

серия книг «Работник»

# РАБОТНИК

Книга вторая

---

Инструменты выживания



Самвел Аветисян

18+

Работник

Самвел Аветисян

**Работник 2**

«Автор»

2020

**Аветисян С.**

Работник 2 / С. Аветисян — «Автор», 2020 — (Работник)

ISBN 978-5-532-06000-5

Автор создает беспощадный портрет потерянного поколения, запертого в порочном круге иллюзий и провалов. Герой мечется между кредитами, случайными связями и провальными бизнес-авантюрами, но именно в этом хаосе - подлинная правда нашей эпохи. Роман балансирует на грани трагедии и чёрной комедии, обнажая абсурд современной российской действительности. Каждая страница - как пощёчина, отрезвляющая и завораживающая одновременно. Автор пишет с пронзительной достоверностью, словно выворачивает душу наизнанку. Его проза — как удар под дых: больно, но невозможно оторваться. Для тех, кто не боится правды. Шедевр социальной прозы. Для тех, кто осмелится посмотреть в бездну. Литературный событие года, которое нельзя пропустить. Книга, после которой невозможно жить по-прежнему. Ключевые слова: кризис идентичности, долги, любовь, крах иллюзий, русская действительность.

ISBN 978-5-532-06000-5

© Аветисян С., 2020

© Автор, 2020

# Содержание

Глава 2	5
Часть 1	5
Часть 2	8
Часть 3	11
Часть 4	13
Часть 5	16
Часть 6	19
Конец ознакомительного фрагмента.	21

# Самвел Аветисян

## Работник 2

### Глава 2

#### Часть 1

Очнувшись, после очередной попойки с другом, в квартире родителей, наш, с закрытыми глазами, отвечающий на телефонный звонок, герой, принимал приглашение выбраться в центр и повидаться с демобилизованным. Сопровождаемый перегаром, наш, держащий открытую бутылку с пивом, герой, бултыхался в маршрутке, переезжавшей мост. Выйдя на нужной остановке, в поисках мусорки, для пустой пивной бутылки, наш, прищуривающийся в солнечное небо, герой, размазывал, непроизвольно текущие слёзы, по щекам и перепрыгивал ручки с талой водой. Оказавшись в нужной арке, обеими ногами угодил в тающий изнутри, с серой коркой, сугроб, уворачиваясь от движущегося на встречу автомобиля.

Грузно поднявшись по узкой лестнице, с шатающимися перилами, наш, достигший нужного этажа, герой, ускорил шаг по коридору и двигался в направлении уборной. Проскальзывая мимо открытой двери, был замечен активным директором, который громко, на весь этаж, начал приветствовать, прямо из кабинета, нашего, не останавливающегося, героя. Пронесаясь по квадратной курилке, в которой стояла низкая, плотная, курящая, дама, наконец, ворвался в туалет и прислушиваясь за закрытую дверь, сдерживая дыхание, мочился, сильной струёй, точно мимо унитаза.

– А! Понятно! – раздалось за дверью, голосом активного.

– Пронесся как ветер, у меня даже пепел слетел с сигареты! – доносилось, громким женским смеющимся голосом, из-за двери.

Усмирив прозрачную струю, наш, застегнувший молнию ширинки и расстегнувший куртку, герой, разматывал рулон туалетной бумаги и закидывал лужу, возле унитаза, длинными обрывками бумаги. Глубоко вдохнув и не выдыхая, резко опустившись на корточки, брезгливо собирал промокшую бумагу, двумя пальцами, перекладывая её в унитаз.

После краткого стука в дверь, из-за неё доносился голос дембеля, переходящий в смех:

– Ты там в порядке? Как-то долго! Может тебе помочь?!

– Себе помоги, идиот... – повторно намывая руки с мылом, себе под нос произнёс, наш, резко вспотевший и запыхавшийся, герой.

В курилке стояли двое, когда наш, вытирающий шею, вновь оторванным куском туалетной бумаги, герой, выходил из уборной.

– Ну наконец-то! Я сейчас! – быстро проговорил дембель и передавая недокурную часть сигареты, скрылся за дверью туалета.

Протянув руку активному директору, принимая приветственное пожатие предплечья, наш, жадно затягивающийся бычком, герой, узнавал, что только что, курящая здесь дама бухгалтер и сегодня въезжает в кабинет по соседству.

Долгий разговор, о том, о сём, в курилке, заводил ребят в кабинет. Через несколько минут, в дверях кабинета, стояла та самая дама бухгалтер и вежливо просила помочь ей передвинуть шкаф, в её офисе. Узнав в низкорослой даме, с прокуренным голосом, одну из сотрудниц консалтингового агентства, наш, удивлённый, герой, первым согласился помочь.

Представившись и интересуясь о месте предыдущей работы и причинах увольнения, наш, улыбающийся, герой, передвигал шкаф, в офисе дамы, и не мешкая, расспрашивал о расценках

на ведение нулевой отчётности ООО. Объяснив, что в наследство от предыдущего работодателя, ему досталась действующая организация и он не хотел бы её закрывать, так как предполагает вести по ней деятельность, уже в курилке, договаривался, о сотрудничестве и возможном времени передачи всей необходимой документации, своему новому бухгалтеру.

– Я, тогда как у помощницы заберу документы, тебе их привезу, если надо договор, подготавливаю, у тебя же своего шаблона нет... вообще если какие-то договора надо будет подготовить, обращайся, вот мой номер.

– Да без проблем. Прекрасно. Договорились. – пожимая руку и улыбаясь, в ответ произнесла дама, согласившись вести бухгалтерию ООО, принадлежащей, нашему, ощутившему лёгкость решения и радость от этого, одной из проблем стоящей перед ним.

В течении всей рабочей недели, наш поздно засыпающий и просыпающийся в обед, герой, под конец рабочего дня, пребывал в центр и крутился, то в офисе активного директора с демобилизованным, то в офисе своего бухгалтера. В поисках ответа, на свой же вопрос: «чем же заняться?», наш, общающийся с максимальным количеством людей, на эту тему, герой, поддавался панике, находясь, без даже намека на заработок, с тех пор как ушёл, с предыдущего места работы.

Неожиданный звонок от первого клиента, разбудил, нашего, мирно спавшего в выходной день, героя. Тот просил в очередной раз выручить топливом, не прозрачно намекая на то, что ему сгодится любой объём до 20 тонн и он готов заплатить наличными. Пообещав решить вопрос, наш, призадумавшийся, герой, медленно бродил по квартире и дождавшись обеденного времени, отправил сообщение своему должнику – давнему партнёру, с просьбой перезвонить, в удобное время.

