



Филиал добра

Книга первая. Начало

Василий Боцвенко

Василий Боцвенюк

Филиал добра. Книга первая. Начало

*http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=42624216
ISBN 9785449684912*

Аннотация

Каждый наш день – это счет в банке, а деньги на нем – это наше время. Здесь нет бедных и богатых, у каждого есть по 24 часа. Кристофер Райс. С этой книгой вы узнаете как можно монетизировать своё время. «– Ты хочешь сказать, – в разговор вступила Света, – что каждый человек, не имея значения от его знания компьютера, сможет получать деньги только за свое время?– Да, это так, – кивнул я. – Ценность состоит в жизни человека, а не в его знаниях.»

Содержание

Глава 1	6
Глава 2	16
Глава 3	18
Глава 4	21
Глава 5	30
Конец ознакомительного фрагмента.	31

Филиал добра

Книга первая. Начало

Василий Боцвенюк

*Если ты хочешь перемен в будущем – стань
этой переменной в настоящем.*

Ганди Махатма

Корректор Надежда Соболева

© Василий Боцвенюк, 2019

ISBN 978-5-4496-8491-2 (т. 1)

ISBN 978-5-4496-8492-9

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

С чего начать?

С истины?

Или правды?

Правда для всех разная, поэтому мы будем говорить об истине.

Все хотят жить хорошо, это истина; если кто-то скажет, что не хочет, это его правда, но никак не истина.

В этой книге мы расскажем про идеальный мир, и это

не фантастика, не философия, это возможно сделать самим.

Глава 1

Я закончил словами:

– Банкнота времени – это ваше время, которое с помощью сайта «Филиал добра» обрело реальную цену. Чем больше времени, тем выше цена.

– И разве это возможно? – брат первым задал вопрос, когда я закончил объяснять.

Я обвел взглядом всех присутствующих.

– Кто-то понял?

Ни мама, ни любимая, ни кто-то из друзей не смогли утвердительно ответить.

– Если я по второму кругу буду объяснять, это ничего не поменяет. Вы где-то что-то поняли, но каждый для себя по – своему. Сань, – я обратился к брату, – что именно ты не понял?

– Откуда будут деньги на оплату всего этого, что ты рассказал.

– С рекламы, – в разговор вступил Дима. – Правильно?

– Да, первое – это реклама или просто трафик. Саня, ты же понимаешь, что реклама оплачивается на телевидении? – Брат утвердительно кивнул. – Вот и в сети интернет то же самое: за предоставление рекламного места на сайте рекламодатель платит деньги. Ты свободно можешь проверить мои слова, забив в поисковик в Гугл на своем телефоне, с чего

зарабатывает сайт. И также ты там можешь найти информацию о цене времени каждого пользователя, в сети это «уникальный посетитель» называется. И если вы посмотрите эту информацию, вы также поймете: чем выше доход в стране, тем дороже цена времени пользователя.

– Сынок, почему ты хочешь раздавать деньги? – спросила мама.

– Мам, если ты понимаешь, сайт зарабатывает деньги с помощью рекламы. – Мама кивнула. – Так ты должна понимать, что эти деньги мне не принадлежат. Люди, которые находятся на сайте, приносят прибыль владельцу сайта. Я только звено в обмене времени на деньги со своими десятью процентами.

– А если люди не согласятся платить тебе десять процентов? – задал вопрос Максим.

– Это их выбор, на данном этапе деньги или ничего, выбор невелик.

– Это сегодня, а завтра, когда появятся такие же сайты конкурентов?

– Это показатель, что мы всё правильно делаем. – Он кивнул в знак согласия, я продолжил, – Разве в хороших поступках конкуренция – это плохо?

– Да нет, – согласился он.

– Ты хочешь сказать, – в разговор вступила Света, – что каждый человек, не имея значения от его знания компьютера, сможет получать деньги только за свое время?

– Да, это так, – кивнул я. – Ценность состоит в жизни человека, а не в его знаниях.

Повисла тишина.

– Я согласен, – сказал брат, – хоть я не очень и понимаю, вернее совсем не понимаю, как это будет работать.

– Я тоже, – Таня первый раз за весь вечер высказалась. – Что от нас нужно?

– Любимая, я отвечаю сейчас для всех. Каждый из вас будет контролировать один проект. Максим, ты будешь общаться с людьми, то есть на тебе все разговоры, выступления, объяснения.

