

18+

На пути к мечте

Александр Пикалов



Александр Пикалов

На пути к мечте

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=48819172

ISBN 9785005077721

Аннотация

«На пути к мечте» – мотивационная книга, рассказывающая о приключениях 18-летних Александра и Артёма в тяжком мире взрослой жизни. Путь их тернист, однако, несмотря на все трудности, Александр со своим другом идут полным ходом к счастливой жизни.

Содержание

Глава 1. Начало	7
Глава 2. Знакомство с нейротехнологиями	12
Глава 3. Английские будни или как парни учили язык	26
Глава 4. Молодёжный Бизнес-Клуб	33
Глава 5. Первая лекция	49
Глава 6. Австралия	61
Глава 7. Выбор	81
Глава 8. Ни шагу назад	94
Конец ознакомительного фрагмента.	99

На пути к мечте

Александр Пикалов

© Александр Пикалов, 2020

ISBN 978-5-0050-7772-1

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

На пути к мечте



Глава 1. Начало

На вечерний город опускался туман. Он поглощал звуки и превращал дома в неясные силуэты с редкими вкраплениями размытых светящихся пятен окон.

У окна съёмной квартиры на пятом этаже стоял высокий светловолосый парень и в задумчивости смотрел на погружённый в мягкую вату тумана город. Небольшая, скудно обставленная однушка носила следы вчерашнего веселья – тут и там виднелись остатки конфетти, с люстры свисали блестящие ленты серпантина.

Парень подошёл к столу, на котором мерцал экран включённого компьютера, и увидел брошенное вчера сочинение на английском языке. «My name is Alex. I am 18 years old», – было выведено крупным уверенным почерком. Алекс посмотрел на сочинение и отодвинул его в сторону. Заниматься английским не было никакого желания.

«Что же со мной случилось? – подумал Алекс. – Ведь в детстве были мечты, даже Мечта! Именно такая, с большой буквы! А теперь что? Живу не там, где хочу, работаю, ну вот совсем не там, где хочется! Что это – депрессия? Отсутствие цели в жизни? И когда, интересно, я эту цель потерял?!»

Из грустных мыслей его выдернул звук горна. Алекс быстро раскопал в куче бумаг, лежавших на столе, свой телефон и, не глядя на экран, ответил на звонок.

– Алекс, привет! Не занят? – бодрый голос Артёма, лучшего друга Алекса, говорил о хорошем настроении звонившего.

– Ну, не особо, – Алекс машинально просматривал письма, скопившиеся в электронном ящике.

– Отлично! Через 20 минут жду тебя в Эпицентре, в кафе, – в трубке послышались гудки.

Алекс отложил трубку. В этом весь Тёма – быстрый, уверенный и заставляющий двигаться других. Если бы Алекс сказал, что занят, то Артём не стал бы настаивать на встрече, и перенёс её, но так как дел не было, то просто ограничился указанием места и времени. Тёма не любил тратить время впустую.

Алекс накинул куртку и, захватив телефон, вышел из квартиры.

Торговый комплекс «Эпицентр» даже в густом тумане сверкал как новогодняя ёлка. Алекс спустился на цокольный этаж, где располагалось кафе, в котором его ждал друг.

– Алекс! Садись скорее, – Артём махнул ему со своего столика.

– Ну, и что за срочность? – Алекс снял куртку и сел напротив друга. – До утра подождать не мог?

– Утро вечера мудренее – поговорка для лентяев, – Артём говорил уверенно и чётко. – Я тут думал о нашей жизни. Мечте переехать в США. И пришёл к выводу, что мы по факту ничего не делаем для этого!

– Я, вообще-то, английский изучаю, – Алекс посмотрел на своего друга.

– Саня, я тебя умоляю! Я вчера видел твоё изучение. Два предложения всего! Сколько ты уже пишешь это сочинение – неделю, месяц? – Артём широко улыбался. – Не кажется ли тебе что пора уже заняться английским вплотную?

– В каком смысле? – Алекс пока не улавливал мысли.

– В смысле взять да и переехать в Америку! А там уже английский подтянешь!

– Ты сейчас серьёзно? Нам по 18 лет! Ни опыта, ни денег, даже идей нет! Я не говорю уже про знание языка! Для чего нам ехать? Что мы там будем делать? – Александр уже начал раздражаться.

– Я серьёзен как никогда в жизни! – Артём подался вперёд всем телом. – Вспомни, как в школе мы вели ютуб-канал, вспомни, с каким энтузиазмом это всё делалось! Ты же мог за несколько минут организовать толпу почти незнакомых людей, превратить их в чётко работающую команду! А теперь что? Сидишь в своём офисе, получаешь гроши и постепенно деградируешь!

Александр встал и накинул куртку:

– Я сейчас не в настроении обсуждать это! Давай поговорим в другой раз. Нужно всё обдумать и взвесить.

– Время думать прошло, пора действовать, – Артём остался сидеть.

Алекс развернулся, и, не попрощавшись, вышел из кафе.

Выйдя на улицу и вдохнув влажный ночной воздух, он подумал: «Вот неугомонный! Ну, бред же! Куда ехать, кто нас там ждёт? Вроде и здесь неплохо».

Вернувшись домой, Алекс сел за стол и решил всё-таки дописать сочинение, но, просидев десять минут над страницей, понял, что никакого желания что-то учить у него нет.

«Что ж такое со мной? – думал Алекс, заваривая себе кофе. – Ведь цель, о которой говорил Тёма, занимала когда-то все наши мысли, а теперь я думаю только о том, чтобы отработать время на работе и дождаться выходных. Самое противное, что и менять-то ничего не хочется. Жизнь устаканилась – работа, зал, дом. Всё! А ведь всё равно хочется зарабатывать, жить жизнью, о которой мы мечтали.

Алекс сел за компьютер. На экране было открытое письмо, которое он не успел прочесть до ухода. В письме говорилось о курсах по мотивации и нейропсихологии, которые будут в ближайшее время проводиться в их городе. Проводит их известный столичный эксперт.

«Вот! То, что нужно! – Алекс отставил остывший кофе. – Это шанс начать меняться! Шанс начать новую жизнь! – он записал время и место проведения курсов, встал из-за стола, подошёл к окну и открыл его. В комнату ворвался лёгкий свежий ветер.

Ветер гулял по улицам ночного города, разгонял туман и в его обрывках проглядывало уже ночное небо, на котором виднелись звёзды.



Глава 2. Знакомство с нейротехнологиями

Алекс не хотел никуда идти. Он долго и тщательно умывался и чистил зубы. Размеренно пил кофе, понимая, что уже опаздывает, стараясь придумать причину не идти на тренинг, который должен был скоро начаться.

Обувая ботинки, он порвал шнурок и, когда уже совершенно собирался махнуть на всё рукой и завалиться на диван, его взгляд упал на стол, где он увидел недописанное сочинение. Сразу вспомнились слова Тёмы о том, сколько он его пишет.

– Ладно уж, – сказал Алекс, обращаясь к заваленному бумагами столу, – схожу узнаю, что ж это за нейротехнологии.

Алекс бросил взгляд на зеркало, стоящее перед входной дверью, – джинсы, белая рубашка, пиджак – вроде всё в порядке, обул свои любимые кроссовки и вышел из квартиры.

В зал, где проводился семинар, Алекс входил последним. Место оставалось лишь в первом ряду, прямо напротив ведущего и приглашённого гостя – специалиста по нейротехнологиям. Алекс, слегка робея, сел на стул и окинул взглядом помещение и аудиторию, собравшуюся на семинар.

В просторном зале, стены которого были выкрашены в приятный бежевый цвет, сидело человек двадцать. Алекс

удивился, насколько разные люди собрались здесь. Тут были и молодые люди, и несколько мужчин преклонного возраста, девушки и женщины, но большинство составляли мужчины солидного возраста и, судя по внешности, очень неплохого достатка.

Алекс осмотрел сцену. На небольшом возвышении стояло два кресла, позади них на стене был экран, на котором пока не было изображения. В кресле справа от Алекса сидел мужчина в деловом костюме, но без галстука, верхняя пуговица его белой сорочки была расстёгнута. Киевский специалист всем своим видом внушал доверие, движения его были быстры без суеты. Он держался уверенно.

Ведущий – высокий лысеющий мужчина лет тридцати стоял на авансцене, и, окинув взглядом аудиторию, сказал в микрофон:

– Все собрались? Вижу, что все. Ну, что ж, тогда начнём! – он сел в кресло напротив киевского гостя. Курс начался.

– Для начала расскажите, что же такое нейротехнологии? – с улыбкой сказал ведущий, смотря в сторону собеседника.

– Суть нейротехнологий в том, что мы можем уже достаточно целенаправленно, достаточно с высокой степенью вероятности управлять поведением человека. Предсказывать поведение человека и управлять своим поведением, своим мозгом, что раньше без знаний нейробиологии, эволюционной психологии, медицинских наук, которые позволили в до-

статочной степени изучить работу нашего мозга, было невозможно. Все работы психологов, которые нам дал XX век, были эмпирические и скорее наблюдательные, т.е. мы наблюдали за результатом работы мозга, за поведением, за реакцией, за внешними проявлениями. А с изучением самой структуры работы мозга, благодаря ядерному гендер-резонансу современных медицинских исследований, возможностям мы уже можем сопоставить реакцию мозга и то, как он работает. Мы можем, взаимонакладывая эти два процесса, получать результат, – во время своей речи мужчина смотрел в зал, вглядываясь в лица присутствующих, казалось, он знакомится с каждым отдельно. – Зная принципы работы мозга, принципы передачи информации и реакции на эту информацию, а также зная особенности мышления и восприятия, можно прогнозировать поведение человека, и в достаточной мере управлять этими реакциями. Самое интересное, что управлять не только поведением других людей, но и собственным. Самый элементарный пример – курение!

– А что не так с курением? – задал вопрос ведущий. – Привычка, от которой тяжело избавиться. Зависимость и всё такое.

– Да, да! Об этом много сказано, – кивнул ведущий, – но известно ли вам всем, что согласно последних исследований – физической зависимости никотин не вызывает! То есть всё дело в голове, а точнее в мозге! Мозг получает удовольствие, поэтому мы и курим! Но стоит лишь только пе-

рестать получать удовольствие от сигареты, а уж тем более испытывать дискомфорт, как тяга к курению проходит! Элементарно!

– В бизнесе тот же принцип! Используем позитивное поощрение для лучшей работы и негативное поощрение при снижении результативности! В итоге получаем то, что сотрудники стремятся выполнить работу лучше и качественнее!

– Получается, эта наука полезна как для бизнеса, так и для обычных людей? – ведущий задал следующий вопрос.

– Да, так и есть, мы все обычные люди в одной сфере, и мы где-то профессионалы. Работая или обучаясь в той или иной сфере, мы становимся в них компетентными, в других же сферах мы обыватели. Допустим, маркетинговая деятельность. Я, как нейромаркетолог, управляю продажами, зная, как работает мозг потребителя. В одной сфере я – профессионал, но в другой сфере я такой же потребитель, и могу на уловки этого нейромаркетолога или просто маркетолога очень просто попасться. И только потом понять, как меня поймали, на какой крючок. Опять же пример из жизни: Кока-Колу изначально в кинотеатрах продавали в двух стаканчиках – 0,33 и 0,5 литра. Продажи пол-литровых стаканчиков были низкими, так как люди считали их слишком большими! Было принято решение не уменьшить объём стаканчика, а просто сделать литровый стакан! На его фоне 0,5 уже не казался большим, и продажи взлетели! Крючок элемен-

тарный, но если не знать о нём, то клонешь! Сферы жизни, в которых мы вращаемся постоянно, дела, которыми мы занимаемся каждый день, – в этих сферах мы профессионалы! НО! – оратор поднял палец вверх. – Там, где мы некомпетентны, там нужно быть бдительным, давать оценку своим действиям.

Алекс откровенно скучал. Все эти слова казались пустыми и нудными. Он уже несколько раз усилием подавлял зевок и очень жалел, что не остался дома, валяться на диване. Следующий вопрос, однако, Алекса заинтересовал и заставил прислушаться к речи нейропсихолога.

– Так в чём суть метода, принципы нейротехнологий?

– Суть метода в том, что мы можем, понимая, как работает мозг, какие реакции он выдаёт, поведенческие слова, действия, мысли, управлять поведением людей, поведением в профессиональной деятельности. Мы управляем коллективом, своим персоналом. Мы можем управлять поведением потребителей – это продажи, маркетинг, реклама. Мы можем управлять поведением людей и своим поведением в личных отношениях. То есть это уже то, что нужно нам, простым людям.

Ещё один известный пример, – лектор прошаживался по сцене и рассматривал зал. Алекс понял, что это не просто человек, который прочитает текст по бумажке, это было больше похоже на шоу одного артиста, – у каждого работающего человека хоть раз в жизни появлялось желание ничего

не делать и получать за это деньги. Верно? – в зале послышались смешки и несколько голосов выкрикнули: «Да!» – На этой струне сыграл как-то Генри Форд! На его заводе была комната, в которой сидели ремонтники и получали они деньги именно за то, что ничего не делали. То есть пока у них не было работы – им капала зарплата, но если что-то на заводе требовало ремонта, счётчик останавливался. Работники бригады всегда старались выполнить ремонт быстро и качественно, понимая, что от скорости и качества зависит их заработок!

В зале рассмеялись и поаплодировали интересной истории. Оратор же взял со столика бутылку воды и перевёл дух.

Теперь Алекс слушал очень внимательно. От вальяжной расслабленности его позы не осталось и следа. Он сел прямо и ловил каждое слово, доносившееся со сцены.

– Получается, можно просто управлять другими людьми с помощью нейротехнологий?

– Безусловно, только с помощью нейротехнологий и можно управлять поведением других людей. Это делалось тысячи и тысячи лет – специалист говорил с уверенностью, в его словах чувствовалась сила и убеждённость в собственной правоте.

Ведущий поднялся со своего места и вышел на край сцены.

– А давайте теперь пообщаемся с теми, кто пришёл на ваш курс? – ведущий обвёл вытянутой рукой зал.

– С удовольствием! Так можно будет наглядней показать и рассказать о нейропсихологии.

– Вот, молодой человек в джинсах и пиджаке, поднимайтесь к нам! – ведущий указывал на Алекса, а тот, переваривая в голове полученную информацию, сразу и не понял, что на сцену зовут именно его.

– Я? – парень всё ещё не мог сосредоточиться на происходящем. – Нет, спасибо!

– Не стоит стесняться, когда ещё выпадет возможность получить бесплатную консультацию у нашего гостя? Давайте поддержим молодого человека овациями! – крикнул ведущий.

