

Станислав Воронин

12+



«Волк с Уолл-стрит» в кроличьей норе

Пособие по пассивным инвестициям для начинающих

Станислав Александрович Воронин
«Волк с Уолл-стрит»
в кроличьей норе.
Пособие по пассивным
инвестициям для начинающих

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=63839362

SelfPub; 2023

ISBN 978-5-532-98729-6

Аннотация

Финансовая грамотность должна преподаваться в школе, но многие проживают жизнь, так и не научившись обращению с деньгами. Как гласит известная интернет-мудрость: «Секрет счастья прост, но секрет есть секрет». С секретом богатства похожая история. Люди не верят в его простоту – если бы все было просто, все были бы давно богаты. Книга предлагает восполнить эти пробелы. Заработать, сохранить и приумножить свои деньги должен уметь каждый. Это совсем не сложно и нужно каждому. Обучающие материалы встроены в историю одной из семей нашей страны. Читайте, возможно, это станет и вашей историей.

Содержание

От автора	4
Дисклеймер	8
Глава 0. Предисловие	9
Глава 1	11
Глава 2	16
Глава 3	20
Глава 4	23
Глава 5	31
Глава 6	39
Конец ознакомительного фрагмента.	41

Станислав Воронин «Волк с Уолл-стрит» в кроличьей норе. Пособие по пассивным инвестициям для начинающих

От автора

Книга посвящается моим друзьям и близким.

В этой книге я решил сменить амплуа с «разоблачителя лохотронов всея Инстаграма» на «независимого финансового консультанта». Если кому-то важны регалии и заслуги, могу предложить мой 14-летний опыт работы с финансовыми рынками и статус квалифицированного инвестора. Остальное не относится к книге, да и это по большому счету – ерунда.

Чтобы по 10 раз не объяснять всем знакомым и незнакомым прописные истины типа «нужно заботиться о своем будущем», «нужно считать деньги», «нужно разумно подходить к потреблению», «инвестировать совсем не сложно» и другие, я решил оформить это в книжку, тем более, что я

давно хотел написать что-то большее, чем пост в своем блоге. Так вышло, что медицина и качество жизни в целом сделали большой шаг вперед, и все мы с высокой долей вероятности рискуем дожить до пенсии. Поэтому, на мой взгляд, не очень разумно игнорировать этот факт и пускать своё будущее на самотек, полагаясь на русский «авось». Для кого-то информация из книги может оказаться сложной в применении. Например, читатель уже «наслаждается» своей пенсией и думает, не пора ли на паперть. Тогда знания из этой книги стоит передать детям или внукам – им это может быть еще актуально. Предлагаю подумать, какой могла бы быть ваша жизнь, если бы родители обучили вас финансовой грамоте еще в юности. Вы можете это сделать для своих детей.



Цель книги – дать общее (базовое) представление о финансовых инструментах, используемых в инвестировании и работе с фондовым рынком. Книгу можно использовать как общий перечень вопросов, ответы на которые читателю нужно найти. Какая-то часть этих ответов дана здесь же. Академик И. П. Павлов говорил: «Если в голове нет идеи, то не

увидишь и фактов». Вот эти идеи и нужно взять из книги. Задача читателя – критически оценивать и перепроверять всю полученную информацию. Я не только не против этого, но и настоятельно рекомендую. Это касается любой информации, получаемой человеком. Аналогичная мысль красной нитью проходит через мои блоги в Instagram и Telegram. Приглашаю читателей убедиться в этом лично. Меня можно найти по нику **inqbrc**.

Я не стал расписывать по шагам технические моменты, типа «откройте Play Market, введите в поиске название приложения, нажмите кнопку установить, введите логин, нажмите кнопку купить». Без подобных знаний в принципе уже непросто жить в век информационных технологий. Обучающую часть было решено разбавить художественной прозой для упрощения понимания и внесения развлекательного аспекта в книгу. Хочется верить, что мне это удалось. Время и отзывы покажут. В любом случае, книга писалась с желанием нанести людям непоправимую пользу, научив их обращению с деньгами в общем и формированию капитала в частности.

В будущем планируется продолжение истории героев и еще больше обучающих материалов. Желаю приятного чтения!

Дисклеймер

Я не аффилирован ни с какими представителями финансовой индустрии. Ни с брокерами, ни с банками, ни с фондами, ни со страховыми компаниями. Я не заинтересован в обмане читателей и во введении их в заблуждение. Привлечение людей в сферу инвестирования не дает мне какой-либо прибыли, кроме тех случаев, когда эту книгу тот или иной человек захочет приобрести. Надеюсь, это не станет бесполезной тратой и не превратится в выброшенные на ветер деньги. Более того, я убеждён, что прочтение моей книги может уберечь от больших финансовых потерь в будущем.

