

ДАРРЕН ХАРДИ

МИЛЛИОНЕР, ЭКСПЕРТ ПО УСПЕХУ



5%



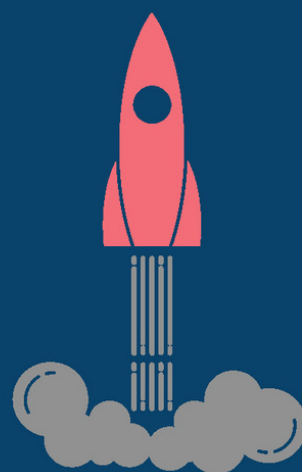
30%



50%



80%



НАКОПИТЕЛЬНЫЙ

ОТ ПОСТУПКА – К ПРИВЫЧКЕ,
ОТ ПРИВЫЧКИ – К ВЫДАЮЩИМСЯ РЕЗУЛЬТАТАМ

ЭФФЕКТ

international bestseller

Психологический бестселлер (Эксмо)

Даррен Харди

**Накопительный эффект.
От поступка – к привычке,
от привычки – к
выдающимся результатам**

«ЭКСМО»

2010

УДК 159.9
ББК 88.52

Харди Д.

Накопительный эффект. От поступка – к привычке, от привычки – к выдающимся результатам / Д. Харди — «Эксмо», 2010 — (Психологический бестселлер (Эксмо))

ISBN 978-5-04-105254-6

«Накопительный эффект» – легендарная книга, которую на Западе давно окрестили библией по саморазвитию и лабораторией по изучению успеха. Впервые издается на русском языке. Признана бестселлером таких престижных книжных рейтингов, как The New York Times и Wall Street Journal. Маленькими шагами к большим целям – именно в этом заключается смысл накопительного эффекта. Сформулировал его миллионер, предприниматель и лайф-коуч Даррен Харди. Свой первый миллион он заработал в 24 года, а в 27 его компания имела оборот в 50 миллионов долларов. В книге автор приводит 6 стратегий успеха, но напоминает, что секретным ингредиентом к каждой из них является именно накопительный эффект. a4.pdf – изд. pdf

УДК 159.9
ББК 88.52

ISBN 978-5-04-105254-6

© Харди Д., 2010
© Эксмо, 2010

Содержание

Отзывы о книге «Накопительный эффект»	6
Книга посвящается	10
Предупреждение!	11
Благодарности	12
Специальное послание от Энтони Роббинса	13
Введение	15
Глава 1	17
Конец ознакомительного фрагмента.	19

Харди Даррен
Накопительный эффект
От поступка – к привычке, от привычки
– к выдающимся результатам

Darren Hardy

THE COMPOUND EFFECT

© 2010 by SUCCESS Media Published by arrangement with Folio Literary Management, LLC.

© Кондрашова М. С., перевод на русский язык, 2020

© Оформление. ООО «Издательство «Эксмо», 2020

* * *

Отзывы о книге «Накопительный эффект»

«Эта мощная практическая книга, основанная на годах плодотворной практики, расскажет вам, как концентрироваться на ваших талантах путем приумножения окружающих вас возможностей. “Накопительный эффект” – сундук сокровищ с идеями для достижения успеха, о котором вы и мечтать не могли!»

– Брайан Трейси, спикер и автор книги «Формула роста. Лучшие стратегии успешных предпринимателей» (оригинал – *The Way to Wealth*)

«Первоклассная формула выдающейся жизни. Прочитайте эту книгу – и, что еще более важно, применяйте!»

– Джек Кэнфилд, соавтор «50 правил успеха, чтобы достичь желаемого в бизнесе и в личной жизни» (оригинал – *The Success Principles: How to Get from Where You Are to Where You Want to Be*)

«Даррен Харди написал новую библию в области саморазвития. Если вы приняли решение изменить свою жизнь и исполнить свои мечты с помощью реальной программы действий и реальных инструментов, вам необходима книга “Накопительный эффект”! Лично я планирую с помощью этой книги оглянуться назад и проанализировать, над чем в своей жизни мне надо поработать заново! Купите десять книг, одну для себя, остальные девять – для тех, кто вам дорог, поверьте, они будут вам благодарны!»

– Дэвид Бах, основатель *FinishRich.com* и автор восьми бестселлеров *New York Times*, в том числе *The Automatic Millionaire*

«Эта книга научит вас, как шагать по лестнице успеха через две ступени. Купите ее, прочитайте и зарабатывайте».

