

О чем молчит Баффет?

СТРАТЕГИЯ ПОБЕДИТЕЛЯ РЫНКА АКЦИЙ



КАК ПОБЕЖДАТЬ НА ФОНДОВОМ РЫНКЕ

МАКС ПРАЙС

16+

Макс Прайс

Стратегия победителя

рынка акций

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=63068936

SelfPub; 2025

Аннотация

Если бы хоть кто-то хотел, чтобы вы быстро разбогатели на фондовом рынке, вы бы не теряли на нем деньги. Эта книга – попытка начать с правды. Любой бизнес, любое дело, в том числе и инвестирование – это бизнес с высокой конкуренцией и высоким уровнем риска. Такова правда. Даже профессионалы с большим опытом теряют деньги, чего уж говорить об обычных людях. Эта книга – надёжный фундамент верных принципов, которые станут вашим подспорьем в этом состязании.

Содержание

Предисловие	5
Глава 1.	12
Глава 2.	22
Конец ознакомительного фрагмента.	25

Стратегия победителя рынка акций

© Макс Прайс, 2025

Предисловие

В 2008-м я вновь переступил порог брокерской фирмы. Ранее я уже пробовал инвестировать (это я так считал), вложив все свои скромные сбережения в двадцать или тридцать акций российских компаний. Тогда я был уверен, что выбираю акции со знанием дела, вкладывая только в перспективные отрасли, в надежные компании или что-то в этом духе. Энергия нужна всегда. Именно так я размышлял, покупая без разбора акции энергетических компаний. Без связи никуда. Надо купить телекомы. Примерно так я составлял свой портфель акций, которые однажды должны были принести мне хорошую прибыль. Я не думал ни о ценах акций, ни даже о дивидендах, и уж тем более ничего не слышал о фундаментальном анализе. Зато я был абсолютно уверен в том, что акции – это вам не Форекс. Потерять деньги на фондовом рынке нельзя. Акции – это же часть бизнеса, не что-то эфемерное. Плюс ко всему, я уже успел узнать, что такое Форекс в России, потеряв в одной из «кухонь» (это я тоже узнал слишком поздно) небольшую сумму. Хорошо, что я достаточно быстро пришел к выводу, что с валютными спекуляциями мне не по пути, и устремил свой пылкий взор на фондовый рынок.

Как вы уже, наверное, догадались, на фондовом рынке меня тоже ждало небольшое разочарование. Было это незадол-

го до кризиса (2008—2013). На фондовом рынке потерял я не больше десяти процентов от своего портфеля, но и этого оказалось вполне достаточно, чтобы побыстрее свернуть это, как мне показалось, не менее рискованное дело, чем Форекс, и забрать свои денежки с брокерского счета.

Спокойно я сидеть не смог. Уже через несколько месяцев я переступил порог другой брокерской фирмы, имея на пластиковой карточке все те же сбережения, за минусом предыдущих потерь. Я надеялся, что инвестиционный консультант этой брокерской фирмы скажет мне правду – они-то должны все знать! – и отговорит меня от того, чтобы вкладывать деньги в акции в этом году, а может быть и в следующем. То есть, с одной стороны, тяга к фондовому рынку уже крепко сидела во мне, и я вновь хотел покупать акции, но интуиция подсказывала мне, что рынок вот-вот должен рухнуть. Для меня самого эта ситуация была нелепой. Я не провидец и никогда им не был, но почему-то я доверял своей интуиции.

Когда я увидел перед собой совсем молоденькую девушку, она то и была консультантом брокерской фирмы, в неприлично короткой юбке, я решил, что чего-то не понимаю в этой жизни. Именно она, а не дедушка с бородой, должна была мне посоветовать, куда вложить мои деньги. Ее внешний вид и молодость, конечно, тоже повлияли на мое решение отказаться от инвестиций в этом году, но лишь отчасти. Привело меня в эту компанию желание узнать, а знают ли они, эти люди, профессионалы мира инвестиций, что не сто-

ит сейчас покупать никаких акций?!

