

БОГАТЫЙ ПАПА

ВТОРОЙ ШАНС

ДЛЯ ВАШИХ ДЕНЕГ, ВАШЕЙ ЖИЗНИ И НАШЕГО МИРА



SECOND
CHANCE

ROBERT T. KIWOSAKI

РОБЕРТ КИЙОСАКИ

Роберт Тору Кийосаки

Второй шанс

*Текст предоставлен правообладателем
http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=17186358
Кийосаки, Р. Второй шанс: Попурри; Минск; 2015
ISBN 978-985-15-2577-1*

Аннотация

Эта книга написана для тех, кто осознает, что пора начать действовать по-новому, кто понимает, насколько безумно копить деньги, в то время когда банки печатают триллионы долларов, насколько безумно инвестировать на долгосрочную перспективу, в то время когда биржи терпят крах; насколько безумно ходить в школу, в то время как там не дают финансового образования. В этой книге вы узнаете об опасностях и возможностях в условиях мирового финансового кризиса.

Содержание

Посвящение	5
Примечание автора	13
Предисловие	14
Часть первая	17
Предисловие	18
Глава первая	21
Что вам нужно знать о деньгах	22
Война с бедностью	28
Война со средним классом	30
Ваше богатство крадет инфляция	32
Долговое рабство	34
Два типа богатых	35
Ваш сосед – миллионер	38
Как ваш «сосед-миллионер» лишился дома	40
Потерянное поколение	41
Молодые, образованные и по уши в долгах	42
Прошлое, настоящее и будущее	46
Обеспечение так себе	50
Глава вторая	62
Бедный папа и Баки	64
Стоя в «Будущем»	65
Конец ознакомительного фрагмента.	69

Роберт Кийосаки

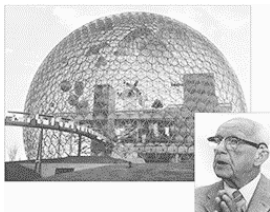
Второй шанс

SECOND CHANCE (For your money, your life and our world) by Robert T. Kiyosaki, 2015.

© 2015 by Robert T. Kiyosaki. This edition published by arrangement with the Rich Dad Operating Company, LLC.
First Russian Edition: October 2015

© Перевод. Издание на русском языке. Оформление.
ООО «Попурри», 2015

Посвящение



Эта книга посвящается доктору Ричарду Бакминстеру Фуллеру (1895–1983).

Доктор Фуллер – это человек, которого почти невозможно описать или отнести к какой-то категории людей. Его называют футуристом, изобретателем, учителем, философом и архитектором. Дважды его принимали в Гарвардский университет и дважды отчисляли.

Бакминстер Фуллер получил множество почетных докторских степеней, патентов США, премий и наград, в частности золотую медаль Американского института архитекторов и Президентскую медаль Свободы, полученную от президента Рональда Рейгана.

Самое большое признание Бакминстеру Фуллеру принесла разработка геодезического купола – конструкции, которая сегодня используется во всем мире. Один из таких куполов представлен в тематическом парке Экспериментального

прототипа общины будущего в Диснейуорлде. Его называли первым футуристом – человеком, который придал предсказанию будущего статус научной дисциплины. Многие из предсказаний Фуллера уже стали реальностью, а многие становятся ею сегодня.

Больше всего доктора Фуллера любили за его гуманность и называли «гением, благосклонным к планете» и «дедушкой будущего». В 1982 году американский бард Джон Денвер посвятил ему свою песню «Что может сделать один человек» (What One Man Can Do).

Выше на фотографии павильон США в форме геодезического купола Фуллера на Всемирной выставке «Экспо-67» в Монреале.

Эта книга начинается с описания моей поездки на «Экспо-67». Я проделал путь от Нью-Йорка до Монреаля автостопом, чтобы увидеть купол Фуллера... и увидеть будущее.

Выражение признательности

Сердечное спасибо Майку Салливану, генеральному директору Rich Dad, и Шейну Канилья, президенту Rich Dad, за то, что они избавили компанию от балласта прошлого и привели в будущее. И за то, что предоставили Rich Dad Company второй шанс.

Отдельная благодарность – команде Rich Dad за поддержку, оказанную Майку и Шейну в ту пору, когда наши души

подвергались тяжелым испытаниям.

Команда Rich Dad

Кэти Грэйди – 2000

Мона Гамбетта – 2001

Боб Тернер – 2002

Кристина Ингемансдоттер – 2004

Грег Артур – 2006

Майк Аллен – 2007

Бретт Боттеш – 2008

Райан Налепински – 2008

Майк Салливан – 2009

Шейн Канилья – 2009

Роберт Бурман – 2009

Робб Леконт – 2009

Брэд Кендалл – 2009

Дэвид Леонг – 2009

Ронда Хичкок – 2009

Айдалиа Фуэнтес – 2010

Даррин Мур – 2010

Джек Коч – 2011

Зик Контрерас – 2011

Дэвид Адамс – 2012

Дерек Харджу – 2012

Мэттью Стейн – 2012

Тони Фемино – 2012

Мелисса Марлер – 2012

Джош Неса – 2014

Мэтт Квурк – 2014



Шейн Канилья,
президент

Майк Салливан,
генеральный директор

Выражение признательности



Отдельное спасибо Моне Гамбетта. Без нее эта и боль-

шинство других книг Богатого Папы не увидели бы свет. Подобно Кролику Энерджайзеру, Мона всегда готова работать дольше, чем требуют служебные обязанности, 24 часа в сутки, 7 дней в неделю. Если бы компания Rich Dad была военной организацией, Мону наградили бы медалью «Серебряная звезда» за мужество и отвагу.

Я уверен, что Мона и все остальные сотрудники Rich Dad присоединятся ко мне в выражении благодарности команде издательства Plata. Каждый из них внес свой вклад в создание этой книги. Особая благодарность Ронде Хичкок, Стиву Кингу, Грегу Артуру, Дэйву Леонгу, Джейку Джонсону, Келли Коппола, Гарретту Саттону и Даррину Муру.

Хочу поблагодарить свою жену Ким за то, что ей удается быть богатой женщиной, в которой идеально сочетаются любовь, мудрость и красота, и служить источником силы в сердце компании Rich Dad.

И конечно, спасибо миллионам людей во всем мире, которые так же, как вы, читают книги из серии «Богатый Папа», играют в наши игры и обучают им своих детей. Спасибо всем вам за то, что побуждаете компанию Rich Dad двигаться вперед и принимаете активное участие в осуществлении нашей глобальной миссии:

Повышать финансовое благосостояние человечества.

Выражение признательности

Спасибо вам, советники компании Rich Dad, за готовность делиться вашей необычайной мудростью.



Блэйр Сингер, *советник Rich Dad с 1981 года по вопросам продаж и тимбилдинга*



Кен Макэлрой, *советник Rich Dad с 1999 года по вопросам недвижимости, долгов и привлечения капитала*



Гарретт Саттон, эсквайр, *советник Rich Dad с 2001 го-*

да по вопросам бизнес планов и защиты активов



Даррен Уикс, советник Rich Dad с 2001 года по вопросам предпринимательства и образования



Том Уилрайт, дипломированный общественный бухгалтер, советник Rich Dad с 2006 года по вопросам налогов и стратегий накопления богатства



Энди Таннер, советник Rich Dad с 2006 года по вопросам бумажных активов



Джош и Лайса Лэннон, советники *Rich Dad* с 2008 года по вопросам социального предпринимательства и изменений поведения

Примечание автора

Несмотря на то что в этой книге затрагиваются вопросы политики и государственного управления, она не содержит никаких тайных политических планов. Автор не является ни республиканцем, ни демократом. Уж если на то пошло, он симпатизирует независимой партии.

В данной книге используются термины *Бог* и *дух*. Однако это не религиозная книга. В ней нет никакой религиозной подоплеки. Автор верит в свободу вероисповедания, в свободу верить – или не верить – в Бога.

Предисловие

*Мы призваны быть архитекторами будущего, а
не его жертвами.*

Ричард Бакминстер Фуллер

Когда-то давно...

