

Владимир Савенок

# МИЛЛИОН ДЛЯ МОЕЙ ДОЧЕРИ

---

ПОШАГОВЫЙ ПЛАН  
НАКОПЛЕНИЙ

---



Бизнес. Как это работает в России

Владимир Савенок

**Миллион для моей дочери**

«ЭКСМО»

2013

**Савенок В. С.**

Миллион для моей дочери / В. С. Савенок — «Эксмо»,  
2013 — (Бизнес. Как это работает в России)

ISBN 978-5-91657-829-4

За 20 минут в год можно заработать 10,15 % в валюте! Таковы итоги 15-летнего публичного эксперимента Владимира Савенка «Миллион для моей дочери». Главный секрет – время и дисциплина. Книга подробно описывает как создать капитал для своего ребенка – с чего начать, какие финансовые инструменты выбрать, как защитить деньги от инфляции, что делать в период кризиса. Владимир Савенок один из первых независимых финансовых консультантов в России, преподаватель Высшей школы бизнеса МГУ, автор 11 книг по личным финансам, выступает на радио и ТВ в качестве эксперта по финансам, в прошлом директор департамента НБ Беларуси, член Совета директоров НБ РБ. В формате a4.pdf сохранен издательский макет.

ISBN 978-5-91657-829-4

© Савенок В. С., 2013

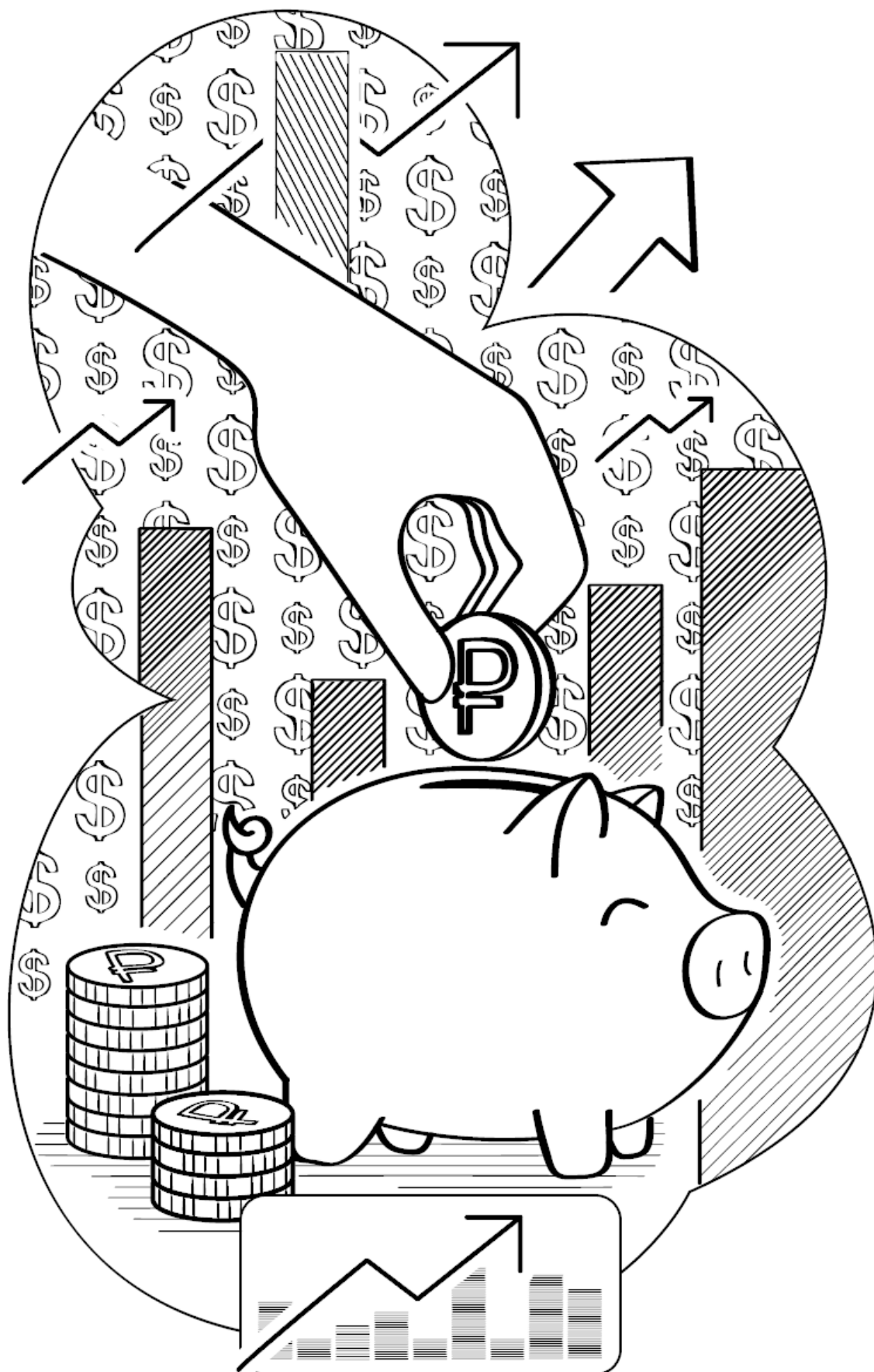
© Эксмо, 2013

# Содержание

Предисловие	7
Вступление	10
Глава 1	12
Первый год после начала реализации плана. 1 января 2004 года, Алисии 4 года	14
Конец ознакомительного фрагмента.	15

**Владимир Савенок**  
**Миллион для моей дочери**  
***Пошаговый план накоплений***

*Моей любимой дочери Алисии, благодаря которой я написал эту книгу и которая является главной ее героиней, а также моей жене Ирине, благодаря которой на свете есть Алисия, и моему сыну Роману, которого мы очень любим и который также очень любит свою сестру и всю нашу семью, хоть и старается этого не показывать.*



## Предисловие

Скажите, ведь вы думаете не только о сегодняшнем дне, если уже держите в руках «Миллион для моей дочери»? Да, это книга, которую смело можно рекомендовать тем, для кого свое обеспеченное будущее, материальное благополучие своей семьи и, конечно же, детей – одна из приоритетных целей. Причем независимо от нынешнего уровня доходов и благосостояния.