– Это как? – Макс смотрел на меня в недоумении.

– На все вопросы должен будешь отвечать ты, – я улыбнулся. – Конечно, мы будем вместе, но ты лучше можешь донести смысл, чем я.

– Что я должен буду делать? – задал вопрос Дима.

– На тебе банк, сделки, оборот капитала с банкноты времени.

– Но я ничего не понимаю...

– Ты сможешь обмануть нас?

– Нет

– Дима, остальному научишься. Света, – я посмотрел на жену брата, – на тебе финансы, ты одна из нас, кто имеет финансовое образование.

– Я согласна.

– Сергей, ты за развлечение, ставки на спорт, лото и т. д.

– Без проблем, – просто ответил Сергей.

– Мамуль, твоя биржа по торговле БВ.

– Сынок, я не смогу.

– Мам, не нужно бояться, всё ты сможешь, тем более у каждого из вас будут работники, которые разбираются в этой отрасли, вы только будете контролировать процесс.

– Моя роль? – спросила жена.

– Солнышко, ты редактор, и вообще, за все наши статьи ответственность на тебе будет.

– Хорошо, – кивнула любимая.

– Мне повезло, или ты и для меня что-то предусмотрел? – спросил брат.

– Ты правая рука, обе ноги и голова.

– Не понял.

– Мы будем вместе решать вопросы по мере их поступления, и плюс водитель.

– Ок.

– Я сейчас поеду в компанию, которая будет отвечать за всю техническую работу сайтов и не только. – Я глянул на часы. – Мне нужно скоро выезжать.

– Мы знаем эту фирму? – спросил Максим.

– Нет, мне Иван посоветовал.

– Ты не спешишь? – спросила мама.

– Мамуль, я слишком долго к этому шел, и сейчас то, что будет происходить, это не спешка, а обдуманное действие.

– Сколько денег на всё есть? – спросил Максим.

– Пятьдесят тысяч долларов, это деньги людей, которые поверили нам. И мы не вправе подвести их. Да, и по возможности они должны получить БВ первыми. За первый месяц все мы получим по триста долларов, дальше – сколько сможем: чем лучше будем работать, тем больше заработаем.

– А как узнать? – спросил брат. – Кто помогал, кто нет.

– Это возможно узнать по кошельку, по почте, – я задумался. – Этот вопрос нужно будет обговорить с теми, кто в этом хорошо понимает.

Приехав по адресу, я вышел из машины, расплатившись с такси. Вывеску увидел сразу, притягивала взгляд яркая надпись «Хоттабыч». Войдя в холл, я увидел девушку за столом, которая улыбалась мне.

– Здравствуйте, чем мы можем вам помочь? – приятным голосом спросила она.

– Здравствуйте, я Василий Боцвенко, у меня встреча назначена с Игорем.

– Да, вас ждут, – ответив, она нажала какую-то клавишу, взяв трубку. – Игорь Викторович, к вам Василий прибыл.

Выслушав ответ, положила трубку.

– Сейчас директор спустится, – уже ко мне. – Желаете кофе, чай?

– Нет, спасибо, – улыбнулся я.

– Здравствуйте.

Я обернулся на голос.

Перед мной стоял парень лет тридцати пяти.

– Здравствуйте, – повторил он, потягивая руку, – Игорь.

– Здравствуйте. Василий, – пожал я руку.

– Пройдемте ко мне в кабинет, там всё обсудим.

Устроившись в удобных креслах, Игорь произнес.

– Иван мне всё объяснил, но я хотел лично от вас услышать. А то очень всё фантастически звучит. По крайней мере то, что Иван рассказал.

Я начал объяснять.

– В среднем «Фейсбук» зарабатывает \$5,45 с каждого пользователя в мире. В США и Канаде этот показатель составляет \$23,59, в Европе – \$8,12.

– Но «Фейсбук» имеет за миллиард посетителей, – возразил Игорь, – и мало кто просто захочет за 5 долларов находиться на сайте, если только в этом заключается привлечение пользователей.

– Правильно, – я согласился, – только есть одно но: при таких цифрах банкнота будет стоить 1000 долларов и больше.

– Вот здесь подробнее, – сказал Игорь.

