

Наполеон Хилл

Думай и богатей

Ключевые
идеи за

30 минут



Smart Reading
Ценные идеи из лучших книг

Smart Reading

Ключевые идеи книги: Думай и богатей. Наполеон Хилл

**Серия «10 книг о
финансовой грамотности»**

**Серия «Smart Reading.
Ценные идеи из лучших книг»**

Издательский EPUB

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=55704577

Наполеон Хилл: Думай и богатей. Саммари: 2020

Аннотация

Этот текст – сокращенная версия книги Наполеона Хилла «Думай и богатей». Только самые ценные мысли, идеи, кейсы, примеры.

Бестселлер «Думай и богатей» называют дедушкой мотивационной литературы. Впервые книга была опубликована в 1937 году. В ней собраны истории восхождения Эндрю Карнеги, Томаса Эдисона, Генри Форда и других миллионеров того поколения. В чем секрет долгой популярности этой книги? В ней собраны золотые правила успеха, вневременные принципы позитивного мышления. Автор потратил большую

часть жизни, чтобы создать философию обретения богатства и обобщить приемы привлечения благосостояния. По мнению Наполеона Хилла, главный секрет притяжения денег заключается в правильной расстановке приоритетов. Разбогатеть может любой человек, но для этого придется поменять образ мышления. Истории из жизни людей, заработавших огромные состояния, переплетаются в ней с идеями по управлению человеческими ресурсами.

Зачем читать

- Узнать о 16 правилах успеха, открытых Наполеоном Хиллом.
- Зарядиться созидательной энергией, которую излучает книга, и настроиться на успех.
- Познакомиться с реальными историями восхождения американских бизнесменов и политиков.

Содержание

Введение	6
1. Мысль могущественна	8
2. Когда желание становится действием	10
3. Вера	12
4. Самовнушение	14
5. Знания	15
Конец ознакомительного фрагмента.	16

Краткое содержание книги: Думай и богатей. Наполеон Хилл

Оригинальное название:

Think and Grow Rich

Автор:

Наполеон Хилл

Тема:

Личная эффективность

Правовую поддержку обеспечивает юридическая фирма

AllMediaLaw

www.allmedialaw.ru

Введение

Часто нам кажется, что богатство – удел особенных людей и совсем не каждому дано быть успешным и богатым. Мы даже не пытаемся выйти из заколдованного круга, в котором нет места большим достижениям и состоятельности. Работа Наполеона Хилла «Думай и богатей» предлагает способы борьбы с нашими страхами, сомнениями и неверием в себя, которые часто мешают нам добиться счастья и признания.

Книга Хилла – это руководство по достижению богатства и успеха. Ее цель – доказать, что всякий человек может овладеть необходимыми знаниями и умениями для привлечения богатства.

- Книга даст вам необходимый импульс, чтобы взяться, наконец, за дело и самому сделать свою жизнь успешной.
- Благодаря четкому плану действий вы придете к благополучию не только в бизнесе, но и в любой другой выбранной сфере.
- Книга откроет скрытый потенциал, о котором раньше вы не подозревали, научит эффективно пользоваться внешними и внутренними ресурсами.
- Идеи книги зарядят вас созидательной энергией, вдохновят на поиск новых решений и дадут инструменты для достижения поставленных целей.

Наполеон Хилл помогает не только поверить в себя, но и

правильно выстроить стратегию, с умом использовать свой жизненный опыт и навыки. Научит желать и действовать.

Самая сумасшедшая удача приходит за шаг до поражения

1. Мысль могущественна

Первый и важный принцип достижения успеха – достаточно одной лишь глубокой идеи.

- Успех гарантирован тем, кто мыслит категориями успеха. Поражение приходит к тем, кто мыслит категориями поражения.

- Причина неуспеха – отказ от дела при первой же неудаче. Прежде чем отказываться, надо убедиться, что сделано все, что возможно.

- Важно твердо знать, чего хочешь достигнуть. Внушите вашу веру и настойчивость другим – и добьетесь исполнения невозможного.

- Все, что желаемо и представимо – достижимо. Нужно мыслить категориями денег. Тогда и появятся конкретные планы по их приобретению.