Америка была самой богатой страной-кредитором в мире.

Когда-то давно...

доллар США обеспечивался золотом.

Когда-то давно...

тех, кто печатал деньги, считали преступниками и называли *фальшивомонетчиками*.

Когда-то давно...

человек получал образование, устраивался на работу, уходил на пенсию молодым, а потом жил долго и счастливо.

Когда-то давно...

все, что вам нужно было сделать, — это купить дом, а когда ваш дом поднимался в цене, вы становились богатыми.

Когда-то давно...

все, что вам нужно было сделать, — это вложить деньги в фондовый рынок, а когда рынок поднимался, вы становились богатыми.

Когда-то давно...

диплом колледжа давал право на высокую зарплату.

Когда-то давно...

возраст был активом.

Когда-то давно...

вышедший на пенсию человек мог рассчитывать, что о нем позаботятся системы социального обеспечения и медицинского страхования по старости.

К сожалению, **эти времена канули в прошлое**. Сказке пришел конец. Мир изменился и продолжает меняться.

В: – *Так что же делать теперь простым людям?*

О: Об этом и рассказывает наша книга. Вы узнаете о том, как предоставить второй шанс себе, своим деньгам и своей жизни.

Эта книга разделена на три части: «Прошлое», «Настоящее» и «Будущее».

Прошлое раскрывает *истинные причины* финансового кризиса.

Настоящее анализирует, где вы находитесь сегодня.

Будущее рассказывает о втором шансе для ваших денег и вашей жизни, а также о том, как вы можете использовать возможности, которые можно обнаружить в трудное время кризиса, чтобы создать такую жизнь, какой вы хотите.

Слово «кризис» стало сегодня самым важным. Вам необходимо запомнить, что у каждого кризиса есть две стороны: *опасность и возможность*.

Второй шанс требует, чтобы вы избегали *опасностей* и

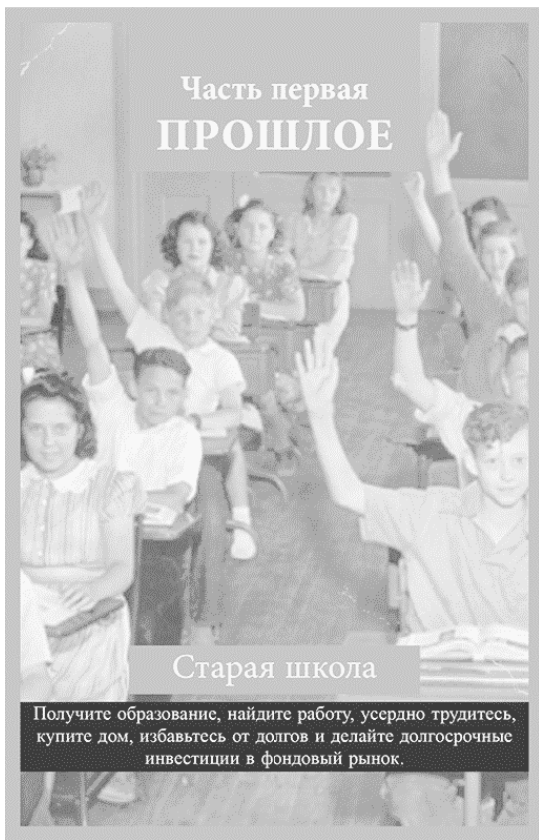
ГОТОВИЛИСЬ К *возможностям*, которые существуют в период *растущего глобального финансового кризиса*.

Часть первая

Прошлое

Старая школа

Получите образование, найдите работу, усердно трудитесь, купите дом, избавьтесь от долгов и делайте долгосрочные инвестиции в фондовый рынок.



Предисловие

Недавно я заглянул в кафе Starbucks и встретил там друга, с которым не виделся много лет. Я был рад встрече, но

удивлен тем, что он трудился за стойкой.

– Давно ты здесь работаешь? – спросил я.

– Около пяти месяцев, – ответил он, принимая у меня заказ.

– А что случилось? – поинтересовался я.

– После обвала рынка в 2007 году я потерял работу. Нашел другое место, но та фирма вскоре развалилась. Сбережения быстро закончились, и в конце концов мы потеряли дом. Мы просто не могли больше за него платить. Но ты не переживай, – продолжил он, – мы работаем. Не сидим на пособии. У нас обоих есть работа, только вот платят совсем немного. Вот я и подрабатываю здесь, в Starbucks, чтобы сделать пару дополнительных баксов. Чувствуешь, какой каламбур: работаю за баксы в Starbucks!

Сказав это, он громко расхохотался.

Отступив в сторону, чтобы стоявшие за мной посетители могли сделать свои заказы, я спросил:

– А что ты делаешь для своего будущего?

– Снова пошел учиться. Собираюсь получить еще одну степень магистра. Знаешь, довольно смешно снова оказаться студентом. Иногда я даже попадаю на лекции вместе с сыном. Скоро он получит свой первый диплом магистра.

– Взял кредит на образование?

– Да. А что еще мы можем сделать? Конечно, это кабальные кредиты. Мне придется до конца жизни выплачивать *свой*. Хорошо, что у сына будет больше времени на выпла-

ту своего кредита. Но всем нам необходимо дополнительное образование. Только тогда у нас будет шанс найти хорошо оплачиваемую работу. Нам нужно делать деньги. Нужно зарабатывать на жизнь. Потому и приходится учиться.

Расплатившись, я получил чашку горячего кофе. Когда я предложил своему другу чаевые, он отказался, и я понял, почему он так поступил. Поэтому я пожелал ему удачи и вышел за дверь.

Первая часть этой книги посвящена прошлому. Точнее говоря, тому, как мы дошли до глобального финансового кризиса.

Джордж Оруэлл в книге «1984» писал:

Во времена всеобщего обмана говорить правду – это революционный акт.

Глава первая

Почему богатые не работают за деньги

*Они используют деньги для мошенничества...
Наше богатство крадут посредством денег, ради
которых мы трудимся.
Ричард Бакминстер Фуллер*

Книга «Богатый папа, бедный папа» была издана в 1997 году на наши собственные деньги, поскольку все ведущие издатели, к которым мы обращались, нам отказали. Некоторые из них язвительно заявляли: «Вы не знаете, о чем пишете».

Особенно много возражений вызывали у них некоторые утверждения моего богатого папы, такие как:

1. Ваш дом не является вашим активом.
2. Держатели сбережений проигрывают.
3. Богатые не работают ради денег.

Десять лет спустя, в 2007 году, разразился кризис субстандартного ипотечного кредитования и многие владельцы домов на собственном горьком опыте убедились в том, что их дом не был активом.

В 2008 году правительство США и Федеральный резерв-

ный банк начали печатать триллионы долларов и миллионы тех, кто откладывал деньги, остались в проигрыше из-за падения покупательной способности денег вследствие инфляции, повышения налогов и снижения процентных ставок на их сбережения.

Урок номер один богатого папы в книге «Богатый папа, бедный папа» гласил: «Богатые не работают ради денег» – и из трех перечисленных выше утверждений о деньгах вызывал меньше всего критики. Из этой главы вы узнаете о том, почему данное заявление является самым важным из уроков моего богатого папы и почему его необходимо усвоить прежде, чем вы приступите к рассмотрению своих возможностей использовать второй шанс – как для своих денег, так и для своей жизни.

Что вам нужно знать о деньгах

Тема денег может оказаться сложной и пугающей. Но если вы начнете с основ и используете их как строительные кирпичики, то сможете обрести знания, необходимые для того, чтобы разобраться в тонкостях обращения с деньгами, изучить принципы инвестирования и понять, как заставить деньги работать на вас.

Прежде всего вам необходимо усвоить, что деньги – это вещь, в обращении с которой вы *можете* достичь мастерства, вещь, которая способна придать вам уверенности в

принятии информированных и грамотных решений.

В: – *Кому нужен второй шанс?*

О: – Всем нам.

В: – *Почему?*

О: – Потому, что деньги – и наши представления о них – изменились и продолжают меняться.

