



Анна Новикова

Практика ТАРО-

КОНСУЛЬТИ- РОВАНИЯ

С нуля до профи



ВЕСЬ

Анна Новикова

**Практика Таро-консультирования.
С нуля до профи**

ИГ "Весь"

2020

УДК 159.9

ББК 88.39

Новикова А.

Практика Таро-консультирования. С нуля до профи /
А. Новикова — ИГ "Весь", 2020

ISBN 978-5-9573-3651-8

Вы любите карты Таро, умеете делать расклады, друзья и знакомые просят вас погадать или спросить для них совета у карт? Возможно, вы прирожденный таролог! Профессия Таро-консультанта набирает популярность, все больше людей задумываются, как монетизировать свою практику Таро. Анна Новикова – опытный таролог, известный в Таро-среде блогер. В этой книге она делится своими знаниями и рассказывает, как стать востребованным и компетентным специалистом и достойно зарабатывать на проведении консультаций с помощью карт. Если вы не мыслите свою жизнь без Таро, горите желанием помогать людям, вам нравится подобный формат работы – эта книга поможет вам вырасти – с нуля до профи. В книге дана вся необходимая информация, чтобы вы могли освоить профессию таролога. Вы узнаете: • как сформировать личный кодекс работы; • как выбрать направление, в котором вы будете специализироваться. Тематика запросов: любовь, работа, деньги, планы, здоровье, магия, духовность, смерть. Вы узнаете, как грамотно разбирать эти темы во благо клиенту и не в ущерб себе; • как оценивать свои услуги, как назначать цену за расклад в зависимости от сложности; • где искать заказчиков, как настроиться на сеанс, как вести диалог с клиентом; • как обезопасить себя во время консультации; • как продвигать свои услуги на различных площадках, онлайн и оффлайн; • как позиционировать себя и выгодно выделяться среди тарологов; • как оптимально организовать свой рабочий день, чтобы не перегорать и при этом все успевать, поддерживать себя в ресурсном состоянии. Специально для клиентов, которые находятся в поиске своего идеального таролога, в книге есть бонусная глава. Автор рассказывает, к чему быть готовым, консультируясь у таролога, на что обращать внимание при выборе специалиста.

УДК 159.9

ББК 88.39

ISBN 978-5-9573-3651-8

© Новикова А., 2020

© ИГ "Весь", 2020

Содержание

Вступление	8
Зачем вы занимаетесь Таро?	8
Зачем вам эта книга?	10
О чем книга	11
Глава 1	12
Основа работы таролога	13
Во что верить?	14
Что транслировать?	16
Откуда карты все знают?	18
Инквизитор, подружка, Бог... Двенадцать ролей таролога	20
1. Инквизитор	20
2. Исповедник	21
3. Наставник	21
Конец ознакомительного фрагмента.	23

Анна Новикова

Практика Таро-консультирования.

С нуля до профи

© ОАО «Издательская группа «Весь», 2020



Уважаемый читатель!

Искренне признателен что Вы взяли в руки книгу нашего издательства.

Наш замечательный коллектив с большим вниманием выбирает и готовит рукописи. Они вдохновляют человека на заботливое отношение к своей жизни, жизни близких и нашей любимой Родины. Наша духовная культура берёт начало в глубине тысячелетий. Её основа – свобода, любовь и сострадание. Суровые климатические условия и большие пространства России рождают смелых людей с чуткой душой – это идеал русского человека. Будем рады, если наши книги помогут Вам стать таким человеком и укрепят Ваши добродетели.

Мы верим, что духовное стремление является прочным основанием для полноценной жизни и способно проявиться в любой области человеческой деятельности. Это может быть семья и воспитание детей, наука и культура, искусство и религиозная деятельность, предпринимательство и государственное управление. Возрождайте свет души в себе, поддерживайте его в других. Именно это усилие создаёт новые возможности, вдохновляет нас на заботу о ближних, способствуют росту как личного, так и общественного благополучия.

Искренне Ваш,
Владелец Издательской группы «Весь»
Пётр Лисовский

A handwritten signature in black ink, consisting of a large, stylized initial 'P' followed by a series of loops and a final flourish.

Вступление



Зачем вы занимаетесь Таро?

