



READTREPNEUR
WORLD'S BEST BOOK SUMMARIES



SOMMARIO DI

Padre Ricco Padre Povero



READTREPNEUR PUBLISHING

Readtrepreneur Publishing
Sommario Di "Padre
Ricco Padre Povero"

Содержание

Esclusione di responsabilità legale	5
Il libro in sintesi	7
Panoramica del libro	8
BONUS GRATUITI	12
Introduzione: C'è un bisogno	13
Конец ознакомительного фрагмента.	20

Sommario di:

Padre Ricco Padre Povero

Di: Robert Kiyosaki

Presentato con orgoglio da:

Readtrepreneur Publishing

Tradotto da Patrizia Sorbara

Pubblicato da Tektime

Copyright del testo © 2020 - Readtrepreneur

Tutti i diritti riservati. Nessuna parte di questa guida può essere riprodotta in qualsiasi forma senza il permesso scritto dell'editore, ad eccezione delle brevi citazioni contenute negli articoli e nelle recensioni.

Esclusione di responsabilità legale

Le informazioni contenute in questo libro sono state fornite solo a scopo educativo e di intrattenimento e non sono destinate a sostituire alcun consiglio medico professionale.

Le informazioni contenute in questo libro sono state compilate da fonti ritenute affidabili e, per quanto a conoscenza dell'Autore, sono accurate; tuttavia, l'Autore non può garantirne l'accuratezza e la validità e non può essere ritenuto responsabile per eventuali errori od omissioni. Periodicamente a questo libro vengono apportate modifiche. È necessario consultare il proprio medico od ottenere un parere medico professionale prima di utilizzare uno qualsiasi dei rimedi, delle tecniche o delle informazioni suggerite in questo libro. Le immagini utilizzate in questo libro non sono le stesse di quelle del libro originale. Si tratta di un'entità separata dal libro originale dal titolo: "Padre Ricco, Padre Povero".

Utilizzando le informazioni contenute in questo libro, l'utente accetta che l'Autore non è responsabile per eventuali danni, costi e spese, incluse eventuali spese legali potenzialmente derivanti dall'applicazione di qualsiasi informazione fornita da questa guida. La presente clausola di esclusione di responsabilità si applica a qualsiasi danno o lesione causata dall'uso e dall'applicazione diretta o indiretta di qualsiasi consiglio od informazione, sia in violazione del contratto, sia per illecito

civile, negligenza, lesione personale, intento criminale o qualsiasi altra azione legale.

L'utente consente di accettare tutti i rischi derivanti dall'utilizzo delle informazioni presentate in questo libro. È necessario consultare un medico professionista per assicurarsi di essere in grado ed in buona salute per partecipare a questo programma.

Il libro in sintesi

Questo libro presenta un riassunto capitolo per capitolo di Rich Dad, Poor Dad, un libro basato sulla storia del narratore e autore, Robert T. Kiyosaki, uomo d'affari ed imprenditore.

Robert Kiyosaki ha due padri. Chiama il padre biologico “padre povero” e si riferisce al padre del suo migliore amico d'infanzia come al “padre ricco”. Entrambi i padri gli hanno insegnato come raggiungere il successo, ma fornendogli obiettivi ed approcci diversi. In giovane età, Robert fu in grado di discernere quale insieme di principi ed idee finanziarie dei due padri avesse più senso.

L'autore mette a confronto i suoi due padri in termini di concetti finanziari, procedure e dinamismo. Egli condivide sei lezioni importanti che gli furono insegnate dal padre ricco e fornisce le filosofie ed i consigli d'azione che possono aiutare i suoi lettori a raggiungere il successo finanziario.

Ecco una panoramica di questo libro:

Panoramica del libro

Sharon Lecther, CPA e co-autore di Robert Kiyosaki, spiega in dettaglio perché ci sia bisogno di nuove idee ed approcci che possano aiutare i bambini a raggiungere l'abc finanziario.

