

18+

Тимур Майоров

КАК НЕ ПОПАСТЬ В ТЮРЬМУ



Тимур Майоров

Как не попасть в тюрьму

«Издательские решения»

Майоров Т.

Как не попасть в тюрьму / Т. Майоров — «Издательские решения»,

ISBN 978-5-00-518042-1

КНИГА ДЛЯ ТЕХ, КТО НЕ ВОРУЕТ, НО В ЗОНЕ РИСКА. Все, о чем здесь написано, происходит в выдуманной стране KozLandia. Все персонажи произведения являются вымышленными, любое совпадение с реальными людьми — случайно. Материал не несет пропаганды, цели оскорбить чьи-либо чувства, не претендует на искажение какой-либо информации или нарушение закона об авторском праве. Более того, цель книги — обратить внимание читателя на необходимость строго соблюдать действующее законодательство.

ISBN 978-5-00-518042-1

© Майоров Т.
© Издательские решения

Содержание

КАК НЕ ПОПАСТЬ В ТЮРЬМУ	6
ПРАВИЛО №1. БУДЬТЕ БДИТЕЛЬНЫ!	8
ПРАВИЛО №2. НЕ ВЕРЬТЕ ЮРИСТАМ	9
Конец ознакомительного фрагмента.	11

Как не попасть в тюрьму

Тимур Майоров

© Тимур Майоров, 2020

ISBN 978-5-0051-8042-1

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

КНИГА 1. КАК НЕ ПОПАСТЬ В ТЮРЬМУ

КАК НЕ ПОПАСТЬ В ТЮРЬМУ

«ЧТИТЕ УГОЛОВНЫЙ КОДЕКС!»

Остан Бендер

АВТОР ЭТИХ СТРОК ПОПАЛ В ТЮРЬМУ.

Именно это и заставило меня провести серьезное исследование и составить **СВОД ПРАВИЛ** – на примере как своем, так и тех, кто, находясь под серьезным прессом следственных органов, умудрился отделаться испугом (обычно — не ЛЕГКИМ и весьма затратным!).

Эти **ПРАВИЛА** уже многим моим друзьям и знакомым (время нынче беспокойное), **РЕАЛЬНО ПОМОГЛИ** не сесть за решетку.

К сожалению, дикий капитализм в наших странах находится в состоянии пубертата, когда игроки рынка всеми способами (в том числе мошенничеством или рейдерством) пытаются урвать себе самый жирный кусок бизнеса, и потому главной моей аудиторией я вижу честных бизнесменов – владельцев компаний и топ-менеджеров. Ведь именно они, как правило, становятся жертвами таких мерзких атак.

Юрий занимался выращиванием зерна и разведением рыбы в собственных прудах. Труд крестьянина тяжел, зависит от сезона, и важно вовремя кредитоваться. Понимая, что один не вытягивает, через знакомых вышел на неких «бизнесменов», обещавших инвестировать серьезные деньги на паях. Они более двух месяцев тщательно изучали бизнес, но потом неожиданно сказали «Нет». Владельцу удалось получить кредит и он продолжил сам. Через год он нашел более выгодные условия в другом банке и решил перекредитоваться, и вдруг был арестован «за нанесение ущерба банку», хотя вовремя платил по обязательствам.

Через два месяца пребывания в тюрьме и мучительных размышлений – «ЗА ЧТО?!?!» к нему пришли посетители... Он обалдел, узнав в них тех самых «бизнесменов». Без капли совести последовало предложение – отдавай 70% бизнеса, и мы тебя освободим...

Картина маслом, не так ли?..

В случае Руслана это был рейдерский захват крупной компании. Мошенники, приближенные к власти, с помощью следствия и суда превратили текущие обязательства компании в УЩЕРБ, за счет этого на гигантскую сумму снизили стоимость фирмы и выкупили ее.

Представьте, что Вы производите конфеты. У вас изношенное оборудование, и Ваша фирма стремительно катится вниз по всем показателям. В то же время в ситуации убыточности нет свободных средств для покупки современного оборудования.