Для жителей развитых стран инвестирование стало традицией. Иностранной литературы подобной тематики хватает с лихвой, но стоит помнить как о различиях менталитета, так и об особенностях национальных финансовых рынков. Например, такой популярный сегодня за рубежом инструмент, как ETF, надежно закрепившийся в топах инвесторских симпатий за счет доступного порога входа в рынок, приемлемых комиссий, высокой степени диверсификации и, как следствие, устойчивости к попыткам спекулянтов манипулировать ценами, только начинает набирать популярность среди наших соотечественников.

Об этом мы можем судить, в частности, по растущему спросу на этот продукт клиентов нашей компании «Первый доверительный управляющий», обращающихся за помощью в составлении портфеля из ETF. Но впервые информацию об инвестиционных возможностях инвесторы зачастую получают из зарубежных источников, которые не дают ответа на вопрос, каким же образом россиянину приобрести эти активы.

Мы все чаще помогаем клиентам выйти на рынки развитых и перспективных развивающихся стран, но для кого-то путь от теории и изучения возможностей слишком долг из-за отсутствия четкого представления о том, к кому обратиться для осуществления пусть даже уже готовых финансовых планов. «Миллион для моей дочери» дает ответы на большинство вопросов, прояснив которые для себя можно немедленно приступить к решению задач и достижению целей.

Книга Владимира Савенка «Миллион для моей дочери» – хорошее практическое пособие для тех, кто желает сделать решительный шаг в мир финансов, где деньги работают на человека. Здесь раскрыты основные возможности создания и приумножения личного капитала, защиты его от инфляции, сохранения для передачи детям. Эта книга поможет вам сориентироваться в разнообразии инвестиционных инструментов, самостоятельно применить в собственной жизни личный опыт ее автора.

Одна старая английская пословица как нельзя лучше подходит для того, чтобы охарактеризовать книгу «Миллион для моей дочери»: *Practise what you preach* – «Практикуй то, что проповедуешь». Именно так и поступает автор. Примерами в его книге становятся собственные планы и дела. Согласитесь, подобный подход заслуживает самого высокого доверия, поскольку перед нами предстают не отвлеченные теоретические выкладки, а реальные дела.

