

НАПОЛЕОН ХИЛЛ



Думай
и богатей!

5 ЗАКОНОВ УСПЕХА

ПУСТЬ ВАША МЕЧТА
ВОПЛОТИТСЯ В ЖИЗНЬ!



Наполеон Хилл
Пять законов успеха.
Пусть ваша мечта
воплотится в жизнь!
Серия «Думай и богатей»

Текст предоставлен правообладателем
http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=42335568
Пять законов успеха. Пусть ваша мечта воплотится в
жизнь! / Наполеон Хилл: АСТ; Москва; 2019
ISBN 978-5-17-117958-8, 978-5-17-117957-1

Аннотация

У вас уже есть все, чтобы быть богатым! Определенность, Решительность, Упорство, Постоянство, Смелость, Надежда, Вера, Инициатива и Повторение – вот ваш капитал! Не бизнес-планы, не образование, не идеи, не эрудиция. Главное – ваша психическая сила. Да, образование и идеи – важны. Но «ментальный» капитал – в тысячу раз важнее. Эта книга научит вас, как пользоваться этим капиталом. Как развить в себе ментальную силу, которая сделает вас богатым. Читайте и обретите власть над деньгами!

Эта книга – мировая классика успеха, она помогла тысячам людей обрести состояние. Впервые на русском языке.

Содержание

От редактора	5
Введение	11
Приветствие	18
Самый непослушный мальчик округа Уайз	19
Наука успеха	28
«Главный постулат благополучия»	30
Прямой путь к богатству	31
Светлая сторона против темной	34
Конец ознакомительного фрагмента.	35

Наполеон Хилл
Пять законов успеха.
Пусть ваша мечта
ВОПЛОТИТСЯ В ЖИЗНЬ!

Napoleon Hill Is On the Air!
The Five Foundations for Success

COPYRIGHT @ 2017 By the Napoleon Hill Foundation
© Шевцов П., перевод на русский язык, 2019
© ООО «Издательство АСТ», 2019

От редактора

В 1883 году в гористой части округа Уайз, расположенного на юго-западе штата Виргиния, в очень бедной семье появился на свет Оливер Наполеон Хилл. Его отец Джеймс конкретной специальности не имел, зарабатывал на хлеб чем придется. Сара, мать мальчика, о жизни которой известно не так уж много, скончалась, когда ему было девять лет. Наполеона, старшего из двух сыновей, родители назвали в честь его богатого дяди. Надеялись, что таким образом у юноши появится шанс воспользоваться привилегиями, основанными на родстве с состоятельным предком, или даже получить часть наследства. Но этим ожиданиям не суждено было сбыться.

Зато впоследствии Наполеон Хилл сумел самостоятельно проложить себе путь к богатству и впечатляющим достижениям в сфере саморазвития. Но это случилось лишь многие годы спустя.

Итак, родившись в округе Уайз, Наполеон Хилл рос бойким мальчиком с, увы, хулиганскими манерами и часто носил с собой шестизарядный револьвер, подражая своему кумиру Джесси Джеймсу¹.

У мальчика не было почти ни одного из тех преимуществ,

¹ Джесси Джеймс (1847–1882) – известный американский бандит.

которые могли бы позволить ему получить нормальное образование и хоть как-то устроиться в жизни. Как потом вспоминал сам Наполеон Хилл, «Уайз славился дешевым незаконным виски, регулярными конфликтами между соседями, которые оспаривали друг у друга право на землю, и почти поголовной безграмотностью».

Когда Наполеону Хиллу было десять лет, его отец женился на хорошо образованной женщине благородного происхождения. Звали ее Марта Рейми Беннар. Влияние мачехи оказалось более чем благотворным: Наполеон стал регулярно посещать церковь, ходить в школу и согласился обменять свой шестизарядник на пишущую машинку. Начав пробовать свои силы в написании текстов, юноша вскоре почувствовал, что это занятие захватывает его как никакое другое. Это был первый проблеск таланта, который спустя годы поставит Наполеона Хилла в ряды самых известных и читаемых авторов в мире.

В 1908 году, когда Хилл трудился репортером в «Журнале Боба Тейлора»², ему поручили сделать цикл интервью с основателем корпорации «Ю-эс стил»³ Эндрю Карнеги.

