

Салават Юмагужин *Финансовое Айкидо 2.0*

Как перестать бороться с рынком, использовать его силу
и зарабатывать



Салават Юмагужин

**Финансовое Айкидо 2.0.
Как перестать бороться
с рынком, использовать
его силу и зарабатывать**

«Издательские решения»

Юмагужин С.

Финансовое Айкидо 2.0. Как перестать бороться с рынком, использовать его силу и зарабатывать / С. Юмагужин — «Издательские решения»,

ISBN 978-5-00-507097-5

Салават Юмагужин — финансовый консультант, бизнес-тренер, спикер. 20 лет в финансах. Опыт руководителя на госслужбе, в бизнесе, банке. Внедряет приемы защиты денег от обесценивания и кратного увеличения пассивного дохода. Читатели перестают бороться с негативной ситуацией, начинают использовать ее. Делится приемами топ-компаний и Delta neutral стратегиями, что позволяет извлекать выгоду даже из негативной ситуации. Так делает крупный бизнес. Так может делать любой, кто знаком с этими приемами.

ISBN 978-5-00-507097-5

© Юмагужин С.
© Издательские решения

Содержание

Благодарность	6
Введение	7
Как родилась эта книга	9
Управление или манипуляция	11
Конец ознакомительного фрагмента.	13

Финансовое Айкидо 2.0

Как перестать бороться с рынком, использовать его силу и зарабатывать

Салават Юмагужин

© Салават Юмагужин, 2019

ISBN 978-5-0050-7097-5

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Умение использовать силу противника – основа Айкидо. Чем сильнее противник, тем проще с ним работать. Это так, если вы следуете восточным принципам.

Финансовый рынок гораздо сильнее вас. И применяя принципы Айкидо, описанные в этой книге, вы перестаете бороться с рынком. Вы сливаетесь с ним и извлекаете из этого максимум выгоды.

Автор книги, успешный бизнесмен, финансист, член федерации Айкидо Айкикай России, Салават Юмагужин обобщает свой опыт и опыт лучших мастеров, с которыми ему довелось работать.

Знания, которые Вы получите, в корне изменят Ваш подход не только к финансам, но и ко всему, чем Вы занимаетесь. Применение приемов, раскрываемых на страницах книги, обеспечит успех в любой сфере Вашей жизни: в личных взаимоотношениях, карьерном росте, бизнесе...

Эта книга адресована тем, кто уже имеет опыт в бизнесе, но устал от постоянного напряжения в погоне за прибылью и успехом.

Применяя на практике изложенные здесь принципы, Вы сможете не только стабильно зарабатывать, но и получать истинное удовольствие от жизни.

Благодарность

Выражаю искреннюю благодарность всем, кто вдохновил меня к написанию этой книги и содействовал ее появлению в свет.

Я благодарен Богу за то, что встретил именно тех людей, которые помогли мне получить, понять и осознать знания, перевернувшие мое понимание жизни, бизнеса и инвестиций. И этим опытом я готов поделиться с Вами.

Особая благодарность моим клиентам и партнерам, а также моим родным и близким, которые верили в меня, вдохновляли, поддерживали в трудные моменты моей жизни, тем самым давая силы двигаться вперед.

Большое спасибо мастерам Айкидо, которые щедро делились со мной своими знаниями и опытом, и в первую очередь нашему сэнсэю Тахиру Муллоджанову, обладателю черного пояса 4 дана по Айкидо Айкикай за мудрость и терпение.

Огромное спасибо моим друзьям и коллегам, и всем, кто помог в создании этой книги.

Введение

С самого раннего детства мы привыкли к борьбе, конкуренции, обилию соперников, которых необходимо обойти. Нужно завоевать место под солнцем и защищать его, не щадя сил, здоровья и даже самой жизни.

Так мы воспитаны. Со школьной скамьи мы пытаемся силой доказать свою правоту и исключительность. Эта борьба продолжается всю нашу жизнь. И в институте, и на работе, и дома в семье.

Если мы занимаемся бизнесом, то эта борьба становится еще более жесткой и даже жестокой. И что в результате?

Мимолетные успехи, сменяемые чередой поражений и разочарований.