– Банкнота времени, набор цифр, пример BV00000001, – начал объяснять я.

Через час общения.

– Согласен, ваша банкнота привлечет пользователей, – согласился Игорь. – Только на пятьдесят тысяч уникалов в день доход составит двадцать тысяч, от силы тридцать, а вам нужно будет один миллион заплатить, по вашим подсчетам.

– Не совсем так. Если учесть банк, биржу и т. д., то выходит пятьсот тысяч посетителей.

Игорь задумался.

– Что по сайту и каким вы его хотите видеть? – поинтересовался после паузы Игорь

– Первый – это сайт «Филиал добра», как обычная соц-сеть, только с кнопкой в аккаунте для подачи заявки на получение банкноты времени. Второй – «Банк времени», принцип работы можно взять с сайтов похожих тематик, которых полно в сети, и третий – «Биржа времени», где с аккаунта можно продавать, а также покупать БВ.

– В принципе понятно, – кивнул Игорь. – Это несложно сделать.

– Сколько вы хотите по деньгам в месяц на обслуживание и работу с этими сайтами?

– Десять тысяч долларов в месяц, – после короткой паузы ответил Игорь.

– Мы согласны. Нам нужно будет обговорить детали по проектам.

– Отлично, – улыбнулся Игорь, – я рад сотрудничеству, и вам нужно подъехать к нам в офис завтра, чтобы с сотрудниками обговорить план действий на ближайшее время. И подписать бумаги.

Когда, попрощавшись с Игорем, я вернулся домой, там меня ждали. Рассказал суть беседы.

– Еще \$10 тысяч, итого минус \$25 тысяч, – посчитала Све-

та.

– Можно было торговаться, – произнес Максим.

– Торговаться в следующем месяце будем, сейчас нам важнее опыт их работы.

«Да и рекомендации важны», – про себя подумал я.

– Иван сказал, что честные ребята, клиентов ни кидают, работу свою знают на отлично. Посмотрим, как они сами себя покажут, большинство работы будет транслироваться онлайн, – опередив вопросы, я начал объяснять. – Мы поначалу заводим свой канал на «Ютубе», со временем будет свой канал, то есть сайт, где будет транслироваться наша работа в виде новостей. Первый месяц человек получает от нас деньги за работу, на следующий нам нужно будет решать, что делать с каналом.

– В смысле – решать? – спросил брат.

– Продавать или оставить.

– Если покупатели будут, – произнес Макс.

– Я думаю, будут, – сказал Сергей. – Вроде начинаю понимать, что будет дальше.

– Объясни, – потребовал Максим.

– На канале тоже зарабатывают при помощи рекламы. Если наш канал будет показывать нужную и интересную информацию, то посетители будут, – объяснил Сергей, посмотрел на меня, я утвердительно кивнул.

– Значит, если канал зарабатывает, его можно продать, – закончил Дима.

– Меня другое интересует, как это продать? – не успокаивался Максим.

– За проценты. Пример: цена канала 10 тысяч. Кто заплатит эту сумму, тот получает управление каналом за 10 процентов от дохода, первый месяц оплата от нас на содержание проекта, второй – с дохода непосредственно с купленного проекта.

– Если в цифрах? – поинтересовался Дима. – Типа ожидаемый доход.

– Это зависит от того, кто будет управлять каналом и насколько он сможет правильно справиться с работой. Приблизительно можно подсчитать, сколько будет получать проект при хороших показателях, это что нас устроит.

«Сейчас это фантастически звучит», – подумал я, вслух произнес:

– На 50 тысяч обладателей БВ доход канала в районе 12 тысяч долларов будет, если меньше, то мы вправе вернуть себе канал, вернув покупателю оплату. И это будет касаться всех наших проектов.

– Это зачем? – спросил Максим. – Зачем деньги возвращать?

– Пример: мы знаем что канал может приносить прибыли 50 тысяч, а доход составляет всего 40 тысяч или и того меньше. Значит, человек, который управляет каналом, нас обманывает или просто не справляется со своей задачей. Это невыгодно нашим посетителям и нам, так как доход умень-

шается, соответственно, с этим нужно что-то делать.

– 12 тысяч – это в месяц? – спросила Света.

– Да, – ответил я.

