



READTREPNEUR
— WORLD'S BEST BOOK SUMMARIES —



SUMARIO DE

PRINCIPIOS

VIDA Y TRABAJO

READTREPNEUR PUBLISHING

Varios autores

Sumario De Principios

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=51381436

Sumario de Principios: Vida y Trabajo:

ISBN 9788835402930

Аннотация

Principios: Vida y Trabajo, de Ray Dalio- Resumen del libro – Readtrepreneur (Descargo de responsabilidad: Este NO es el libro original, sino un resumen no oficial.) Uno de los empresarios más exitosos de este mundo está dispuesto a compartir sus secretos que han disparado su carrera. ¿Está dispuesto a escuchar? En Principios, Dalio revela los principios que descubrió después de años de arduo trabajo. Dalio dijo que sus principios escritos en su libro son los que le hicieron uno de los 100 personajes más influyentes del mundo de la revista Time. Alcanzar y agarrar sus perlas de sabiduría podría ser una experiencia que te cambie la vida. (Nota: Este resumen está totalmente escrito y publicado por readtrepreneur. No está afiliado con el autor original de ninguna manera) "Es mucho más común que la gente permita que el ego se interponga en el camino del aprendizaje." Principios: Vida y obra de Ray Dalio- Resumen del libro – Readtrepreneur (Descargo de responsabilidad: Este NO es el libro original, sino un resumen no oficial.) Uno de los empresarios más exitosos de este mundo está dispuesto a compartir sus secretos que han disparado su carrera. ¿Está dispuesto a escuchar? En Principios,

Dalio revela los principios que descubrió después de años de arduo trabajo. Dalio dijo que sus principios escritos en su libro son los que le hicieron uno de los 100 personajes más influyentes del mundo de la revista Time. Alcanzar y agarrar sus perlas de sabiduría podría ser una experiencia que te cambie la vida. (Nota: Este resumen está totalmente escrito y publicado por readtrepreneur. No está afiliado con el autor original de ninguna manera) ”Es mucho más común que la gente permita que el ego se interponga en el camino del aprendizaje.”

– Los años de experiencia de Ray Dalio Dalio como inversionista han convergido en este magnífico título donde les dirá todo acerca de cómo llegar a la cima. Su fondo de cobertura ha hecho más dinero que ningún otro en la historia y quiere seguir inspirando a sus seguidores con su último libro. Ray Dalio reconoce el hecho de que para tener éxito, lo primero que hay que hacer es tener la mentalidad correcta y para ello hay que tener los principios correctos dentro de su arsenal.

P.D. Principios es un libro extremadamente útil que te ayudará a alcanzar nuevas alturas y a esforzarte siempre por llegar aún más alto. El tiempo de pensar se ha terminado! ¡La hora de la acción! ¡Desplácese hacia arriba ahora y haga clic en el botón ”Comprar ahora con 1-Click” para obtener su copia de inmediato! ¿Por qué elegirnos, Readtrepreneur? ● Resúmenes de la más alta calidad ● Entrega un conocimiento asombroso ● Actualización impresionante ● Descargo de responsabilidad claro y conciso una vez más: Este libro está destinado a ser una gran compañía del libro original o simplemente para obtener lo esencial del libro original.

Содержание

LEGAL & DESCARGO DE RESPONSABILIDAD	7
EL LIBRO DE UN VISTAZO	9
MI LLAMADA A LA AVENTURA: 1949-1967	13
MI ABISMO: 1979-1982	18
Конец ознакомительного фрагмента.	22

Sumario de Principios: Vida y Trabajo

SUMARIO DE PRINCIPIOS

VIDA Y TRABAJO

READTREPENEUR PUBLISHING

Traducido por

ARTURO JUAN RODRÍGUEZ SEVILLA

COPYRIGHT DEL TEXTO © 2020 READTREPENEUR

Todos los derechos reservados. Ninguna parte de esta guía puede ser reproducida en forma alguna sin permiso escrito del editor, excepto en el caso de breves citas incorporadas en artículos o reseñas críticas.

LEGAL & DESCARGO DE RESPONSABILIDAD

La información contenida en este libro no está diseñada para reemplazar o sustituir ninguna forma de medicina o consejo médico profesional. La información en este libro ha sido proporcionada para propósitos educativos y de entretenimiento solamente.