Capitolo 1 Padre Ricco, Padre Povero

Questo capitolo mette in evidenza il confronto tra i due padri di Kiyosaki in termini del loro background accademico, i principi finanziari, le intuizioni e gli ideali. Egli decise che il padre ricco aveva più senso finanziario ed iniziò a prendere lezioni da lui quando aveva nove anni. Il padre ricco gli fece da mentore per 30 anni.

Capitolo 2 I ricchi non lavorano per i soldi

Robert e Mike erano migliori amici d'infanzia, provenienti da ambienti socio-economici quasi simili. Entrambi sentivano di non appartenere alla loro scuola, dove l'élite della città mandava i propri figli. Essi soffrivano dall'essere stati esclusi e spesso gli veniva ricordato che erano poveri.

I due decisero di arricchirsi e provarono un piano di contraffazione del nichel che si resero conto essere illegale. Il padre di Robert gli consigliò di chiedere al padre di Mike che gli insegnasse come diventare ricchi. Il padre di Mike gli diede un assaggio della Corsa del Topo facendoli lavorare nel suo negozio di alimentari per tre ore ad una misera paga. Kiyosaki si sentiva sfruttato ed imbrogliato. Dopo tre settimane, chiese un aumento

e minacciò di licenziarsi.

Il padre di Mike spiegò il suo metodo di insegnamento e chiese a Mike ed al suo amico di lavorare gratis. I ragazzi fecero quanto gli venne richiesto fino a quando non si stancarono dell'accordo.

Il Padre Ricco gli chiese di scegliere tra la lezione ed un enorme aumento di stipendio. Entrambi i ragazzi decisero di imparare la lezione. La lezione fu quella di uscire dalla Corsa del Topo e di avere delle persone che lavorassero per loro, invece di lavorare sodo per mettere in tasca ad un'altra persona delle grosse somme di denaro e qualche briciola nel proprio di portafoglio.

Capitolo 3 Perché insegnare l'abc finanziario?

Kiyosaki parla della seconda lezione che ha imparato dal suo padre ricco. Spiega perché l'istruzione finanziaria è vitale. Insegna il fondamento della conoscenza finanziaria, che è la capacità di distinguere un attivo da un passivo. Introduce semplici diagrammi del cash-flow per facilitare ai suoi lettori la comprensione di profondi concetti contabili e finanziari. In questo capitolo, Kiyosaki spiega perché i ricchi sono sempre più ricchi e perché la classe media è in difficoltà.

Capitolo 4 Occuparsi dei propri affari

Kiyosaki introduce con leggerezza la strategia di investimento immobiliare citando come esempio McDonald's. Egli dice che le persone dovrebbero sforzarsi di essere il proprio capo e gestire la propria attività invece di lavorare sodo per il proprio datore di lavoro. Questa è la terza lezione.

L'autore presenta il tema della creazione di un patrimonio

e rivela le sue preferenze di investimento condividendo le sue strategie.

Capitolo 5 La storia delle tasse e il potere aziendale

Kiyosaki afferma che i poveri e la classe media permettono alle aziende di manipolarli, mentre i ricchi hanno l'abilità finanziaria per far lavorare le aziende per loro. I ricchi sanno come sfruttare i poteri dell'azienda per far crescere e proteggere i loro beni. L'autore discute i vantaggi fiscali di una struttura societaria e di come i ricchi usino questi privilegi per ridurre le loro tasse.

Capitolo 6 I ricchi inventano il denaro

Kiyosaki spiega come i dubbi e le insicurezze sopprimono il talento innato di una persona. Egli dice ai suoi lettori che nella vita reale sono i temerari ed i coraggiosi ad avere più probabilità di avere successo. Egli crede che le persone dovrebbero creare denaro e non semplicemente aspettare la fortuna o le opportunità. Egli consiglia alle persone di capitalizzare le conoscenze degli altri, assumendo persone più abili ed intelligenti di loro.