Публика начала энергично аплодировать, после чего наш герой не выдержал и отправился в сторону сцены. Зайдя на сцену, он, взяв микрофон в руки и присев на кресло напротив столичного эксперта приготовился к диалогу. Находиться под прицелом стольких глаз было неудобно, Алекс не знал, куда деть руки и вертел микрофон, как будто боялся, что что-то его укусит. Собеседник, видя неуверенность молодого человека, взял инициативу в свои руки.

– Приветствую! Как я могу к вам обращаться? – спросил он у застывшего на кресле от страха парня.

– Алекс, – прозвучал неуверенно ответ.

– Алекс, вот какая ближайшая задача стоит перед вами?

– Я-я-я... Не знаю даже... – Алекс, всё время забывал про микрофон и говорил только с собеседником, но в зале насту-

пила полная тишина, поэтому их диалог было хорошо слышно.

– Хорошо, тогда смотрите. Представим, битва, война и полководец командует: «Вперёд!», и все побежали. Вот он поставил цель, все ему поверили каким-то образом, и все добились результата – победили. Вот так же и в любой сфере, то есть в семье, в отношениях, просто в коллективе встретились между собой. Хотите управлять людьми, уметь управлять их целями?

– Можно как-то научиться быть тем самым полководцем и ставить цели не только себе, но и другим? – спросил уже более уверенно Алекс. Уверенность собеседника постепенно передавалась и ему.

– Не только возможно, а нужно, потому что, если мы не являемся лидерами в сферах наших жизненных интересов, профессиональных, личностных, то мы являемся ведомыми, то есть если не мы ведём, значит, мы за кем-то идём или кто-то нас будет вести. Вот выбирайте, в каких сферах вы готовы идти за кем-то, а в каких сферах всё-таки вы хотите, чтобы реализовывались ваши личные желания и цели. То есть вы будете идти и выполнять чужие цели или будете выполнять свои и ещё подтягивать других людей для выполнения своих целей, своих мечтаний, желаний. Тогда вы будете лидером.

Алекс всё же сомневался в своих лидерских качествах. Сомневался, может ли, а главное хочет ли он быть тем са-

мым полководцем? Ведь кричать «Вперёд!» – это одно дело, а вот мотивировать самого себя встать и идти вперёд – совсем другое! Всегда ведь удобнее валяться на диване и ныть, что от тебя ничего не зависит! Не мы такие, жизнь такая! А где взять силы, чтобы поднять себя с тёплого места, выйти из зоны комфорта, начать развиваться? Алекс не знал!

– Почему я не могу сейчас мотивировать себя? Почему я, имея цель, сам перестаю верить в неё? – помимо воли в голове молодого человека проскакивали нотки отчаяния.

– Просто пока ребёнок растёт, его обтёсывают сначала родители, бабушки, дедушки, потом садики, школа, педагогика. Совковый ещё в нашей среде менталитет очень сильно психотравмирует. Ребёнок вырастает, теряет мотивацию не только к большим достижениям, к тому, что заложено в нём, и к любви к жизни, представляете? Приведу пример: ребёнок хочет по луже пройти. Какая будет реакция родителей?

– Сразу накричат! – Алекс включился в блиц. Короткие и быстрые вопросы не давали задуматься, и Алекс отвечал то, что приходило в голову первым – то есть говорил то, что реально думал и чувствовал.

– Мотивация где?

– Пропадает.

– Пропадает. Хочу нарисовать фреску на стене, хочется мне фреску нарисовать. Взять карандаши, мелки и нарисовать... на стене... дома... в квартире у себя.

– Да, знакомо, знакомо... – Алекс вспомнил своё детство, и как ему влетело за подобные художества.

– Что получишь?

– Сразу негативное...

– И подзатыльник.

– Просто пропадает желание творчества, – ответил Алекс, уже забыв о наличии людей в зале и полностью погрузившись в беседу.

– Всё. Будешь фрески рисовать в своей жизни?

– Нет.

– Всё, закончил. Или не хочешь заниматься музыкой, или английским языком как я. Меня 6 лет терзали английским языком. Я не могу его до сих пор толком выучить. У меня отпала эта мотивация изучать язык, хотя он мне нужен. Я всегда с переводчиками ездил или так, на пальцах объясняюсь, но с большим-большим позором. И сколько я не брался за этот язык, но так как меня в детстве демотивировали... – собеседник Алекса удовлетворенно откинулся в кресле, – вот видите, элементарный приём! Быстрые вопросы! Собеседник не успеваешь сориентироваться и отвечает то, что думает! То, что сразу всплывает в мозгу, – нейропсихолог улыбался, – поможет вам выяснить мотивы поступков человека, а иногда и узнать правду!

– Здорово! – Алекс искренне восхитился. – А скажите, как-то можно изменить это советское мышление? Закрытость для нового? Сломать в себе этот стержень? Перестать

бояться нового, найти свой путь? – парень подался вперёд, практически вскочив со стула.

– Конечно, с помощью этих нейротехнологий. С помощью перепрограммирования своего подсознания. «Пропажа мотивации в жизни, я не знаю, чем заниматься. У меня ничего не получается за что бы я не брался». Мы же говорим так? Это отсутствие мотивации? Так и описываем.

– Пройдёт ли этот менталитет в странах СНГ? Это ведь не только у меня так, это общая проблема всех стран бывшего СССР.

– А вы слышали, что для того, чтобы поменялось общество, нужно сменить сколько-то поколений?

– Поколений 3—4? – Алекс вспоминал курс истории за шестой класс.

– Да, может быть 3—4 поколения пройдёт. Это правда. Моисей свой народ водил сорок лет. Для чего? – По лицу собеседника пробежала улыбка. – Если посмотреть на карту – не так и много там пустыни, чтобы 40 лет блуждать. Моисей ждал, пока умрут все, кто помнил рабство, чтобы рабский менталитет и мышление не унаследовали люди следующего поколения. Но тогда и продолжительность жизни была меньше, и сорока лет достаточно было для смены 3—4 поколений. А сейчас, при продолжительности жизни 70 лет, бабушки имеют прямой контакт с внуками...

– С внуками...

– ...передавая им тот же совковый менталитет. Поэтому

надо общаться с кругом людей, на которых ты хочешь быть похож, ведь как говорится: «С кем поведешься, того и наберешься», – киевлянин говорил уже не только с Алексом, он обращался ко всему залу.

– Как мне прийти к мечте? – Алекс вернул внимание гостя на себя.

Нейропсихолог посмотрел Алексу в глаза.

– Для начала определитесь с тем, чего вы хотите! Да, это трудно, но начните с малого! Цель на день, на час! Ребёнок не сразу начинает бегать! Для него первые шаги очень трудны! Ему нужна поддержка! Так и для вас наступает трудный момент!

Алекс качал головой, обдумывая слова собеседника. Трудные первые шаги, поддержка – это всё хорошо, но вот цель? Какая у него цель? Переехать в Америку? Стать богатым? Успешным? Он не знал, не понимал.

– Я видел очень много людей, которые начинают ковыряться, копать в себе, в книгах о мозге, тренингах, во всяких там семинарах, конференциях. Они туда потом ходят: на эзотерику, на какие-то медитации, которые уводят вообще человека из реальной жизни. И всё. Потом очень долго-долго возвращаются: «А кто я, а где я, где я провёл эти годы?», – заметив смущение парня, психолог продолжал говорить. – Это всегда страшно – сломать парадигму мышления и поведения! Пойти против системы, мнения окружающих, мнения родных! Но вам нужно сделать первый шаг! –

голос оратора возвысился, и Алекс понял, что тот обращается не лично к нему, а говорит со всем залом. – Поставьте себе цель на самое ближайшее время и добейтесь успеха! Начните ходить, чтобы вскоре полететь!

Зал разразился аплодисментами, многие встали со своих мест, Алекс понял, что тоже стоит и аплодирует.

– Спасибо вам за помощь! – Алекс улыбался. Он протянул руку собеседнику.

– Пожалуйста! – рукопожатие было уверенным и твёрдым. – Слишком много я перечитал этих цитат, и поэтому я вам так скажу: ориентироваться в жизни на моноуказатель не считаю целесообразным. Жизнь многообразна. Поэтому, если хотите мою рекомендацию, для того, чтобы запустить внутреннюю мотивацию, в соответствии с той миссией, которую вы несёте людям, я бы сказал так: «Мечтайте! Мечтайте, даже фантазируйте!», – сказал эксперт по нейротехнологиям, пожимая руку Алексу.

Зал аплодировал.

Алекс спустился в зал и сел на место. Он слушал ответы эксперта и многое запоминал, но основную мысль он вынес именно из их личного общения: нужно заниматься тем, что тебе нравится, и стремиться к большему. Алекс знал, что хочет, используя своё хобби, – съёмка видео, достичь общей с Артёмом цели и в скором времени переехать в США. А пока он шёл искать механизм реализации мечты через любовь к видео.

Вернувшись домой, Алекс сел за стол. Пододвинув к себе работу по английскому, он подумал:

– Цель есть! Теперь необходимы инструменты для её достижения! – и решительно взялся за работу, которую откладывал не первую неделю. Спустя пятнадцать минут сочинение было готово, и Алекс уже готов был к следующему этапу освоения языка.

Глава 3. Английские будни или как парни учили язык

– Ну вот, отлично! – Тёма сидел на диване и листал большой англо-русский словарь, – всего каких-то два—три месяца интенсивных занятий и английский мы будем знать на достаточном уровне! Я предлагаю ускорить процесс – заниматься будем по часу ежедневно! – в этом был весь Артём, быстро загорался, сразу же ставил великие цели и горел ими очень ярко. К сожалению, также быстро остывал. Алекс, зная эту особенность друга, предложил другой вариант:

– Заниматься будем три раза в неделю, в спокойном темпе. Нам нужны словари и учебники по грамматике!

– Грамматике? – в голосе Артёма чувствовалось разочарование. – Зачем? Главное ведь научиться говорить и понимать! А как правильно писать – это уже не так важно, – друг Алекса уже, как говорится, бил копытом в землю – ему не терпелось начать учить слова и говорить только на английском. – И книги – ты серьёзно? В век интернета и продвинутых технологий таскать с собой огромные тома? Это какой-то каменный век!

– Какими бы ни были интересными сайты по изучению иностранного языка, но без учебника не обойтись. В пособии материал структурирован и упорядочен, подаётся до-

зировано, от простого к сложному, – Алекс сам удивился уверенному тону, которым он произнёс эту фразу. – А уж писать грамотно – это важно просто потому, что при приёме на работу нам по-любому нужно будет написать резюме! И грамотная письменная речь покажет наш уровень владения языком и серьёзное отношение к будущей работе! – Алекс от волнения начал ходить по комнате и размахивать руками.

– Ну хорошо, убедил! – Тёма, видя энтузиазм друга, поразился силе его слов и убеждённости, которую тот вкладывал в каждую фразу. – Знаешь, я давно тебя таким не видел! Просто потрясающе!

– Начинаем прямо завтра! – Алексу польстили слова друга, и он даже немного смутился.

Их дружба – единение противоположностей. Артём всегда был активным и непоседливым, он с жадностью хватался за всё новое – будь то новая книга, знания или новые отношения. Алекс же, в противовес ему, был намного сдержаннее, он очень долго раскачивался перед началом нового дела. Там, где Тёма, к примеру, в учёбе не понимал новую тему с первого раза, то мог забросить её и больше не возвращаться, а Алекс брал зачастую упорством и усидчивостью. Две крайности сошлись. Тёма подталкивал Алекса к новым свершениям, не давая ему застрять в сомнениях и упустить момент. Алекс же не давал другу растерять энтузиазм, когда первый запал уже прошёл, а до конечной цели было ещё да-

леко. Их тандем сложился. Это был идеальный баланс.

– Ладно, – Тёма поднялся с дивана, – мне пора, у меня ещё куча дел, – он хлопнул Алекса по плечу и вышел за дверь.

На следующий день друзья встретились в спортивном зале, куда они ходили не первый год.

– Я подумал, а почему мы должны ограничиваться только учебниками и пособиями? – Артём бежал по дорожке на средней скорости, поэтому мог говорить, даже не сбивая дыхания. – Это ограничит наш запас слов только академическими выражениями. Нужно добавлять современности – современные фильмы на английском, книги, музыка. Всё это позволит нам лучше понимать разговорный язык, да и чего себя обманывать, так изучать язык гораздо интереснее!

– Я полностью с тобой согласен, просто не хочу, чтобы нашу основную цель – изучение языка заслонили развлечения, – Алекс уже размялся и выполнял силовые упражнения, – также предлагаю каждый день узнавать 10—15 новых слов. Да мы можем начинать прямо сейчас! Смотри, до конца тренировки выбираем 15 слов на русском, потом записываем их и находим их перевод на английский. На следующей тренировке вместо русских слов используем только английские! – Алекс придумывал на ходу, но ему это показалось хорошим ходом, соединить их регулярные занятия с чем-то новым.

– Шикарная идея! – Тёма смотрел на друга с восторгом. – Вот то, о чём я говорил! То, что делает тебя особенным! Ты

способен мотивировать, способен структурировать деятельность людей. Даже в обыденные и повседневные дела вносить новое и креативное! Друг! – Артём подошёл к Алексу и торжественно положил руку ему на плечо. – Нас ждут великие дела!

– Давай-ка поменьше пафоса, а то у меня ощущение, что ты меня властелином вселенной наречь хочешь, – Алекс засмеялся.

– Ну а почему бы и нет! Главное – это знать свою цель и идти к ней! И никакие преграды нам не помешают! – Артём был полон энтузиазма.

– Ладно уж! Готов к штанге?

– Да! Штанга – это будет первое слово, которое я запишу сегодня! Накинь ещё пару блинов на гриф! Я сегодня настроен хорошенько поработать!

Следующий месяц прошёл в усиленном изучении английского. Три раза в неделю друзья встречались в квартире у Алекса и штудировали учебники и пособия, писали, читали и заучивали наизусть. Домашняя работа также подразумевалась. Каждый выбрал себе по книге на английском, которую читал дома. Для начала выбрали кое-что из российской классики, то, что они уже читали, но на русском. Ну и, конечно, они на выходных смотрели кино – классика Голливуда и современные новинки с субтитрами заиграли для них с новой силой.

– Да уж! Никогда об этом не думал, но на языке оригинала

смотреть кино – это просто великолепно! – Артём откинулся на спинку дивана – Просто потрясающе, насколько больше эмоций вызывает произведение!

Алекс был полностью согласен с другом. Даже лучший дубляж не передаст всех тонкостей речи и голоса актёра!