La información contenida en este libro ha sido recopilada de fuentes consideradas fiables y es exacta según el mejor conocimiento del Autor; sin embargo, el Autor no puede garantizar su exactitud y validez y no puede ser considerado responsable de ningún error u omisión. Periódicamente se realizan cambios en este libro. Usted debe consultar a su médico u obtener consejo médico profesional antes de usar cualquiera de los remedios, técnicas o información sugeridos en este libro. Las imágenes utilizadas en este libro no son las mismas que las del libro real. Esta es una entidad totalmente separada y diferente de la del libro original titulado: "Principios"

Al utilizar la información contenida en este libro, usted acepta eximir al Autor de toda responsabilidad por cualquier daño, costo y gasto, incluidos los honorarios legales que puedan resultar de la aplicación de cualquier información proporcionada por esta guía. Esta exención de responsabilidad se aplica a cualquier daño

o perjuicio causado por el uso y la aplicación, ya sea directa o indirectamente, de cualquier consejo o información presentada, ya sea por incumplimiento de contrato, agravio, negligencia, daño personal, intención criminal o bajo cualquier otra causa de acción.

Usted se compromete a aceptar todos los riesgos de usar la información presentada dentro de este libro. Necesita consultar a un médico profesional para asegurarse de que es capaz y está lo suficientemente sano para participar en este programa.

EL LIBRO DE UN VISTAZO

La forma en que vivimos nuestras vidas depende en gran medida de los principios que hemos desarrollado a lo largo de su curso. Estos principios sirven como nuestra luz de guía siempre que nos enfrentamos a obstáculos, para lograr lo que nuestros corazones desean.

Dalio es un respetado experto financiero que ha vivido los tiempos económicos más difíciles y aún así ha logrado mantener su vida en orden. El secreto de cómo lo hizo, sus principios, están establecidos en este libro.

Principios de Ray Dalio está dividido en 29 capítulos categorizados en tres partes principales. La primera parte del libro refuerza la credibilidad de Dalio, proporcionando a los lectores una visión general de cómo Dalio vivió su vida. El capítulo 1 comparte los primeros años de Dalio, describiendo cómo se interesó en ganar dinero y en el mercado de valores. El capítulo 2 narra sus años de universidad, y cómo comenzó su negocio. En el capítulo 3, Dalio comparte cómo su negocio sufrió a causa de un error que cometió. Sin embargo, en el capítulo 4, comparte cómo pudo reconstruir el negocio. En el capítulo 5, Dalio comparte cómo el negocio creció y ganó mucho reconocimiento después de superar la crisis financiera de 2008. En el capítulo 6, Dalio expresa su deseo de renunciar a su posición. El capítulo 7 habla del plan de transición temporal de

Dalio. La primera parte concluye con el capítulo 8, donde Dalio mira con cariño sus experiencias que le llevaron a descubrir sus principios.

En la Parte II, Dalio comparte los principios de la vida, que desarrolló a través de la experiencia y la reflexión. El capítulo 9 discute por qué debemos abrazar la realidad y establece los subprincipios para ayudarnos a enfrentarla. El capítulo 10 desglosa el proceso de 5 pasos para ayudarnos a conseguir lo que queremos de la vida. Para crear una vida significativa, el capítulo 11 nos enseña cómo debemos ser radicalmente abiertos de mente. El capítulo 12 abre nuestras mentes al hecho de que diferentes personas están conectadas de manera diferente. Y finalmente, Dalio comparte sus secretos para tomar decisiones efectivas en el capítulo 13.

La Parte III de este libro se subdivide en tres categorías para ayudar a los lectores: hacer bien la cultura, hacer bien a la gente, y construir y evolucionar su máquina de negocios. El capítulo 14 trata de estar abierto a conocer la verdad y ser honesto con sus colegas. El capítulo 15 enumera las pautas para cultivar un trabajo y unas relaciones significativas. El capítulo 16 nos ayuda a darnos cuenta de que está bien cometer errores. Estar y permanecer en sintonía con nuestros colegas es el corazón del capítulo 17. Dalio establece las directrices para sopesar nuestras decisiones en el capítulo 18. Y finalmente, el capítulo 19 narra los principios que nos guían para ir más allá de los desacuerdos.