В: – *Почему это важно?*

О: – Потому, что бедные будут становиться беднее, средний класс будет сокращаться, а богатые еще больше разбогатеют.

В: – *Но все знают, что так было всегда. Богатые становятся богаче, а все остальные становятся беднее. Что в этом процессе может быть нового?*

О: – То, что многие люди, которые сегодня богаты, станут новыми бедными.

В: – *Почему богатые люди станут новыми бедными?*

О: – Причин много. Одна из них заключается в том, что многие богатые люди измеряют свое богатство деньгами.

В: – *А что в этом неправильно?*

О: – То, что деньги больше не являются деньгами.

В: – Но если деньги перестали быть деньгами, то что стало деньгами?

О: – Новыми деньгами стали знания.

В: – Вы хотите сказать, что поскольку деньгами стали знания, то сегодня у многих бедных и среднеобеспеченных людей появилась возможность завтра стать новыми богатыми?

О: – Совершенно верно. В прошлом богатыми были те, кто контролировал земельные угодья и ресурсы, такие как нефть, вооружения, гигантские корпорации. Сегодня ситуация изменилась. Мы живем в информационную эпоху – а информация имеется в изобилии и часто может быть получена бесплатно.

В: – Но тогда почему богатыми не становятся все?

О: – Для того чтобы превратить информацию в знания, требуется образование. Без финансового образования люди не могут превратить информацию в личное богатство.

В: – Но Америка тратит на образование миллиарды. Почему же тогда бедных больше, чем богатых?

О: – На формальное образование тратятся сотни миллиардов долларов, а на финансовое почти ничего не выделяется.

В: – *А почему финансовое образование не входит в программы учебных заведений?*

О: – Я задаюсь этим вопросом уже долгие годы – с тех пор, как мне исполнилось девять лет.

В: – *И что же вам удалось выяснить?*

О: – Я узнал, что знания дают власть. Если вы хотите контролировать жизни людей, ограничьте им доступ к знаниям. Вот почему на протяжении всей истории человечества деспоты сжигали книги и отправляли в ссылку (или даже убивали) тех, кто владел знаниями и угрожал их власти. Перед Гражданской войной в Америке во многих штатах закон запрещал учить рабов читать и писать. Знания – самая могучая сила на свете. Вот почему контроль над ними является обязательным условием сохранения власти.

Формула такова:

Информация × Образование = Знания.

Знание – сила, нехватка знаний – слабость.

Мой бедный папа был высокообразованным человеком и имел степень доктора философии, но не получил почти никакого финансового образования. У него был авторитет в системе образования, но очень мало силы в реальном мире.

Мой богатый папа не окончил среднюю школу, но получил прекрасное образование в мире денег. И хотя в плане формального образования он не мог сравниться с бедным

папой, в реальном мире у него было намного больше силы.

В: – Значит, власть имущие сохраняют свою власть с помощью системы образования, определяя, чему учить, а чему не учить. Так вот почему финансовое образование не входит в программы школ?

О: – Уверен, что причина именно в этом. Сегодня финансовые знания дают больше власти, чем ружья, плети и кандалы во времена рабства. Отсутствие финансового образования делает рабами миллиарды людей во всем мире.

В: – А что заменило ружья, плети и кандалы?

О: – Денежная система.

В: – Денежная система? Наши деньги? Но как денежная система может обеспечивать власть над людьми?

О: – Денежная система нужна для того, чтобы люди оставались бедными, а не для того, чтобы они становились богатыми. Денежная система призвана заставлять людей упорно трудиться ради денег. Деньги порабощают тех, у кого нет финансового образования. Люди, не имеющие финансового образования, становятся рабами зарплаты.

Самым лучшим средством, позволяющим украсть наше богатство, являются деньги – та самая вещь, ради которой большинству приходится трудиться всю жизнь. Вот почему люди, которые упорнее всех трудятся ради денег, так называ-

емые «работающие бедняки», продолжают становиться беднее, а не богаче, независимо от того, насколько усердно они работают.

В: – *Но как именно крадут наше богатство посредством денег?*

О: – Способов много. Возможно, некоторые из них вы уже знаете. Вот они:

1. Налоги

Стоимость вашего труда крадут посредством налогов.

2. Инфляция

Когда государство печатает деньги, цены растут. Рост цен вынуждает людей больше работать, чтобы отдавать больше денег на налоги и инфляцию.

3. Сбережения

Банки крадут богатство держателей сбережений, используя так называемую систему частичного банковского резервирования. Предположим, что норма резервирования составляет 10. Это означает, что если вкладчик вносит на свой сберегательный счет 1 доллар, то данный депозит в 1 доллар позволяет банку выдать кредитополучателям 10 долларов. По сути, это еще один способ печатания денег, который не только подстегивает инфляцию, но и снижает покупательную способность денег вкладчика. И это лишь одна из множества причин, подтверждающих слова богатого папы: «Держатели сбережений проигрывают».

Далее в этой книге я расскажу о других способах, посредством которых у вас крадут деньги. Как я уже говорил, «бедная система нужна для того, чтобы люди оставались бедными, а не для того, чтобы они становились богатыми».

В: – Вы можете это доказать?

О: – Поскольку один рисунок стоит тысячи слов, я покажу вам диаграмму. Конечно, она не может служить доказательством, но зато рассказывает историю о росте количества людей, нуждающихся в помощи государства.

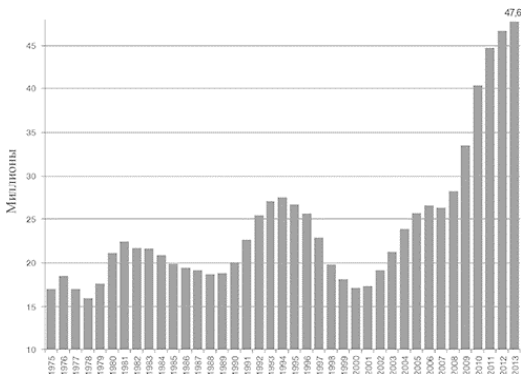
Война с бедностью

В 1964 году президент Линдон Джонсон провозгласил начало войны с бедностью. Многие верят, что эту войну мы выиграли. Многие не верят. На приведенной ниже диаграмме показано количество людей, охваченных Американской программой льготной покупки продуктов. Вопреки убежденности многих в том, что мы выиграли войну с бедностью, рост количества людей, выживающих благодаря продовольственным талонам, рисует совсем иную картину.

Диаграмма показывает, что в 1975 году продовольственные талоны получало примерно 17 миллионов человек. К 2013 году эта цифра увеличилась до 47 миллионов и продолжает расти.

Количество получателей продовольственных талонов (ежегодно)

www.trivisonno.com



В: – *Если количество бедных людей растет, то откуда они берутся?*

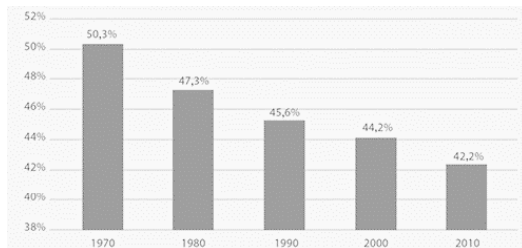
О: – Их поставляет средний класс. Многие сегодняшние бедняки несколько лет назад были вполне преуспевающими представителями среднего класса Америки.

Война со средним классом

Количество семей, чьи заработанные доходы соответствуют уровню среднего класса, неуклонно уменьшается

Помимо прекращения роста доходов среднего класса, с начала 1970-х годов наблюдается тенденция к уменьшению количества семей, заработанные доходы которых соответствуют уровню среднего класса. Доля американских семей, зарабатывающих от 50 до 150 процентов медианного дохода, в 2010 году составила 42,2 процента по сравнению с 50,3 процента в 1970 году.

Процент семей, годовой доход которых составляет 50 процентов от медианного



Источник: Алан Крюгер, председатель Экономического совета при президенте США.

Доклад «Рост и последствия неравенства», Центр за американский прогресс, Вашингтон, 12 января 2012 г.