Должник, не заставил себя ждать и в течении получаса, бодро перезванивал, с добрыми приветствиями.

– Ты уже в курсе, что я с парнями теперь не работаю?

– Ну да, виделись мы с твоим директором, недавно... – отвечал должник.

– У меня клиент есть хороший, наличными платит, срочно в топливе нуждается, скажи есть вариант ему привезти в ближайшее время дизель и сколько это будет стоить? Везти через мост надо.

– Объём какой нужен?

– До двадцатки заберёт. – с уверенностью ответил наш, присевший на кухонный диван, герой.

– Ну давай я сейчас, все моменты уточню и перезвоню.

– Хорошо, ты только ценник не загибай сильно, мне же нужно будет через свою контору проводить продажу, чтобы свой интерес вытащить, или мы с тобой договоримся, насчёт моего процента? – не смело, а потому медленно и всё тише и тише говорил, наш, грызущий ноготь своего указательного пальца, герой.

– Я понял, сейчас подумаю и перезвоню. – немного раздраженно, как показалось нашему разволнованному герою, ответил должник.

Прождав звонка целый день, наш, понимающий, что в выходные не обсуждаются рабочие вопросы, герой, не вытерпел и сам позвонил должнику, в разгар воскресного дня. После извинений и признания в том, что забыл позвонить, должник выдал расклад сделки, как он её видит, нашему, пытающемуся всегда держать своё слово, перед клиентом, герою.

– В понедельник, могу два рейса после обеда сделать, своим пятитонным бензовозом. На вашей стороне, цена за литр будет, 22 рубля. В общем получается... сейчас скажу... по калибровке у меня там 5 370, умножаем на 22... равно 118 140. Если всё устраивает, то дай реквизиты, с кем договор заключим?

– А что как дорого? 22... дешевле никак? Я предложу конечно, но кажется очень дорого...

– Ну сам понимаешь доставка, плюс через мост, мои туда вообще не ездят... спец пропуск надо будет делать и так далее... это я уж тебе на уступки иду, обещал же помочь... – отвечал зевающим голосом, должник.

– Ладно, я перезвоню. – ответил и сбросил трубку наш, быстро набирающий первого клиента, герой.

– Привет, да вот звоню, как обещал с оперативностью выходных. Ага. Короче, могу завтра 5 370 литров, два раза привезти, по 24 рубля. Работаем?

– 24? А что как дорого? Мне уже по 22 предложили, так что извини. Отдыхай. Пока. – отрезал первый клиент и положил трубку.

Обдумав ситуацию за пару минут и поняв, что не может никак повлиять на ситуацию, наш, разочарованный и окатываемый жаром, герой, писал в сообщении своему должнику: «Отбой».

## Часть 2

Утро понедельника, началось с привычных сборов в центр. По прибытию в офис, своего бухгалтера, наш, понурый, герой, сетовал на обстоятельства. Дама бухгалтер, оторвавшись от дел, рассказала свою историю, вкратце, до момента прибытия её, в свой собственный офис.

– Дело в том, чтобы понять, чем ты можешь и хочешь заниматься, делать это самому и с удовольствием. – закончила свою историю дама.

Заглянувший в дверь кабинета, активный директор, звал курить. В курилке, наш, расстроенный неудавшейся в выходные сделке, герой, продолжал ныть о своём не понимании, что же ему делать дальше.

– Да ты посмотри вокруг, сколько возможностей! Бери и делай! Всё под силу, если хочешь! И деньги не проблема! Если надо я могу дать! Ну или кредит возьми на худой конец! Вон сейчас, банк мне предлагал карту, с такими хорошими условиями! Просто мне не надо, вот я и отказался. ООО у тебя есть, договоры заключать можешь, и на аренду офиса, и на кредит заявку можешь подать! Вот ноешь! Ты оглядись по сторонам! – воодушевлённо вещал, активный директор.

Уже через несколько дней, наш, воодушевлённый, герой, приобретал в новом центральном продуктовом магазине, бутылку коньяка и расплачивался, только что полученной кредитной картой, с лимитом в 60 тысяч. Улыбаясь солнцу, он приближался к офису активного директора, в котором его уже ждал курьер, из второго банка, для того чтобы вручить, ещё одну кредитку. В течение часа, вторая кредитка, была опробована и ею был оплачен обед, во вновь открывшейся столовой, находившейся в самом сердце центра города. Лимит второй карты, был ограничен до 6 тысяч рублей.

Одно из условий договоров, на кредитные карты, гласило, что размер кредитных денежных средств, может быть увеличен, в случае такой необходимости и, если основные условия будут исполняться надлежащим образом.

Вдохновляясь собственной идеей, наш, окрылённый, герой заказывал в частной типографии цветные глянцевые рекламные плакаты, формата А4, разработав их самостоятельно. Не долго размышляя, придумал название его нового дела – «Апельсин» и там же заказал, огромную наклейку, с изображением дольки апельсина. Отзвонив своему приятному однокласснику, у которого всегда были выходы, на заказ корпусной мебели, договорился о приобретении компьютерного стола, с оранжевой столешницей. Посетив свой любимый магазинчик компьютерной техники, со знакомым менеджером, подобрал недорогой вариант, очень современной видеокамеры, широкоформатный компьютерный монитор и комплект из двух радио микрофонов, со специальной базой, для их подзарядки. По наводке знакомых, заключил договор на аренду, пустого офисного помещения, площадью в 60 м<sup>2</sup>, в огромном бизнес-центре, располагавшемся в новом, строящемся микрорайоне, центра города.

Вскоре, огромный, светлый, пустой зал, собирал компанию ребят, которые по просьбе, нашего, не прекращающего улыбаться, героя, помогали собирать компьютерный стол, наклеивать огромную наклейку, прямо на напольную плитку, в углу зала. Подключался компьютер и микрофоны к нему, устанавливалась камера. На улице темнело, когда ребята разливали шампанское, по пластиковым стаканчикам и выпивая слушали вещавшего в микрофон, героя.

– Ну что ж друзья! Всем огромная благодарность за то, что поддержали меня в открытии моего клуба «Апельсин». Я никому не рассказывал о концепции клуба и вот пришло время. Расскажите всем своим знакомым и посоветуйте приходить ко мне. Всё очень просто! Вот говорят: мы делили апельсин, много нас, а он один! Так же и в моём клубе, будут выступать талантливые ребята, со своими номерами, текстами, песнями, может стихами, может шутками, в общем, кому что по душе, а пришедшие поддержать их зрители, должны будут делать ставки

на победителя. При входе в клуб, каждому выдаются вот такие фишки, пожалуйста, посмотрите на столе лежат. Стоимость одной фишки 100 рублей. Таблица ставок будет отображаться у меня на мониторе. Победивший участник конкурса, получает 50% от общего количества ставок на него. Из победивших зрителей, по средствам жеребьёвки, выделяется один и он получает оставшиеся 50% ставок на победителя. Ну, на самом деле, тут можно условия и поменять, посмотрим, как пойдёт.