La segunda subcategoría de la Parte III comienza con el

capítulo 20, donde Dalio enfatiza lo importante que es la gente en la gestión de un negocio. El capítulo 21 discute la importancia de contratar a las personas adecuadas. En el capítulo 22, Dalio pone énfasis en la constante capacitación, prueba, evaluación y clasificación de las personas para asegurar un rendimiento eficiente.

La tercera subcategoría de la Parte III habla de cómo las personas exitosas construyen y evolucionan, y cómo funciona su maquinaria de gestión. El capítulo 23 nos enseña que para lograr un objetivo, debemos manejarlo como si estuviéramos operando una máquina. En el capítulo 24, Dalio enumera principios para evitar que toleremos nuestros problemas. Por otro lado, el capítulo 25 describe las formas de diagnosticar los problemas para resolverlos eficazmente. Del mismo modo, el capítulo 26 nos guía en el diseño de mejoras en la máquina para que funcione a su manera alrededor de los problemas. El capítulo 27 nos recuerda que debemos permanecer concentrados y hacer lo que nos hemos propuesto. Dalio también comparte la importancia de usar herramientas en los protocolos para hacer las cosas en el capítulo 28. Y por último, el capítulo 29 hace hincapié en la importancia del buen gobierno.

Este libro está diseñado para ayudar a responder a la gran cantidad de circunstancias de la vida. Los lectores pueden esperar que los puntos principales de este libro estén claramente esbozados para que puedan distinguir fácilmente entre los principios principales, los principios medios y los subprincipios.

BONOS GRATUITOS

P.D. ¿Está bien si nos excedemos en la entrega?

Aquí en Readtrepreneur Publishing, creemos en la entrega excesiva más allá de las expectativas de nuestros lectores. ¿Está bien si entregamos más de la cuenta?

Este es el trato, le daremos un resumen en PDF extremadamente condensado del libro que acaba de leer y mucho más...

¿Cuál es la trampa? Tenemos que confiar en usted... Verá, queremos entregar más de lo necesario y para ello tenemos que confiar en que nuestro lector se guarde este bono en secreto... ¿Por qué? Porque no queremos que la gente reciba nuestros resúmenes exclusivos en PDF incluso sin comprar nuestros libros. No es ético, ¿verdad?

Bien... ¿Están listos?

En primer lugar, recuerda que tu libro es un código: **"READ67"**.

A continuación, visite este enlace: <http://bit.ly/exclusivepdfs>

Todo lo demás se explicará por sí mismo después de que haya visitado:

<http://bit.ly/exclusivepdfs> .

¡Esperamos que disfrute de nuestros bonos gratuitos tanto como nosotros disfrutamos preparándolo para usted!

MI LLAMADA A LA AVENTURA: 1949-1967

Ray Dalio nació en 1949 en un barrio de clase media de Long Island. Se consideraba generalmente promedio, excepto por el hecho de que no le gustaba ir a la escuela. Admite que tenía malas notas porque no le gustaba lo que le enseñaban en la escuela.

Sin embargo, Dalio afirma con orgullo que si alguna vez le interesaba algo, nada le impedía hacerlo. A los ocho años, Dalio repartía periódicos, quitaba la nieve de los caminos de entrada de la gente, y atendía mesas y lavaba platos en un restaurante local. Y de estos trabajos, pudo aprender cosas que no se enseñan en la escuela pero que son útiles en situaciones cotidianas.

A los doce años, Dalio trabajó como caddie en el campo de golf local. Escuchó a los jugadores hablar de poner su dinero en el mercado de valores ya que la economía se veía bien. En ese momento, los Estados Unidos eran una potencia económica y militar. Esto llevó a Dalio a invertir sus ahorros en el mercado de valores. Y cuando su inversión inicial se triplicó, se enganchó.

Leyendo los informes anuales gratuitos de una revista de negocios, Dalio expandió su conocimiento sobre el mercado de valores. Estos informes lo llevaron a descubrir las diversas estrategias de inversión, y cuál de ellas era la más utilizada por los inversores. También se familiarizó con las acciones, observando

cuáles son prometedoras y evitando las que no lo son.

Cuando era adolescente, le gustaba jugar al mercado tanto como le gustaba jugar con sus amigos. De hecho, se sentía como un adolescente normal, excepto que conocía el mercado de valores. En este punto, se convirtió en un pensador independiente que no temía a los riesgos siempre y cuando resultara algo gratificante. Creía que "grande" es mejor que "terrible", y que "terrible" es mejor que "mediocre" – porque "terrible" añade sabor a la vida de uno.