Этот вопрос я задала коллегам в своем блоге. Посыпались ответы:

- чтобы найти решение;
- чтобы помогать себе и людям;
- это просто хобби;
- чтобы понять, как устроен мир, как люди в нем взаимодействуют;
- чтобы работать с ментальными установками;
- чтобы иметь основной доход;
- чтобы развиваться в том, что интересно, и зарабатывать на этом;
- чтобы заниматься самопознанием.

А что скажете вы? Подсказка: здесь нет правильного или неправильного ответа. Любой ответ – отличная мотивация для творчества, исследований в работе с картами.

Теперь другой вопрос: зачем вы консультируете на Таро?

Чтобы зарабатывать? А цены какие ставите?

Чтобы помогать людям? Красиво звучит, но подглядывать за бывшим, делать расклад на измену, смотреть по картам, что там соперница – это тоже помощь?

Чтобы находить решения проблем клиентов? Стоит ли разводиться с мужем или делать аборт – тоже подскажете?

Чтобы прогнозировать? Когда проблема сама собой решится, когда наступит счастливое будущее?.. То есть делать ничего не надо? Достаточно лишь дожждаться?

Моя самая большая и дерзкая мечта – сформировать уважительное и адекватное отношение к профессии таролога, хотя бы в русскоязычной среде. Чтобы у каждого человека в телефонной книжке были номера спецслужб, психологов и тарологов.

Но то, что происходит сейчас в Таро-среде, не вызывает доверия даже у меня, таролога. Откуда же взяться адекватному отношению у обывателей.

Бесплатные «погадашки» в один клик на Ютубе, акции-скидки-гивы на очередной авторский расклад или для проработки новой колоды. Заезженная карта дня и тридцать восьмой прогноз на коронавирус, Господи, прости.

Где во всем этом адекватность? И главное – ценность для клиентов?

Если вы встали на путь таролога-консультанта, нужно во главу угла ставить пользу для клиентов. Понимать, какая ответственность ложится на ваши плечи не только во время сеанса, но и вообще всегда.

Каждый день, когда вы позиционируете себя как таролога, дает вам шанс сформировать трезвое восприятие вашей профессии. Или снести его ко всем чертям.

Пока вы размышляете, расскажу пару слов о себе.

Звать меня Анна Новикова, мне что-то около тридцати – это на случай, если вы будете читать книгу спустя N лет после ее публикации.

Ищу карты с 13 лет, консультирую вплотную с 2012 года. Занимаюсь продвижением Таро-услуг с 2016-го. Размышляю, творю, практикую, учусь – всегда.

Самоучка до мозга костей. Автор свыше десятка книг о профессии таролога, работе с Ошо Дзен Таро – моей основной колодой.

Автор и преподаватель курса «Ошо Дзен таро». А еще автор регулярных обучающих программ для тарологов, где обсуждаются вопросы о том, как расти в профессии и зарабатывать на любимом деле.

Веду «Самый полезный Таро блог» на Ютубе. Заходите в гости – вы здесь застрянете надолго. Гарантирую.

По образованию я – журналист, окончила факультет журналистики Томского госуниверситета.

А еще мама дочки-ракеты и жена байкера.

Эту книгу я создала на основе восьмилетнего опыта консультирования. Умножайте это на высокий градус моего любопытства, дотошности, кругозора и регулярной практики.

Зачем вам эта книга?

- Чтобы стать профессиональным тарологом-консультантом.
- Чтобы зарабатывать на этом достойные деньги.
- Чтобы наладить доверительный контакт с клиентами.
- Чтобы сделать сотрудничество с ними постоянным.
- Чтобы поднять вашу самооценку как крутого и уникального специалиста.
- Чтобы отстроиться от конкурентов.
- Чтобы осознать ответственность за формирование адекватной Таро-среды и внести в это ценный вклад.

Заманчиво звучит, правда? Но есть пара ограничений. Эта книга не для вас, если вы:

- желаете прочитать, покивать, но ничего не сделать;
- ищете быстрых решений и «волшебных таблеток», как стать профи, прочитав одну книгу;
- не готовы ничего менять в своей работе из страха... эмм, да любого страха;
- ищете тридцать четвертое значение Рыцаря Пентаклей из колоды Уэйта;
- ищете 171-й авторский и суперуниверсальный расклад на все случаи жизни;
- ищете легкую методику формулировки вопросов к Таро;
- все еще сомневаетесь в своей профессии.