Дабы соблюсти юридические формальности, я обязан упомянуть, что данная книга и информация в ней не являются индивидуальной инвестиционной рекомендацией, и финансовые инструменты либо операции, упомянутые в ней, могут не соответствовать вашему инвестиционному профилю и инвестиционным целям (ожиданиям). Определение соответствия финансового инструмента либо операции вашим интересам, инвестиционным целям, инвестиционному горизонту и уровню допустимого риска является вашей задачей.

Глава 0. Предисловие

С подготовкой документов было покончено. Сергей любил порядок, поэтому все бумаги тщательно перепроверил. Новых заданий на сегодня не было, старые все выполнены, можно и побездельничать. Он открыл ленту новостей в любимой соцсети и принялся методично листать публикации своих друзей и групп, на обновления которых был подписан.

Процесс был ненапряжный и не особо интеллектуальный. Помимо новостей от своих друзей, что-то ему предлагала сама соцсеть, основываясь на его предпочтениях – сейчас многие соцсети обзаводятся алгоритмической лентой новостей. Сложно перечислить, что же там мелькало у него в ленте. Проще сказать, что это была среднестатистическая лента такого же среднестатистического пользователя социальной сети. Мемчики, котики, видосики, цитатки. Всякая ерунда, если так подумать.

Одно из рекламных объявлений мимоходом зацепило его взгляд. Он сдвинул ленту обратно и узнал фотографию Мишки Морозова. Брюки, рубашка, галстук, пафосная поза. «Фондовый рынок – это не сложно!» – гласил заголовок.

«Беспокоит собственное будущее? Я расскажу, как ты можешь сделать его лучше!» – это уже была надпись ниже. И еще ниже:

«Выгодное предложение только сегодня и только для тебя

– обучение инвестированию от 10000р. Переходи по ссылке и регистрируйся!»

Мишаня не сильно изменился с последней их встречи, может только немного старше стал. Сергей перестал листать ленту и погрузился в воспоминания. Времени на это было достаточно.

Глава 1

День незаметно перешел в вечер и готовился к своему завершению. Сергей поднялся на лифте на 10 этаж, отпер дверь квартиры ключом и зашел. День как день, работа – дом – работа. Ольга, жена Сергея, выбежала на минутку из кухни, поцеловала его и вернулась дальше хозяйничать. По квартире распространялся вкусный запах горячей еды. Можно сказать, в квартире царил уют.

– Ужинать сейчас будешь? – Высунулась из кухни голова Ольги.

– Чуть позже, – ответил ей Сергей, – сначала в душ схожу. Голова исчезла так же, как и появилась. Сергей прошел в комнату, разделся и побрел в душ. День еще не отпустил – в голове крутился сонм мыслей. Они играли в салки, крутились, визжали, гомонили. Сергей встал под струи, сделал воду погорячее и сомкнул веки. Он мысленно начал перебирать события своей жизни. Не очень-то их много накопилось в его 30 с небольшим лет. Ничего заслуживающего внимания. Ничего из того, чем он грезил 10 лет назад. Он не стал крутым бизнесменом, не было у него крутой тачки, яхты, виллы на лазурном берегу. Обычный клерк, таких в каждом городе много. Серые, невзрачные люди. Утром идут в одну сторону, вечером в другую. Ни мотивации, ни перспектив Сергей особо не видел для себя. Это не было депрессией

– максимум, апатия.

Время от времени его посещала мысль, что никем выдающимся ему не стать. Может быть, его судьба – быть середнячком? А так ли это плохо? Хотелось чего-то другого. Он не мог точно сказать, чего именно, но другого. В юности было больше энергии, больше желаний, больше надежд. Казалось даже, что перспектив было больше, но в жизни мало из них реализовались. Сергей разбавил горячий поток холодной водой, постоял еще несколько минут и выключил душ. Мягкое большое полотенце впитывало стекающие по телу капли. Вот сейчас можно было ощутить, как день начинает отпускать. Мысли затихали, накатывало общее спокойствие и, пожалуй, даже умиротворение. Водные процедуры всегда положительно сказывались на его самочувствии.

Ольга уже закончила сушиться у плиты и ждала его на кухне.

– Как день прошел? – Спросила она участливо.

– Никаких новостей. Все как обычно.

– Ты сегодня выглядишь особенно уставшим, что тебя тревожит? – Она не могла не заметить настроение мужа. За те годы, что они были вместе, она научилась понимать эмоции Сергея. Это дополнительный бонус к присущей женщинам способности улавливать такие тонкости.

– Мишку сегодня видел. Морозова.

– Мишку? Где? В центре? – Поинтересовалась она.

Морозов когда-то был одноклассником Сергея и Ольга с

ним познакомилась еще когда начала встречаться со своим будущим мужем. Какое-то время Мишка появлялся в их общих компаниях, потом он как-то исчез из их поля видимости и никаких известий с тех пор от него не поступало. До этого дня.

– В интернете я его видел, – прервал Сергей ее размышления. – В рекламном объявлении. У него курсы по обучению инвестициям и консультации по финансам. Предлагает все то, что обычно на таких курсах предлагают: деньги, счастье, успех.