Era el año 1966, y desconocido para Ray Dalio, el mercado de valores estaba en su apogeo cuando estaba en el último año de la escuela secundaria. En solo un par de meses, casi todo lo que él pensaba que sabía sobre los mercados se demostraría erróneo.

Cruzando el umbral: 1967-1979

La economía se deterioró a partir de 1967. Pero a pesar de su juventud, Dalio se mantuvo optimista y siguió comprando acciones con la esperanza de un rebote. Desafortunadamente, no sucedió. Perdió dinero y vio caer el mercado durante estos años.

Alrededor de la misma época, también comenzó a ir a la universidad donde se especializó en finanzas. Esta vez, le iba bien académicamente porque era una materia en la que estaba realmente interesado.

También comenzó a aprender a meditar. Dalio comparte que su interés en la meditación comenzó cuando los Beatles visitaron la India para estudiar la Meditación Trascendental.

Afortunadamente, vivía en una época que apoyaba estos estudios que abrían la mente. Según Dalio, estos tiempos les llevaron a abrir su mente y cuestionar las formas establecidas de hacer las cosas.

Dalio también recuerda que fue entre estas fechas que los jóvenes fueron reclutados debido a la Guerra de Vietnam. Observó cómo la política y la economía del país se deterioraban, lo que en efecto, causó que el estado de ánimo del país se deprimiera. Es cierto que fueron años difíciles para los Estados Unidos.

Desde que se le diagnosticó hipoglucemia, Ray Dalio fue declarado exento de prestar servicios militares. Esto le dio la oportunidad de seguir observando la economía. Y es cierto, se dio cuenta de que el oro comenzó a apoderarse de los mercados mundiales alrededor de 1970 o 1971. Esto le llevó a darse cuenta de que otras monedas estaban fijadas frente al dólar, que, a su vez, también está fijado frente al oro. Por lo tanto, comenzó a prestar atención al sistema monetario.

Alrededor de 1971, comenzó a trabajar como empleado en el piso de la Bolsa de Valores de Nueva York. Desafortunadamente, en ese momento, el dólar se enfrentaba a una crisis y estaba a punto de llegar a un punto de ruptura. También fue por esta época que el dólar se desplomó porque el presidente Nixon declaró que el dólar americano sería una moneda fiduciaria. El sistema monetario mundial era un caos.

Sin embargo, Dalio observó que a pesar de la declaración,

el mercado de valores recuperó su ritmo. En este punto, ya ha experimentado tantos acontecimientos que le han llevado a entender la causa y el efecto de los precios del mercado, y cómo la política y la economía se entrelazan entre sí.

En ese momento, también se interesó por los productos básicos, lo que era inusual para un estudiante de la Escuela de Negocios de Harvard (HBS). Debido a su interés en esta empresa, finalmente consiguió un trabajo en Dominick & Dominick, una empresa de corretaje centenaria, donde fue nombrado director de productos básicos.

También fue por esta época que Dalio estableció un pequeño negocio con sus amigos de HBS, que llamaron Bridgewater. Instaló un dormitorio en su apartamento como su oficina, y contrató a un asistente. Pasaba horas todos los días estudiando los mercados y tratando de ponerse en la posición de sus clientes porque el objetivo de Bridgewater era ayudar a sus clientes a vencer el mercado.

Bridgewater ayudó a Dalio a comprender mejor cómo funcionan los mercados. Ya no se limitaba a las acciones y los productos básicos, sino que los clientes llegaban en masa de todo el mundo, e hicieron que Dalio creara modelos de negocio para los mercados de ganado, carne, cereales y semillas oleaginosas.

Dalio comparte que el secreto de su exitoso negocio era que no se centraba en hacer dinero. Para él, era de suma importancia que tuviera un trabajo significativo, lo que lo llevó a forjar relaciones significativas. Tenía en cuenta que aunque el dinero es algo que

necesitamos en nuestra vida diaria, ciertamente no es lo único que necesitamos.

MI ABISMO: 1979-1982

En esta etapa de su vida, Dalio observó otro cambio en el mercado. En décadas anteriores, los cambios en la oferta y la demanda individuales fueron las principales cosas que influyeron en los mercados. Durante este tiempo, sin embargo, observó que los mercados comenzaron a moverse al unísono, como resultado de los cambios en el dinero, el crecimiento del crédito y la crisis del petróleo.