Capitolo 7 Lavorare non per i soldi ma per imparare

L'autore discute le competenze che le persone devono sviluppare per raggiungere il successo finanziario. Egli racconta come le famiglie benestanti donino soldi e li contrappone alle persone povere che insistono sul fatto che la carità inizia a casa.

Capitolo 8 Superare gli ostacoli

Kiyosaki elenca cinque tratti della personalità che impediscono alle persone di arricchirsi e suggerisce dei modi per

superarli.

Capitolo 9 Come iniziare

In questo capitolo, l'autore fornisce dieci strategie per costruire il proprio patrimonio personale.

Capitolo 10 Non vi basta ancora? Ecco alcuni consigli pratici

Kiyosaki fornisce ulteriori consigli pratici per integrare le strategie del capitolo precedente.

Epilogo - Come provvedere all'istruzione universitaria per 7.000 dollari

L'autore racconta ai suoi lettori come sia possibile pagare l'istruzione universitaria di un ragazzo con soli 7.000 dollari. Per dimostrare questo punto, egli utilizza la strategia di investimento di successo di un amico.

BONUS GRATUITI

P.S. Va bene se esageriamo con la consegna?

Qui all'Editoriale Readtrepreneur crediamo in un eccesso di consegne che va ben oltre le aspettative dei nostri lettori. Va bene se esageriamo?

Ecco l'accordo, vi daremo un riassunto in PDF estremamente condensato del libro che avete appena letto e molto altro ancora ...

Dov'è la fregatura? Dobbiamo fidarci di voi ... Vedete, vogliamo consegnare in eccesso e per poterlo fare, dobbiamo fidarci che il nostro lettore tenga segreto questo bonus per sé stesso? Perché? Perché non vogliamo che la gente riceva i nostri riassunti esclusivi in PDF anche senza comprare i nostri libri. Non è etico, vero?

Bene. Siete pronti?

Innanzitutto, ricordate che il vostro libro ha il codice: "READ72".

In seguito, visitate questo link: <http://bit.ly/exclusivepdfs>

Tutto il resto sarà facilmente comprensibile dopo che avrete visto il sito:

<http://bit.ly/exclusivepdfs>.

Speriamo che vi piacciono i nostri bonus gratuiti tanto quanto noi ci siamo divertiti a prepararli per voi!

Introduzione: C'è un bisogno

Sharon Lechter e Robert Kiyosaki hanno collaborato alla stesura del libro Rich Dad, Poor Dad. Sharon Lechter è una CPA (contabile pubblico certificato) che nel 1976 si laureò con lode alla Florida State University. Ella era impiegata in uno degli 8 migliori studi di revisione dei conti e, come la maggior parte delle persone, si aspettava una lunga carriera ed un pensionamento anticipato. È sposata con Mike, un'altra persona orientata alla carriera proveniente da una famiglia e da un percorso educativo simile ed hanno tre figli.

Sharon e Mike hanno entrambi una carriera di successo, ma erano insoddisfatti del modo in cui i loro fondi pensione stavano crescendo solo attraverso i loro contributi. La fede di Sharon nella carriera tradizionale e nel percorso di vita che aveva conosciuto fin dall'infanzia venne scosso da una delle conversazioni che ebbe con suo figlio.

Il figlio di Sharon era deluso dalla scuola e si lamentava per essere costretto a studiare materie che riteneva non fossero utili nella vita reale. Sharon gli spiegò che per iscriversi all'università, avrebbe avuto bisogno di buoni voti. Gli disse che una laurea era indispensabile se voleva ottenere un buon lavoro e diventare ricco.

Suo figlio le rispose che non aveva bisogno di una laurea per diventare ricco. Egli citò le persone più ricche dell'epoca, come

Madonna, Michael Jordan e Bill Gates, che raggiunsero la loro grande ricchezza nonostante avessero abbandonato la scuola. Le raccontò di un lanciatore di baseball “mentalmente ritardato” che guadagnava 4 milioni di dollari all'anno.

