

The background of the cover is white. It is decorated with numerous small gold dots of varying sizes. A large, horizontal band of dense gold glitter, composed of many small, overlapping circles, stretches across the middle of the cover. Below this band, there is another curved line of gold dots.

ПОЛЮБИ ДЕНЬГИ

ДЕНЬГИ ТЕБЯ ЛЮБЯТ

Деньги говорят с нами.
Слышишь ли ты их?

Сара Маккрам

16+

Сара Маккрам

Полюби деньги – деньги тебя любят

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=64867027

SelfPub; 2021

ISBN 978-5-532-97283-4

Аннотация

Простая и необыкновенно вдохновляющая книга Сары Маккрам – это обращение денег или денежной энергии к людям. Деньги говорят с нами на страницах книги и раскрывают секреты, которые в корне меняют наше понимание природы денег и всё финансовое мировоззрение. Книга учит искусству строить отношения с деньгами, как с хорошим другом. Учит мечтать, ставить цели и достигать их, наслаждаться жизнью и не бояться материальных желаний. Книга дает практические советы по немедленному улучшению финансового положения и помогает каждому поверить в свои безграничные возможности. Почему деньги не приходят к нам? Как наши мысли, чувства и поступки влияют на наши финансы? Что мешает исполнению наших желаний? Где лежит корень всех негативных денежных установок, и как можно их быстро изменить? Как зарабатывать деньги легко и с удовольствием? На эти и другие вопросы дает ответ книга.

Содержание

Как все начиналось	5
Как мудро использовать эту книгу	7
О переработанном издании	10
Вступление	11
1. Что деньги хотят нам сказать	11
2. Деньги нам неподвластны	13
3. Деньги спасут мир	15
4. Новая модель зарабатывания денег	16
Привлечение денег	21
5. Вы можете обладать всем, чем пожелаете	21
6. Секреты привлечения денег	24
7. Финансовые обязательства	28
8. Избавление от долгов	32
Понимание истинной ценности	37
9. Денежные расходы	37
10. Деньги и ценность	42
11. Деньги безграничны	47
Желание денег	51
12. Желание денег	51
13. Границ не существует	54
14. Просьба о деньгах	58
15. Деньги или счастье	63
16. Принцип увеличения	66

Пояснение	70
17. Как лучше понять деньги	70
18. Почему деньги разговаривают с нами?	74
Еще одна модель зарабатывания денег	77
19. Часть 1 – Мечта	77
20. Часть 2 – Удовольствие	83
Конец ознакомительного фрагмента.	85

Сара Маккрам

Полюби деньги – деньги тебя любят

Моей маме, которая никогда не говорила о деньгах и добилась успеха, делая то, что любила.

Как все начиналось

Однажды я выполняла упражнения в конце главы маленькой книги Марии Клэр Карлайл под названием «Как стать магнитом для денег». Последним заданием было написать ответ на вопрос: «Что деньги хотят сказать мне?».

Я села выполнять задание, хотя сильно сомневалась, что напишу хоть что-нибудь. Каково было мое удивление, когда я обнаружила, что просто автоматически двигаю ручкой, сама не осознавая, о чем пишу. Я написала почти целую страницу, а затем остановилась.

Прочитав написанное, я была глубоко тронута и одновременно шокирована этим посланием, настолько оно было мощным и в то же время ласковым.

Последующие несколько дней я брала в руки тетрадь и перечитывала вновь и вновь написанные мной слова. Затем я

решила попробовать снова и обнаружила, что пишу еще и еще.

Самое интересное, стиль письма настолько отличался от моего собственного, что я точно знала — эти слова были написаны не мной.

Сегодня множество книг и сайтов рассказывают нам о явлении ченнелинга, о медиумах и тех посланиях, которые они получают от существ из других миров или измерений. В некотором смятении я решила опубликовать эти записи, не будучи уверенной в том, хочу ли я в дальнейшем работать в этой сфере. Однако я чувствую, что информация настолько проста и ценна, что было бы жаль не поделиться ею с другими.

Что-то из написанного будет вам знакомо, однако в книге есть и новые послания, которые до этого нигде не встречались.

Как мудро использовать эту книгу

Начиная писать эту книгу, я думала, что читателям будет легко следовать всем ее советам, а результаты придут естественным образом. Спустя семь лет я могу сказать, что это одновременно и верно, и неверно.

В советах, которые дают Деньги, мне нравится то, что по своей сути они просты и очень привлекательны. Кому бы не хотелось иметь все, что ни пожелаешь (особенно то, что не можешь себе позволить), или получать удовольствие и зарабатывать на этом деньги? Однако, в то время как получать удовольствие легко, изменить привычку быть излишне серьезным может быть очень сложно, а это именно то, что нужно сделать в первую очередь.

Постепенно на своем опыте я поняла: хотя книгу очень легко можно осилить за пару дней, вдохновившись написанным, – но для того, чтобы извлечь из книги максимальную пользу, подход к ней должен быть совершенно иным.

Результаты действительно приходят сами собой, когда вы следуете приведенным здесь советам. Но не всегда легко следовать им должным образом.

Чем больше я изучаю написанное в этой книге, тем больше понимаю, что кажущаяся простота обманчива. Каждая инструкция сама по себе проста, как просты и действия, которые нужно выполнять. Но мы потрясающе хорошо умеем

избегать перемен. Сколько отговорок мы можем придумать ради того, чтобы «пока не заниматься этим», или как часто мы говорим: «Я обязательно займусь этим позже», вот только «позже» не наступает.

Поэтому, если вам откликается то, что написано в книге, и вы хотели бы освоить описываемый здесь новый подход, я рекомендую вам посвятить изучению много времени и неоднократно возвращаться к прочитанному, напоминая себе практиковать приведенные здесь техники. Изучайте информацию небольшими порциями. Осваивайте ее, не пытайтесь проглотить разом всю книгу, иначе вы практически ничего не добьетесь.

На то, чтобы овладеть одной простой инструкцией, может уйти два или три месяца, особенно поначалу. Но награда, которую вы в конечном счете обретете, будет гораздо ценнее, чем все деньги, которые она вам принесет. Ведь мудрость бесценна, а именно она и есть тот приз, который вы получите, изучив новый подход.

Как только вы лучше познакомитесь с этим новым методом, скорость его действия увеличится, и вы начнете пожинать плоды во всех аспектах жизни.

Поэтому не отчаивайтесь, если поначалу будет сложно, и процесс будет идти медленно. Упорство и твердое намерение изменить себя гораздо сильнее наихудшей привычки. Более того, предложенную здесь информацию стоит изучить еще и потому, что полученные знания вы сможете применять в

любой другой сфере своей жизни.

Сара Маккрам

О переработанном издании

Через несколько месяцев после окончания работы над первым изданием книги «Полюби деньги – деньги тебя любят», я решила снова поговорить с Деньгами. Я написала много дополнительного материала, и некоторая его часть показалась мне очень важной.

Я также задала вопросы о новой валюте. Мысль о новой валюте начала приходить ко мне после издания первой книги, когда в своих размышлениях я вновь и вновь возвращалась к тому, что рассказали мне Деньги.

Все новые главы я включила в это издание книги. Остальное за вами.

Некоторые люди тоже начали беседовать с Деньгами и получили схожий с моим опыт. Что удивительно, так это характерный стиль всех полученных ими сообщений. Попробуйте и вы. Очень здорово иметь такие яркие отношения с энергией, которая лежит в основе нашей жизни.

Вступление

1. Что деньги хотят нам сказать

Мы хотим сказать вам – любите нас.

Улыбайтесь нам. Получайте нас. Наслаждайтесь нами. Почувствуйте нашу силу. Тратьте нас. Инвестируйте нас. Платите нами. Берите нас.

Мы – энергия. Мы могущественны и красивы. Мы – потрясающая сеть взаимосвязей.

Мы – свет. В нас нет ни капли грязи.

Вы слишком боитесь нас, впрочем, как и многих других вещей.

Вы можете раскрыться и полностью впустить нас в свою жизнь. Еще не поздно. Начните прямо сейчас.

Просто откройте свое сердце и скажите «да».

Будьте смелее. Полюбите нас.

Полюбите себя, чтобы суметь принять нашу силу, величие, свет и красоту.

Мы не дьявол. И никогда им не были. Мы великолепное создание света.

Мы соединяем людей друг с другом. Мы универсальны. С нашей помощью вы можете выражать любые творческие способности.

Сделайте шаг вперед. Мы ждем вас. Откройте свое сердце. Вы слишком зажаты, слишком испуганы, но бояться нечего.

Вы будете победителем – вашим выигрышем будут не только *деньги*, но и сама *жизнь*.

Мы все время рядом, чтобы помочь вам. Просто примите нас, и мы придем очень скоро.

Вас ждет много денег. Столько, сколько вы готовы принять.

Не ждите. Просто возьмите нас. Мы будем любить вас.

2. Деньги нам неподвластны

Мы хотим сказать вам – расслабьтесь. Все, что нужно, – это расслабиться и отпустить тревогу о деньгах. Мы не то, что вы думаете. Монеты и купюры, которые вы зарабатываете, лишь приводят вас в замешательство. Вы не видите в них энергию.