Когда я наблюдал за движением акций несколькими месяцами ранее, меня поразила сильная волатильность рынка. Тогда я не был даже знаком с этим понятием. Это наблюдение вкупе с интуицией поселило во мне абсолютную уверенность, что скоро должно что-то произойти. Нечто глобальное. Это была не просто волатильность. Как будто в движениях акций, в этих колебаниях, было нечто особенное на этот раз.

Тем временем, девушка, хлопая своими, признаюсь, красивыми глазками и мило улыбаясь, презентовала мне несколько популярных паевых инвестиционных фондов. Рассказывала она долго, листая какие-то презентации, а я почти не слушал ее. Видимо, энтузиазм с каждой минутой угасал не только в моих глазах, но и в ее, поэтому она поспешила завершить презентацию.

– Какой фонд Вам больше всего понравился? – робко спросила она.

– Если честно, они все интересны, – слукавил я.

– Тогда, может, для начала выберем этот и этот?

– Вы знаете, у меня есть один вопрос...

– Да?

– Что будет, если рынок рухнет?

Глупый вопрос. Было очевидно, что в таком направлении девушка даже не размышляла, а если б и размышляла, то ей было бы абсолютно безразлично, что там будет с купленными

ми мною ПИФами – она бы просто продала мне этот продукт, получила бы свои комиссионные и, наверное, пошла бы пить вкусный кофе со своим счастливым боссом. Вот и все. Правда в том, что здесь (на фондовом рынке и, в целом, в деле зарабатывания денег) каждый делает свое дело, получает свою долю прибыли, а там хоть трава не расти. Девушка лишь открыла рот. Ей нечего было сказать. Это читалось в ее глазах.

Я покинул это заведение без ответа. А потом случилось то, что должно было случиться. Через несколько недель фондовые рынки всех стран обрушились один за другим. Большинство пайщиков, инвесторов, и, возможно, других участников рынка не только в России потеряли огромные деньги, надолго позабыв про желание инвестировать. Всем пришлось не сладко.

Да, конечно же, я был рад, что ничего не купил. Как минимум я сохранил свои деньги. Когда я выходил из этого заведения в тот день, я думал, что был на тот момент самым умным человеком на этой планете, раз отговорил сам себя от инвестирования перед бурей. А они все – глупцы. Наверное, это так и было, по крайней мере, мое самолюбие так считало. Но, как я понял по прошествии многих лет, глупцом был я. Кризиса не нужно было бояться. И правильная постановка вопроса должна была звучать не «я куплю, и рынок рухнет», а «когда он рухнет, я должен, просто обязан купить».

Тогда бы и весь смысл моего вопроса терялся. Иногда,

чтобы хоть что-то понять самому, нужны долгие годы. Нужно задавать правильные вопросы и находить правильные ответы, и желательно находить ответы самому. Большая проблема заключается в том, что, к сожалению, никто, кроме вас самих, не найдет правильные ответы. Дело даже не в том, что правду скрывают – хотя я до сих пор в этом уверен, – а в том, что правда – она как с этим вопросом из одного сериала: всегда где-то рядом, но при этом все время ускользает от нас.

Если бы хоть кто-то хотел, чтобы вы быстро разбогатели на фондовом рынке, вы бы не теряли на нем деньги. Инвестирование – это тоже бизнес. И, как и в любом бизнесе, здесь тоже можно как заработать, так и потерять деньги.

Эта книга – попытка откровенно поговорить об инвестициях, о рынках. Также, в какой-то мере и для самого себя, я хочу сформулировать принципы, которые я считаю верными на пути к успеху в этом деле.

Эта книга – еще и попытка начать с правды. Не нужно питать иллюзий. Любой бизнес, любое дело, в том числе и инвестирование, – **это бизнес с высокой конкуренцией и высоким уровнем риска.** Такова правда. Даже такие профессионалы, как Питер Линч, ошибаются и теряют деньги, чего уж говорить о нас, простых обывателях, частных инвесторах.

