

The background of the book cover is a photograph of a dark, rainy street at night. A wet asphalt road with yellow lane markings leads into the distance. On the right, a multi-story brick building with lit windows stands under a heavy, dark, and cloudy sky. A semi-transparent brown rectangle is overlaid on the left side of the image, containing the text.

Ольга Ведилова

# Очи черные

Встреча в недобрый час...

12+

Ольга Ведилова

# **Очи черные**

«ЛитРес: Самиздат»

2019

**Ведилова О.**

Очи черные / О. Ведилова — «ЛитРес: Самиздат», 2019

Элеонора работает в рекламной фирме Гудвэй, но по верному ли пути идет она? Сказать сложно! Эле приветливо улыбается солнцу, и дни ее веселы. Но постепенно все меняется. Начинают сгущаться тучи. В сложных жизненных ситуациях приходится бороться за свою судьбу. Иногда удастся вернуть себе прежнюю легкость, иногда нет. Если что-то не получается, часто это происходит потому, что мешают непреодолимые препятствия. Однако случается, что просто нет желания уходить от тьмы.

© Ведилова О., 2019

© ЛитРес: Самиздат, 2019

Неуклонно поднимающееся над небосклоном октябрьское солнце успешно боролось с грядой сизых, пасмурных облаков. По нарядным дорожкам из желтых листьев стремились деловитые горожане. В потоке практичных темных курток и пальто ярко выделялся белый плащ миловидной черноглазой брюнетки Элеоноры. Двадцатипятилетняя девушка бежала почти вприпрыжку, и ее длинные иссиня-черные кудри игриво развевались на прохладном ветру.

Элеонора спешила на работу в свою любимую фирму Гудвэй, занимающуюся организацией корпоративных мероприятий. В этой чудесной компании Эля только что успешно завершила два месяца испытательного срока в должности аккаунт-менеджера. На старте новой работы частенько приходится несладко, но эта стандартная ситуация не имела отношения к Элеоноре. Она, как на крыльях, летела туда, где ждали ее новые дела. И новый руководитель – начальник отдела презентаций Петр.

Ни на минуту не забывая о Петре, Эля промчалась по технологичному бизнес-парку. Ее окружал ладный и современный городской ансамбль. Разноцветные коробочки зданий разной высоты базировались на почтительном расстоянии друг от друга. На территории парка царили удобство и простор. Компания Гудвэй барственно расположилась в одном из самых нарядных особнячков парка. Вход в центральный офис украшала пара витых колонн. За центральным офисом притаился более скромный ангар для изготовления реквизита. Второй этаж небольшого обособленного двухэтажного особнячка полностью занимал отдел презентаций.

Влетев в здание Гудвэя и на бегу отвечая на приветствия новых коллег, Эля устремилась по лестнице на второй этаж, к своему рабочему месту. На середине череды ступенек, прямо на повороте, перед ней словно из-под земли вырос крепкий и симпатичный шатен тридцати с лишним лет – главный мастер по презентациям Петр, и его подчиненная сразу же расцвела.

– Нора, привет! – в отличие от других, Петр называл девушку не Элей, а Норой. – Как дела? Ты помнишь, что сегодня мы с тобой выдвигаемся к твоему любимому клиенту, в компанию Экони?

– Я готова! – прозвенел нежный девичий голосок.

Бок о бок Петр и Элеонора вышли из офисного здания и сели в ожидающую у крыльца и горделиво поблескивающую на солнышке машину Петра. Пара поворотов руля – и бизнес-парк остался позади, а по обеим сторонам дороги заструился разноплановый городской пейзаж.

Ловко удерживая руль одной правой рукой, на которой не было обручального кольца, Петр разливался соловьем:

– Выше нос, Нора! Есть радостная новость для нас! Подведены финансовые итоги третьего квартала, и по твоему клиенту, сиречь Экони, отличные показатели! Экони теперь дает не 10, а 20 % прибыли всего нашего Гудвэя! Ну, ясен пень! Экони – один из крупнейших производителей и дистрибьюторов лекарственных веществ! У них та-кой масштаб! Филиалы почти во всех областных центрах! Просто супер, что наша компания так здорово зацепилась за Экони! Еще недавно организовывали тренинги только для их центрального офиса. А теперь вот для всей страны! Сейчас у тебя всего двое помощников, Иришка и Серж. Но походу этого становится недостаточно. Еще один рывок с Экони – и мы с нашим гендиром Вань Ванычем добавим тебе еще людей. Превратим твою группу в настоящий отдел! Держись меня! Я веду верной дорогой!

– Твоими устами да мед бы пить! – смеясь, ответила Эля ему в унисон.

– Своими устами... я, пожалуй, хотел бы прикоснуться к твоим глазам...

Очи черные, очи страстные,

Очи жгучие и прекрасные...

– артистическим баритоном завел молодой человек, бросая выразительные взгляды на очаровательную соседку.

Промчавшись в сантиметре от столкновения, встречная машина издала пронзительный возмущенный гудок.