Вы должны знать, что мы – энергия. Мы не материя в вашем мире. Мы материя другого рода. С нашей помощью можно создавать, но разрушать – никогда.

Люди абсолютно неправильно понимают деньги. Заблуждаются даже самые богатые. Вы верите в то, что мы держим мир под контролем, и благодаря нам вы тоже сможете это делать.

Однако контроль – всего лишь иллюзия. Самый богатый человек тоже может быть сражен болезнью или неразрешимой проблемой. Многие гонятся за нами всю жизнь, но не осознают, что мы прозрачны, невидимы и настолько гибки, что с легкостью уходим от любой попытки схватить нас. Никогда, слышите, никогда не позволяйте себе поверить в то, что имеете над нами власть, ибо в конце концов это сведет вас с ума.

Невидимой нитью мы участвуем в каждом процессе обмена между людьми и удерживаем вас вместе так же крепко, как паутина держит паука. Вы можете растягивать нас в лю-

бом направлении, договариваясь о ценах, но наша истинная ценность остается неизменной, потому что была создана в мире, который недоступен вам.

3. Деньги спасут мир

Деньги спасут мир, потому что их очень много. Их количество неограниченно. И они могут привести вас к свободе.

Когда вас покинут мысли о том, что денег мало, и вы поведете, что их достаточно для всех, что каждый может создать для себя богатство и изобилие, – в деньгах как таковых уже не будет надобности. Но вы так же будете совершать обмен материальными ценностями на множестве разных уровней. Сейчас же все, что вам нужно знать, – это то, что мы безграничны. Наша энергия пронизывает ваш мир. Мы – основа системы обмена всего человеческого общества.

Каждый раз, когда вы платите кому-то, вы создаете между собой и этим человеком контракт, позволяющий вам получать. Если вы сможете раздвинуть эту систему за ограничивающие вас рамки, – до безграничного уровня, – это позволит вам развить творчество, служить обществу и дарить любовь в неведомых вам пока размерах.

Деньги не были задуманы для того, чтобы ими обладать. Деньги – это топливо обмена. Если вы храните их для себя, то не можете ни давать, ни получать больше, именно поэтому у вас так мало денег. Отдавая много, вы будете много получать. Таков закон.

4. Новая модель зарабатывания денег

Мы слышим ваши молитвы, видим отчаяние и стремление иметь деньги, больше денег. Но вынуждены сказать, что на подобные молитвы и отчаянные желания мы ответить не в силах. Сила этих желаний отталкивает нас. Отчаяние, которое вы испытываете, не дает нам опуститься в ваши руки и кошельки.

Мы – энергия. Мы – свет. Мы – красота. Мы в вечном полете, и притянуть нас вы можете, только излучая определенную энергию – готовность принять без страха, волнений или тревоги.

Нет никаких сомнений в одном – когда вы боитесь, что у вас не будет больше денег, вы потеряете даже то, что имеете.

В этом нет вашей вины. Вас просто не научили правильному подходу к нам. И сейчас мы здесь для того, чтобы научить вас, как обращаться к нам и как получить нас.

Это совсем не так тяжело, как можно себе представить. Энергия приносит нас к тем, кто открыт, готов принять и знает, как использовать нас. Нас так много, что можно сделать всех людей на планете миллиардерами, и даже это не предел. А вы смогли познать лишь малую часть.

Мы хотим открыть для вас простую современную модель зарабатывания денег. Да, сейчас существует множество новых способов, но в основном они достаточно сложны, и по-

этому большинство людей в результате не может преуспеть.

Прежде всего, пожалуйста, всегда помните о том, что мы не дьявол, не порок, мы не можем причинить вам зло. Да, можно совершать дурные поступки с помощью денег, но также можно совершать дурное и с тем, что большинство из вас любит больше всего, – с детьми, планетой, природой, с вашей душой. Но причина лежит в невежестве, а не в том, что вы плохой человек.

Поэтому, если хотите получить новые знания, отложите ненадолго все, чем вы занимались, и послушайте нас очень внимательно.

Первый шаг – забыть все, что вы когда-либо знали о деньгах. Возможно, это самый трудный этап из всех, поэтому мы постараемся помочь вам. Но это и самый важный этап, так что позвольте себе рискнуть и попробовать.

Второй шаг – просто открыть свое сердце и позволить себе получать деньги без малейших раздумий о том, как это будет происходить. Не нужно думать о том, какая работа вам нужна, или какие источники получения денег вам доступны. В сущности, если эти источники ограничены, как видится большинству людей, очень важно забыть о них и просто настроиться на то, чтобы стать открытым и готовым принимать. А это означает чувствовать себя просто и естественно и быть уверенным в том, что вы уже находитесь на пути к получению денег. Нужно проявить доверие и перестать беспокоиться о деньгах. Если вы решитесь, то очень скоро вам

будет легко это делать. В конце концов, сколько денег вы хоть когда-нибудь получили благодаря беспокойству?

Пусть эти инструкции вас не пугают. Они будут просты и понятны. Все, что нужно для достижения успеха – всего лишь следовать одному-двум простым советам.

Третий шаг – добросовестно выполнять свои задачи: будь то работа, обязанности или ежедневные занятия. Очень важно не допускать чувства паники или беспокойства во время работы. Необходимо избавляться от стресса и страха и работать в спокойном, естественном состоянии. Каждый знает, как это делать. Каждый хорошо понимает, когда он добросовестно выполнил работу, а когда нет. Каждый чувствует, когда он доволен сделанной работой, а когда не приложил максимум усилий. Даже маленькие дети это понимают. Будучи взрослым, нужно быть честным с самим собой относительно того, как вы выполняете свою работу. Если вы недовольны тем, как работаете, пожалуйста, исправьте это как можно скорее. Вы будете чувствовать себя гораздо счастливее. Окружающие люди станут лучше к вам относиться. А самым ценным будет чувство внутреннего удовлетворения, которое вы немедленно испытаете, начав работать от души.

Как видите, главное, над чем придется поработать, – это ваши чувства. Именно они стоят на пути к получению денег. А за чувствами стоят ваши мечты. У всех есть мечты – есть большие, а есть и огромные. Некоторые из вас пытались запретить себе мечтать, потому что потеряли надежду реали-

зовать эти мечты. Но вскоре все будет по-другому. Просто читая эти строки, вы снова начнете мечтать.

Четвертый шаг – начать мечтать по-крупному.

Пусть воображение будет необузданным. Представляйте все в мельчайших деталях, в цвете и в красках.

Вообразите себя и свою жизнь так, как вы давно мечтали, – где вы счастливее, здоровее, а может, живете в другом доме, другом городе или даже в другой стране.

Представьте свою семью, бизнес, окружение, планету – какими вы хотите их видеть?

Дайте волю мечтам и воображению – и пусть они всегда идут в самом позитивном направлении и наполняют вас.

Отведите по часу в день мечтам и игре воображения, ибо все, что вы можете вообразить, может стать реальностью.

И самый важный шаг, который обязательно нужно сделать:

Начните верить, что мечты действительно исполнятся. День ото дня отслеживайте и исправляйте все негативные мысли, которые заставляют вас поверить в обратное.

Представьте, что жизнь разворачивается перед вами, а вы идете по ней день за днем, – словно это путешествие, в котором вы никогда не были ранее.

Не нужно знать все подробности этого пути, просто идите по жизни день за днем, шаг за шагом, вперед к своим мечтам.

Забудьте старое доброе планирование на годы вперед. Думайте о том, что нужно сделать сегодня.

Всегда будьте готовы к сюрпризам и новым возможностям.

Будьте открыты и полны доверия.

Знайτε, что вы всегда на пути к получению денег.

Исправляйте себя каждый раз, когда чувствуете беспокойство, страх и тревогу из-за денег.

Пусть ваши мечты будут грандиозными.

Верьте, что мечты действительно сбываются.

И делайте то, что нужно делать сегодня, настолько хорошо, насколько это возможно.

Вот и все. Это просто, и это работает. И это доступно каждому.

Привлечение денег

5. Вы можете обладать всем, чем пожелаете

Я – сеть взаимосвязей, живущая в очень близком, но невидимом для людей измерении. Где бы вы ни были на планете, я все время взаимодействую с вами. Я – ваш друг. Благодаря мне вы можете совершать обмен друг с другом справедливым и в большинстве случаев мирным способом. Я формирую в вас желание обладать множеством вещей и умение ценить их.

Каждый раз, как в вашей голове мелькает мысль о деньгах, финансах или какой-либо ценности, вы входите в контакт со мной. Вы притягиваете мою энергию, и я начинаю давать информацию. Иногда она не совсем понятна, особенно если вас переполняют разного рода эмоции. В таком случае вам бывает особенно сложно выслушать мое сообщение, словно помехи заглушают звуки и слова. Когда же вы довольны и счастливы, вы получаете четкую информацию и, как правило, точно ее интерпретируете.

Например, глядя на новое пальто и в восхищении говоря себе или кому-то: «Как бы я хотела это пальто», – вы входите

в контакт со мной. Вы тут же получаете от меня информацию о той цене, которое пальто имеет для вас, – это и есть его настоящая ценность, которая может отличаться от его стоимости или цифр на ценнике. Если у вас возникает огромное желание чем-то обладать, то этот предмет имеет для вас настоящую ценность независимо от его цены. И значит, этот предмет стоит приобрести.