Это участь большинства. Около 80 – 90% населения живут в этой постоянной борьбе, безвозвратно теряя силы и здоровье.

И только небольшая часть людей свободна, успешна и счастлива. Причем, во всех сферах. И в личной жизни, и в бизнесе, и в инвестициях. Они живут свободно, зарабатывают легко, и все-то у них хорошо и замечательно. Мы считаем их везунчиками, баловнями судьбы. Редко задумываемся над тем, что, возможно, эти люди знают то, чего не знаем все мы. Возможно, есть какой-то секрет их постоянного успеха и везения?

Да, такой секрет есть, и он кроется в их поведении, мышлении, жизненной философии. Суть этой философии в том, что они ни с кем не воюют, не борются, не пытаются что-то доказать. Они уверенно и спокойно идут к своей очередной цели, не обращая никакого внимания на окружающих.

Успешные люди гармоничны с окружающим миром, живут в согласии с законами, работающими на всех уровнях. В семье, на работе, в бизнесе.

Эти законы можно назвать жизненной мудростью. И к пониманию этой мудрости кто-то приходит сам, но находясь уже в пожилом возрасте. Большинство же остается в неведении до конца своих дней.

Парадокс в том, что здесь нет никакой тайны за семью печатями. Об этих законах и правилах говорили все великие умы человечества, мудрецы и старцы. И вы, скорее всего, тоже слышали об этих законах.

Но дело в том, что мало просто знать или слышать. Нужно научиться применять эти знания, и применять правильно. Это должно стать частью Вас. Неизменной частью Вашего характера.

Нужно увидеть картину в целом, слиться с ней. И тогда мир чудесным образом перевернется. Перевернется Ваше понимание событий и процессов, которые с Вами происходят.

Вы перестанете участвовать в этой бесконечной и бессмысленной борьбе. Вы обретете спокойствие и уверенность во всем: в отношениях с близкими, в общении с коллегами, в бизнесе. Вы увидите, что зарабатывать деньги можно спокойно, без нервов и риска.

Звучит непривычно. Для кого-то даже неправдоподобно. Тем не менее, все именно так и обстоит.

Вы убедитесь в этом с первых страниц книги. Эта книга не философия в чистом виде, не теория. Это практические методы, которые легко может применить любой из Вас.

Давайте не будем ждать, когда набив много шишек, Вы постигнете эту мудрость глубоким стариком. Мы вместе с Вами обратимся к опыту Востока. В частности, к боевым искусствам. А еще конкретнее – к одной из самых утонченных и гармоничных школ – к школе Айкидо.

Я расскажу о принципах Айкидо. О том, как можно обойтись без применения силы. Как использовать силу противника для решения своих задач. Более того, Вы увидите, что никакого противника в сущности и нет, и вся Ваша борьба – это борьба с самим собой.

Эти законы и принципы работают везде. Поэтому в этой книге я научу Вас применять эти принципы в Вашей повседневной жизни. И, конечно, в процессе получения финансового дохода.

Книга, которую Вы держите в руках, имеет коренные отличия от всего, что Вам довелось читать до сих пор.

Дело в том, что большинство книг, при всех своих достоинствах, чаще всего имеют два серьезных недостатка. Точнее даже не сами книги, а возможность их применения на практике.

Для того, чтобы прочитанный материал, пусть даже самый интересный, стал частью Вас, необходимы два условия:

1. Начать применять новые знания на практике. Обычно это на деле не происходит. Мы восторгаемся прочитанным, решаем начать действовать... Но – с завтрашнего дня. Потом с понедельника. Потом с нового года. И в результате планы откладываются на необозримое будущее.

2. Читателю необходима обратная связь. Вы имеете право получить ответы на свои вопросы, если Вы не увидели их в книге, или если что-то не до конца поняли.

Одним словом, читатель не должен оставаться в одиночестве. Если книга обещает его чему-то научить, это обещание должно быть выполнено.

Как мы с Вами решим данную задачу?

Все очень просто. Книга, которую Вы читаете, является лишь одним элементом целой программы, направленной на практическое применение приведенных здесь методик.