Зардевшись и отвернувшись от спутника, Эля принялась раздумывать не о картинах за окном и не о встрече с клиентом Экони, а о том, за что ей такое счастье. Еще два месяца назад она пятый год трудилась линейным менеджером на прежнем месте работы в небольшой рекламной компании. Привычная служба шла себе ровно, и девушку отмечали, но все никак не находили возможность немножечко приподнять ее по карьерной лестнице, а амбициозная Элеонора мечтала получить свой собственный проект. Однако подобных предложений не поступало, и девушка почти смирилась с тем, что ей придется ждать у моря погоды, как неожиданно распогодилось само собой. Эле по дружбе позвонил добродушный толстячок Шурик, бывший менеджер по персоналу, недавно переметнувшийся в Гудвэй, и сообщил, что его новая фирма открыла перспективную вакансию. Уступив уговорам Шурика, девушка без особой надежды выслала ему свое резюме. Вскоре было назначено собеседование. В распахнувшуюся дверь стремительно вошел начальник отдела, и его карие глаза заинтересованно вспыхнули, разбудив ответный интерес в глубине черных очей смутившейся кандидатки. Не положившись на ее старания, интервьюер Петр сам ответил на все заданные им же вопросы, рассказал ей, насколько то, что он предлагает, лучше того, чем она располагала на тот момент, и немедленно сделал ей предложение выйти на работу в Гудвэй под его началом. На следующий день очарованная девушка написала заявление на увольнение, через день – на прием, и сказка началась.

Главной героине этой истории хотелось бы, чтобы упоительная поездка рядом с Петром длилась подольше, но его машина вскоре притормозила у огороженной территории, занимаемой внешне не примечательными зданиями Экони. Резиденция этой крупной корпоративной компании, включая собственное производство, расположилась на большой территории. Посетители оставили авто на стоянке. У ресепшн их уже ожидал теплый прием.

Навстречу прибывшим поставщикам отправили Валерия, руководителя маркетингового отдела Экони. Валерий занимал примерно такую же должность, что и Петр, и был ориентировочно одного возраста с гостем, но внешне разительно отличался от спортивного и обаятельного спутника Элеоноры. Невысокий, худенький, с подвязанными сзади длинными черными волосами Валерий напоминал меланхолического поэта. Впрочем, посетителям досталась довольно живая и приветливая улыбка от транспортника из Экони. После приветствий Валерий забрал с ресепшн пропуска для гостей и хлебосольным жестом пригласил партнеров проследовать за собой. Внутри помещение рекламного отдела выглядело намного лучше, чем снаружи, благодаря первоклассному дизайну. Миновав прихожую с удобнейшими диванчиками, спутники вступили в длинный коридор, по стенам которого висели красочные панно – хроники Экони.

Далее Валерий, Петр и Элеонора вошли в переговорную, обширную светлую комнату, напичканную экранами. Над круглым столом переговоров чуть-чуть приподнялся и сразу опустился в мягкое кресло Николай, коммерческий директор. Его молоджавое лицо хитренько улыбалось. На лацкане щегольского пиджака хозяина переговорной виднелся голубой завиток – символ Экони.

Погладив свою лысеющую голову, Николай вкрадчиво промурлыкал:

– Петр, Элеонора, здравствуйте! Рады Вам! Как Ваши дела?

– Добрый день! Благодарю, Николай! – преданно заглянув в маленькие глазки собеседника, легко вступил в роль коммуникабельный Петр. – Дела наши, как и у Вас, неплохо! Никаких особенных трудностей ни в нашей компании, ни в работе с Экони у нас не было, нет и не будет. Позади уже третий квартал, и мы вместе с Вами приближаемся к подведению итогов

года. С удовольствием сообщаю, что наша компания Гудвэй продолжает очень высоко оценивать работу с Вашей компанией Экони. Мы стараемся только повышать уровень нашей совместной работы. А что думает об этом многоуважаемая Экони? Удалось ли Вам подвести итоги по Вашей системе качества за третий квартал?

– Естественно. Показатели качества за третий квартал готовы по всем поставщикам. Валерий, будь добр, покажи, что у нас получилось по Гудвэю! – передал слово директор.

– Вот они, – начальник отдела маркетинга включил ноутбук, и все экраны вокруг стола приветливо вспыхнули, а участники совещания с любопытством заглянули в них.

– Вы еще раз улучшили свои показатели качества! Молодцы! – снисходительно оценил коммерческий.

– Приятно слышать! Спасибо, Николай! Спасибо, Валерий! – подхватила Элеонора. – Мы благодарны также за то, что делитесь с нами Вашей корпоративной регулярной программой «Вестник здоровья Экони». Кстати, я прочитала там, что Вы собираетесь провести масштабные презентации своей продукции по дальним северным областям. Это реальные планы? И именно в этом году?

– Да. Это основная причина, по которой мы решили пригласить Вас. Пользуясь Вашим приездом, я официально анонсирую это намерение: в ближайшее время провести презентации нашей продукции по нашему стандарту в северных областях. Руководство нашей славной компании твердо решило завоевать наш север! Нам нужна техническая поддержка по презентациям. Мы готовим тендер. Будете участвовать?

– О чем речь! Не вопрос! – воодушевленно воскликнул Петр.

– Отлично! Тендерное задание будет выслано Вам к 1 ноябрю. Очень надеюсь на Вашу победу, – объявил Николай.

– Приложим все силы, чтобы не разочаровать Вас! – отметилась Элеонора.

Одобрительно кивнув, директор по логистике Экони еще битый час распространялся о том, что тендеры в их компании приобретают все большее значение. Данное тендерное задание на все области будет направлено нескольким рекламным поставщикам, работающим и не работающим с Экони. В итоге будут приняты только самые выгодные предложения, и по результатам тендера области могут быть перераспределены между поставщиками. Посетители выразили понимание и готовность пойти навстречу клиенту, и после всех церемоний визит гостей подошел к концу.

## **Конец ознакомительного фрагмента.**

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.