На этом ответ оборвался и оба задумались. Сергей думал о том, как же поднялся его старый товарищ, мелькает в ленте с рекламой услуг, а не сидит в офисе за зарплату. Как одинаково они начинали и насколько сейчас далеко их пути друг от друга. У нее же мысли были о том, что так зацепило Сергея в информации, что он рассказал.

– Ну и что с того, что у него курсы и консультации? Тебя-то это каким боком касается? – Наконец спросила она мужа. – Зависть?

– Почему сразу зависть? – Удивленно поднял он брови. – Я просто не ожидал такого. Мы же в одном классе учились, а после школы он не говорил, что будет заниматься финансами. Он ведь в автотранспортный поступал...

– Ну а ты на юриста пошел, что это меняет? Он мог и после своего автотранспортного заняться финансами, сейчас с этим проблем нет. Иди и учись, если есть деньги и время. –

Ольга искреннее недоумевала, что такого было во всем этом, и к чему клонил Сергей.

– У него-то не было денег, – парировал ей муж.

– Ты не можешь этого знать точно, так? Если ты забыл, вы с ним не общаетесь давно. Да и причем тут деньги, в конце концов? В интернете сейчас все что угодно можно найти. И многое даже бесплатно.

Сергей замолчал и насупился. Разговор грозился перерасти ссору. Ольга никак не хотела понять его и то, что он хотел донести. Вообще-то он пока и сам не понимал, что именно хотел донести. Может и правда завидует Мишке? Он же не глупее своего друга, может тоже поискать и научиться. Сможет, как и Морозов обучать, если захочет. С чего только начать... Надо костюм купить, как у главного героя фильма «Волк с Уолл-стрит»...

– Сереж, ты чего молчишь? Я проголодалась, ужинать будем? – Недоуменный взгляд супруги вывел Сергея из ступора.

– Что? – Спросил он.

– Я буду ужинать. Ты если проголодался, выходи из своих грез, иначе рискуешь сегодня голодным спать пойти.

Ольга не злилась на мужа, она уже привыкла к его поведению. Он любил пофантазировать время от времени и мог зависнуть в таком состоянии надолго. Если ей в такие моменты ничего от Сергея срочно не было нужно, она его оставляла в таком состоянии. Сейчас же действительно нужно было

поесть, иначе будет поздно, а на ночь наедаться не лучшая идея.

Глава 2

После ужина будущий «волк с Уолл-стрит» сел за компьютер и ввел в поиске «как начать инвестировать». Он уже начал грезить, как лежит под огромным зонтом на солнечном пляже, потягивает коктейль через трубочку, рядом его жена, а на счету кругленькая сумма. У него открыты какие-то графики, окошки с цифрами. Пассивный доход, ага. Сергей на мгновение даже зажмурился от удовольствия. Осталось только разобраться с инвестированием и дело в шляпе. Если Мишка разобрался, то это вряд ли сложно – все-таки Сергей считал себя умнее его.

Он встряхнул головой, пытаясь отогнать наваждение и начал листать результаты поиска.

- Курс по инвестированию для начинающих! Мы научим вас разбираться в финансах!
- Сможете ли вы стать инвестором. Онлайн тест инвестора.
- Прибыль на автомате с Enigma ltd.
- Как начать инвестировать с малой суммой денег. Пошаговая инструкция.
- Что нужно знать начинающему инвестору. Финансовая культура.
- Как стать инвестором с нуля. С чего начать и куда инвестировать.

- Простыми словами: как начать инвестировать.
- Рурех. Самые выгодные инвестиции! Для Вас работают профессиональные ТОП-трейдеры.
- Как начать инвестировать и не потерять свои деньги.
- Как начать инвестирование с нуля. Пошаговая инструкция.
- Как начать торговать на бирже. Инвестиции для начинающих.
- «Код Успеха». Наша программа гарантирует \$2700 в день.
- Инвестиции для физических лиц онлайн.
- Почему инвестирование в акции и облигации выгоднее.
- Решили начать инвестировать? Акции и облигации.
- Инвестиции в акции. Сколько можно заработать.
- The News Spy. программы для автоматического заработка существуют. Зарабатывай на автопилоте.
- Стратегии для инвестиций на срок от 5 до 20 лет.
- Коливинг. Инвестируй в растущий рынок.
- Основы инвестирования в акции. Азбука трейдера.
- Инвестиции в акции. Рейтинг инвестиций этого года.
- Компании Slash/Trade. Научим торговле на американском рынке Penny stock.
- Как новичку инвестировать в акции.
- Как инвестировать в акции с меньшим риском.
- Гарантированная доходность. Минимум 7% за первый

год.

- Блог о хайп-проектах. Анализируем и выбираем.
- Инвестируйте под 36%. Защита доходности.
- Как инвестировать в ПАММ-счета.