Почти сразу Карнеги проникся к Наполеону симпатией и уже через пару дней предложил ему очень интересную и перспективную работу. План его был таков: он устраивает встре-

² Роберт Лав «Боб» Тейлор (1850–1912) – американский политик, писатель, редактор.

³ U.S. Steel – американская сталелитейная корпорация.

чи Наполеона Хилла с самыми успешными людьми США, а тот расспрашивает их о принципах и правилах, с помощью которых они преуспели, и постепенно объединяет эти правила в философию процветания.

Молодой репортер согласился и вскоре взялся за работу. Параллельно с этими исследованиями, неоценимую поддержку в которых ему оказывал Эндрю Карнеги, Хилл не жалел сил и на другие дела. Он служил управляющим в газовой компании, затем был владельцем предприятия по производству кондитерских изделий, а также обучался в колледжах делопроизводству и предпринимательству. Кроме того, Хилл начал издавать два журнала на тему самосовершенствования – «Золотое правило» и «Журнал Наполеона Хилла». Благодаря Эндрю Карнеги, Хиллу посчастливилось взять интервью у сотен выдающихся личностей, включая Томаса Эдисона, Генри Форда, Александра Грэма Белла, Фрэнка Уинфилда Вулворта⁴, Харви Файерстоуна (из «Файерстоун Тайер энд Раббер компани»⁵) и Джона Уонамейкера⁶.

В 1928 году Наполеон Хилл завершил двадцатилетнее

⁴ Фрэнк Уинфилд Вулворт (1852–1919) – создатель первой в мире сети магазинов со свободным доступом покупателей к товарам (принцип, используемый во всех современных супермаркетах).

⁵ Firestone Tire and Rubber Company – американская компания по производству шин и других резиновых изделий для различного применения.

⁶ Джон Уонамейкер (1838–1922) – американский предприниматель, один из родоначальников рекламного дела, автор значимых нововведений в сфере торговли.

исследование принципов благополучия и опубликовал свой труд «Законы успеха», который состоял из восьми томов.

В 1937 году, когда страна была погружена в Великую депрессию, вышла в свет книга «Думай и богатей», представлявшая собой сжатую версию той философии процветания, которая была подробно описана в восьмитомнике «Законы успеха». «Думай и богатей» сейчас считается одной из лучших книг по самосовершенствованию. Она переведена более чем на сорок языков, а положительный эффект от изложенных в ней идей уже почувствовали на себе сотни миллионов читателей по всему миру.

Стремясь и дальше мотивировать людей, Наполеон Хилл написал еще ряд книг о принципах личностного роста: «Волшебная лестница, ведущая к успеху», «Как выгодно продать свои идеи», «Главный ключ к обретению богатства» и «Как повысить собственную зарплату». Хиллу довелось поработать советником у двух президентов – Вудро Вильсона и Франклина Рузвельта. В 1930–1940-е годы он продолжал просветительскую деятельность и проводил лекции в самых разных уголках страны.

В 1941 году доктор Уильям Пламер Джейкобс, глава Пресвитерианского колледжа в Клинтоне, штат Южная Каролина, пригласил Хилла, чтобы известный философ и оратор принял непосредственное участие в создании брошюр под общим названием «Ментальный взрыв», включающих в себя краткое изложение семнадцати основных принципов про-

цветания.

Спустя десять лет Хилл начал постепенно отходить от активного ведения дел, но в 1952 году, выступая с речью в клубе «Ротари»⁷ в Чикаго, познакомился с известным страховым агентом Клементом Стоуном и изменил свои планы.

Тот признался, что вот уже много лет подряд бесплатно распространяет экземпляры книги «Думай и богатей». Стоун всей душой верил в сформулированные Хиллом законы благополучия и убедил его повременить с уходом на пенсию. Чуть позже они совместно создали курс обучения, основанный на теории и практике Наполеона Хилла, и написали ставшую вскоре невероятно популярной книгу «Как добиться успеха с помощью Конструктивного Мышления».

В 1953 году по инициативе Клемента Стоуна местная радиостанция в Джексоне, штат Миссисипи, начала регулярно транслировать интервью с Наполеоном Хиллом. Циклом этих передач Стоун и Хилл стремились помочь своим соотечественникам стать счастливее и успешнее. Интервью пришлись по душе слушателям, и вскоре Наполеон Хилл стал распространять свои идеи не только через радиоэфир, но и на телевидении. Он усердно выполнял эту просветительскую

⁷ *Rotary club* – название каждого из клубов, объединенных в организацию «Ротари интернешнл» (*Rotary International*), основанную адвокатом Полом Харрисом в 1905 году. Цель организации – способствовать развитию плодотворных взаимоотношений между предпринимателями, бизнесменами и представителями других категорий профессиональной элиты, а также совместно осуществлять гуманитарные проекты.