Эта книга, надеюсь, станет надежным фундаментом верных принципов, которые станут вашим подспорьем в этом

состязании. Как бы банально это ни звучало, но все мы, погружаясь в океан фондового рынка, начинаем конкурировать с акулами, хозяевами океана. Это неочевидно, но это так. И чтобы в нем выжить, нужно не дать себя съесть. Нет, конечно, фондовый рынок – это не то место, где это происходит в прямом смысле этого слова. В целом, это очень даже спокойное и благоприятное для извлечения прибыли место. Если следовать принципам из этой книги, и прежде всего здравому смыслу, вы избежите многих ошибок. Я просто хочу сказать, что внешнее спокойствие и даже безобидность фондового рынка и есть некая его скрытая опасность. Очень легко потерять бдительность, особенно в периоды бычьего рынка, когда акции растут изо дня в день, как на дрожжах, и всеобщая эйфория захватывает всех, даже опытных дельцов. В такие моменты все пребывают в восторге от бесконечно растущих цен. Но мы должны как раз в такие периоды эйфории помнить о том, что рано или поздно кто-то должен будет заплатить за весь этот бал. И наиболее вероятно, что это будут не они, акулы рынка, а мы.

И вот что я еще хочу сказать. Не нужно рассматривать эту книгу как свод правил ради свода правил. Наверняка вы сами уже пришли ко многим выводам, озвученным на страницах этой книги. Эта книга не столько о принципах и правилах, сколько о призыве к размышлению. И еще больше – призыв трезво оценивать свою ситуацию и свои возможности.

Есть хорошая фраза, которая относится не только к покеру, но вполне уместна и в инвестировании: «Если, играя в покер, ты оглядываешь всех игроков за столом и не можешь понять, кто из них лопух, значит, лопух — это ты».

Глава 1.

Главный враг на рынке – это я сам

Именно такой принцип мы должны принять на вооружение. Я знаю, что многие читатели сейчас возмутятся. Как так? Я сам себе враг? Да, возможно, я не идеальный инвестор, но я делаю все, чтобы принимать разумные решения. Да, и я абсолютно не виноват в таких непредсказуемых событиях, как внезапный обвал рынка или пандемия. Такие вещи никто и никогда не сможет предсказать. Полностью согласен. Я тоже не могу этого предсказать. Можно, конечно, предполагать, как это случилось со мной незадолго до кризиса в 2008-м, но все же кризис мог бы и не случиться, или случиться гораздо позже, и это могло быть обыкновенным совпадением, случайностью. Но речь совсем не об этом. Очевидно, что предсказать поведение рынка практически невозможно. Все, что в наших силах, – это перестать переживать о том, что сегодня ваш портфель из-за обвала подешевел на сколько-то процентов. И, конечно же, стараться покупать дешевле. Конечно, есть и другие моменты, например, это то, какую стратегию выбираю я сам относительно своего портфеля, но сейчас речь не об этом.

В этой главе я хочу поговорить о готовности принимать риск. Именно в наших силах – держать себя в руках при неблагоприятных ситуациях на рынке. Сейчас я говорю это совершенно спокойно. И также спокойно реагирую на любые движения рынка. Меня вряд ли будет волновать, даже если весь рынок рухнет настолько, что акции превратятся в ничего не стоящие фантики от конфет. Хотя бы потому, что я считаю, что сделал все возможное еще на стадии принятия решения, ответив на большинство важных вопросов – входить ли в рынок или нет, по какой цене я готов купить тот или иной актив, каким я вижу будущее компаний, в которые решил вложить свои деньги и т. п. Как только я вошел в рынок, переживания по поводу того, что произойдет, – бессмысленны. Более того, и вам это подтвердят многие опытные инвесторы: эти переживания в большинстве случаев и приводят к потерям.

Паника, чувства и переживания – враги инвестора. Если вы не готовы к тому, что можете потерять все, что инвестировали, вы с большей вероятностью потеряете, чем тот, кто морально готов к любому повороту событий.

