в личной жизни.

– «ОТДАЙТЕ МНЕ МЕНЯ. Маркетинг, селфдиггинг и копирайтинг... в личной жизни и инфобизнесе»

– «МАСКАРАД МАРКЕТИНГА или Разоблачение. Разговор с событиями»

– «ЗАЧЕМ УРАГАНУ ИМЯ? *Случайные люди внутри и снаружи. Ad libitum**»

Итак,

«ОТДАЙТЕ МНЕ МЕНЯ. Маркетинг, селфдиггинг и копирайтинг... в личной жизни и инфобизнесе»

Если бы тех, кого мы считаем ненормальными, было на пару человек больше, то неизвестно, кто бы кого лечил... И поскольку людей «с харизмой» сейчас больше, чем обычных, то... на последних скоро поднимется цена...

Тем не менее призыв «будь собой» напоминает мне ситуацию, когда девушка полдня наносит макияж для того, чтобы создать впечатление, что она не накрашена...

«Отдайте мне меня» – это истории из жизни: будни, мысли, размышления и инструменты селфдиггера, маркетолога и девушки «слегка за...».

«МАСКАРАД МАРКЕТИНГА или Разоблачение. Разговор с событиями»

О, маркетинг! Люблю тебя суровой любовью и не могу не заниматься твоим разоблачением. Прости. Я это делаю для твоей же пользы.

Ты, прекрасный и полезный, постоянно попадаешь в руки... ммм... даже не мошенников, а каких-то неумех, которые, нахватавшись «по верхам» каких-то сведений, вырвав из контекста то или иное слово, прочитав описание какого-то приема, подключив такие же поверхностные знания из психологии (некоторые считают, что можно считать себя психологом, прочитав полторы статьи!)...

Одним словом, буквально, поймав на лету пару интересных мыслей, меня начинают учить, как продвигать, продавать, «упаковывать» продукты, описывать услуги, строить отношения, прогнозировать поведение клиента, достигать успеха в особо крупных размерах, оптом и в розницу.

Как жаль...

Ведь на самом деле...

Маркетинг – это воздействие.

Маркетинг плюс психология – это влияние!

А с любым влиянием нужно быть крайне осторожным!

«ЗАЧЕМ УРАГАНУ ИМЯ? *Случайные люди внутри и снаружи. Ad libitum*»

...Волшебная Таблетка продолжала говорить, время от времени аппетитно облизывая нижнюю губу и делая взмах ресницами.

– Коллеги, давайте не будем жить вчерашним днем. Волшебную Таблетку хотят получить все. Вопрос только в том, насколько грамотно ее положат в рот.

Нужны деньги? Отлично! Дураки и лузеры пусть продолжают работать «на дядю» от звонка до звонка, а ты, умный и прекрасный, получи пошаговый план создания своего бизнеса, и – вот оно счастье! – ты уже пьешь коктейль, сидя на пляже в Майами...

Хочешь замуж за миллионера? Великолепно! Дурнушки, зануды и старые девы пусть продолжают плакать в подушку,

а ты – умница и красавица – просто регистрируешься на вебинар «Как стать женой миллионера» и через пару недель очередь из миллионеров поет серенаду под твоим окном.

Надоело жить в депрессии? Малышка, ты просто не знала, что как раз сегодня мы проводим мастер-класс для тех, кого не радуют воздушные шарики. Правда, мило? Мы подскажем тебе, какие три шага ты должна сделать, чтобы вновь обрести себя – юную, прекрасную и счастливую.

Запутался в отношениях?

Не беда!

Мы поможем разобраться.

Волшебные таблетки есть на все случаи жизни.

У некоторых.

Для некоторых.

ОТДАЙТЕ МНЕ МЕНЯ Маркетинг, селфдиггинг и копирайтинг... в личной жизни и инфобизнесе

Вместо предисловия

А, между тем, за окном идет дождь...

Между чем?

Итак, я сказала всем – прямым текстом или мысленно (кому как повезло):

«Ребята, мне было очень приятно с вами познакомиться! Учитывая срок нашего знакомства, вы должны понять...

А не поймете – ваши проблемы... Я устала вытирать ваши сопли... Занимаясь этим круглосуточно, я теряю нужные мне навыки, умения и привычки... И вообще!

«Навыки, умения и привычки» звучит немного казенно, ну да ладно...

Я есть не только в ваших глазах и в вашем представлении.

Я – есть на самом деле!

Поэтому... чао, мои крошки...

Я верю в вас, вы – справитесь!»

Я сажусь за руль своего Хюндая, своей машинки очень средненького класса с надбитым лобовым стеклом и еду...

Куда и зачем?

Отвечаю четко и по пунктам:

Вперед. К прекрасному будущему (еще один штамп...
нужно работать над собой).

Собратся с мыслями. Написать книгу. Познать себя.

Совершить подвиг. Попутешествовать. Подумать.

Убедиться, что Я ВО ВСЕМ ПРАВА...

Бай-бай, мои любимые, я вернусь к вам когда-нибудь...

Или чуть позже...» Я еду!

Я кручу руль, слушаю музыку – и у меня все «зашибись»!

За окном – волшебный пейзаж...

Глава 1

Ушла в инфо-бизнес... Скоро буду...

Нюанс #: Секс, стёб и личный бренд

Едем дальше.

Шины шуршат, а воспоминания шевелятся...

Когда мы с Ним начинали заниматься любовью, он думал только о том, чтобы мне было хорошо.

В какой-то момент мне пришлось шепнуть ему на ушко: «Ты можешь быть немного более грубым». Он принял это как руководство к действию, и теперь у меня болят колени...

Вообще, мой «продукт» не об этом, но, как учили меня в одном очень гуманитарном институте, начало должно привлекать и завораживать.

Надеюсь, мое начало привлекло и заворожило именно тех, кому оно предназначено.

Что же касается конца... М-м-м...

Впрочем, о конце еще рано.

В любом случае он, конечно наступит...

Конец – он и есть конец...

Это не оргазм, который...

Причем тут оргазм?

Объясняю: как учили меня на мудрых тренингах по само-

развитию и копирайтингу, секс и все, что с ним связано – это неотъемлемая часть любого качественного современного текста.

Это – движущая сила литературы и искусства!

Это – незаменимый помощник начинающего автора!

Это – беспроектный элемент любой темы!

К чему, собственно говоря, и стремимся...

Таким образом, дорогой читатель, если вдруг я вставлю в текст что-нибудь о сексе, и это будет абсолютно «не к месту» – не суди строго, я просто соблюдаю законы жанра...

В любом случае – я предупредила!

Теперь еще об одном.

Я спокойно отношусь к неприличным анекдотам, нецензурным словечкам и пошлым шуткам, если все это употребляется в нужное время в нужном месте. Я плохо понимаю людей, которые «разговаривают матом» или называют изысканным стебом откровенное хамство.