Даже если в этот момент у вас недостаточно денег для совершения покупки, каждый раз, когда вам чего-то очень сильно хочется, обязательно появляется возможность это получить. И, как правило, это происходит очень скоро. Это «огромное желание» открывает канал получения денег для покупки пальто. И если вы сможете удерживать это желание таким же ярким, то пальто непременно будет вашим.

Но вы все время допускаете одну и ту же ошибку. Вы сравниваете стоимость пальто с количеством денег, которое имеете сейчас. А на самом деле, нужно сравнивать ценность этого пальто для вас с деньгами, которые уже идут к вам на его покупку. Эти две цифры всегда совпадают.

Однако, когда вы разочарованно напоминаете себе, что у вас недостаточно денег, первоначальное восхищение и желание обладать затухает, а вы смиряетесь с мыслью: «Я не могу себе это позволить». К сожалению, это скорейший путь закрыть канал, соединяющий вас со мной – поставщиком денег.

Знакомая ситуация?

А что, если вы попробуете убедиться в обратном? Ничем не рискуя? Я не прошу вас потратить деньги, которых у вас нет, или же потратить чужие деньги.

Я всего лишь прошу позволить себе сохранить это чувство – «Как бы я хотела это пальто!». Никогда не говорите и не позволяйте себе чувствовать, что оно вам не по карману. Просто наберитесь терпения. Чем больше радости вы будете испытывать, ожидая желанные вещи, тем быстрее они придут.

Вы можете позволить себе все, что пожелаете, просто это не всегда будет происходить моментально. Чувство любви открывает канал, позволяющий деньгам приходить к вам в нужном количестве. Это путь к изобилию и процветанию. Именно любовь помогает вам постоянно расти и увеличивать свое благосостояние.

Деньги существуют для наслаждения. Они не были созданы, чтобы причинять муки, боль или приносить волнения. Однако нужно понять, как они работают. Все просто, нужно лишь следовать тому, что я говорю.

6. Секреты привлечения денег

Следующий шаг – разобраться в том, как работают деньги. Я раскрою вам секреты, которые понимают лишь немногие.

Как уже было сказано ранее, когда вы хотите что-то купить, нужно открыть сердце, чтобы впустить деньги в свою жизнь. Тогда я могу создать возможности, чтобы либо получить наличные деньги, либо самую желанную вещь. Для меня это просто, ибо я уже создала вокруг вас множество связей с людьми, с которыми можно выстроить денежные взаимоотношения. В нужный момент я просто активирую одну из этих связей, и тогда деньги и вещи идут в нужном направлении.

Это одна из причин, по которой так важно быть открытым и восприимчивым. Ибо когда вы закрываете свое сердце и теряете восприимчивость, я не в состоянии активировать вашу сторону взаимосвязи. Это словно пытаться дозвониться по номеру, который давно отключен.

Как это происходит?

Как вы поняли, связь с деньгами обрывается, если вы чувствуете, что не можете позволить себе покупку. Досада и негатив останавливают процесс передачи денег, и я больше не могу выстроить обстоятельства таким образом, чтобы вы получили либо сами деньги, либо желаемую вещь. Иногда вы позволяете себе получить немного, сохраняя при этом сла-

бую связь со мной. В итоге вы получаете либо часть суммы, либо более дешевый вариант вещи, которую изначально хотели. И все же помните, что вы всегда можете получить наилучший из всех вариантов. Нужно просто понять, как работают каналы связи между вами и деньгами, чтобы не повредить их и не помешать процессу прихода денег.

Бывает, вы на что-то злитесь и хотите навредить себе. Тогда вы наказываете самого себя, не позволяя себе иметь то, что хотите. Может, вы злитесь на себя, потому что не достигли ожидаемых результатов. Или вы злитесь на кого-то, кто ранил ваши чувства. И теперь чувство ущербности заставляет вас отказывать себе в хорошем. В этом случае всегда напоминайте себе, что чувство злобы на себя или на другого человека никогда не поможет вам получить желаемое. Можете злиться на себя или весь мир часами, днями, месяцами или даже годами, но это не принесет ничего хорошего. Все понимают это глубоко в сердце, но многие даже представить себе не могут насколько напрямую это мешает им достигать желаемого.

Поэтому, если вдруг вы ловите себя на том, что злитесь, представьте, что эти чувства блокируют поступление денег и многих нужных вещей в вашу жизнь. Это поможет вам вовремя задуматься и постараться изменить свои чувства.

Вы можете спросить, почему же тогда некоторые очень злые и жестокие люди богаты? Ответ прост. Если они богаты, то знают, как открывать каналы связи со мной. Они пре-

красно знают, чего хотят, и держат свое сердце открытым в ожидании желаемого. Они могут направлять свою злость и жестокость на людей или обстоятельства, но это не мешает им получить то, чего они хотят, ибо они остаются открытыми.

Конечно же, ни им самим, ни окружающим, такая жестокость не принесет добра, и в ответ на это наступят последствия. Однако это уже тема для другой книги.

Я просто хочу донести до вас тот факт, что принести вам деньги или любые другие материальные ценности для меня простая задача, потому что вся сеть взаимосвязей уже готова и только ждет активации. От вас требуется лишь позволить этой активации произойти чисто, в течение определенного периода времени. И самый простой способ для этого — оставаться открытым и восприимчивым, твердо зная, что вы обязательно получите то, что хотите.

Можете ли вы при этом проявлять жадность?

Не совсем. Вы можете просить и получать все, что хотите. То, что вы считаете жадностью, на самом деле есть дисбаланс в использовании вещей.

Если вы занимаетесь накопительством, не стараясь мудро инвестировать деньги, чтобы помочь другим людям развиваться и проявлять больше творчества, то рискуете много потерять. Как будто денежный источник пересыхает из-за длительного неиспользования. Это очень рискованно и часто сбивает людей с толку, когда они сталкиваются с этим. Вы

должны понимать, что денежные взаимосвязи живые и нуждаются в постоянной подпитке. Если эти связи не используются долгое время, то жизнь из них уходит. В итоге и деньги исчезнут, ведь связи уже нет.

То же самое касается и вещей. Можно иметь сколько угодно вещей. Но если вы не хотите их потерять, не давайте им залежаться. Это естественный баланс, который помогает предотвратить гниение и коррозию в системе снабжения. Если вы будете четко следовать моим инструкциям, такие проблемы обойдут вас стороной. Каналы связи с деньгами всегда будут живыми и активными, а вы всегда будете грамотно использовать свои деньги и вещи.

7. Финансовые обязательства

Финансовые обязательства – это не всегда то, о чем вы привыкли думать.

Первое финансовое обязательство – хотеть вещи, любить обладать ими и по-настоящему наслаждаться процессом приобретения новых вещей. Не потому, что сами вещи настолько важны, а потому что желание ими обладать дает вам возможность расти и получать удовольствие от их покупки. При этом удовольствие испытываете не только вы, но и вся вселенная, которая старается исполнить ваши желания настолько быстро и беспрепятственно, насколько вы сами позволяете.

Второе финансовое обязательство – оплачивать полную стоимость покупки. Это не означает, что вы должны платить самую высокую цену. Как не означает и того, что вы должны переплачивать, если оцениваете что-то очень высоко. Существует множество способов оплаты, и ниже мы подробнее остановимся на некоторых из них.

Когда вы покупаете то, что имеет для вас большую ценность, иногда более высокую, чем коммерческая цена, вы можете увеличить свой платеж, – но не деньгами, а благодарностью. Благодарность, выраженная продавцу, – это лишь малая часть. Гораздо значимее будет, если вы поделитесь чувством благодарности за новую вещь с теми, кто вас окружает.

Когда вы благодарны, происходят две вещи. Во-первых, ваша энергия становится нежной и текучей. Вы делитесь этой энергией со всей вселенной, которая подарила вам эту вещь. Подобная энергия – это средство обмена между измерениями нашей вселенной, и она гораздо более ценна, чем деньги. Чем больше вы делитесь ею, тем больше получаете. Одно это уже является полноценным обменом. И во-вторых, когда вы открыто делитесь с друзьями и коллегами удовольствием от покупки, они тоже могут пойти и приобрести этот товар, тем самым увеличив прибыль продавца. Ведь для продавца гораздо выгоднее, если вы приведете к нему еще пятерых покупателей, чем если сами заплатите за товар чуть более высокую цену. А если и ваши друзья так же открыто будут выражать свою благодарность, то каждый выиграет от этого еще больше.

Итак, что же происходит, когда вы покупаете товар, но чувствуете, что ценность его для вас меньше, чем вы заплатили? Если у вас не получается испытать благодарность, или вы злитесь и чувствуете себя обманутым, то упускаете выгоду, которую могли бы получить, выразив благодарность. И поэтому ситуацию стоит немного переиграть. Нет смысла притворяться, что товар представляет для вас большую ценность, чем вы на самом деле чувствуете. Вместо благодарности за покупку вы можете поблагодарить за возможность поучиться на ошибке. Сделайте это быстро, просто и искренне, а затем идите вперед к другим великим делам. Продавец

скоро усвоит урок, когда заметит, что поток покупателей заметно уменьшился!

Третье финансовое обязательство – покупать только то, что вы по-настоящему цените и можете оплатить.