Допив шампанское и выходя вместе с ребятами, наш, ободрившийся, герой раздал каждому по 1 рекламному плакату и попросил повесить их там, где они посчитают нужным. Оставшись наедине с собой, бодро направлялся, в неподалёку располагавшийся, очень популярный среди молодёжи, торговый центр, стуча коленкой, о свисающую с плеча большую сумку для ноутбука, вмещающую в себя рекламную продукцию своего клуба.

Пообщавшись с администрацией торгового центра, неожиданно, для нашего, наивного, героя, выяснилось, что, чтобы разместить один рекламный проспект, в помещении, необходимо заплатить 2 500 рублей.

Рядом располагался культурный центр молодёжи, его сотрудники, сообщили, нашему, неунывающему, герою, что цена размещения одной рекламной листовки, в стенах здания, составляет 3 000 рублей и это в случае прохождения проверки специальной комиссии, при администрации.

Совершающим обход охранником, стоявшего на очереди здания педагогического института, было сообщено, о необходимости согласования рекламной акции с администрацией учебного заведения.

Каждый вахтёр, располагавшихся неподалёку общежитий института, просил 500 – 1000 рублей, если позволит разместить плакат.

Ввиду отсутствия денежных средств, на такие непредвиденные, а потому не учитываемые расходы, а также, ввиду осознания такой высокой стоимости рекламной акции, наш, отчаявшийся, герой, приобретал бутылку водки, в стеклянном магазинчике и отмечая свой полный провал, курил на скамейке в парке.

В течении следующей недели, обойдя все возможные варианты помещений, зданий, организаций, которые имели хоть какую-то проходимость молодёжи, наш, удручённый герой, раздумывал над тем, что ему, совсем скоро, будет нужно вносить первые ежемесячные платежи по картам, в размере 5 и 10% от суммы кредита.

Собрав волю и гордость в кулак, поняв собственную глупость и вычленив ошибку, наш, возвращавшийся домой, с опущенными глазами, герой, сдался и принял решение звонить всем, из своего списка контактов, чтобы продать, совсем новую видеокамеру.

Ещё через пару дней, стоя, со слезами на глазах, в кабинете администрации офисного центра, вымолил у арендодателя, вернуть часть стоимости аренды помещения, в нарушение условий договора и обещал съехать в течение дня. Соскоблив с пола импровизированную сцену, в виде огромной наклейки, с изображением апельсина, погрузил, не разбирая, стол с оранжевой столешницей, под тент кузова грязной «Газели», закинул персональный компьютер, со всей проводной требухой в пакете, на сиденье в кабину и усевшись рядом, отправился на разгрузку. Прибыв к подземному гаражному кооперативу, принимал помощь друга, в разгрузке машины и складированию имущества в гараж.

Отряхиваясь и уже стоя на улице, наш, закуривающий, герой, наблюдал, как из-под земли, выезжает знакомый автомобиль. Машина остановилась и тело первого клиента, медленно покидало кресло водителя. Поприветствовав рукопожатиями, нашего, дымящего, героя и поправляющего очки, друга, первый клиент, улыбаясь, рассказывал о том, куда собирается ехать, приглашая ребят прокатиться с ним.

Через короткий промежуток времени, все трое, поехали шашлыки, в какой-то забегаловке и непринуждённо общались о том о сём. В процессе трапезы, первый клиент, предупред-

ждал нашего, не наслаждающегося вкусом еды, героя, о будущей поставке, которую необходимо произвести, эдак месяца через 2 – 3.

– Ну отлично, будем держать связь. – выпивая из рюмки, выходил позвонить брату, наш, совершенно расстроенный, герой.

– Ну здорова, старший брат... как у вас там, дела? Как там, моя сестра поживает? Всё ли у вас хорошо? – быстро дозвонившись, наш, не чувствовавший опьянения, герой, нудно начинал разговор, со старшим сыном своего родного дяди.

Старшего сына родного дяди, а попросту брата, наш, любящий своих родных, герой, встречал в своей жизни редко, но, как ему казалось, их общение складывалось не так как с остальными и было пропитано доверием, искренностью, добротой и честностью, по отношению друг к другу. Будучи старше, на несколько лет, брат являлся, по уверениям всех, ну просто красавчиком.

В момент со звона, ситуация сложилась так, что красавчик брат, жил в соседнем маленьком городке, соседней области и вместе с двоюродной сестрой, нашего, ищущего поддержки, героя, а значит и со своей сестрой тоже, успешно, с его слов, управлялся с бизнесом, в области монтажа пластиковых окон, ну и сопутствующих товаров.

Из интонаций повествования, брат, быстро понял, что сейчас необходимо нашему, ноющему, герою и выдавал поддержку с лихвой. Не перегибая, хвалился собственными достижениями в работе, рассказывая о потоке заказов, с которыми еле успевает справляться. Оказавшись в ситуации, непонимания родными, его взаимных чувств с сестрой, предлагал приехать к ним, упоминая о том, что снимают они двушку и место для размещения найдётся.

– Мне бы денег заработать, желательно побольше. Я тут пару кредиток имею, вот, минимум 6 500 надо каждый месяц на них закидывать...

– Да это не проблема! Ты приезжай, а тут уж на месте и разберёмся! Да, кстати, я тебе не сказал, но у нас, во второй комнате, наш младший брат живёт, он нам помогает в монтаже окон! Когда тебя ждать?! – выдал брат.

– О! Младший тоже с вами?! Ну всё, я тогда завтра собираюсь и выезжаю к вам, раз всё так!

## Часть 3

Уже на следующий день, наш, собирающий по комнате, всё необходимое, герой, упаковывал, в большую спортивную сумку, одежду и взяв в охапку системный блок компьютера, выбежал из дома, чтобы не опоздать на автобус, до соседнего города, отправляющийся по расписанию, с автовокзала.

Не заметив и витая в облаках, из собственных мыслей, наш, преодолевший путь в четыре с половиной часа, герой, выходил на грязной, серой, под навесом, автобусной станции. Родное лицо, в этой серости, встречавшее его, не улыбалось и было хмурым и замученным.