И тем не менее...

Это – тоже прием, который, к счастью для одних и к несчастью для других, (как мне объяснили не раз), – практически обязателен для того, чтобы тебя читали!

Увы...

Поэтому – еще одно предупреждение: если вы встретите в этих строчках слова, которые будут «резать» вам ухо – знайте, что они написаны дрожащей рукой, одновременно смахивающей ностальгическую слезу о «высоком штиле» –

под давлением брутальной необходимости...

О чем это я?

Сказать честно?

Не высокое желание вскрыть пласт банальности, который покрывает информационное пространство сегодня...
не щемящий зуд, который говорит всякому писаке – «день, прожитый без написанной строчки – потерянный день»...

не твердое намерение начать в очередной раз жизнь с нуля, попробовав себя в новом деле, привели меня на эту дорожку.

Если уж быть совсем откровенной, то причиной всему был его величество ОБЛОМ!

Я представила себе, что, после полугода вынужденного безделья \ отдыха \ безработицы (нужное – подчеркнуть, сама я так и не знаю, что это было), я выхожу на работу в офис и...

Как в старые (и не совсем добрые) времена, начинаю ломать и приспособливать себя под начальников, коллег, партнеров, офисный режим и организационную структуру компании (о, что за неприличное выражение) – и поняла, что мне «в облом» это делать...

Я не хочу.

Я буду делать то, что я люблю.

Хотелось бы, конечно, написать «люблю и умею», но увы – пока что только люблю... Будем считать, что и это уже нема-

ло...

Да, собственно говоря, в чем вопрос?

Тема у меня – просто верх изыска и очарования!

Я знаю самые изысканные маркетинговые (и не совсем) способы, приемы, фишки и всякие там фестивали-карнавалы в широком смысле и в личной жизни...

И

Я точно знаю – как не стать теткой в 49 лет!

«Вот в этом ты – профи!!!» – сказал мне один очень близкий и приятный мне человек. До той секунды я считала, что я – профи в другом. Но теперь...

Для полного успеха осталось соорудить себе бренд!
И – все!

Будь особенным!

Будь непохожим на других!

Будь собой!

Будь лучше!

Будь другим!

Будь харизматичным!

Играй на контрасте!

Соединяй несовместимое!

Говори что хочешь!

Ляпай не думая!

Пукай громко и принародно!

Ковыряй в носу в постели с любимым!

Вот оно, современное руководство для создания личного

бренда!

Практически все пункты – кроме двух последних – очень легко выполнимы!

Но если очень постараться – можно освоить все!

Итак, – стеб, секс, бренд – и... (как учат нас великие тренеры интернет-мира) слава Льва Толстого среди высокоразвитых умов современности, а также два-три миллиона в месяц – мне обеспечены!

Супер!

Остальное – прибавится само собой!

Нюанс #: Склонность к самокопанию

Поговорим о склонностях...

Например, о склонности к самокопанию.

«Странная ты какая-то... Все люди как люди, а ты, с какого-то перепугу, все в себе копаешься, все выискиваешь, все высасываешь из пальца (да и не только) проблемы, которые других вообще не волнуют.

Не умеешь ты, горе-мыслитель, махнуть рукой на всякие там переживания, обрасти толстой кожей и двигаться вперед к лидерству, к целям, к совершенствованию и богатству. И точка.

Какая разница что у тебя внутри?

Оглядись вокруг!

Отовсюду слышно: рвись вперед, обгоняй других, поль-

зуйся окружением, будь уверенным в себе, отстаивай свою позицию, развивайся как профессионал, ищи новые пути и способы разбогатеть, наслаждайся жизнью и благосостоянием, имей больше, чем тебе нужно...»

Не так ли?

Что это?

Рекомендации для всех «под одну гребенку»?

Боевой устав?

ОК, давайте спросим умных специалистов:

«А все ли обязаны быть лидером? Стремиться к лидерству?» «Все ли должны уметь продавать? Показывать себя в выгодном свете?» «Всем ли помогает тот „волшебный пинок“, который вы продвигаете, как универсальное средство?»

Как правило, ответ звучит снисходительно.

«Конечно, не все... Никто никому не обязан...

Но если ты на встрепенешься, если не поднимешь с дивана пятую точку, если не научишься ставить перед собой высокие цели, то так и будешь прозябать всю жизнь, будучи не в состоянии понять, как высоко можно взлететь и как хорошо там, наверху».

А если я не хочу наверх?

А если мне и здесь отлично – под пледом с Федором Михайловичем или Михаилом Афанасьевичем?

Иногда с двумя сразу...

На всякий случай – я имею в виду Достоевского и Булга-

кова, чтобы вы ничего не подумали...

Только ленивый сегодня не сказал хотя бы пару слов о пресловутой зоне комфорта, из которой, якобы, нужно выйти, для того, чтобы выбиться в люди.

По интернету давно и прочно гуляют шутки о том, что для того, чтобы выйти из этой зоны, туда нужно сначала попасть... И о том, как миллионер из Чикаго учит тракториста из Калиновки выходить из зоны комфорта...

Хотя...

Комфорт – хорошее слово.

Испокон веков в комфорте ничего плохого вроде бы и не было.

Именно в зоне комфорта человек и может что-то создать, в то время как, находясь вне этой зоны, личность перестает быть личностью и становится машиной, роботом...

Самоистязание какое-то...

Сделай так, чтобы ты испытывал дискомфорт, и тогда сможешь чего-то достичь?

Ну не абсурд ли это?

Так вот, самокопание – это та область, которая может помочь (не на 100%, но... может) разобраться в себе.

И только потом – пытаться разобраться в других.

И найти свою зону комфорта, не стремясь в лидеры, если тебе это не нужно...

Вот и вся, собственно говоря, суть происходящего.

Никогда в жизни не поймешь, какую реакцию по отноше-

нию к себе ты можешь получить от кого-то, пока ты не знаешь КТО есть ТЫ.

Да и свою реакцию на что-то происходящее ты не всегда можешь предугадать...

В любом случае – сначала определяемся «кто есть я», а уж потом «чего ждать от других по отношению ко мне».

А как иначе?

Нюанс #: Путешествие. До и сейчас

Сумерки – опасное время.

Во всех отношениях.

Особенно, при скорости 140 км\час на плохой дороге.

У нас – хорошая страна, но дороги оставляют желать лучшего...

И дураков хватает.

Поэтому вариант только один – сбросить скорость. С сумерками и дорогой ничего не сделаешь.

Сбросить скорость – не значит остановиться.

Я продолжаю ехать!

Куда?

Вижу, придется мне сделать еще одно вступление. Сама напросилась.

