

18+

Елена Баранова

Подработка  
для девушек  
в цифрах

# Елена Александровна Баранова

## Подработка для девушек в цифрах

*[http://www.litres.ru/pages/biblio\\_book/?art=49801472](http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=49801472)  
ISBN 9785449806062*

### **Аннотация**

Я испытала на своем опыте все то, о чем написала в книге. Самые различные подработки, хендмейд, работа в сети. Текст написан на доступном языке и с цифрами возможных доходов. Кто ищет дополнительный доход? Эта книга для вас.

# **Подработка для девушек в цифрах**

## **Елена Александровна Баранова**

© Елена Александровна Баранова, 2020

ISBN 978-5-4498-0606-2

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Вы, наверное, задумывались, какая сфера профессиональной деятельности может приносить постоянный и достойный доход. Я отвечу, что тот род деятельности, в котором вы уже специалист сейчас, может приносить деньги всегда.

Многое еще зависит от клиентов, на какую целевую аудиторию вы выходите – это обеспеченные люди или люди с небольшим достатком. Кто-то может зарабатывать копейки на вязаных вещах, а кто-то имеет отличный доход на том же рукоделии, просто делает оригинальные и эксклюзивные вещицы для состоятельных особ.

Среди мной перепробованного – это заработок на изделиях из бисера и украшении бокалов, шитье кукол и продажа

в магазинах, шитье и продажа нагрудников для малышей садовского возраста. Кроме того, танцы в кафе и ресторанах, написание текстов и статей на заказ, идеи выпуска своего журнала, шитье украшений для свадебных машин, поквартирное анкетирование граждан, услуги мытья квартир, сетевой маркетинг через интернет, хайпы, заработок на опросах, комментариях и др.

Один вопрос – что создать? А другой более важный вопрос – где это продать и кому? Многие ответят, что вот есть социальные сети и магазины, даже на улице можно продавать. В социальных сетях, конечно, можно продавать, но как доставить товар до покупателя, чтобы не было еще расходов на услуги почты и курьеров. Затраты денег и времени на доставку существенны.

Прийти в магазин, например, со своими вязаными вещами или куклами тоже можно, но возьмут ли их там?

Я занималась шитьем кукол ручной работы, я сама придумывала эскизы и покупала материалы для их шитья. Но когда встал вопрос их сбыта, тут начались сложности. Я обошла множество магазинов и ларей, но лишь в одном магазине их взяли на реализацию. Игрушек было около пятнадцати, но первую купили только через месяц. А остальные брали постепенно и очень медленно. Конечно, многое зависит от вашего умения шить или делать что-то красиво и профессионально, многое зависит от проходимости магазина, сколько заходит людей в него за сутки, а также от празднич-

ного настроения покупателей.

У меня быстро закончилась фантазия и стимул шить игрушки, поскольку магазин одну треть от стоимости брал себе. А мне доставались копейки, и люди, которые хотели покупать, не были обеспеченными. Они хотели купить по низкой цене, как обычные фабричные игрушки в магазине. Никто ведь не знал, что на одну куклу у меня уходило несколько часов, порой работа шла два-три дня, поскольку были и другие дела.

# Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.