Эта книга сделает вам больно. Разобьет розовые очки, постучит по кумполу и раздаст лещей. Если вы не законченный садомазохист, вам вряд ли понравится.

Но если вы горите мечтой стать профессиональным тарологом-консультантом и готовы трудиться со всей ответственностью и любовью, вам сюда.

О чем книга

В первой главе вы сформируете или скорректируете мировоззрение. А на его базе – собственный профессиональный кодекс, чтобы успешно консультировать клиентов. Да не всех на свете, а ваших клиентов.

Вторая глава посвящена тематике запросов: любовь, работа, деньги, планы, здоровье, магия, духовность, смерть. Вы узнаете, как их грамотно разбирать во благо клиенту и не в ущерб тарологу.

В третьей главе дотошно разберете алгоритм консультирования. Выберите удобный формат работы – очный или онлайн. Отфильтруете ключевые потребности клиентов, какими бы туманными ни были их запросы. Взрастите главные качества профессионала-таролога и создадите портрет клиента, с которым будете работать на одной волне.

Четвертая глава посвящена заработку на Таро-консультировании. Будь вы новичок или опытный таролог, вы научитесь зарабатывать больше, чем 1000 рублей за расклад/консультацию. А также приведете в порядок свой рабочий день, оптимизируете его, чтобы не перегорать, и при этом все успевать. Получите инструкции для самопомощи с картами и без.

Бонус-глава посвящена клиентам, но во многом может помочь и тарологам. Дайте ее прочитать потенциальному клиенту, чтобы подготовить его к встрече с вами.

Читайте последовательно, так как каждая глава продолжает логику повествования предыдущей.

Но главное – применяйте на практике. Повторюсь, просто прочитать и покивать – бесполезное решение. Вы либо читаете и делаете, растете в профессии и помогаете людям. Либо возвращаете книгу на полку, в интернет-магазин с четкой мыслью «я не хочу быть тарологом-консультантом».

Маленькая просьба.

Если будете размещать отрывки из этой книги, указывайте источник и авторство. Не занимайтесь плагиатом. Не выдавайте мои труды за свои. К сожалению, я сталкиваюсь с этим все чаще.

Лучше отметьте меня в сторис или в посте. А я – отмечу вас. Так мы наладим сотрудничество, коллегиальный контакт, а вы зарекомендуете себя как профессионал, который уважает чужой труд.

Свяжитесь со мной, чтобы поделиться откликом о книге, продвигнуться на поприще таролога или просто познакомиться:

[Vk.com/anna_kassandra](https://vk.com/anna_kassandra)

[Vk.com/taro_kassandry](https://vk.com/taro_kassandry)

Insta: [@tarot_kassandra](https://www.instagram.com/tarot_kassandra)

[Youtube.com/c/аннановиковакассандра](https://www.youtube.com/c/аннановиковакассандра)

Anna.kassandra@yandex.ru

Готовы стать профессионалом? Тогда переворачивайте страницу.

Глава 1 Мировоззрение таролога



Мировоззрение – это база, на которой строится ваша деятельность. Морально-этические принципы, подход к консультированию, тематика запросов, ваша компетентность. Все это невозможно эффективно определить без сформированного мировоззрения.

Читайте вдумчиво, работайте над собой усердно.

Основа работы таролога

Во что верить и что транслировать?

Для меня совершенно очевидно, что книга о консультировании, работе с людьми, должна начинаться с мировоззрения. Причем неважно, кто работает – таролог, астролог, хиромант или воспитатель в детском саду.

Мировоззрение – это база, на которой зиждутся ментальные установки и убеждения, привычки, морально-этические нормы, условия работы и т. д.

Наблюдая за коллегами-тарологами, я сотни раз убеждалась, что мировоззрение они ставят на последнее место. Для них важнее научиться толковать карты, составлять расклады под запрос, убажывая клиента на всех уровнях. А что там с ценностью, ответственностью и этикой – это как-нибудь само...

Но в том-то и дело, что само не выходит. Клиенты все больше тиранят откровенной корыстью или наглостью: как вернуть бывшего, как склонить к сексу женатого «хахалю» и т. д.

Слава богу, тарологи понемногу расставляют границы: не гадают на здоровье, смерть, ставки, карму и магическое воздействие. Или не работают с лицами младше 18 лет.

