



Владислав Гайдукевич

Не так уж и сложно

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=51372630

SelfPub; 2020

Аннотация

Книга подходит для выхода из затянувшейся рефлексии. Кроме того идеальна для каждого, кто хочет построить себя и не знает с чего начать. Предупреждение: материал построен в форме психоделической спирали, с непривычки может закружиться голова.

Содержание

Предисловие.	4
Конец ознакомительного фрагмента.	9

Предисловие.

Здравствуйте и добро пожаловать. Сегодня мы начнём с основного и самого важного момента, который требуется прояснить до того, как мы тронемся: я **презираю** книги для мотивации. Презираю максимально, чего и вам искренне советую. Видите ли, абсолютно невозможно замотивировать глупого и необразованного человека, хотя, с этим в какой-то мере успешно справляется религия, но это частная тема и ее мы уже освещали. А что касается образованной части населения – то мотивация, это ни что иное, как желание что-то изменить, и чтобы появилось желание что-то менять, необходимо детальное осознание работы социальной машины, жизненно необходимо осознание того, куда нас всех ведёт система и разумеется, осознанное самоопределение себя в нынешнем мире и не желание признавать себя «муравьем». Это невозможно заложить чужой подачей, все превентивные методы борьбы с ментальным кризисом, который неизбежно возникает у образованного человека, лишь оттачивают вышеупомянутого человека в шаблон. Я встречал (и довольно много) людей, которые мотивируются **годами**. Ими прочитаны десятки книг по саморазвитию, однако воз и ныне там, ведь все дело в том, что самоцелью книг для саморазвития и их покупок отнюдь не является осознанное желание что-то менять, это лишь пилюлька успокоительного собственному

сознанию. Парадоксально звучит, но читать книги по саморазвитию и ничего не делать, для многих людей проще, чем просто ничего не делать. И если уж откровенно и на чистоту, то по большому счету книги по мотивации лишь раздутое эго автора, который считает, что познал «дзен» и определяет своим приоритетом просветить человека глупого светом благодати, а так же ставит данный вектор просветительства своей основной задачей, выполняемой в этом мире, той самой задачей, которая обязана обеспечивать финансово автора сего «прорывного материала»; Другими словами, основанная **работа** таких авторов и есть писанина: контракты с издательством, маркетинг, повышение цены, скидки на книги, ну и все такое. То есть, если подумать, то ваше желание измениться – для них просто бизнес. Вы не человек для обратной стороны медали, вы лишь роялти, процент от продаж или очередной комментарий. Никто не собирается вам помогать. И именно по этой причине я искренне презираю весь вышеупомянутый вектор (речь идет не о книгах в целом, разумеется, а лишь о частном «мотивационном» разделе). И если кто-то вдруг ненароком перепутал меня с подобными «светилами», то попрошу закрыть данное произведение и уйти, и поскольку этот материал входит в отрывок, который можно прочесть бесплатно – вы пока ещё ничего не потеряли. Но для адекватных людей я обозначу принципиальные пункты различия между мной и «топовыми авторами»: **1** – я не являюсь профессиональным автором, хотя моя

первая книга всего за полгода добралась до отметки «бестселлер», я здесь факультативно. Т.е. я так же, как и многие из вас получаю образование, так же, как и вы рассматриваю побочные варианты заработка и т.д. И именно это даёт мне карт-бланш говорить правду, я имею возможность не лизать читателю ухо и общаться честно, потому что мой заработок напрямую не зависит от финансового успеха моих книг. И да, если кому-то хочется читать исключительно «топовых авторов», а-ля профессоров словесности, напыщенных индюков с корочками психолога – вас я тоже попрошу уйти. Если для вас не очевидно, что от природы мы все одинаковые, и все статусы и авторитет придуманы людьми, если для вас не очевидно, что по сути люди сами придумали науку, сами придумали к ней дипломы, сами придумали статусы, а потом нацепили все это на себя и делают вид, что они многим лучше прочих. И ведь это работает, но лишь до тех пор, пока вы в это верите. Так что если на вас «статусность» производит впечатление и ваше ментальное развитие не видит за рамками «профессоров» обычных людей, которые пукают, отрывиваются, и вряд ли понимают в жизни больше вашего, разве что словом оперировать могут повиртуознее, то я бы хотел, чтобы вы тоже ушли. Я не отвергаю постулаты их достижений, но много ли вы знаете успешных людей с корочками психолога? Может у вас есть на карандаше миллионер с дипломом филологического? м? У меня вот что-то тоже не завалилось, а значит, где-то они все-таки не дотягивают.

Хотя априори считается, что человек со статусом «профессор» лучше прочих. Но что касается меня, то я не лучше вас, я такой же. И **2** – я не считаю нужным разжёвывать информацию на 100500 страниц с примерами и аллегориями, поскольку целевая аудитория селективна. Я желаю сэкономить время, нервы и здоровье таким же непростым людям, каким являюсь я сам, и я отлично понимаю, что у нас нет времени читать многотомники дутой психологии, поэтому я всегда говорю кратко и по делу, но наряду с этим не люблю сухое чтение в виде выдержек, статей, отчетов – это занудно, посему формат беседы я считаю наилучшим. Так же я не заряжаю все вопросы в одну книгу, потому что вопросы так же селективны, и у вас есть возможность взять и прочесть только тот материал, который посчитаете нужным для себя в определенный момент жизненного пути, перебарщивать не советую. Кто-то сравнивал мои книги с американскими, и выходит, что я недотягиваю по объёму и что нужно бы было заикнуть главную мысль, мол процент усвояемости лишь 20% и тысячекратное повторения одного и того же в книге дает читателю возможность что-то усвоить и осесть информации. Что ж, по всей видимости там принято считать читателя идиотом и разжёвывать материал ему по 400 раз на 800 страниц, но я же вижу в каждом из вас равного собеседника, ежели я не прав, то опять же советую уйти. У нас тут не Спарта, разумеется, но отстающих тянуть затея сомнительная. В конце концов я не голосую за счастье для всех, я ведь

не идиот. Если подумать, то чем меньше людей будет желать чего-то добиться, тем меньше конкуренция, тем проще прочим. И 3

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.