

Йорк Ферн

ЮНЫЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ

КНИГА ДЛЯ ДЕТЕЙ,
КАК ЗАРАБАТЫВАТЬ
ДЕНЬГИ



6+

Йорк Ферн

Юные Предприниматели

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=64579096

SelfPub; 2021

ISBN 978-5-532-97799-0

Аннотация

«Юные Предприниматели» – это уникальная книга с практическими заданиями для детей и подростков, которых интересует путь предпринимательства. В книге Вы найдёте пошаговую иллюстрированную инструкцию, как начать свой бизнес, как просчитать расходы и предполагаемые доходы, как составить бизнес-план, а также идеи для бизнес-проектов, которые может реализовать ребёнок. Книга «Юные Предприниматели» является отличным стимулятором, который поможет Вашему чаду легко генерировать идеи, составлять план их осуществления и непосредственно реализовывать задуманное.

Содержание

Кем ты хочешь стать, когда вырастешь?	7
Глава 1. Как взрослые зарабатывают деньги	12
Чем занимается предприниматель?	17
Это интересно узнать!	19
Глава 2. Ты предприниматель?	24
Глава 3. С чего начать?	33
Выбор бизнеса	35
Конец ознакомительного фрагмента.	36

Йорк Ферн Юные Предприниматели

Привет! Давай знакомиться!



Я – Алиса.

Я – Анна.



Я – Антон.



Я – Артём.



Мы – юные предприниматели!
А ты можешь представиться, указав,
кому принадлежит
эта книга.
Смелее! Вперёд!

Эта книга принадлежит:

Кем ты хочешь стать, когда вырастешь?

Хочу выразить восхищение всеми родителями, учителями, бабушками и дедушками и опекунами, кто самоотверженно посвящает себя детям, находя время, силы и терпение, чтобы поделиться с детьми своим опытом или обучаться вместе с ними новому.

Часто ли тебе задают этот вопрос?



Кем ты хочешь
стать,
когда вырастешь?

Одна из основных задач родителя – научить ребёнка жить самостоятельной жизнью, научить его зарабатывать. Именно поэтому родители так настойчиво просят прилежно учиться в школе и стараются развить навыки, которые могут пригодиться тебе в будущем, предлагая тебе посещать многочисленные кружки и нанимая репетиторов. Планировать будущее – это прекрасно, и абсолютно нормально, если планы в процессе твоего становления меняются. Здорово, если ты уже определился и знаешь, кем хочешь стать, когда вырастешь, но также абсолютно замечательно, если ещё нет. У тебя ещё есть время, и эта книга как раз об этом, помочь тебе выбрать свой путь.

Знаешь ли ты, что очень многие взрослые меняли свои решения, сначала планируя одно, но в итоге занимаются совершенно другим. Иногда это происходит потому, что они выросли, стали мудрее и придумали что-то лучше и интереснее, но порой случается так, что изначально не было продуманного плана, и повзрослевшим детям пришлось заниматься тем, что им не по душе.

Именно поэтому самое лучшее время для планирования своего будущего – это сейчас. И чтоб план удался, необходимо узнать немного больше о мире взрослых.



Эта книга поможет тебе подготовиться ко взрослому будущему, показав увлекательный путь, как можно зарабатывать свои собственные деньги, начав прямо сейчас.

Да, всё верно, тебе не нужно ждать своего взросления, чтоб изучать принципы построения бизнеса и воплощать свои бизнес-идеи в жизнь. Чем раньше ты начнёшь, тем быстрее и проще тебе будет определиться, кем ты хочешь стать, когда вырастешь.

Считаем, что самый увлекательный путь заработка своих денег – стать предпринимателем.

Это не страшно, если ты ещё не знаешь, кто такой предприниматель. Я объясню тебе в следующих главах этой книги и покажу, что быть предпринимателем – это очень здорово и увлекательно.