Прочитав книгу, поняв и приняв основные принципы, ведущие к успеху, Вы, при желании, сможете принять участие в открытых семинарах и онлайн сессиях по ссылке <https://finaikido.com/book> Кроме того, Вы сможете найти ответы на вопросы или получить персональные консультации через мои страницы в соцсетях: [@salavatumaguzhin](#) и [Youtube.com](#)

И это еще не все. Мы предлагаем всем желающим различные виды партнерства. Все, что от Вас требуется – это желание. Остальное мы готовы взять на себя.

Когда я пишу **МЫ**, я имею в виду команду профессионалов консалтинговой компании, которые занимаются организацией консультаций, сопровождением читателей.

Так что, Дорогой читатель, мы не оставим Вас одного и возьмем над Вами шефство.

Более подробно обо всем этом Вы узнаете из последующих глав.

Приятных Вам открытий, которые ждут Вас на страницах этой книги.

Как родилась эта книга

*«Не бойся незнания, бойся ложного
знания. От него все зло мира».*

Лев Толстой

Началось все в далеком 2001 году. Я познакомился с людьми, которые активно торговали на бирже. С их слов, весьма успешно.

Моя основная профессия была тесно связана с экономикой, и я твердо решил изучить биржевую торговлю и испытать себя в качестве трейдера. Несколько лет я упорно практиковал торговлю на различных биржах. Были периоды головокружительных успехов. Были и падения, разочарования.

Со временем я стал понимать, что здесь что-то не так. Действуя точно по инструкциям, изложенным в книгах об успешной торговле (кстати, весьма дорогих), я не мог добиться стабильности в своих результатах. Будучи не самым глупым человеком, я, то зарабатывал, то постепенно «сливал» почти всю заработанную прибыль.

Поверьте, это не так просто, как может показаться на первый взгляд. Таких огромных физических и эмоциональных нагрузок я не пожелаю никому.

Когда я посчитал свою прибыль за несколько лет и сравнил ее с доходом, который получила биржа в виде комиссий, снятых с меня за услуги, я, наконец, понял, что на мне просто бессовестно зарабатывают. Как в казино выигрывает только владелец казино, так и на бирже в выгоде остается только биржа.

Да, я за несколько лет заработал какие-то деньги, но вместе с тем, я заплатил за это очень высокую цену. Заплатил своими нервами, здоровьем, а главное – временем.

В то же самое время биржа, без усилий и нервов, сколачивала капитал и процветала, в том числе и за мой счет.

Первая мысль – бежать с рынка без оглядки: казино не для меня.

После некоторой паузы, собравшись с мыслями, я понял, что биржу в казино превратил я сам. В этом мне «помогли» умные и дорогие книги.

Это целый бизнес по «разводке» людей. Книжки, различные курсы по торговле, телевидение, интернет – обучают людей поступать стандартно, формируют сознание толпы, стада, если хотите. А управлять толпой и разводиться ее на деньги проще простого.

Что интересно, это относится не только к биржевой торговле. Я понял, что и в нашей обыденной жизни, в любой ее сфере, происходит примерно то же самое.

Если Вы в толпе, если вы «по уши» в стереотипах, управлять Вами – одно удовольствие. Сами того не подозревая, мы своими руками делаем казино из своей собственной жизни. Точнее, мы позволяем, чтобы с нами так поступали. Мы действуем стандартно, предсказуемо, за все платим и почти ничего не можем добиться.

Почему?

Потому что мы в «стаде».

Грубо?

Да! Но лишь понимание этой ловушки, в которую попадают почти все, помогло мне нащупать правильный путь. Именно нащупать. К осознанию правильности своих выводов я шел еще несколько очень долгих и непростых лет.

Я решил написать эту книгу потому, что только мне известно, сколько мучений, переживаний, стрессов я перенес, пока не понял основных законов жизни и бизнеса. И если кто-то, опираясь на мой опыт, станет успешным и счастливым без этих кругов ада, значит, мои усилия были не напрасны.

Хотите знать официальную статистику?

Итак, по данным брокеров около 90% участников биржевой торговли терпят постоянные убытки.

Не лучше дело обстоит и в нашей повседневной жизни. Подавляющее большинство живет от зарплаты до зарплаты, еле сводят концы с концами. Многие погрязли в долгах и кредитах. А ведь это вовсе не глупые люди.