Правда эта тенденция личных и профессиональных границ находится в зачаточном состоянии. Чаще пользователи Таро копируют чужие условия работы, не размышляя, какие убеждения и этические принципы лежат в основе этих решений.

Я и сама далеко не сразу разобралась с мировоззрением и условиями работы. Консультирую на Таро около восьми лет, но расставила жесткие рамки только в последние два года. А все почему? Потому что стремилась помочь всем и сразу. Потому что не понимала, в чем я сильна, а в чем – откровенный профан. Потому что наивно полагала, будто способна достучаться до сердца каждого клиента.

Если вы тоже так думаете, пора что-то менять. Ибо представления о себе как о всесильном тарологе ошибочны в корне.

Ваши корни – это не пройденные Таро-курсы и не прочитанные книги. Ваши корни – это мировоззрение: во что вы верите и что транслируете в своей жизни, работе, консультировании клиентов.

Я вам настоятельно рекомендую разобраться с мировоззрением до того, как вы начнете консультировать. А если вы уже консультируете и чувствуете, что буксуете, наступайте на одни и те же грабли, сталкиваетесь с неадекватными клиентами или их запросами, вам жизненно необходимо прямо сейчас определиться с мировоззрением.

Во что верить?

Не мне за вас решать, во что или в кого верить: в Бога, Вселенную, архангела Михаила, во всех индийских богов...

Но могу точно сказать, нельзя одновременно поклоняться Богу и мамоне.

Нельзя одновременно зазывать клиентов на святочные гадания и тут же праздновать кельтские праздники.

Нельзя быть православным человеком и одновременно делать ритуалы на мексиканский праздник Святой Смерти.

Это уже язычество. Язычество – низшая ступень духовного развития человека. Когда он стремился объяснить природные явления деятельностью Высших сил, наделяя их при этом низкими человеческими качествами.

Когда-то и мне было неловко признаваться, что я верю в Бога. Я заменяла слово «Бог» словом «Вселенная». Но ведь Вселенную кто-то создал, она развивается по законам, которые кто-то установил.

По-хорошему, вам следует изучить классику эзотерической литературы, Библию, особенно Новый Завет. Займитесь этим сегодня, как закончите читать главу.

Ответьте себе на два вопроса: во что вы верите и что транслируете? Только ответить нужно не головой, а сердцем.

Давайте я продемонстрирую свое мировоззрение. А вы уже решите, насколько оно соотносится с вашим.

Для начала – Бог существует. И это не бородатый дядька а-ля Зевс Кроносович (Юпитер Сатурнович), укутанный облачком, пуляющий молнии в нерадивых деток. Это единый организм, который действует по общим законам. Обойти, обмануть их нельзя.

Этот организм – не статичная система, а активно развивающаяся по закону эволюции.

Все мы, человеки, планеты, солнечные системы, галактики, иные миры – клеточки единого организма Создателя.

Движущая сила в мире – безусловная, Божественная любовь, которая ни от чего не зависит, но которую нужно сохранять и приумножать в душе. Ибо это и есть эволюция. Главная цель существования человека (и других частиц мироздания) – единство с Творцом. Все мы вышли из Бога, и все к Нему идем.

Сохранять и приумножать любовь в ходе эволюции – наша ключевая задача. Так что когда я вижу запросы клиентов в стиле «в чем мое предназначение», «каковы задачи моей души», «какие кармические задачи мне надо исполнить», без карт смело заявляю, ваша задача – научиться любить.

Научиться любить мы можем через труд, отдачу энергии, через страдания и сознательный отказ от привязанностей, которые эту любовь сводят на нет.

Любовь – это единство противоположностей: наслаждения и страдания, приобретения и потерь. Поэтому сознательный отказ от одного полюса в угоду другому – нарушение закона единства. Это сулит водопад проблем в жизни, пока человек не исправится и снова не соединит противоположности в душе.

Разумеется, страдать никто не хочет. Да и трудиться не каждый рад. Но если мы не будем трудиться, сознательно/принудительно жертвовать свои силы, время, ресурсы, энергию на совершенство, этого самого совершенства нам не видать.

Если вы еще не поняли, то Бог тоже подвержен закону эволюции и тоже совершенствуется. Собственно, если уж Он совершенствуется, как мы смеем лениться?