– Джефффри Гитомер, автор «Библии торговли» (оригинал – *The Sales Bible*) и «Маленькой красной книги о продажах» (оригинал – *The Little Red Book of Selling*)

«Даррен Харди объединил опыт лучших мировых умов и вычленил то, что реально важно. Просто, четко, в самую точку – именно этими принципами в жизни руководствовался я, а также знакомые мне топ-менеджеры. Эта книга приведет вас к успеху, счастью и удовлетворению».

– Донни Дойч, телеведущий и председатель *Deutsch, Inc.*

«“Накопительный эффект” – блестящий инструмент для исполнения желаний. Пусть он станет вашей пошаговой инструкцией. Прочитайте ее, изучите и обязательно применяйте!»

– Крис Виденер, спикер и автор книг *The Art of Influence: Persuading Others Begins with You* и *The Twelve Pillars*

«В своей книге “Накопительный эффект” Даррен Харди доказал, что здравый смысл, если его применять, может привести к невероятным результатам. Соблюдайте эти простые правила и станьте тем, кем вы должны быть!»

– Дэнис Уэйтли, спикер и автор книги *The Psychology of Winning*

«“Накопительный эффект” поможет вам выиграть соревнование, преодолеть трудности и создать жизнь, которую вы заслуживаете!»

– Т. Харв Экер, автор бестселлера *New York Times* «Думай как миллионер» (оригинал – *Secrets of the Millionaire Mind*)

«Эйнштейн сказал: “Сложные проценты – восьмое чудо света”. Чтобы приумножить ваши успехи, прочитайте, осознайте, осмыслите и используйте гениальную книгу моего друга Даррена Харди, она поможет вам осуществить все ваши мечты, надежды и желания».

– Марк Виктор Хансен, один из авторов серии книг «Куриный бульон» (оригинал – *Chicken Soup for the Soul*) и соавтор книги «Миллионер за минуту» (оригинал – *The One Minute Millionaire*)

«Рассказывающие об “успехе” люди, не применяющие свои теории на практике в личной жизни – в отношениях, браке, в семье, – не заслуживают моего уважения и восхищения. Их слова не вызывают доверия. До тех пор пока мы не познакомились с Дарреном Харди, мы никогда не беседовали о детях, женах, семьях. Даррен много знает о том, как достичь успеха, и, что намного значительнее, он хочет, чтобы и люди были успешны с правильной мотивацией!»

– Ричард и Линда Эйр, авторы бестселлера *New York Times* *Teaching Your Children Values*

«“Накопительный эффект” Даррена Харди – средоточие правил достижения успеха, актуальных для всех, кто в них нуждается! Будучи думающим лидером, он внес в эту сферу неоценимый вклад. Это потрясающая книга!»

– Стедман Грэхем, автор, спикер, предприниматель

«Время от времени у вас возникает возможность перепрыгнуть из точки, где вы сейчас находитесь, в точку, куда вы всегда мечтали попасть. Настоящая книга даст вам такую возможность. Пришло ваше время. Превосходная работа ведущего специалиста».

– Робин Шарма, автор бестселлеров *New York Times* «Монах, который продал свой Феррари» (оригинал – *The Monk Who Sold His Ferrari*) и «Лидер без титула» (оригинал – *The Leader Who Had No Title*)

«Я всю свою жизнь провел, помогая людям докопаться до сути, и все это ради того, чтобы они стали счастливыми и успешными и достигали поставленных целей, именно поэтому я просто влюбился в эту книгу и рекомендую ее всем моим клиентам. У Даррена уникальный дар делиться своими знаниями и техниками, как, сэкономив время, немедленно запустить формулу успеха».

– Конни Подеста, ключевой спикер, автор и инструктор

«Если кто и знаком с основами успеха, так это Даррен Харди, издатель и шеф-редактор журнала *Success*. Эта книга рассказывает, как сконцентрироваться на основах того, что является ключом к успеху. Пусть

“Накопительный эффект” станет вашим руководством по жизни – по шагу в день!»

– Доктор Тони Алессандра, автор книги *The Platinum Rule and Charisma*

«Со своим “Накопительным эффектом” Даррен Харди примкнул к ряду великих авторов по саморазвитию! Если вы серьезно настроены достичь успеха и желаете развивать свой потенциал, вы просто обязаны прочитать эту книгу. Она станет вашим учебником».