Центр за американский прогресс

Диаграмма показывает, что происходит со средним классом.

Несколько лет назад (в 2006 году) тележурналист Лу Доббс посвятил теме сокращения среднего класса книгу «Война со средним классом: Как правительство, крупный бизнес и группы особых интересов ведут войну с американской мечтой и как им противостоять» (The War on the Middle Class: How the Government, Big Business, and Special Interest Groups Are Waging War on the American Dream and How to Fight Back). Главная мысль автора состоит в том, что если средний класс находится в упадке, значит, в упадке находятся и Соединенные Штаты, поскольку средний класс – двигатель американской экономики.

Во время избирательной кампании 2012 года оба кандидата в президенты, Барак Обама и Митт Ромни, не скупились на обещания спасти средний класс. У обладателей пытливого ума может возникнуть вопрос: «А почему средний класс необходимо спасать?» Как известно большинству из нас, если государство обещает вас спасти, значит, спасти вас уже поздно.

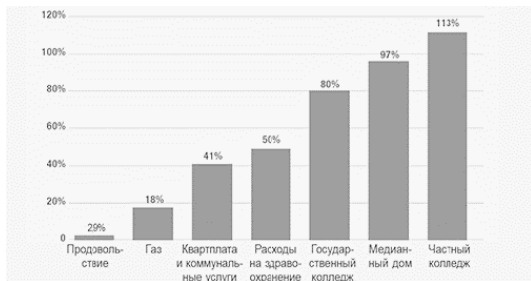
Ваше богатство крадет инфляция

Денежная система крадет ваше богатство посредством инфляции. Приведенная ниже диаграмма объясняет, почему представителям бедного и среднего класса приходится бороться за выживание независимо от того, насколько усердно они работают.

Цены на товары и услуги для среднего класса стремительно растут

В то время как рост доходов представителей среднего класса остановился, стоимость востребованных ими товаров и услуг значительно выросла. Если бы речь шла о предметах роскоши, то высокая цена не вызывала бы особого беспокойства. Но газ, медицинские услуги, высшее образование и владение жильем роскошью не назовешь. Все эти вещи являются ключевыми показателями принадлежности к среднему классу, и их стоимость растет, значительно опережая инфляцию.

Рост цен за вычетом общего уровня инфляции (1970–2009)



Источник: Сенатский комитет по здравоохранению, образованию, труду и пенсионному обеспечению США. Доклад «Спасение американской мечты: Прошлое, настоящее и неопределенное будущее среднего класса Америки», 2011 г.

Центр за американский прогресс

В: – *Как денежная система раскручивает инфляцию?*

О: – Главная причина инфляции – печатание денег. Когда банки или государство печатают деньги, происходят две вещи: растет инфляция и увеличиваются налоги. Когда цены и налоги растут, людям приходится бороться за финансовое выживание.

В: – *Как люди выживают в период роста цен?*

О: – Когда цены растут, люди пытаются выжить, используя кредитные карты. Им приходится урезать расходы, например на экологически чистые продукты питания или оплату услуг стоматолога. Многие попадают в долговое рабство или становятся практически контрактными слугами, или почти

что рабами, своей зарплаты.

Долговое рабство

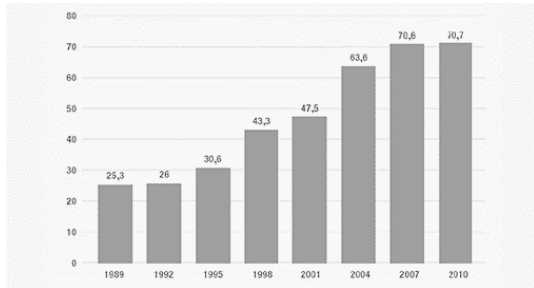
Когда доходы среднего класса пошли на убыль, а налоги и цены начали расти, многие стали использовать кредитные карты, чтобы выжить, и попали в долговое рабство.

Об этом рассказывает следующая диаграмма.

Уровень семейного долга тоже повышается

Столкнувшись со стагнацией доходов и ростом цен на товары первой необходимости, семьи все больше залезают в долги. Медианная долговая нагрузка выросла почти в три раза, с 25,3 тысячи долларов в 1989 году до 70,7 тысячи долларов. Величина долга типичной семьи в 2010 году составила 154 процента ее годового дохода. В 1989 году этот показатель составлял всего 58 процентов.

Медианные суммы семейного долга (в тысячах долларов по среднегодовому курсу 2010 г.)



Источник: Совет управляющих Федеральной резервной системы. Доклад «Обследование потребительских финансов».

Центр за американский прогресс

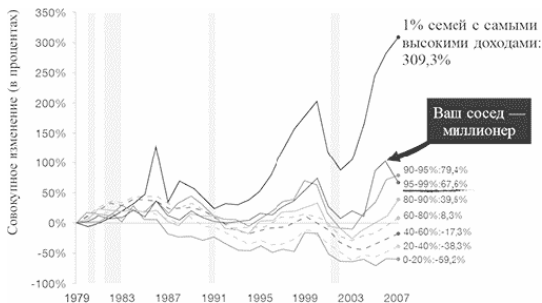
Сегодня налоги, долги и инфляция стали теми железными кандалами, которые сковывают современных рабов.

Два типа богатых

В: – Как богатым удастся стать богаче в то время, когда бедные и средний класс становятся беднее?

О: – Есть два типа богатых людей. К первому относятся действительно богатые. Они становятся богаче. Богатые второго типа становятся беднее. Как это происходит, показывает график, приведенный на следующей странице.

Совокупное изменение реального годового семейного дохода от капитала по категориям дохода среди населения за период 1979–2007 годов



В: – Я вижу, что богатые (верхний 1 процент) действительно становятся богаче. Но что происходит с 90–95 процентами? Почему их доходы падают? Это и есть те богатые, которые, по вашим словам, становятся беднее?

О: – Да. Этот график рассказывает историю двух разных типов богатых людей. Как видите, действительно богатые (1 процент всех американцев) стали невероятно богатыми – с 1979 года их доходы выросли на 309 процентов.

В то же время 95–99 процентов сдают позиции. Их доходы не растут.

В: – Вот почему вы ранее сказали, что некоторые богатые становятся новыми бедными, не так ли?

О: – Да. Прошу отметить, что график, который мы только что рассмотрели, заканчивается 2007 годом. В том году началась Великая рецессия. После 2007 года многие миллионеры лишились своих капиталов в результате кризиса субстандартного ипотечного кредитования и обвала фондовой биржи.

В: – Значит, сегодня ситуация выглядит еще хуже?

О: – Да. Верхний 1 процент американцев стал еще богаче. Многие из описанных мною богатых другого типа стали беднее. Другие превратились из богатых в бедных всего за год. Многие перестали быть богатыми, когда потеряли высокооплачиваемые рабочие места, дома и лишились состояния в результате коллапса портфелей ценных бумаг.

Многие из тех, кому удалось пережить крах и остаться в числе верхних 20 процентов, из-за инфляции неуклонно становятся беднее. Некоторые уже скатились на уровень среднего класса.

В: – Объясните, пожалуйста, еще раз, в чем разница между двумя типами богатых.

О: – К одному типу богатых относятся те, чья работа высоко оплачивается, например руководители корпораций, квалифицированные специалисты, такие как врачи и адвокаты,

профессиональные спортсмены и кинозвезды. Их богатство обеспечивается высоким доходом. К другому типу относятся люди, которым не нужно работать, чтобы быть богатыми. Их богатство в большинстве случаев обеспечивается активами.

Ваш сосед – миллионер

В 1996 году вышла в свет книга «Ваш сосед – миллионер». Для своего времени она была революционной. Ее авторы Томас Стэнли и Уильям Данко рассказали о том, как обычные представители среднего класса становились миллионерами. Они добивались этого, не обладая талантами Дональда Трампа, Стива Джобса и Гордона Гекко из фильма «Уолл-стрит». Они не получали миллионные гонорары, как звезды кино, музыки и профессионального спорта. Эти представители среднего класса становились миллионерами благодаря тому, что имели хорошее образование, жили в скромных домах в престижных районах, ездили на купленных за разумную цену машинах, откладывали деньги и систематически инвестировали средства в фондовый рынок.