Любовь в душе убивают три вида привязанностей: материальные, духовные и душевные.

- Материальные – поклонение наслаждению, сексу, деньгам, телу и т. д. (уровень жадности).
- Духовные – поклонение способностям, талантам, планам, будущему (уровень гордыни).
- Душевные – поклонение благополучию, бесконфликтной жизни, «залипание/прирас-тание» к любимому человеку.

Когда человек имеет эти привязанности, он «сползает» со своего Божественного становления, совершенства души.

И главное. Это вовсе не значит, что нужно уходить в дремучий лес или горы, молиться там денно и нощно. Это значит, нужно в нынешних условиях трудиться, стремиться к большему и лучшему, но во главу устремлений ставить – единство с Богом.

Все труды и наслаждения выставлять не как личную выгоду, а как способ выразить свою любовь Всевышнему. Ведь именно Он вас создал, подготовил вам почву для трудов, душевного и физического развития. Обеспечил вас телом, окружением, друзьями, возможностями и даже занятиями с Таро и т. д.

А еще простил за тысячи прегрешений, ошибок, не только нынешнего воплощения вашей души, но и предыдущих. Раз уж ваша душа воплотилась в этом теле и в это время, значит, вы нужны Богу. Нужны, чтобы двигать эволюцию мироздания.

Что транслировать?

На базе мировоззрения вы строите морально-этические, личные принципы и условия работы.

Моя задача, как таролога, продиагностировать, где клиент «сполз» с Божественного становления. За что зацепился: за материальный, духовный или душевный уровень? И, конечно, не оставить его с этим открытием, а указать путь для исправления.

Одним словом, моя работа – это воспитание клиента, а не выдача ответов на вопросы, прогнозы «что и когда будет», советов для исполнения корыстных желаний.

Бог ведь нас тоже воспитывает, когда мы идем против эволюции. Так же как вы воспитываете ребенка, когда тот шкодит (делает то, что его губит). Вы его наказываете не ради наказания, а ради исправления, чтобы он больше так не поступал. И делаете это по-разному – словами, ограничениями, ремнем и т. д.

Когда клиент обращается с запросом, я быстро понимаю его истинные мотивы – он стремится к исправлению или к развращению, к эволюции или деградации. В первом случае клиент берет ответственность на себя и спрашивает «как?». Во втором – перекладывает ответственность на Бога, будущее, карты, третьи лица и спрашивает «когда?».

Именно поэтому я уже два года как отказалась от прогнозирования. Именно поэтому я работаю только с теми клиентами, которые принимают ответственность за свои решения, выбор, жизнь. Именно поэтому я понимаю ценность своей работы и никому ничего не доказываю.

Вот вы определились с мировоззрением и на его основе – морально-этическими принципами. А именно: что для вас приемлемо в жизни и работе с клиентами, а что – ни за какие деньги, пряники, обещания делать не готовы. Например, вы не готовы гадать на третьи лица, на смерть или здоровье, на магически-мистические воздействия. Не готовы принимать решения за клиентов. Не готовы прогнозировать, так как видите в этом риск укрепить позицию жертвы у клиента. Тем самым помешать развитию его души и жизни. А дальше формируете условия работы в деталях:

- В чем вы сильны, компетентны?
- Какие запросы готовы разбирать, а с какими – не к вам?
- К каким результатам ведете клиентов?
- В какие сроки, на каких условиях, в каком формате трудитесь?

Одна из моих коллег сильно удивилась, узнав, что я не прогнозирую. Как так, ведь работа тарологов – это прогнозы. Именно за этим клиенты и обращаются.

А вот и нет. Ко мне действительно шли за предсказаниями. Более того, даже ждали, когда они исполнятся. И ждали именно от меня, будто я ответственна за будущее клиентов.

Как только я определилась с мировоззрением, то поняла, что прогнозы бессмысленны и бесполезны. Они не обязаны сбываться, не являются гарантом ни для меня, ни для клиента. И главное – искушают клиента оставаться в пассивном состоянии. А зачем мне это все?

Я не занимаюсь прогнозированием уже два года. И знаете что? Клиенты не разбежались. Со мной остались те, кто готов меняться и менять жизнь. Приходят те, кто вдоволь послушался сказок о лучшей жизни и понял, что жизнь зависит от них самих, а не от карт, таролога, прогнозов.