– Сейчас поедem в офис, скоро приедут рабочие, нужно им материалы выдать и на объект отправить – копаясь в телефоне, произнёс брат, не поднимая глаз, на нашего, улыбающегося и рассматривающего его, героя.

Заднее сиденье, баклажанного цвета Оки, было забито инструментами. Уместив системный блок между ног, наш, находящийся внутри автомобиля, герой, принимал сумку от брата и разместив её на коленях, ощутил сильный хлопок, огромной дверкой.

В течение нескольких минут, машина пробиралась по ухабистым, полу асфальтированным дорогам, к окраине городка, где на пустыре стояло, небольшое и невысокое здание, с мансардным этажом. С трудом выбравшись, из чуда отечественного автомобилестроения, наш, осматривающийся по сторонам, герой, улавливал дуновения и звуки ветра.

Офис, где за одним из рабочих столов, находилась младшая двоюродная сестричка, в антураже рекламной продукции пластиковых окон и сопутствующих товаров, находился на мансардном этаже и вмещал в себя, ровно 2 рабочих стола, с небольшим промежутком, для прохода между ними. Расположенные, не привычно, не на стене, окна, пропускали свет, в помещение, сверху вниз. В жёлтых столбах света, наблюдались, спиралевидные танцы пыли.

Успев обхватить сестру, в приветственные объятия, наш, пытавшийся начать разговор, герой, наблюдал, как брат, пообщавшись по телефону, подрывается и спешно собирает по кабинету, мелкий инструмент и материалы.

– Помоги, вот это всё, вниз спустить! Увидишь там, пацаны подъехали, а я сейчас, тоже подойду...

Выйдя на улицу, с охапкой всевозможных баллончиков, мелких коробочек, железок, наш, наткнувшийся на младшего братишку, герой, высыпал всё, в багажник болотного цвета, Лады шестой модели. Отряхивая рукава куртки, здоровался и обнимался с братом, после чего, снова отряхивал переднюю часть куртки.

– Дай сигарету! Вот с объекта едем и сразу на другой помчим! Грязный маленький! Сегодня последний день в отпуске, а завтра снова в строй, на службу! Ты на долго?

– Привет! Да я... – вытащив сигареты, попытался начать разговор, наш, обрадованный встречей, герой.

Выскочивший из-за руля машины, высокий, обритый на лысо, остроносый, светлый паренёк, одновременно вытаскивал две сигареты, из открытой и протянутой в руке, героем, пачки, вытянув руку с открытой ладонью, для рукопожатия.

– Это наш бугор! Очень наглый и жадный, да?! – из-за спины, донеслось голосом старшего брата, резким движением вырывающего одну из двух сигарет, из руки бугра.

Все закурили. Вибрация в кармане джинсовых брюк, оповещала героя о звонке. Звонившая девушка из Нальчика, отвела своими расспросами, нашего, шурящегося на солнышке, героя, в сторону от ребят, что-то громко обсуждающих у машины. Сквозь телефонный разговор, раздавались короткие гудки второй линии.

– Интересно, девушка с детскими чертами лица, практически одновременно вспомнила обо мне и решила позвонить. Наверное, ничего не случилось и ей просто скучно и хочется

поболтать. Ладно оставлю её звонок без ответа, я же очень занят разговором, а позже обязательно перезвоню – раздумывал, наш, наблюдающий за отъезжающей машиной и машущим рукой в его сторону, братом, герой, одновременно слушая, очень приятный голос с милым акцентом, в трубке телефона.

Старший брат, согнувшись, ковырялся в багажнике баклажанного чуда, резкими движениями, вытаскивая всё из него. Совершив несколько подходов, машина была освобождена и протиралась серой тряпкой, изнутри. Сумка с вещами и системный блок, переехали в заднюю часть автомобиля, освободив переднее сиденье, для жующей печенье сестры. Расположившийся сзади герой, наблюдал как брат, запрыгнув за руль, сильно хлопнул дверью и не выпуская телефона из рук, суетливо трогался. Двигаясь по направлению к дому, брат и сестра, что-то интенсивно обсуждали, общаясь на повышенных тонах.

Заигравший в штанах телефон, оповещал о повторном звонке девушки с детскими чертами лица. Понимая, что разговаривать будет крайне неудобно, наш, убравший обратно в карман телефон, герой, наблюдал длинный серый светло-коричневый жилой дом, рядом с которым, парковал своё авто брат. Серая светло-коричневая квартира, принимала, братьев и сестру, в свои стены. Кормила, на кухне, желтоватым супом, с плавающей сушёной зеленью. Удивляла, желтыми и бордовыми салфетками, сложенными в виде бутонов цветов, в железной подставке, стоящей на, когда-то глянцевом, раскладном, коричневом столе, покрытом белой, кружевной скатертью. Располагала, в комнате с небольшим старым, пыльным шкафом и ещё одним, коричневым, глянцевым столом.

Системный блок, сразу же присоединился к серому, в виде коробки, монитору. Спортивная сумка с одеждой, уместилась ровно под ножками шкафа. Чуть позже, светло-коричневые подушки, с дивана – софы, слетали вниз и собирались в матрас, на полу со светло-коричневым паласом, заправившись серой, ну, бывшей белой, простыней. Младший брат пришёл очень поздно. Пиво, из больших пластиковых бутылок, разливалось до поздней ночи и было распито, до последней капли, соседями по комнате, ближе к утру.

Наступившие, на следующий день, выходные, привели с собой, ещё одного брата, из соседнего города. Спиртное лилось рекой, за окном шёл весенний снегопад, квартира галдела и утопала в сигаретном дыму.

Раннее утро понедельника, сопровождалось похмельем, пробирающимися, сквозь занавески, яркими лучами света, запахом сигаретных бычков, из открытой железной банки, служившей пепельницей, пытающимся бодро собираться, вялым младшим братом, ищущим влаги по кухне, жужжанием фена, из ванной, где пребывала сестра.

Старший брат, вбегал в квартиру уже собранный и взмыленный:

– Машина, на пузе, засела, выехать не могу, собирайся надо вытащить, один не справляюсь! – выхлебав, из огромной кружки, серой воды, из-под крана, произнёс брат, вытирая подбородок о локоть.

Действительно, баклажанная железяка, торчала позади дома и колёс почти не было видно, под тающим серым пластом снега, покрытого ледяной коркой. Глубокие, чёткие дыры следов, подводили к куску металла. Усилиями трёх братьев, через несколько минут, автомобиль был вытолкан на дорогу и дождавшись сестру, резво тронулся, в сторону офиса.

По дороге в офис, брат разговаривал в телефонную трубку, которую сестра, заботливо держала возле его уха. По прибытии к зданию, брат, прямо на улице, давал разнарядку на день и координировал дальнейшие действия, стоящей перед ним, группы монтажников.