– Тёма, прошёл уже месяц и нам пора подвести кое-какие итоги, – Алекс посмотрел на друга.

– Это точно! – Тёма был полон энтузиазма.

– Я тут нашёл пару онлайн тестов, пройдем их и посмотрим, чего добились за это время. Ты ноутбук принёс?

– Да, конечно! – Артём поставил ноут на стол. – Кидай ссылку!

– Отслеживание достижений может стать также хорошей мотивацией. Уже полученные результаты будут вдохновлять на достижение ещё больших успехов, – Алекс снова заговорил менторским тоном.

– Да, да... Не нагнетай! Давай уже посмотрим на наши успехи!

Спустя полчаса друзья поздравляли друг друга с отличными результатами. Как и ожидал Алекс, он превзошел друга по части грамотности в написании слов, а вот Артём обошёл его по запасу слов, которые запомнил.

– Совсем неплохо, дорогой друг, – Артём снова заговорил театральным языком, – такими темпами мы очень скоро освоим английскую речь. Только мне всё-таки кажется, нам чего-то не хватает для более детального изучения языка.

– Чего же? – Алекс сел на диван рядом с другом.

– Нам нужно настоящее живое общение с носителями языка, ну или хотя бы с теми, кто свободно говорит на нём.

– И что конкретно ты предлагаешь? – Алекс рассеянно просматривал свой тест, отмечая места, где допустил ошибки.

– Мне иногда кажется, что я с пещерным человеком говорю. Интернет, дорогой друг, интернет! Соцсети, форумы, чаты – вот, где мы сможем познакомиться и поговорить с носителями языка! – Тёма вскочил с дивана. – Ты представь, сколько возможностей для общения и налаживания связей! Это не просто новые знакомства и друзья, а потенциальные работодатели и коллеги! Представь, – Артём вытянул руку в направлении окна, которое закат уже окрасил в алый цвет, получилось довольно эпично, – регаемся на форуме для молодых бизнесменов, находим единомышленников, ну или нас замечает какой-нибудь бизнесмен...

– Стоп! Так, а теперь давай без пафоса! – Алекс смотрел на друга в упор. – Я знаю эту интонацию! Ты так говоришь всегда, когда хочешь поставить меня перед фактом! Ты уже зарегистрировался! Уже с кем-то говорил, так?

– Так, – Артём вроде бы со стыдом опустил голову, но Алекс знал, что друг ни о чём не сожалеет, и запустил в него подушкой от дивана.

– Ладно, рассказывай всё! – Алекс не мог злиться в данный момент, к тому же друг поступил так с благородной це-

лью.

– Да, я зарегистрировался на одном форуме и завтра нас ждёт встреча с президентом молодёжного бизнес-клуба! – Тёма был явно доволен собой. – Так что завтра выгляди, пожалуйста, попрезентабельнее!

– Эй, я всегда презентабелен! Джинсы и кроссовки – вот стиль современного миллиардера!

– Тебе то откуда знать!?! – Тёма увернулся от очередной брошенной подушки. – Завтра в 9:00 встречаемся у меня! – Договаривал слова Артём, уже почти выйдя за дверь. – Не опаздывай! – донеслось уже с лестницы.

Алекс захлопнул дверь за другом. В крови бурлил адреналин. Как много возможностей предоставляет жизнь. Как много путей, как много целей. Сложно выбрать и сложно не ошибиться. Зато, если цель определена, то уже не стоит останавливаться на пути к её достижению. Алекс сел за компьютер и открыл папку с видео на их ютуб-канале. Нужны материалы для разговора, идеи для того, чтобы их представить. Время ещё было, и Алекс погрузился в работу.

Глава 4. Молодёжный Бизнес-Клуб

В девять утра Алекс уже был у Артёма. Друг тоже был готов.

– Я поспал всего 4 часа и тем не менее бодр и свеж! – Артём метался по заваленной бумагами, гантелями и книгами комнате. – А ты, наверное, продрых часов восемь, но выглядишь так, как будто не спал неделю!

– Отстань! Я тоже спал часа четыре, много идей! Нам точно нужна эта встреча? Что там полезного мы можем узнать? – Алекс зевал и на его лице явно читался скептицизм.

– Ты издеваешься? Это лучший бизнес-клуб в стране! Знаешь, как сложно попасть на встречу с их президентом! Мы с тобой счастливики вообще! Такой шанс упускать нельзя! Мужик вернулся из Германии и создал один из самых известных бизнес клубов, в который входят 130 бизнесменов, а на их «fuck-up night» приезжают с таких клубов, как: YoungBusinessClub, «Коммуникатор», «Статус», «Призма», – Артём просто горел энтузиазмом.

– Хорошо, хорошо, убедил! – Алекс зарядился энергией друга, вскочил с дивана и встал у двери. – Вперёд, к новым знакомствам и свершениям!

– Вперёд! – Артём шутливо выпихнул Алекса за дверь и вышел сам.

– Впечатляет! – друзья стояли возле высотного офисно-

го здания. – Я такие домики только в кино видел, – Артём был разговорчивее обычного, Алекс понял, что друг тоже волнуется. Алекс наоборот больше молчал, когда ему было не по себе.

– А нам на какой этаж? – Алекс засмотрелся на высотку и на облака, проплывавшие над самой крышей.

– Нам, дружище, на самый верх! Во всех смыслах этого слова! – Артём тоже смотрел вверх. – Неплохо так поднялись, да?

– А начиналось всё с четырёх друзей, которые хотели делиться информацией и получать её, – заговорил человек, стоящий позади парней.

Алекс и Артём обернулись и увидели довольно молодого человека приятной наружности. Он смотрел на здание. Одет мужчина был в приталенный пиджак поверх сорочки светло-синего цвета, синего же цвета джинсы, на ногах были кроссовки на толстой подошве.

– Меня зовут Алексей! – мужчина протянул парням руку. – А вы, должно быть, Алекс и Артём?

Парни представились и пожали руку мужчине.

– Ну что, молодые люди, пойдёмте, пообщаемся! – Алексей уверенной походкой двинулся ко входу в здание. Парни, чуть замешкавшись, последовали за ним.

– Я жил в Германии, но уехал оттуда, чтобы развивать Украину, мне этого очень хотелось. И с помощью этого бизнес-клуба я могу как-то поспособствовать этому. На посту

президента МБК я всего два года. Но все 5 лет, которые существует МБК, я был сооснователем и идейным вдохновителем этого клуба. А началось всё очень просто. Я и ещё 3 моих единомышленника, которые поняли, что им очень нужно общение в кругу предпринимателей, решили самостоятельно создать все условия для этого общения. У каждого из нас была своя причина: у кого-то была цель делиться информацией, у кого-то, наоборот, принимать её.

На всём протяжении пути к офису молодёжного бизнес-клуба его директор рассказывал ребятам про историю его основания и принципы работы. Алекс и Артём внимательно слушали.

– Суть клуба, – говорил Алексей, – объединять молодых предпринимателей, которым очень не хватает уверенности в своих делах, бизнес-общения, опыта и так хорошо знакомой нам мотивации. Мы все понимаем, что у нас может быть много друзей, но, когда у тебя проблемы в бизнесе, и тебя могут выслушать только твоя семья, люди, которые ничего не понимают в бизнесе, то ты загоняешь себя в угол из-за отсутствия общения с людьми, имеющими опыт в бизнесе. Поэтому мы создали МБК для того, чтобы привлекать людей-предпринимателей, молодых предпринимателей и общаться, обмениваться опытом, вместе становиться сильнее.

Все трое остановились перед дверями в помещение бизнес-клуба.

– Прошу! – Алексей жестом фокусника распахнул двери,

и друзья вошли внутрь. Огромное помещение было разделено на несколько зон – зона отдыха: несколько диванов, кресла, кофейный столик, в углу кофе-машина. Зона брифингов – длинный стол с рядами стульев, интерактивная доска, на столе несколько ноутбуков.

– Ух ты! – Артём не смог сдержать возгласа восхищения.

Алекс тоже был поражён увиденным, именно так он представлял себе своё идеальное место работы – без скучных и блеклых офисных мест, без тусклого света и плохо кондиционированного воздуха.

– Пойдём, кофе выпьем, – Алексей пригласил ребят в зону отдыха.

Приготовив себе кофе и усевшись в удобные кресла, ребята выжидательно смотрели на президента клуба.

Алексей улыбнулся:

– Не стесняйтесь, я же вижу, как много у вас вопросов, задавайте!

– Как вы всего этого добились? – Артём сразу взял быка за рога.

Алексей сделал глоток кофе:

– Ну, тут надо начать издалека. Началось всё с просьбы моего знакомого. Один из сооснователей клуба решил пригласить меня провести первую лекцию для студентов. Я очень хотел делиться опытом, мне необходимо было это окружение, я даже хотел в Полтавском Университете Экономики и Торговли проводить лекции о том, как быть пред-

принимателем в Украине, но в тот момент у меня были свои автомойки, и из-за этого свободного времени совсем не было. Он звонил мне каждый четверг на протяжении двух месяцев, наш диалог выглядел так: «Алло, Алексей, добрый день! Приходите!» На что я отвечал ему: «Да-да-да, я приду!»». А потом я подумал себе: если пообещал – надо прийти. Собирались они в баре «Сто доріг», в заведении, которое по-народному называется «пивнуха». Прихожу, вижу – сидят 17 человек, и я вообще не понимаю кто есть кто и о чём с ними говорить. Говорю: «Ок, дайте мне ответ всего на один вопрос: «Что для вас такое предпринимательство?» И началось – «это свобода», «это не работать на дядю», и ещё какие-то мифические версии. Да, это свобода, но не та свобода, когда человек думает, что он может сделать бизнес и не работать вообще. Такого не бывает. Наоборот, предприниматель работает 24 часа в сутки. Из всех 17 человек с моим мнением совпал ответ всего у четверых. Так как я и сам работаю все эти 24 часа 7 дней в неделю на своей автомойке. После этого я понял, что сидящие там студенты, нуждаются в моей помощи. А вот если бы все 17 человек ответили также, как и я, то мой опыт в принципе был бы не нужен.

– Подождите, а бизнес-клуб тут при чём? – задал вопрос Алекс.

– Ну, дальше-больше, – Алексей смотрел на парней. – После этого всего я встретился со всеми будущими сооснователями и сказал: «Класс, мне нравится, я искал это сообще-

ство. Давайте зарегистрируем клуб как юридическое лицо, чтобы мы могли проводить бизнес-форумы, битвы Стартапов и тому подобное». Моё предложение поддержали и уже на следующий день мы зарегистрировали наш клуб, президентом поставили тогда Олега Грачанина. Вот причина, по которой я тогда не был президентом.

Позже мы провели 5 битв Стартапов, нетворкинги, проводили еженедельные встречи бизнес-клуба, организовывали экскурсии на предприятия и ещё много всего. А 13 сентября 2018 года в Полтаве мы провели «fuck-up night».

– Что, простите? – Алекс не понял последнего слова. – Что это такое?

– Это формат, когда успешные и известные люди делятся своими промахами. Мы пригласили 6 предпринимателей: среди них были Максим Кривенко – достаточно известная личность, Александр Карташов, также приехали ребята из Днепра и парень из Киева – это всё предприниматели, миллионеры. Очень классные ребята, которые поделились своими провалами в жизни и показали начинающим, что провал – это возможность достигнуть самого дна, чтобы оттолкнуться от него и скакнуть гораздо выше!

– То есть рассказав о своих промахах в бизнесе и услышав, и узнав об ошибках других, люди заряжаются энергией для дальнейшей работы? – Алекс был удивлён.

– Представьте себе! Рассказать о своих успехах может каждый. А вот поделиться опытом неудач и поражений,

и тем более сделать из них выводы и трамплин для будущих успехов – вот решение настоящего бизнесмена! – Алексей в упор смотрел на Алекса, и парень буквально чувствовал исходящую от того силу и уверенность в своих словах.

Алекс подумал о том, как часто неудачи, пусть даже мелкие, заставляли его бросать дело, которое ему нравилось. Он закрывался и считал, что уже ничего не добьётся, а оказывается, такие неудачи помогали многим успешным людям в их бизнесе.

– Скажите, а как работает ваш клуб? – Артёма интересовала практическая сторона. – Ну, регламент встреч и вообще, что вы делаете здесь, конкретно?

– О, человек практического склада, сразу к делу? – Алексей обернулся к Артёму. – Мы встречаемся каждую неделю, и на сегодня у нас в МБК существует 4 формата.

Первый – это беседа со спикером, который является известной личностью среди предпринимателей. Называется этот формат «История успеха».

Второй – это мозговой штурм, когда собираются 10 участников клуба и 1 психолог. Каждый участник говорит свою проблему, свой запрос. Мы коллективно выбираем одну проблему, обсуждаем её и пытаемся решить. А психолог нам помогает не зайти в не то русло и курирует нас, потому что очень часто затрагиваются личные проблемы. Как показывает опыт, любая проблема в бизнесе обычно связана с личной проблемой.

Третья неделя – это тренинг. Тренинги бывают разные, например, следующий тренинг у нас по CRM, дальше на тему продаж. Кому-то эта тема может быть полезной, а кому-то нет, кто-то уже гуру в продажах, а кто-то начинающий. Поэтому мы делаем тренинги на среднем уровне.

И следующий, 4-й формат – это экскурсия на предприятие. Мы уже видели системы модернизации складов, мы посещали автомойки самообслуживания, на которых, как оказалось, используются очень серьёзные технологии и немецкое оборудование, которое было предприятием одного из наших участников.

– То есть вы и другие успешные люди делитесь здесь опытом и советами с начинающими бизнесменами? – Артём явно был заинтересован.

– Не только. В самом начале у меня было огромное желание делиться своим опытом, но, когда прошло время, я понял, что мне тоже нужен опыт. Люди у нас в бизнес-клубе очень динамично развиваются. Я стал замечать, что где-то торможу, что-то делаю и не доделываю, поэтому в этом году я поставил себе следующие цели: умножить свой бизнес, сделать те вещи, которые я давно уже хочу сделать и никак не могу сделать. Также есть вариант партнёрства.

Если говорить об отношениях с другими клубами, то мы постоянно общаемся с разными бизнес-клубами Украины. Для нас очень важно, чтобы в Украине было как можно больше сообществ такого формата. Там объединяются люди, ко-

которые могут менять Украину, а для меня это очень важно.