работу вплоть до своей кончины в 1970 году.

В настоящей книге приведены тексты этих интервью. И у читателей теперь есть возможность ознакомиться с мыслями и рекомендациями, которыми Хилл в 1953 году начал делиться с неравнодушными радиослушателями.

В цикле этих бесед Наполеон Хилл особое внимание уделяет «Большой пятерке» принципов процветания. В нее входят: *конкретизация намерений, коллективные ментальные усилия, прикладная вера, дополнительный километр и творческое осмысление*. Хилл приводит примеры того, как именно «Большая пятерка» помогла людям стать счастливыми и успешными. Кроме того, он не раз упоминает о некоем одном, наиболее важном принципе, без соблюдения которого никто не способен достичь высших уровней благополучия. Наполеон Хилл так и не приоткрыл завесу тайны над этим, как он сам его называл, «Главным постулатом благополучия» и, судя по всему, хотел, чтобы люди сами пришли к разгадке. Возможно, это удастся сделать вам, если вы внимательно ознакомитесь с приведенными в данной книге текстами бесед с Наполеоном Хиллом.

Введение

Живя в городе Конвей, в штате Южная Каролина, и уже отпраздновав некоторое время назад свой восьмидесятилетний юбилей, я продолжаю работать врачом, являюсь председателем Фонда имени Наполеона Хилла и племянником замечательного человека, в честь которого была названа эта организация. Разумеется, я с огромной радостью согласился поделиться с «Гранд Харбор Пресс» воспоминаниями о том, каким человеком был Наполеон Хилл в годы моего детства.

Родители развелись, когда я был еще совсем маленький, и мы вместе с мамой и тетей, Энни Лу Норман, переехали в Клинтон, штат Южная Каролина. Тетя устроилась в издательскую фирму Уильяма Пламера Джейкобса, президента Пресвитерианского колледжа, и трудилась не покладая рук. Поскольку у нее совсем не оставалось времени на домашние хлопоты, она предложила моей матери, в ту пору еще не имевшей каких-либо профессиональных навыков, выполнять эту работу взамен на материальную помощь.

Подобное покровительство тетя Энни оказала не только нам с мамой. Вскоре приехала еще одна моя тетя – Мэри, вместе со своими двумя дочками и, к моему великому огорчению, парой собачек. Дом наш был трехэтажный, большой, но я все же чувствовал стеснение, потому что среди всех его жильцов был единственным представителем мужского пола.

Ведь время от времени у меня, разумеется, возникала потребность общаться с мужчинами, чье влияние могло хотя бы частично восполнить отсутствие отцовского авторитета. Видимо, судьба возложила эту функцию на друзей моего папы: они были так добры, что нередко брали меня с собой на рыбалку или охоту.

Но вот однажды Энни Лу приняла нового постояльца – мужчину, приехавшего в Клинтон по приглашению доктора Джейкобса, чтобы написать цикл книг о саморазвитии и прочесть лекции. Речь идет, конечно, о Наполеоне Хилле.

Господин Хилл был известным и успешным писателем: его книга «Думай и богатей» к тому моменту уже четыре года оставалась в ряду самых популярных среди американских читателей. Правда, я в силу возраста тогда не осознавал важности этого достижения. Новый квартирант, казалось, не расслаблялся ни на минуту: первую половину дня проводил за письменной работой, а по вечерам выступал с лекциями, каждый раз в разных местах. Поначалу мы разговаривали с ним крайне редко, но я помню, как в один декабрьский день 1941 года я подошел к радиоприемнику, по которому передавали новости, и переключил на другую волну. Зазвучал голос диктора, читавшего, как и положено по воскресеньям, юмористический рассказ – как раз то, чего я хотел в ту минуту! Но Наполеон Хилл вдруг пожурил меня и сердито попросил вернуться на прежнюю частоту: в то воскресенье было совершено нападение на Перл-Харбор. С тех пор госпо-

дин Хилл стал часто беседовать со мной о происходящих в мире событиях. Как оказалось, он обладал обширными знаниями о политических и социальных проблемах. Я, разумеется, проникся глубоким уважением к нашему необычному постояльцу и слушал его с удовольствием.