Глаза разбегались, а в голове начинало шуметь. Акции, облигации, брокеры, коливинг, стратегии, трейдеры, программы, инструкции, доходность, риски, рейтинги. Разве можно во всем этом разобраться? Как выбрать нужные курсы? Сергей зашел на несколько сайтов, предлагающих обучение. Разброс цен от 5000 рублей и практически до бесконечности. Некоторые школы предлагали обучение за 100000 рублей. Как же понять, какие из них стоящие, а какие – нет? Если за 100000 обучают всему необходимому, то что дают за 5000? Почему одни говорят о 7% в год, а другие о 20% в месяц?

С этими мыслями он закрыл окно браузера и погрузился в раздумья. Выходило так, что самостоятельно научиться очень сложно, а покупать курс за баснословные деньги он не был готов. Эти выводы нагоняли на него тоску, а его мечты о пляже и коктейлях отдалялись, превращаясь в эдакую дымку. А еще это слово «риск». Где-то про него упоминали, а где-то гарантировали доходы. Как можно гарантировать, если есть риск? Везде ли он есть или можно и без него? Как сократить риски?

Вечер закончился молча. Почти всю ночь Сергей ворочался, то проваливаясь в сон, то снова просыпаясь. В голове

крутились заголовки поисковой выдачи. «Хочешь инвестировать? Мы научим! Мало денег? Мы расскажем, что нужно знать начинающему инвестору! Азбука трейдера. Акции и облигации. Форекс и ПАММ-счета. Инвестируй в растущий рынок – это выгоднее! Зарабатывай на автопилоте 20 лет. \$2700 в день под 36%. Как не потерять свои деньги?»

Будильник вырвал его из сна, в который он снова едва провалился. Но Сергей был даже рад, что эта информационная карусель прекратила вращение в его голове. Он наскоро позавтракал, собрался и вышел из дома.

Глава 3

Модные наушники в ушах Сергея наполняли голову популярной музыкой. Это отвлекало его от размышлений. Он вырулил с парковки на своем выдавшем виды, но еще не совсем старом «BMW» и поехал в сторону офиса. Утром его путь занимал 15–20 минут, вечером бывало и по 30 минут приходилось тащиться по пробкам. Маршрут он давно выучил и мог даже на автомате доехать. Сейчас он ехал именно так, не особо вникая в дорожную обстановку. Музыку в его голове время от времени прерывали мысли, что поселились там вчера. На этой волне прошел почти весь день. Порой ему было сложно сосредоточиться на работе, но как он ни старался, перестать думать об инвестициях и Морозове не мог. Это раздражало настолько, что он пару раз даже сорвался на коллегах. Они этого не заслужили, конечно, но рассказывать им о причинах своего поведения Сергей не стал.

В остальном же рабочий день от других не отличался. До дома в этот раз Сергей долетел быстрее обычного. Толи машин было меньше, толи он ехал быстрее, чем всегда. На пороге его уже встречала Ольга. Заведенным порядком он принял душ, затем прошел в кухню. За день у него практически не нашлось времени поговорить с женой, но сейчас уж было не отвертеться. Она сразу же спросила:

– Ты сегодня плохо спал. Кошмары снились?

– Можно и так сказать, – ответил Сергей. – Долго не мог уснуть, а потом как-то очень плохо спал, совершенно не выспался. Весь день разбитый проходил, только после душа полегчало немного.

– Что мешало уснуть?

– Мысли мешали. Я вчера искал информацию по инвестированию и нашел на свою голову. Там без бутылки не разобраться.

– Достать тебе бутылку из шкафа? – Улыбнулась Ольга.

– Да не. Зачем? Я же образно. Там столько информации, столько нюансов, что я потерялся не смог уснуть потом. Не стоило перед сном шариться по интернету. Как пить дать, не стоило.

– Так может тебе с Мишей поговорить? – Предложила она. – Он явно имеет в этом и опыт и знания.

– Да я уже тоже об этом думал. Может он научит меня по старой памяти. А то уж больно недешево стоят его курсы. – Посетовал Сергей.

– Недешево – это сколько? Пятьдесят тысяч? Сто?

– Поменьше, 10000. Хотя я вчера видел курсы под сотку. Если так сравнить, то это даже дешево. – Сергей задумался.

– Ну, десять можно и заплатить. – Рассудительно заметила Ольга. Она обняла мужа. Оба пока не сильно представляли, зачем им инвестирование. Сергей грезил большими деньгами, а Ольга хотела как-то помочь ему. Она видела, что это не дает ему покоя, и нужно было как-то выходить из ситуа-

ции. Ночь показала, что данное решение было верным, и когда день подошел к своему завершению, Сергей уснул крепким и здоровым сном. Хотя может быть сказалась короткая предыдущая ночь.