Когда разговор заходит о помощи начинающим проектам, то сразу вспоминают историю о том, как мы проводили битву Startup и двое 18-летних парней получили инвестицию размером в 30 тыс. долларов на свои очки виртуальной реальности. Они смогли реализовать свою идею, даже получили по 33 процента каждый из них, а инвестор – 34%. У парней была только идея, всё остальное вложил инвестор. Я не знаю, как сейчас работает проект и какие процентные ставки у каждого из них, но этот проект реально реализован с помощью нашего бизнес-клуба. Каждый из нас может обратиться к своим друзьям в любой день, в любое время: будь то ночь или день, это неважно. Я хожу в рестораны к нашим друзьям с нашего бизнес-клуба. Меня обслуживают в разных сферах услуг нашего бизнес-клуба. Я покупаю одежду «team faden», бренда участника нашего бизнес-клуба. Мы друг друга всегда поддерживаем и помогаем.

Парни сидели ошарашенные открывающимися перед ними перспективами.

– А как вступить в ваш клуб? – Тёма задал интересующий обоих вопрос.

– Чтобы вступить в молодёжный бизнес-клуб нужно пройти собеседование со мной. Для этого обычно кто-то рекомендует. Меня набирают по телефону, мы встречаемся. Я обязательно рассказываю про наши ценности. Для нас очень важно соблюдать ценности. У нас всего 4 ценности, – Алексей

начал загибать пальцы на руке, —

– Открытость

– Надежность

– Честность

– И самая главная ценность – это моя личная ценность – желание отдавать больше, чем получать. На этой ценности и строится наш клуб, поэтому мы все – близкие люди, близкие по духу, близкие вообще. Проводим много времени совместно, мы все друзья.

Если человек разделяет эти ценности, то тогда я его приглашаю на одно из наших заседаний. Он приходит, знакомится с людьми, смотрит, вообще ему нравится, подходит ли ему этот формат, возможно, ему не интересно будет. Если все «Ок», то тогда он приобретает на полгода абонемент в нашем бизнес-клубе, это 100 долларов стоит, и через полгода, это 6х4 —это 24 встречи, он приходит или не приходит, мы решаем, оставлять его в клубе или нет. Ему может нравиться клуб, но он не соответствует ценностям, о которых он сказал, что он их разделяет. И тогда мы вынуждены его попросить уйти из клуба. Но таких, честно говоря, ещё не было. Вот такая история.

– Значит мы сейчас на собеседовании? – Артём широко и открыто улыбался.

– Да, – Алексей тоже улыбался, – но до следующей нашей встречи вам, ребята, нужно будет подготовить проект: чем вы планируете заниматься и зарабатывать. Нам важно ви-

деть, что у вас есть стремление и желание развиваться. Скажите, что вам интересно?

– Путешествия, спорт, – парни проговорили это практически в один голос.

– Отлично! – Алексею явно был по душе энтузиазм парней. – А в каком формате вы будете работать?

– Videоблог, – сказал Алекс.

– Текстовые статьи в блоге, – это уже сказал Артём.

Друзья посмотрели друг на друга. Они явно оба не ожидали расхождения мнений в этом вопросе.

Вот как! Намечается конкурентная борьба! Отлично! Это всегда полезно! – Алексей очевидно был рад такому развитию событий, – итак ребята у вас неделя на подготовку, потом вы представляете свой проект на нашей встрече. И лучший получит членство в нашем клубе!

Алекс и Тёма еще раз переглянулись.

– Ну, что ж я, думаю, наша встреча окончена. Вам есть, о чём подумать, – Алексей встал со своего места.

– Всего доброго, – Алекс пожал руку Алексею.

– До свидания! – попрощался Артём.

– Успехов, парни! Никогда не желаю удачи – удача для слабых, сильные добиваются успеха сами! – Алексей проводил парней к выходу и закрыл за ними дверь.

– Текстовый блог? Ты серьёзно? – Алекс смотрел на Тёму. – В эпоху видеохостингов делать текстовый блог?

– Да, там полнее и чётче можно отразить свои мысли,

а в видео, как по мне, мало информации! – Артём упрямо наклонил голову.

– Видео наглядно покажет то, о чём ты говоришь! Оно доступнее для восприятия и его банально больше людей увидит! – Алекс не собирался сдавать свои позиции.

– Его увидит куча школьников, от которых не будет ни прибыли, ни развития! Это пустая трата времени и сил! – Тёма уже наступал на Алекса.

– Ну, через неделю увидим! – Алекс выскочил из лифта и помчался к выходу.

Увидим! – Артём крикнул эти слова уже в спину друга.

Неделя прошла в напряжённых метаниях. Алекс долго не мог определиться с темой своего презентационного видео. Писал сценарий, искал примеры в сети. Пару раз уже хотел бросить это дело, но вспоминал о словах лучшего друга и с новой силой включался в работу.

– Ну, ничего, ты ещё увидишь, что такое настоящий видеоблог! – Алекс занимался монтажом видео и оспаривал слова Тёмы, который конечно их не слышал.

Неделя подходила к концу. Спустя дни съёмок, часы и часы редактирования видео, Алекс наконец поставил свой презентационный ролик на рендер и откинулся в кресле перед компьютером. За окном светало. До встречи в бизнес клубе оставалось четыре час. Алекс решил поспать.

Алекс входил в здание бизнес-клуба уже с меньшей опаской. У дверей лифта он увидел Артёма и понял, что они

не разговаривали уже целую неделю. Алекс понял, насколько он соскучился по их общению, обсуждениям будущей жизни и планов на неё. Артём вошёл в лифт и Алекс, пройдя по вестибюлю, вошёл в соседнюю кабинку. Лифт за секунды вознёс его на нужный этаж, и парень вошел в помещение клуба.

В зоне брифинга сидело человек десять, включая президента клуба – Алексея.

– А вот и наши соискатели! – Алексей поприветствовал Артёма и Алекса – Все в сборе, с кого начнём?

– С меня! – Артём был настроен решительно.

Алекс сел на стул и приготовился слушать.

– Добрый день, будущие коллеги! – Тёма начал очень уверенно, он совершенно не стеснялся и явно чувствовал себя как рыба в воде. – Современный мир открыт для нас, открыт для путешествий...

Алекс понял, что, несмотря на весь скепсис, он заслушался речью друга. Никогда он не думал, что Артём может так классно писать и излагать свои мысли. Это была очень крутая презентация, парень понял, что Артем ему лично свою идею продал. Он готов был платить за то, чтобы этот парень рассказывал ему о других городах и странах. Он готов был читать все его статьи!

Когда Тёма закончил, Алекс аплодировал ему наравне со всеми.

Слово взял Алексей:

– Ну что ж, это было очень круто! Алекс, теперь твоя оче-

редь!

Алекс подошёл к проекционному ноутбуку и запустил своё видео.

– За меня лучше скажет видео, – на экране появилась заставка видеоблога. Алекс старался не смотреть на экран и лица присутствующих – он очень волновался. Потому он и выбрал видеоблог – перед камерой и за ней он чувствовал себя уверенно, а на людях зачастую терялся и не мог красиво облечь мысли в слова.

Его презентация также закончилась аплодисментами, аплодировал и Артём, даже, как показалось, Алексу громче остальных! Ему даже показалось, что Артём сказал еле слышно, одними губами: «Очень круто!»

– Ну что ж, теперь нам нужно посоветоваться. Парни, подождите пока в зоне отдыха, – Алексей жестом указал парням на диваны.

Алекс и Артём сидели напротив друг друга.

– Это было классно! – первым нарушил молчание Артём. – Я даже дышать забывал! Ты как умудрился на свою старую камеру снять такие кадры?

– Да ладно тебе, ничего особенного, – Алекс смутился, – ты лучше скажи, ты давно так классно пишешь! Я реально готов был купить у тебя эту статью! – Алекс от всей души был рад за друга. – Слушай, если ты победишь, это будет справедливо!

– Я думаю точно также, – Тёма улыбался, – ну в смысле,

что если победишь ты, это будет справедливо!

– Ну, я думаю скоро мы всё узнаем. Алексей нас зовёт, – Алекс указал на идущего к ним Алексея.

– Парни, мы приняли решение! – Алексей провёл их к столу для брифингов. Итак, обе ваши идеи отличные, и отлично дополняют друг друга! Поэтому мы предлагаем вам объединиться и создать собственный сайт о путешествиях и одновременно завести совместный личный блог на YouTube, – Алексей пожал руки ошалевшим парням. – Поздравляю, теперь вы члены клуба!

Алекс и Артём, всё ещё поражённые таким поворотом событий, улыбались и не могли произнести ни слова.

– Поздравляю вас! – Алексей заплодировал и его поддержали все члены клуба.

– Спасибо! Благодарим! – парни наконец оправились от шока.

Всё, теперь отдыхать. Завтра ждём вас на собрании клуба, – Алексей хлопнул парней по плечам.

– Ну что, мы поставили цель и добились её! – Артём хлопнул друга по плечу.

– Это только начало! – Алекс смотрел на цифры, мелькающие на табло лифта.

– Зато какое начало! И как классно Алексей нас заставил работать на одну цель, но с разных направлений и потом объединил! – Артём почти приплясывал на месте от нетерпения.

– Ох, теперь, думаю, наберёмся по максимуму опыта

с этого клуба! – Алекс тоже был заряжен энергией и энтузиазмом.

– Ну ещё бы! Ну что, завтра встречаемся здесь? – парни уже вышли из здания. Тёма протягивал Алексу руку.

– Да, завтра здесь! – Алекс пожал руку.

Артём побежал по улице, периодически подпрыгивая.

Алекс направился в другую сторону. Внутри бушевала энергия. Он был заряжен на работу и смотрел в будущее с оптимизмом.



Глава 5. Первая лекция

Следующий день выдался ветреным, хоть и тёплым. Солнце грело уже прилично, но свежий весенний ветер гнал по небу облака, которые периодически закрывали светило и приносили прохладу.

Алекс проснулся без будильника, сделал себе сок, включил на смартфоне плейлист тренировок и сделал зарядку. Уже одеваясь, он услышал звонок телефона и взял трубку.

– Ну, что, ты готов? – Артём был бодр и полон энергии. – Сегодня лекция в клубе, нельзя опаздывать!

– Да, я уже выхожу, – Алекс глянул в окно и решил, что погода уже позволяет одеться по-весеннему, сбросить наконец опостылевшие зимние шмотки.

– Отлично! Жду тебя там! – Тёма отключился.

Алекс обулся, повесил на плечо сумку с большим блокнотом и прочими канцелярскими принадлежностями – лекция всё-таки, и вышел из дома.

Ветер таки был холодный и на подходе к зданию бизнес-клуба Алекс даже слегка замёрз, но ускорил шаг и согрелся движением. Тёма стоял у входа в здание и, улыбаясь, махал другу рукой.

– Ну ты и долго ходишь! – Алекс видел, что друга распирает интерес и нетерпение, он почти подпрыгивал от радости.

– Ещё пятнадцать минут до начала, – Алекс пока не разделял щенячьего восторга Артёма, – даже раньше пришли!

– Пока поднимемся, пока то да сё! Пошли уже скорее! – Артём распахнул дверь, и друзья прошли по вестибюлю здания к лифтам.

– О чём хоть лекция? – Алекс стоял, прислонившись к стенке лифта, и меланхолично смотрел на табло, отсчитывающее этажи.

– Да какая разница! Вот уж не думаю, что такие успешные и целеустремленные люди будут нам рассказывать о том, как наши космические корабли бороздят просторы большого театра! – Артём стоял лицом к дверям лифта и даже не обернулся на вопрос друга. – Уж точно что-то полезное, что поможет нам в нашем начинании!

– Ну, посмотрим, – Алексом постепенно овладевало чувство апатии, он уже думал о том, что зря они ввязались в это дело, что ничего у них не получится и всё это пустая трата времени и сил.

«Лучше бы выспался и отчёты доделал, – подумал Алекс, – а то не видать мне премии квартальной, а ведь я с неё хотел отложить на покупку машины». Алекс мысленно прикинул, как он это любил делать, сколько ему ещё осталось копить на тачку, и погрустнул. «Да уж, такими темпами машину я куплю только тогда, когда мне уже инвалидная коляска понадобится». Алекс совсем погрустнул.

– Ты чего завис? Пошли! – оказывается они уже добра-

лись до нужного этажа, и Тёма уже стоял возле дверей бизнес-клуба. – Чего стоишь? Давай скорее!

Алекс очнулся от собственных мыслей и последовал за нетерпеливым другом.

В лекционной зоне клуба было полно народа, места за столом были заняты и друзьям пришлось сесть на приготовленные стулья практически на входе.

– А ты говорил рано, рано! Теперь лучшие места заняли! – Тёма ткнул Алекса кулаком в бок, – для бизнеса и обучения никогда не рано и никому не поздно! – Артём достал блокнот и ручку и приготовился слушать.

Алекс промычал в ответ что-то нечленораздельное и тоже достал блокнот.

У интерактивной доски стоял президент клуба – Алексей и ещё один мужчина. Алексей, увидев ребят, улыбнулся им и вернулся к разговору с мужчиной, очевидно лектором.

Лектор был пониже Алексея, зато широк в плечах и массивен, тем не менее двигался он быстро и плавно, создавая впечатление то ли умелого бойца из кино, то ли профессионального танцора – каждое движение выверено и отточено. Возраст мужчины Алекс даже приблизительно не смог бы сказать – лектор был из той породы мужчин, что и в сорок, и в пятьдесят выглядят подтянуто и свежо. Видно, что человек следит за собой, – чисто выбрит, одежда чистая и выглаженная, всё подобрано стильно и со вкусом. На руке Алекс заметил фитнес-браслет последней модели, что ещё

раз утвердило его в мысли, что лектор всерьёз занимается спортом.

– Добрый день всем! – Алексей стоял перед доской и осматривал пришедших. – Представляю вам нашего сегодняшнего гостя, успешного бизнесмена и блогера – Дмитрия Владимировича Крайнова!

Зал заплодировал, и Алексей уступил центральное место лектору.

– Добрый день! – голос у Дмитрия оказался мощным и хорошо поставленным.

«Такому в любом зале микрофон не нужен, – подумал Алекс, – ну послушаем, что расскажет».

– Тема сегодняшней лекции – блогинг. Сразу приступим к делу, – Дмитрий говорил без бумажки, было видно, что в теме он разбирается досконально. – Одним из популярных бизнесов в интернете является ведение блога. Блоги – одна из лучших возможностей для карьерного роста в наши дни. Блогинг требует много напряжённой работы, исследований и огромных затрат времени. Но может ли каждый получить успех в этой популярной сфере? Если да, то почему многие блогеры терпят неудачи и отказываются от ведения своего блога? Возможно, причина – это отсутствие интереса и мотивации? Так что же нужно иметь в арсенале своих навыков, для того чтобы стать успешным блогером? – Дмитрий начал переключать слайды.