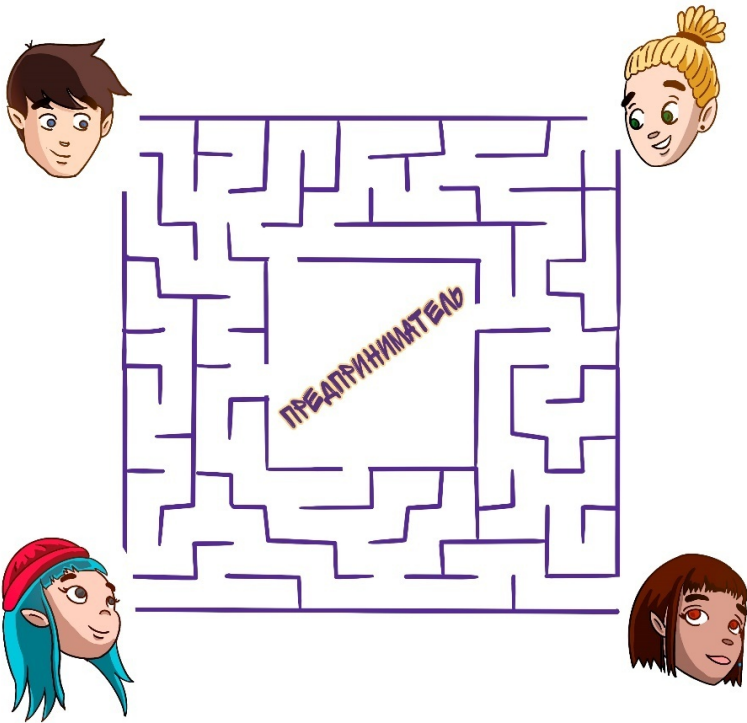
Начинаем? Пять, четыре, три, два, один. Полный вперёд!

Рекомендации, как читать эту книгу

Эта книга была создана для обучения и развлечения ребёнка. Поэтому позаботьтесь, чтоб у ребёнка при себе был карандаш или ручка, потому что в книге есть вопросы, игры, интересные факты и задачки. Надеемся, ребёнок получит максимум пользы, знаний, веселья, разовьёт навыки критического мышления и свою креативность.

Глава 1. Как взрослые зарабатывают деньги

Интересно ли тебе узнать, чем занимаются твои родители (опекуны), пока ты учишься в школе? Скорее всего, они работают, чтоб заработать деньги на еду, одежду и на покупку новых игр, книг и игрушек для тебя. Они могут работать в офисе, на фабрике, в магазине или же из дома.



Да, всем необходимо работать, но есть выбор, какую именно работу выполнять. Например, тот, кто любит готовить, может стать шеф-поваром. Кто мечтает строить красивые здания, может стать архитектором или строителем. Есть очень-очень много способов, чтоб зарабатывать деньги. Всё, что необходимо сделать – это принять решение, какой рабо-

той хочешь заниматься, и следовать своему решению.

Да, существует очень много видов работ, где ты работаешь на кого-то. Тот, на кого работают, зовётся Босс, а тот, кто делает работу для босса, зовётся Служащий. При такой работе босс говорит служащим, что нужно сделать, и показывает им как. Прежде чем приступить к работе, служащие должны договориться с боссом о заработной плате и как часто босс будет её выплачивать.

Некоторые служащие получают деньги раз в неделю, некоторые раз в две недели, а некоторые, раз в месяц. Не важно, сколько фирма зарабатывает – служащие в любом случае каждый месяц получают одинаковую зарплату. Такой вид работы нравится многим людям, и это отличный способ получения постоянного заработка.

Но есть и другой вид работы, где служащий – сам себе босс! Такой работник называется предприниматель. Ты увидишь, это может очень сильно отличаться от работы на кого-то другого.

Кто такой предприниматель?

Предприниматель – это кто-то, кто владеет своим собственным бизнесом и работает сам на себя. Такой человек должен сам принимать все те решения, которые обычно принимает босс, а кроме того – он делает всю работу! Это, конечно, не означает, что предприниматели не могут иметь сотрудников, просто вначале им приходится брать ответственность за всю работу на себя.

Ты, наверное, подумал, что это звучит не очень весело, а раз так, кому вообще захочется быть предпринимателем?

Когда у тебя есть босс, он решает сам, сколько тебе заплатить. Но если ты предприниматель, у тебя есть возможность контролировать свой доход, определив для себя, как много ты готов работать.