Это, кстати, одна из самых знаковых характеристик многих умненьких и не самых юных очаровашек: самой завести себя в тупик, чтобы потом героически выйти оттуда.

И похвалить себя за это.

Итак, ЭТО зрело давно.

Так получилось, что последние (дай бог, не последние) несколько лет моей жизни прошли под знаком «эх, ребята, все – не так... все – не так, ребята»...

Работа – то она есть, то ее нет... И неизвестно, что лучше...

Мужчина – то он есть, то его нет... И неизвестно, что лучше...

Деньги – то они есть, то их нет... Ну, с деньгами, правда, более понятно...

Взрослые дети.

Пожилые родители.

Стареющие родственники.

Молодые начальники.

Юные коллеги.

Ноющие подруги.

Инфантильные мужчины.

Безынициативные друзья...

Маркетинг в особо крупных размерах и во всех других его проявлениях.

Единственная радость в виде новых красных туфелек))) и...

Проблемы, проблемы, проблемы...

Свои и чужие, близкие и далекие, крупные и мелкие, серьезные и ерундовые, конкретные и расплывчатые, суще-

ствующие и надвигающиеся, актуальные и потенциальные, настоящие и надуманные...

И так до бесконечности...

«Ну что ты хочешь? Возраст такой...»

Эта фраза меня едва не добила...

Возраст?

Что это такое?

Дата рождения, написанная на бумажке или нежелание видеть что-то прикольное вокруг?

Десяток лишних килограмм или отсутствие «чертиков» в глазах?

Синяки под глазами от «недосыпа» каждое утро или новый вид пофигизма (тебе пофиг, когда на тебя не оборачиваются в метро)?

Пара лишних морщин или твердое убеждение «я это уже видела... я это уже знаю... это мы уже проходили...»?

Несколько цифр, обозначающих всего-навсего день, которому предшествовали 7—9 месяцев после того, как твои мама и папа классно и успешно позанимались любовью?

Или груз прожитых лет, написанный у тебя на лбу?

Так кто же виноват, дорогая?

Нюанс #: Как быть достойным бараном в своем стаде

Небольшое отступление...

Как сказал мне один весьма неглупый человек, пару собак съевший на личностном развитии, «если ты хочешь быть достойным бараном в своем стаде, то, как говорится, флаг тебе в руки»...

Не люблю говорить о поколениях, т.к. «поколение» – это тоже, в какой-то степени стадо... Только с размытыми границами...

Если объединять людей по принципу «мы в детстве пробовали мороженое по 13 копеек, а наши дети даже не знают о том, что такое валенки с галошами», то получается, что мы опять берем в расчет только какие-то внешние обстоятельства, черты, характеристики, забывая о том, что внутри каждый человек индивидуален.

И так было, есть и будет во все времена...

Если мы завидовали приятелям, у которых галоши ярче блестят, а наши дети – тем у кого планшет круче, то их дети будут завидовать (возможно, пусть будет так) тем, кто чаще летает в межгалактическом пространстве на каникулах или кому в мозг «вмонтировали» чип с большим объемом информации при рождении.

Зависть от этого останется завистью.

Не хотелось разговор о наших «внутренностях» начинать с зависти, это не главное чувство и состояние, но как-то так получилось.

В принципе, ранжирование чувств и ощущений – занятие неблагодарное.

Не важно, с чего начать.

Важно – что они были, есть и будут всегда – радость и обида, восторг и жалость, страх и умиротворение, любовь и совесть, сомнения и раздражение и т. д.

Как минимум, хочется думать, что так будет всегда.

Я – это точка отсчета в системе координат «я и мир», как бы пафосно это ни звучало.

И у каждого она – своя. Сколько бы обобщений, теорий и классификаций нам ни навязывали.

В итоге, возможно, какую-то из них и придется принять. Но – не раньше, чем мы определим точку отсчета, т.е. раскопаем в себе то, что не видно внешнему окружению.

Ой, совсем забыла... Стеб, стеб, где же мой стеб? Подожди, маленький, сейчас, сейчас мой хороший... Сейчас придумаю и вставляю...

Сейчас..

Ой, блин, опять пишу как старая калоша: ни стеба, ни секса, ни оригинальности, ни отстройки, ни личного бренда...

Последние несколько страниц – ни одного ругательства...

Кто же так пишет в наше время?

Кто тебя читать будет, дорогая?

Пусть будет так:

Передо мной расстилается охренительное поле, покрытое нежной (как попа монашки) невинной желто-зеленой травой...

Лежит... как мачо, утомленный ласками двух..., нет, по-

жалуй лучше, трех секс-бомб, и вальяжно мастурбирует, похотливо посматривая на офигительно голубые облака, напоминающие кружева на ночной сорочке девственницы перед дефлорацией...

Фух, не очень, конечно, получилось, но зато и стеб и секс сразу!

Можно спокойно ехать дальше.

Глава 2

Счастье в личной жизни. все еще хотите рецептов?

Нюанс #: Рецепты от счастья

Поскольку сегодня каждый автор волен творить с жанрами повествования всё, что он хочет, я воспользуюсь этой свободой, и не буду ломать голову над вопросом – что представляет собой это, с позволения сказать, произведение.

Повесть? Сборник эссе? Справочник? Набор статей из блога?

Вероятно, всего понемножку, но дело – не в определении.

Замысел этого «продукта» блуждал во мне давно, спотыкался о всякие препятствия, типа «об этом уже сто раз писали» или «все равно ничего путного не получится», и нырял куда-то в глубину, каждый раз убеждая меня: все главное уже давно сказано, а говорить о «неглавном» нет смысла, потому что об этом говорят и знают все.

Внутренние призывы «возьми и сделай», «под лежащий камень...» и «не Боги горшки обжигают» почему-то не работали...

Единственное, в чем меня убедили беспрекословно кучи скачанных бесплатно и купленных материалов – это в том,

что универсальных приемов, которые бы подходили всем, просто нет в природе.

И обещания «стать миллионером за три года», «стать счастливым и свободным, выполняя 10 правил», «найти любимого человека, не прилагая усилий» или «систематизировать бизнес в кризисный период» – это, практически, полный бред, на который «ловится» все меньше и меньше простаков, а титулованные писаки продолжают придумывать все новые и новые способы «как привлечь покупателя», «как увеличить трафик», «как познать себя» или «почему вы несчастны в семейной жизни»

Рецептов нет!

Особенно, если речь идет о человеческих отношениях.

А, заметьте, маркетинг – это тоже человеческие отношения, как ни крути.

Нюанс #: А вдруг?

Как-то я начала очень серьезно писать, елки-палки...

А где же юмор, цепляющие начала абзацев и стеб?

О сексе я уж и не говорю...

Писать просто о сложном?

Легко о тяжелом?