И только 5—10% счастливых в той или иной степени успешны. И что удивительно, это не зависит от уровня интеллекта людей.

Почему так происходит? От чего зависит успех, богатство, реализованность человека?

Этот вопрос мучил меня много лет. Ответ на него я искал повсюду. Я изучил горы литературы, общался с действительно преуспевающими людьми. И крупинка за крупинкой ко мне начало приходить понимание. Первые проблески такого осознания я обнаружил, продолжая работать с финансами.

Дело в том, что успешный человек – это свободный человек. Человек, лишенный стереотипов. Такой человек не дает собой управлять. Напротив, он сам управляет своим окружением.

Как? Это уже другой вопрос. Об этом Вы и узнаете чуть позже.

В то же время основной массой людей весьма искусно управляют. Я понял тот алгоритм, который четко работает во всех сферах: в финансах, бизнесе, коллективе, семье... Позднее я познакомился с этим алгоритмом в процессе изучения восточных боевых техник, а именно – Айкидо.

Управление или манипуляция

*«Если Вы не замечаете, что Вами
манипулируют, значит, Вы в руках профессионалов».*

Народная мудрость

Любая сложная система, будь человек или коллектив, бизнес или государство, нуждаются в управлении. Управление необходимо для того, чтобы система была эффективной и жизнеспособной. Не может человеческий организм существовать без нервной системы и головного мозга. Не может коллектив согласованно действовать без руководителя, а бизнес без предпринимателя. Это аксиома, и это не вызывает у нас никаких возражений. Мы привыкли к управлению и вполне готовы к тому, что нами будут управлять.

Наша жизнь устроена так, что любым процессом управляем либо мы сами, либо кто-то другой руководит нашими действиями.

Но порой мы упускаем из виду один очень важный момент. Часто то, что мы принимаем за управление, является на деле откровенным манипулированием.

Понимаете ли Вы, что Вами управляют? А главное, с какой целью Вами управляют?

Когда Вы осознаете, что являетесь объектом управления, и при этом Вас устраивает и тот, кто управляет, и цель, к которой Вы движетесь, то все, в принципе, нормально.

Если же Вы совершаете заведомо невыгодные для себя действия, сами не зная почему, то Вами искусно манипулируют.

Управление от манипулирования отличает лишь одно – это задача, которая должна быть решена. Какова она? Кому это выгодно?

Основной задачей **управления** является достижение общей истинной цели (и того, кто управляет, и того, кем управляют).

Задача **манипулирования** – достижение цели того, кто Вами манипулирует.

Манипуляция – процесс весьма распространенный в наше время, и весьма опасный. Необходимо быть очень внимательным, чтобы не попасть под влияние манипуляторов. Но одной осторожности мало. Нужно понимать основные приемы манипулирования и развивать в себе качества и Принципы, которые помогут Вам защитить себя.

Именно защитить. Большинство из нас являются жертвами манипуляций, решая задачи и добиваясь целей, навязанных извне искусными манипуляторами. При этом Ваши истинные цели так и остаются нереализованными. В итоге – разочарование, неудовлетворенность жизнью.

Очень важно понять, в чем заключаются Ваши **истинные** цели и как достигать их. Нужно четко понимать, когда Вас уводят с истинного пути.

Приемы манипулирования (или управления) бывают весьма разнообразными. Тем не менее, самый распространенный алгоритм состоит из следующих шагов:

- Развал. Объект управления выводится из сбалансированного уравновешенного состояния;
- Контроль. Зависимость объекта управления (часто внешне неосознаваемая) от управляющего. Потеря контроля означает потерю управления;
- Ведение. Объект управления осознанно или неосознанно начинает выполнять необходимые действия;
- Финал. Любой процесс имеет конечную цель. Процесс управления не исключение.

Далее мы с Вами рассмотрим каждый из вышеперечисленных шагов манипулирования в отдельности.

Поскольку управление не представляет какой-либо опасности для объекта управления и, более того, является жизненно необходимым, то особое внимание я хочу уделить именно манипулированию. Мы рассмотрим примеры манипулирования в коллективе, обществе и финансах, чтобы оградить Вас от этих ловушек.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.