Глава 4

Это утро Сергею далось проще предыдущего. Его ничего не терзало и не мучило. Был какой-никакой план, а это было хорошо и гораздо проще, чем когда такого плана нет. Завтрак и сборы прошли обычно, можно сказать, буднично. До офиса он долетел как всегда быстро. Уже там открыл соцсеть и нашел у себя в друзьях Морозова. «Последний раз был десять часов назад» – значилось в статусе мишкиного профиля. Изначально была мысль позвонить другу, но время было раннее, а когда начинается утро у его старого товарищ, Сергей не знал. Поэтому он решил написать в соцсети, чтобы Мишка прочитал, когда будет возможность.

«Привет, Мих. Какие планы на выходные? Заезжай в гости, посидим, поболтаем». – Сообщение было отправлено и теперь ожидало своего адресата. Сергей понимал, что ответа можно ждать долго и погрузился в рабочий процесс. Дела сами себя не сделают, а до обеда еще далеко. Телефон пиликнул довольно скоро – пришло новое сообщение. «Привет. Ближайшие свободные выходные ожидаются не скоро. Если ты в центре, можем пообедать и пообщаться». Дальше была ссылка с отметкой кафе на онлайн-карте города, совсем недалеко от его офиса. И время – 13:00. Сергей коротко ответил «Я буду» и вернулся к работе.

Обеденное время не заставило себя долго ждать. За рабо-

чими делами оно вообще незаметно пролетело, как это обычно и бывает. До места встречи Сергей дошел за 10 минут. В кафе он нашел своего друга, и после сухого приветствия устроился на противоположном от столика диванчике. Точно такой же диванчик занимал и его старый товарищ. Морозов изучающе посмотрел на Сергея, после чего выдал:

– А ты почти не изменился. Все там же трудишься? Как Ольга? Как вы в целом?

– Да, я на старом месте, с бумажками вожусь. Все у нас нормально. Ты тоже почти не изменился, только взрослее стал выглядеть.

– Это и не удивительно – годы то летят. Ты чего вдруг решил вспомнить обо мне? Случилось чего? Может проблемы какие или деньги срочно нужны?

– Да нет, всё нормально. Просто вспомнил что-то. – Сергей решил пока не раскрывать все карты и зайти издалека. – Ты тоже на старом месте?

– Я то? Нет, я давно вольная птица – занимаюсь финансовым консультированием, обучением инвестированию. – Явно заглотил наживку Михаил.

– Типа форекс, пирамиды, Кэшбэри, акции? – Сергей готовился подсекать большую рыбу в пиджаке и пустил в ход все, что совсем недавно узнал в сети интернет.

– Дружище, ты, похоже, не отличаешь одно от другого, если акции поставил в один ряд с форексом и пирамидами. – Мишка улыбался так широко, как только мог. – Я как раз

учу людей отличать одно от другого и еще многому другому.

Официант принес поднос с едой и начал выставлять тарелки на стол.

– Мы же не заказывали. – Удивился Сергей, который до сих пор не открыл меню, хотя собирался это сделать.

– Я заказал два «бизнеса» перед твоим приходом. – Сказал Михаил. – И возвращаясь к теме, о которой я могу говорить очень долго, могу сказать, что люди по незнанию часто путают финансовые инструменты с лохотронами и пирамидами. Кто-то еще сам помнит МММ, Хопер и прочие пирамиды. Другим родственники и друзья рассказали. Третьи уже в новых лохотронах успели потерять деньги, вот и боятся теперь. В Америке инвестированием занимаются даже домохозяйки, а у нас и люди неплохо знакомые с финансами и экономикой не часто инвестируют.

– А в чем между ними разница? Как отличить хорошие инструменты от лохотронов?

– Нужно изучать все, вникать в механизмы, стараться разобраться, как и что работает. Раньше с этим было сложнее, информации было меньше и получить ее было сложнее. Сейчас информации столько, что нужно уже учиться отсеивать бесполезную информацию в общем потоке и находить по крупицам нужную. Возьмем для примера финансовую пирамиду. Как она работает? Ты знаешь?

– Если честно не очень. Вроде собирают с людей деньги, а потом исчезают. – Неуверенно ответил Сергей.

– Можно и так сказать, – кивнул Мишка. – А как они добиваются того, что им эти деньги дают?

– Прибыль обещают. Ее все обещают.

– Правильно. Прибыль обещают все, но цифры и условия у всех разные. Предложи человеку 50% годовых и он тебе не поверит, может даже лесом пошлет. А предложишь 200% – только и успевай считать прибыль. Возьмём, банк. Он предлагает 3–5% годовых на вложенную сумму. Пирамиды могут обещать эти же 3–5%, но в день. Если пересчитать это на годовые, получатся тысячи процентов в год. Почему бы им не взять кредит в банке процентов под 15 и не вложить в свой проект, если он такой прибыльный? А потому что банк им не даст денег под их дело – у них ведь нет товаров и услуг, которые могли бы генерировать такие прибыли. И другие инвесторы не будут в него вкладываться. В пирамиде прибыль генерируют участники, которые сами несут деньги и зовут других людей. Из взносов людей пирамида платит часть денег людям, которые привели новых участников. Другая часть уходит организаторам. И вся эта схема работает, пока приходят новые люди и приносят деньги. Когда этот поток людей прекращается, организаторам не из чего платить старым участникам и они закрываются. Кто успел что-то вывести, тот в плюсе, остальные в минусе. При этом тех, кто потеряет деньги, больше. Понимаешь, как это работает?