Тёма быстро строчил в своём блокноте. Алекс же пока

просто слушал, решив, что записывать всё подряд не имеет смысла – всё записать не успеешь, но вот что-то важное пропустить вполне возможно.

– Слайд 1 – «Навыки письма». Написание качественного текста является основным навыком для того, чтобы стать блогером. Обширность вашей аудитории будет зависеть от того насколько хороши ваши навыки письма. Речь идёт о написании не как эксперт-писатель, а как человек.

Слайд 2 – «Дисциплина». Каждая профессия должна быть дисциплинированной, но блогер, работающий дома, должен владеть этим навыком в идеале. Если вы хотите лояльных читателей, то должны регулярно делать публикации, заниматься их продвижением в социальных сетях, чтобы не потерять своих читателей.

На интерактивной доске за спиной Дмитрия появлялись новые слайды, иллюстрирующие его слова.

– Слайд 4 – «Приобретения знаний». Блогер всегда должен быть готовым учиться. Нужно читать иных известных блогеров, которые делятся своим опытом, для того чтобы другие могли учиться у них. Не прекращайте увеличивать свои знания, даже если вы стали получать первоначальный успех и достигли определённой цели. Чтение является важным требованием, которое поможет вам оставаться в курсе последних новостей.

Слайд 5 – «Навык общения». Основная работа блогера только начинается после завершения написания статьи.

Дальше нужно продвигать эту статью на сайтах социальных сетей, а затем отвечать на все комментарии к ней.

Голос лектора превращал, казалось бы, обыденные и скучные слова в интересную информацию. Дмитрий мастерски держал внимание аудитории, делая паузы и выставляя голосовые акценты в нужных местах. Алекс понял, что так ничего и не записал, он просто слушал человека и смотрел на него. Предмет лекции был ему совсем не интересен. Алекс откровенно начинал скучать.

– Слайд 6 – «Творческая личность». Необязательно, чтобы каждый блогер был творческим человеком, но это, безусловно, будет огромным преимуществом для него. Творческие статьи всегда привлекают внимание читателей и выделяют блогера из массы остальных.

Слайд 7 – «Учиться на чужих ошибках». Начинающие блогеры всегда совершают ошибки, на которых сами же и учатся. Но реальная мудрость в том, что вместо того, чтобы совершать глупые ошибки, нужно попробовать избежать их, переняв опыт у других опытных блогеров. Научитесь вкладывать время, энергию и материальные средства в вашу работу, и вскоре вы достигнете поставленной цели.

Алексу было скучно, последние минут десять он откровенно смотрел по сторонам, наблюдая как напряжённо пишут остальные, в том числе и Тёма. Поняв, что все сосредоточены на лекции кроме него, Алекс решил выйти и освежиться.

Стоя в зоне отдыха возле окна Алекс пил свежесжатый сок. Ветер всё также гнал по небу облака, казалось, погода никак не могла определиться – пролиться ли дождём на город или же оставить его нежиться в лучах тёплого весеннего солнца. Так же, как и погода за окном, не мог определиться и Алекс – оставаться и ждать Тёму или же пойти домой и провести остаток дня с большей, как ему казалось, пользой.

– Я вижу, тема лекции вас не слишком заинтересовала? – Алекс не заметил, как к нему подошёл президент клуба.

– Да нет, всё очень интересно, просто во рту пересохло, и я решил попить, – Алекс обернулся и со смущением смотрел на Алексея.

– Всё в порядке, – Алексей смотрел прямо в глаза парню, – каждому своё. Кто-то воспринимает информацию через лекции, кто-то на личном опыте, кому-то нужно говорить, кому-то показывать и давать щупать.

Алекс молчал и ждал, что же ещё скажет собеседник.

– Я и мои коллеги увидели в вас обоих потенциал, а не в наших правилах потенциалом разбрасываться! Пойдёмте в мой кабинет, я вас познакомлю кое с кем! – Алексей развернулся и направился в сторону своего кабинета. Алекс поставил стакан с соком на стол и пошёл следом.

В просторном кабинете с панорамными окнами, через которые открывался шикарный вид на город, стоял стол и кресла, выполненные в стиле хай-тек, стеллаж с документами,

на стене висели часы. Даже несколько – часы показывали время в нескольких городах: Киеве, Москве, Нью-Йорке, Токио.

В одном из кресел сидел парень, на вид немного старше Алекса, одетый в синие джинсы, футболку с разноцветным принтом, высокие кеды, на голове козырьком назад красовалась красная бейсболка.

– Алекс, это – Максим, Максим – это Алекс, – Алексей представил друг другу молодых людей. – Максим известный тревел-блогер, Алекс – блогер начинающий, но перспективный. Алекса не очень впечатлила сегодняшняя наша лекция, и я подумал, что общение с реальным человеком будет ему интереснее. Всё, общайтесь, не буду мешать, – Алексей вышел и закрыл дверь.

Алекс сидел в смущении, не зная, как начать разговор.

– Итак, ты решил стать блогером, а точнее тревел-блогером? – Максим первым нарушил молчание. – Что смущает-то? Я вижу, что сомнения есть?

– Не знаю, а вдруг ничего не получится? Это же не настоящая профессия! Не рабочий на заводе или в офисе! Не получится и что? Как дальше жизнь строить? – Алекс выпалил эти вопросы на одном дыхании.

– Послушай, я тебя понимаю, у каждого из нас в душе собственный замес из чувства вины, страхов, комплексов и обид, тянущихся из детства. Если тебя посещают мысли о том, что блогинг – это ненастоящая профессия или что

у тебя ничего не получится, значит, дело наверняка только в твоей неуверенности в себе. Просто разреши себе стать тревел-блогером – сделай первый шаг, – Максим говорил уверенно и спокойно, видно было, что он уже не первый раз отвечает на подобные вопросы.

– Я уже столько раз делал этот шаг, но всё равно ничего не получалось! – Алекс, казалось, оправдывается за свои неудачи перед собеседником.

– Стивен Кинг сразу стал успешным? Нет! Для начала он написал более ста отвергнутых различными редакциями рассказов, прежде чем стать одним из самых востребованных писателей и сценаристов современности. Снимай, пиши, совершенствуйся, тогда твой контент будет становиться всё лучше с каждым разом, – Максим усмехнулся. – Изучай тех, кто уже состоялся в профессии, и не стесняйся задавать им волнующие тебя вопросы, сейчас это очень просто сделать в социальных сетях. Зазнайки, конечно, не ответят, но их не так уж и много. Интернет – это коллективный разум, и сегодня у тебя есть все шансы не изобретать велосипед, а получить чужой опыт даром, причём довольно быстро.

– Легко сказать! – Алекс всё активнее включался в беседу. – Если нет навыков, понятное дело, что их нужно приобретать и развивать! А как удерживать аудиторию?

– Учись рассказывать истории. Это именно то, что удерживает внимание аудитории от начала и до конца текста. Дай своей аудитории то, что ей нужно. Для этого изучай её по-

требности. Изучай то, что уже потребляет твоя аудитория. Найди свою нишу и окучивай именно её. Это самое сложное. Она должна быть не слишком узкой, но и не чрезвычайно обширной. Тогда тебя ждёт успех. Изучай брендинг, чтобы понять, от чего отталкиваться, – Максим встал с кресла и ходил по комнате, он явно очень эмоционально отнёсся к теме беседы и хотел помочь начинающему коллеге, внушить ему уверенность в своих силах.

– Ну, допустим! А как найти эту аудиторию? Надо же как-то продвигать свой блог!? – Алекс тоже встал.

– Изучай всё, что найдёшь на тему продвижения. Старый добрый пиар сегодня немыслим без SEO и SMM. Как, эти аббревиатуры ничего тебе не говорят? – Максим заметил недоумённое выражение лица Алекса. – Срочно почитай об этом, потому что хороший контент – это только половина дела.

– Но как же всё-таки решиться? Что сделать? – Алекс ждал от Максима нужных слов, и дождался.

– Самое сложное – сделать первый шаг. Теперь у тебя уже есть некоторое представление о том, как погрузиться в профессию мечты, которая позволит бесплатно объехать весь мир и поведать о своих приключениях так, чтобы этим восхищались тысячи людей. Словом, ничего не бойся и просто делай шаг за шагом. А лучше всего – просто сейчас начинай действовать! Начни свой блог уже сейчас! – Максим закончил пылкую тираду и посмотрел на собеседника.

Алекс вновь почувствовал себя полным идей и энергии.

Всё-таки здорово вот именно так пообщаться с человеком, погружённым в своё дело, с тем, кто, как говорится, был на передовой. Это намного полезнее лекций!

– Спасибо! – Алекс с чувством пожал руку блогера.

Стоя на улице, Алекс подставлял лицо солнцу – погода таки решила, что хватит холодов и дождей и пора уже весне полностью вступить в свои права. Поэтому прохожие и Алекс наслаждались теплом и солнцем.

– Ты куда пропал? – голос друга вывел Алекса из блаженного состояния. – Это, вообще, как называется? Столько сил приложили, чтобы попасть в клуб, пришли на лекцию, а ты свалил? – Тёма явно был раздражён и даже не пытался этого скрывать.

– Мне стало скучно, и я вышел, – Алекс спокойно выдержал гневный взгляд Артёма.

– Я поговорил с Алексеем и ещё одним человеком, блогером по имени Максим.

– Только не говори, что опять решил всё бросить, – в голосе Тёмы уже чувствовалась злоба, – сколько можно, то? Хватит уже искать оправдания своей лени! Пора браться за дело, а не ждать шанса от судьбы!

– Да, ты прав! – Тёма опешил и остановил свою речь. – Я и взялся за дело. Через неделю мы вылетаем в своё первое путешествие!

– Как через неделю? – Артём не мог оправиться от неожиданной новости. – А как же «у нас ничего не готово, мы ни-

чего не знаем»? Это же твои вечные отговорки?

– Хватит отговорок! Билеты я уже забронировал! – Алекс смотрел в глаза Артёма и понимал, что друг не ожидал от него такого шага и сейчас немного в шоке и, видимо, ему страшно от таких крутых поворотов.

– Подожди, а деньги то откуда? – Тёма говорил без раздражения в голосе, но небольшая паника в нём чувствовалась.

– Ты знаешь, я откладывал на машину...

– Ты что все сбережения потратил на поездку? – Артём смотрел на Алекса будто впервые его видел. – Ну ты круто решил всё изменить!

Алекс только улыбался.

– Значит через неделю? – Тёма был обрадован и шокирован одновременно.

– Да, готовься, нас ждёт серьёзная работа! – Алекс услышал в своём голосе те нотки уверенности, которые слышал в речи Алексея, Максима и мужчины, который вёл сегодня лекцию. К нему пришла уверенность в собственных силах.

– ОК! Побежал готовиться! До встречи! – Артём хлопнул друга по плечу и побежал в сторону остановки.

«Ну а куда мы поедем конкретно, пусть будет для него приятным сюрпризом», – подумал Алекс и бодрым шагом направился домой.

Глава 6. Австралия

Сидя в аэропорту и дожидаясь опаздывающего Тёму, Алекс чувствовал себя героем фильма. Вокруг сновали люди: кто-то встречал, кто-то провожал. Аэропорт всегда был местом, где кипели эмоции, тут проявлялись истинные человеческие чувства. Радость встречи и печаль расставания, беспокойство за уезжающих и радостные крики, и объятия вновь прибывших – всё смешивалось в прекрасную музыку человеческих эмоций.

Алекс сидел и листал путеводитель по Австралии, именно туда друзьям и предстояло отправиться для работы над первым выпуском своего блога. Алекс вслушивался в гомон аэропорта, стараясь вычленить из общей массы звуков английскую речь – практиковался для поездки. Некоторые фразы он понимал легко, но кое-что терялось в общем шуме толпы.

– Хэллоу, май диар френд! – рядом в кресло уселся Артём, его лицо озаряла озорная улыбка. – Ну что, конспиратор, расскажешь – куда летим?

– На, вот, почитай, – Алекс протянул другу путеводитель.

– О-хо-хо! Австралия! Класс! Всегда мечтал увидеть кенгуру! – Тёма явно был доволен.

– А то ты их в зоопарке не видел!

– Ну, так это – зоопарк! А вот на воле, в живой природе

де – не видел! – Артём принялся изучать путеводитель. – Тааак, что тут пишут? Австралия изначально была населена многочисленными народами – их было около 250, и каждый имел особые традиции и говорил на своём диалекте. Некоторые из них объединялись, другие – враждовали, но в итоге закончилось всё тем, что большинство этих народов вымерло. В XVII веке начинается новая страница в истории Австралии – открытие её европейцами. Они превратили континент в свободную колонию, принимавшую на своих землях всех, кто решил оставить родной дом и отправиться на поиски лучшей жизни. Впрочем, усилий простых мирян стало не хватать, и сюда были сосланы европейские заключённые, получив в Австралии вторую, хоть и принудительную, жизнь. Позже на территории континента были обнаружены залежи того самого металла, который обычно разжигает распри между людьми – началась золотая лихорадка в Австралии. Сегодня эта страна растущая, процветающая и с удовольствием принимающая туристов, – Артём закончил читать абзац и повернулся к Алексу. – Ну, отлично! Хорошо, что сейчас не семнадцатый век! Теперь в Австралии туристов любят! – Артём рылся в своём рюкзаке. – Хотя раньше тоже любили, особенно в приготовленном виде! – Тёма засмеялся собственной шутке.

– Ценю твоё чувство юмора, но нам нужно составить план действий, – Алекс был серьёзен и сосредоточен, – так как бюджет ограничен, то нам нужно выбрать самые интересные

места для посещения и описания в блоге. Что-то типа Большого Барьерного рифа и театра оперы в Сиднее.

– Ну, ты ж не думал, что я позволю только тебе вложиться в наше предприятие? – Артём выудил из рюкзака видеокамеру. – Вот зацени! Лучшему блогу – лучшие съёмки!

– Ого! Ты откуда её взял? – Алекс разглядывал гаджет с восхищением.

– А я комп продал. Ну и ещё кое-что у меня было накоплено, – Артём совершенно не жалел о своём поступке. – Заработаем на новый, это не проблема! Нельзя не вкладываться в бизнес! Так что с деньгами у нас всё более или менее! Посетим всё, что интересно!

– Красавец! – Алекс хлопнул друга по плечу. – Погнали на регистрацию, а то улетят без нас!

– Вперёд! Навстречу приключениям, славе и деньгам! – Тёма вскочил, забросил рюкзак за спину и быстро пошёл к стойке регистрации на рейс. Алекс улыбнулся, глядя на друга, и последовал за ним.