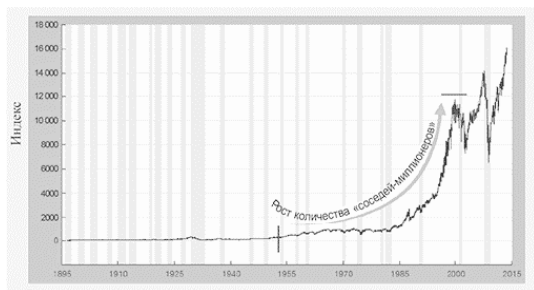
Многие становились миллионерами за счет прироста капитала в результате повышения стоимости их домов и пенсионных портфелей. Эти представители среднего класса переходили в разряд миллионеров благодаря инфляции и тому, что являлись частью растущей экономики США. Они были живым олицетворением американской мечты.

Террористический акт 11 сентября 2001 года оказался сигналом начала нового тысячелетия и конца американской мечты.

Следующий график показывает, что после 11 сентября жизнь вашего «соседа-миллионера» перестала быть легкой.

Промышленный индекс Dow Jones

Источник: S&P Dow Jones Indices LLC.



Затененные области – периоды рецессий в США

2013 research.stlouisfed.org

База данных Федерального резерва США

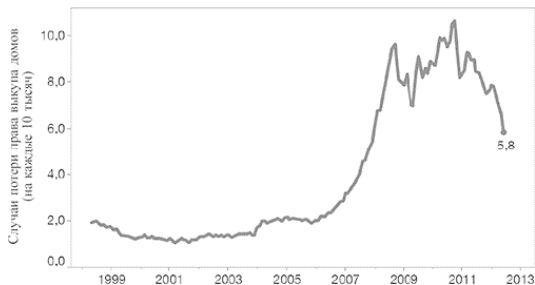
В 2000 году обвал NASDAQ, или лопнувший пузырь интернет-компаний, запустил цепную реакцию бумов и обвалов, выбросивших многих ваших «соседей-миллионеров» из категории миллионеров.

Как ваш «сосед-миллионер» лишился дома

В 2007 году, когда лопнул пузырь субстандартного ипотечного кредитования, многие «соседи-миллионеры» стали «соседями, лишившимися дома».

Количество потерь права выкупа домов в США

Июнь 2012 года



До 2007 года цены на дома стабильно росли в течение многих лет. Надеясь на дальнейший рост, миллионы домовладельцев начали брать кредиты под залог дома, которые часто использовались для погашения долгов по кредитным

картам или для оплаты отпускных расходов. Превратив свои дома в подобие банкоматов, они на собственном горьком опыте узнали — когда все перевернулось с ног на голову, — что их дом не является активом.

Обвал цен на жилье резко сократил возможности использования кредитных карт. Когда домовладельцы перестали ими пользоваться, экономика забуксовала, потому что она зависит от расходов потребителей и, в частности, от использования кредитных карт. Когда потребители стали ограничивать свои расходы, начали страдать розничные продавцы, а когда страдают розничные продавцы, страдает вся мировая экономика.

Сегодня, в 2014 году, в Соединенных Штатах насчитывается примерно 115 миллионов семей. Сорок три миллиона из них арендуют жилье, а 25 миллионов владеют полностью выкупленными собственными домами. Из 50 миллионов семей, выплачивающих ипотеку, по некоторым оценкам, около 24 миллионов оказались «под водой», то есть у них сумма долгов, взятых под залог дома, превышает стоимость этого дома.

До тех пор пока домовладельцы будут находиться в такой плачевной ситуации, экономика будет страдать.

Потерянное поколение

Когда вышедшие из среднего класса «соседи-миллионе-

ры» потеряли рабочие места, дома и начали использовать для оплаты счетов пенсионные накопления, пострадала еще одна группа населения – дети «соседей-миллионеров».

Появилось поколение молодых людей, которых стали называть новым потерянным поколением. В него входят выпускники колледжей, профессиональных училищ и средних школ, которые не могут найти работу, соответствующую их уровню образования, или никакую работу вообще. Помимо дохода, они лишены возможности получения необходимого для реальной жизни рабочего опыта. Отсутствие опыта, который человек обычно накапливает на третьем и четвертом десятке лет, в последующие годы неизбежно скажется на их способности зарабатывать деньги и получать доход. Именно поэтому их часто называют потерянным поколением.

Молодые, образованные и по уши в долгах

Многие из этих высокообразованных людей вступают в реальную жизнь, обремененные студенческими кредитами, которые не зря считаются самыми худшими из всех возможных долгов. В отличие от кредита на автомобиль, ипотеки или бизнес-кредита, задолженность по студенческому кредиту списывается крайне редко. Студент не может объявить себя банкротом и надеяться на аннулирование долга. Задолженность по студенческому займу тяжелым камнем висит на

шее студента до конца жизни и проценты по ней неуклонно растут. У многих будут возникать проблемы с покупкой машины, дома или инвестированием, пока студенческий кредит не будет погашен полностью. Остается надеяться, что проводимая в настоящее время реформа программ студенческого кредитования позволит справиться с этими проблемами.

Некоторые из этих молодых людей становятся «детьми-бумерангами», которые покидают родительский дом, а затем возвращаются, чтобы жить с мамой и папой. Это вынуждает многих родителей пополнять ряды «бутербродного поколения», когда им приходится одновременно заботиться и о детях, и о родителях, причем часто все три поколения живут под одной крышей.

В других странах высшее образование предоставляется бесплатно. В Америке студентов обращают в долговое рабство.

В: – Так вот почему вы говорите, что второй шанс нужен каждому? Потому, что некоторые богатые становятся бедными, средний класс сокращается, количество бедных растет, а студенты становятся высокообразованными частично безработными, увязшими в долгах?

О: – Да. Мир меняется, и вместе с ним меняются деньги. Тех, кто живет в прошлом и обращается с деньгами по правилам старого мира, настоящее стирает с лица земли.

Мы живем в информационную эпоху. Информации вокруг сколько угодно, и значительную ее часть можно получить бесплатно. Но без финансового образования человек не может превратить информацию в знания.

В: – *Но если у миллионов людей есть хорошее образование, но совсем мало силы, то им необходим второй шанс, чтобы вернуть себе свою силу?*

О: – Да.

В: – *Книга «Ваш сосед – миллионер» была опубликована в 1996 году. Книга «Богатый папа, бедный папа» вышла в 1997 году. Чем отличались эти две книги?*

О: – Книга «Ваш сосед – миллионер» была посвящена людям, ставшим миллионерами благодаря приросту капитала. Книга «Богатый папа, бедный папа» рассказывала о людях, ставших миллионерами благодаря денежному потоку.

В: – *А в чем разница?*

О: – Разница очень большая. Многие из тех, кого сделал миллионерами *прирост капитала*, считали свои *пассивы*, такие как дом и машина, *активами*. Когда рынки недвижимости и фондовые рынки рухнули, многие миллионеры этого типа лишились своего богатства, потому что их *пассивы* потеряли свою стоимость.

Многие из тех, кого миллионерами сделал *денежный по-*

ток, получали свой доход от настоящих активов и стали еще богаче. Они становились богаче, скупая у миллионеров первого типа их пассивы по бросовым ценам.

В: – Значит, в силу отсутствия финансового образования миллионы людей не понимают, в чем разница между двумя типами богатых людей?

О: – Совершенно верно. Человек может создать огромное богатство множеством разных способов. Например, может унаследовать капитал или жениться на деньгах. Как часто говорит Уоррен Баффет, «в финансовый рай ведет много путей».

Поскольку мой родной отец был бедным человеком, не имеющим активов, я не мог получить хорошее наследство. Жениться на деньгах я тоже не хотел. В совсем раннем возрасте я решил, что к богатству меня приведет путь, указанный богатым папой, – получение финансового образования и приобретение активов.