Помню, как-то раз, роюсь в вещах, хранившихся в нашей кладовой, я обнаружил несколько обернутых бумагой книг. Естественно, мальчишеское любопытство заставило меня немедленно разорвать упаковку и посмотреть, нет ли среди этой литературы чего-нибудь интересного для меня. Оказалось, это были как раз те брошюры, для создания которых к нам и приехал Наполеон Хилл, вдохновленный на эту работу доктором Джейкобсом. Мне показались особенно интересными две из них: в первой речь шла о *конкретизации намерений*, в другой – о так называемом *дополнительном километре*, который, кстати, с того самого дня стал моим любимым принципом в жизни. Я много-много раз перечитывал эти две брошюры, жадно впитывая информацию об универсальных законах благополучия и о важности «Большой пятерки», о которой не раз будет упомянуто в данной книге.

Наполеон Хилл и Энни Лу почти сразу прониклись симпатией друг к другу, и довольно скоро господин Хилл начал ухаживать за ней, на что моя тетья реагировала вполне благосклонно.

Наполеон Хилл водил весьма нестандартно выглядящий автомобиль марки «Де Сото»: длина капота и багажника бы-

ла внушительная. Когда мы все отправлялись куда-нибудь на этой машине, передние сиденья неизменно занимали ее владелец со своей избранницей. В автомобиле сначала был небольшой зазор между этими двумя местами, однако Хилл заделал его, и мы все подумали, что эта новая уютная площадка предназначалась для будущих членов семьи. Но мы ошибались. Оказалось, эти комфортные места Хилл сделал специально для своих двух померанских шпицев, Малютки и Крепыша.

По выходным, перед самым началом очередной развлекательной поездки, мы все вместе – я, моя мама, тетя Мэри, две мои кузины со своими собачками – садились в «де сото», а Наполеон Хилл занимал место у руля, рядом с Энни Лу, Малюткой и Крепышом. Нам очень нравились эти уикенды: ведь мы тогда только-только начали знакомство с чудом прогресса под названием автомобиль.

Господин Хилл очень трепетно относился к своим маленьким питомцам, но никогда не забывал проявлять искреннюю заботу и по отношению к нам. Моя мама и Энни Лу стали посещать его лекции, а через некоторое время, вдохновленная философией Хилла, мама начала учиться на бухгалтера. В декабре 1943 года Наполеон Хилл и Энни Лу поженились.

В подростковом возрасте я стал интересоваться медициной, однако прекрасно понимал, что серьезное изучение этой сферы требует больших денег. Моя мать в ту пору, уже

работая бухгалтером, получала довольно хороший доход, однако этого все равно не хватило бы для оплаты моего обучения в учебному делу.

И вот в 1956 году, окончив колледж и отодвинув на задний план мечту о учебном поприще, я решил стать пилотом Военно-воздушных сил США. Это смелая цель для юноши, которому на тот момент еще ни разу не доводилось побывать внутри самолета, но дядя Нэп всегда говорил мне, что человек может добиться всего, чего хочет, если будет верить в себя и действовать.

Хорошо помню, как проходил одно за другим тестирования в городе Валдоста, в штате Джорджия. Ближе к концу проверок стало ясно, что мои психика, мышление и физическое развитие почти полностью соответствуют требованиям, предъявляемым к будущим курсантам авиационной школы. Но как-то раз, когда стояла жара и влажность была слишком высокая, у меня вдруг начались проблемы с дыханием. Врач авиационной школы решил, что кресло пилота все-таки не для меня: в самолете необходимо было использовать систему подачи кислорода, а это могло существенно ухудшить мое здоровье. В общем, моя карьера в авиации закончилась, даже не успев начаться. Но все-таки это был очень важный урок: я научился ставить перед собой четкие цели и совершать конкретные шаги.

Отбросив амбиции, которые были связаны с ВВС США, я вспомнил о моем давнишнем интересе – медицине. Но

между мной и поступлением в медицинский институт, как и раньше, было значительное препятствие – нехватка денег.