Мировоззрение вам помогает не только эффективно работать с клиентами, но и с картами. Вы уже не очеловечиваете карты. Колода устала, карты врут и т. д. – это язычество, когда картон с картинками наделяют человеческими качествами с божественными требованиями.

Другая моя коллега заявила, что работает с клиентом только после одобрения от карт. Для меня это сущий абсурд!

То есть Бог привел к вам клиента для оказания помощи. Даже отказом от помощи, если запрос противоречит вашим убеждениям. А вы говорите: «Господи, погоди, я у карт переспрошу – можно или нельзя мне консультировать этого клиента». То есть воля карт (картона с картинками, отпечатанного в типографии) вам почему-то важнее воли Бога. Где логика?

Отсюда же вопрос атрибутики для таролога. Якобы без нее таролог беззащитен и рискует нахвататься негатива от карт или от клиента. Но зачем эта атрибутика, когда вы уже под защитой Всевышнего. Разве может быть что-то сильнее безусловной любви? Безусловная любовь – ваша защита.

Откуда карты все знают?

Во-первых, карты – не люди, чтобы что-то знать или говорить. Во-вторых, карты – это набор символов, которые вы, тарологи, считываете из подсознания.

Подсознание – это выход за пределы рационального, трехмерного восприятия жизни. Проще говоря, выход за пределы человеческой логики.

Уже все ученые мира доказали, что подсознание влияет на жизнь человека на 97 %. Оставшиеся хилые 3 процента сознания – это то, что мы называем логикой, взвешенными решениями, осознанностью и т. д.

Подсознание – это выход на уровень Вселенной, на высшие вибрации, если хотите. Там не действуют привычные нам слова, фразы. Это уровень чувств и символов, ощущений и образов.

Неспроста первые языки мира были полны символики. Это информация высокой плотности, сжатая до одного символа (точка, линия, фигура и т. д.). Изображения на картах – тоже символы, через которые вы считываете поток информации высокой плотности.

Почему у каждой карты огромное семантическое поле? Почему одна и та же карта в разных запросах может прочитаться по-разному? Почему ни одна карта не дает однозначного ответа «да/нет»? Потому что символ – это способ донести огромный пласт информации вне зависимости от языковой принадлежности индивидуума.

Карты Таро толкуют и в Америке, и в Японии, и в России. Выход на уровень подсознания означает выход за рамки того, что мы называем реальностью. В подсознании есть вся информация о Вселенной, мироздании, ведь мы – клеточки единого организма.

Как в гене зашифрована информация обо всем теле, так и в подсознании – вся информация о мироустройстве.

Поэтому при работе с картами так важна отрешенность (детальнее об этом в разделе «Топ качеств таролога для успешного консультирования»), чтобы своему подсознанию вы не ставили фильтр. Иначе информацию прочитаете искаженную.

Работа с картами – это не про голую интуицию. Это тоже единство противоположностей: техники и интуиции.

Техника – формулировка вопросов, умение вести беседу с клиентом, толкование карт и т. д.

Интуиция – умение считать ту самую нужную информацию из огромного семантического поля. Понять послание свыше посредством изображений на картах.

Техника без интуиции – сухой набор алгоритмов и фактов.

Интуиция без техники уводит вас в фантазии и строит воздушные замки.

Я с 13 лет работаю с Таро, и уже восемь лет – с клиентами. И тем не менее продолжаю удивляться точности, казалось бы, случайно выпавших карт. А почему такая точность? Потому что мировоззрение сформировано. Потому что мне понятны принципы мироздания. Не во всей полноте, конечно, но достаточно, чтобы отдавать себе отчет в происходящем.

А значит мне понятны истинные запросы клиентов (детальнее об этом читайте в разделе «Между „надо“ и „хочу“»). Мне понятно, как грамотно сформулировать вопрос или несколько для комплексного разбора запрашиваемой ситуации. Мне понятно, как растолковать выпавшие карты, вне зависимости от их количества и порой противоречивости значений.

Все это базируется на мировоззрении.

Именно поэтому тарологу, который работает не с запросами, а с душами клиентов, так важно иметь четкое понимание мироустройства. Иначе его работа сводится к угадыванию или однозначному «да/нет», которое не помогает ни тарологу, ни клиенту.