Sharon si rese conto che, nonostante i tempi fossero cambiati, ella stava instillando ancora gli stessi consigli che aveva ricevuto dai suoi genitori. I risultati accademici non garantivano più il successo, ma questo fatto sembrava fosse passato inosservato a tutti tranne che ai propri figli.

Suo figlio le disse inoltre che non voleva vivere come i suoi genitori che lavoravano sodo e facevano soldi a palate, solo per essere tassati e pieni di debiti. Egli era consapevole del fatto che oggi la sicurezza del posto di lavoro non esiste più e che i laureati di oggi guadagnano meno di quanto avessero guadagnato i suoi genitori dopo la laurea. Egli era consapevole di non poter fare affidamento sulla pensione di anzianità e sulla previdenza sociale per il pensionamento. Disse dunque a sua madre che aveva bisogno di nuove soluzioni.

Sharon si rese conto che anche lei aveva bisogno di nuove soluzioni. Le idee di carriera dei suoi genitori avrebbero potuto non essere adatte alle persone nate in un mondo in rapida evoluzione. Sapeva di dover trovare dei nuovi approcci per indirizzare i suoi figli verso il giusto percorso educativo. Sharon espresse la sua preoccupazione per la carenza della scuola nel fornire una preparazione finanziaria. Si lamentava del fatto che l'assenza della alfabetizzazione economico-finanziaria rendesse

i giovani d'oggi poco preparati per il mondo reale.

Sharon era alla ricerca di un programma che potesse aiutarla ad insegnare ai suoi figli le dinamiche finanziarie, quando le venne presentato Robert Kiyosaki, un imprenditore e uomo d'affari. Kiyosaki in quel momento stava chiedendo un brevetto per CASHFLOW, un programma educativo che stava sviluppando. Mike, suo marito, rimase impressionato dal nuovo prodotto. La coppia e la loro figlia, allora matricola al college, parteciparono ad una prova dimostrativa del prototipo. Al test parteciparono circa quindici persone.

CASHFLOW si rivelò essere il prodotto che Sharon stava cercando. Il gioco sembrava simile ad una tavola del Monopoli, tranne per il fatto che presentava due percorsi. Il percorso interno era chiamato La corsa del Topo. Il giocatore doveva fuggire dal percorso interno e passare alla "Corsia Veloce", al percorso esterno.

Kiyosaki descrive la "Corsia Veloce" come una simulazione del modo in cui giocano i ricchi. Egli fornisce una definizione più lunga della "Corsa del Topo" descrivendo come generazioni di persone laboriose continuerebbero a perseguire la stessa formula di studiare sodo, ottenere un diploma universitario e stabilirsi in una carriera o in un lavoro sicuri.

Robert descrive come una coppia comune sia intrappolata nella Corsa del Topo a causa del loro crescente bisogno di denaro. Essi finiscono per lavorare per il proprietario della loro azienda, lo Stato, per estinguere il mutuo immobiliare contratto

con la banca e per pagare le società delle carte di credito. La coppia dà ai loro figli lo stesso consiglio ricevuto a loro volta dai propri genitori e lavora sodo per il resto della propria vita. Essi rimangono ignari di come funziona il denaro ed imparano da persone che si approfittano della loro ingenuità.

Per sfuggire alla "Corsa del Topo", una persona deve dimostrare di essere competente in materia di investimenti e ragioneria. Kiyosaki fa sì che questi due argomenti difficili sembrino divertenti ed emozionanti.

La sua familiarità con i bilanci, diede a Sharon un netto vantaggio sul resto dei giocatori. Fu la prima ed unica giocatrice ad uscire dalla "Corsa del Topo". Ella fu anche in grado di impartire concetti importanti a sua figlia ed agli altri membri del suo gruppo, tra cui un industriale, un programmatore elettronico ed un banchiere. Sharon era turbata dalla sua consapevolezza che queste persone avessero pochissime conoscenze in materia di investimenti e ragioneria. Pensava al numero di persone che aveva problemi finanziari semplicemente perché non avevano mai imparato queste materie.