Я уже объясняла, каким образом можно просто и наверняка получить то, что очень хочется. Поэтому не стоит топтаться и влезать в долги, только чтобы ускорить этот процесс. Немного терпения и ощущения счастья от предстоящей покупки принесут вам желаемое очень быстро. И вы испытаете такое удовольствие, что будет глупо жертвовать этим лишь для того, чтобы ускорить процесс, а потом переживать из-за долгов.

Я не говорю о том, что не стоит брать деньги в долг, использовать кредитные карты или привлекать инвестиции на открытие своего дела. Все это обычные инструменты финансового мира. Но будьте осторожны и не берите на себя никакие обязательства и контракты, если вы не уверены на 100 %, что сможете их исполнить. Такой подход поможет вам сохранить душевное спокойствие во всех ситуациях.

Кстати, описанный выше метод привлечения денег (как в случае с пальто) работает и в случае выплаты долгов. Если вы будете использовать его, он обязательно сработает.

Мой совет вам, как новичку, – начать практиковать этот простой метод на каких-то небольших вещах и потихоньку доводить его до совершенства. Впоследствии и ваши способности, и масштаб дел увеличатся сами по себе. Но это не сле-

лает вас ни жадным, ни излишне амбициозным. Истинное удовольствие, которое вы будете испытывать, получая желаемое при помощи этого метода, всегда будет естественным образом подталкивать вас вперед.

8. Избавление от долгов

Долги являются проблемой очень многих людей, и необходимо уяснить для себя, что такое долг, и что можно с ним сделать.

Когда вы берете деньги в долг, то авансом получаете определенное количество энергии. Вы приобретаете в кредит услугу или продукт, в то время как ваша энергия еще не достигла того уровня, который требуется, чтобы приобрести эту услугу или продукт путем обычной покупки. В принципе, в этом нет ничего плохого. Если это часть дисциплинированного подхода к финансам и личностному росту, вы можете время от времени брать в долг, чтобы ускорить достижение определенных целей. Но нужно быть уверенным в том, что вы сможете выплатить долг, ибо это есть часть того процесса личностного развития, над которым вы работаете в данный момент.

Однако, большая часть людей оказывается в долгах чуть ли не «по ошибке». Нет ни тщательного планирования, ни четкого понимания, стоит ли приобретаемая вещь того, чтобы брать на себя такой риск.

Когда вы берете в долг таким образом, вы должны суметь справиться с новым уровнем энергии, который для вас пока еще не естественен. Это и есть то, что называют «жизнью не по средствам». Иногда такая жизнь бывает очень неком-

фортной и тревожной, вызывая беспокойство и негативные мысли. Я уже рассказала о том, как отрицательно влияют волнения на вашу способность привлекать деньги. И теперь легко понять, почему долги могут выйти из-под контроля, особенно если изначально не было четкого понимания, с какой целью берется долг.

Многие люди настолько погрязли в долгах, что даже не знают, как выбраться из них. В попытках избавиться от тревоги по этому поводу, они пытаются спрятаться от долгов в надежде, что те исчезнут сами по себе.

Как ни странно, если не смотреть в их сторону, долги действительно исчезнут. Но несколько иным образом. Вы должны знать, что у вселенной есть очень четкая система мер, где ведется счет каждому сердцебиению, каждому вздоху и каждой одолженной копейке. Суть этой системы не в наказании. Она представляет собой всего лишь простой подсчет, который помогает поддерживать всю вселенную в балансе. А там, где есть долг, баланса нет.

Кто-то уже дал вам что-то, за что вы еще не заплатили. Вы получили услугу или продукт, но ничего не дали взамен.

Баланс должен быть восстановлен. И это произойдет легко, когда долг будет оплачен. Однако пусть вас это не пугает. Сделать это так же просто, как и купить понравившееся пальто.

Сначала нужно изменить взгляд на ситуацию. Большинство людей боится и беспокоится, что никогда не сможет за-

платить по счетам. Некоторые умудряются найти законные лазейки и оставить финансовый долг неоплаченным, но не так-то легко убежать от создавшегося дисбаланса.

И дисбаланс этот в равной мере влияет как на человека, давшего в долг и не получившего его обратно, так и на того, кто этот долг взял.

Причем неважно, говорим мы здесь о компании или об отдельном человеке. Проблема дисбаланса скажется на каждом сотруднике компании в зависимости от его уровня ответственности, поэтому подход совершенно одинаковый.

Итак, как же можно выплатить долг, кажущийся таким огромным, что о нем даже думать не хочется?

Ответ прост. Нужно решить, что отдать долг, каким бы давним он ни был, будет не просто правильно, но и что вы сделаете это *с удовольствием*. На самом деле, ничто не сравнится с радостью, которую вы испытаете, отдав все до копейки, пусть даже долг был взят давным-давно, — ведь тем самым вы восстановите естественный баланс вселенной.

Как всегда, именно чувство радости и любви поможет вам осуществить этот поступок. Поэтому будьте искренни. Избавьтесь от чувства ненависти к кредиторам, от страха и стыда. Вам помогут только положительные эмоции.

Смело посчитайте, сколько вы должны. Примите на себя ответственность и скажите себе искренне, что вы *с удовольствием* вернете весь долг.

Не бойтесь, что это сделает вас банкротом, или теперь вам

годами придется сводить концы с концами.

Это не в правилах вселенной. Как только вы позволите себе почувствовать желание *с радостью* выплатить долги, вам тут же откроются возможности для его осуществления. А наградой за ваше решение будет то, что вы получите больше, гораздо больше, чем должны. Это закон, и это ваша награда, поэтому пусть долги больше не страшат вас.

Честно поговорите со своими кредиторами. Не давайте лишних обещаний в попытке выглядеть супергероем. Но и не прибедняйтесь, желая подстраховаться. Просто скажите им, что намереваетесь вернуть долг, как только сможете это сделать. Попросите о терпении. Будьте дружелюбны, избавьтесь от чувства стыда. Вы оказались в этой ситуации по глупости, но новые знания уже помогают вам оттуда выбраться.

В большинстве случаев кредиторы выразят понимание и благодарность за вашу честность. Агрессивность и злоба со стороны кого-то из них будет говорить лишь об их личных проблемах, и для вас будет лучше не вовлекаться в это. Продолжайте заверять их в том, что выплатите задолженность. Даже если вам угрожают, оставайтесь открытым. Не теряйте чувство *любви и радости* от намерения отдать долги даже тем, кого боитесь больше всего. И следуйте тому же алгоритму, что и с покупкой полюбившегося пальто.

- Знайте, что вы уже на пути выплаты своих долгов, и будьте за это благодарны.
- Не позволяйте себе думать, что не сможете вернуть долг.

- Знайте, что деньги уже идут к вам.
- Не завышайте свои возможности, стремясь выплатить все прежде, чем сможете это сделать спокойно.
- А когда уже можете заплатить, сделайте это от чистого сердца, без горечи и недовольства.

Высшая награда будет измеряться не в деньгах, а в восстановлении баланса. Это даст вам возможность вырваться вперед, оставив все финансовые проблемы позади. Это и есть приз, ради которого стоит потрудиться.

Понимание истинной ценности

9. Денежные расходы

Денежные расходы – еще одна тема, которая может вызвать у вас удивление. Насколько я вижу, многие из вас не совсем ясно представляют себе некоторые моменты.

Вы должны понимать, что, когда тратите деньги, то обмениваетесь энергией с человеком, у которого приобретаете товар.

Это означает, что ваша энергия достигла определенного уровня, благодаря которому у вас есть эти деньги. Соответственно и продавец накопил нужное количество энергии, чтобы иметь тот товар, который вы хотите у него купить.

Например, если вы хотите купить новый дом и работали два года подряд, чтобы собрать деньги на первоначальный взнос, вы израсходовали большое количество собственной энергии в обмен на деньги. Но при этом вы также увеличили свой энергетический потенциал, так как ваши возможности и навыки существенно выросли, и это помогло вам не только накопить деньги, но и продвинуться в работе.

Накопившаяся сумма – наглядный способ показать ценность затраченной вами энергии и рост энергетического потенциала.

Если у вас недостаточно энергии, вам будет трудно зарабатывать деньги. Вам не хватит четкости и дисциплины, чтобы откладывать часть денег. И у вас не появится мечта или энтузиазм купить новый дом.

Другая сторона сделки – продавец со своими желаниями и целями. И он тоже много трудился, чтобы произвести или закупить товар для продажи.

Итак, когда вы обмениваетесь энергией, расходуя деньги с целью что-то приобрести, большое значение имеет то, что именно вы покупаете. Разные покупки имеют разную ценность.

Допустим, вы покупаете что-то, что будет иметь для вас огромную ценность сейчас и на протяжении последующих пяти лет. Это может быть машина, пара туфель или растение для вашего сада.

Сравните это с чем-то, что вы покупаете сейчас, и что так же имеет большую, но не долгосрочную ценность. Например, обед в кафе, поход в кино или массаж.

Есть и такие вещи, ценность которых невелика сейчас, однако сильно возрастет в будущем, – например, пенсия, страховка или участок земли под строительство коммерческих зданий.

При любой покупке вы определяете ценность приобретаемой вещи, учитывая ее влияние на свою жизнь сейчас и в будущем.