Целомудренно об эротическом?

ОК.

Отношения между людьми включают в себя столько ас-

пектов (психология, физиология, эмоции и чувства, внешность, эстетика, юридические, гендерные, семейные вопросы...), что даже разложив по полочкам каждый из них, все равно нет однозначных рекомендаций как поступить в том или ином случае.

Когда умный продвинутый тренер или коуч предлагает например, паре людей предпринять то или иное действие и, тем более, потом его проанализировать или подвести итоги, он, вероятно, осознает, что многие из нас столкнутся с непониманием, как минимум, одной из сторон.

В идеале, конечно, это выглядело бы так:

– Дорогой, давай поиграем в интересную игру. Нам понадобится бумага, ножницы и 10 минут времени... Мы должны вырезать силуэты животных, на которых мы с тобой похожи... Ты у меня будешь похож на суслика... А я?

– О, любимая, как это мне самому не пришло в голову? Ты будешь похожа на бабочку... Я готов! Это поможет нам еще лучше понять друг друга...

Из области фантастики, не правда ли?

Вернее, даже так: если в паре искренне происходит подобный диалог (я говорю не о конкретных словах, а об отношениях, при которых он возможен) – вряд ли они будут искать тренинги и упражнения по семейным отношениям...

Им это просто не нужно...

Как правило, ответ на предложение выполнить упражнение звучит следующим образом (в лучшем случае):

- Ой, что ты такое придумал (а), мы же не дети...
- Вот только игр нам с тобой не хватало...
- Давай лучше сходим куда-нибудь...
- Тебе что, заняться нечем?

Плюс миллион других вариантов в зависимости от возраста, воспитания, темперамента, степени близости, уважения и доверия в паре, желания что-то менять, желания сделать еще один шаг навстречу друг другу, готовности к изменениям и понимания их необходимости.

Поэтому...

У меня рука не поднимется и язык не повернется давать какие-то рецепты или гарантии насчет быстрого и легкого результата.

Более того, я могу с уверенностью сказать, что если кто-то будет предлагать вам пошаговый план как 100% разобраться в себе или наладить отношения за 2 месяца и 50 долларов – не верьте, так не будет.

Поэтому призыв, который я, с удовольствием, размещаю здесь будет звучать так:

Давайте попробуем!

А вдруг?

Нюанс #: Зачем нужен маркетинг тем, кого он не кормит?

Идея поговорить о маркетинге вообще и о маркетинге

в личной жизни, в частности, родилась не внезапно.

Эти заметки – результат 20-летнего опыта работы в качестве маркетолога в разных компаниях, на разных рынках и в разных областях маркетинга.

Ох, до чего ж дубово звучит фраза «результат 20-летнего опыта работы».

Ну ладно...

Хотя... Что такое опыт?

Но... Для начала, про еще один «облом», который случился буквально накануне момента, когда вдохновение, наконец, нахлынуло...

Мысль писать для «не-маркетологов» уже грела меня некоторое время и вдруг – БАБАХ! – на просторах интернета (еще один штамп), пусть лучше будет – в бескрайних степях интернета – одним словом, получаю приглашение на тренинг, который называется примерно так: «Основы маркетинга для не-маркетологов»

А знаете, как обидно, когда кто-то выхватывает у тебя что-то буквально из-под носа?

Даже если речь идет всего лишь о словечке?

Даже если «он не нарочно»?

Но, поскольку вдохновение уже не просто подступало, а начинало буквально давить, то было принято решение – название поменять и писать пока пишется, ибо слов и мыслей (а также, говорят, и денег) во Вселенной хватит на всех)))

Итак, вернемся к опыту. А также, штампам, любопытству

и зыбкому маркетинговому счастью...

Считается, что маркетинг развивается такими семимильными шагами (и на рынках и в личной жизни...), что то, что было актуальным еще пару лет назад, сегодня – уже далекое старомодное прошлое.

«Новинки», изобретенные гениальными маркетинговыми умами, так быстро подхватываются и теми, кто понимает, в чем суть новшества, и теми, кто этого совершенно не понимает, очень быстро превращаются из «новинок» в штампы, которые не только не работают при продвижении вашего продукта, (не говоря уже о личной жизни – ха-ха), но и тормозят продвижение вперед.

Вспомните, что случилось со словами «уникальный», «эксперт», «высокое качество», (а также «солнышко», «масик», «рыбка») и многими другими, которые просто перестали работать.

Как минимум, в «устах» некоторых...

Вспомните, что случилось с обращениями «впервые в нашей стране», «только сегодня и только у нас».

Вы еще верите в это?

Вспомните, как вас не раз пытались взять «на слабо», звать к вашему самолюбию, любопытству, зависти, страху, мечте.

Это тоже придумали маркетологи.

Психологи помогли.

А как вам «экологически чистый продукт», «только на-

туральные ингредиенты», «мы вернем вам деньги, если вам не понравится», «100% гарантия качества», «секреты гималайских мастеров у вас на кухне», «пока вы читаете этот текст, ваш сосед уже переезжает в новую квартиру», «вы станете обладателем уникального устройства по низкой цене», «я так хотел тебе подарить новые духи, но магазин был закрыт»...?

Этот список воспоминаний может быть продолжен до бесконечности.

С завидным постоянством мы встречаем публикации «10 нюансов...», «22 способа...», «33 манипуляции...», «56 советов...», «15 легенд и 24 мифа...» и так далее.

Казалось бы... бери, пользуйся и будет тебе счастье...

Создателю продукта – высокие продажи, а покупателю – понимание где обман, а где – правда...

Но... счастье в маркетинге очень зыбко и временно...

В отличие от личной жизни...

Хотя бывает – и там и там...

К чему это я?

Просто какой-то поток сознания?

Нетушки!

Есть Я. Я – это только Я.

Есть МЫ. Это Я и ОН (она, они...) Если что – я не о групповом сексе и ли каких-то извращениях. Я – о том, что мы – это ты и еще кто-то, возможно, друг, ребенок, сосед и т. д. – т.е. тот, с кем ты строишь отношения или просто общаешься.

А остальное – это МАРКЕТИНГ.

Все просто!

Как ни крути...

Нюанс #: «Плохой» и «хороший»... родственник

Первый закон нашей семьи гласил:

если ты не падаешь в обморок от умиления, глядя на беззубую улыбку новорожденного племянника, значит ты плохой родственник.

Закон действовал неукоснительно.

Поэтому, если хочешь быть хорошим родственником, падай в обморок регулярно, пока у младенца не вырастут зубы...

Потом настанет черед «посмотри, как он кушает яблочко» или «послушай, как он играет на скрипке».

И если ты в это время не бросил все и преступно смотришь в другую сторону, ты опять – плохой родственник...

Увы...

