

Павел Каримов

*Хватит думать,
бери и делай.*



12+

Павел Магсумович Каримов
Хватит думать, бери и делай

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=64093756

SelfPub; 2023

Аннотация

Данная книга для тех, кто как и автор в поисках саморазвития и самореализации в сфере финансовой грамотности. На личном опыте и примере рассказывает историю, как и с чего начать.

Павел Каримов

Хватит думать, бери и делай

ПРЕДИСЛОВИЕ:

Давайте договоримся о следующем: если мотивация Вас захватывает всего лишь на несколько дней, а то и мгновений, то закрывай эту книгу и продолжай заниматься своими делами.

Без ежесекундной мотивации эта книга просто на просто бесполезна.

Я пишу эту книгу для тех, кто, как и я постоянно ищет новый заряд мотивации. Для тех, кто хочет разбогатеть и быть успешным. Для тех, кому надоело смотреть на красивые картинки из интернета, на которых их кумиры проводят время в богатстве и роскоши.

А если Вы уже богат и успешен, то просто прочтите мою книгу, вспомните как Вы пришли к тому, что имеете на данный момент, и поставьте галочку о ещё одной прочитанной книге.

Я не суперкрутой бизнесмен, инвестор или тренер лич-

ностного роста. Я школу то закончил кое-как на тройки, а про колледж совсем молчу, сбежал с третьего курса так и не получив диплом. Хоть и учился я вполне на хорошую профессию «Электрогазо сварщик». Достаточно востребованная профессия.

Но так сложились обстоятельства, что для себя я выбрал другой вектор развития и работы.

Я просто хочу поделиться с Вами своим опытом, возможно он и для Вас станет полезным. Хоть я и говорю: «Лучший опыт – это опыт, полученный лично тобой» Не важно какой это опыт, с хэпи эндом или плачевный, важно, что это в первую очередь это опыт. Если получилось – это хорошо, значит ты правильно всё сделал. Если не получилось, значит такой ошибки ты больше не совершишь и посмотришь на ситуацию под другим углом.

ОБ АВТОРЕ:

Приветствую тебя мой дорогой читатель. Хочу сразу поблагодарить тебя, за проявленный интерес к моей книге. Я очень надеюсь, что эта книга хоть чуточку поможет Вам разобраться в вопросах, которые Вас преследуют, и не дают покоя.

Меня зовут Павел. На момент написания книге мне 28 лет. Я являюсь индивидуальным предпринимателем, у меня собственная тату-студия под брендом «Black Skull»

(Чёрный Череп). Я профессиональный мастер художественной татуировки с общим стажем работы более 10 лет.

Я всегда думал, что, занимаясь любимым делом я разбогатею и смогу позволить себе пусть и не всё, но многое. Да, на сегодняшний день я достаточно успешный и востребованный татуировщик в своём городе. Но, я до сих пор не богат и за спиной не имею всего того, о чём мечтал в детстве. Всею виной моя легкомысленность, я просто на просто не умею распоряжаться своими финансами. Деньги улетают направо и налево.

Моя личная политика в плане финансов была проста, когда я их тратил: «Да ладно, завтра ещё заработаю, ведь у меня на завтра записан клиент» И с этими мыслями я уходил в отрыв. О каком-то кризисе я не думал, ведь татуировка в наше время для людей, стала своего рода неотъемлемой частью. Но вот из виду я упустил одну важную деталь: «Там, где есть спрос, будет предложение»

Всё началось с 2015-2016 года. На этот рынок (если конечно можно так назвать) толпами стали приходить новые ребята. Насмотревшись на сеансах, процесс работы по нанесению татуировки, вооружившись личными советами мастеров и советами из интернета, они на покупали себе китайского оборудования (которым и работать то невозможно) и стали мнить себя профессионалами в сфере тату индустрии, стали штамповали партаки (*не качественная татуировка) за небольшие деньги. Соответственно часть клиентов стала

уходить к ним, так как у них цены ощутимо ниже. Но и тогда я не стал паниковать. Так как уровень их работ естественно был ниже моего, и я понимал, что при любом раскладе у меня будет работа в качестве перекрытия или исправления та-туировки.

Примерно в то же самое время, я подсмотрел у некоторых своих коллег один интересный момент. Они набирают ребят, проводят им обучение и получают вполне хорошие деньги за обучение. Я решил перенять их опыт и тоже набрать группу ребят на обучение. И честно признаться мне это понравилось. Я видел интерес ребят к новому делу, да и сам проникся процессом обучения. Единственное, что отличало меня от обучения моих коллег, я постоянно занимался с ребятами и тратил кучу времени, чтобы довести их до результата, который бы соответствовал моим требованиям. Понятное дело, что я самостоятельно растил себе конкурентов. Но меня не покидала моя давняя мечта, я всегда хотел иметь большую студию, в которой бы работал большой и дружный коллектив. И у меня получилось воплотить в реальность задуманное.