Много лет назад я не был таким. Я не умел мириться с потерями. Когда какая-то акция из моего портфеля сильно теряла в цене, меня одолевала паника. Я не знал, что делать. Продавать? Продавать я не хотел: эта мысль причиняла мне невероятные страдания. Поэтому я каждый день смотрел в монитор с надеждой, что акция вновь начнет расти в цене.

Я называл себя дураком, который влип в «плохую» акцию. А она снова падала, причиняя новые страдания. И так продолжалось до тех пор, пока я, потеряв всякую надежду на положительный исход моей авантюры с этими акциями, не решился на продажу. Все. Я вздыхал с облегчением. Худшее позади. Я это сделал, я смирился с потерей. В дальнейшем я буду действовать осторожней! Как все советуют, я ограничил свой убыток. Хм, смешно. А через несколько дней акция не только возвращалась к прежней цене, но и начинала безудержно расти, преодолевая все новые и новые невероятные вершины. Тогда я начинал страдать вдвойне. Я не только сбросил акции сам, но и упустил огромную прибыль! Как я мог? Это была «хорошая» акция. Надо было лишь немного потерпеть!

Уверен, что это знакомая история для многих. Конечно, никто не любит терять деньги. Я сам не понимал, откуда у меня такие чувства и что с этим делать. Именно поэтому очень часто мы – враги самим себе. Даже опытным инвесторам не просто в периоды обвалов и всевозможных кризисов оставаться, так сказать, в здравом уме. Ведь когда что-то стремительно дешевеет, начинает казаться, что для этого есть веские причины. Возможно, кто-то где-то обладает информацией о том, что все не так радужно, как мы думаем, и пора уходить с рынка, пока все не накрылось медным тазом. Это может оказаться правдой, а может и нет. Все, что мы сможем сделать, если такое случится, – не переживать, а

действовать строго в соответствии со своей стратегией. Когда вы входите в рынок, вы сразу должны смириться с любыми рисками. Иначе фондовый рынок – не для вас. Про стратегию мы поговорим в последующих главах, но на первом месте – самообладание.

Меня больше всего смущает фраза одного пожилого инвестора (вы его знаете) о том, что рынок будет расти всегда. Возможно, он прав, возможно нет, я не в курсе. Может, будет расти, а может и нет. Но готовы ли вы будете смириться с тем, если вдруг все изменится, и мы окажемся в медвежьем рынке, который растянется на десятилетия? Думаете, такой сценарий маловероятен? Стоит лишь появиться даже небольшому намеку на новую мировую войну, и я уверяю вас, медвежий рынок на долгие годы обеспечен, если от него вообще что-то останется. Правда, и без этого предостаточно других примеров. Я даже не представляю, что чувствуют сегодня те люди, которые до сих пор держат акции банка ВТБ, купленные в 2007-м. Акции банка упали в цене более чем 5 раз с момента размещения на бирже. Вопрос этой главы – и я специально хочу еще раз акцентировать внимание – не в том, продавать или держать (об этом мы тоже поговорим, но позднее), а в том, что нужно всегда быть готовым морально к любому развитию событий. Даже если вы уверены в своем решении, вы все взвесили, все просчитали, и ваше вложение кажется правильным, всегда остается шанс, что рынок пойдет против вас. Таков рынок. На него влияет слишком много

вещей, а особенно – новости.

Природа рынка до сих пор остается загадкой. Но если вам порой кажется безумием, что некоторые акции оцениваются в размере, превышающем столетнюю прибыль, – скорее всего, это и есть безумие. Еще больший парадокс заключается в том, что вы вряд ли найдете вразумительный ответ, зачем люди покупают такие дорогие акции. Это рынок. Наблюдайте за ним, возможно, некоторые ответы все-таки найдутся.