Например, автомеханик – это человек, который получает деньги за починку машин. Если автомеханик является служащим, он должен работать тогда, когда этого требует его босс, и выполнять ту работу, которую ему поручает его босс. Если автомеханик хочет пойти в отпуск, сначала он должен спросить разрешения у своего босса. Но если же автомеханик – предприниматель, он сам себе начальник. Он может работать тогда, когда ему это подходит, и идти в отпуск в любое время. Либо он может взять больше работы, чтобы получить дополнительный доход.

Быть предпринимателем не значит, что ты можешь всё время веселиться и играть. Будучи своим собственным боссом, тебе всё же придётся упорно работать и выполнять свои задания на совесть, так, чтобы твои клиенты обращались к тебе снова и снова.

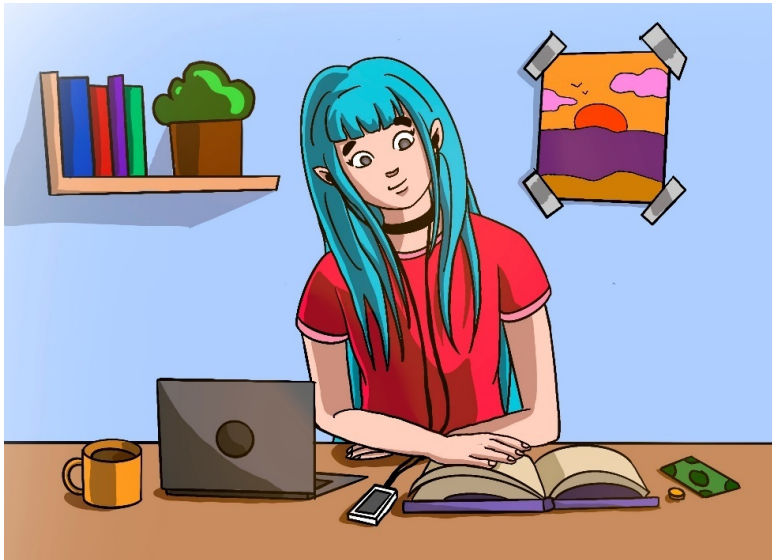
У предпринимателей намного больше свободы в выборе времени и количества работы, которую они выполняют. Но и обязанностей у них намного больше.

Чем занимается предприниматель?

Абсолютно всем! Предприниматель отвечает за всё, что происходит в его бизнесе. Именно он решает: что продавать, как продавать и сколько денег за это брать.

Кроме того, он выполняет всю фактическую работу. Нужно оказать услугу клиенту или отправить посылки по почте? – Это всё лежит на плечах предпринимателя!

Ведение своего бизнеса не ограничивается только принятием решений и выполнением работы. Предприниматели непрерывно ищут новые способы изучения потребностей своих клиентов и придумывают творческие идеи, как применить это на практике. Он или она находятся в постоянном поиске, как помочь обществу и сделать мир лучше. Предприниматели любят пробовать всё новое и не боятся браться за задачи, с которыми ещё никогда не имели дела.



Это интересно узнать!

На английском языке слово «предприниматель» – это «entrepreneur», что происходит от старо-французского слова «entreprendre», которое означает «брать на себя ответственность». Словарь определяет «entrepreneur» как «человек, который организует, управляет и берёт на себя ответственность за деловое предприятие».

Для своего бизнеса ты можешь выбрать любой вид товаров или услуг, которые тебе бы понравилось предоставлять. Некоторые предприниматели создают и продают что-то новое. Некоторые покупают что-то, уже бывшее в употреблении, и перепродают это дороже, чем купили. А ещё ты можешь покупать и продавать вещи в Интернете! Есть множество вебсайтов, где многие продают новые и подержанные вещи всякого рода, чтобы заработать денег. Предприниматели также предоставляют услуги и берут с людей деньги за что-то вроде стрижки газона, веб-дизайна и ухода за домашними животными.