Нужно ли говорить о том, что с течением времени, живя уже на значительном расстоянии от тех, кто создал, внедрил и неукоснительно следовал этому закону, мы продолжали «мерять» степень любви и привязанности количеством «ахов и вздохов» и готовностью вникать во всякую ерунду?

Причем, для одних «сю-сю-сю, ах, какой хорошенький, как же я соскучился (лась)» значило «действительно любит»,

а для других – «да сколько ж можно!».

И те и другие были воспитаны и выросли в одной семье.

Так возникают ситуации, когда на вопрос «Как прошел день?» одним хочется дать полный отчет «по минутам», а другим – переспросить «Что ты имеешь в виду?»

В каждой семье (паре) есть тысячи «особых статей», и градус развития родственных отношений определяется ключевыми формулировками, заложенными задолго до...

Нюанс #: «Я себе этого не прощу»

Самокопанием люди занимались во все времена.

Маркетингом тоже...

Только называлось это по-другому... Если вообще называлось.

О личной жизни я уже и не говорю. Тут вообще поначалу все было на уровне биологии. Но было же!

Думаю, селфдиггинг возник почти одновременно с инстинктами в виде некой надстройки.

Чем выше организован человек, тем более осознанно он задает себе вопрос «почему я так быстро бегу» в случае проявления инстинкта самосохранения.

Могу представить, как снисходительно улыбаются некоторые читатели этих строк.

Конечно, принято думать, что когда мы действуем инстинктивно, мы, как правило, не задаем себе вопросов. А ес-

ли задаем – то не знаем, как четко сформулировать ответ.

Увы, это так...

Приходилось ли вам слышать от себя следующие фразы?

«Я от себя такого даже не ожидал...»

«Если на моем месте был бы кто-то другой...»

«Я не могу себе позволить»

«Я собой доволен»

«Я-то себя знаю»

«Я бы никогда так не сделал»

«Я бы поступил точно так же»

«Я злюсь на себя»

«Мне себя жалко»

«Мне даже подумать об этом стыдно»

«Я себе этого не прощу»

А зачем нам нужно знать себя?

Нюанс #: Кто перед тобой, и кто ты в его глазах

Вот тут мы и подошли к самому интересному.

Я не говорю «главному», потому что «самое главное» каждый определяет для себя сам.

То что для меня – главное, для вас, возможно, на 135-м месте.

Но...

Раз уж мы с вами ведем беседу, то позвольте предположить, что это будет нам с вами интересно.

Для того, чтобы понять кто сидит перед тобой, нужно понять кто ты.

Потом – кто перед тобой.

Потом – кто ТЫ в его глазах.

И только тогда – производить впечатление.

Не раньше.

Хочешь раньше – окажешься в дураках.

Т.е. все тренинги и курсы по общению, коммуникациям и прочим темам, которые «играют» на поле «МЫ», нужно начинать с игр «в кубики» на поле «Я».

По-моему тут все ясно...

Нюанс #: Просто картинка... вид издалека...

«...На самом деле у них все было хорошо. Но поскольку все были немножко пьяны, это не слишком бросалось в глаза...»

В компании все были немножко пьяны.

Совсем чуть-чуть, но это чувствовалось.

Музыка звучала та же, что и в начале вечера, но слышали ее уже по-другому. То же самое можно было сказать и о шутках. Нужно ли упоминать то, что платья на дамах тоже были прежними.

Как, впрочем, и сами дамы.

Но выглядели по-другому.

Как минимум, в глазах тех, кто на них смотрел.

Потому что в этой компании все были немножко пьяны. Совсем чуть-чуть. И те, кто выглядел, и те, кто смотрел.

– Может быть, пойдем домой? – спросил молодой человек свою спутницу.

– Ты думаешь уже пора? – спросила она в ответ.

– А просто ответить «да» или «нет» нельзя?

– Ты пьян? – удивленно спросила она.

Так получилось, что опять спросила. Просто так получилось.

– Тебе не надоело? – он отвернулся и отошел в другой конец комнаты.

Хотя, вряд ли у комнаты был конец. Но это не имело никакого значения.

Она скользнула за ним. Ей не нравилось, когда его не было рядом. К сожалению, у них были разные представления о расстоянии. Ей казалось, что он отошел слишком далеко, а он был уверен, что сделал всего пару шагов.

– Ты хочешь уйти? Пойдем.

На самом деле у них все было хорошо.

Но поскольку все были немножко пьяны, это не слишком бросалось в глаза.

Когда они прощались с хозяевами вечеринки, они держались за руки. Только она держала его чуть больше, чем он.

Тем более, у всех были разные представления о расстоянии и силе притяжения...

Нюанс #: Потому что близкий

Когда мои близкие мне люди делают глупости, я не могу смотреть на это равнодушно.

Именно потому, что они – близкие.

Мне совершенно безразлично, в каком виде ходит по улице мой сосед – хоть вообще без одежды...

Но...

Если мой сын (муж, племянник, брат и т.д.) ходят «как чучело» я не могу молчать.

И совсем не потому, что мне стыдно за них или я боюсь, что кто-то подумает, что это мой родственник и свяжет его внешний вид со мной.

А потому, что это – близкий человек...

Отсюда возникает конфликт.

Получается, что конфликты в семье, чаще всего возникают от большой любви?

Чем больше любовь – тем больше равнодушие.

Чем выше равнодушие – тем больше желание исправить ситуацию.

Чем больше желание исправить ситуацию – тем больше риск создать конфликт.

Где границы?

Нюанс #: В нашем королевстве

В нашем королевстве дамы делились на две группы: упакованные и неприкаянные.

Тонкая прослойка «нейтральных», была довольно зыбкой, поскольку они никак не могли решить, к кому примкнуть.

А, впрочем, от их решения, ничего и не зависело.

Ну... почти ничего.

Хотя... И первое и второе и третье – чистой воды условность.

Временное впечатление...

Как показывает практика, мир устал и стремится к упрощению.

А также к классификациям и «клиповому» взгляду на вещи.

Это упрощение уже так в зубах навязло, что можно подумав скоро люди забудут как пишутся буквы...

Дети мыслят «клипами», а взрослые... Хорошо, если вообще как-то мыслят...

Поэтому статус дам нашего королевства часто определялся новыми туфельками, и мало кого беспокоило, что именно за этим стоит.

Все стремились руководствоваться старым правилом: «Как только вы научитесь смотреть на себя глазами других, вы тут же найдете общий язык с ними».

Найти общий язык хотели все, но не у всех получалось.

Нюанс #: Примите мои извинения... или не прини-

майте...

«Если ты извинился – ты сделал все, что мог.

И что хотел.

Принять твои извинения или нет – это уже проблемы другой стороны. Ждать реакции – необязательно!»