Например, есть такой важный фактор как «скорость реакции» владельцев бумаг на те или иные события. В 2015-м я занимался покупкой т. н. «мусорных» облигаций. На самом деле они так не назывались. Никто их так не называл, но сути это не меняло. Это были мусорные облигации. Это были облигации мелких, средних и даже крупных российских банков. Которые, как мы знаем, в скором времени стали лопаться сотнями, а те, что не лопались сами, прикрывал ЦБ. Не нужно быть семи пядей во лбу, чтобы, например, понять, что «Бинбанк» – почти труп. Но ставки купонов были хорошими, поэтому я покупал такие облигации. Я тщательно следил за всеми новостями, чтобы не проглядеть любой тревожный звоночек и начать скидывать все свои мусорные облигации, фиксируя прибыль. И такой звоночек раздался. В новостях сообщили, что пропал президент банка «Пересвет». Этой новости мне было достаточно, чтобы начать продажу. Моментально я продал все имеющиеся у меня облигации этого банка. Я, разумеется, не был первым. Об-

лигации уже успели потерять около 5%. Мне было все равно, уж лучше поверить в то, что президенты так просто не исчезают, чем надеяться на лучшее. Я продал эти облигации с потерей. В этот же день я продал все остальные мусорные облигации других банков из своего портфеля бумаг, потому что становилось очевидным, что это лишь начало конца. Но вопрос не в этом. Облигации «Пересвета» не сразу потеряли почти всю свою стоимость. И этот факт косвенно подтверждает мысль, что иногда даже самым нелепым движениям цен есть объяснения. Скорость реакции. Частным инвесторам порой легче отреагировать, чем крупным финансовым институтам. Именно этим можно объяснить незначительное падение облигаций «Пересвета» в первые несколько дней после такой новости. Чтобы крупным игрокам избавиться от большого объема этих облигаций, нужно некоторое время. Кто-то должен принять это ответственное решение, ведь наверняка нужно будет зафиксировать приличный убыток. Кто-то должен будет отвечать за последствия. Мне же гораздо проще, как и любому индивидуальному инвестору, который самостоятельно ведет торговлю и не вкладывает свои деньги в ПИФы. Отчитываться не нужно – решено, значит продано. Причем продано быстро. И потом, большой пакет крупному держателю продать при таких новостях по хорошей цене вряд ли получится.

«Главный враг на рынке – это я сам». Это утверждение верно также потому, что до тех пор, пока вы не в рынке и

ваши деньги спокойно лежат на банковском депозите, вы не можете совершить ошибку. Разве что главной ошибкой будет само размещение денег на банковском депозите. Здесь уж точно нет никакого риска, как и надежды на хорошую прибыль. Не очень-то вдохновляют проценты по вкладам в размере 4 или чуть больше процентов годовых.

Как только вы оказываетесь в рынке, у вас появляется шанс как приумножить свой капитал, так и потерять. Иногда рынок как будто подшучивает над нами. Стоит только купить какую-нибудь акцию по весьма привлекательной цене, как она сразу же дешевеет. Вы смотрите каждый день на график замороженными глазами, а он стремится все ниже и ниже. В такие нелегкие периоды многим инвесторам мерещатся так называемые «кукловоды». Многие люди всерьез верят в их существование, иначе каким образом можно объяснить сильные, а порой просто необъяснимые падения акций компаний, которые по всем фундаментальным признакам не должны стоять так дешево. Кто-то играет с частными инвесторами, заставляя нервничать, переживать, а самое главное – скидывать такие акции по дешевке. Я не знаю, насколько это близко к правде, и вряд ли узнаю. Да и если б это было правдой, этот факт вряд ли чем-нибудь мне помог.