В: – Итак, большинству людей не хватает финансового образования и они не знают, в чем разница между активами и пассивами. Пользуясь тем, что они не имеют финансового образования, у них крадут их богатство. Правильно?

О: – Да. Если бы люди были знакомы с несложными определениями базовых финансовых понятий, их богатство могло бы значительно увеличиться. Хорошая новость состоит

В том, что познакомиться с этими понятиями можно совершенно бесплатно.

Прошлое, настоящее и будущее

В: – Так вот почему миллионы образованных, работающих людей теряют свое богатство? Они стали образованными рабами денег, во многом похожими на необразованных рабов во времена, предшествующие Гражданской войне. Правильно?

О: – Да. Образование – или его недостаток – один из ключей на связке у власть имущих.

В: – А что происходит с теми, в чьих руках власть?

О: – Информационная эпоха угрожает этим людям потерей власти. Вот почему сегодня личное финансовое образование приобретает для каждого из вас большее значение, чем когда-либо в истории. Отчаявшиеся люди у власти делают отчаянные вещи, чтобы удержать свою иллюзорную власть.

В: – Чего вы ожидаете в будущем?

О: – Повторю еще раз: картинки сильнее слов. Я покажу вам несколько картинок, добавлю пару слов и позволю самим решить, что готовит вам будущее.



На этом графике вы видите прошлое, настоящее и будущее промышленного индекса Dow Jones. Он не является мериллом всей экономики. Скорее, это моментальный снимок того, что происходит в одной части ее сложного комплекса.

В: — Получается, что у будущего есть три варианта: вверх, вниз и в сторону?

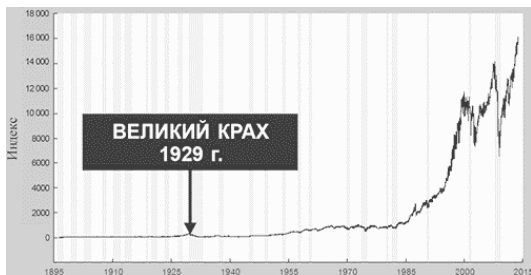
О: — Да. Варианты всегда одни и те же.

В: — И что вы предвидите в будущем?

О: — Чтобы ясно увидеть будущее, лучше всего заглянуть в прошлое. На графике, который мы только что рассмотрели, вы можете увидеть прошлое, в частности событие, отмеченное крахом фондового рынка в 1929 году и вошедшее в историю под названием Великая депрессия.

Промышленный индекс Dow Jones

Источник: S&P Dow Jones Indices LLC.



Затененные области – периоды рецессий в США
2013 research.stlouisfed.org

База данных Федерального резерва США

В: – *Это был ужасный крах?*

О: – Да.

В: – *Неужели следующий крах может оказаться еще страшнее?*

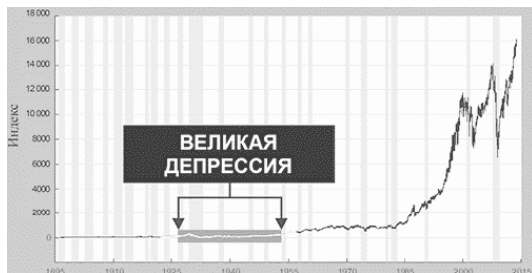
О: – Да.

В: – *И что тогда произойдет?*

О: – Взгляните на период Великой депрессии.

Промышленный индекс Dow Jones

Источник: S&P Dow Jones Indices LLC.



Затененные области – периоды рецессий в США
2013 research.stlouisfed.org

База данных Федерального резерва США

Великая депрессия, если судить по индексу Dow Jones, продолжалась 25 лет, с 1929 по 1954 год. В 1929 году индекс поднялся до рекордной отметки – 381 пункт. Для того чтобы он снова достиг этой высоты, потребовалось 25 лет. Такова независимая оценка, не совпадающая с мнением тех, кто считает, что депрессия закончилась в 1939 году.

В: – *Может, мы вступаем в период новой депрессии?*

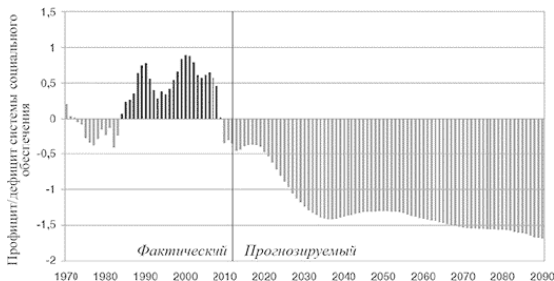
О: – Да. Многие люди уже переживают собственную новую депрессию. Вот почему растет показатель использования продовольственных талонов, сокращается средний

класс, выпускники, обремененные задолженностью по студенческим кредитам, не могут найти работу, а многие вчерашние «соседи-миллионеры» разоряются. Кроме того, на пенсию выходят первые из 76 миллионов беби-бумеров. У многих из них, если не у большинства, недостаточно денег, чтобы уйти на пенсию. Успехи здравоохранения и медицины могут означать, что эти беби-бумеры будут жить дольше, в то время как стоимость здравоохранения, скорее всего, будет продолжать расти так же, как стоимость продуктов питания, горючего и жилья.

Обеспечение так себе

Взгляните на динамику состояния Фонда социального обеспечения США.

Процент ВВП



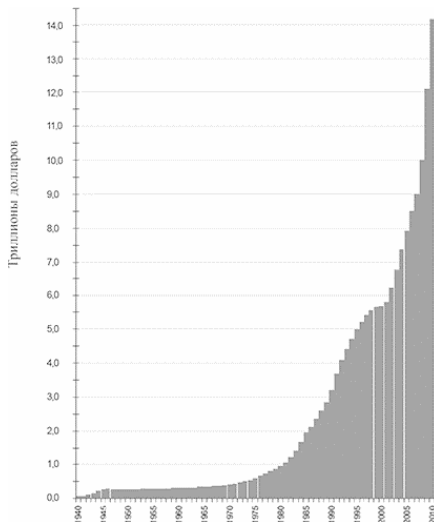
В: – Что означает эта диаграмма?

О: – Для разных людей она означает разные вещи. Если вы молоды, она означает, что вам лучше не рассчитывать на то, что о вас позаботится государство. Если вы беби-бумер, она означает, что деньги, которые вы вносили в Фонд социального обеспечения, пропали. Если вы принадлежите к поколению Второй мировой войны, значит, вы удачно выбрали время появления на свет.

Еще одна любопытная диаграмма посвящена государственному долгу. История, которую она рассказывает, тоже очень показательна.

Государственный долг с 1940 года по настоящее время

Источник: Счетчик государственного долга США



В: – *И какую историю рассказывает эта диаграмма?*

О: – Опять же, все зависит от того, кто на нее смотрит. Большинству людей, то есть средним американцам, она не говорит ничего. Для тех, кто не имеет финансового образования, эта диаграмма почти ничего не значит.

Сегодня государственный долг превышает 17 триллионов долларов. Для кого-то это означает, что конец близок. И лишь немногим диаграмма указывает на главную возможность в жизни.

В: – *А что она означает для вас?*

О: – Хотя я испытываю эмпатию к первым двум группам, но сам принадлежу к третьей группе. Я очень беспокоюсь за тех, кто пострадает, однако все же смотрю на будущее с воодушевлением. Мне не терпится стать свидетелем самого колоссального перераспределения власти и богатства за всю историю мира. Наступает рассвет новой эпохи. Если управление изменениями будет проводиться грамотно, то многие кандалы человечества будут сброшены и мы вступим в эру устойчивого процветания для всех. Но если все пойдет плохо и те, кто сегодня стоит у власти, одержат победу, используя насилие, чтобы сохранить контроль над людьми, то нас могут ожидать новые «Темные века».

В: – *От чего это зависит?*

О: – Важную роль сыграют многие факторы, к примеру такие, как технологический прогресс и подъем Китая как мировой державы. Кроме того, нужен большой сдвиг в образовании, причем не только в том, *чему* мы учим, но и в том, *как* мы это делаем.