Интересная точка зрения, не правда ли?

Где-то я уже нечто подобное слышала...

Ах, да, точно... Лет семь назад случилось мне посмотреть пару выпусков популярного молодежного реалити-шоу, где парень ударил девушку и, когда все уважаемое сообщество этой высокоинтеллектуальной программы начало возмущаться, он недоуменно объяснил:

«Ну я же извинился!!!»...

Она сидит рядом с фингалом, у половины «коллег» руки чешутся ему морду расквасить, а он искренне не понимает, за что... Он же «извинился»!

Как мило!

Может, именно эта разница между словом и действием, в том числе, и отличает нас от животных?

Не знаю точно, но что-то кажется мне, что кошки-собаки-лошади не извиняются... Или не делают намеренно того, за что потом придется просить прощения?...

А мы...

Запомнилось мне объяснение преподавателя лексикологии о том, когда мы говорим «sorry», а когда «excuse me»...

Так вот: «sorry» – это когда ты наступил кому-то на ногу...
А «excuse me» – когда только собираешься наступить)))

Несмотря на относительную «бедность» английского, тут они нас обскакали однозначно...

У нас – «извини» – и в том и в другом случае...

Иногда – искренне...

Иногда – формально...

Иногда – для того, чтобы отстали...

Иногда – потому что «себе дороже»

Иногда – от страха...

Иногда – потому что так более выгодно...

Иногда – потому что этого ждут...

Но... во всех случаях, кажется мне, что мы все-таки извиняемся не только для того, чтобы произнести слово, а для того, чтобы собеседник почувствовал наше признание вины и раскаяние.

Хотя бы формально...

Разве не так?

Или это опять нечто такое наше... сопливо-славянское...?

Привычка беспокоиться о том, искренне ли простили тебя?

Мучения по поводу того, достучался ли ты до уголка, где затаилась обида?

Понял ли твой собеседник, что тебе не все равно?

Может мы от жизни отстали?

И теперь действует новое правило – делаем что хотим,

главное – потом извиниться, если это кому-то повредило или помешало?

Как всегда – вопросов больше, чем ответов...

Вы меня ИЗВИНИТЕ, конечно, но что-то тут не так... ((

Глава 3

С возрастом пора бы разобраться

Нюанс #: Возраст... История... Ты...

Опять я о возрасте...

Жаль мне тех мужчин, которые пишут «извЕни». Не знают они, видно, замечательного проверочного слова «невинность».

А, может только мне так везет? Да, они считают, что я на них давлЮ, и им же за это приходится потом извиняться.

Наверное, нужно меньше «давить», потому что, если я еще раз получу смску или ответ в чате со словом «извЕни», я возненавижу весь род мужской...

А мне, в мои неполные «ХХ» – еще рано.

Писали бы уже лучше «прости»...

Хотя...

Тут тоже есть опасения, что напишут «прАсти»... И проверить нечем...

Джентльмены, пишите, пожалуйста «сорри», если что!

Это, кстати, может быть и показателем вашей продвинутости.

Опять отвлеклась.

Я, вообще, о невинности... Даже не о невинности, а о том, как меняется со временем наше отношение к каким-то кате-

горяим...

Когда-то это было ценно...

Потом – никак...

Сейчас – наоборот, после 16-17-ти даже как-то неловко признаваться...

То же самое и с возрастом.

В средние века немногие люди доживали до 40 лет.

В 19 веке незамужняя дама в 25 считалась старой девой.

Бальзак писал о тридцатилетних, у которых все позади...

Долгое время считалось неприличным спрашивать возраст у женщины...

И каждому возрасту приписывалось много обязательных атрибутов: соответствующая одежда, прическа, макияж, манера речи, манера поведения, статус, состояние здоровья, образование, умения, отношения и т. д.

А кто из нас не слышал вопросы или утверждения, типа: «В твоём возрасте уже пора подумать о...», «Тебе не кажется, что в этом возрасте уже поздно...?»

Ой, как мне нравится ехать в полном одиночестве и размышлять об этом под мерное шуршание колес и тихую музыку...

Уже совсем темно и дорога освещается только дальним светом...

Дальний свет... Как поэтично это звучит!

Ой, кажется я доразмышлялась...

Блин, пост ГАИ.

Полный пипец! Значит, мне не показалось, что был знак «50»...

И стеб как-то сам собой в голову пришел...

Надо же!

Отключаю микрофон.

Останавливаюсь.

Иду сдаваться...

Едем дальше.

Итоги подводить рано, но в промежуточном подсчете картина выглядит так: минус – 50 гривен, плюс – два раза называли «девушкой», а взгляд, которым блюстителю порядка «с большой дороги» рассматривал вырез моей футболки, хотелось запечатлеть на полотне и разместить на обложке брошюры «Я тоже хочу»...

Ты – умничка, моя дорогая, ты правильно оделась в дорогу, была бы в ветровке – потеряла бы 100 гривен...

А так... Можно сказать, еще и заработала...

Сплошной позитив.

Так вот, о возрасте...

Что мы видим сегодня?

В сорок лет мы решаем получить второе образование.

После института мы только начинаем думать о замужестве.

В пятьдесят мы впервые надеваем короткую юбку.

В 51 – шорты.

Мама с дочкой выглядят как подружки.

Бабушку, гуляющую с внуком, принимают за маму.

Сорокалетние мальчики идут работать младшими специалистами, начиная свой профессиональный взлет.

Двадцатилетние – становятся миллионерами, возглавляют корпорации и завершают карьеру в политике.

Дама в 55 катается на роликах.

Все обращаются друг к другу на «ты».

Возраст перестал быть показателем ума и вот-вот перестанет быть показателем опыта.

В 49 лет мы начинаем любить боулинг и начинаем пользоваться контактными линзами вместо очков.

В 30 мы рассуждаем так, как 20 лет назад не рассуждали в 60.

В 25 у нас радикулит, а в 48 мы заводим двух бойфрендов и они счастливы...

Мир меняется!

Пора бы уже разобраться, что происходит с возрастом в 21 веке!

Ой, опять забыла про обязательные «заманухи» модного текста – стеб и секс.

Ну не могу же я вести машину и постоянно думать о сексе!

А надо!

Окей...

Ты с маньяческим упорством дышащего на ладан пылесоса продолжаешь думать о том, что срок твоей эксплуатации подходит к концу и скоро ты, в лучшем случае, окажешься

в пыльном чулане, а в худшем – в мусорном баке?

Тебе еще не надоело чувствовать себя потной старой облезлой лошадю даже после тщательного нанесения макияжа, который все больше напоминает новую покраску неошкуренной батареи?

Ты еще удивляешься, но, с каждым разом все меньше, когда рядом с тобой молодая мама говорит своему сыну в транспорте «уступи место тетеньке».