А вот бездумное следование различным теориям, догмам, устоявшимся нормам относительно стратегии поведения на фондовом рынке может привести к серьезным убыткам. В этой главе я не буду затрагивать тему разницы понятий и

стратегий спекулянта и инвестора несмотря на то, что подобные правила зачастую используют именно спекулянты. Одно из таких правил гласит, что убытки нужно ограничивать. Вопрос даже не в этом правиле, а в методе его реализации. Как правило, для этого советуют использовать так называемые стоп-ордера, которые срабатывают автоматически по достижении акцией определенной цены. Тем самым вы, в теории, ограничиваете себя от больших потерь. Я не считаю этот инструмент правильным и нужным для себя. И я абсолютно уверен в том, что это правило обчистило карманы рядовых инвесторов больше, чем какие-либо другие правила и рыночные стратегии вместе взятые. Иногда рынок бывает настолько волатильным, что легко пробивает все мыслимые и немыслимые уровни, заодно приводя в исполнение такие ордера на продажу. Раз за разом люди реализуют мелкие убытки, которые рано или поздно выливаются в крупные потери. Я готов более охотно поверить в то, что это правило придумано кем-то только для того, чтобы люди теряли деньги, чем в то, что у рынка есть кукловоды. Падения рынка на 10 и более процентов бывают настолько часто, что отбивают у меня всякое желание использовать стоп-ордера для ограничения убытков. И хотя я не верю в кукловодов, но предположение, что большие игроки могут видеть ваши так называемые стоп-ордера, выглядит не таким уж неправдоподобным. Вряд ли мы узнаем об этом.

Использование стоп-ордеров мне напоминает медленную

смерть. Как вы знаете, в мире дикой природы хищники не всегда могут одолеть крупную добычу. Очень часто жертве можно нанести достаточное количество мелких ран, чтобы она, медленно истекая кровью, ослабла и сдалась. Так и на рынке, мелкие потери не заметны. Вроде бы вы спасаете себя от больших потерь, но волатильность рынка просто как опасный хищник медленно и верно уничтожает ваш капитал.

Иногда мы не умеем держать себя в руках. И, пожалуй, мы подошли к самому главному в этой главе – к своим чувствам. Все знают, что такое страх и жадность. Как говаривал один известный инвестор, «жадность – это хорошо». В какой-то мере жадность нам должна помогать, но все эти фразы больше напоминают правила из разряда «пить колу – вредно» и т. д.

По-хорошему, эти два состояния должны нам помогать зарабатывать деньги, но на практике получается наоборот – мы теряем деньги. Страх и жадность настолько часто диктуют нам свои условия, что мы невольно подчиняемся им. Но еще хуже – когда вместо жадности нас одолевает страх. Вместо того, чтобы покупать внезапно упавшие в цене акции, мы боимся, что они упадут еще сильнее, хотя всего лишь пару дней назад мы охотно покупали их же по высоким ценам. При этом вы знаете, что никаких негативных новостей не было, компания чувствует себя прекрасно, так почему бы не купить ее акции по более выгодной цене? В теории это выглядит просто. На практике, большинство инвесторов при

падении цены будут смотреть на это падение со стороны. Подчеркну – я говорю о тех случаях, когда инвестор знает, что никаких серьезных причин для резкого падения цены конкретной акции конкретной компании не было: компания чувствует себя прекрасно, отчетность хорошая, прибыль не уменьшилась и прогнозы оптимистичные. Но несмотря на все это, резкие падения цен акций действуют на людей завораживающе. Очень не просто заставить себя купить подешевевшие акции. Зато когда рынок начинает безудержно расти, большинство инвесторов накидываются на стремительно дорожающие акции как на горячие пирожки. И в этой гонке порой нет предела безумию.

Чтобы выходить победителем в этой большой игре, нужно заранее устанавливать для себя справедливую цену той или иной акции, выше которой вы лично не готовы покупать, чтобы не происходило. Об этом мы поговорим позже. А сейчас давайте еще раз повторим – мы сами совершаем ошибки, даже если кажется, что во всем виноват рынок, который ведет себя не так, как нам этого бы хотелось. Именно поэтому мы сами себе враги. Ни рынок, ни обстоятельства, ни случайный кризис. Анализируйте свои поступки и чувства.

Подытожим эту главу такой фразой: «Продавай жадным, покупай на страхе и будь при этом хладнокровен, как аллигатор».

