

Альберт Савин



**«ЗОВУ ЖИТЬ
ПО-БОЖЕСКИ!»**

Альберт Савин

«Зову жить по-божески!»

«Издательские решения»

Савин А.

«Зову жить по-божески!» / А. Савин — «Издательские решения»,

ISBN 978-5-00-509024-9

Приватизация означала предпочтение доходов от свободной продажно-покупной спекуляции на пост-индустриальной основе. И тогда «экономическое чудо» А. Смита оказалось всего лишь неуёмной жаждой роскоши, с более кощунственным, чем эгоизм, посылом: ни себе, ни людям!

ISBN 978-5-00-509024-9

© Савин А.
© Издательские решения

Содержание

1. Прелюдии к финансовым увертюрам	6
2. О выгодном существовании	8
3. Псевдо-свободный рынок	10
Конец ознакомительного фрагмента.	11

«Зову жить по-божески!»

Альберт Савин

© Альберт Савин, 2019

ISBN 978-5-0050-9024-9

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

1. Прелюдии к финансовым увертюрам

«А не слишком ли ударились Великая наша страна – в праздность великую? И впрямь: зачем теперь труд с рабочими местами, если вокруг – толпы личных и частных кредиторов и инвесторов, с прибыльными возвратами и благими пожеланиями: «не хотите ли всего за пять минут стать миллионерами», а то и миллиардерами? И с лучезарным смехом, якобы, продлевающим жизнь.

Но это если и смех, разумеется, всю жизнь продлевать! А он имеет обыкновение сменяться страхами ночей – за редким исключением сохранять смешное вплоть до золочёных унитазов, с целой толпой наёмных холопов и холопок, уже балдеющих от предвкушения свободного мани-опия.

А, главное, (если по мнению очередной «звезды» от шоу-биза) – за такие-то деньжищи почему бы не открыться – как долго и каким был подлецом?»

(«...» Здесь и далее – прим. автора).

Российские денежные проблемы 90-х свелись, в сущности к попыткам банальной смены всего отечественного на зарубежное, с обеспечением российской прибыли в зарубежье, с естественной убылью из отечественного капитала, из карманов россиян и из их безопасности от нашествия зарубежного импорта.

Однако, под настырной приватизацией скрывалась совсем иная, чем оздоровление «никудышной» советской экономики, задача: преждевременный перевод мощнейшего индустриально-промышленного и аграрного комплекса страны на пост-индустриальную основу, с естественным прдпочтением доходов от свободной продажно-покупной коммерции (спекуляции) услугами, товарами и деньгами.

А учитывая прежнюю ставку на трудовой пролетариат в деле преобразования монархической государственности на общенародную – предпринимательское дело в индустриальной экономике оказалось тогда, мягко говоря, не в особом почёте.

Хотя позитивный смысл предпринимательства был очевиден и для государства. Но лишь при условии неприятия эгоистической выгоды из того, что стало принадлежать коллективу, стране и всему народу.

К слову сказать, любой пролетарий, как индивид, в той или иной мере обладающий мыслительной деятельностью – переставал быть обладателем только физического труда.

И в той или иной степени способностей – становился предпринимателем в тесной увязке индивидуальной умственной деятельности с физическим трудом.

Так что весьма спорным является распространённое убеждение марксистов в том, каким путём предпочтительнее социализировался человек – трудом или предваряющей мыслительной деятельностью (предпринимательством).

Но в любом случае – как физический труд явился и созидательным и разрушительным, так и предпринимательская инициатива оказалась далеко не только созидательной.

Для примера хватит и нескольких, достаточно типичных бизнес-деяний: на частной раскрутке денежной инфляции; на свободном перемешивании преступных денег через одну и ту же официальную банкноту; на отмывании преступных денег товарами и продуктами, производимых чужими руками через свободный международный рынок.

Однако речь не об извращениях вальяжного бизнеса, а о том, почему и к добропорядочному предпринимательству столь поверхностное и прямо халатное отношение, которое так часто оборачивается убытками с напрасной тратой времени, сил и средств?

Наверное, есть в таком предпринимательстве очевидные подвижки и успехи, вроде небывалых прежде урожаев.

Но трудно даже представить себе, насколько урожаев может собираться больше – не терпи по всей стране убытков, с напрасно потерянными временем, силами и средствами – только из-за того, что увлечённые одной лишь идеей желанной выгоды, в предпринимательство бросаются как в омут с головой, не имея прочных знаний и опыта хотя бы по ведущим экономическим, финансовым и юридическим основам. Не считая так необходимой волевой устойчивости в конкурентной борьбе и знаний психологии своей и в отношениях с другими.

2. О выгодном существовании

«Вербальная (словесная) сущность материального мира – есть не случайная, а принципиальная демагогия в науке, политике и бизнес-предпринимательстве, вплоть до подтверждения слов практической деятельностью».