И знаешь что? Тебе совершенно необязательно быть взрослым, чтобы быть предпринимателем! На самом деле, предпринимателем может быть каждый, кто этого действительно хочет, а возраст совсем не важен. Главное, что тебе нужно – это идея и желание воплотить её в жизнь! То, что ты работаешь на себя самого, не значит, что тебе необходимо начинать свой бизнес в одиночку.

Ключ к успеху предпринимателя заключается в выборе товара или услуги, которые необходимы или нравятся потенциальным клиентам. Эта книга поможет тебе узнать, как выбрать бизнес и найти клиентов, желающих купить то, что ты

продаёшь.

Прежде чем мы начнем, давай взглянем на то, что необходимо, чтобы стать предпринимателем и чего следует ожидать, когда у тебя есть свой собственный бизнес.

ЭТО ВЕСЕЛО И УВЛЕКАТЕЛЬНО!

ОТВЕТЬ НА НЕСКОЛЬКО ВОПРОСОВ!



1. Человек, на которого работают другие, называется...

- А. Служащий;
- Б. Босс;
- В. Предприниматель.

2. Предприниматель – это человек, который владеет...

- А. Собственным бизнесом;
- Б. Машиной;
- В. Домашним животным.

3. Что делает предприниматель?

- А. Абсолютно всё;
- Б. Ничего;
- В. Всё вышеперечисленное.



4. Бизнес может включать в себя любой товар или услугу, которые тебе нравится предоставлять.

- А. Это так;
- Б. Это не так;
- В. Не знаю.

5. Слово «entrepreneur» происходит от...

- а. Французского слова;
- б. Немецкого слова;
- в. Датского слова.

Ответы: 1 – Б, 2 – А, 3 – А, 4 – А, 5 – А.

Глава 2. Ты предприниматель?

Как мы с тобой уже выяснили ранее, разные люди любят и хотят делать разные вещи. Некоторые предпочитают быть служащими, в то время как другие не могут себе представить, чтобы быть кем-то, кроме как предпринимателем.

Предприниматель – это тот человек, который не боится делать и создавать что-то новое и который постоянно находится в поиске новых идей и предложений. Предприниматель умеет быть хорошим слушателем и быть креативным. Предприниматель умеет принимать непростые решения и готов работать много и усердно, чтоб добиться желаемого.



Присущи тебе такие качества?

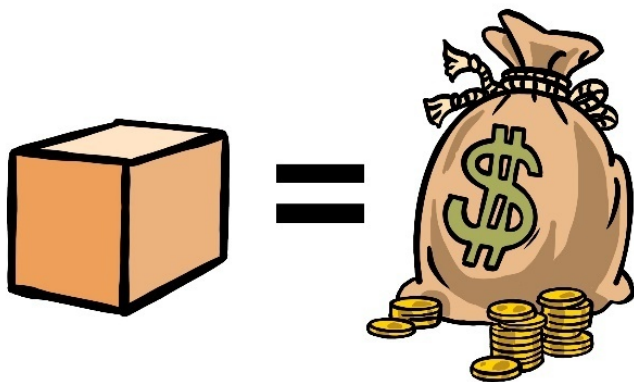
Если ты желаешь стать предпринимателем, то тебе необходимо научиться слушать мнения других людей о твоих продуктах или услугах. Кто-то будет в восторге, а кому-то совершенно не будут нравиться твои товары или услуги. И тебе стоит научиться не отчаиваться и не расстраиваться, если такое произойдёт. Напротив, узнай, что именно не понравилось клиенту, и постарайся устранить или исправить проблему.

Если ты продаёшь печенье и клиент говорит, что печенье очень твёрдое или чересчур сладкое, то позаботься о том, чтоб исправить это. И чтобы быть уверенным, что клиент придёт к тебе снова, предложи ему бесплатную коробочку печенья в следующий раз, когда ты уже исправишь рецепт и сделаешь свой продукт лучше. Это называется клиентский сервис, и это лучший способ вести бизнес.

