

ВЛАДИМИР НАЗАРОВ

**ЧАСТНОЕ
ДЕЛО –
ЧЕСТНОЕ
ДЕЛО.
ЗНАКОМСТВО**

РУКОВОДСТВО
ДЛЯ НАЧИНАЮЩИХ
РОССИЙСКИХ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

Владимир Назаров

**Частное дело – честное дело.
Знакомство. Руководство
для начинающих российских
предпринимателей**

«Издательские решения»

Назаров В.

Частное дело – честное дело. Знакомство. Руководство для начинающих российских предпринимателей / В. Назаров — «Издательские решения»,

ISBN 978-5-00-503386-4

Прежде чем становиться официальным предпринимателем, т. е. зарегистрироваться в налоговой инспекции, попробуйте себя в торговле на свободном (блошином) рынке. Три месяца тренировки — и Вам станет ясно: готовы Вы стать предпринимателем или нет. Как торговать на блошином рынке — первые советы в Руководстве.

ISBN 978-5-00-503386-4

© Назаров В.
© Издательские решения

Содержание

За Дело!	6
1. 1+1	7
Конец ознакомительного фрагмента.	8

Частное дело – честное дело. Знакомство Руководство для начинающих российских предпринимателей

Владимир Назаров

© Владимир Назаров, 2019

ISBN 978-5-0050-3386-4

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Авторская серия «Успех Вас Ждёт!»

«Частное дело – честное дело» – книга для начинающих российских предпринимателей



За Дело!

В народе правильно говорят: «Трудом праведным не наживёшь палат каменных».

А ещё говорят: «Деньги не голова: наживное дело».

И ещё: «Легкие деньги не живут».

Эта книга написана для тех, кто хочет жить собственным умом и трудом. Для тех, кто не стремится к вилле в Испании, яхте в Монако и квартире в Нью Йорке.

Книга написана для тех, кто хочет абсолютно честно зарабатывать деньги в таком количестве, которое позволит кормить-обувать-одевать себя и свою семью по стандартам средней обеспеченной российской семьи: не тесная квартира, машина экономкласса, кирпичный гараж, одноэтажная дача и ежегодный двухнедельный отпуск на Чёрном море. Дети – (если таковые имеются), помимо средней школы, имеют возможность развивать таланты в спортивных школах или школах искусств.

Чтобы добиться всего вышеперечисленного, надо следовать тем немногим советам, которые следуют ниже. Их умышленно дано немного, но тем легче их воплотить.

Предпринимателем малого бизнеса может стать не каждый, но и не редкий человек. Подчёркиваем: малого бизнеса. Эта книга не сделает из вас мультимиллионеров. Она просто поможет жить по-человечески.

Поможет студенту, желающему есть вдоволь.

Поможет молодому специалисту, которого не берут на работу, зарабатывать на жизнь.

Поможет сорокалетнему главе семьи, потерявшему работу, содержать жену и детей.

Поможет одинокой матери, которой не на кого надеяться, дать ребёнку достойную жизнь.

Поможет полному сил пенсионеру, не желающему сидеть без дела, быть независимым.

За ДЕЛО!

1. 1+1

Чтобы стать успешным бизнесменом, необходимо:

- а) либо уметь торговать;
- б) либо уметь что-то очень хорошо делать;
- в) либо уметь хорошо делать и то и другое.

Среди успешных бизнесменов первых—90%, вторых—9,9%, третьих—0,1%.

К самой редкой породе бизнесменов относятся Томас ЭДИСОН, Генри ФОРД, Уильям ГЕЙТС. Таких людей не надо учить бизнесу, они сами кого хочешь научат. Да хоть нас с вами.

К слову говоря, эта книга написана и на основе их опыта работы. И предназначена она в первую голову тем начинающим бизнесменам, которые хотят объединиться: один что-то очень хорошо делает, другой – очень хорошо продаёт.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.