Глава 2.

Не слушайте никого

Я не о том, что нет разумности в словах других инвесторов. Но, черт побери, даже профессионалы ошибаются. Возможно, они ошибаются даже чаще, чем непрофессионалы. О том, сколько денег было потеряно управляющими фондов акций, можно слагать легенды. То же самое можно сказать о доверительном управлении. Обычно это происходит так: вы доверяете свои деньги, рассчитывая, что за известными названиями инвестиционных компаний стоят люди, которые не теряют деньги. Но вы их теряете. Причем нет никаких гарантий, что вы не потеряете все до последней копейки. Когда вы к ним придете с претензиями, мол, где мои деньги, вам будет сказано, что инвестиции – это большой риск, так вышло. Не факт, что ваши деньги не были просто присвоены.

Тоже самое можно сказать о любых советах. Информационный шум – ваш враг. Сегодня на рядового инвестора обрушивается огромный поток информации. Советы банкиров, аналитиков, прогнозы, мнения, советы ваших близких и друзей, других инвесторов, богатых людей и не очень. Все считают себя профессионалами и готовы дать миллион бесплат-

ных советов. Скоро даже ваш домашний кот будет давать советы.

Вы их слушаете – и снова теряете деньги.

Давайте мыслить логично. Если б все эти люди были успешными, вы бы узнали о них по списку Forbs. Лучше всех зарабатывают на рынке только брокеры. Им все равно, куда пойдут купленные вами акции: вниз, вверх, да хоть в бок. Все, что их интересует, – ваша комиссия за сделки. Чем чаще вы совершаете сделки, тем больше прибыль у брокера. Именно поэтому в последнее время сами же брокеры популяризуют так называемый трейдинг. Они говорят, что есть успешные стратегии, позволяющие зарабатывать до 1 000% годовых. Только представьте – ваш миллион превращается в десять за год?! Вы серьезно? Нужно быть абсолютным кретинном, чтобы поверить в это. Несложными математическими расчетами можно получить астрономическую прибыль лет так через десять. Вы слышали хоть об одном таком успешном трейдере? Я – нет. Возможно, кому-то повезет, и он провернет ряд успешных сделок, но получать такой доход годами просто невозможно. Зато это прекрасная реклама. Стратегии с 300%-ной доходностью! Как тут устоять.

Чужие советы – ваш враг. Не важно, кто их дает – сосед, коллега по работе или популярный телеведущий. Только вы сами должны принимать решения. Только представьте – вы можете получить совет купить акции какой-нибудь компании, находящейся в предбанкротном состоянии. И это ре-

альность. Такие советы – не фантастика, а обыденное явление. Обоснование может быть любым и даже невероятно логичным. Акции стоят очень дешево и вот-вот должны отскочить (видимо перед смертью), компания решила напоследок выплатить солидные дивиденды (видимо, чтобы побыстрее прикончить себя) и все в том же духе. А потом компания закрывается, а инвесторы судорожно пытаются продать пикирующие акции. **Нет предела человеческому безумию.**

Но мы любим слушать чужие советы. Я и сам поддавался этому соблазну, считая, что другие люди могут знать больше, чем я. Каждый такой совет приводил только к одному результату – я терял деньги. Здесь важно даже не то, что человек, дающий совет, может ошибаться. Важно то, что прежде, чем выбрать объект для инвестиций, мы должны получить определенные ответы для себя. И самый важный ответ – почему я считаю свой выбор правильным. **Ответ «потому что так сказал сосед или умный дядя на канале в YouTube» не принимается.**

Мне не очень нравятся так называемые инвестиционные идеи. Они выглядят как раз как советы. Купи акцию сейчас по такой-то цене, продай по такой-то. Очень интересно потом смотреть комментарии к таким идеям – «закрыта в виду реализации негативного сценария, убыток столько-то процентов». Лучше уж послушать соседа, чем создателей таких инвестиционных идей.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.