Сегодня и в России есть инвестиционные компании, которые имеют в линейке своих продуктов «Детский инвестиционный портфель», а планирование бюджета семьи рекомендуют вести с учетом предстоящих расходов на образование детей, накопление для них стартового капитала. И тем интереснее лично мне было прочесть о том, как Владимир методично, кирпичик за кирпичиком, строит будущее финансовое благополучие своей дочери Алисии на протяжении ряда лет.

Так можете поступить и вы. Действуйте. С точки зрения одного из фундаментальных правил финансового рынка, на длинных временных периодах риск вложения даже в относительно волатильные активы значительно нивелируется и доходность, как правило, стремится к среднерыночной.

И значит, чем раньше вы начнете свой путь к финансовому благополучию, тем заметнее будет результат и для вас, и для вашей семьи. Конечно, необходимы дисциплина и терпение, как и в любом другом серьезном деле. Инвестиционный процесс подобен марафону, а прой-

денная вами дистанция прямо пропорционально обращается в накопленный капитал. И, начав сегодня создавать инвестиционный портфель для своего ребенка, подобно автору, делая первые шаги вместе с ним, вы совершаете оправданный выбор.

Говорят, что книга – лучший подарок. Но эта книга имеет гораздо бóльшую ценность, поскольку позволит вам передать своим детям не только знания, но и, возможно, вполне реальный миллион долларов, о котором ведет речь Владимир Савенок.

*Управляющий директор инвестиционной компании «Первый доверительный управляющий»*

*Станислав Кочетков*





## Вступление

Девять лет назад, в 2004 году, я сказал своей трехлетней дочери, что собираюсь подарить ей миллион долларов. В ответ я услышал: *«Папа, а что такое доллары?»*

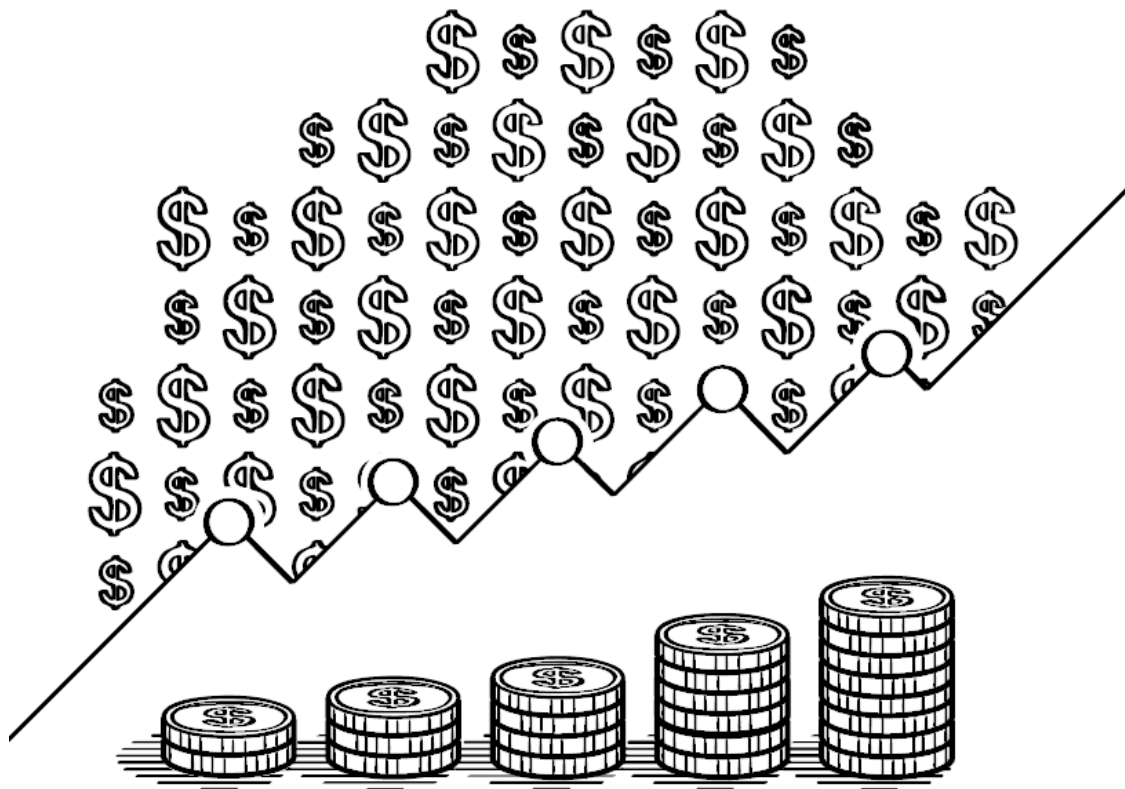
Не знаю, есть ли на свете человек, который не хочет подарить своему любимому ребенку миллион долларов? Эта книга – руководство по созданию капитала и реализации этой мечты.