Este cambio en el comportamiento del mercado llevó a Dalio a estudiar la macroeconomía y los datos históricos. Al mismo tiempo, la inflación asoló la economía, lo que llevó a Dalio a predecir que se produciría una crisis catastrófica de deuda.

Para darnos una idea de lo mal que estaba la espiral de inflación en ese momento, Dalio comparte la historia de Bunker Hunt, que era entonces el hombre más rico del mundo. Bunker compró plata a unos 1,29 dólares la onza como garantía contra la inflación —y siguió haciéndolo hasta que estuvo a 10 dólares la onza—. En este punto, Dalio le aconsejó que era el momento de salir porque predijo que la economía caería pronto.

Sin embargo, Bunker no hizo caso del consejo de Dalio. Continuó comprando plata, que llegó a 50 dólares la onza. Y la caída ocurrió. En marzo de 1980, la plata volvió a 11 dólares, lo que llevó a Bunker a la quiebra. El colapso del hombre más rico del mundo también causó un efecto dominó, que afectó

enormemente a la economía de los Estados Unidos.

A partir de la experiencia de Bunker, Dalio se dio cuenta de que sus predicciones eran correctas. Sin embargo, el tiempo lo es todo. Fue lo suficientemente afortunado como para salir de la montaña rusa de la plata desde el principio.

Con el paso de los años, la economía empeoró. Entre 1979 y 1982, la deuda estaba en su nivel más alto —de hecho, la deuda estaba en su nivel más alto desde la Gran Depresión—. Respaldado por sus estudios y cálculos de la deuda desde el 1800, Dalio advirtió a sus clientes de esta depresión. Su punto de vista fue visto como controversial, ya que la gente asociaba la "depresión" como algo que había sido sensacionalizado.

Sin embargo, Dalio fue persistente en hacer llegar su teoría a la gente para salvarlos de este declive económico. Desafió a las personas a encontrar defectos en su razonamiento, lo que no hicieron. Eventualmente, se ganó su confianza.

Es cierto que el momento lo era todo. En 1982, México dejó de pagar su deuda, lo que supuso un duro golpe para los bancos estadounidenses que prestaron su capital a México y a países similares. Como Dalio había predicho que algo así sucedería, fue invitado a testificar en un programa de negocios que debe ver, donde compartió su predicción sobre la próxima depresión.

Sin que Dalio lo supiera, las cosas iban a tomar un giro a partir de ese momento. La Reserva Federal respondió al colapso económico haciendo que el dinero estuviera fácilmente disponible, y esto causó que el mercado entrara en una carrera

alcista. Dalio declaró públicamente que esto era solo una solución temporal. Se equivocó – la inflación cayó mientras la economía crecía, lo que los EE.UU. disfrutaron durante los siguientes dieciocho años—.

Dalio se dio cuenta de por qué sucedió todo esto, pero el hecho de que se equivocara públicamente le costó demasiado. Después de ocho años en el negocio, volvió a la casilla de salida. Perdió demasiado dinero que ya no podía pagar a la gente que trabajaba con él, y Bridgewater se redujo de una empresa en auge a una operación de un solo hombre

Afortunadamente, estar públicamente equivocado fue una experiencia humillante para Dalio. También fue capaz de aprender de estas experiencias, que utilizó como principios rectores a lo largo de su vida y trabajo.

Mi camino de los juicios: 1983-1994

Dalio recordó que durante este período, estaba demasiado quebrado como para ir a Texas a reunirse con un posible cliente. Pero siendo la persona persistente que es, Bridgewater finalmente se recuperó. Fue capaz de mantener sus alzas con bajadas tolerables.

Este fue también el período en que las empresas comenzaron a invertir en computadoras para facilitar las tareas, y Bridgewater no fue la excepción. Dalio comparte que él y su equipo programaron su computadora para procesar estadísticas y datos económicos para llegar a una predicción económica precisa. Con

el tiempo, se dio cuenta de que podía vender estos datos a los consumidores, ampliando así el negocio a tres áreas principales: consultoría financiera y de riesgos, gestión de riesgos de los clientes y venta de paquetes de investigación. Esto llevó a Bridgewater a resurgir de las cenizas y recuperar su antigua gloria.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.