La figlia di Sharon apprezzava il gioco ed era felice di aver imparato a capire come funziona il denaro e come investirlo, esprimendo la sua consapevolezza di poter scegliere una professione basata su ciò che voleva svolgere e non sulla sicurezza occupazionale, sul compenso monetario o sui benefici accessori. Sapeva che imparando ciò che il gioco voleva insegnare, avrebbe potuto seguire il desiderio del suo cuore e di

non dover frequentare un corso solo per soddisfare le esigenze di competenze professionali delle aziende.

Sharon e Mike si incontrarono con Kiyosaki e con sua moglie la settimana successiva. Entrambi si resero conto di avere molte cose in comune. Le loro discussioni andavano dallo sport alle questioni socio-economiche. Discutevano di come gli americani avessero pochi o nessun fondo pensione e dei fondi in calo dell'Assistenza Sanitaria Nazionale e della Previdenza Sociale. Si chiedevano se le persone fossero a conoscenza dei rischi di dipendere dai piani pensionistici.

Sharon notò che la principale preoccupazione di Kiyosaki era il crescente divario tra abbienti e non abbienti. Kiyosaki era ben consapevole del fatto che l'istruzione non tenesse il passo con il mondo che cambiava e che i bambini frequentavano un sistema educativo obsoleto. Egli spesso asseriva che andare a scuola, prendere buoni voti e trovare un lavoro sicuro fosse il consiglio più pericoloso che si potesse dare ad un bambino.

Egli ritiene che i bambini di oggi, se giocano secondo le vecchie regole non potranno raggiungere la sicurezza finanziaria. Essi hanno bisogno di un'istruzione più sofisticata di quella attualmente fornita dalle scuole. Essi devono conoscere le regole. I ricchi ed il 95% della popolazione giocano secondo regole monetarie diverse. Il 95% acquisisce le regole a scuola e in casa. Egli crede che un sistema scolastico arcaico non possa insegnare materie che non conosce.

Sharon ha accettato di collaborare con l'autore del libro scritto

da Robert, il quale aiuterà le persone ad educare sé stesse e i loro figli sul denaro e su altre questioni finanziarie.

Già in giovane età, Kiyosaki era consapevole del suo desiderio di essere ricco. Fu fortunato ad avere una figura paterna "ricca", desideroso di insegnargli. Egli ritiene che l'istruzione ponga le basi per il successo, ma che anche le competenze finanziarie e comunicative siano altrettanto vitali.

Questo libro parla della storia dei due padri di Kiyosaki e delle abilità che egli ha sviluppato. Sharon Lechter dice di aver curato, organizzato e rivisto il libro. Anche se molte delle teorie possono mettere in discussione i principi fondamentali delle nozioni ragionieristiche, esse offrono una visione inestimabile sul modo in cui i veri investitori analizzano i fatti e prendono le loro decisioni sugli investimenti.

All'età di 16 anni, Robert sapeva di voler avere una sua azienda. Era entusiasta di iniziare a far crescere i beni delle sue attività, ma si rendeva conto che un'istruzione universitaria gli avrebbe dato dei vantaggi.

Sharon ammette che le idee del libro possano essere troppo radicali ed avanzate per i genitori odierni. Dice, tuttavia, che i genitori devono essere aperti ad idee innovative ed audaci. Ella sostiene la necessità di nuovi approcci all'istruzione e suggerisce che non è una cattiva idea per i genitori consigliare ai propri figli di cercare un impiego e nel contempo provare ad acquisire la propria azienda.

Sharon Lechter chiude il capitolo sfidando altri compagni

genitori a giocare sul sicuro o a essere intelligenti istruendosi finanziariamente e sviluppando il genio finanziario dei propri figli.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.