– Доход составит \$1200 плюс затраты на содержание. – Она чертила что то в блокноте. – Перспектива роста банкноты, вот в чем суть. Если первый шаг – это тысяча, второй – десять тысяч третий – пятьдесят, сколько дальше? – спросила Света.

– Я думаю, дальше не нужно будет ограничение.

– Значит, при таком раскладе есть возможность получить хорошие деньги, как-то всё просто. – Света закрыла блокнот. – Но где взять миллион подписчиков?

И сама ответила:

– Банкнота времени – звено в цепочке.

– Правильно, – согласился я.

– Мне всё равно многое непонятно, – возразил брат. – Но, думаю, разберусь, если жена понимает.

– Конечно, разберешься, – поддержал я брата.

Глава 2

На следующий день в офисе «Хоттабыч»

– Если мы замечаем в ваших действиях мошенничество, то прекращаем сотрудничество без возврата залога.

Я на последней бумаге поставил подпись. И здесь хлынули вопросы.

– Затраты на рекламу – предполагаемая сумма? – спрашивала строгая девица в очках.

– Где регистрируем сайт? – спрашивал патлатый парень.

– Стоп, – Игорь поднял руки, дождался тишины, продолжил, – по порядку. Михаил, твои вопросы.

– Функции сайтов, какими они, по – вашему, должны быть, по максимуму желательно описать.

Я открыл папку, достал листки:

– Здесь вся информация по сайтам, каким они должны обладать функционалом.

Михаил взял бумаги, погрузившись в чтение.

– Ольга, пиар-менеджер, – представилась девушка в стиле бизнес-вумен. – Ваши предполагаемые затраты по рекламе?

– Семь тысяч долларов. – Открыв снова папку, я подал бумаги. – Здесь всё расписано, график по рекламе и желательная возрастная категория.

– Информация, контент – за это отвечает Денис, – пред-

ставил Игорь. Денис подошел, пожав руку:

– Рад знакомству.

– Взаимно. – Я протянул папку. – Здесь всё, что мы хотим по контенту на сайте.

– Александр, – представился парень. – Где будем размещать сайт?

– Это вы уже сами решите, вы больше в этом разбираетесь. Только украинские хостинги не рассматривать, – ответил я.

– Вы хорошо подготовились. – Игорь посмотрел на своих людей, которые были погружены в изучение бумаг.

– Спасибо Ивану, – честно ответил я. – Это он провел с нами подготовительную работу.

– Тогда понятно, – улыбнулся Игорь. – По времени что у нас? Через сколько планируете запуск?

– Игорь, ты не против на «ты» перейти? – предложил я, Игорь согласно кивнул. – Сколько твоей команде требуется времени для подготовки и запуска сайтов?

– Я думаю, до десяти дней.

– Отлично, ждем сайты.

Глава 3

Через неделю

Когда мы все собрались у нас с женой. Прозвенел звонок, открыв дверь, я увидел Игоря, поздоровавшись, провел его в комнату.

– Знакомьтесь: Игорь, директор компании «Хоттабыч».

Будет у нас админом на наших проектах.

После знакомства продолжил я.

– Он и его люди будут отвечать за всю техническую работу, а также за информацию на сайте.

– В моей команде программисты, а также администратор с модераторами, менеджер по рекламе, – продолжил Игорь, – которые будут наполнять сайт важной и интересной информацией.

– И за рекламу на сайтах ваша команда будет отвечать? – спросил Максим.

– Да, – ответил за Игоря я, – и тебе, Макс, работать с Игорем напрямую. Ты будешь отвечать на вопросы посетителей наших ресурсов. Конечно, не всегда напрямую, за тебя это будут делать модераторы, но ты будешь контролировать этот процесс.

Я повернулся к жене.

– Таня также работает напрямую с Игорем: все тексты, ко-

которые мы захотим разместить на наших сайтах, сначала отправляются к Тане на редактирование. После обработки Таня отправляет Игорю, и его команда уже размещает информацию на сайтах.

– Хорошо, – улыбнулась жена.

– Моя работа с банком как связана с Игорем? – спросил Дима.

Ответил Игорь.

– Мы выполняем всю техническую работу. – Он посмотрел на меня.

– Игорь и его команда будут решать проблемы, которые в будущем будут всплывать с каждым из сайтов. Например, тебе, Дима, нужно будет что-то улучшить на сайте или доработать какую-то функцию, и в этом тебе поможет Игорь со своей командой, – добавил я.