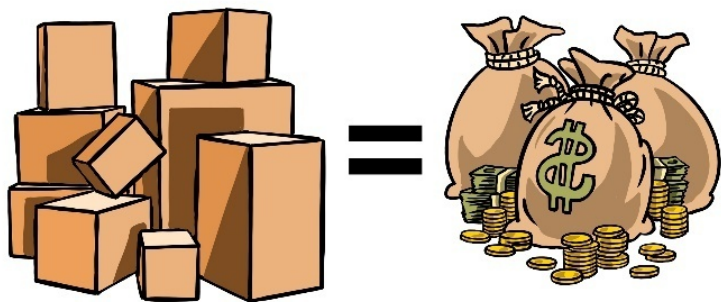


Хороший предприниматель также знает, как продавать свои товары и услуги. Помни, что ты развиваешь своё дело для себя, поэтому если ты действительно хочешь сделать деньги, то тебе необходимо общаться с людьми и убедительно показать, почему они должны купить то, что ты продаёшь.

Как предприниматель ты не будешь получать одинаковую сумму каждый месяц, как это делают служащие. Твой доход зависит от того, сколько ты продашь, так что ты получишь столько денег, сколько товаров или услуг тебе удалось продать за месяц. В какой-то день ты продашь много, а бывают дни, когда не продашь ничего.



Убедись, чтоб это не стало для тебя проблемой, и научись управлять своими деньгами. Другими словами, если ты заработал за день какую-то сумму денег, отложи часть этих денег на тот день, когда не будет продаж. Только так ты сможешь снова купить все ингредиенты для готовки печенья, и твой бизнес по-прежнему будет работать.



Что скажешь? Есть в тебе все нужные качества предпринимателя?

Работать на себя – это отличный способ узнать, что такое бизнес и деньги. Это те инструменты, что понадобятся тебе,

когда ты вырастешь. Поэтому если ты узнаешь, что это такое, сейчас, тебе будет проще справиться с ними, когда повзрослеешь.

Задумался о том, стоит ли тебе становиться предпринимателем?

Проверь, многое ли из нижеперечисленного – это про тебя?

Креативный Да/ Нет / Может быть

Люблю людей Да/ Нет / Может быть

Люблю общаться Да/ Нет / Может быть

Люблю решать задачки и проблемы Да/ Нет / Может быть

Хочу делать деньги Да/ Нет / Может быть

Люблю быть ответственным Да/ Нет / Может быть

У меня есть классные идеи Да/ Нет / Может быть

Есть несколько путей, чтоб стать предпринимателем.

Ключевой – это найти то, что тебе по душе, в чём ты действительно хорош и что приносит тебе истинное удовольствие. Давай начнём сейчас и попробуем определить, какой вид бизнеса будет для тебя.

ОТВЕТЬ НА НЕСКОЛЬКО ВОПРОСОВ!

1. Хороший предприниматель – это человек, который не боится...

- А. Пробовать новое;
- Б. Выгуливать собак;
- В. Делать кувырок колесом.



2. Стать предпринимателем – это значит научиться...

- А. Игнорировать людей;
- Б. Слушать людей;
- В. Ездить верхом.

3. У тебя стенд с печеньем, и клиент говорит, что печенье твёрдое, что тебе следует сделать:

- А. Не брать плату за печенье;
- Б. Взять с него более высокую плату;
- В. Проигнорировать замечание.

Ответы: 1 – А, 2 – Б, 3 – А.



Глава 3. С чего начать?

Стартуем!

Теперь, когда ты узнал, чем занимается предприниматель, ты можешь начать своё собственное приключение в мире бизнеса.

И первое, что необходимо будет сделать, – решить, какого рода бизнес ты хочешь начать. Так же, как и взрослые, ты можешь выбрать практически любой вид бизнеса. Ограничений нет. Главное, это должно быть то, что ты хорошо умеешь делать сам или с друзьями. Что принесёт пользу твоим потенциальным клиентам. А ещё этот вид бизнеса должны одобрить твои родители или опекуны.



Выбор бизнеса

Любой бизнес стартует с идеи. Другими словами, тебе необходимо придумать, какой товар или услугу ты можешь предложить своим будущим клиентам. Может быть, ты увлекаешься графическим дизайном и можешь создавать на заказ логотипы и рекламные буклеты. А возможно, ты талантливый садовод, здорово умеешь выращивать цветы и хотел бы их продавать.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.