К тому времени Наполеон Хилл уже закончил работу над своими брошюрами и вместе с Энни Лу переехал в Калифорнию, где продолжал продвигать свои идеи – проводил лекции и рассказывал о философии процветания в радиопередачах. Но если вы думаете, что он забыл о свояченице и ее сыне, то вы ошибаетесь. Дядя Нэп одолжил мне сумму, необходимую для учебы в медицинском институте, и я принялся грызть гранит науки, а в 1960 году получил диплом врача. Я по сей день занимаюсь медициной и прекрасно понимаю, что это было бы невозможно без помощи Наполеона Хилла. Я глубоко признателен ему.

Читая текст этой книги, я вспоминал, как тогда в Клинтоне, в нашей гостиной, дядя Нэп рассказывал мне о *конкретизации намерений*, *«дополнительном километре»*, *коллективных ментальных усилиях*, *«прикладной вере»* и *творческом осмыслении*. Наполеон Хилл научил меня правильно мыслить и вести разумный образ жизни.

Он был мне как отец, а его идеи для меня – главный ориентир в этой жизни. Уверен, и вам, дорогие читатели, захочется на практике применить то, что вы узнаете из этой книги. Изучайте философию процветания и настойчиво двигайтесь к воплощению своей мечты!

Доктор Чарльз Уинфилд Джонсон

Конвей, Южная Калифорния
Декабрь, 2016 год

Приветствие

Наполеон Хилл:

Здравствуйте, дорогие друзья. Позвольте рассказать вам о великой силе, которая способна подарить любому из вас и ваших близких успех в сфере материальных ценностей и душевную гармонию.

Все началось почти пятьдесят лет назад в бревенчатом домике в горах Виргинии, где мой разум впервые увидел мерцание очень важных, настоящих, всеобъемлющих истин. Там, в штате Виргиния, я родился на свет, получив в качестве наследства атмосферу бедности, безграмотности, а также целый набор страхов и суеверий. Мне и в голову не приходило надеяться на что-то лучшее. В те годы я легко и быстро смирился с чувством обреченности, царившим в нашей семье и во всех домах по соседству.

Но судьбе было угодно вытащить меня из того интеллектуального и нравственного болота. Незримые, но всевидящие силы дали мне шанс послужить обществу, помочь каждому, кто утратил веру в себя и в справедливость.

Самый непослушный мальчик округа Уайз

Ведущий:

Доктор Хилл, были ли у вас в детстве такие моменты, когда вы вдруг чувствовали, что в будущем сможете стать лидером, оратором, философом, который способен помочь сотням тысяч людей? Когда вы впервые осознали, что способны благотворно влиять на окружающих?

Наполеон Хилл:

В самые ранние годы я вообще не понимал, в чем смысл этой жизни и к чему надо стремиться. Моя мама умерла, и, когда мне было девять лет, отец женился во второй раз. Мачеха стала тем человеком, благодаря которому мое мировоззрение начало меняться в лучшую сторону. До ее появления у меня было лишь одно стремление – стать похожим на Джесси Джеймса, а потом, может, даже перещеголять его.

Ведущий:

Уверен, наши слушатели хотели бы узнать, что именно подтолкнуло вас изменить свои намерения.

Наполеон Хилл:

Я очень хорошо помню тот день, начиная с которого моя

голова постепенно стала работать по-новому. Это было спровоцировано одной-единственной фразой, сказанной мне новой избранницей отца. Представив эту женщину всем нашим родственникам, собравшимся тогда у нас в доме, он подвел ее ко мне. Я стоял в уголке, скрестив руки на груди и выглядя так, будто готов был возненавидеть гостью: она ведь собиралась занять место моей матери! Папа сказал чудесные слова: «Марта, это Наполеон, самый непослушный мальчик округа Уайз. Не удивляйся, если уже сегодня вечером он начнет кидаться в тебя камнями».

Ведущий:

М-да, эффектно он вас познакомил, ничего не скажешь. И как отреагировала Марта?

Наполеон Хилл:

Она подошла, подняла мою голову, взяв за подбородок, и несколько секунд смотрела мне прямо в глаза. «Нет, на самом деле Наполеон совершенно не такой, каким ты его описал, – сказала она, отвернувшись и поглядев на отца. – Он один из самых умных и толковых мальчиков в Уайзе, просто он пока не научился правильно пользоваться своим умом».

Это был первый раз в жизни, когда кто-то охарактеризовал меня хорошими словами. В ту минуту мне показалось, что внутри меня зарождается что-то новое, очень светлое и многообещающее. Не только я был потрясен словами моей

будущей мачехи – и отец, и все остальные присутствовавшие тогда в доме родственники восхищенно вздохнули.