– Вроде... – Сергей снова кивнул.

– Окей. Давай поедим, пока совсем не остыло все. – Пред-

ложил Михаил.

Они замолчали и приступили к обеду. Сергей обдумывал полученную информацию. Почти все было новым, хотя какие-то моменты он знал и до этого. Первое и второе они осилили минут за десять. После этого начали неторопливо пить чай и Михаил продолжил.

– Теперь возьмем классический бизнес. Скажем, некто открывает пекарню и начинает торговать булками и прочей выпечкой. У него есть покупатели, есть поставщики, есть работники. Он закупает ингредиенты, работники производят продукцию, потом она продается. Получается выручка. После выплаты налогов, зарплат, расчетов с поставщиками остается прибыль. С этого и живет. Когда он решает, что хочет больше прибыли, ему нужно масштабировать бизнес, открывать еще пекарни. Чтобы открыть новую пекарню, нужно либо скопить из прибыли достаточную сумму, либо привлечь заемные средства. Копить долго, быстрее поискать инвестиции. В качестве одного из вариантов могут быть акции. Компания выпускает какое-то количество акций и предлагает желающим их приобрести. Акция – это небольшая часть компании и люди, купившие акции становятся совладельцами этого бизнеса. Акционеры могут получать часть прибыли компании в зависимости от количества акций – это называется дивиденды. Либо они могут подождать, пока компания разовьется, акции станут дороже и их можно будет продать, получив прибыль от разницы между ценой покупки и ценой

продажи.



– Это акции. А облигации? – Сергей заинтересованно слушал и попивал чай из турецкой чашки.

– А облигации, по сути – обычный заем. – Михаила и правда было не остановить. – Компания может взять кредит в банке, но там слишком большие проценты. Поэтому выпускаются облигации. Каждому, кто купит их, компания обещает регулярно выплачивать какой-то процент, оговоренный при выпуске бумаг. Это называется купоном по облигации. В конце срока облигация погашается. Инвестор точно знает, когда и сколько он получит. Можно спрогнозировать свой доход. Облигации может выпустить государство – это облигации федерального займа, ОФЗ. Их может выпустить какая-то область и тогда это будут муниципальные облигации. Либо это может быть какая-либо компания и тогда это будут корпоративные облигации. ОФЗ более надежные и процент доходности по ним чуть выше процентов по вкладам в банке. У остальных выше доходность и ниже надежность. Вообще риск и доходность на фондовом рынке идут рука об руку. Чем выше доходность, тем выше риск, поэтому нужно искать приемлемый уровень риска. Это в общих чертах про фондовый рынок. Нужно углубляться в подробности и тогда со временем это не будет казаться таким сложным. – На этом Михаил закончил и допил свой чай. – За обед всего не расскажешь.

Он подозвал официанта, расплатился за двоих и оставил немного на чай. Сергей смотрел на него вопросительно.

– Обед за мой счет, я ведь тебя пригласил. В следующий раз ты меня угостишь. Если тебе действительно интересно научиться инвестировать, приходи на обучение вместе с женой. Часто окружение может препятствовать – когда человек не разбирается в чем-то, он склонен бояться и отговаривать других. Поэтому лучше сразу семьей обучаться, так будет проще и бюджет семейный контролировать, вместе ставить цели и добиваться их. Вдвоем обучаться выгоднее и разумнее. Обсуди с Ольгой и приходите, а я побежал. Рад был встретиться! – Он пожал руку Сергею, слегка встряхнул ее, взял свои вещи и вышел из кафе.

Сергей продолжал сидеть. Он крутил полученную информацию в голове, стараясь упорядочить ее. Получалось пока не очень. Сергей хотел разговорить друга и по-максимуму получить информации. Но либо им времени не хватило, либо Мишка не попался на крючок Сергея. Как ни крути, а информации было получено не сильно много. В начале их беседы сохранялась надежда, что можно получить полезные знания просто по дружбе. Сейчас же эта надежда таяла, как первый снег. Часы показывали, что он засиделся чуть дольше положенного, и нужно было уже бежать в офис – рабочий день ведь еще не кончился. По дороге он набрал номер супруги и поделился новостями.

– Вечером расскажу подробности, – пообещал он. – Пока!

Глава 5

Привычным маршрутом Сергей вернулся домой. На пороге его уже встречала жена. Ей, конечно, не терпелось узнать подробности разговора с Михаилом.

– После душа расскажу, – с ходу бросил Сергей и пошел раздеваться. В душе он пробыл недолго – ему самому не терпелось поделиться подробностями встречи. Ольга уже ждала его на кухне.