Очевидно, речь о таком, которое выделяется на общем фоне человеческого бытия извлечением максимально возможной пользы из бытия – для собственного здоровья, безопасности, свободы и иных гарантий (условий) для постоянного роста, развития и процветания.

Вообще-то говоря, извлечение пользы для каждого живого организма заложено самой природой и начинается от самого рождения – известным врождённым инстинктом систематического потребления питательной энергии. Но осознанное решение этой проблемы приходит только с развитым мышлением или рассудком (разумом).

Что и означало переход не только к разнообразию способов извлечения выгоды для каждого, но и заставило задуматься над вопросами: что за источники, из которых она извлекается, не наносит ли твоя выгода ущерба окружению и как успешнее и перспективнее справляться с поддержанием здоровья, безопасности и свободы – в одиночку или совместно с другими, с которыми (хочет кто этого или нет) придётся шагать по жизни.

И тогда появилось понятие о взаимовыгодных отношениях с взаимовыгодным существованием. Простейшие примеры: – не только вырубать лес на пользу человеку, но и немедленно обеспечить вырубленные места новыми саженцами. Взаимовыгодно обмениваться тем, что производишь (имеешь) – с теми, у кого этого недостаёт, но готовы обменяться на собственное произведенное (имеющееся) в излишке. Не только коптить небо вредными отходами, но и внедрять технологии очистки неба от вредных отходов.

Другой пример, когда одни готовы по своей профессии строить жильё, в том числе и для педагогов (медиков, энергетиков, коммунальщиков и т.п.), а эти в обмен – учат, лечат, обеспечивают светом и теплом, обслуживают жилищную инфраструктуру и т. п. И так по каждой профессии, и лишь окончательным приведением к равно-взаимной выгоде посредством денежных расчётов. Для стартового начала дальнейшего развития – вполне приемлемо. И «цивилизованный» Запад начинал когда-то не с небоскрёбов и далеко не по божественным заповедям.

Кстати, до сих пор живуча инсинуация про мизерные советские зарплаты и пенсии, которые на самом деле не учитывали солидной стоимости всех направлений социального развития, предоставляемых каждому в натуральном виде из общественных, собственно зарабатываемых фондов. Вот только для расчёта пенсий по новому реформаторскому закону – оставили только мизерную зарплату.

К тому же товарно-денежный обмен далеко не адекватен: покупая товар лишь расширяешь комфорт, на деньги же приобретается всё, включая свободу, власть и самих людей.

=====

Зависимость от людей, в сущности, определяется требованием подчинять себя общечеловеческим нормам и правилам, за нарушение которых в светских обществах установлена персональная ответственность различного рода, вплоть до лишения свободы и даже самой жизни.

Совсем другое дело – зависимость от денег, предоставившая возможность и без соблюдения этих норм – становиться свободными путём законного расширения своей свободы посредством обмена денег не только на товары, но и на земли, иную собственность и платные услуги, на рабочую силу и службу из живых людей, с возложением на них всей чёрной (второстепенной) работы, тормозящей расширению состоятельной свободы, и, конечно же, власти над всеми остальными.

И тогда во всей системе деловых отношений – выгодное существование принялись измерять не товарами, а именно безликой денежной прибылью и доходами, полученными от их сбыта покупателю (потребителю).

3. Псевдо-свободный рынок

«До тех пор, пока будет существовать объективная необходимость наёмной армии труда – ни о какой свободе труда и речи быть не может».

«Но пусть отгадают с трёх раз – чем найм живой силы отличается от тривиальной покупки людей для их использования по усмотрению частных владельцев?»

Любое общество людей на нашей планете различается множеством индивидуальных уровней развития и социальных признаков в общении между собой.

Но независимо ни от каких признаков и различий – оно однозначно подразделяется на производителей и потребителей материальных и духовных благ, определяющих рождение, рост и развитие каждого из нас.

А поскольку потреблять – предписано всем без исключения, а производить способен далеко не каждый и не всегда – потребитель вынужден быть на полном или частичном иждивении у производителей.

И именно по этой, хотя бы, причине рынок не может быть свободным, и допускает манипуляцию ценами на спрос, далеко не по обоюдному желанию и удовлетворению!

Мало того!

В системе с частной свободно-рыночной экономикой применяется понятие о частной прибыли, с предварительным анализом ситуационного состояния общественности.

С продвижением в массы особых методик рекламы и технологического подхода к целевым контингентам населения – которые позволяют предоставлять товары и услуги в *образе, выгодном для организации, занимающейся пиаром.*

Пиар (P.R.) – распространённое сочетание аббревиатур от «Public Relations», что переводится на русский, как связь с общественностью с целью изучения и оптимального решения проблем, с упорядочением всего, что требуется производить для населения – с тем, на что имеется спрос населения.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.