Кроме материальных благ Барнс получил еще нечто важное: уверенность, что идею, при соблюдении известных принципов, можно превратить в материальные ценности

Эдвин Барнс открыл как-то раз для себя очевидность утверждения: «хочешь стать богатым – думай». Барнс шел к нему постепенно, а первым шагом было страстное желание стать компаньоном великого Эдисона. У него прак-

тически не было ничего, кроме жажды достигнуть цели. Барнс начал работать у Эдисона за минимальную плату. Его настойчивое желание и бульдожья хватка привели к тому, что появился случай, которого он так ждал. Эдисону нужно было сбыть свое новое изобретение – Диктующее Устройство Эдисона. И Барнс это сделал, он продал машину так скоро, что Эдисон подписал с ним контракт на распространение по всей стране.

2. Когда желание становится действием

Четыре этапа превращения идеи в богатство:

В этих принципах сформулирована не только суть богатства – с их помощью возможно достижение любой цели

1. Определите точное количество денег, которое вы хотели бы иметь. Назначьте срок и письменно задекларируйте свое желание, намерение, цель.
 2. Уединитесь, закройте глаза и повторяйте заявление о своих целях. Повторяйте программу утром и вечером.
 3. Честно скажите, чем вы готовы заплатить за богатство, которого желаете.
 4. Составьте конкретный план на бумаге и начинайте действовать немедленно.
- Поместите листок с вашими намерениями на видное место.
 - Каждый день перед сном читайте свои записи. Читая, верьте и чувствуйте, что деньги уже ваши.

Желание превращает неудачу в победу. Для разума нет никаких препятствий, кроме тех, которые мы сами признаем.

Много лет назад один великий полководец оказался перед трудной задачей. Ему и его войску необходимо было победить более могущественное и многочисленное войско противника. Тогда он погрузил своих солдат на корабли и отправил во вражескую землю. По прибытии он приказал сжечь свои корабли и обратился к воинам: «Вы видите дым от наших кораблей? Если мы не победим, то не сможем живыми покинуть эту землю. У нас есть лишь один выбор: победить или погибнуть». И они победили.

3. Вера

Вера – катализатор умственных способностей. Все мысли, которые могут быть прочувствованы, начинают тут же материализоваться.

Подсознание материализует конструктивные мысли так же успешно, как и деструктивные. И преобразует их в материальный эквивалент с помощью всех доступных практических средств.

Пять этапов приобретения веры в себя:

1. Цель моей жизни мне понятна, и у меня есть возможности для ее достижения. Я требую от себя настойчивости. Я обещаю сделать все, что в моих силах.

2. Мысли – хозяева моего сознания, и они воспроизводят себя во внешнем поступке. Ежедневно, 30 минут в день, я буду воспитывать в себе такую личность, какую я бы хотел видеть в воображении.

3. Любое желание в конечном счете получает практические средства осуществления. Десять минут в день я буду посвящать задаче самоутверждения.

4. Я сформулировал главную цель в жизни. Я никогда не оставляю стараний, пока не добьюсь необходимой для ее достижения уверенности в себе.

5. Богатство и положение в обществе не могут строиться на корысти и лжи. Я буду использовать в своих желаниях

созидающие силы, объединяющие людей.

Махатма Ганди явил миру прекрасный пример возможностей и силы веры. У Ганди не было денег, но у него была сила, которую он сотворил из понимания принципов веры. Махатма Ганди сумел повлиять на умы миллионов человек, помог им объединиться и действовать в унисон, словно это единое сознание. Благодаря этому народ Индии добился независимости.

4. Самовнушение

Самовнушение – центр управления между сознательным и подсознательным мышлением. Оно имеет отношение ко всем видам внушения и самоуправляемого возбуждения сознания посредством чувств. Рекомендации, сформулированные в работе Хилла – инструменты воздействия на ваше подсознание.

Принципы самовнушения:

- Сказанные вслух важные для вас слова, подкрепленные чувством и верой.
- Повторение, повторение и еще раз повторение.
- Постоянство, настойчивость и усилие.

Вместе с самовнушением доминирующие мысли проникают в подкорку и влияют на нее. Человек по своей воле может засеивать нужными мыслями свое поле подсознания.

*Страстное желание свободы приносит свободу.
Желание богатства приносит богатство. В основе
могущества лежит могущество личности*

Элберт Хаббард, американский писатель и философ, говорил: «Для меня всегда оставалось загадкой, почему люди столько времени тратят на самообман, создавая алиби для покрытия своих слабостей. Этого времени как раз хватило бы на исправление недостатков, и алиби было бы не нужно».

5. Знания

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.