– А мы с тобой, сейчас поедem в одну контору, там, хозяин строительной организации ищет управляющего, на производство пластиковых конструкций – обратился брат к нашему, не выпавшему герою.

Оставив мелкую сестрёнку в офисе, за старшего, братья двинулись на переговоры, которые по уверениям брата, сулили высокие прибыли.

## Часть 4

Приехав на место, их встретил высокий дядька, с напрочь прокуреным голосом. Объяснив ситуацию, в которой он находится, дяденька поведал о том, что не по своей воле, оказался без руководителя целого направления. А им, его организация, занимается уже давно и успешно. Проводя экскурсию по территории, показал все помещения с имеющейся в них техникой, в которых, собственно, и изготавливаются пластиковые окна и сопутствующая продукция. Поднявшись на второй этаж, не маленького здания, показывал пустующие кабинеты, в которых было всё необходимое, для ведения работ по приёму и обработке заказов. Усевшись за компьютер, познакомил с программой, в которой предстоит производить расчеты, для изготовления конструкций из пластика. Оглядывающий просторный, светлый зал, с множеством компьютерных столов, переговорной, кабинетом руководителя за стеклянной дверью, наш, сморщивший лоб, герой, наблюдал за громко объясняющим и резким, во всех своих телодвижениях дядькой, в коричневом костюме тройка.

Конечное предложение, обсуждалось между братом и хозяином, в кабинете начальника отдела, а отделяющая его, стеклянная дверь, не давала распространяться звукам оттуда.

– Ну что?! Солидно?! – с тихим восклицанием спросил брат, выйдя из-за стеклянной двери, у нашего, зевающего, героя.

– Нормально... Ну что, на чём остановились?

– Ладно, поехали, по дороге всё расскажу... – сказал брат и кивнул в сторону кабинета, со смотревшим на них дядькой.

Выйдя с территории организации, запрыгнув в машину, брат рассказывал о том, что в их городе это одна из крупнейших организаций, в области строительства. Что предыдущий, начальник отдела производства и продажи пластиковых конструкций, проворовался и был изгнан хозяином. Что производство, уже несколько месяцев простаивает и некоторые имеющиеся заказы не отработаны и повисли долгом. Что в случае, если он хорошо разберется с текущими заказами, то хозяин, обещал принять его на работу и поставить во главе всего направления, с правом подбора персонала.

– Ну понятно, а я тебе чем-то сгожусь в этом деле? – спросил наш, воодушевленный речами, герой.

– Конечно! Если мы всей командой зайдём, то легко со всем справимся! Поверь, заняться будет чем! Ну что, я думаю надо принимать предложение и соглашаться выйти на работу в ближайшее время.

Уже через пару дней, ребята стояли в просторном кабинете, распаковывая коробки, после переезда из старого офиса. Позже, наш, сосредоточенный, герой, ознакомлялся с договорами, ранее заключенными организацией, на поставку и монтаж пластиковых конструкций, брат, изучал программу, по учёту и конструированию продукции, сестра, помогала вести расчеты стоимости.

По мере подготовки расчётов и подсчетов, по старым договорам, выяснилось, что стоимость работ и материалов, была выше стоимости заказов и после недолгих раздумий, было принято решение, о необходимости поиска более дешёвых материалов для того, чтобы исполнить повисшие заказы и не остаться в минусе.

Повторно, съездив на объект и лично замерив все проёмы, для будущего монтажа, брат, пересчитывал необходимые для изготовления продукции материалы, а наш, вооружившийся телефоном, герой, принялся обзванивать поставщиков материалов. В эти несколько дней, монтажная бригада, заканчивала монтаж текущих заказов брата.

В процессе поиска поставщиков, наш, удивлённый дороговизне ранее закупаемых материалов, герой, каждый раз радовался, когда находил материалы дешевле и после каждого

успешного звонка и договорённости о закупке восклицал: – И этот поставщик из моего города и сидит неподалёку от моего дома!

Вскоре, все наименования материалов были подобиты таким образом, что после их приобретения, изготовления из них конструкций и монтажа, организация зарабатывала.

– Пусть немного, но точно в минус не сработаем – уверял наш, довольный собой, герой, своего брата.

– А ты доставку учитываешь?

– Я предлагаю, самим по всем прокатиться, договора подписать, да и к тому же, личная встреча с поставщиком, всегда важна, чтоб представлять, с кем имеешь дело. – отвечал наш, предвкушающий поездку в родной город, герой.

Получив от хозяина деньги на закуп материалов, ранним, серым, пасмурным утром, братья снаряжали специальную газель, с водителем, в дорогу. Водитель оказался добродушным и открытым парнем, во всём помогал, в течении всего дня командировки. Заезжая к последнему из списка поставщику, наш, радостно бегающий глазами по родным просторам, герой, встретил хорошо знакомого ему парня, который вместе со своим родным братом, являлся владельцем производства железного профиля, а потому изначальное ценовое предложение снизилось и дало возможность дополнительного заработка, для наших братьев.

Процесс изготовления, собственно, изделий, протекал вяло, так как рабочие в цехах, проявляли свой нрав и нежелание выполнять указания своих новых руководителей. Лишь после того, как дядька хозяин прошёлся по всей территории и своим очень громким, прокуренным голосом, пообщался почти с каждым, работа закипела.

Сплочённая бригада монтажников, мастерски осуществила монтаж на объекте и теперь, причудливой формы коробка, огромного коттеджа, была застеклена, во всех своих изогнутых, маленьких, пятиметровых, проёмах. Пластиковые двери, закрывались бесшумно и не пропускали воздух с улицы в помещение. Эффект полной принудительной изоляции, требуемый заказчиком, был достигнут на 100% качественно.

Как только оплата, наконец исполненного договора, была произведена, хозяин дядька, выделил денежные средства для закупа, на второй и третий повисшие заказы.

В течение 10 дней, пройдя все описанные выше стадии по кругу, ребята сдавали оба повисших объекта, а наш, довольный собой, герой, получал подписи от заказчиков, в актах выполненных работ.

Необъяснимая размолвка между братом и сестрой, приводила братьев в ещё не открывшееся, чуть ли ни единственное ночное заведение городка. Не очень большое, квадратное помещение, вмещало в себя, три ряда столов, с запрокинутыми на них, вверх ножками, стульями.

– Открываемся через 40 минут! Вы что ребят хотели?! Столик заказать?! Нет свободных, извините! – кричала из-за барной стойки, располагавшейся в глубине зала, девушка.