Еще один фактор, который влияет на определение ценно-

сти товара, и, пожалуй, самый важный из всех, — это то, насколько вы цените самого себя.

Сравните, к примеру, как вы тратите деньги в тот момент, когда не нравитесь самому себе и когда, наоборот, счастливы и довольны собой.

Некоторые люди покупают вещи, заведомо зная, что в будущем они окончательно разрушат здоровье, например, сигареты или наркотики, просто потому что недостаточно ценят себя и свою собственную жизнь.

Другие же вкладывают деньги в такие предметы, которые будут долгое время приносить удовольствие, например, произведения искусства. Эти люди ценят себя и свои впечатления, которые ежедневно получают от окружающих их вещей.

У каждого человека свое чувство ценности и, соответственно, все люди ценят разные вещи по-разному. Это то, что делает каждого из вас непохожим на других. Но если вы хотите быть довольны тем, как используете деньги, нужно понимать, какие факторы определяют ваши покупки.

С помощью следующей формулы можно принять решение о покупке:

Если самооценность + ценность товара = стоимости, тогда *покупайте*.

Если самооценность + ценность товара > стоимости, *не покупайте*.

Если самооценность + ценность товара < стоимости, *не по-*

купайте.

Если ваша самооценка плюс ценность, которой вы надеетесь товар, равны стоимости товара, с легкостью покупайте его.

Если ваша самооценка гораздо выше стоимости товара, вы будете сомневаться, стоит ли совершать покупку, так как обмен не будет казаться вам равноценным.

Если ценность товара для вас гораздо выше, чем его стоимость, вам будет трудно совершить покупку. Хотя вам может понравиться низкая цена, но два определяющих фактора и здесь не совпадают.

Как и в том случае, когда вы ощущаете, что ваша самооценка ниже, чем стоимость товара, он будет казаться вам слишком дорогим, даже если вы можете позволить себе эту покупку. Или если ценность товара для вас ниже его стоимости, вы тоже не будете заинтересованы купить его.

Эту взаимосвязь можно четко проследить в некоторых ситуациях. К примеру, вы любите слушать музыку и с легкостью можете позволить себе купить компакт-диск за 15 долларов. Однако книга по той же цене покажется дорогой – хотя цена на оба предмета вполне справедлива.

И если вы чувствуете, что недостойны жить в красивом доме, потому что вам не хватает уверенности и самоуважения, вы не взглянете на рынок дорогих домов в престижных районах, даже если у вас достаточно денег на покупку подоб-

ного дома.

Таким образом, система определения ценности очень точна и сбалансирована. Но вы не всегда правильно ею пользуетесь, поскольку обычно не осознаете ценность самого себя и ценность определенных вещей для вас.

Уделите время тому, чтобы изучить свое поведение при совершении покупок и наблюдайте, как совершают покупки другие люди. Держите в голове формулу и смотрите, как она реализуется в действии.

Попробуйте сравнить, как два человека подбирают одинаковый товар или услугу. Проследите, как они выбирают, какую версию товара или услуги приобрести (производитель, качество, стоимость и т.д.), если вообще решаются на покупку. Обратите внимание, кто покупает самую дешевую, а кто самую дорогую версию, и попробуйте понять почему.

Наблюдая за этим со стороны, вы гораздо лучше сможете понять свою собственную систему определения ценности. В дальнейшем это поможет вам более осмысленно совершать покупки и получать от них большее удовлетворение.

10. Деньги и ценность

Ценность – это одно из фундаментальных понятий, связанных с деньгами. Его нужно глубоко осознать и понять, если вы хотите реализовать свой наивысший потенциал.

Уровень богатства и объем материальных благ, которыми вы способны наслаждаться, определяются глубинные ценностями и чувством ценности.

Есть несколько аспектов понятия *ценность*, которые стоит рассмотреть для полноты картины.

Во-первых, есть ценность, которой вы сами наделяете вещи – любые вещи, которые присутствуют в вашей жизни. Например, если вы любите шить, вы будете гораздо выше ценить ткани, чем тот, кто не увлекается шитьем. Если вы любите рыбачить, то будете ценить удочки и снасти, в то время как тот, кто рыбалкой не интересуется, не оценит их вовсе.

Очевидно, что важно четко понимать различие между ценностью и стоимостью. Стоимость удочки одинакова для всех, но ее ценность для двух разных людей будет совершенно различна. То же самое можно сказать и о пентхаусе или Роллс-Ройсе. Если вы любите жить в деревне и вам нравится ездить по бездорожью, ни пентхаус, ни Роллс-Ройс не будут представлять для вас большой ценности, разве что лишь в инвестиционных целях.

Таким образом, один аспект понятия *ценность* обуслов-

лен вашими интересами и теми сторонами жизни, которые вы цените больше всего.

Но существует и другой критически важный аспект, определяющий то, как вы оцениваете вещи, – это то, насколько вы цените самого себя.

Возьмем, к примеру, двух женщин, рассматривающих красивое платье. Они обе просто влюблены в него и счастливы были бы иметь. Одна из них действительно любит себя, и тут же принимает решение купить платье. Второй женщине не хватает уверенности в себе. Несмотря на то, что это платье нравится ей так же, как и первой, она не уверена, как часто будет носить его, и будет ли оно ей к лицу. Ей кажется, она его не заслуживает. Поэтому, даже если у нее больше денег, чем у первой женщины, она, возможно, откажется от покупки. И если обе не изменят своего самоощущения, то со временем первая женщина будет иметь гораздо больше материальных благ и возможностей наслаждаться жизнью.

Ваша самооценność имеет огромное влияние на то, как вы цените материальные вещи вокруг себя, а в перспективе повлияет и на то, как вы живете. Так что же делать, если вам не хватает уверенности в себе?

Для начала поймите, что этот мир был создан и для вас тоже. Вы такая же частичка этого мира, как и любой другой человек на этой планете, и вы заслуживаете столько же, сколько и все остальные.

Почему?

Потому что вы были созданы не для того, чтобы быть несчастными или недовольными. Если бы вы только могли взглянуть на то, как по-настоящему устроен материальный мир, вы пришли бы в полный восторг и изумление от того, как все устроено с одной лишь целью – радовать вас. Как много прекрасных вещей и событий дается вам. Как все в этой вселенной выстраивается для того, чтобы позаботиться о вас и исполнить все ваши желания.

«Но почему мы не видим этого?», – можете спросить вы.

Потому что вы видите другое. Вы смотрите на красоты природы, а видите разруху, нанесенную людьми. Вы смотрите на величие современных городов, а видите пробки, шум и грязь. Вы видите мощь большой толпы людей, но вас беспокоят только шумиха и беспорядки.

Иногда собственные проблемы застилают вам глаза на все, что происходит рядом с вами, в стране или на всей планете. Ваши проблемы выросли до таких огромных размеров, что за ними ничего не видно. И вы больше не в состоянии увидеть, что в действительности происходит вокруг.

Когда проблемы кажутся вам больше всего остального на этом свете, вы, конечно же, начинаете чувствовать себя ничтожным и думать о себе плохо. Ваша самооценка резко падает, а это, в свою очередь, еще больше искажает реальность.

Что же делать?

Ведь на самом деле никто не хочет чувствовать, что его

проблемы огромны по сравнению с чем бы то ни было. Никто не хочет испытывать негативные эмоции или плохо думать о самом себе. Но попав однажды в эту ситуацию, сложно понять, как из нее выбраться.

В данной ситуации лучше всего поможет метод маленьких шагов. Каждый день находите то, что вы цените в самом себе, и записывайте это. Пусть каждый день это будет что-то новое. Ежедневно читайте этот список от начала до конца. Обязательно делайте это каждый день, всегда находя в себе новые ценные черты и каждый раз зачитывая себе полный список. Даже если поначалу вы будете чувствовать себя странно и неловко, сохраняйте упорство и постоянство. Это просто и не занимает много времени. Это ничего не будет вам стоить. Зато постепенно, день за днем, вы обнаружите, что цените себя все выше, и ваше самоуважение и самооценка пойдут вверх. Со временем вы заметите, как это влияет на принимаемые вами решения, и в конечном счете поверите в свои силы и в собственную значимость.

Можете ли вы представить себе результат этого упражнения, если делать его хотя бы один год? К концу года в вашей тетради будут записаны 365 качеств, которые вы цените в самом себе. Вы не сможете в результате не измениться и не стать богаче.

Итак, помните, что формула ценности материальных вещей в вашей жизни зависит как от ваших интересов («ценностей»), так и от вашей самооценки. И чем больше вы

цените самого себя, тем больше вы позволите себе брать от жизни. И другие люди, в свою очередь, тоже будут давать вам больше.

Не беспокойтесь о том, что, начав ценить себя больше, чем раньше, вы вдруг станете заносчивым гордецом. Если бы вы только могли увидеть, насколько вы ценны для самой вселенной, то поняли бы, что естественно и правильно оценивать свою жизнь высочайшим образом. Ибо только так можно поистине развить себя и реализовать свой богатейший потенциал.

11. Деньги безграничны

Мы обращаемся к вам, наши дорогие ученики. К тем, кто любит деньги и к тем, кто не уверен в них. Просто всегда помните, мы не такие, какими нас часто представляют. Мы не дьявол, не разрушающая общество сила и не источник зла.