Ранее в своей книге «Как составить Личный финансовый план и как его реализовать» я уже рассказывал о своем эксперименте по накоплению миллиона долларов.

Далее в своих рассылках, как финансовый консультант, я снова вернулся к этому вопросу, и мои статьи получили очень широкий отклик. Тема действительно волнует очень многих людей, но большинство не знает даже, с чего начать путь к миллиону долларов.

Прочитав мою статью, издатель Михаил Иванов предложил мне написать книгу с практическими рекомендациями, которая поможет многим людям реализовать прекрасный план создания капитала для своих детей. Так появилась эта книга.

В ней я расскажу вам, как собираюсь сделать мою дочь миллионером. С Нового, 2003 года мы в семье приняли решение начать создавать ее капитал.



Я начал реализацию плана по созданию миллиона долларов в январе 2003 года, когда инвестировал 1200 долларов в индексный фонд *SPDR S&P 500 (SPY)*. Этот фонд копирует индекс акций 500 крупнейших компаний США. И чем больше времени проходит, тем больше мне нравится этот эксперимент. Из-за кризисов на рынке я немного отстаю от плана, но меня это не очень сильно волнует (об этом я расскажу ниже, когда буду описывать, как реализуется мой план под названием «Миллион для моей дочери»).

Сразу поясню: здесь будет рассказано не о том, как выиграть на бирже, заключая спекулятивные сделки, или как создать суперприбыльный бизнес за несколько лет. Многим мое повествование может показаться скучным, но речь пойдет об *элементарных накоплениях*.

Я собираюсь реализовать план в два этапа.

*Первое:* я намерен стать самым скучным папой на Земле и откладывать определенные суммы в «пенсионный фонд» моей дочери Алисии на Новый год, вместо того чтобы покупать ей игрушки (пусть это делает мама).

*Второе:* в общем-то... второй этап – такой же, как и первый, только протяженность его исчисляется годами. И если я смогу следовать моему плану на протяжении долгого времени, то стану самым крутым папой всех времен!

Как пишут в романах, «прошло десять лет с начала моего эксперимента...». Замечу, что пролетели они незаметно, и сегодня я очень рад, что продолжаю начатое дело, так как его результаты меня вполне устраивают.

Прочитав эту книгу, вы узнаете, что и как нужно делать, чтобы создать капитал для ребенка. Я призываю вас к тому, чтобы эти знания не остались теоретическими – после прочтения приступайте к реальным действиям.

Уверяю вас: скучное «механическое» накопление капитала окажется весьма увлекательным и в результате очень эффективным делом. Гораздо более эффективным, чем множество предлагаемых схем быстрого обогащения.



## **Глава 1**

### **Начальный план создания миллиона**

Итак, в 2002 году я рассчитал план создания миллиона долларов для своей дочери и с 2003 года начал его реализацию. Очевидно, что планы всегда отличаются от фактических действий, но в данном случае это отличие положительное.

В этой главе я расскажу, каким был мой первоначальный план, а далее в книге покажу, как он видоизменился и как в настоящий момент реализуется на практике.





## **Первый год после начала реализации плана. 1 января 2004 года, Алисии 4 года**

*Я:* Алисия, тебе очень идет это платье принцессы, которое приготовила для тебя твоя мама. Я очень рад, что мы все здесь сейчас собрались. Хочу сказать, что собираюсь подарить тебе миллион долларов. Да, миллион настоящих американских долларов.

*Алисия:* Папа, а что такое доллары? А этого хватит, чтобы купить мне ту большую куклу, которая писает в памперс, что мы видели вчера в магазине? А то мама сказала, что у нас нет столько денег, чтобы купить ее.

*Я:* Послушай, мой подарок будет совсем другим. Сейчас у меня нет миллиона, но я волшебник и собираюсь превратить 1000 долларов, которую положил в индексный фонд, когда тебе исполнилось три года, в один миллион долларов.

## **Конец ознакомительного фрагмента.**

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.