В: – *Какова, на ваш взгляд, вероятность изменений в образовании?*

О: – Я думаю, что образование не изменится, по крайней мере в ближайшем будущем. Власть может приводить веские аргументы в поддержку требования разрешить тем, кто контролирует денежную систему, контролировать и систему

образования. Вот почему еще в 1984 году я стал предпринимателем-преподавателем. Вот почему я пишу книги и создаю игры, повышающие уровень финансового образования. Сегодня я являюсь своего рода гибридом – предпринимателем, как мой богатый папа, и преподавателем, как мой бедный папа.

Возможно, вы уже знаете, что я верю в личную ответственность, в возможность менять положение вещей и в нашу способность трансформировать и контролировать ситуацию. Каждый из нас в силах изменить самого себя. А самым легким – и часто самым эффективным – способом изменения себя является образование.

В: – Что вы видите в будущем?

О: – Чтобы увидеть будущее, необходимо изучить прошлое. Как говорится, «те, кто не извлекает уроков из прошлого, обречены его повторить».

Прошлое отмечено двумя разными типами депрессий:

1. Американская депрессия (1929–1954).
2. Гиперинфляция в Германии (1918–1924).

В: – В чем заключалась разница между ними?

О: – Говоря самым простым языком, американцы не печатали деньги, а немцы печатали.

Ниже показано, что произошло, когда Германия начала печатать деньги.

Человек, который в 1923 году был миллионером, через пять лет обанкротился



Эта фотография показывает, что происходит, когда центральный банк и государство печатают деньги, чтобы оплачивать свои счета.

В 1918 году гражданин Германии мог быть «миллионером», располагая миллионами германских рейхсмарок в виде сбережений. Менее чем через пять лет тот же самый немецкий миллионер стал бедняком.

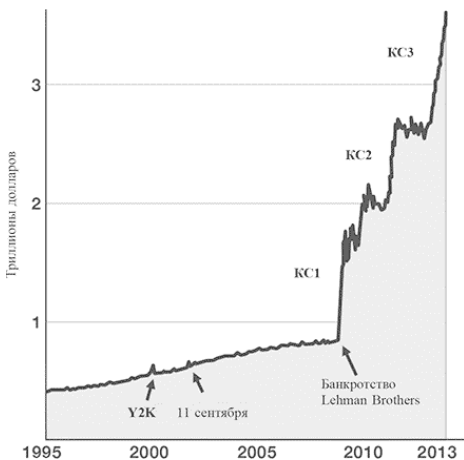
В: – Неужели в Соединенных Штатах сегодня происходит то же самое?

О: – Да.

Вот диаграмма количественного смягчения (КС)

Денег печатается больше, чем когда-либо!

(Государственная экспансия денежной базы)



В: – *Что это означает?*

О: – Это означает, что после последней депрессии Соединенные Штаты следуют германской модели. Америка пытается «напечатать» себе выход из финансового кризиса.

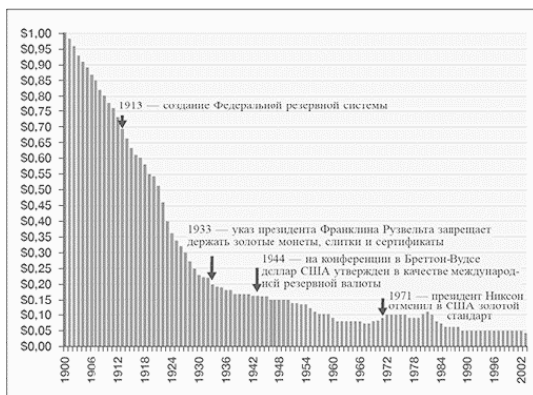
В: – *А что это означает для меня?*

О: – Именно то, что было сказано в эпиграфе к данной главе: с помощью денег, ради которых вы трудитесь, крадут ваше богатство. Как я сказал, денежная система была созда-

на не для того, чтобы сделать вас богатыми. Деньги призваны служить средством, позволяющим красть ваше богатство.

Взгляните на следующую диаграмму. Она показывает, что происходит с покупательной способностью денег.

Покупательная способность доллара США (1900–2003)



© 2003 Mary Puplava, Financial Sensa. Data Source <http://eh.net/hmitppowerusd/>

Доллару потребовалось около ста лет, чтобы потерять 95 процентов своей покупательной способности. Лично я сомневаюсь, что для потери оставшихся 5 процентов понадо-

бится еще 100 лет.

В: – *Вы хотите сказать, что доллар обесценится до нуля?*

О: – Если Соединенные Штаты продолжают печатать деньги, вполне возможно.

В: – *Но в Америке такого просто не может случиться, правда?*

О: – Уже случилось, и не один раз.

В: – *Когда?*

О: – Во время Войны за независимость президент Джордж Вашингтон и Континентальный конгресс приняли решение печатать бумажные деньги, так называемые континентали, чтобы оплачивать военные расходы. Британцы постарались обесценить эти деньги, печатая фальшивые континентали. Вскоре бумажные доллары стали стоить дешевле бумаги, на которой их печатали. Именно в тот период родилось презрительное выражение «не стоит и бумажного доллара».

То же самое произошло с долларом конфедератов. Конфедерация печатала бумажные деньги, чтобы оплачивать свои счета и покупать оружие. Поражением в Гражданской войне Юг в значительной степени был обязан «плохим деньгам».

В свою очередь, Север тоже платил за войну напечатанными бумажными долларами (их называли гринбеками). Если

бы Север проиграл, гринбек полетел бы вслед за долларом конфедератов в мусорную корзину.

Если правительство США продолжит печатать сегодняшние гринбеки, они тоже могут полностью обесцениться – точно так же, как доллары Континентального конгресса и Конфедерации.

В: – Что произойдет, если доллар обесценится до нуля?

О: – Это будет означать, что в самом большом проигрыше окажутся держатели сбережений и что люди, которые трудятся ради денег, потерпят сокрушительное поражение. Их богатство развеется как дым. Я всегда напоминаю себе, что гражданин Германии, который в 1918 году был миллионером, к 1923 году мог стать нищим.

Именно поэтому урок номер один в книге «Богатый папа, бедный папа» гласит: «Богатые не работают ради денег».

В: – Но если богатые не работают ради денег, тогда ради чего они работают?

О: – Ответу на данный вопрос как раз и посвящена эта книга – так же, как большинство моих книг и игр. Многим людям необходим второй шанс, чтобы серьезно задуматься о том, ради чего они работают.

В: – Чему мне необходимо научиться? С чего начать?

О: – Нужно начать с изучения прошлого.

В: – *Почему с изучения прошлого?*

О: – Потому, что изучение прошлого позволяет увидеть будущее. На примере прошлого вы можете уяснить, как богатые и власть имущие крадут наше богатство посредством наших же денег.

В следующих главах вы узнаете, как богатые и власть имущие обирают нас, похищая наличные. Если вы поймете, как работает схема грабежа наличности, у вас появится больше возможностей принимать разумные решения в *настоящем*, чтобы обеспечить себе более процветающее и безопасное *будущее*.

В: – *Все ли смогут обеспечить себе процветающее и безопасное будущее?*

О: – К сожалению, нет. Боюсь, что нет.

В: – *Почему?*

О: – Потому, что большинство людей до сих пор живут в прошлом. Но если они застрянут в прошлом, то не смогут понять урок номер один богатого папы: богатые не работают ради денег.

Сегодня многие слишком заняты работой ради денег, упорным трудом ради того, чтобы оплачивать счета и откладывать достаточно средств на будущее. Они не поймут урок номер один до тех пор, пока не проявят готовность выделить

время на то, чтобы сначала понять прошлое.

Второй шанс принесет мало пользы тем, кто застрял в прошлом. Как гласит известный афоризм, *«безумен тот, кто делает то же самое снова и снова и при этом ждет разных результатов»*. В том, что касается денег, безумием страдают многие.

Итак, если для того, чтобы увидеть будущее, мы должны начать с прошлого, готовы ли вы отправиться в прошлое? Если ваш ответ «да», тогда читайте дальше.