Почесав затылок, вы нашли на рынке отличное новое оборудование и взяли его в аренду. Через полгода количество клиентов выросло в 10 раз, доходы превысили расходы (в которых и стоимость аренды) на 50%, а через два года доход компании вырос в 5 (!) раз по сравнению с тем, что было при старом оборудовании.

Компания стала ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОЙ для РЕЙДЕРОВ!

А еще через годик пришли господа в погонах и Вас арестовали за УЩЕРБ.

ВНИМАНИЕ! – ФОРМУЛА:

РАЗМЕР УЩЕРБА = СТОИМОСТЬ АРЕНДЫ НОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ ЗА ВСЕ ГОДЫ АРЕНДЫ!!!

Как Вам такая экономика?..

Помимо бизнесменов, очень полезно будет прочесть эту книгу и порядочным госслужащим на высоких должностях, от уровня руководителя департамента министерства, – на этой

позиции обычно еще не воруют, но уже подписывают (по указке свыше) серьезнейшие документы, и как, правило, попадают в категорию «мальчиков для битья».

Но даже если Вы не из этого круга, задумайтесь – если у Вас есть друзья или родственники на подобных позициях – порекомендуйте им прочесть эти ПРАВИЛА.

Не будем затягивать, ибо я точно знаю – Вы читаете эту книгу не из праздного интереса – Вы уже или сами серьезно озабочены, или Вашим близким грозят неприятности...

ПРАВИЛО №1. БУДЬТЕ БДИТЕЛЬНЫ!

«У меня есть сильная вера в дураков; мои друзья зовут её самоуверенностью.»

Эдгар Аллан По

Да, друзья, эта цитата – про меня! Я настолько был убежден в своей невинности, что недооценил тех, чьим намерением было подставить или посадить меня. Прислушайся я вовремя к некоторым сигналам, и ничего бы не произошло.

Как-то раз позвонил директор компании, с которой я подписал договор, в итоге заведший меня в тюрьму, и сообщил:

– *«Я выиграл седьмой по счету суд, по закону наша компания права!».*

– *«При чем тут я?» – не имея никакого (кроме подписи на договоре) отношения к компании, я слегка недоумевал...*

– *«Ну... так... Чтобы в курсе был...»*

– *«Процесс гражданский?»*

– *«Да»*

– *«Ок! Пока!» – на тот момент я уже около пяти лет работал в абсолютно другой сфере бизнеса и посчитал, что это стандартная гражданская рутина...*

В другой раз один из больших боссов, с которым я встречался по совсем другим вопросам, вдруг, потемнев лицом, буквально изрыгнул: – «Всех в этой фирме надо посадить, мля!..». Я напрягся, но поскольку был уверен, что договор полностью соответствует закону, даже не стал выяснять, в чем причина такого гнева. И опять со временем все забылось...

Если бы я правильно оценил тогда эти два эпизода, возможно, беда бы и не произошла...

Не будьте самоуверенны! Всегда реагируйте немедленно на такие сигналы!

ПРАВИЛО №2. НЕ ВЕРЬТЕ ЮРИСТАМ

*«Доверяй, но проверяй!»
Народная мудрость*

Вы спросите – откуда такая самоуверенность?

В-первую очередь, «благодаря» юристам той компании и их словоблудству! **НИКОГДА НЕ ВЕРЬТЕ ЮРИСТАМ ВАШЕЙ ФИРМЫ НА 100 ПРОЦЕНТОВ!**

Во-вторых, я недооценил коварство своего бывшего начальника, якобы уехавшего в тот день в командировку и попросившего меня подписать договор вместо него. Как оказалось, никуда он не уезжал...

В-третьих, я, как и другие коллеги, видел (по экономическим показателям), насколько мощный технологический рывок дал этот договор нашей компании, благодаря чему ее доходы выросли в несколько раз! Естественно, был уверен в том, что такой договор разумный человек не должен подвергать сомнению...