Чего хотел Карнеги

Ведущий:

Вы в тот день почувствовали, что когда-нибудь сумеете оказать благотворное влияние на весь мир?

Наполеон Хилл:

Нет, это случилось позже, когда мне было лет двадцать, наверное. В то время я, спасибо моей мачехе, уже всюду сотрудничал с местными газетами – писал для них заметки о происходящих событиях. У меня получалось создавать хорошие, живые тексты, и поэтому однажды передо мной поставили более интересную и сложную задачу – взять интервью у Эндрю Карнеги. Надо сказать, именно он почувствовал, что у меня есть необходимые способности и склонности для того, чтобы принять непосредственное участие в большом и длительном исследовании. Вот тогда-то и я сам поверил, что сумею положительно повлиять на судьбы многих людей. По задумке Карнеги, я должен был в течение многих лет регулярно брать интервью у самых именитых и преуспевающих представителей науки, политики, искусства и промышленности. Он лично устраивал мои встречи со знаменитостями. Карнеги предложил мне разузнавать у этих людей, какие принципы и правила поведения привели их к богат-

ству и счастью. Целью этого исследования, которую Карнеги сформулировал для себя и меня, было собрать информацию о главных факторах успешности и объединить их в универсальную систему, позволяющую любому человеку достигать желаемых результатов.

Ведущий:

А каков был мотив господина Карнеги, когда он предлагал вам провести это серьезное исследование?

Наполеон Хилл:

Он считал очень опасным то положение в экономике, при котором люди тратят всю свою жизнь на изнуряющие поиски правильных путей к благополучию. По его убеждению, это в конечном счете совершенно невыгодно ни для человека в отдельности, ни для страны, ни для мира в целом. Карнеги стремился создать систему, сочетающую основные особенности жизненного опыта тех, кто уже добился успеха. Он был уверен, что, изучая ее, любой человек сможет поправить свои финансовые дела и в целом изменить жизнь к лучшему, причем на это не придется тратить много лет, бесконечно набивая шишки и не понимая фундаментальных законов мироздания.

Ведущий:

То есть, соблюдая принципы философии, которую вы со-

здали в ходе совместной работы под руководством Карнеги, каждый желающий сможет достичь процветания? Процветания даже такого высокого уровня, какого достигли знаменитости, у которых вы брали интервью?

Наполеон Хилл:

Сперва замечу, что сейчас бытует вот такое мнение: возможностей добиться успеха у современных людей меньше, чем было во времена, когда свою карьеру начинали, например, Томас Эдисон или Генри Форд. Я убежден, что это заблуждение. Как раз наоборот, миру сейчас нужно все больше решительных и трудолюбивых людей, которые готовы не только работать в штатном режиме, но также придумывать и проверять на практике новые идеи, то есть становиться первопроходцами. К тому же перед всеми нами стоит важнейшая задача – найти такие пути общения и совместного труда, с помощью которых удастся свести к минимуму количество конфликтов между представителями разных культур, религий, политических взглядов и так далее.

Деятельные мечтатели

Ведущий:

Доктор Хилл, а считаете ли вы, что самые активные, идейные лидеры смогут, используя вашу науку успеха, улучшить жизнь абсолютно всех категорий и классов населения?

Наполеон Хилл:

Философия процветания дает человеку шанс стать деятельным мечтателем, то есть подняться над опостылевшими обстоятельствами и своими силами создать условия для получения желаемого. Именно деятельные мечтатели на протяжении всей истории человечества меняли мир к лучшему. Думаю, сейчас начинается как раз такая эпоха, когда достигать успеха чаще всего будут не рассудительные созерцатели, а те, кто умеет и фантазировать, и планировать, и совершать конкретные действия.

Предлагаю небольшой экскурс в историю. Христофор Колумб, как вы знаете, мечтал обнаружить неизведанную землю. И ему это удалось. Те универсальные принципы достижения цели, которые применял мореплаватель, я в своей концепции называю «конкретизация намерений», «дополнительный километр» и «прикладная вера».

Идем далее. Генри Форд мечтал создать экипаж, способный передвигаться без лошадей. И ему это удалось. Теперь весь мир с радостью пользуется его изобретением. Любопытно, что в процессе создания моей философии процветания Форд выступал одновременно и в роли моего соавтора, и в роли прилежного ученика.