– Вик Конант, председатель *Nightingale Conant*

«Жизнь скоротечна, в ней много отвлекающих моментов. Поэтому, если хотите продвигаться по ней эффективно, читайте эту книгу с маркером».

– Тони Джири, тренер по саморазвитию руководителей международных компаний и успешных людей

«Журнал *Success* фонтанировал великими идеями с момента его создания около ста лет назад. И теперь, в XXI веке, его руководитель Даррен Харди собрал основы, необходимые для создания жизни вашей мечты. Книгу надо не читать, ее нужно проглотить целиком и полностью».

– Стиф Фарбер, автор бестселлеров «Радикальная сила» (оригинал – *The Radical Leap*) и *Greater Than Yourself*

«Эту книгу должен прочитать каждый, кто стремится к успеху. Вы хотите знать, что от вас потребуется? Вы хотите знать, что делать? Это ваша инструкция на пути к успеху».

– Кейт Феррацци, автор бестселлеров *New York Times* «Ваша группа поддержки» (оригинал – *Who's Got Your Back*) и «Никогда не ешьте в одиночку и другие правила нетворкинга» (оригинал – *Never Eat Alone*)

«“Накопительный эффект” – надежный проводник к успеху. В нем представлена стратегия перехода из точки, где вы сейчас, в точку, где вы хотите оказаться. Имя Даррен Харди – синоним успеха! Я советую прочитать книгу, отработать ее и достичь успеха».

– Джеффри Хейзлетт, автор книги *The Mirror Test* и маркетинговый директор *Kodak*

«Можно провести остаток жизни в попытках добиться успеха, а можно следовать проверенным инструкциям и методам, описанным в этой книге. Ваш выбор: идти по сложному пути... или действовать разумно!»

– Джон Ассараф, автор книги «Ответ. Как преуспеть в бизнесе, обрести финансовую свободу и жить счастливо» (оригинал – *Answer*) и *Having It All*

«Наконец-то! Даррен Харди сделал это. Прекрасное изложение основных принципов достижения того уровня жизни, о котором вы всегда мечтали. Овладейте этими основами, и вы станете хозяином своего будущего!»

– Дон Хатсон, спикер, соавтор бестселлера *New York Times* «Минута на размышление» (оригинал – *The One Minute Entrepreneur*) и генеральный директор *U. S. Learning*

«Ваша жизнь станет результатом каждого вашего поступка. Пусть эта книга-инструкция покажет вам, как принимать правильные решения,

развивать хорошие привычки и думать положительно. Ваш успех в ваших руках... и в этой книге».

– *Джим Кэткарт, спикер и автор The Acorn Principle*

«Одна из основных ценностей Zappos – стремление к росту и обучению. У нас в офисе есть библиотека, где мы раздаем сотрудникам и посетителям книги, которые, на наш взгляд, помогут им расти как лично, так и профессионально. Жду не дожусь, когда “Накопительный эффект” появится в этой библиотеке».

– *Тони Шей, автор книги «Доставляя счастье» и генеральный директор Zappos*

«Если когда-либо и был человек, контролировавший успех, то это Даррен Харди, издатель и главный редактор журнала *Success*. Я всегда с нетерпением жду его следующую статью. Он великий источник великих идей».

– *Ларри Беннет, председатель Speakers and Authors Networking Group*

Книга посвящается

Джерри Харди, самому лучшему человеку, моему отцу, мужчине, который собственным примером научил меня принципам накопительного эффекта.

И Джиму Рону, моему наставнику, который, среди прочего, научил меня говорить о вещах, важных равнодушным людям.

Предупреждение!

Названия глав выглядят очень просто. Стратегии успеха ни для кого не секрет, но многие их игнорируют. Вам кажется, что вы уже знакомы с секретом успеха? Так думает каждый. Но те шесть стратегий, что описаны в этой книге, применяемые в связке, улучшат ваш доход, уровень жизни, ваши результаты, как никогда раньше.

На посту главного редактора журнала *Success* я многое повидал. Ничто не работает так, как сила накопительного эффекта, проявляющаяся при совершении последовательных действий.

Итак, вы можете достичь реального успеха в своей жизни. О чем бы вы ни мечтали, чего бы ни хотели, к чему бы ни стремились, в книге, что вы сейчас держите в руках, содержится четкий план действий. Читайте и покоряйте этот мир!