В: – *Последний вопрос: «Если деньги предназначены для того, чтобы делать людей бедными, красть их богатство, тогда кого деньги делают богатыми?»*

О: – Богатых. Тех богатых, которые не работают ради денег и контролируют игру в деньги.

В: – *С каких пор ведется эта игра?*

О: – Игра в деньги ведется с тех пор, как на земле появились люди. Им всегда было свойственно желание поработать других и отнимать то, что у них есть. Эта игра не нова. Богатые играют в нее с очень давних пор.

Если теперь пришла ваша очередь научиться игре в деньги – игре, в которую играют богатые, – значит, это и есть ваш второй шанс.

Глава вторая

Человек, который мог видеть будущее

*Большинство моих открытий были
результатами ошибок. Вы открываете то, что
есть, когда избавляетесь от того, чего нет.*

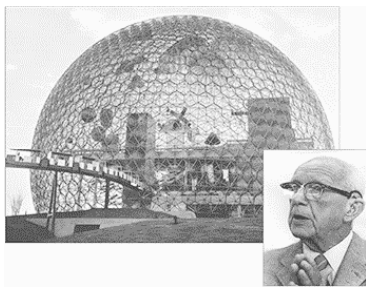
Ричард Бакминстер Фуллер

Летом 1967 года мы с Энди Андреасеном, таким же, как и я, 20-летним курсантом Академии торгового флота США в Кингс-Пойнте, автостопом добрались из Нью-Йорка до Монреалья, чтобы увидеть будущее.

Монреаль был местом проведения «Экспо-67» – всемирной выставки, посвященной будущему. Ее центральным объектом стал павильон США – громадный геодезический купол, который был виден со всех сторон за много километров. Создатель купола, Ричард Бакминстер Фуллер, по праву считался одним из величайших гениев нашего времени.

Доктор Фуллер имел репутацию футуриста, и его часто называли «дедушкой будущего». Созданная им конструкция являлась подлинным олицетворением будущего, поэтому выбор формы купола для национального павильона представлялся совершенно логичным решением правительства США.

Бакминстер Фуллер, которого многие называли просто Баки, был загадочной личностью. Гарвардский университет называет его одним из своих самых выдающихся питомцев невзирая на то, что Баки не окончил университетский курс. Хотя Фуллер не имел диплома колледжа, за свою жизнь он был удостоен 47 почетных премий в области архитектуры, дизайна, инженерии, изящных искусств и литературы.



Американский институт архитектуры называет его одним из ведущих архитекторов мира. Его бюст занимает почетное место в вестибюле этого института. Баки не был архитектором по образованию, однако возведенные по его проектам здания можно найти в любой части планеты.

Его считают одним из самых талантливых изобретателей в истории Америки. На его имя зарегистрировано больше 2 тысяч патентов.

Фуллер – автор множества книг самых разных жанров, от

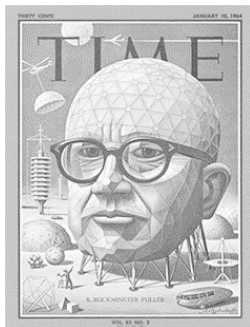
научных и философских до поэтических. В 1982 году он получил от президента Рональда Рейгана Президентскую медаль Свободы и однажды номинировался на Нобелевскую премию.

Невзирая на свои заслуги, Баки часто называл себя «простым маленьким человечком».

Бедный папа и Баки

Первым, кто познакомил меня с идеями доктора Фуллера, был мой отец — человек, которого я называю моим бедным папой. В конце 1950-х годов, когда я еще ходил в начальную школу, мы с папой долгими часами создавали модели конструкций Баки из палочек и клея. Мы создавали тетраэдры, октаэдры и икосаэдры, которые Фуллер называл «строительными блоками Вселенной». У моего бедного папы и Баки было много общего. Оба были исключительно одаренными людьми, которые процветали в мире академических занятий, таких как математика, естественные науки и конструирование. Оба мечтали о построении лучшего общества, в котором будут заботиться о каждом человеке. Оба посвятили свою жизнь служению человечеству и всеобщему миру на земле.

В 1964 году, когда фотография доктора Фуллера появилась на обложке журнала Time, мой папа пришел в полный восторг.



Стоя в «Будущем»

В 1967 году мы с Энди – оба поклонники Баки – с нетерпением ждали возможности попасть в павильон США и оказаться внутри массивного купола Фуллера. Ощущение внутри купола было волшебным. Там царила сюрреалистическая атмосфера мира и возможностей. Я никогда не мечтал, что в один прекрасный день буду удостоен чести учиться у «дедушки будущего».

В 1981 году меня пригласили провести неделю на семинаре доктора Фуллера под названием «Будущее бизнеса», который проходил в кемпинге на берегу озера Тахо. Эта неделя навсегда изменила ход моей жизни.

Мне хотелось бы сказать, что я ходил на эти лекции, чтобы больше узнать о всеобщем мире, математике, естественных науках, конструировании, обобщенных принципах или

философии. Но это было бы неправдой. Я приехал на семинар главным образом для того, чтобы узнать, как Фуллеру удается предсказывать будущее. Мной руководил чисто меркантильный интерес, а не стремление к всеобщему миру. Я хотел узнать, как предсказывать будущее, чтобы с помощью этого знания делать больше денег.

В последний день этого мероприятия со мной случилось что-то невероятное. Мне хотелось бы это объяснить, но ограниченный словарный запас не позволяет внятно описать свои ощущения.

Я стоял за установленной на треноге видеокамерой, выступая в роли волонтера, записывающего происходящее на пленку. Я вызвался стоять за камерой, потому что, когда сидел в зале, меня неудержимо клонило в сон. Фуллер был не очень зажигательным оратором. Мне он казался занудным — мямлил и использовал слова, которых я не понимал.

Когда семинар подходил к концу, я оторвался от окуляра камеры и взглянул прямо на Баки. В ту же секунду я почувствовал, как через меня прокатилась волна незнакомой, нежной энергии. Я почувствовал, как раскрылось мое сердце и по моим щекам потекли слезы. Эти слезы не были вызваны горем или болью. Это были слезы благодарности человеку, которому хватило смелости, чтобы в течение многих лет направлять, учить и смотреть в будущее.

Джон Денвер посвятил доктору Фуллеру одну из своих песен после того, как Баки вошел в его жизнь и наполнил ее

вдохновением. Песня называлась «Что может сделать один человек».

Джон Денвер в поэтической форме выразил свою признательность Баки Фуллеру намного лучше, чем я простыми словами описал те чувства, которые мне посчастливилось испытать в тот день общения с Баки.

Позвольте привести один куплет из песни Джона Денвера, который трогает меня до глубины души всякий раз, когда я его слышу:

Трудно говорить правду,
Когда никто не желает слушать,
Когда никого не волнует,
Что происходит.

Трудно выстоять в одиночестве,
Когда никого нет рядом.
Твой дух и вера
Должны быть сильными.

Далее следует припев:

Что может сделать один человек? Мечтать.
Что может сделать один человек? Любить.
Что может сделать один человек? Изменить мир
И снова сделать его молодым.
Вот что может сделать один человек.

Поскольку эта книга посвящена теме второго шанса, я описываю это событие с Баки Фуллером как один из множества вторых шансов в моей собственной жизни. Я вернулся в Гонолулу совсем другим человеком.

В ту пору, в 1981 году, у меня были фабрики в Тайване, Корее и на Гавайях, которые производили лицензированную продукцию для индустрии рок-н-ролла. Моя компания поставляла товары для таких рок-групп, как Pink Floyd, Duran Duran, Judas Priest, Van Halen, Boy George, Ted Nugent, REO Speedwagon и The Police. Мне нравился мой бизнес. Мои фабрики выпускали шляпы, бумажники и сумки, украшенные фотографиями и логотипами групп, нанесенными методом шелкографии. По выходным я посещал концерты, наблюдая за тем, как мою продукцию расхватывают счастливые фанаты. Это был отличный бизнес. Я был холост, жил на пляже в Вайкики, по соседству с такими знаменитостями, как кинозвезда Том Селлек, греб деньги лопатой и был счастлив.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.