– Когда мы начинаем? – спросил брат.

– Завтра в десять собираемся в нашем офисе вот по этому адресу. – Я положил на стол лист бумаги с реквизитами нашего офиса, который мы сняли на три месяца и подогнали под свои нужды. Офис мы сняли в жилом доме на первом этаже, раньше там располагалась туристическая фирма. Две большие комнаты и одна поменьше, в самой маленькой расположили кабинет для совещаний. В одной комнате предполагалось разместить будущих работников банка и сайта «Фиалиал добра». В другой – работников биржи. Офис имел два входа: один парадный, другой из кабинета.

Я услышал, как брат спросил Игоря:

– Ты кресло директора меняешь на место админа?

– Админ это круче, – улыбнулся он.

Брат ответил на улыбку.

– Игорь, покажи свои проекты, которые вы создали.

Игорь кивнул.

– Можно? – он указал взглядом на телевизор.

– Да, конечно, – ответил я.

Игорь вставил флешку и начал рассказывать о проектах, в которых участвовала его компания.

Глава 4

На следующий день в офисе

– Пример: я получил банкноту времени, – начал говорить брат, – но номер банкноты кто-то узнал. Этот, кто узнал, сможет получить деньги за банкноту?

– Нет, Саша, – ответил Игорь, – при регистрации ты присылаешь номер кошелек, на который будут поступать деньги. Даже если кто-то захочет продать твою банкноту, деньги поступят к тебе в кошелек.

– А если кто-то получит доступ к кошельку? – задал вопрос Сергей.

– Значит, ты сам это допустил, взломать такие сервисы, как «Вебмани», «Нетеллер» и другие электронные банки, почти невозможно. Сразу отвечу: подмена номера кошелька тоже невозможна, так как они фиксируются сразу на трех проектах: «Филиал добра», банк и биржа, а также будет записываться в память компа, который не будет подключен к интернету, вернее, этот компьютер невозможно будет подключить ни к какой сети.

– А как же биржа, – спросила мама, – как люди смогут торговать банкнотами?

– Через наш сервис – банк, которым управляет Дима, то есть с сегодняшнего дня, – я снова пошел в объяснение. –

Каждый сможет продать или купить банкноты в соответствии с нашими правилами. Первое: и продавец, и покупатель должны прислать в банк заявку о продаже и купле банкноты.

– Технически это классно продумано, – вступил в разговор Игорь, – это самая защищенная электронная валюта будет.

Все посмотрели на админа.

– Да, это так, – Игорь посмотрел на меня, я кивнул. – Это получается, что только от вас зависит защита ваших денег, как, например, наличка в вашем кармане. И вот откуда начнет работать второй сайт, банк, и биржа под номером три. И нашим пользователям нужно будет работать с нами, чтобы получить деньги. Без нас банкнота – это просто цифры, которые никому не нужны.

– Я не понял, – помахал головой Сергей.

– Давайте это симитируем, – предложил Игорь, – вы всё поймете на примере. Для запуска у нас всё готово. Кто хочет первым быть?

– Пусть Вася первым будет, – предложила Таня.

– Он придумал, ему и первому быть, – поддержала мама.

– Я не против, – согласился я, включая ноут. – Начнем по порядку, регистрация.

Я начал регистрацию на сайте «Филиал добра». Игорь вывел изображение на экран телевизора, и все видели мои действия.

– Так, я уже прошел регистрацию, теперь подаю заявку на получение банкноты времени. – Я нажал на кнопку, заявка отправилась.

– Сейчас всё будет происходить быстро, – объяснил Игорь, – но в реальности это будет занимать от двух до тридцати дней с увеличением пользователей.

– Так, мне пришло письмо. – Я открыл почту. – Уважаемый друг, ваша банкнота времени BV0000000001. Вы можете прочитать инструкции по использованию банкноты по этой ссылке... Это пропускаем, так как все присутствующие уже знакомы с ней.

– Кто будет вторым обладателем? – спросил админ.

– Я не против, – сказала жена.

– Солнце, ты умница, – поддержал я жену.

Таня открыла свой ноутбук, приступив к регистрации.

– Сейчас мы нарушим правило по продаже, – начал Игорь. – По правилам, продажу BV можно продать только на вторые сутки, мы ввиду исключения сделаем сейчас полностью покупку-продажу.

