

рассказ

На 127-й странице.

Предыстория

Дороги,
которые
мы выбираем

Павел Крапчилов

18+

Павел Крапчитов
На 127-й странице.
Предыстория. Дороги,
которые мы выбираем
Серия «На 127-й
странице. Фантастический
авантюрный роман», книга 2

<https://litres.ru/63590437>

SelfPub; 2026

Аннотация

«Простота хуже воровства» — этот горький урок биржевой игры Андрей запомнил на всю жизнь. Но самые важные уроки преподнес ему маленький внук, который просто хотел рисовать. Ведя карандашом по бумаге, Андрей не замечал, как на листах рождается нечто большее, чем забава: там жили десятки персонажей со своими радостями и бедами.

Искусство не спасает от болезней, усталости и одиночества. Но иногда оно становится тем самым мостом, по которому приходит помощь — уже после того, как мост перестал нуждаться в самом себе.

Трогательная история об отцовстве, неоцененном даре и тихом чуде, которое мы называем судьбой.

Рассказ является приквелом к роману "На 127-й странице".

Содержание

Глава 1. Простота хуже воровства	5
Глава 2. Второй дан	8
Конец ознакомительного фрагмента.	9

Павел Крапчитов

На 127-й странице.

Предыстория. Дороги, которые мы выбираем

Глава 1. Простота хуже воровства

Торговля на бирже полна простых путей. Они манят. «Всё гениальное — просто», — говорит себе новичок. В тот момент он, очарованный раскрытыми только для него перспективами, не думает, почему этой простотой не воспользовались другие, почему не слышно о сотнях и тысячах обогатившихся таким образом.

Покупай дёшево, продавай дорого. Так звучит один из простых путей. С этим утверждением трудно спорить. Только у новичка в голове эта фраза ошибочно трансформируется в «покупай внизу, когда цены упали, и продавай сверху, когда цены выросли».

В эту ловушку попался четыре года назад Андрей Порошин, сокращённый с должности системного администратора, на которой он трудился последние несколько лет. Высшее техническое образование не спасло его от ошибки. Навы-

ки работы с цифрами подтолкнули его к использованию популярного в биржевой торговле технического анализа. Прошёл целый год прежде, чем Андрей понял, что все утверждения технического анализа не являются ни аксиомами, которые верны сами по себе, ни теоремами, которые можно доказать. Это всего лишь гипотезы, подтверждённые успехами отдельных трейдеров. Те же люди, на чьём примере технический анализ дал осечку, скромно молчат, стыдясь полученных убытков. Всё как в известной шутке:

Вопрос: Почему дельфины всегда подталкивают утопающих к берегу?

Ответ: Потому что те, кого они отталкивали от берега, уже никому, никогда и ничего не расскажут.

Правило «покупай дёшево, продавай дорого» Андрей понял так же, как и многие другие новички. От необратимых потерь Андрея спасла врождённая осторожность, а, возможно, быть более осмотрительным его заставил возраст. До пенсии оставалось всего несколько лет. Первое время выбранная стратегия приносила прибыль. Но однажды цены упали. Андрей сделал покупку, а рынок, усмехнувшись, продолжил свой путь вниз. Такое бывало и раньше, но цены быстро разворачивались и шли вверх. В этот раз всё было по-другому. Цены шли вниз один день, потом ещё день и ещё день. После этого Андрей всё же решил закрыть сделку, продав свои приобретения с убытком.

Андрей не стал расстраиваться, ведь он получил новые

знания, заплатив совсем небольшую цену. Урок был в том, что вся его прибыль, полученная ранее, была съедена всего лишь одной неудачной сделкой. Андрей остановил свою торговлю и решил проверить, является ли его случай единичным. Выяснилось, что эта ситуация повторяется с завидным постоянством. Череду успешных сделок, когда покупки были сделаны внизу, а продажи вверху, приносила прибыль. Но потом наступала перемена настроений на рынке, и цены начинали двигаться вниз, что приносило убыток, который значительно превышал всю ранее полученную прибыль.

Покупай дёшево, продавай дорого. Оказалось, что для данного правила подходит не «Всё гениальное — просто», а другая крылатая фраза: «Простота хуже воровства».

Эта история заставила Андрея поступать по-другому. Игнорировать короткие движения на рынке и ловить длинные. А поймав, оставаться в этом длинном, продолжительном движении как можно дольше. Работа по новой «формуле» стала приносить стабильный доход.

Но то ли из-за осторожности Андрея, то ли ещё по какой-то другой причине этот доход был недостаточно большим, чтобы можно было жить на него как на зарплату. Отправленные в разные компании резюме оставались без ответа. Резюме, размещённое на сайте по трудоустройству, просматривали многие, но приглашать на собеседование не торопились.

Глава 2. Второй дан

Чтобы повысить свои доходы, Андрей стал работать инструктором в местном спортивном клубе. Второй дан по айкидо негласно позволял ему это делать, а руководству клуба было плевать, есть у него соответствующее образование или нет. В клубе были свободные часы для занятий в зале для общих упражнений, и Андрей помог им их заполнить. Плату за занятия брал спортивный клуб. Андрею доставалось десять процентов от того, что занимающиеся вносили в кассу клуба. Такая работа Андрею нравилась. Три раза в неделю, по две тренировки по полтора часа, одна за другой. Сначала — с детьми, потом — со взрослой группой. На каждой тренировке Андрей старался больше показывать технику, чем рассказывать. Получалось три часа передвижений, бросков, кувырков и ударов. К концу тренировки со взрослыми он чувствовал себя счастливым, но дико уставшим. Выходом было меньше двигаться самому, лишь наблюдая за учениками и покрикивая на них. Но так было неинтересно. Решение пришло неожиданно.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.