Мировоззрение таролога – самый важный вопрос, который я поднимаю в этой книге, и неспроста. Ведь на этот вопрос невозможно ответить парой слов за полтора часа размышлений. Мировоззрение формируется годами, в течение жизни. Я отдаю себе отчет, что со временем некоторые представления о мироустройстве у меня изменятся в соответствии с личными исследованиями, переменами извне и т. д.

Уже поэтому не стремитесь за один присест уговорить себя поверить в Единого Бога или Хари Кришну. Со временем и регулярной практикой вы будете отсеивать лишнее, как шелуху с луковицы. На собственной шкуре убедитесь, что работает и имеет смысл, а что только отнимает ваше время.

Работают ли ритуалы, магия, заговоры, порчи и т. д.? Работают. Но в нашу сложную эпоху смены Кали-Юги на Сатия-Юги (опять умные слова), смены рас, раскрытия новых принципов человеческой эволюции **слепо верить в магию и бездумно выполнять все ритуалы, забывая про ответственность, – инфантильно.**

Так же нелепо, как зрелому человеку не книги читать и заводы-пароходы строить, а учиться рисовать пальцем на песке «палка-палка-огуречик».

Новая эпоха – новые принципы. Возможно, для вас приемлемо верить в себя. Возможно – в Бога. Возможно, вы объединили в душе веру в Бога и экологичное/безопасное использование магии. Но вы должны отдавать себе отчет, чтобы ваши действия помогали, а не вредили вашим клиентам.

Это уже к вопросу подходов в работе таролога. Читайте раздел «Четыре подхода к консультированию».

Но сейчас короткое резюме.

Во что вы верите – то и транслируете. С чем работаете – то и получаете.

Верите вы в Бога, Его волю, Его законы – об этом и говорите с клиентами. Формируйте условия работы на этой вере. Так к вам потянутся клиенты, которые на одной волне с вами.

Верите вы, что человек – сам себе хозяин, вне зависимости от Бога, Его законов, заявляйте об этом. Значит ваша работа – о том, как раскрыть в себе таланты, навыки, качества, умение принимать взвешенные решения, достигать поставленных целей. За этим и придут клиенты.

Но если в вашем мировоззрении сам черт ногу сломит, то и вещать вы будете про все и сразу. У вас будет целый ворох продуктов/услуг на все случаи жизни. Контент в ваших пабликах/профилях будет обо всех мыслимых и немыслимых эзотерических дисциплинах. А главное – клиентура у вас тоже будет разношерстная.

Размышляйте, изучайте вопрос мировоззрения. Чувствуйте, что ложится вам на душу (а не на доводы разума), а что можно смело отбросить. И помните, только вы делаете выбор. Ни я, ни Бог не могут вас заставить поверить во что-то определенное.

Так же как никто не может заставить вас работать на других условиях. Так же как никто не заставляет вас сотрудничать с людьми, чье мировоззрение разнится с вашим.

Выбор за вами.

Инквизитор, подружка, Бог... Двенадцать ролей таролога

Профессионализм таролога подчеркивает не умение карты читать и составлять очередной «авторский расклад», а умение доносить до клиента запрашиваемую информацию. Говорить с ним на одном языке. Искать точки соприкосновения.

Это не один универсальный навык, а целый комплекс оных. Я выделила 12 ипостасей, которые принимает таролог во время работы. Эти роли – не выдумка, а линии поведения, которые помогают достичь взаимопонимания с клиентами.

Пройдемся по каждой роли в деталях.

1. Инквизитор

Инквизитор – это тот, кто устраивает допрос с пристрастием и без. Я уже тысячу раз говорила и писала в своем паблике о цене откровенности клиента на Таро-консультировании.

Чем полнее, яснее и внятнее клиент описывает запрашиваемую ситуацию, тем точнее и ценнее он получает ответы.

Когда клиент скрытничает, отмалчивается, надеясь сказать полуправду, а получить самую полную-преполную правду, таролог вынужден повязать кожаный фартук и раскалить клещи докрасна. Выглядит это примерно так.

– Я помогу тебе увидеть свет истины, но прежде тебе, уважаемый клиент, предстоит пройти несколько занятных процедур.

И начинается глубокое погружение в тайны клиента, да за семью замками, да в ворохе чувств, которые клиент сам не признает.