С апреля 2017 по декабрь 2018 года, я управлял одним из самых крупных тату салонов нашего города, в котором работали по-настоящему крутые ребята (мои ученики). Постоянно приходили устраиваться как состоявшиеся мастера, так и те, кто хотел пройти обучение. Я был безумна рад, что моя мечта о тату салоне наконец то сбылась. Я постоянно думал

о новом развитии, не только в рамках своего мастерства, но и в целом о подходе к работе, обучению и масштабах расширения личного бренда. Но прилетело оттуда, откуда я совсем не ожидал.

В середине 2018 года, у нас с гражданской супругой начались недопонимания в личной жизни. В погоне за успехом я напрочь забыл про семью. Её можно понять, меня постоянно не бывало дома, я пропадал сутками. Я понимал, что это неправильно, но оправдывался тем, что у меня есть цель, которую я обязан достичь. И не понимал, почему она перестала меня поддерживать в моих начинаниях, ведь раньше она говорила: «Всё у тебя получится». Хотя всё более чем очевидно, я не понимаю, где и с кем, всё моё внимание было сосредоточено на чём угодно, но только не на семье. Наши ссоры с каждым разом выходили на новый уровень и всё больше мы стали отдаляться друг от друга, в итоге в декабре 2018 года мы разошлись, и на эмоциях я закрыл студию. Впал некую депрессию и прибывал в ней на протяжении нескольких месяцев. Даже когда мы помирились, спустя пару месяцев я не мог войти в нормальное состояние.

До середины 2019 года было несколько неудачных попыток, чтобы открыть вновь ту самую студию и поставить её на рельсы. Но что-то изменилось во мне и уже не было прежнего настроения и азарта. Я постоянно винил и угнетал себя о том своём поступке, когда не смог совладать с эмоциями, закрыл студию и переругался абсолютно со всеми, кто был в то вре-

мя в моём окружении. В очередной раз я закрыл ту самую студию, так как просто не хватало денег оплачивать аренду и содержать студию, ведь до всех этих событий моей подпиткой в плане финансов были ребята.

В тоже время было принято решение подобрать небольшое офисное помещение и продолжить работу. Я так и поступил, нашёл неплохое помещение в центре города и обосновался там. Продолжаю работать в нём и по сей день.

Работаю, веду обучение, но ученики долго не задерживаются, да и, честно говоря, мне и не надо. Да я могу получать свои проценты с их работы, но одному стало спокойней, ни за кого не нужно нести ответственность, но и в тоже время денег всё-таки недостаточно.

Я постоянно пытаюсь генерировать какие-то новые идеи для того, чтобы заработать денег и всячески наладить финансовое состояние. И тут я открыл для себя **«ФИНАНСОВУЮ ГРАМОТНОСТЬ И ИНВЕСТИЦИИ»** В январе 2020 года в Instagram я увидел один классический социальный ролик. Вроде ни чего сверх естественного, но что-то меня зацепило. Я перешёл в профиль того человека, изучил его и понял, этот человек простым и понятным языком рассказывает о финансовой грамотности и инвестициях. Понаблюдав за ним неделю, изучив его информацию, которую он освещает в своём профиле я открыл для себя новый мир.

Периодически я подписывался на новых людей, и стал всё

глубже изучать финансовую грамотность. В один момент я подумал, а есть ли среди моих подписчиков в Instagram те, у кого схожие проблемы с удержанием собственных финансов. Я создал опрос и как оказалось у половины есть проблемы. И тогда я решил, возможно, я смогу помочь и себе и им изучая финансовую грамотность делясь с ними изученной информацией.

Я сменил подход к ведению своего профиля. Ранее я акцентировал своё внимание на юмористических видео роликах, всё грезил мечтой, что стану ТОПовым блогером. Но так как отклик был только среди моей уже сформировавшейся аудитории я понял, что это действительно адский труд и на всё это нужно колоссальное количество времени, а его как такового нет. А если и есть, то мне просто не хотелось эти заниматься.

Изучая различную информацию, я делал в телефоне заметки, которые в дальнейшем перерастали в мои мысли, которыми я делился со своей аудиторией выкладывая посты.

Я получил feedback (отклик) от своей аудитории и понял, что некоторые люди так же, как и я увлеклись финансовой грамотностью. Я не могу передать словами свою реакцию, когда я получал сообщения от ребят, что им это очень интересно и они стали потихоньку решать свои проблемы. Но это было очень круто! Я продолжил вести свой профиль в том же ключе.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.