Да, люди совершали множество злых дел ради того, чтобы обладать большими деньгами. Но это происходит лишь от непонимания нашей природы.

Как мы уже много раз говорили, мы – энергия. Мы дарим вам мотивацию. Мы даем вам простую систему для измерения ценностей и для справедливого обмена ресурсами. Это лучшая система, и именно поэтому мы обрели такую силу в вашем обществе.

Не волнуйтесь, мы уже работаем над созданием более совершенных систем для будущего. Но вы не сможете применять их до тех пор, пока не осознаете нашу истинную природу и не начнете использовать нас правильно и успешно. Вы поймете, что вы на правильном пути, когда увидите, что в мире больше нет серьезной проблемы бедности.

Можно подумать, что на это потребуется очень много времени. Но если даже малое, но критически значимое число людей начнет использовать деньги тем простым способом, какой мы описываем в этой книге, перемены наступят достаточно быстро. А пока лучшее, что вы можете сделать, – это

позаботиться о собственных финансовых делах и убедиться, что нехватка денег больше не мешает вам получать желаемое.

Деньги – это созидательный источник энергии. Благодаря этому источнику людям удалось создать великолепные системы – от социальных и экономических до образовательных систем и систем здравоохранения. Без денег, которые лежат в основе миллиардов ежедневных экономических операций по всему миру, вы никогда не смогли бы создать такие сложные и комплексные системы.

Однако вас все время удерживает на месте убеждение, что количество денег ограничено. Ведущие западные страны пошатнул экономический кризис, и каждый день люди повторяют: «Я не могу себе этого позволить», «У нас недостаточно денег для этого», «Нам придется подождать, чтобы суметь купить это» и прочее.

Они не осознают, что денег так много, что хватит на осуществление всех целей и желаний. Деньги безграничны. Деньги созданы из энергии силой человеческих желаний и любовью к материальным вещам. Чем больше вы хотите и любите, тем больше денег вам необходимо, и тем больше денег создается для ваших нужд.

Пусть экономисты рассказывают вам совершенно другое. Кое-кто из богатых людей тоже скажет вам, что так это не работает. Но послушайте, ведь если когда-то были созданы эта планета, природа и все эти люди, то создать горстку денег

– проще простого.

Что же все это значит?

Это значит, что вы можете начать раздвигать собственные границы. Вы можете позволить себе полноправно ожидать и создавать больше денег, больше богатства и больше удовольствия.

Забудьте все истории о том, что деньги развращают. Развращают не деньги, а само убеждение, что денег мало. Именно оно рождает конкуренцию, обман и воровство.

Нет никакой нужды в соперничестве. Нет необходимости красть деньги или обманывать ради них людей. Денег более чем достаточно для каждого из вас. Нужно лишь научиться мастерству их создания.

Попробуйте. Это здорово. Это совсем не сложно. Вам всем это под силу. Даже дети могут это освоить.

Мы больше не хотим слышать жалоб, что денег не хватает. На свете более чем достаточно денег, чтобы всех вас сделать миллиардерами, если вы сами этого пожелаете. И это лишь начало.

Ваша задача – творить и получать удовольствие. Вам предстоит так много узнать и так многому научиться, что не стоит тратить время впустую.

Помните, мы безграничны. Мы всегда доступны тому, кто хочет нас. Мы никогда не отказываемся от своих обязанностей и никому не закрываем путь к приумножению богатства. Наша величайшая радость – дарить вам все больше и

больше материальных благ и помогать творить.

Идите и творите. Делайте это играючи.

Желание денег

12. Желание денег

Я хочу поговорить с вами о желании обладать деньгами и о желании обладать вещами. В этом вопросе много путаницы, особенно когда используется слово «желание», ведь религии часто учат тому, что любые желания денег или вещей – дурны и порочны.

Желание – это естественная часть человеческой жизни. И у каждого желания есть своя цель. Когда вы хотите денег или испытываете желание что-то купить – это и есть самая естественная мотивация для роста и саморазвития. Не будь желаний, у вас никогда не появилось бы стимула меняться, а это противоречит самой сути природы.

Вы можете представить себе младенца, которому не хочется пить? Или ребенка, у которого нет желания играть с красивой игрушкой? Именно такие желания заставляют маленького ребенка тянуться и доставать вещи, расположенные далеко от него, а детей постарше – осваивать новый велосипед или скейтборд. Вы можете представить подростка, который не хочет новую пару обуви, модную одежду или гаджет последней модели? Эти желания естественны и побуждают нас стремиться к большему в жизни. Поэтому молодых

людей нужно мотивировать хотеть и находить пути достигать желаемого. «Не иметь» – это не добродетель. Подобные убеждения основаны на безграмотности в денежных вопросах и на недостатке опыта в получении желаемого.

Когда желание обретает определенную силу, за ним приходит потребность получить или заработать деньги. Для людей это мощная мотивация к действию. Многие с удовольствием сидели бы дома без работы или устроили бы себе вечный отпуск, ничего ни для кого не делая. Но когда вы идете на работу, чтобы заработать деньги, вы встречаете людей, которых в ином месте никогда бы не встретили, и делаете вещи, которые никогда не научились бы делать, сидя дома. Вы оказываете людям услуги, помогаете им, создаете для них продукцию. Это вынуждает вас выйти за рамки своей семьи, своей обычной сферы влияния. И это хорошо для вас, пусть многим это и не нравится.

Однако не обязательно действовать по-старинке. Многие не видят перспектив в том, чтобы все время делать одну и ту же работу. Или работать на одной и той же должности, где вы не раскрываете потенциал и не получаете удовлетворение. Или же работать до полного изнеможения, болезни и старости. Так работать совершенно не обязательно, и все больше и больше людей доказывают, что можно работать с удовольствием, с радостью и с ощущением счастья.

Представьте, что вам нравилось бы ходить на работу, каждый день с нетерпением ожидая встречи с новыми людьми,

предвкушая интересные события и награды за свой труд. Вы чувствовали бы, что работа помогает вам развиваться, раскрывать потенциал и день ото дня становиться лучшей версией себя. Вы никогда не жаловались бы на то, что приходится работать. Вы любили бы работать, служить людям и выходить за пределы близкого круга семьи. Работа дарила бы вам стимул идти вперед и мотивацию к творчеству. Вы чувствовали бы, как то, что вы делаете, наполняет вас, при этом помогая другим людям – вашему начальству и коллегам – достигать собственных целей. И все это приносило бы вам истинное удовольствие.

Позже я поделюсь с вами более подробной информацией о работе и зарабатывании денег. А сейчас необходимо ещё раз подчеркнуть, что все начинается с простого желания иметь больше – больше вещей, больше знаний, больше впечатлений, больше веселья и больше жизни. Без такого желания большего в любой работе, – выполняете ли вы ее по необходимости или просто не можете не выполнять, – будет отсутствовать цель и значимость. И такая работа никогда не принесет вам чувства удовлетворения и реализации.

Поэтому не бойтесь дать своим желаниям расцвести и начните практиковать все, чему я учу. Скоро вы начнете менять свой подход к работе и увидите, как к вам придет ощущение счастья и удовлетворения.

13. Границ не существует

Чем отличаются советы, которые я даю в этой книге, от других финансовых и деловых советов?

Основное отличие в том, что в этой книге я описываю, как вы будете зарабатывать деньги в будущем, в то время как большинство книг рассказывает о том, как люди делали это в прошлом.

В нашей вселенной постоянно меняется и развивается все, включая и способы зарабатывания денег. Изучая только то, что люди делали в прошлом, вы не будете поспевать за происходящими в эту минуту переменами.

Пусть перемены небольшие, но они есть, просто потому что они происходят всегда. И если вы хотите в будущем добиться успеха, будьте дальновидны. Изучайте новую информацию, которая будет актуальна в будущем, и не тратьте время, действуя так, как люди действовали в прошлом.

Существует мнение, что правила зарабатывания денег — это неизменные универсальные законы. Но даже законы со временем меняются и эволюционируют. Например, во времена, когда бартер был основным средством обмена, законы, регулирующие кредитные карты и интернет-транзакции, были не нужны.

Сейчас ваш подход к зарабатыванию денег основывается на том, чего вы хотите для себя и своей семьи. Но мы входим

в тот период, когда для достижения успеха потребуется более глубокое видение. Оно касается не только ваших личных устремлений, целей и желаний. Оно затрагивает общие интересы всей планеты, которой нужны проводники для свершения огромных перемен, происходящих по всему миру.

Когда вы расширяете видение за пределы себя и своей семьи ради свершения перемен во всем обществе, вы соединяетесь с силами вселенной, которые нацелены на изменение нашего мира. И это поможет вам достичь успеха в наступающем периоде. Вселенная будет оказывать вам дополнительную поддержку, и вы окажетесь в приоритете по сравнению с теми, кто все еще сосредоточен только на личных интересах.

Что же за перемены происходят сейчас повсюду?

Вселенная помогает людям осознать великий «секрет», который до этого был раскрыт немногим. Суть его в том, что *все безгранично*.

Социальные и экономические системы построены на представлении об ограниченности ресурсов. Самый большой страх на уровне всей планеты – это то, что ресурсы скоро закончатся. Вы верите, что главные задачи – спасти окружающую среду, побороть бедность и положить конец войнам.