Благодарности

Хочу поблагодарить всю мою команду канала и журнала *Success*, которая поддерживала меня на этом пути, покрытом кровью, потом и слезами, и в особенности моих добрых друзей и коллег Рида Билбрея и Стюарта Джонсона...

Мою музу и помощницу Линду Сивертсен, которая помогла выудить из моего прошлого воспоминания и истории и привести их в порядок...

Моего волшебника-редактора Эрин Кейси, редактора журнала *Success* Лизу Оккер за ее волшебное прикосновение к материалу и нашего выпускающего редактора Дебору Хайз...

Многочисленных экспертов по саморазвитию, с которыми я работал и у которых учился на протяжении двух десятков лет: генеральных директоров, пробивных предпринимателей и лидеров, у кого мне выпал шанс взять интервью и почерпнуть новые идеи, представления и мудрость...

Всех читателей журнала *Success*, моего блога, других моих работ, чей энтузиазм и отзывы поощряли меня на дальнейшее развитие своего потенциала, в результате чего я все лучше мог помочь остальным раскрыть их потенциал...

И наконец, самое важное – мою прекрасную и замечательную супругу Джорджию, которая, пока я работал над этой рукописью, проводила без меня долгие вечера и выходные дни.

Не важно, что вы изучаете, какой тактикой или стратегией пользуетесь, успех является результатом накопительного эффекта.

Специальное послание от Энтони Роббинса

За последние тридцать лет я имел честь помочь совершить прорыв в жизни более чем четырем миллионам людей. Я работал с разными категориями и слоями общества, от президентов стран до заключенных, от олимпийских чемпионов до оскароносных режиссеров, от бизнесменов-миллиардеров до тех, кто еще только начинал делать свои первые шаги в бизнесе. Будь то пара, старающаяся сохранить семью, или заключенный, предпринимающий попытки изменить свою жизнь по выходе из тюрьмы, я всегда фокусировался на том, чтобы люди достигали подлинных и устойчивых результатов. При этом не существует волшебной таблетки или секретной формулы, нужно понимать механизм работы реальных инструментов, стратегий и знаний, необходимых для построения осмысленной жизни.

Оба мы, Даррен и я, приняли решение контролировать свою жизнь еще в молодости. Мы искали ответы на вопросы, разыскивая людей, которые жили так, как нам бы тоже хотелось жить. После чего мы стали применять на практике наши приобретенные знания. Неудивительно, что мы оба называем Джима Рона своим наставником. Джим – настоящий специалист в том, что касается помощи людям, желающим понять истину, законы и практику, ведущие к реальному долгосрочному успеху. Джим учил нас, что достижения – это не просто удача, это целая наука. Несомненно, все мы разные, но ко всем применимы одни и те же законы успеха. Вы пожинаете плоды посеянного, нельзя от жизни получить то, что вы в нее не вложили. Если вы хотите больше любви, отдавайте ее в больших количествах. Если вам нужно больше удачи, помогайте другим добиваться большего. А когда вы освоите науку достижения, то к вам придет и успех, которого вы так ждали.

Даррен Харди – живое доказательство этой теории. Свои слова он подтверждает делом. То, что описано в его книге, основывается на опыте его и моей жизни.

• • • • •

Этот парень взял за основу простые правила достижения успеха и применил их, что позволило ему зарабатывать больше миллиона долларов в год уже к двадцати четырем годам, а к двадцати семи – основать компанию, имеющую оборот в 50 миллионов долларов.

• • • • •

Последние двадцать лет его жизнь представляет собой лабораторию по изучению успеха. Сам Даррен в ней играет роль подопытного кролика, он испробовал на себе тысячи новых идей, подходов и инструментов и методом проб и ошибок сумел определить, какие идеи и стратегии достойны того, чтобы их придерживаться, а какие – ерунда.