– Кушать будешь? – Спросила она.

– Давай чуть позже, сначала все расскажу.

Он пересказал все, что касалось его встречи с Михаилом. Настолько точно, насколько позволила его память. Все это время Ольга молча слушала его. Вид у нее был заинтересованный.

– Напоследок он предложил нам вдвоем прийти к нему на обучение. – Закончил Сергей. – Что скажешь?

Ольга задумалась. Она по-прежнему не очень понимала, что может дать им это обучение. Понятно, что инвестирование дает возможность заработать. Но сколько и как, было не очень понятно.

– А ты уверен, что это не какой-то развод? – Спросила она, наконец.

– Звучало очень правдоподобно. Я хочу еще сам поискать информацию на эту тему. Миха сказал, нужно разбираться и

изучать, чтобы не попасться на развод. Вот я и хочу предварительно поразбираться. Так что давай поужинаем, а потом я сяду искать материалы по этой теме – я немного уже знаю, что именно искать нужно.

На том они и порешили. После ужина Сергей полчаса полистал ленту в соцсети, но мысли были совсем далеко и ни обычной радости, ни удовольствия он от процесса не получил. Так что он включил компьютер, открыл браузер и начал искать информацию. Для начала он решил разобраться с акциями и облигациями. Михаил про них много говорил, поэтому нужно было разузнать все про них.

{

Акция – вид долевого ценной бумаги, дающий владельцу право на получение части чистого дохода от деятельности акционерного общества в виде дивидендов, а также на часть имущества компании в случае ее ликвидации.

Акции бывают двух видов: обыкновенные и привилегированные.

Обыкновенные акции дают владельцам право не только получить часть прибыли компании, но и участвовать в управлении акционерным обществом. При этом одна акция соответствует одному голосу на общем собрании акционеров.

Привилегированные акции позволяют владельцам получать долю в прибыли (как правило, большую, чем по обыкновенным акциям), но при этом не дают права го-

лоса на собрании акционеров.

}

«Мировая финансовая система. Право на получение части дохода. Звучит очень серьезно». – Сделал для себя вывод Сергей. Примерно то же самое говорил Михаил. Дальше по списку идут облигации.

{

Облигация является долговой ценной бумагой, по которой эмитент (организация, выпустившая облигацию) обязуется возвратить инвестору занятую у него сумму, а также выплачивать процент в течение определенного времени.

Покупка облигации означает, что вы даете деньги в долг эмитенту.

Облигация выпускается на ограниченный срок, в течение которого эмитент выплачивает держателю облигации процент от номинальной стоимости.

}

«И тут не обманул. Действительно компании берут деньги в долг у инвесторов, потом выплачивают проценты». – Снова подумал Сергей. После этого он прочитал название сайта, на котором была информация про облигации – «Московская биржа». В голове крутились какие-то ассоциации с биржей, мелькавшие в фильмах. Уолл-стрит, большие табло с буквами и цифрами, люди в костюмах машут руками, бумажками, что-то кричат друг другу. Если он будет заниматься инве-

стициями, ему тоже нужно будет кричать там и размахивать руками? Стоило поискать информацию про биржи.

{

В широком смысле биржа – это рынок, где встречаются продавцы с покупателями и совершают сделки. У биржи может быть любая спецификация, например, биржа труда – это рынок работников и работодателей.

Фондовая биржа – финансовая юридическая компания, которая организует и контролирует сделки по покупке и продаже ценных бумаг (акций, облигаций) и производных финансовых инструментов (фьючерсов, опционов). От каждой сделки биржа получает процент – так называемое вознаграждение за организацию встречи покупателя и продавца.

}

Фьючерс, опцион, брокер. Чем дальше он углублялся в это, тем больше новых понятий появлялось. На проверку тема оказалась интереснее, чем он ожидал, но больно уж мудреной. Сергей продолжил искать информацию и изучать ее. Он прям физически ощущал, как становится умнее.

{

Биржевой брокер – профессиональный посредник на фондовой или товарной бирже, продающий и покупающий активы в интересах клиента на наиболее выгодных для него условиях. Поскольку операции на бирже с одной стороны могут оказаться сложны для посторонних, а с

другой обусловлены некоторым количеством специальных допусков, разрешений и т.п., для заключения сделок оказывается полезно обращаться к профессиональным участникам биржи, которыми как раз и являются брокеры.

Онлайн Брокер выполняет важные функции:

Выполняет посреднические функции между инвестором и трейдером на финансовом рынке.

Предоставляет необходимые инструменты для стабильной и уверенной работы всех участников рынка.

Проводит все финансовые операции между участниками рынка.

Предоставляет аналитические материалы по экономике в мире, что помогает многим трейдерам в работе.

}

«Так, акции и облигации торгуются на бирже. Для доступа к бирже нужен брокер, он дает доступ и инструменты». Кирпичик за кирпичиком укладывал Сергей информацию в голову. Можно сказать, в его голове возникало что-то похожее на фундамент.