Но эти задачи основаны на непонимании природы жизни и материи. Я неоднократно говорила о том, что деньги неограниченны. Их столько, что можно всех сделать миллиардерами, и даже больше. Окружающая среда обладает без-

границными возможностями самоисцеления и самовосстановления. Бедняки могут получить доступ к безграничным финансовым и материальным ресурсам. Природные ресурсы тоже безграничны, поэтому нет нужды сражаться за землю или за что-либо еще.

Но в вашей психике настолько глубоко укоренилось убеждение в ограниченности ресурсов, что вам трудно даже представить обратное. Итак, суть грядущих изменений в том, чтобы позволить большему количеству людей испытать безграничность всех ресурсов и, соответственно, получить опыт совершенно другой жизни.

Если вы действительно обладаете безграничными ресурсами и безграничной способностью к самоисцелению так же, как обладает этим и вся планета в целом, стоит ли тратить время на войны из-за земель и беспокойство за спасение планеты?

Эта книга написана с целью привлечь внимание тех людей, которые не были знакомы с подобными идеями раньше, и дать им инструменты для изучения нового подхода к пониманию и использованию денег.

Красота происходящих перемен в том, что в вашей жизни появятся новые интересы. К вам придет больше вдохновения, больше счастья и больше мотивации – и это неминуемо раскроет в вас желание творить. Вы ощутите, что способны создавать деньги, создавать удовольствие и все, что пожелаете. Попробовав сделать это однажды, вы больше никогда не

захотите жить по – старому – в мире вражды, манипуляций и навязанных обязательств.

14. Просьба о деньгах

Как вы просите о деньгах?

Многие из вас боятся просить денег. Я помогу вам победить этот страх и научу вас с уверенностью просить денег в любой момент, когда вы этого пожелаете.

Во-первых, вы должны понять, что количество денег безгранично. Когда вы боитесь просить денег, ваш страх идет из убеждения, что, во-первых, количество денег ограничено, а во-вторых, вы сами недостойны получить какую-либо весомую часть этого ограниченного количества. Получается двойное заблуждение.

Представьте на мгновение, насколько огромна наша вселенная. Теперь представьте, сколько планет, звезд и других небесных тел движется внутри вселенной. Знаете ли вы, сколько новых планет, звезд и галактик появляется каждую секунду?

Вселенная может создавать бесконечное количество звезд, ибо сама вселенная безгранична, и всем небесным телам найдется в ней место. Вселенная непрерывно расширяется и с легкостью создает миллиарды звезд, планет и других небесных тел.

Следовательно, если звезды могут создаваться в бесконечных количествах, то почему такая крошечная материя, как деньги, должна быть ограничена? Земля есть часть бескрай-

ней вселенной. Люди – это часть земли, которая есть часть бескрайней вселенной. Вы – часть непрерывно расширяющейся системы. Вы неотделимы от нее и поэтому живете по тем же законам, что и другие части этой вселенной. И один из этих законов – непрерывное расширение.

Я уже говорила о том, что деньги создаются, когда один человек оказывает услугу другому. Вы действительно можете представить, что есть предел количеству услуг, которые вы можете оказать друг другу? Неужели есть предел числу новых идей, которые могут прийти к вам, новых задач, требующих решения, и новому опыту, который вы хотите получить?

Исторически сложилось так, что последние несколько тысяч лет многие люди жили и продолжают жить в условиях вопиющей бедности, обладая очень ограниченными финансовыми ресурсами. Но могло быть и по-другому. Множество решений, принятых на уровне общества и на уровне отдельного человека много лет назад, привели к таким последствиям. Однако эти решения можно в любое время перечеркнуть и принять новые.

Сейчас самое время пересмотреть устаревший подход к деньгам и поверить утверждению о том, что деньги безграничны. Вам нужно понять, каковы последствия этого утверждения для вас и для всего общества.

А теперь перейдем к следующему вопросу. Достойны ли вы денег? Очевидно, поскольку количество денег безгранич-

но, нет необходимости делить их между людьми. Не бойтесь просить столько, сколько вам действительно нужно, вы не отнимете чужого. Забудьте эти глупости! Однако то, что деньги безграничны, вовсе не значит, что у всех будет одинаковое количество. Если вы хотите получать максимальное удовольствие, необходимо освоить технологию зарабатывания и траты денег.

Просто задумайтесь на секунду. Я уже упоминала, что те, кто *зарабатывает* много денег, *оказывает множество услуг* другим людям, а те, кто *тратит* много денег, *создает спрос* на эти услуги. Поэтому мысль о том, что вы не заслуживаете много денег, на самом деле означает, что вы не хотите ни оказывать услуги, ни создавать на них спрос. Если посмотреть на это с такой точки зрения, сразу становится понятно, насколько подход «я не заслуживаю» в корне эгоистичен и к тому же бесперспективен для большинства людей. Такой подход можно было бы назвать высоконравственным, *если бы* количество денег было ограничено, *и* у вас не было бы возможности оказывать другим свои услуги. Но поскольку деньги безграничны, нет никакой добродетели в том, чтобы лишать себя этих благ. И когда вы не хотите оказывать услуги или пользоваться ими, вы лишаете себя удовольствия в жизни.

Итак, если где-то глубоко внутри вас сидит убеждение, что хотеть много денег – аморально, – читайте и перечитывайте этот отрывок до тех пор, пока наконец не осознаете,

что вы можете зарабатывать столько денег, сколько хотите. И это осознание прекрасно, потому что дарит вам возможность делиться навыками и идеями с другими и оказывать такие услуги, за которые люди будут хотеть платить деньги. И конечно же, вы можете тратить сколько угодно, ибо это дает возможность другим оказывать вам свои услуги и тоже зарабатывать.

Видите, деньги действительно правят миром!

Многие чувствуют, что делать что-то за деньги – аморально. Конечно, деньги сами по себе не являются конечной целью. Это просто система оценки, которая помогает вам совершать обмен. И когда вы увидите, что именно постоянный обмен услугами наполняет жизнь интересом, удовольствием и творчеством, вы больше никогда не будете бояться иметь дело с деньгами и оперировать ими в процессе переговоров с другими людьми. Этот простой метод позволяет обмену происходить между большим числом людей чаще и в большем количестве, что делает мир интереснее, а жизнь более насыщенной.

Не бойтесь просить денег. Когда вам не хватает денег, вы ограничиваете себя без малейшей на то необходимости, и это не приносит вам ни удовольствия, ни радости. Если те люди, с которыми вы ведете финансовые дела, боятся денег, вы можете постепенно показать им на своем собственном примере, что бояться нет причин. Своим пониманием и верой в то, что написано в этой книге, вы продемонстрируе-

те окружающим вас людям совершенно иной подход к деньгам. И люди откликнутся на это. Они будут интересоваться, задавать вопросы и изучать ваш подход. Вы будете для них примером, потому что не просто имеете много денег, но и получаете удовольствие от жизни.

Зарабатывая деньги новым способом, вы будете испытывать истинную радость и удовлетворение. А тратя деньги, дадите возможность другим людям разделить с вами это удовольствие.

Когда вы не хотите просить денег, вы лишаете себя и других людей возможности делиться и обмениваться тем, что имеете, на то, что хотите.

15. Деньги или счастье

Иногда кажется, что общество помешано на деньгах, и многие люди это осуждают. Но на самом деле все несколько по-другому.

Очевидная одержимость деньгами отражает огромное желание жизни и удовольствия, которое есть в обществе, но пока не может быть с легкостью исполнено.

Людям, которые одержимы зарабатыванием денег, хочется вполне обычных вещей. Они хотят чувствовать свою значимость, хотят получать удовольствие от материальной жизни, им хочется иметь хорошие дома, хорошие машины, проводить отпуск в экзотических местах. И они хотят иметь свободу, чтобы делать все, что пожелают, — хотя бы на один день.

Однако многие из них работают так много и так тяжело, что доводят себя до изнеможения, не зная, как получить удовольствие от работы. У многих не получается реализовать свой потенциал, потому что они настолько сфокусированы на самих деньгах, что не осознают, как много существует разных замечательных способов заработать деньги. Некоторые из них испытывают разочарование, когда наконец позволяют себе потратить заработанные деньги и не находят желаемого. Кажется, как бы они ни хотели, ничто не может доставить им удовольствие.

Вы можете сказать, это происходит потому, что нельзя ку-

пить счастье, покой, любовь, здоровье и чувство удовлетворенности за деньги, но настоящая причина кроется не в этом.

Правда в том, что еще не создан тот продукт или услуга, которые они ищут. Люди, обладающие большими деньгами, действительно хотят иметь здоровье, счастье, внутренний покой и другие нематериальные ценности.

Люди, у которых немного денег, обычно настолько зациклены на том, чтобы заработать их, и так сильно презирают богатых людей, что просто не в состоянии достичь того уровня здоровья, счастья и удовольствия, который можно было бы превратить в деньги.

Проснитесь!

Если вам неинтересно становиться богатым, и вы верите, что счастье гораздо более ценно, докажите это! Удивительно, но вы действительно станете очень богаты, если направите энергию на развитие истинного счастья и сможете им поделиться. Вы станете великим учителем и дадите возможность купить частичку счастья тем, у кого есть много денег.