Томас Эдисон, в стремлении изобрести электрическую лампочку, совершил примерно десять тысяч экспериментов. Все они закончились неудачей, кроме одного, который и стал воплощением главной идеи Эдисона. Этот замечательный

человек тоже поделился со мной – а через меня и с огромным количеством других людей – очень важными правилами достижения поставленных целей.

Этими законами пользовались и братья Райт, когда придумывали и облекали в реальные формы идею летательного аппарата. Аналогично мыслил и действовал Гульельмо Маркони, мечтавший о системе, которая позволила бы людям в разных точках земного шара передавать друг другу информацию без применения проводов.

Каждый из этих прорывов в науке сначала представлял собой всего лишь идею, родившуюся в голове мечтателя. Но, слава богу, всем вышеперечисленным мечтателям хватило смелости взяться за активное осуществление своих замыслов. Принципы, которые они при этом соблюдали, способен применить любой современный человек, если только он готов честно потрудиться ради достижения целей. Очень сильное, не дающее покоя, пламенное желание добиться того, чего хочешь, – вот из какой отправной точки должен начинаться ваш путь, если вы хотите стать счастливым и преуспевающим. И для этого не надо прекращать фантазировать, нужно просто добавить к своим мечтам планирование и практику.

Ведущий:

Доктор Хилл, но ведь есть люди, на чью долю, несмотря на их трудолюбие и упорство, слишком часто выпадают серьезные испытания. Многие из таких трудяг опускают руки.

В вашей концепции есть то, что послужит для них новым толчком, еще одним импульсом вдохновения?

Наполеон Хилл:

Есть одна азбучная истина, которую очень важно осознать тем, кто делает первые шаги на пути к своим самым сокровенным мечтам. Состоит она в том, что стать по-настоящему успешным и счастливым можно, только пережив немалое количество неудач. Это могут быть и сложности в финансовых делах, и неурядицы в личной жизни, и недуги. Бетховен, например, долгое время страдавший от проблем со слухом, к сорока пяти годам оглох полностью, а Джона Мильтона за двадцать лет до его смерти поразила слепота. Тем не менее, эти личности навсегда обогатили мир своими идеями и творениями.

А Майло Джонс сумел постичь мощь собственного разума вскоре после того, как был совершенно выбит из колеи внезапно начавшимся параличом. День за днем лежа в кровати и не будучи способным двигаться, Майло решил в полной мере использовать единственное, что пока еще было ему подвластно, – свой интеллект. Работа мысли привела к тому, что родилась отличная идея, которая, как был убежден Джонс, поможет ему и всей его семье избежать усугубления проблем с деньгами.

И вот через некоторое время у Джонсов появилось полноценное семейное дело – компания «Литтл пиг сосэдж», за-

нимающаяся изготовлением колбасных изделий. Созданная благодаря просветлению Майло и слаженной командной работе всей его родни, компания довольно быстро стала приносить очень высокий доход.

Можно также вспомнить Хелен Келлер⁸. Уже в детстве на ее долю выпали сразу два серьезнейших ограничения – глухота и слепота. Но Хелен нашла в себе смелость не сдаваться и в итоге добилась очень многого. Она прекрасный образец для подражания, на который стоит обратить внимание всем, кто привык считать жизненные трудности бессмысленным наказанием или проклятием.

Те, кто изучает Науку Успеха, прививают себе умение видеть в любой сложности нечто рациональное и полезное для дальнейшего самосовершенствования.

⁸ Хелен Адамс Келлер (1880–1968) – слепоглухая американская писательница, преподаватель, общественный деятель.

Наука успеха

Ведущий:

Каких результатов добиваются ваши ученики? Я хотел бы заострить внимание именно на личных, внутренних изменениях.

Наполеон Хилл:

Об этом можно написать уже целую книгу. Во-первых, они воспитывают в себе способность повелевать собственными страхами, то есть перестают наконец быть их рабами. Начинают доверять себе, избавляются от комплекса неполноценности, становятся энтузиастами с интересным творческим видением мира. Мои ученики постепенно осознают опасность предрассудков, мифов и отвыкают верить на слово. Укрепляющаяся в них объективность позволяет им задавать миру правильные, конкретные вопросы и довольно быстро получать четкие ответы. Более того, ученики развивают в себе притягательность, с помощью которой можно создавать приятные, взаимовыгодные отношения с окружающими и избегать необоснованных конфликтов. Важнейший пункт моей философии состоит в том, чтобы приучать человека конкретизировать свои намерения, то есть выяснять, выяснять, чего он действительно хочет, и ставить перед собой разумные, достижимые цели.