– Ну, в тесноте, как говорится, да не в обиде! – друзья конечно летели эконом-классом. Тёма сидел у прохода, Алекс – в центре. У окошка дремал ещё один пассажир.

– Раскрутим блог, тогда уже подумаем о бизнес-классе, – Алекс скептически посмотрел на друга. – Ну, а, что? Я настроен очень оптимистично! – Артём ни капли не смутился. Самолёт загудел двигателями, выехал на полосу, набрал

разгон и взмыл в небеса.

– Меня вот беспокоит языковой барьер, – Алекс и Тёма, отстегнув ремни безопасности, болтали вполголоса, чтобы не будить соседа по путешествию.

– А в чём проблема? – Артём не разделял беспокойство друга. – Мы неплохо успели подтянуть свой английский!

– Ну так то английский! Австралийский диалект сложнее понимать даже носителям языка, а уж нам то и подавно!

– Не переживай так сильно! Наше природное обаяние и язык жестов сделают своё дело! – Артём снова углубился в изучение путеводителя. – Смотри, что ещё тут пишут! Похоже, сама природа выбрала Австралию своей любимицей – ни в одной другой стране нет такого изобилия уникальных животных и растений. В то время как люди на других континентах титаническими усилиями строили чудеса света своими руками, в Австралии природа поработала сама, подарив австралийцам Большой Барьерный риф. Исторические достопримечательности Австралии не так широко представлены путешественникам, как европейские, латиноамериканские или азиатские, но тоже довольно интересны и познавательны.

– Это всё прекрасно, но до этих достопримечательностей нужно сначала добраться! А для этого нужно уметь объясняться с местными, – Алекс продолжал гнуть свою линию.

– Ребята, вы зря так переживаете! – парень у окна как оказалось не спит и прислушивается к разговору друзей. – Про-

шу прощения, что невольно подслушал ваш разговор!

– Да, ничего страшного, – Тёма был настроен благожелательно, – никакой тайны из своей поездки мы не делаем, а советы нам очень пригодятся! Меня зовут Артём, – он протянул руку соседу. – Это – Алекс.

– Нил Стивенс, – собеседник пожал руки ребятам. – Я родом из Сиднея.

– Не может быть! – Алекс не смог сдержать возгласа изумления. – Вы так хорошо говорите по-русски!

В речи австралийца конечно слышался акцент, но почти незаметный. Алекс бы никогда не подумал, что он австралиец. Скорее он принял бы его за представителя южных регионов России, если судить по его речи.

– В этом нет ничего удивительного! – собеседник смотрел на ребят с улыбкой. – Я учился по обмену в Москве, но это не главное! В современном мире, если ты хочешь что-то узнать или чему-то научиться, тебе открыты все дороги! Главное – правильно распределять своё время и структурировать свою деятельность! Я за пару лет выучил три иностранных языка, находясь при этом у себя на родине. Можно сказать, что изучение языков – это моё хобби.

– Но без практики с носителями языка невозможно так хорошо научиться говорить! – Алекс был всё ещё в шоке.

– А это уже вторая моя страсть – путешествия! – Нил достал паспорт и показал друзьям отметки о путешествиях. – Где я только не был! И в каждой стране изучал язык.

– Подождите, а как же основная работа? – в разговор вклинулся Тёма.

– Опять же, технологии и глобализация позволяют мне вести свой бизнес из любой точки Земли! Весь вопрос в правильном планировании!

– Хорошо, так вы считаете, что проблем с пониманием у нас не окажется? – Алекс вернулся к изначальной теме разговора.

Проблемы будут, страна всё-таки незнакомая, но не нужно бояться этих трудностей! Пытливый ум и находчивость не дадут вам пропасть. К тому же, в своих путешествиях я понял, что люди совершенно недооценивают уровень объединения мира, – Нил махнул рукой на иллюминатор, – всем кажется, что за пределами их страны никто не говорит на их языке, но это совершенно не так! Даже в далёких деревушках Океании или в алеутском посёлке я с удивлением встречал людей, которые говорят и понимают английский, испанский, русский языки! Пусть плохо, пусть через слово, но для успешной коммуникации – достаточно!

– Шикарно! Вот, а ты беспокоился! – Тёма ткнул Алекса кулаком в бок. – Спасибо вам огромное, что развеяли тревоги моего друга!

– Не за что! Всегда приятно поговорить с увлечёнными своим делом людьми и попрактиковать язык! – Нил снова улыбнулся ребятам и, отвернувшись к иллюминатору, снова задремал.

Оказавшись в аэропорту Сиднея и тепло попрощавшись с Нилом, друзья немного поспорили. Артём рвался снимать всё подряд и не хотел затягивать начало съёмок.

– Столько всего интересного нужно успеть заснять – театр оперы, Сиднейский аквариум, мост Харбор-Бридж! – Артём явно не терял в полёте времени даром. – А уж про музеи я вообще молчу! У нас совершенно нет времени!

Алекс, как более прагматичный, считал, что им нужно сначала найти место для ночлега, сбросить вещи, а потом уже отправляться на съёмки.

– Я нашел небольшой хостел, как раз по дороге к театру, так что мы почти не потеряем время! – Алекс был настроен решительно. – Тем более вести съёмку с этими баулами на плечах не очень удобно!

– Ладно, ты прав! – Артём всё-таки уступил другу. – Поехали скорее!

Заселившись в хостел, умывшись и выпив кофе, друзья направились на съёмки. Первым пунктом был Харбор-Бридж.

– Преступлением будет не посмотреть на Харбор-Бридж – визитную карточку города Сидней. Это – мост длиной 503 метра, называемый среди австралийцев «вешалкой» благодаря своеобразной форме.

Алекс вёл съёмку. Мост и вправду напоминал вешалку и выглядел впечатляюще, шикарный вид на залив, по которому сновали лодки и яхты, лишь оттенял величие и красоту

этого сооружения.

На подходе к Сиднейской опере Артём решил распеться и исполнил несколько популярных в России хитов акапелла, голос у Тёмы был сильный и красивый. Заслужив аплодисменты прогуливающих по набережной туристов, Артём встал в кадр рядом с музеем:

– Настоящий шедевр и национальная гордость Австралии – это, конечно, Сиднейская опера. Причём совершенно не имеет значения, какую музыку вы предпочитаете, здесь есть чему удивиться и тем, кто бесконечно далёк от оперного жанра. Сиднейская опера – это огромное и стильное сооружение в стиле экспрессионизма с потрясающей акустикой. На его строительство ушло 14 лет и более ста миллионов долларов!

Алекс снимал безостановочно. Его настолько захватил процесс, что он практически не чувствовал усталости. В крови кипел адреналин, ни долгий перелёт, ни смена часовых поясов, казалось, не доставили ему никаких неудобств. Тёма, видимо, чувствовал тоже самое, так как рвался вперёд к следующей цели их путешествия – Сиднейский аквариум.

– Отправляясь в Сидней, внесите в список обязательных мест к посещению Сиднейский аквариум. Это чудо занесено в Книгу рекордов Гиннеса как самый большой аквариум по количеству удерживаемой в нём воды. По ту сторону стекла от посетителей плавают как безобидные рыбки, так и кровожадные акулы – в общей сложности за прозрачной

стенкой от вас находятся около 5 тыс. жителей подводного мира. Это уникальный шанс увидеть их в естественной среде, оставаясь при этом в сухой и комфортной обстановке! – друзья стояли у входа в аквариум. – Скорее пойдём внутрь! – Артём махнул рукой и зашёл в здание.

Внутри аквариум производил поистине грандиозное впечатление. Друзья разглядывали обитателей морских глубин, поражались гением инженерии, что позволило создать такое чудо!

– Да уж! После такого, сложно представить, чем же ещё нас сможет удивить Австралия!? – Артём находился под глубоким впечатлением от увиденного. – Но в Сиднее есть ещё много интересных мест: стоит посетить морской музей, музей истории и антропологии, музей современного искусства, музей астрономии, музей монет. Ну и конечно не стоит забывать о сувенирах! Домой обычно туристы везут такие сувениры из Австралии, как ковбойская шляпка в стиле денди, амулеты и обереги, копья, изделия из мериносовой шерсти и украшения с розовыми бриллиантами. Последние, кстати, очень дорогие, поэтому, если не хочется раскошелиться на настоящие розовые бриллианты, можно купить красивые и очень похожие на них камешки.

Посетив музеи и побродив по улицам Сиднея, друзья возвращались в гостиницу уже под вечер. Порядком уставшие и проголодавшиеся, но весьма довольные собой и потраченными временем и силами.

– Это было потрясающе! – Артём был воодушевлён! Он периодически напевал себе под нос какую-то песенку. – Просто невероятно!

– Да уж! Великолепно! – Алекс тоже был рад и доволен. – Ещё круче это будет выглядеть на нашем канале! Сейчас нужно будет сбросить отснятый материал на ноутбук.

– Конечно! Но сначала нужно поесть! Завтра силы нам тоже понадобятся! – Артём предвкушал вкусный ужин и здоровый сон. Алекс же размышлял о том, как смонтировать их ролик, и куда отправиться дальше. Планирование своих действий почти по минутам он взял себе в привычку, как только решился на путешествие. Времени и сил хватало на многое, важно было не разбазарить такие важные ресурсы, а грамотно выстроить своё время и добиться наилучших результатов.

Поэтому, пока Артём спал, утомлённый путешествием и впечатлениями от их пребывания на родине коал и кенгуру, Алекс сбросил материалы на ноутбук, начал монтировать их блог, а перед сном наметил следующие места их путешествия.

– Ещё одна знатная приманка для любознательных туристов – Национальный парк Какаду. Такое ощущение, что это отдельная страна, где живут в своей естественной среде животные, а люди появляются исключительно как туристы. Это 20 тыс. квадратных километров территории, где есть 4 реки и огромное количество долин, холмов и горных хребтов. Национальный парк Какаду внесён в список наследия

ЮНЕСКО и является самым большим австралийским парком. Здесь живут вараны, ядовитые змеи, буйволы, дикие кабаны, морские крокодилы и многие другие представители фауны, – Алекс отложил камеру и позволил себе просто насладиться путешествием.

Друзья ехали на открытом джипе по идеально ровной дороге. Артём с интересом ребёнка глазел по сторонам. Парк впечатлял своими размерами. Животные, совершенно не беспокоясь о людях, бродили по его территории. Гид рассказывал о животных, населяющих парк, истории его создания и о многих интересных мелочах, связанных с природой Австралии. Алекс понимал не все слова, но общую суть уловил. Артём, казалось, ничего не слышал, он просто впитывал в себя новые эмоции и впечатления.

– Как тебе? – Алекс упаковывал камеру в чехол.

– Это лучшие дни в моей жизни! – Тёма готов был прыгать от счастья. – Эта работа по-настоящему приносит удовольствие!

– Следующим пунктом путешествия у нас – Национальный парк Улуру – Ката-Тьюта – заповедник дикой природы. Особый интерес представляет монолит Улуру – огромная скала красного цвета, которую обязательно нужно увидеть на закате дня или во время восхода – зрелище исключительной красоты, – Алекс зачитал абзац из путеводителя. – И, кстати, там и заночуем.

– Отлично! Люблю ночевать под звёздами! А тут они со-

всем другие! – Артём мечтательно смотрел на небо. – На закате доберёмся до этой знаменитой горы?

– Да! И, кстати, дальше поедем на машине. Ту есть прокат, а я хоть и потратил все деньги на машину, но права, всё-таки, получить успел. Так что насладимся природой Австралии уже непосредственно!

– Иии-ха! Вперёд мой друг! – Тёма зашагал к пункту проката машин.

Спустя двадцать минут общения с менеджером проката, преодолев наконец языковой барьер и поупражнявшись в пантомиме, друзья сели в автомобиль и поехали в сторону заповедника.

К монолиту Улуру друзья приблизились аккуратно к закату. Огромная каменная глыба красного цвета производила впечатление чего-то неземного, инопланетного. Алекс установил камеру и запечатлел великолепный вид этой скалы.

– Эй, Алекс! Смотри какие тут камешки классные! На сувениры самое то! И бесплатно! Интересно, почему никто не берёт их? – Тёма протягивал другу на ладони кусочек монолита.

– Я бы на твоём месте не стал их брать, – Алекс улыбался, – по местному поверью они приносят несчастье.

Тёма поспешно выбросил камни и отряхнул руки.

– Ну, что теперь? Ночуем? Прямо здесь?

– Нет, поедем в кэмпинг, который видели по дороге сюда. Там безопаснее, да и удобнее ехать будет завтра, – Алекс сел

за руль.

– А завтра мы куда двинемся? – Артём сел на место пассажира и пристегнулся.

– Завтра финал! Завтра мы увидим большой барьерный риф! – Алекс завёл мотор и повёл машину по дороге к месту ночлега.

Пока добирались до места стоянки, Тёма зачитывал места из путеводителя, касающиеся Большого Барьерного рифа:

– Природные достопримечательности Австралии яркие и уникальные, и наиболее впечатляющая из них – Большой Барьерный риф. Это самый большой и самый красивый коралловый риф, который только можно найти на планете. Он протянулся вдоль побережья Квинсленда на расстоянии 300 километров и представляет собой уникальную экосистему из 3000 рифов. Здесь нашли свой дом многие редкие виды подводного мира. Полюбоваться Большим Барьерным рифом можно из окна небольшого самолета, а можно увидеть его вблизи, проплывая на лодке. Впрочем, всё это даже рядом не стоит с возможностью понырять там с аквалангом. Кстати, любителям пляжного отдыха на заметку: если где-то на побережье Квинсленда вы увидели знак, запрещающий купание, не пренебрегайте им, там водятся очень голодные крокодилы... Как думаешь, с чего лучше начать? Самолёт или лодка? – Тёма задумался.

– Даже не знаю, денег у нас не так много осталось, возможно придётся выбрать что-то одно, – Алекс тоже думал

об этом. – С самолёта, конечно, можно снять великолепные кадры, но вот возможность увидеть вживую обитателей рифа – это конечно дорогого стоит.

Друзья зарулили на стоянку, где уже стояло несколько автомобилей с туристами. На отведённой площадке горел костёр.

– О, класс! Вечеринка! – Артём, забыв об усталости, смотрел на костёр. – Нужно пообщаться с людьми!

– Согласен! Это отличный повод попрактиковаться в английском и узнать что-то новое! – Алекс заглушил двигатель.

– Да, да, это конечно тоже! Но и отдохнуть не помешает! – Артём вышел из машины и пошёл к огню.