На протяжении шестнадцати лет наши с Дарреном дорожки пересекались не раз, так как он, признанный специалист в сфере индустрии саморазвития, плотно работал с сотнями топовых писателей, спикеров и авторитетных экспертов. Он вел консультации в крупных компаниях и лично был наставником у нескольких десятков бизнесменов, добившихся высоких результатов. Параллельно он получал от них информацию о том, что действительно работает и действительно имеет значение, а что – нет. В роли издателя журнала *Success* Даррен находится в самом центре сферы личностного развития. Он брал интервью у ведущих руководителей, таких как Ричард Брэнсон¹, генерал Колин Пауэлл², Лэнс Армстронг³, на тему истории успеха,

¹ Ричард Чарльз Николас Брэнсон (англ. Richard Charles Nicholas Branson) – британский предприниматель, основатель корпорации Virgin Group, включающей около 400 компаний различного профиля. Один из самых богатых жителей Велико-

очень подробно изучал их идеи, объединял полученный материал, и даже мои предложения частично попали в эту выжимку. Он настоящий кладёз всесторонней, отфильтрованной, проанализированной, обобщенной, категоризированной, детализированной информации о саморазвитии. Он навел во всем этом порядок и сконцентрировался только на тех знаниях, которые можно применить в жизни для получения измеримых и устойчивых результатов.

• • • • •
«Накопительный эффект» – пособие, которое поможет овладеть этой системой, научит ее контролировать, управлять ею и приспосабливать ее под свои желания и нужды. Как только вы это сделаете, для вас не останется ничего невозможного.
• • • • •

«Накопительный эффект» имеет в основе принцип, которым я руководствовался в жизни и учебе: ваши решения определяют вашу судьбу. Ваше будущее – то, каким вы его создали. Маленькие ежедневные решения приведут вас либо к жизни, о которой вы мечтаете, либо к катастрофе. На самом деле именно незаметные на первый взгляд решения формируют нашу жизнь. Отклонение всего на два миллиметра способно кардинально изменить вашу жизнь. То, что казалось незначительным, может обернуться в итоге гигантским просчетом. Начиная с выбора, что съесть и где работать, и заканчивая выбором, с кем провести вечер, каждое ваше решение влияет на вашу сегодняшнюю жизнь и, более того, на жизнь, которая у вас сложится в будущем. Но есть и хорошие новости: перемены внутри вас. Если из-за ошибки на два миллиметра вы потеряли курс, можно сместиться на два миллиметра в обратном направлении. Весь фокус в том, чтобы найти план, руководство, карту, которая укажет, где ваш дом. Как туда попасть. Как не свернуть с правильного пути.

Так вот эта книга и есть такой план. Пусть она избавит вас от сомнений, разожжет ваше любопытство и привнесет ценность в вашу жизнь – прямо сейчас! Воспользуйтесь этим инструментом. Пусть книга поможет вам прийти к жизни и результатам, о которых вы мечтали. Если вы начнете заниматься и будете продолжать изо дня в день, я уверен, вы получите от жизни все, что только она может вам предложить.

Живите со страстью!

*Энтони Роббинс,
предприниматель, автор и стратег*

британии с состоянием более чем 4 миллиарда долларов США.

² Колин Лютер Пауэлл (*англ.* Colin Luther Powell) – американский политический деятель и генерал армии США, государственный секретарь в период первого срока президентства Джорджа Уокера Буша.

³ Лэнс Эдвард Армстронг (*англ.* Lance Edward Armstrong) – американский шоссейный велогонщик; единственный спортсмен, семь раз финишировавший первым в общем зачете Тур де Франс (1999–2005).

Введение

Эта книга об успехе и о том, что действительно необходимо для его достижения. Пришло время рассказать обо всем напрямую. Вас очень долго обманывали. Не существует волшебной таблетки, секретной формулы или молниеносного решения. Нельзя заработать 200 000 долларов в год, проводя пару часов в день в интернете, избавиться от 30 фунтов лишнего веса за неделю, помолодеть на 20 лет, нанеся на лицо крем, наладить личную жизнь с помощью таблетки любви или еще каким-нибудь другим маловероятным способом достичь успеха. Это чересчур хорошо, чтобы быть правдой. Было бы здорово, если б можно было купить успех, славу, самооценку, хорошие отношения, здоровье и благополучие в красивой коробочке в ближайшем супермаркете. Но это так не работает.

Нас постоянно бомбардируют предложениями стать богаче, спортивнее, моложе, сексуальнее... приложив минимальные усилия и всего за 39,95 доллара. Эти бесконечные рекламные призывы полностью уничтожили наше представление о том, что значит добиваться успеха. Мы утратили простые, но основополагающие знания о том, что значит быть успешным.