– Я получила BV, – сказала Таня. – Номер BV0000000002.

– И вы можете на сайте увидеть, у кого сколько BV и когда он получил, плюс к этому – сколько минус процентов. – Игорь нажал на сайте «Таблица BV». – И здесь вы видите наших первых обладателей BV. Для получения денег за банкноту вы должны зарегистрироваться на сайте «Банк времени».

Я с женой начали регистрацию.

– Кто следующий? – снова спросил админ.

– Давайте уже все, – предложила Света.

– Ок, – согласился Игорь. – После подачи заявки на получение БВ сразу регистрируйтесь на сайте «Банк времени», а также на «Бирже времени».

Все приступили к процессу регистрации и получения банкноты.

– Теперь проведем продажу между пользователями, Татьяна купит у Васи через биржу, – сказал Игорь. – Вы должны подать заявку: Василий на продажу, Татьяна на покупку. Это нужно сделать на бирже в своем аккаунте. Василий жмет на продажу и выставляет желательную сумму, Татьяна на покупку, также можно выставить цену, за которую хочет купить, сейчас ставим один доллар.

Мы выполнили то, что говорил Игорь.

– После того как покупатель с продавцом выставили на биржу свои лоты, система их объединяет, и, как вы видите, загорелось зеленым «продать» у Васи и «купить» у Тани. Жмем на эти кнопки, – подождяв, когда мы нажмем, админ продолжил, – теперь ваши заявки в банке, вы можете совершить сделку. Таня переводит деньги на кошелек Васи. И для ускорения процесса выписку с переводом в банк.

Мы наблюдали, как Таня проделывала эту процедуру, по телевизору.

– Вот и всё. Василий получил на счет один доллар, у Тани

теперь две банкноты. На той, которую она купила, вы можете увидеть минус десять процентов, которые мы берем по правилам. Теперь Татьяна ее продаст банку.

Все наблюдали за действиями Тани.

– Так вроде всё понятно, – произнес Максим. – А если я продал, а деньги мне не поступили на счет?

– Для этого и есть функция «выписка перевода». – Игорь подошел к телевизору, указав на экране строчку «выписка счета». – Мы будем проверять каждую сделку. Обмануть тут почти невозможно. Если, предположим, обман с стороны покупателя, он в фотошопе сделал эту выписку, прислал нам. Допустим, мы упустили эту махинацию, он должен быстро продать БВ. Так как продавец, не получив денег, начнет писать в поддержку, покупателю и т. д., здесь вступает вторая защита БВ. В виде ограничения продажи после покупки в течение 24 часов, это вам известно из правил: если продавец и покупатель не подтверждают сделку, то она аннулируется со всеми вытекающими штрафами для того, кто нарушил сделку.

– Понял, – Макс утвердительно кивнул. – А что за штраф?

– Минус 50 процентов с БВ в пользу пострадавшей стороны и десять – сайту.

– А сайту за что? – не понял брат.

– Эти деньги тоже идут на повышение цены БВ, – ответил я.

– Здесь всё понятно, – сказала мама. – Меня интересует

финансовый план, это возможно? Получать деньги за время?

После короткой паузы Игорь ответил.

– Скажу честно: не знаю, до этого еще не было подобных проектов. – Игорь глянул на меня. – Василий, я не верю в успех на все сто, сейчас я бы сказал пятьдесят на пятьдесят.

– Почему? – спросил я

– Как я уже сказал, этот проект не имеет аналогов в мире, и просчитать финансово невозможно. Из тех данных, что ты нам дал, мы с командой проверили, теоретически всё сходится. Но как на самом деле будет, никто не сможет сказать.

– Готов держать пари, – предложил я, – если выиграешь месячную зарплату, плюсом заплатим, проиграешь – месяц бесплатно работать будешь.

– Согласен, – Игорь улыбнулся.

– У кого еще вопросы?

– Можно кнопки добавить авторизации? – задал вопрос брат. – Так людям легче будет: прошли регистрацию на «Филиале добра» – на остальных только кнопку нажать, и готово.

– Да, конечно, – сказал Игорь. – Завтра уже будет всё работать.

– Завтра начинаем выдачу, или через пару дней. Подождем первого числа? – спросил я Игоря.