– Не понял? Это что, моя одноклассница? По-моему, мы с ней вместе учились в «шараге», погоди, я сейчас. – взгляды в темноту помещения, произносил брат и словно приносиваясь, шёл вытянув шею вперёд.

– Я пока за сигаретами схожу...

Закурив последнюю из пачки сигарету, наш, заметивший по дороге сигаретный ларёк, герой, выдвигался в его сторону. Подойдя к остановке, с жёлтым ларьком, попросил свои сигареты. Оказалось, что такие закончились. Наш, тяжело выдохнувший, герой, принялся рассматривать пачки в стекле, чтобы что-то выбрать. Сделав выбор, он снова стучал в окошко ларька, как вдруг, заметил, что на самом открывающемся окошке, тоже что-то висело, с ценниками, причём, такие маленькие разноцветные упаковки, с такими высокими ценами.

– Скажите, а это вообще, что и почему так дорого? – расплачиваясь за не свои сигареты, интересовался, наш, докуривающий, герой.

– Это курительная смесь. Если хотите попробовать, то возьмите самую недорогую. – отвечал равнодушно голос из ларька.

– Курительная смесь? Для трубки что ли? Ну значит не зря я её с собой таскаю! Давайте! – засмеялся наш, вытащивший из внутреннего кармана куртки, свою курительную трубку, герой.

– Ну, можно и из такой покурить, только вы всё сразу не высыпайте, с табаком из сигареты смешайте лучше, щепоточку. – вещало, торчащее в окошке ларька, лицо.

– Ну блин, целая инструкция прям нужна! Разберёмся! Спасибо. Дорого блин... конечно понемногу курить буду... – пробурчал, наш, расплатившийся, герой и выдвинулся в сторону брата.

Брат сидел у стены и курил за столиком, располагавшимся на наиболее близком расстоянии к барной стойке. Когда наш, улыбающийся, герой, подходил к нему, девушка ходила по залу и снимала стулья со столов, протирая их.

– Вот и нам местечко нашлось! Я её знаю, она тут в баре... сказала, что все столики забронированы и будет полный зал народу. Сейчас столы протрёт и пиво нам принесёт. – нагнувшись к столу, басил брат.

– А я наконец-то нашел, что-то, чтобы свою трубку применить! Правда мало и дорого... но сказали, по чуть-чуть курить и добавлять табак из сигареты... Ща испытаем! – аккуратно распаковывая пакетик и выкладывая сигареты на стол, говорил, наш, обрадованный стечению обстоятельств, герой.

Уже через несколько минут, зал набивался молодыми людьми. Закуски к пиву сметались со стола и было принято решение – вдарить по-горячему. Знакомая бармен, подошла к столику и перекрикивая музыку, интересовалась, ожидают ли братья, ещё кого-то или будут вдвоём.

– Не, нас двое! – дымя трубкой, отвечал, наш, пристально смотрящий на девушку, герой.

– Ничего, если мы к вам, ещё кого-нибудь подсадим? Желающих много, а мест нет! – продолжала девушка бармен.

– Да подсаживайте – отреагировал брат, протянув руку к трубке – Дайка и я затынусь!

– Только если девушек! И симпатичных! – в шутку добавил, и неестественно рассмеялся, наш, допивающий пиво, из высокого бокала, герой.

Через некоторое время, бармен подносила горячее и привела двух миниатюрных девушек, в обтягивающих платьях, к столику.

– Такие подойдут?! – с усмешкой спрашивала бармен.

– А мы что, можем и отказать?! Конечно, садитесь девчонки! Мы вам не помешаем... Вы курите?

## Часть 5

Повисшие заказы были исполнены. Громогласный дядька хозяин, запустил рекламу, собственного производства и дал добро, на развёртывание точек продаж и сборов заказов, по городу. Предприимчивые братья, размахнувшись, разъезжали по торговым площадям, в поисках подходящих, и предварительно договорились в 8 местах, охватив все районы городка. На очереди, предстояло решение одной из основных задач, развития сети продаж – наём персонала. В поисках менеджеров по продажам, в интернете, было размещено объявление, о вакансии. На телефон, нашего, всех записывающего, героя, звонили в основном девушки. Кто-то из них, сразу интересовался зарплатой, кто-то, по телефону пытался выяснить, что предстоит делать. Оставляя соответствующие пометки, напротив фамилии и имени, каждого звонившего по объявлению, наш, уже детально представляющий специфику работы коллектива, герой, одновременно разрабатывал готовые сценарии диалогов менеджера, как для телефонных переговоров, так и общения вживую.

Прорабатывать вопрос о заработной плате, наш, справедливый, герой, подключил брата. Брат, конечно имел представление, о местных расценках на труд менеджера по продажам, но не учитывал мотивационной составляющей. Рассмотрев разнообразные варианты премирования, мотивирования и размеры оклада сотрудников, ребята, после продолжительных переговоров, пришли к общему знаменателю и составили целую таблицу выплат по итогам месяца, неизбежно выстроив примерный план продаж, сопоставив его с успеваемостью исполнения заказов, на производстве и монтаже.

Полностью подготовившись к групповому собеседованию, наш, обзванивающий претендентов на открытую вакансию, герой, приглашал всех в офис. Предварительно разделив желающих на 2 группы по 16 человек, на выбор предлагал прийти в один из двух ближайших дней, заканчивающейся недели. Конец рабочего дня, обрадовал распечатанной, тёплой, стопкой анкет, форма и содержание которых была разработана лично, нашим, как ему казалось предусмотревшим, если не всё то, почти всё, героем.

Из 16 приглашённых кандидатов, на собеседование, в назначенное место и время, прибыли лишь 11 человек. Заполненные, за отведённые 15 минут, анкеты, лежали на краю стола, за которым водружал своё тело, наш, внимательно оглядывающий присутствовавших, за собранными в квадрат столами, герой. Небыстрое знакомство, в игровой форме, с улыбками и женским смехом, закончилось. После предложения продемонстрировать имеющиеся навыки личных продаж, в заранее подготовленных ситуациях, где наш, взваливший на себя роль заказчика, герой, пытался приобрести различные товары и услуги у кандидатов, одна за другой, а всего, 3 девушки, вышли из кабинета, забрав с собой вещи. В продолжении собеседования, наш, искренне проникшийся и разыгравшийся, герой, ознакомил оставшихся, с таблицей оплаты труда. Увидев и оценив невнятную реакцию на предлагаемые цифры, с учётом приблизительного плана продаж, предложил, каждому из пятерых оставшихся, внести свои корректировки и дать пояснения причин их внесения, заранее подчеркнув, что таблица была подготовлена профессионалами своего дела. Улыбнувшийся на эту фразу брат, только что, тихо усевшийся в уголочке, вместе, с нашим сложившим руки на грудь, героем, наблюдал как выходит из кабинета ещё один кандидат.