У тебя в глазах читается фраза теток всех времен и народов «Что вы от меня хотите?»

Когда муж приглашает тебя позаниматься сексом, ты дожариваешь картошку, а когда это же предложение поступает от любовника – ты начинаешь вспоминать приличные ли на тебе трусики сегодня.

Ты, считая себя мудрой женщиной, смирилась с тем, чего у тебя не будет.

Никогда.

Ты согласилась с этим.

Ты перестала ждать не только чуда, ты перестала ждать просто чего-то хорошего.

Ты рассказываешь девчонкам-коллегам какой офигенный стиральный порошок ты купила вчера и не понимаешь, почему им больше хочется говорить о косметике.

Ты перестала делать резкие движения – во всех смыслах.

Самое печальное – то, что тебя раздражает, когда движения делают другие...

Ты уже не взрослеешь...

Ты... уже стала **СОВСЕМ** взрослой...

Нет, дорогая, если тебе все это нравится – пожалуйста, продолжай быть «теткой» и это еще самое лояльное из всех слов, которыми тебя могут назвать – вслух или про себя...

Лет тебе, конечно, не так уж и мало...

Но...

Если ты действительно хочешь убедиться в том, что ты – единственное удивительное уникальное неповторимое ярчайшее создание природы...

Ты – не только тетенька, мамочка, дочка, бабушка, начальник, коллега, жена, подруга, соседка...

Ты – это просто **ТЫ**...

Оторви свой зад (в смысле, свою попку) от стула и начинай...

Начинай думать!

Начинай понимать!

Начинай действовать!

Нюанс #: Ты есть для себя

Первое правило: найди время для себя!

Заметь, я не говорю «поищи». Именно – найди!

Ничего, что я о правилах?

Ничего! Каждый создает их сам.

Я создала – делюсь!

Кому-то могут и подойти.

В первый раз тебе понадобится это время для того, чтобы собраться с мыслями. Обеспечить явку мыслей на собрание – твоя задача!

Ты можешь сесть за руль автомобиля и уехать в неизвестном направлении на пару недель.

Ты можешь поехать на базу отдыха на уикенд.

Ты можешь взять ноут и засесть в каком-нибудь кафе на полдня.

Ты можешь полчаса посидеть в парке на лавочке в тишине и одиночестве.

Ты можешь украсть это время у своего сна, встать на 20 минут раньше обычного, выйти на балкон и просто смотреть вдаль.

Ты можешь смотреть не вдаль, а на окна соседнего дома... Неважно...

Главное – ты будешь сама с собой, и ты скажешь себе строго и весомо «Я – это я».

Не устройство для варки супа,
не машина для зарабатывания денег,
не плацдарм для педикюра и маникюра,
не полигон для испытаний на выживание,
не веревочный парк, по которому лазают взрослые и дети,
не бесперебойный механизм с износившейся батареей,
не полупустая зажигалка,
не агентство по организации праздников для тех, кто хо-

чет повеселиться,
не пыльный комод, который стоит в углу и ждет пока его выбросят,
не прыгающая по ванной стиралка, работающая в режиме «быстрой стирки»,
не робот, так и не научившийся улыбаться,
не жакет, застегнутый на все пуговицы,
не классная дама, которая следит за молоденькими гимназистками...

Ты – это Ты!

Прежде всего ты интересна сама себе!

Именно Ты нужна всем тем, кто сегодня разбирает тебя по кусочкам и кто уверен, что ты прекратишь свое существование, если они перестанут от тебя что-то хотеть.

Все, что ты делаешь – ты делаешь для себя.

Ты много лет обманывала себя, уверенная в том, что ты живешь ради детей, мужа, родителей, работы, любимого или нелюбимого дела...

Это был обман.

На самом деле, это было ТВОЕ решение – жить именно так...

И никто не смог бы тебя заставить, если бы ты думала иначе.

Не обманывай себя дальше.

Ты читаешь о том, как не стать теткой в 49 – значит, ты уже приняла следующее решение!

Ты – это ты даже на необитаемом острове!

Похвали себя за это!

Кстати насчет «похвали».

Есть люди, которые очень ждут похвалы в свой адрес.

Но они ждут этого не для того, чтобы порадоваться, а для того, чтобы сказать «А мне похрен»...

Так вот, когда ты скажешь себе, что ты умница, не делай вид, что тебе все равно...

Пусть снисходительно, но согласишься с этим!

Наступает время, когда нам очень не хватает чьей-то похвалы. Похвалы тех, кого мы уважаем.

Мы вспоминаем простые слова «ой, ты сама поджарила яичницу, ах ты хозяйюшка», «ты пришила пуговицу – ах ты мамина помощница», «ты сдала зачет с первого раза, проскавав на дискотеке всю ночь перед этим, – способная ты зараза»...

А потом все, за что тебя хвалили, вошло в привычку – ты готовишь на всю семью, потому что это твои обязанности, ты убираешь квартиру, потому что ты должна, ты оплачиваешь домработницу, потому что у тебя неплохая зарплата и мало времени...

Все ясно, понятно и не за что хвалить.

Похвали себя сама!

Делай это каждый вечер!

Пусть тебе самой будет смешно – все равно делай это каждый вечер перед сном. Пять похвал – и можно отдаваться сну

или мужчине, который окажется рядом – это неважно...

Главное – найти, за что себя похвалить!

Если тебе удалось сделать что-то важное – похвали себя серьезно.

Если не удалось – похвали себя шутя.

Просто задай себе вопрос: «Почему я – молодец?» И ответь на него.

«Я – умничка, потому что убедила себя не расстраиваться из-за опоздания на работу»

«Я – молодец, потому что за полчаса приготовила пять блюд»

«Я – очень предусмотрительна, потому что взяла с собой зонт»

«Я полдня проходила в колготках со стрелкой, потому что некогда было купить новые, но я не комплексовала по этому поводу»

«Я не смеялась, когда мне было не смешно! И это – здорово!»

Похвалить себя – это тоже маркетинговый прием. Не только же маркетологи должны «играть» на наших триггерах!

Но об этом позже...

Заметили, как я развиваю интригу?)))

Вам кажется, что это просто поток сознания?

А вот и нет...

Если уж поток, то поток подсознания...

Хотя я так и не знаю, есть ли у него потоки...

Нюанс #: О себе и селф-диггинге

Как-то так получается, что я все о себе и о себе.

Ну еще немножко...

В поисках экстрима иногда полезно слезть с люстры и принять миссионерскую позу.

Любители острых ощущений поймут...

Случается так, что разные направления, намерения и эмоции (иногда совершенно несовместимые друг с другом) вдруг пересекаются в одной точке, точнее, в одном поле, еще точнее, в одной кучке (если речь идет о твоих мозгах) – и так рождается что-то новое.