Я от этого устал. Я больше не хочу сидеть и наблюдать, как эти авантюрные послания сбивают людей с истинного пути. Эта книга написана, чтобы вернуть вас к истокам. Я хочу вам помочь разобраться хлам и сконцентрироваться на том, что действительно важно. Вы сразу можете применить те упражнения и проверенные временем принципы успеха, которые описаны в этой книге, и получить измеримые устойчивые результаты. Я научу вас, как извлечь максимально возможное из накопительного эффекта, которому в той или иной мере подвластна ваша жизнь. Пользуйтесь этой системой себе во благо, и ваша жизнь изменится. Вы же слышали, что для достижения цели надо на ней сконцентрироваться, верно? Ну да, но только если вы знаете, как это сделать. «Накопительный эффект» – учебник по управлению этой системой. И когда вы ее освоите, для вас не останется ничего невозможного.

Откуда мне известно, что накопительный эффект – единственное, что необходимо для достижения безоговорочного успеха? Во-первых, я применял все эти принципы в собственной жизни. Терпеть не могу, когда авторы бьют себя в грудь, абстрактно рассуждая о славе и удаче, мне важно, чтобы вы знали: я рассказываю о своем личном опыте, предъявляю вам живое доказательство, а не теорию, вызывающую отрывку. Как признавал Энтони Роббинс, я добился значительного успеха в бизнесе, потому что жил по принципам, о которых вы прочитаете в этой книге. Последние двадцать лет я тщательно изучал успех и достижения. Были потрачены сотни тысяч долларов, чтобы испробовать множество разнообразных идей, подходов и принципов.

• • • • •

И мой личный опыт показал: не важно, что вы изучаете, какую стратегию или тактику используете. Успех – результат действия системы под названием «накопительный эффект».

• • • • •

Во-вторых, на протяжении последних шестнадцати лет я был лидером в сфере саморазвития. Я работал с уважаемыми, авторитетными личностями, спикерами и авторами. В качестве спикера и консультанта я тренировал десятки тысяч предпринимателей. Я был наставником у крутых бизнесменов, директоров крупных компаний и бесчисленного множества людей, многого добившихся в жизни. Анализ накопленного материала позволил мне понять, что действительно работает, а что – нет.

В-третьих, на посту издателя *Success* я просмотрел тысячи предложений статей и книг, помогал подбирать экспертов, высказывающихся в нашем журнале, и рецензировал весь материал. Каждый месяц я брал у специалистов несколько интервью на тему достижения успеха и делал выжимки их самых крутых идей. Каждый день я прочитывал и отфильтровывал целый океан информации по саморазвитию.

И вот что я скажу. Когда у вас настолько исчерпывающие знания в этой сфере и столько мудрости, полученной путем изучения опыта и практики самых светлых мировых умов, появляется ясность – основополагающие истины становятся кристально чистыми и прозрачными. После того как я все это прочитал, увидел, услышал, меня больше нельзя обмануть заманчивыми историями о «научном прорыве». Никто не поймает меня на этот крючок. У меня слишком много ориентиров. Я прошел долгий путь, правда далась мне непросто. Мой наставник, великий бизнес-философ Джим Рон говорил: «Не существует новых истин. Правда – не новость, она стара как мир. Нужно с подозрением относиться к парню, который говорит: “Пойдем, я покажу, как изготавливаю антикварные вещи!” Нет, нельзя изготовить антиквариат».

Если убрать весь лишний шум, жир, пух, то эта книга о том, что действительно важно. Что реально работает? Какие полдюжины базовых элементов, которые вы будете применять, запускают действие системы и приводят вас к мечте и поставленным целям, к жизни, которую вы хотите прожить? В этой книге как раз и содержатся основные компоненты, составляющие операционную систему под названием «накопительный эффект».

Перед тем как погрузиться, я должен вас предупредить: достичь успеха непросто. Это трудоемкий, утомительный, иногда и скучный процесс. Очень тяжело стать богатым, влиятельным в своей области. Не поймите меня неправильно, результаты вы увидите практически сразу, если будете следовать тем инструкциям, что описаны ниже. Но если вы не любите труд, дисциплину и упорство, то можете сразу похоронить свои надежды и вернуться к телевизору, где очередная реклама пообещает молниеносную победу – при условии, что у вас есть кредитная карта.

Подведем итог: вам уже известно обо всем, что необходимо для достижения успеха. Вам больше ничего не надо учить. В эпоху интернета информация доступна мгновенно и в любых количествах, но знания сами по себе не работают, иначе каждый из нас давно обзавелся бы особняком, накачанным прессом и был бы счастлив. Новая информация или информация в большом объеме – это не то, что нужно, важен именно план действий. Пришло время создавать новое поведение и привычки, направленные против саботажа и на развитие. Все очень просто.