Окончание собеседования, не выявило необоснованности цифр в таблице оплаты труда, ознаменовавшись словами благодарности и обещанием всем перезвонить, после принятия любого из решений по кандидату, так как близилось второе собеседование.

На следующий день, за 15 минут до начала второго собеседования, в двери офиса входила, взрослая, голубоглазая, натуральная блондинка, с выдающимися формами бюста. Помирившаяся с братом и вышедшая на работу, сестра, явно нервничая, несколько раз проходила,

резко поправляя волосы за ухо, якобы мимоходом, возле стула с ожидающей блондинкой. Забывший на минуту дядька хозяин, остановился и пристально рассматривал, опустившую глаза в телефон девушку. Ни сказав ни слова, он медленно шёл к входной двери, не отводя взгляда от неё. Наш, разговаривающий по телефону, герой, внимательно наблюдал за споткнувшимся о стол хозяином, и улыбнулся в ответ, поймав взглядом его жест, с торчащим из кулака большим пальцем вверх.

Кажется, именно в тот момент, наш, задумавшийся, герой, понял, что было бы не плохо выделить лидера из подтягивающихся кандидатов и предложить должность старшего менеджера, а заодно и посмотреть на их реакцию. 15 соискателей заполнили анкеты, прошли стадию знакомства, продемонстрировали навыки продаж, в предложенных ситуациях и с энтузиазмом приступили к живому, и спонтанному обсуждению представленной таблицы оплаты труда. В процессе всего собеседования на общем фоне явно выделялась та самая первая блондинка, демонстрировавшая спокойствие речи, адекватность реагирования и понимание диалога, украсив словно вишенкой торт, конец собеседования – внесла существенное замечание в таблицу оплаты, гарантированно предстоящего ей, труда. Пообещав всем перезвонить и сообщить итоги собеседования, каждому из кандидатов, наш, в улыбке прощавшийся со всеми, герой, звал курить брата, натурально вытаскивая из-за стола с монитором.

– Короче, я хотел предложить должность старшего менеджера ввести, с повышенными расценками, конечно же. Та блондинка, которая раньше всех пришла, смогла бы с ней справиться... – прикуривая и с наслаждением затягиваясь сигаретой, тараторил, наш, вглядывающийся в глаза брата, герой.

– Не, нам не надо, у нас уже есть – отвечал, выпуская густой дым, задрал голову вверх, брат, не опуская взгляд, будто рассматривая пристально что-то, в безоблачном небе.

– Не! Я продавцом быть не имею желания! – рассмеявшись отвечал, наш, тоже уткнувшийся в небо, герой.

– Ты тут не при чём, на тебе и так много всего повисает, готовься к текучке, это не последнее собеседование. Сестра твоя – она наш старший менеджер.

– А я думал ей больше нравится с деньгами и цифрами возиться, думал за бухгалтера она... ну раз так...

Выходные пролетели незаметно. Наш, снова не выспавшийся, герой, проболтавший всю ночь с девушкой из Нальчика, брат и сестра, прибыли на работу в прекрасном расположении духа. Ворвавшийся спозаранку в офис хозяин, громко интересовался результатами собеседований, а конкретно, вот той блондиночкой. После передачи ему её анкеты, и краткой характеристики, заключающейся в предложении назначить девушку старшим менеджером, наш, внимающий с напряжением, громкому голосу хозяина, герой, получал распоряжение, срочно вызвать данного кандидата и приступить к немедленному обучению, так как звонки по рекламе уже пошли и их нужно срочно кому-то обрабатывать. Сестра, смирившись с возможностью заниматься внутренней бухгалтерией, а не продажами, приняла на себя обязанности ввести новичка в курс дела и обучить всему, что должен уметь старший менеджер отдела.

Как ни странно, в следующие несколько дней, девчонки, явно найдя общий язык, плодотворно общались и офисный коллектив, из четырёх человек, начал принимать новые заказы. На замеры, брат выезжал лично. 12 кандидатов были предварительно приняты на должность – менеджер по продажам и находились в ожиданиях подготовки трудовых договоров и обустройства рабочих мест, в непосредственных точках приёма заказов, на закрепленных, за 8ю из них, территориях. Так как работа, предполагала собой сменный характер, набор соискателей продолжался, а собеседование намечалось провести со дня на день.

Очередным пасмурным апрельским утром, морозящий дождь сопровождал маленькое авто, с братьями и сестрой внутри, до офиса. Старший менеджер, с встревоженным лицом встречала у входа в здание, троих прибывших.

– Кажется, наверху хозяин гневается, у него якобы кто-то, что-то украл... рвёт и мечет – глядя на озадаченные лица ребят, быстро говорила и открывала входную дверь, полногрудая блондинка.

Действительно, громкая ругань прокуренным голосом, раздавалась по всему этажу.

– А! Вот и честная компания! Все в сборе! Так, ты, со мной в кабинет! – указав на брата, успокаивающимся голосом произнёс дядька хозяин, убирая телефон от уха.

Через пару минут, стеклянная дверь, сдавшись напору, пропускала, вопли сидящего в кресле брата, дядьки хозяина, а побагровевший брат, пребывал в обездвиженном состоянии. Ещё через несколько минут, громогласное представление, одного актёра, перенеслось в общее помещение. Разъярённый хозяин метался между компьютерных столов и надрывно сообщал о пропаже: флешки, служившей банковским ключом, необходимой для совершения операций по расчетному счету, ещё одной флешки, являвшейся ключом к входу в программу для расчета конструкций, и наконец очень дорогого лазерного дальномера.

– Ты всё украл у меня! Ты что думал, я не обращаю внимания?! Ты решил оставить меня с носом! Работаешь без году неделя, а уже такое вытворяешь?! Нет тебе прощения и нет у тебя оправданий! Ключи то я восстановлю, а вот дальномер, ты мне сам принесёшь или деньги за него! Я всё сказал! Выметайся! И вы, выметайтесь! Чего уставились?!

## Часть 6

– Так, ладно, сейчас домой заедем и прокатимся к знакомому парню, у которого своё производство, пластиковых окон. Поехали. – выдал брат, закурив сигарету.

Молча, ребята докатились до серой квартирки. Высадив сестру, брата двинули в путь. По дороге, брат, созванивался с кем-то, а наш, раздумывающий над тем, звонить ли обнадёженным менеджером, герой, уставившись в тетрадку и телефон, находился в замешательстве.