На стоянке для кемпинга собрались туристы из разных стран: несколько японцев, французская молодая пара и, к удивлению ребят, группа русских туристов. Алекс и Тёма перезнакомились со всеми. «Нил был прав, – подумал Алекс, – в современном мире языковой барьер истончился. Вон, Тёма уже болтает с французами, почти без запинки».

Алекс же поговорил с русскими туристами, которые оказались молодыми предпринимателями, приехавшими в Австралию на форум и решившие приобщиться к природе этого континента.

– Барьерный риф – это нечто! Просто невероятное разнообразие животных и растений! Это бесполезно описывать словами – это надо видеть! – Сергей, один из русских, говорил с большим энтузиазмом. – И обязательно нужно нырнуть

с аквапангом, да даже просто с маской! Впечатлений на годы хватит!

– Ну, не знаю, может финансы не позволят. Это ж аренда лодки и снаряжения, – Алекс не мог скрыть печали в голосе.

– Я вам запишу адрес одного местного, у него цены вполне демократичные, так что всё увидите! – Сергей взял у Алекса телефон и записал в органайзер адрес. – Вот, в навигатор потом вобьёшь. Легко найти! А вы просто отдыхаете или как?

– Мы блог снимаем о путешествии в Австралию!

– О, блог – это очень круто! Обязательно пару подводных кадров сделайте! Меня очень впечатлило! – Сергей в процессе разговора размахивал руками и улыбался.

– Ну с этим проблема, – Алекс опять нахмурился, – экшн-камеры у нас пока нет.

– Угу, – Сергей на минуту задумался, – эй, Андрюха! А ну тащи мой рюкзак!

– На, держи! – он протянул Алексу видеокамеру для подводной съёмки.

– Да вы что! Неудобно! Да и как возвращать то? – Алекс в смущении спрятал руки за спину.

– Бери, бери! – Сергей настаивал. – Артём сказал, что вы ещё в Сидней вернётесь перед отлётом, ну так найдёте нас там. Адрес я тоже записал тебе в телефон. Бери, не стесняйся! Может потом рекламу у вас в блоге закажем! – Сергей, видя нерешительность Алекса, сунул камеру ему в руку, хлопнул по плечу и пошёл к своим друзьям.

– Спасибо! Мы обязательно вернём! – Алекс крикнул уже в спину Сергею, тот обернулся и махнул ему рукой.

Алекс забрался в машину, укрылся курткой и уснул.

Морской воздух приносил бодрость, чувствовалось приближение океана. Алекс вёл машину по навигатору, Артём спал на пассажирском сиденье – он вчера очень долго разговаривал с друзьями по ночлегу.

– Вставай, лежебока! Дела не ждут! – Алекс ткнул Тёму в бок.

– А я и не сплю! – Артём протёр глаза, – Что мы, кстати, решили – самолёт или лодка?

– Скоро узнаем, почти приехали, – Алекс повернул к домику, стоящему на отшибе, на пристани.

Хозяин дома, пожилой австралиец явно с примесью индейской крови, пожал им руки и вопросительно посмотрел на друзей.

– Ви неед ту си зе биг риф! – Тёма видимо забыл, что они всё-таки готовились к разговорам с местными, учили язык. Алекс включил камеру и с улыбкой смотрел на попытки друга объяснить хозяину дома цель их приезда.

Спустя минут десять Артём выбился из сил.

– Донт андестенд? Ёлки-палки! – Тёма махнул рукой. – Алекс, давай ты, меня он не понимает.

– Ты просто не те слова подобрал, – Алекс шагнул к австралийцу. – Добрый день! Мы бы хотели осмотреть риф и с воздуха, и с моря.

– Без проблем, – хозяин дома говорил хоть и с чудовищным акцентом, но понять его можно было.

– В смысле? – Артём был в шоке. – Так вы понимали меня всё это время? А я тут тужился и прыгал перед вами!

– Ну, на это было очень забавно смотреть! – Абориген широко улыбался.

– Тём, ты был великолепен! Это будет одна из лучших частей нашей передачи! – Алекс улыбался также широко как австралиец.

– Ладно! Подловили! – Артём тоже заулыбался. – Меня зовут Артём! – он протянул руку.

– Брайан, – австралиец пожал ребятам руки. – Значит хотите увидеть риф? Это возможно. Ну и не дорого.

– Отлично! И с чего начнём? Самолёт или лодка? – Артём оглядывал причал.

– Зачем такие сложности! Всё будет и будет сразу! – Брайан махнул рукой куда-то в сторону. Ребята проследили взглядом в указанную сторону и увидели гидросамолёт, стоявший у причала.

– Гениально! – Тёма подпрыгнул на месте. – Чего же мы ждём?!

– А где вы научились так хорошо говорить по-русски? – Алекс закидывал вещи в самолёт.

– Лет пять назад у меня остановился русский турист – поэт или писатель, приехал в поисках новых впечатлений, – Брайан отшвартовывал самолёт от пристани, – и так ему по-

нравилось здесь, что прожил он у меня почти год. Сначала, конечно, трудно было общаться, но на память я никогда не жаловался, а поговорить он любил, ну, так потихоньку и выучил. Этот поэт любил на рассвете вставать и читать стихи на причале. Свои и чужие, так что я и к русской культуре приобщился.

Друзья уселись на свои места. Брайан завёл двигатель, и самолёт взмыл в Австралийское небо. Алекс приник к объективу камеры. Вид был потрясающий! Лазурное море, играющие на волнах блики ласкового солнца. Каждый кадр – как произведение искусства можно было вставлять в рамку!

Покружив над рифом, самолёт приводнился, и друзья принялись одеваться для погружения. Опыта ныряния с аквалангом ни у одного из них не было, так что они ограничились погружением с маской и трубкой. Брайан выбрал им для погружения не слишком глубокое место, но, тем не менее, показывающее всю красоту природных обитателей Большого Барьерного рифа.

Алекс закрепил на груди камеру и нырнул. Подводный мир блистал красками, был постоянно в движении, поражал своим многообразием. Друзья буквально за первое погружение сняли, как им казалось, столько материала, что хватит не на один, а на сотню выпусков. Тем не менее, красота природы не отпускала. Алекс и Тёма ныряли, пока совсем не выбились из сил.

Вечером, стоя у автомобиля, друзья прощались с госте-

приимным хозяином.

– Спасибо вам огромное! – Артём крепко жал руку старого австралийца.

– Обязательно расскажем о вас в нашем блоге и просто порекомендуем всем своим друзьям! – Алекс тоже с горячностью жал руку Брайана.

– В фейсбуке добавляйтесь в друзья! – Брайан увидев недоумённые лица друзей и подмигнул им. – А вы думали, я тут от жизни отстал?

Все трое рассмеялись, и ребята, сев в машину, отправились обратно в Сидней.

– Отличный мужик! – Артём закрыл глаза и погрузился в воспоминания о прошедшем дне, на лице его играла блаженная улыбка.

– Да, и материал отличный! Мы классно поработали! – Алекс твёрдо держал руль. Он знал, что работа ещё только начинается, но был уверен в своих силах и не сомневался в своём друге. Дорога быстро стелилась под колёса автомобиля. Цель приближалась.



Глава 7. Выбор

– Ах, Австралия! Целый континент возможностей! – Тёма рухнул на кровать. – Сколько же здесь всего! Мы и сотой доли процента ещё не увидели!

– Это точно! Но тем не менее даже этого хватило, чтобы набрать 1500 подписчиков! – Алекс уже включил ноутбук и проглядывал статистику их блога.

– Серьёзно? – Тёма подскочил и подошёл к Алексу, чтобы убедиться лично в его словах. – ИИИ-хааа! – он издал победный клич и принялся исполнять какой-то диковинный танец, призванный, видимо, показать его счастье.

– Ну всё, всё. Прекрати орать! Это, конечно, неплохо для начала, но нам ещё много чего нужно сделать, – Алекс хоть и тоже был рад, но постарался сохранить хоть немного серьёзности.

– Жалко, что у нас так мало времени осталось! Всего то три дня ещё! – Артём сел на кровать и начал снимать ботинки.

– Это верно! Тут столько материала, что и за год всего не снимешь! – Алекс откинулся на стуле, закинул руки за голову и смотрел в потолок. – Надо за эти три дня успеть всё по максимуму!

– Успеть... по максимуму, – Тёма задумчиво тёр подбородок, – так, я знаю, кто нам поможет!

Алекс смотрел, как его друг в одном ботинке скачет по комнате и роется в своём рюкзаке.

– Да где же он? Ага, нашёл! – Тёма выудил со дна рюкзака блокнот в непромокаемом чехле и начал листать страницы.

– Вот! Номер Алексея! – Тёма победно вскинул руку.

– Алексея? А он то нам как поможет? – Алекс не понимал к чему ведёт его друг.

– Ну, знаешь, ты пока беседовал с интересным человеком во время лекции, я тоже не терял зря времени! И познакомился с человеком, который специализируется на тайм-менеджменте! – Артём набирал номер. – И он как раз отсюда!

Алекс, чувствуя себя очень уставшим, прилёг на кровать. В соседней комнате Тёма оживлённо беседовал с президентом бизнес-клуба. Алекса одолевал сон. Веки были чертовски тяжёлыми, но парень боролся со сном. Встреча с нужным человеком, специалистом будет полезна для их работы.

– Всё! Договорился! Алексей организовал нам встречу! – Артём, казалось, получил огромный заряд энергии после разговора. – Завтра встретимся и поговорим с этим специалистом!

– Отлично! А теперь давай спать? – Алекс зевал во весь рот. – Ты то в машине поспал, а я всю ночь за рулём пробыл.

– Ну, ты спи, а у меня теперь сна ни в одном глазу! – Артём, тем не менее, тоже прилёг.

– Конечно, ты теперь всю ночь готов не спать, – усмехнулся Алекс, услышав посапывание друга, который уснул, едва

его голова коснулась подушки.

Утром отдохнувший и полный сил и энергии Артём пытался разбудить Алекса. В тщетных попытках прошло полчаса и, понимая, что уже опаздывает, Тёма взял диктофон и блокнот и поспешил на встречу.

Прибыв на место встречи, Артём с удивлением увидел не высотное офисное здание, а небольшой гольф-клуб. На террасе возле бара сидели люди, одетые не в официальные костюмы, а в лёгкие брюки, тенниски, многие были в кепках и солнцезащитных очках.

Артём оглядел себя – джинсы чистые и не мятые, футболка, кроссовки – типичный турист.

На стойке ресепшен Артёма остановил молодой человек. Молодой человек что-то сказал на английском, но Артём не понял его из-за акцента. Администратор указал пальцем на ноги парня и отрицательно покачал головой.

– Что ж тебе надо то? Тут в кроссовках нельзя? – Артём недоумевал, чем же его внешний вид так не устроил администратора.

– Тут принята другая форма одежды! В джинсах входить не принято, – к ним подошёл ещё один человек – парень лет 25—30, высокий и широкоплечий. Белая рубашка обтягивала мощную грудь и, казалось, сейчас лопнет в районе плеч или бицепсов. Лёгкие светлые брюки и белые теннисные туфли завершали образ. – Добрый день Артём! Я – Николай, лучше просто Ник! – мужчина протянул Артёму ру-

ку и крепко пожал её. – Мы уже виделись с вами однажды. Алексей позвонил мне и сказал, что вы хотите встретиться.

– Да, конечно! Только я не подумал о дресс-коде, – Артём виновато смотрел на свои джинсы.

– Не переживай, можно ведь на «ты»? – спросил Ник и, получив утвердительный кивок, продолжил. – Я думаю сегодня можно сделать исключение.

Перебросившись несколькими фразами с администратором, Ник жестом пригласил Тёма на террасу. Присев за столик, Артём выложил перед собой блокнот и телефон.

– А вот телефон вам нужно убрать, и на беззвучный поставьте. Такие правила в этом клубе, – собеседник обезоруживающе посмотрел на Артёма.

– А почему? Я ведь думал, что тайм-менеджмент как раз и подразумевает постоянную слежку за временем. А тут, – Артём оглядел помещение и гостей за столиками, – мало того, что на стене часов нет, так и наручных. Я что-то не замечаю?

– Да, конечно, такие люди как я следят за временем, ведь время – самый главный ресурс в нашей профессии, но с опытом и профессионализмом приходит ощущение времени! Я могу с точностью до минуты назвать время в любой момент, так что нужды в дополнительных напоминаниях нет, – Ник улыбался. – И люди, которые сюда приходят, такие же, считайте это своего рода тренировкой чувства времени!

– Ого, это круто! – Артём поставил телефон в режим «без

звука» и убрал его в карман.

– Так, о чём ты хотел поговорить? – Ник взял в руку чашечку кофе и сделал глоток.

– Расскажи, пожалуйста, о тайм-менеджменте! – Тёма сразу взял быка за рога.

– Ну хорошо, – Ник засмеялся, – сразу к делу? Отличный подход! Современный мир убеждает людей в том, что необходимо извлекать из момента максимум, такая мысль заложена в большую часть рекламных лозунгов, книг о мотивации, постов в социальных сетях. Но не всё так просто. Человек ограничен временным фактором, генетическими особенностями и физиологическими потребностями, игнорирование которых может попросту навредить здоровью. Однако зачастую он не осознаёт, что большую часть собственных проблем он создаёт себе сам. Для того, чтобы успевать максимум, необходимо лишь приложить немного усилий и следовать несложным правилам, – Ник говорил спокойно и уверенно, было видно, что ему не впервой рассказывать о том, чем он занимается.

Артём слушал, стараясь ловить каждое слово – ведь нужно будет все рассказать Алексу!

– Первое. Правильное питание, здоровый сон и спорт – половина успеха. Продуктивность и чувство усталости или недомогания – несовместимые понятия. Именно поэтому спать необходимо не менее семи часов, а также наполнять свой рацион продуктами с большим количеством витаминов

и полезных микроэлементов. Дать заряд бодрости на весь день и повысить иммунитет помогут даже незначительные, но регулярные физические нагрузки, – Ник пошевелил плечами отчего рубашка, как показалось Артёму, жалобно начала трещать. – Ну, у тебя, судя по фигуре, проблем с этим нет! Давно занимаешься?

– Несколько лет, – Артёма немного смутила похвала наставника.

– Второе. Формирование списка дел. Такая привычка позволит в разы повысить продуктивность. Благодаря тому, что на каждую задачу будет отведено определённое время, появится возможность выполнения большего количества дел. Расписать свой план на день можно в обычном блокноте-ежедневнике или в заметках гаджета, постепенно вычёркивая выполненные пункты.