СЛЕДСТВИЕ №1 из Правила №2. ЗАВЕДИТЕ ГРАМОТНОГО ЮРИСТА НА СТОРОНЕ (НЕ ВНУТРИ КОМПАНИИ).

Будучи по профессии инженером, имея второе – экономическое образование – я никогда не считал профессию юриста серьезной. Главным для меня всегда было решение проблемы – и далее вопрос спускался юристам на оформление договоров.

Хорошо воспитанный и гладко выбритый начальник юридического отдела принес мне на подпись завизированный всеми причастными договор, и на вопрос – есть ли в нем какие-то риски, мотнув головой, ответил – «Нет!». Договор изначально составлял и прорабатывал он, я ему доверял как профессионалу. За подпись на этом договоре меня и посадили...

Потом этот начальничек отписался при допросе, суть показаний свелась к тому, что он вообще ничего не знал про этот договор! Благодарно, согласитесь?..

От тюрьмы он спасся благодаря родной тетушке-юристке, работавшей вице-президентом по юридическим вопросам нашей компании. Эта дамочка имела мощные связи во власти, и как потом выяснилось, помогала руководителю компании уйти от преследования и подставить меня – ведь ее муж и бывший шеф были друзьями!

ПОЭТОМУ: не верьте на 100% юристам вашей компании, держите эксперта-юриста на стороне, очень важно, чтобы он никак не был связан с главными юристами вашей компании, и все договора, которые Вы считаете ключевыми, отдавайте им на экспертизу! И платите за такую экспертизу, за бесплатно она будет некачественной!

СЛЕДСТВИЕ №2 из Правила №2. НИКОГДА НЕ ПОДПИСЫВАЙТЕ СОМНИТЕЛЬНЫЕ ДОКУМЕНТЫ.

Если же у Вас нет такого эксперта, еще раз тщательно изучите те договора, которые считаете важными, особенно с большими суммами. И если видите пункты в договоре, которые Вы недопонимаете, постарайтесь сначала прояснить это с юристами компании. Если и после этого Вас все равно что-то продолжит тревожить, постарайтесь не то что не подписывать, а даже не визировать такой договор. Обязательно доложите о своих опасениях руководителю. Если же он продолжит настаивать на визировании или подписании, сделайте это, но с комментариями по пунктам, Вас тревожащим.

В ситуации, когда Вы сами – руководитель компании, наймите в разовом порядке юриста со стороны (а лучше юридическую фирму), получите от него ПИСЬМЕННОЕ заключение по рискам договора, и если оно Вас устроит – подписывайте, если нет – заставьте ваш юротдел отработать со второй стороной договора все рискованные вопросы и найти правильные формулировки.

При этом вашим юристам необходимо сделать серьезное внушение (а возможно, официальный выговор), и если Вы увидите, что человек не поменял позицию, избавьтесь от него!

СЛЕДСТВИЕ №3 из Правила №2. БУДЬТЕ ОСОБЕННО ВНИМАТЕЛЬНЫ В СЛУЧАЕ ДОГОВОРОВ С ГОССЕКТОРОМ (КВАЗИГОССЕКТОРОМ)!

Это – особый случай!

КОЛХОЗНИКОМ его прозвали за врожденную тупость и безукоризненную исполнительность (да простят меня труженики села!) – за недостающей бутылкой посылали именно его. Усвоив с детства, что знания вполне подменяемы подхалимством, он каждую очередную звезду зарабатывал ревностным исполнением поручений сверху. Человек был лишь объектом для издевательств, игрушкой для карьерного роста, доказательства он собирал только для обвинения, любые железные аргументы в пользу подозреваемого отбрасывались и в дело не включались.

С иезуитской изоциренностью он пытался мне «пришить» нанесение ущерба квазигосударственной компании, однако в этом вопросе судья был объективен, и в приговоре четко отразил, что компания частная, иначе срок мог быть еще больше!

Прежде чем идти на сделку, заставьте ваших юристов проверить, попадает ли компания, с которой вы хотите подписать договор, под понятие «государственная» или «квазигосударственная» (это несложно), и если да – будьте особо внимательны!

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.