– Мы готовы. Это ты решай.

– У нас тоже всё готово, – сказал я, имея в виду, что готовы рекламные листовки. – Давайте первого числа, за два дня мы

успеем еще одно дело сделать.

Я начал объяснять.

Цена товара

Кило лимонов – 1 доллар.

Скидка, если покупаешь за банкноту, – 30 процентов.

Кило лимонов покупателю обходится вместо 1 доллара всего 70 центов. Тридцать центов остается для последующих покупок. Покупатель доволен.

Продав, например, банкноту банку, он бы получил 90 центов при курсе $БВ=\$1$.

Если через биржу, получил $\$1,1$.

В любом случае выгоднее купить лимоны.

Все согласно кивнули, я продолжил.

– Прибыль для продавца лимонов. Получив банкноту и минус семьдесят процентов, если банкноте нет еще месяца и больше двух дней.

Итог 30 центов.

Но если подождать роста цены банкноты до пяти долларов после продажи банкноты, и вычтя все минусы, связанные с правилами, и минус 80 центов за лимоны, прибыль составит 70 вместо 20 центов.

– В чем выгода покупателя и продавца понятно, в чем прибыль сайта?

– Сайт на этом заработал 20 центов.

– Каким образом? – спросила мама.

– Лимоны фактически были проданы за доллар. Люди по-

тратили свое время, воспользовались банкнотой. Сайт получает прямую прибыль, лимоны для сайта были проданы за доллар. Двадцать центов – это потраченное время на рекламу лимонов продавца и покупателя.

– Семьдесят мы должны заплатить, а прибыль всего двадцать центов. Время двух людей покрывает разницу в 50 центов? – спросил Дима.

– Как вы сами думаете, если платим пять долларов за БВ, – сказал я. – Человек, вложив свое время в банкноту, создал ее цену с помощью сайта.

– Подожди, – сказал Максим, – получается, если банкноте уже тридцать дней, то фактически минус только двадцать процентов. Нужно срочно магазин открывать. Сейчас все начнут торговать. Когда поймут, как это работает.

– Не начнут: чтобы заниматься торговлей, нужно доверять сайту, вложить свои деньги в товар. Это еще не скоро массово будет, – улыбнулся я.

– Это фантастика, человек своим временем создает ценность банкноты, – проговорил Игорь.

– Я не думала никогда, что время так дорого, – произнесла мама. – Нет, конечно, цена времени по отношению к жизни бесценна. Но чтобы вот так...

– Да в голову это никому не приходило, – подтвердил Игорь. – Просто за время получать деньги. Когда ты объясняешь, всё так просто кажется. А я вчера еще сомневался, найдутся ли люди за пять долларов посещать наши ресурсы

месяц.

– А сейчас как думаешь? – с улыбкой спросил я.

– Найдутся, – уверенно сказал Игорь, – ведь пять долларов – это только начало.

– Значит, все согласны поучаствовать? Почему я это спрашиваю, ведь выгода будет личная, а значит, и деньги нужно вложить свои. Нам нужно на первый месяц шесть сотен долларов. На оплату товара. Пятьдесят процентов всегда будут идти от наших личных сделок на благотворительность. Кто хочет вложиться?

– Я согласен сто долларов дать, – сказал Дима

– Я тоже, – произнес Сергей.

– Я бы тоже хотел, – сказал Игорь.

– Я в деле, – сказал Максим.

– Отлично, двести мы добавим, – сказал я, имея в виду маму, нас с женой и брата со Светой. – Значит, план такой. Максим и Дима поедут с Артуром договариваться...

Начал объяснять план действий на ближайшие дни.

Глава 5

Первый день выдачи БВ

Я смотрел на монитор, погружившись в мысли: сегодня началась выдача БВ.

В течение месяца будет выдана тысяча банкнот. Наш резерв – пять тысяч долларов, хотя, если быть точным, четыре с половиной тысячи покроют расходы, а дальше видно будет. Мои слова и расчеты подтвердили профессионалы своего дела, ошибки не должно быть. Но почему-то было не по себе. Может, сказывается то, что мечта становится реальностью, всё-таки не один год потратил я на это.

Я сосредоточил взгляд на экране монитора. Первые вопросы от первых обладателей БВ.

Натали спрашивает: «Получила БВ, где и как правильно ее хранить?»

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.