Третье. Схема «1—3—5». Отличный вариант для тех людей, кто впервые сталкивается с написанием списка дел. Схема позволяет ранжировать все пункты в зависимости от их значимости и срочности. Девять поставленных задач на день: одно самое важное, три среднего уровня сложности и пять мелких и незначительных. Такой способ способствует устранению чувства «вечной гонки» (постоянной спешки) и помогает сконцентрироваться на качестве выполнения того или иного дела.

Четвёртое. Отождествление понятий «важность» и «срочность». Все возникающие дела необходимо анализировать

с позиции целеориентированности. Важное дело является шагом на пути к намеченной цели, тогда как срочное – лишь требует неотложного выполнения и далеко не всегда приближает к ней. Второе зачастую только тратит ценный временной ресурс. Поэтому прежде, чем хвататься за незапланированное срочное дело, необходимо дважды подумать, насколько это целесообразно.

Пятое. Отвлечение от дела. Социальные сети, сообщения и разговоры по мобильному телефону, постоянные перерывы на кофе или чай – всё это может помешать продуктивности, ведь после таких отвлечений приходится заново вникать в работу. Однако это вовсе не значит, что нужно полностью вычеркнуть из жизни все эти составляющие. Необходимо лишь следить за тем, чтобы они не мешали работе или не вытесняли её. А звуковые уведомления мессенджеров и вовсе лучше отключить, оставив только самые важные (WhatsApp, Viber, смс телефона и письма рабочего e-mail). Если кто-то поставил лайк на фото в Инстаграм, а вы узнали об этом на несколько часов позже – ничего страшного.

Шестое. Порядок рабочего места. Офис, дом или квартира, рабочий стол или ПК – всё должно быть в порядке. Ненужные предметы отвлекают, нарушают рабочую обстановку и зачастую мешают найти что-то нужное. Это же касается и ноутбука или компьютера (гораздо легче отыскать необходимый файл, если все документы упорядочены по папкам).

Седьмое. Законный отдых и маленькое вознаграждение за успех. Оптимальный вариант – один полноценный выходной в неделю. Прогулка на свежем воздухе, хобби, просмотр сериала или фильма, отдых с друзьями или семьёй помогут на время уйти от рутинных повседневных дел и восстановить силы. Можно также поощрять себя после успешно и качественно выполненного задания (почитать новостную ленту в соцсети, выпить чай с кусочком торта и т.д.).

Восьмое. Нужно уметь говорить «нет». Здесь дело вовсе не в вежливости. Зачем взваливать на себя чужие обязанности и проблемы? Конечно, можно помочь коллеге или другу, главное делать это без ущерба для собственной продуктивности.

Девятое. Эффект «снежного кома» или лавина перенесённых на завтра дел. О фразе: «Доделаю завтра» нужно навсегда забыть. В сутках 24 часа, всё запланированное на сегодня нужно выполнить именно за это время. В противном случае количество отложенных дел будет только расти. Если причиной нехватки времени стала не лень, то лучше пересмотреть свой список дел. Существует такое понятие как «предел возможностей» – это то количество работы, которое человек может успеть сделать физически за определённый временной отрезок (без ущерба в качестве). Необходимо определить свой предел и не вносить лишние дела в список.

Десятое. Курсы тайм-менеджмента. Можно прибегнуть к помощи профессионалов, которые научат рационально

управлять временем и по-настоящему ценить его. На сегодняшний день большое количество онлайн-курсов можно найти в Интернете или обратиться в учебный центр, где проводятся тренинги, вебинары, теоретические, практические и интерактивные занятия по обучению тайм-менеджменту (как бесплатно, так и за относительно небольшую денежную сумму).

Одиннадцатое. Активное использование современных устройств и гаджетов. Стремительно совершенствующиеся технологии способны в значительной мере упростить жизнь человека и сэкономить массу времени. В домашнем быту помогут скороварки, микроволновые печи, посудомоечные машины. Всевозможные покупки или оплаты услуг можно быстро выполнить с мобильного телефона. Специалисты разработали также массу гаджетов для офиса:

- USB-подогреватель для чашки;
- устройства, блокирующие отвлекающие устройства для максимальной концентрации на работе;
- двухцветный LED-фонарик, который светится красным или зелёным цветом, сигнализируя окружающим, занят человек или нет и многое другое.

Двенадцатое. Устранение привычки браться одновременно за несколько дел. Казалось бы, это здорово экономит время, однако есть одно важное «но» – страдает качество работы, а в некоторых случаях и вовсе подобные попытки приводят к отсутствию результативности по каждому из дел.

Исключением могут стать только мелкие незначительные задачи, которые не требуют предельной концентрации внимания.

Тринадцатое. Просить о помощи – нормальное явление. У каждого из нас есть родные, близкие или друзья, которые с радостью придут на помощь в любой ситуации. Нет ничего страшного в просьбе забрать маленького ребёнка из детского сада, помочь с приготовлением ужина или, например, сходить в химчистку. У каждого человека бывает «завал» на работе, а просьба о помощи – это проявление доверия, а никак не унижение или оскорбление. Главное, учитывать не только собственные интересы, но и интересы помощника.

За всё время разговора Ник ни разу не запнулся, говорил он хоть и быстро, но чётко, структурировано, не лил воды, но и не ограничивался сухой речью. Энергично взмахивал руками в важных моментах. Артём с удивлением заметил, что, несмотря на обилие информации, запомнил он практически всё.

– Ну вот, для начала тебе вполне достаточно! А дальше никто не запретит тебе развиваться в этом направлении и совершенствовать навыки тайм-менеджмента!

– Спасибо большое, что уделил время! Я, наверное, тебя задержал? – Артём встал из-за стола.

– Ничуть! Мы общались всего 13 с половиной минут, – Ник снова засмеялся, видя недоумение на лице собеседника. – Грамотно распорядись временем, а всё остальное при-

ложится. Ник поднялся и пожал Артёму руку.

Всего доброго! – Артём попрощался и вышел из клуба, поймав напоследок недовольный взгляд администратора.

– Ну и где ты был? А как же наша встреча со специалистом? – Алекс бушевал в комнате. – Деньги унёс, еды нет, ещё и телефон не брал весь день!

– Извини, друг! – Артём опустил голову. – Ты так крепко спал, я не смог тебя разбудить утром и пошёл на встречу один.

– Что? – Алекс в изумлении смотрел на друга. – Как один? Я что, пропустил встречу?

– Ну, извини! Опаздывать было нельзя! Сам понимаешь, такой человек очень ценит пунктуальность! – Артём смотрел другу прямо в глаза. – Не злись! Я всё расскажу! Ник, так зовут специалиста, всё отлично объяснил! Так что ты почти ничего не потерял!

– Да ладно, – Алекс, грустно присел на стул, – сам виноват, не проснулся утром!

– Есть ещё кое-что, что я хочу тебе сказать, – Артём выдержал паузу. – Я не хочу возвращаться обратно! Я сегодня пока добирался до хостела решил для себя – я буду путешествовать по миру и делать материалы для блога.

– В смысле не собираешься возвращаться? – Алекс опешил. – Совсем что ли? А как же семья, друзья, не знаю, учёба? Жить то, где ты собираешься в конце концов?

– Друзья и семья никуда не денутся. Ну будем видеться

не так часто, – Артём встал и ходил по комнате. – Да и то сказать, часто мы с ними видимся? Одинаково всё равно будет выходить. А так... Ну вот что нас там держит? Любимое дело мы нашли, так к чему возвращаться к старой жизни? Чтобы опять нас затянуло в рутину? Нет, не хочу! Я всё решил! – Артём обернулся и решительно посмотрел на друга.

– Нет, я так не могу, – Алекс отступил на шаг, – такие резкие выводы – это по твоей части! Мне нужно всё обдумать!

– Алекс! Ну, о чём тут думать? – Артём сделал шаг к другу. – Там у нас ничего нет, ну ничего такого, что мы потеряем и жалеть будем!

– Всё. Стоп! Ты решение принял? Принял! Теперь дай мне время обдумать своё! – Алекс вышел из комнаты и захлопнул дверь.

Волны накатывались на берег с мягким шёпотом. Перекатывали мелкие камешки и ракушки. Алекс шёл по пляжу и размышлял о словах друга. Прибой смывал его следы, оставленные на песке. «В чём-то Тёма прав. Мы нашли то, чем хотим заниматься, то, что приносит нам не только деньги, но и радость творчества. Да кого я обманываю? Эти дни в Австралии я действительно жил, а не выживал от зарплаты до зарплаты, от пятницы до пятницы!»

Алекс обернулся, посмотрел, как волна легко смывает его следы. Вздыхнул и пошёл вдоль прибоя.

Солнце медленно опускалось в океан. Проглянули первые звёзды. Алекс поднял голову, посмотрел на огромное, усе-

янное бессчётным количеством огней небо и твёрдо направился в сторону хостела. Решение принято.

Глава 8. Ни шагу назад

– Я думал мы всё решили! – Артём мрачно смотрел на друга. – Не хочу я туда возвращаться! По крайней мере не сейчас.

– Да, решили, – Алекс спокойно выдерживал недовольство друга всё утро. – Но пока у нас нет возможности вести дела из любой точки земного шара. Нам нужна, так сказать, наша база, тайное логово.

– И что мы там будем делать? – Тёма не желал расставаться с плохим настроением.

– Ну, наконец-то, я думал ты не спросишь! Я вчера позвонил Алексею и рассказал о нашем решении.

– Так. И что он сказал? – Артём немного оживился.

– По прилёту зайдём к нему, расскажем о поездке, он посоветует, что делать дальше.

– Отлично! – Артём сел в кресле прямо, немного улыбнулся и даже подмигнул проходящей мимо стюардессе. – Он – человек опытный и успешный. Его советы на вес золота!

– Надеюсь это не сарказм, – Алекс, улыбаясь, смотрел на взбодрившегося друга. Унылый настрой Артёма порядком раздражал Алекса.

– Никакого сарказма! Я предельно серьёзен! – Артём пристегнул ремень, подчиняясь требованиям зажёгшегося табло. Алекс последовал примеру друга.

Друзья возвращались домой.

Почти весь полёт Артём проспал и только на подлёте к аэропорту в их родном городе проснулся и в ожидании приземления начал ёрзать в кресле и пытался флиртовать со стюардессами.

Алекс же, напротив, не спал весь полёт, прикидывая, о чём хочет поговорить с ними Алексей, просчитывая варианты развития событий и сценарии развития их бизнеса.

– Ну, что сразу поедem в бизнес-клуб? – Артёму явно не терпелось поговорить с Алексеем.

– Ну, уж нет! Сначала переодеться и в душ! – Алекс шёл по направлению к остановке.

– Зачем? Чем быстрее встретимся, тем лучше! Покажем как для нас важен наш бизнес! – Артём пытался убедить друга в своей правоте.

– Приходить на деловую встречу мятым и дурно пахнущим? – мы вообще-то серьёзными вещами хотим заниматься! Так что сначала себя в порядок приведём! – Алекс был настроен очень серьёзно. Артём видимо почувствовал настроение друга и согласился с ним:

– Ну, да! Ты прав! Разит от нас просто жуть! – Артём улыбнулся, и друзья втиснулись в плотный поток пассажиров, который втянул их в автобус.

Спустя несколько часов друзья встретились с Алексеем в помещении бизнес-клуба.

– Отлично выглядите! Австралийское солнце явно пошло

вам на пользу! – Алексей пожал парням руки и пригласил их присесть на кресла в зоне отдыха.

– Это точно! Впечатлений масса! Работы много и самое главное она интересная! – Артём излучал энтузиазм. Алекс пока молчал.

– Ну, что ж, не скрою, ваши амбиции и успехи мне нравятся, – Алексей улыбался, – однако вы должны понимать, что сами вы пока не в состоянии существенно продвинуться в своём деле.

– Почему вы так думаете? – улыбка сползла с лица Артёма, Алекс же наоборот посмотрел Алексею прямо в глаза с интересом.

– Энтузиазм и свежие идеи, работоспособность – это конечно очень хорошо! Но нужно ещё и многое знать о специфике продвижения своего контента! – Алексей, видя грустную мину Тёмы, поспешил развеять его сомнения. – К счастью сейчас у нас в центре присутствует человек, который поможет вам разобраться в тонкостях продвижения интернет-проектов.

– И он здесь, конечно же, не случайно? – Алекс с улыбкой смотрел на президента клуба.

– Честное слово, – Алексей поднял руки перед собой, – это просто совпадение!

Алекс и Тёма рассмеялись.

А вот и он! – Алексей поднялся с кресла, чтобы поприветствовать подошедшего к ним человека.

Мужчина был одет в серый костюм в тонкую белую полоску, белая рубашка была расстёгнута на две верхние пуговицы, брюки и туфли в тон с пиджаком завершали образ мужчины.

– Александр, Артём, знакомьтесь— Дмитрий Бауэр – интернет-технолог, рекламщик и ещё куча всего-всего. В данный момент ведёт более 10 различных интернет-проектов. В общем, на продвижении новых идей в сети этот человек собаку съел!

– Ну, сейчас конечно лучше – кофе, – Дмитрий пожал парням руки и отошёл к столу, сделать себе кофе.

– Так что вот, ребята, Дмитрий поделится с вами опытом и советами. А уж как вы ими распорядитесь – посмотрим, – Алексей встал и пошёл в сторону своего офиса.

Дмитрий вернулся с чашкой кофе и сел в кресло напротив парней. Сделав небольшой глоток, он сказал:

– Я видел ваш блог, всё очень неплохо, для начала – даже блестяще! – Дмитрий поставил чашку на кофейный столик. – Но что дальше? Как вы будете развивать канал? Как набирать просмотры и подписчиков? – Дмитрий наклонился к парням.

– Ну, мы будем снимать видео и выкладывать его на канал, а там и просмотры появятся и подписчики, – Артём недоумевал, ему казалось всё предельно простым.

– Если бы всё было так просто, то у каждого было бы по миллиарду просмотров! – Дмитрий откинулся в кресле. –

Давайте начнём с самого начала: аудитория нужна каждому человеку, который ведёт активную деятельность в сети. Если речь заходит о канале на YouTube, то тут нужно сказать о подписчиках. Чем больше людей проявляют интерес к каналу, то есть смотрят каждое выходящее видео, ставят лайки и пишут комментарии, тем более годным можно назвать контент. Отклик подписчиков влияет на популярность канала. Высокие показатели просмотров и лайков могут довести видео до вершин поисковых запросов.

– Это то понятно! Вопрос в том, какими способами привлекать зрителей? – Тёма нетерпеливо прерывал специалиста.

Дмитрий, как оказалось, был совсем не смущён и не огорчён таким развитием событий.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.