– Так ты что и вправду спёр у него флешки и дальномер? – наконец, не выдержав, вспылал наш, смотрящий пристально на брата, герой.

– Нет конечно, зачем мне это. Я так и знал, что что-нибудь такое произойдёт. Меня ведь предупреждали, но я не думал, что так скоро... – отвечал брат, держа телефон возле уха, подливая коленом.

Добравшись до места, брата ввели на территорию небольшого здания, внутри которого кипела работа. Молодой мужчина, дожидаясь их у двери. В кабинете был сделан прекрасный, современный ремонт, стояла новая мебель. Недолгое общение, завершившись, выводило ребят из здания и молодой мужчина, пожав руки братьям, запрыгнул в новенький, коричневого цвета автомобиль, на котором сразу и уехал.

– Так, ладно. Теперь и его окнами торговать могу. Надо офис найти по-быстрому и заезжать. – прикуривая очередную сигарету, отвесил брат.

– Ну с окнами понятно, а что, кроме них больше нечем заняться? Может есть ещё какие-нибудь варианты? – вдруг неожиданно задал вопрос, вроде и брату тоже, наш, находящийся в замешательстве, герой.

– Конечно, можно заниматься чем угодно, но сейчас сезон начался, заказов много будет, буду сам по себе продолжать... В городе конкуренция большая... окна ставят все, кому ни лень... вот думаю надо на область выходить... как раз отец говорил, что в их райцентре, можно по дешёвке помещение снять... поехали!

– Сезон, не сезон, конкуренция... всё так работает и постоянно зависит от чего-то, надо какое-то дело, где сезонность не влияет... ну вот, например, те же самые сигареты, ты же их покупаешь постоянно, значит и продаются они постоянно. Спрос есть в любое время года. Есть в этом городе какая-нибудь оптовая база, где можно сигарет закупить по низким ценам? Понятно, что окна, это дело которое ты знаешь, но может нужно, на чём-то параллельно зарабатывать?

– Да, есть, тут нам по пути, как раз попадётся эта база. Сейчас заедем.

Через несколько минут, брата заезжали на территорию, усыпанную небольшими отдельными торговыми площадями, в виде железных коробок. Возле некоторых, из этих коробок, толпились люди, возле других, медленно и лениво курили оглядывающиеся по сторонам продавцы.

Забуравшись в одно помещение, с небольшой очередью, наш, читающий наименования сигарет, располагавшегося по всей стене списка, герой, внимательно прислушивался к диалогу возле кассы. Покупатели называли цифровой код и после этого, обменивали пачки различных купюр, на коробки, которые выдавались рядом с окошком кассы, двумя парнями. Некоторые коробки подавались закрытыми, некоторые, наполнялись разнообразными блоками сигарет. Всё происходило очень быстро и просто.

Наконец, дождавшись своей очереди, наш, назвавший цифровой код, который сказал предыдущий покупатель, герой, просил выдать ему прайс-лист. Перезаняв очередь и простояв ещё с пол часа, наш, уткнувшийся в выданный ранее прайс, герой, просил выдать ему прайс-лист, не называя никаких кодов и шифров. Получив такой, он начал тут же сравнивать цены, и увидев их разницу, заинтересовался у продавца, в чём причины разницы в цене, откуда берётся

эти цифровые коды, с которыми закуп становится дешевле. Объяснивший на пальцах, несложную систему скидок, зависящую напрямую от суммы закупа в месяц, продавец, просил покинуть очередь, если покупать наш, сморщивший лоб, герой, ничего не собирается.

Добежав в припрыжку до машины, с курящим в ней братом, наш, не с первого раза закрывший за собой дверку, герой, представил родившийся в голове, только что, бизнес-план. Всё было просто.

– Если снимать помещение в райцентре, ну там, где я думаю, то в принципе, ничего не помешает, кроме окон выставить и стенд с сигаретами, а ещё можно развозить сигареты по ближайшим сёлам, в них магазины закупают сигареты за наличку и расплачиваются сразу. По крайней мере, мне так твой отец рассказывал, он в своих двух магазинах, именно так и делает. Я думаю, кстати, что он нашим первым клиентом и будет. Теперь главное, цены хорошие получить у оптовика. Вот я взял прайс, со случайно подслушанным кодом, а вот такой же, но цены указаны без кода, видишь какая разница? Вот, эта разница и может оседать в кармане. – воодушевлённо, вещал, наш, наблюдающий за безразличным лицом, сосредоточенно управляющего автомобилем брата, герой.

Дорога до райцентра, заняла не больше часа и всё это время, ребята прикидывали план продаж, подсчитывая, какое количество сигарет, минимум, нужно продать, чтобы оправдать все затраты на эту затею.

Добравшись до места, братья радовались тому, что стоимость сдаваемого в аренду помещения была очень низкая, имела достаточную площадь для размещения двух направлений бизнеса, с не плохой внутренней отделкой, находилось на центральной и самой проходимой улице, имело подсобное помещение.

– Я и не знал, что тут уже построили супермаркет – выйдя из павильона и оглядываясь по сторонам, произнёс брат.

– А вот это не очень хорошо, у них там ценники постоянно дешевле чем везде. Так, пойду я пройду по всем конкурентам, цены изучу. – проговорил и направился в сторону новенького здания с супермаркетом, наш, озабоченный новыми обстоятельствами, герой.

Обойдя, в ближайшей округе, все магазины с конкурентным продуктом, выяснилось, что действительно, самые низкие цены были, у самого крупного, недавно открывшегося магазина. Тем не менее, цены, указанные в прайс-листе с кодом, позволяли торговать сигаретами по схожим расценкам и оставаться в плюсе.

Недолго размышляя, братья заключили договор на аренду торговой площади и уже на следующий день, перевозили всё необходимое для торговли пластиковыми окнами, а также пару коробок с разными сигаретами. Приобретя упаковку цветной бумаги, формата А4, наш, распечатывающий по одному слову на листе, герой, составил рекламный слоган и приклеивал скотчем надпись на окне: «Сигареты в розницу по оптовым ценам». Самодельный стенд из всех имеющихся сигарет, составлялся из пачек в деревянную рамку и также крепился к окну, со стороны павильона. Когда стенд был доделан, брат предложил, распаковать все пачки из стенда, и курить те сигареты, которые они из них достанут. Затея не пришлась по душе, нашему, купившему сигареты на собственные кредитные средства, герою, но как вариант, чтобы не идти к конкурентам, была исполнена, и вот уже кучей, сигареты, просто лежали в ящике стола, разместившегося в переднем углу павильона.

## **Конец ознакомительного фрагмента.**

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.