– Будут ли у нас с мужем еще дети?

– А вы хотите?

– Да, оба хотим.

– А процессом, который отвечает за зачатие, занимаетесь? Или пока только думаете, планируете?

– Пока только думаем...

Или:

– Мне нужно посмотреть одного человека. Сергей, дата рождения 01.08.1965. Семья. Дети. Работа.

– Давайте по порядку: кем для вас является этот человек? И что значат пункты «семья, дети, работа»?

– Это мой муж. Хочу знать, как у него сложится на работе?

– А кем он работает? Какие трудности в этой сфере происходят? Неспроста же интересуетесь.

(Далее следует пространное повествование о работе мужа.)

– Теперь понятно. А что касается пунктов «семья, дети»?

– Будут ли у нас еще дети?

– С этим ясно, а с пунктом «семья» что? У вас конфликты или недопонимание?

– Да нет, все нормально... Давайте опустим этот вопрос.

Или:

– Хочу обучаться работе с Ошо Дзен Таро у вас. Но у меня всего 10 дней отпуска. Не могли бы вы составить индивидуальную программу обучения?

– Программу-то составить могу, но мне нужно знать ваш уровень владения картами, и какие темы вам актуальны для интенсивной проработки?

– Знаете, я нацелена на саморазвитие, вопросы предназначения, для чего я пришла в этот мир, какова моя миссия?..

– А как вы понимаете все вышеперечисленное? Уж очень общие понятия...

– Ну, в общем, мне хочется делать расклады для себя.

– Мой курс составлен строго по определенным темам. Все мои ученики работают с раскладами для себя или с запросами от клиентов. Я не могу составить вам программу без учета каких-либо тем. Обучаться Таро с помощью техник, методик без привязки к конкретной теме (любовь и отношения, духовные вопросы, деньги, работа и профессия) – просто бессмысленно.

– Спасибо, я подумаю.

Вот уже восемь лет плотного консультирования я убеждаюсь – клиенты не знают, чего хотят. Точнее хотят-то они «духовности», «саморазвития», «предназначения-миссии», «счастья», но как это должно выглядеть конкретно – не знают.

В таких случаях я чувствую себя инквизитором, что клещами вытягивает информацию из клиента. Да не пытки ради, а взаимопонимания для.

Такая предварительная «пытка» составляет 70 % успешной консультации. А точнее:

- четкого видения проблем клиента (чего он хочет?);
- понимания мировоззрения клиента (во что верит, как воспринимает себя/свои проблемы и т. д.);
- поиск направлений для работы над собой (к каким целям идем? Как решаем вопросы?).

Чтобы провести сеанс достойно, расспрашивайте клиента в деталях, чего он хочет. Или пригрозите, что вам придется готовить клещи, дыбу, кипящий котел...

2. Исповедник

Вторая по энергозатратам роль таролога. И дело не в том, как в считанные минуты отложить клещи и сменить кожаный фартук на чистую рясу, а мрачное подземелье – на исповедальню под церковным куполом.

А в том, чтобы соблюдать профессиональную и человеческую этику, которая выражается просто: «Не осуди».

Выслушивать стенания женщины, которая сделала аборт из-за расставания с возлюбленным. Или оправдания за измену мужу с братом/сватом/лучшим другом и т. д. Или нытье по типу «как все плохо, когда оно уже закончится?».

Такое не каждый выдержит, согласны?

Профессиональный таролог не самоутверждается за счет ошибок клиента. Не гордыней блещет, вопрошая во время исповеди: «Да как вы смели? Да вы из ума выжили?» А хладнокровно, бесстрастно выслушивает откровения клиента и самое главное – не имеет своего мнения.

В том смысле, что таролог – лишь проводник информации свыше, а не судья.

Его задачи: диагностировать, поставить ориентиры, назначить душевное лечение. Доказывать правоту, давить на клиента, поливать грязью – это за пределами работы.

Клиент пришел на исповедь, а не в зал суда. Учитывайте это, коллеги.

3. Наставник

Я почти 10 лет работаю с клиентами, а только в прошлом году осознала, что не консультирую, а наставляю, сопровождаю.

О чем речь? О том, что таролог как таковой и наставник, он же коуч – разные профессии, хотя их можно совмещать. Таро-консультирование и тотальная проработка всех проблем клиента – не одно и то же.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.