Также я помогаю людям ощутить поддержку высших сил. В моей науке успеха я эти силы называю «Вневременная Мудрость».

Ведущий:

Выходит, человек, в жизни которого немаловажное место занимает религия, с помощью вашей философии сумеет направить энергию веры в очень практичное русло. Сейчас ведь время реалистов.

Наполеон Хилл:

Верно. Многие из учеников рассказывают мне, что все лучше и лучше понимают повседневную, практическую суть веры. Некоторые даже открыли для себя, скажем так, деятельное, прикладное христианство. Они теперь заняты не просто выполнением ритуалов и размышлениями о высших силах, а совершают конкретные поступки, подкрепленные религиозными принципами.

Ведущий:

Удивительно! Благодарю вас, доктор Хилл. Дорогие слушатели, на этом наша сегодняшняя беседа подошла к концу. Не пропустите следующий выпуск. Мы с Наполеоном Хиллом продолжим обсуждать его необычную философию и правила достижения целей.

«Главный постулат благополучия»

Ведущий:

Доктор Хилл, вы утверждаете, что правильное мышление – это самая благоприятная почва для успеха. Вспоминается любопытный диалог на эту тему.

«Когда мне было двадцать, я поставил перед собой цель разбогатеть», – сказал один мужчина.

«Но насколько я понял, этого так и не случилось», – заметил второй.

«Да, не случилось, – подтвердил первый и сразу же озвучил причину: – Когда мне исполнился двадцать один год, я понял, что можно просто взять и спокойно отказаться от выбранной цели».

Наполеон Хилл:

Именно так, к сожалению, и поступают многие люди. Им хочется достичь благосостояния легким и быстрым путем. Мало кто любит платить высокую цену за успех и счастье.

Прямой путь к богатству

Ведущий:

Думаю, многие хотят услышать, знаете ли вы, доктор Хилл, безотказный способ стать преуспевающим и состоятельным.

Наполеон Хилл:

Да, знаю. Если бы не знал, то не пришел бы сюда к вам.

Ведущий:

Как называется этот способ и в чем его суть?

Наполеон Хилл:

Называется он «Главный постулат благополучия», а в его основе – всепроникающая энергия, которой Вселенная регулирует, например, рост и цветение деревьев. Тот, чей разум владеет этим секретом, сможет обрести все желаемые ценности в любой сфере жизни и сохранить их на такой срок, на который захочется. А тому, кто этого секрета не знает, суждено оставаться на среднем уровне личностного развития.

Ведущий:

Впечатляет! А не могли бы вы приоткрыть завесу тайны над этим фундаментальным секретом?

Наполеон Хилл:

Это уникальный инструмент, позволяющий человеку раскрыть в себе и развить такие положительные качества, с помощью которых можно обрести крепкое здоровье, верных друзей, настоящую любовь и многое другое. Используя «Главный постулат благополучия», вы научитесь преобразовывать каждое свое разочарование и неудачу в целый набор весьма ценных выводов и навыков. Этот ключ ко всем аспектам процветания способен оживить душевные силы, погребенные под глыбами разрушенных надежд. Правда, чтобы полноценно применять его, необходимо стать смиренным учеником Вселенной. Нужно с искренним уважением относиться к высшим формам незримой энергии, которая пронизывает каждую частицу нашего мироздания. Тогда «Главный постулат благополучия» омолодит ваши тело и душу. Он поможет уверенно контролировать чувства и эмоции. Их беспорядочные вспышки, увы, очень часто мешают вам отчетливо воспринимать наиболее важные послы вашего же собственного интеллекта.

Также, используя этот секрет, вы сможете восполнить даже довольно обширные пробелы в образовании, если таковые у вас имеются. Кроме того, перед вами откроется дверь, ведущая к *двенадцати основным преимуществам правильного самосовершенствования*, о которых я расскажу чуть позже. Старайтесь слушать внимательно, не только исполь-

зую уши, но также сознательно открывая разум и душу.

Светлая сторона против темной

Ведущий:

Лично мне по душе то, как вы описали «Главный постулат благополучия». Не могли бы вы поделиться со мной им, чтобы я стал на путь к истинному богатству?

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.