Возможно, для других – это очень даже старое, но для тебя...

Так родилась идея этого произведения)))...

Селф-диггинг – основа основ.

До чего докопался – то и твое.

Чем бы ты ни занимался – маркетингом, петтингом, рекламой, пиаром, психологией, любовью, спортом, сексом, делом или собой:)), это – ТЫ!

Что послужило поводом писать о самокопании?

Их было несколько.

Пресыщение застрявшими в зубах традиционными маркетинговыми и корпоративными коммуникациями вместе с бесповоротным признанием их действенности

Многолетняя склонность к самокопанию, позволяющая считать себя экспертом в селф-диггинге (а почему бы и нет?), что, в результате, привело к комплиментам типа «ты не только красивенькая, но и умненькая»

Попытка систематизации и структуризации имеющихся знаний в этой области и, вместе с тем, понимание того, что повлиять на себя гораздо труднее, чем повлиять на других. (Аж саму тошнит от таких оборотов... А куда денешься?)))

Минус 48 кг обаяния и очарования, что, естественно, заставило задуматься, чем же это все восполнять.

Увлечение социологией, психотехнологиями и новыми веяниями инфо-бизнеса.

Знакомство и общение с новыми людьми (опять же, новыми – для меня) и то, какое место они заняли в моем личном пространстве, а значит, – изменили меня.

Признание того, что ты можешь знать и понимать себя только в один совершенно конкретный момент жизни, а в следующий момент ты – уже не то существо, которое было минуту назад.

Избыточность эротического «внешнего» и недостаток настоящего «внутреннего» в информационном пространстве.

Ворох сомнений и переживаний (на грани извращения) по поводу и без повода.

Нежелание смеяться над несмешным, нежелание чесать то, что не чешется, нежелание выпячивать то, что невозможно спрятать, нежелание нежно поглаживать то, на что не хо-

чется и взглянуть.

Многое другое, о чем можно прочесть между строк...

Итак, технологии, уроки, мануалы и алгоритмы – когда-нибудь (надеюсь) будут мной описаны и внедрены куда-нибудь.

А пока – копаем и творим, творим и опять копаем, понимаем себя и разбираемся в других, общаемся, спорим и опять копаем...

Селф-диггеры знают: прежде, чем копаться в чем-то, нужно покопаться в себе. В крайнем случае, это можно и нужно делать параллельно.

Очень помогает!

Поверьте эксперту!

Нюанс #: Между прочим...

Я – член Международной Ассоциации Маркетинговых Стратегий и Рекламных Тактик в области франчайзинга, мерчендайзинга и копирайтинга.

Я – организатор 768 семинаров и тренингов по Векторному саморазвитию, Таргетному анализу и Гендерному трабл шуттингу.

Я – почетный член Транснационального Союза ведущих архитекторов человеческих отношений.

Я – консультант высшей категории в области построения Замкнутой системы богатства, роскоши, гламура, благопо-

лучия и изобилия.

Я – автор и вдохновитель ряда тренингов по Ургентной Женственности и Урбанистическому Соблазнению,

Я – Вице-президент Международного общества Очаровательных созданий и Изысканных Манер в странах Восточной Европы,

Я – Первый советник Интернет-Сообщества Свободных Продвинутых литераторов (ССПЛ) и Разработчик беспрецедентной четырехмодульной технологии «Посмотри на себя со стороны»

Правда, круто?

А вы думали...

Вы, надеюсь, знаете все эти общества, направления и ассоциации?

Я тоже не знаю...

Но то, что мы с вами их не знаем, совсем не доказывает, что я не являюсь их членом, президентом, глубокоуважаемым амбассадором, гуру и т. д.

Прошу относиться соответственно.

Относиться соответственно можно по мейлу или скайпу)))

Нюанс #: Несколько выводов о масках, мужчинах и тонких колготках...

Маски – очень нужны... Просто необходимы...

Принцип «я – в порядке, ты – в порядке» – верен...

Мужчине не нужен твой ум...

В отношениях Мужчина-Женщина всегда присутствует некий «антагонизм», противоположность... Это и есть «двусторонка»... Иначе – это становится общением «среднего рода»...

Когда тебе говорят «милая, ты относишься к категории стерв» – это комплимент... Также приятно, когда тебя называют «сексуальным рыжиком»... Это делает общение «комфортным»...

Нужно все-таки покупать «автомат», чтобы не наткнуться боком на переключатель скоростей, если хочешь обнять того, кто сидит на переднем пассажирском сидении...

Сколько бы мужчины ни говорили о твоих красивых глазах – смотрят они на другие места...

Быть женщиной – это классно... Хотя и трудно... Потому что мужчины (даже гениальные) – редко читают между строк... и не всегда следуют тому, что исповедуют...

Нельзя спать по 3 часа в сутки – все это видно на лице утром...

Также не нужно носить тонкие колготки при минус 10...

Самую большую боль причиняют люди, к которым ты неравнодушен. Порог боли у всех разный. Но бояться этого не нужно...

Когда ты говоришь кому-то «мне холодно и страшно», меньше всего хочется услышать в ответ «я тоже замерз»...

Ездить на машине – признак вульгарной эмансипации и это может мешать, если «мужичок-хозяйственник» находится вне сферы твоих интересов...

Тараканов в голове у мужчины – еще больше, чем у женщины, только он в этом никогда не признается...

Бесплодны попытки что-то объяснить... Это нужно понять, принять, согласиться и смириться...

Пространство и время – величины относительные...

Шубы, круизы, бриллианты, коттеджи, лексусы – это меньше, чем «бабочки в животе»...

Потому что все случается так, как должно случиться... И завтра все может измениться в любую сторону...

Когда ты плачешь – в скайпе этого не видно...

Трудно быть «котенком», если окружающие этого не видят...

Если похудеть еще на пару кг – появятся морщины...

Рыночные отношения в личной жизни – это только звучит как-то вульгарно, а на самом деле – очень даже приемлемо...

И корыстолюбие, также как и расчет, здесь не причем.

Глава 4

С небес – на землю: one way ticket

Нюанс #: Слушай, Господи, помоги мне, а?

«... Я на связи, девочка моя. Когда кипятилок остынет – вернемся к чаепитию...»

Вернемся, мальчик мой... Я тоже на связи...

Господи, если ты посылаешь все ЭТО в мою жизнь, чтобы я, наконец, поняла, какими ОНИ бывают, так я хочу тебе сказать, что я УЖЕ поняла... Больше не нужно...

Я все поняла...

Трудно тебе, Господи? Все о чем-то просят...

Одним – туфельки новые нужны, другим – умереть без боли...

А третьи и сами не знают, чего просить... Просят – лишь бы попросить... Например, чтобы все у всех было хорошо....

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.