В книге я обращаюсь к источникам, доступным на сайте TheCompoundEffect.com. Пожалуйста, зайдите туда! Пользуйтесь ими! Эта книга и те инструменты, что я вам предлагаю, – самое лучшее, что я видел, слышал, изучал и пробовал. Это самое лучшее из того, что каждый месяц мы предлагаем вам в журнале *Success*, собранное в одной маленькой книге, способной перевернуть жизнь. Все очень просто!

Приступим!

Глава 1

Теория «накопительного эффекта» в действии

Известно ли вам выражение «тише едешь, дальше будешь»? А может, вы еще и знакомы с басней о черепахе и зайце? Так вот, дамы и господа, я черепаха. Но дайте мне немного времени, и я вам докажу, что смогу опередить абсолютно любого. Почему так? Точно не из-за того, что я самый лучший, или самый умный, или же самый быстрый. Я выиграю благодаря тем привычкам, которые я себе привил, и благодаря системности в их применении. Больше всего на свете я верю в силу системного подхода. Я убедился на личном опыте, что именно он – реальный ключ к успеху и в то же время это одна из самых больших ловушек, которые подстерегают людей, пытающихся добиться результатов. Многие не справляются с этим испытанием. Я же справился, за что бесконечно благодарен своему отцу. Именно он первым продемонстрировал мне движущую силу накопительного эффекта.

Родители развелись, когда мне было полтора года, после чего отец воспитывал меня в одиночку. Он не относился к числу нежных и заботливых родителей. Бывший тренер футбольной студенческой команды буквально программировал меня на успех.

Благодаря отцу я вставал каждое утро ровно в шесть часов. При этом он не похлопывал меня нежно по плечу и не включал радио. Нет же, каждое утро меня будил грохот ударов железа по бетонному полу гаража, расположенного рядом с моей спальней. Это больше напоминало пробуждение в двенадцати футах от стройки. На стене гаража отец огромными буквами написал «Под лежащий камень вода не течет» – на эту надпись он смотрел, выполняя бесчисленные жимы, подъемы штанги, выпады и приседания. Невзирая на дождь, мокрый снег или солнце, отец приходил туда каждое утро в шортах и рваной толстовке. Он не пропустил ни одного дня. По нему можно было сверять часы.

Обязанностей по дому у меня было больше, чем у любой домработницы или садовника. Из школы меня всегда встречал список заданий: выколоть сорняки, собрать листву, подмести в гараже, вытереть пыль, пропылесосить, вымыть посуду и так далее, и так далее. Отставание в школе тоже не допускалось. Вот так все и было.

Отец не принимал абсолютно никаких оправданий. Нам нельзя было даже из-за болезни оставаться дома, если только у нас не начиналась рвота или кровотечение или «не торчали из раны кости». Выражение «из раны торчали кости» пришло из тех времен, когда он еще работал тренером. Его команда знала, что им запрещено покидать поле, кроме как по причине очень серьезной травмы. Как-то раз квотербэк⁴ попросился уйти с поля. Отец ответил: «Не отпущу, пока из раны не будет торчать кость». Квотербэк открыл рану на плече так, что стала видна ключица. Только после этого отец разрешил ему покинуть поле.

В жизни отец руководствовался определенной философией:

«Неважно, насколько ты умен. Недостаток навыков и умений, опыта, образования и врожденных способностей следует компенсировать усердной работой. Если конкурент смысленнее, талантливее, опытнее, необходимо трудиться в три-четыре раза упорнее. Только так можно его одолеть!» Неважно, какие испытания встают на пути, все можно преодолеть с помощью упорного труда. Пропустил штрафные броски в игре? На протяжении месяца отрабатывай по тысяче штрафных бросков в день. Плохо ведешь мяч левой рукой? Привяжи правую руку к спине и тренируйся по три часа в день. Отстаешь по математике? Сконцентрируйся, найми репетитора и работай до потери пульса все лето, пока не получишь результат.

⁴ Нападающий в американском и канадском футболе.

Никаких компромиссов. Если что-то не выходит, работай, работай и еще раз работай.

Эту теорию он отлично подтверждал практикой. Отец из футбольного тренера вырос в топ-менеджера по продажам, после чего стал руководителем фирмы, а в конечном итоге – владельцем собственного дела.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.