– Сереж, тебе чай сделать? – Вполголоса спросила Ольга.

– Что? – Словно очнувшись ото сна, отреагировал Сергей и повернул голову к супруге.

– Чай. – Повторила она.

– Да, буду, – кивнул он, снова погружаясь в термины и определения.

Ольга достала пакетик с чаем из шкафа, положила его в чашку и залила кипятком. Аккуратно, чтобы не мешать мужу, она поставила чашку около монитора и ушла в комнату смотреть телевизор.

{

Фьючерс – контракт, согласно которому продавец обязуется поставить покупателю базовый актив по оговоренной цене и в определенный срок. Из этого определения вытекает два свойства фьючерса:

У него есть базовый актив, а он является его производной. Базовым активом для фьючерса может быть что угодно: акция, товар, валютная пара, биржевой индекс или даже погода.

Он имеет срок действия.

Фьючерсы являются одними из самых популярных инструментов для торговли. При умелом обращении они могут принести намного больше денег, чем акции и облигации. Но и риск серьезных потерь также велик.

}

«Производная от базового актива. Больше денег можно заработать и больше риск. А что там на счет опционов?» – Размышления надстраивались, как стены дома над фундаментом. Указатель мышки бегал по экрану, открывая новые страницы сайтов, а Сергей читал. Что-то ему приходилось встречать ранее, а что-то – нет. Но и точного значения того, что слышал уже, он не знал. Только сейчас ему открывались

эти подробности.

{

Опцион – это договор, по которому покупатель опциона получает право купить/продать какой-либо актив (товар, ценная бумага, валюта и др.) в определенный момент времени по заранее обусловленной цене.

Обязанность по исполнению опциона ложится на его продавца, который может выступать как покупателем (put option), так и продавцом (call option) базового актива.

По времени исполнения выделяются следующие типы инструмента:

европейский – может быть исполнен только в последний день срока;

американский – реализуется в любое время до окончания контракта;

квазиамериканский, который погашается владельцем в определенные временные промежутки (договор предусматривает один или более отрезков).

}

«А вот это уже сложнее. Прямо скажем, совсем непонятно. Нужно у Миши спросить потом про это чудо-юдо, а пока отложить его в сторону». – Голова уже начинала гудеть от избытка информации. Сергей решил еще немного почитать и на сегодня закончить. Он нашел и изучил информацию об инвестировании и трейдинге. Пазл начал складываться и Сергей улыбнулся. Можно было на сегодня закончить и по-

делиться находками с супругой, которая ждала его в соседней комнате.

Глава 6

После обсуждения накануне с Ольгой всей полученной информации, они совместно приняли решение, что предложение Михаила очень заманчиво и стоило попробовать научиться во всем этом разбираться. Они уже немного составили для себя картину по теме инвестирования, и возможность получения дополнительного дохода им пришлась по вкусу. Поэтому Сергей в приподнятом настроении приехал на работу и сразу принялся писать сообщение Михаилу.

«Миш, мы с Олей поговорили и было бы здорово, если бы ты нас научил инвестировать». – Кнопка отправки чуть провалилась под курсором, и сообщение улетело адресату. Сегодня даже работа, казалось, доставляла Сергею удовольствие и радость. Все как-то решалось легко и непринужденно, энергии было через край. Видимо, предвкушение чего-то хорошего сказывалось. Прежняя картинка, которую не так давно представлял себе Сергей, без пяти минут инвестор, снова вернулась. Он шел по берегу океана и ноги его погружались в мокрый песок. С одной стороны вода, с другой – пальмы. Вода неспешно накатывала, отчего песок не успевал высохнуть. Солнце стояло в зените и пекло, что есть силы. Но у Сергея были темные очки, широкополая белая шляпа, шорты и легкая гавайская рубашка. Непередаваемое удовольствие переполняло его и практически заставляло све-

титься изнутри.

Ответ Михаила в этот раз был не таким быстрым – уведомление пришло практически в обед. «Отлично! Это разумное решение. Ниже ссылка на мой сайт, там регистрация и оплата. Вся информация и ответы на организационные вопросы придут тебе на почту».

Сергей перешел по ссылке и попал на сайт Морозова. С главной страницы на него смотрел счастливый Мишка. Таким его Сергей видел в последний раз, еще когда они вместе проводили много времени. Тогда в принципе не особо много забот было и можно было радоваться жизни и всему, что ее наполняло. На сайте было довольно много описания, поэтому Сергей читал все по порядку, стараясь ничего не упустить.

«Авторское интернет-обучение Михаила Морозова.

Наша программа поможет накопить капитал и жить на проценты.

Создайте источник постоянного дохода, который будет работать без вашего активного участия.

ИНВЕСТИРОВАНИЕ – это технологии работы с деньгами, которые позволяют поднять качество своей жизни, обрести финансовую свободу и создать пассивный доход.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.