Не стоит морализировать на тему денег – ни к чему хорошему или удовлетворительному это не приведет. Просто примите решение. Если вы хотите сначала сфокусироваться на зарабатывании денег, – я научу вас делать это в счастье и удовольствии. Если же сначала вы хотите сконцентрироваться на счастье, – в этом случае я покажу вам, как состояние счастья приведет вас к богатству!

Как видите, мораль здесь ни при чем. Здесь нечего осуж-

дать. Прошли столетия морализаторства, и теперь наконец вы понимаете, что деньги ведут к счастью, а счастье ведет к деньгам.

16. Принцип увеличения

Принцип увеличения – это основополагающее понятие, о котором необходимо знать, если вы хотите легко и успешно обращаться с деньгами. Не удастся поладить с деньгами, не освоив принцип увеличения.

Сам феномен увеличения основан на главном принципе жизни, о котором уже упоминалось выше, – на принципе бесконечного расширения вселенной. Вселенная постоянно расширяется. Вы – часть вселенной, и что самое важное, ваша жизнь подчиняется тем же законам, что и все во вселенной. И один из этих законов – закон увеличения. Развитие требует роста. Что бы вы ни делали, помните об этом принципе. Если вы хотите обрести счастье, пусть вашим намерением будет постоянный его рост. Другими словами, не останавливайтесь на достигнутом, развивайте и увеличивайте свое счастье.

Фактически, увеличение всегда происходит не линейно, а волнами. Этот процесс похож на дыхание – постоянное волнообразное движение: рост, затем снижение, но рост всегда преобладает.

Вы можете спросить, а что же происходит, когда человек стареет, и его мир словно начинает сжиматься. Это всего лишь кажущееся ощущение. Если бы вы знали правду о человеческой жизни, то поняли бы, что даже старые люди во

многим продолжают свой рост. Но вы этого не осознаете, так как не привыкли рассуждать о жизни с позиции принципа увеличения. А такое осознание помогло бы вам избежать множества страданий.

Когда вы будете видеть волнообразное движение жизни и признавать тот факт, что все растет и расширяется, то начнете замечать, какое воздействие это оказывает на вашу собственную жизнь. И тогда уже не сможете сказать: «Мне всего хватает». Если вам достаточно чего-то, то лишь потому, что вы страстно хотите увеличить что-то другое, более ценное для вас.

Любой, кто говорит: «Я ни в чем не нуждаюсь», пытается ограничить свое желание роста, и очень скоро почувствует сопротивление, будто сама жизнь идет против него. Будет казаться, что все идет не так, что жизнь становится очень трудной. А на самом деле, это не жизнь идет против вас, а вы сами противодействуете главному принципу жизни – принципу увеличения.

Жизнь всегда находится в состоянии расширения. Она не способна сжиматься. Поэтому она ищет способы самовыражения через постоянное расширение, и один из этих способов – вы, люди. Когда вы ограничиваете себя, вы тормозите самую мощную силу вселенной, саму жизнь. Стоит ли удивляться, что сам по себе этот опыт не из приятных?

То же самое можно сказать о случаях, когда вы стоите на месте или пытаетесь стабилизировать ситуацию. Пред-

ставьте, что произойдет, если налить быстро расширяющуюся массу очень мощной энергии в сосуд, который не обладает способностью увеличиваться вместе с энергией? Именно это происходит с вами, когда вы решаете прекратить свой рост. Конечно, вы чувствуете дискомфорт. Огромная мощная жизненная энергия все время течет и все время увеличивается. Если она не может войти в одного человека, или он слишком ограничивает ее в движении, она просто перейдет к другому.

Но человеку, упустившему эту энергию, все время будет казаться, что ему «чего-то не хватает», словно «жизнь могла бы дать ему больше».

Так и есть на самом деле.

Именно это я и пытаюсь донести – жизнь *всегда* может дать больше.

Принцип – в желании *большего*. Всегда.

До тех пор, пока вы ищете большего, вы движетесь в потоке с жизнью. Когда вы останавливаетесь, желая стабильности, или вдруг решаете, что вам всего хватает, вы начинаете противостоять силе жизни. В этот момент приходит ощущение, что вы упускаете что-то очень важное.

И это правда.

Поэтому позвольте себе оценить, насколько прекрасна жизнь в своем постоянном расширении. Ведь это означает, что вы можете расти и развиваться на протяжении всей жизни. Пусть это осознание сделает ваши мечты еще богаче и

позволит вам испытывать радость и наслаждение, находясь в потоке с жизнью.

Пояснение

17. Как лучше понять деньги

Мы обращаемся к вам, дорогие друзья, к тем, кто любит деньги и хочет узнать больше о нас.

Вы спросите, почему мы иногда говорим о себе «я», а иногда «мы». С нашей точки зрения, в этом нет никакой разницы.

Мы – деньги, денежная энергия, главный инструмент вашей системы обмена. Я – это сеть взаимосвязей, которая помогает деньгам переходить от одного человека к другому. Мы действуем как одно целое – я и мы. Мы неотделимы друг от друга в своих действиях и поступках, потому что и я, и мы равно участвуем в них. Как палец и рука. Они всегда действуют как одно целое. Палец – это часть руки. Рука – часть пальца. Когда двигается палец, движется и рука. Двигается рука – шевелятся и пальцы. У них разные роли, но они части одного целого.

Поэтому мы, как энергия вашей системы обмена, участвуем в любой сделке между людьми, даже если деньги в ней не используются. Мы даем вам понимание ценности, чувство, когда вы должны кому-то, и чувство, когда должны вам, а также способность давать и получать.

Я – сеть взаимосвязей – даю возможность всем этим сделкам между людьми состояться. Я соединяю людей в процессе обмена. Я помогаю вам вести переговоры, заключать взаимовыгодные соглашения, создавать контракты и поддерживать долгосрочные обязательства друг перед другом.

Мы и физические деньги – не одно и то же. Наличие денег не обязательно для того, чтобы мы работали с вами и для вас. Мы там, где есть энергия обмена. Вы вызываете нас, как форму энергии, когда хотите совершить с кем-то обмен.

Возможно, раньше вы и не подозревали, что есть что-то, что создает вашу систему обмена и управляет ей. Однако так оно и есть на самом деле. Не будь энергии обмена, вам в голову не пришла бы идея с кем-нибудь чем-нибудь обменяться.

Как видите, то, что вы называете деньгами, есть очень мощная и побуждающая энергия. Она гораздо больше вашего представления о деньгах, как о простом математическом подсчете ценности и материальном выражении того, что вы создали.

Что касается сети связей, то это взаимодополняющая и действующая в гармонии с деньгами система. По мере того, как деньги переходят от человека к человеку, я соединяю людей. Я словно транслятор ценностей между людьми.

Людей можно сравнить с маленькими островками. У каждого из вас свое собственное видение мира, свои ценности и ожидания. Каждый по-своему видит других людей и то, что

они ценят и чего ждут. Иногда ваше видение верно, но чаще всего оно весьма далеко от реальности.

Поэтому вы нуждаетесь в моей помощи, чтобы соединяться с другими людьми и транслировать друг другу свои взгляды, ценности и ожидания.

Возможно, это звучит странно, особенно то, что я разговариваю с вами на вашем языке. Мой опыт и возможности очень отличаются от человеческих. Моя роль иная. Вы не можете меня видеть. Я предстаю в разных обликах и формах. Я могу передвигаться непостижимым для вас образом. Но я – неотъемлемая часть вашей жизни.

Почему я рассказываю вам об этом?

Потому что когда вы почувствуете нашу поддержку и доступную вам в финансовых делах помощь, когда поймете, как работают деньги на самом деле, вы больше не будете беспокоиться о деньгах и их нехватке.

Лишь незнание приводит к такому огромному уровню страданий из-за денег, какой есть в мире сейчас. Пришло время открыть вам знания о том, как устроен этот мир, чтобы вы смогли положить конец страданиям и начали получать удовольствие от денег так же, как и от секса, который тоже есть форма обмена.

Обмен между людьми – это прекрасно и может подарить вам огромное удовольствие. Если вы беспокоитесь о том, что у вас недостаточно денег или нет возможности получить желаемое, пора узнать, как обмен происходит на самом деле,

чтобы начать наслаждаться этим процессом и дальше развивать свои способности. Зарабатывать и тратить деньги – большая радость. И чем больше вы можете заработать, тем больше можете потратить.

Не стоит ограничивать себя. Обмен деньгами – это не что иное, как движение услуг по миру. Чем больше услуг предоставляется по всему миру, тем на более высокий уровень поднимается общество.

Если бы каждый на земле ежегодно зарабатывал и тратил миллионы, уровень активности и обмена во всем мире был бы гораздо выше.

Когда вы что-то покупаете, кто-то другой дает вам что-то взамен. Благодаря вашей покупке происходит оказание услуги. Когда нет покупок, нет и услуг. Когда совершается много покупок, услуги достигают очень высокого уровня.

Люди, которые *зарабатывают* больше всего денег, *предоставляют* самый высокий уровень услуг. А те, кто *тратит* больше всего денег, *создают* самый высокий уровень услуг, давая возможность другим эти услуги оказывать.

Помогая другим, вы повышаете свой потенциал, и это лучшее, что можно сделать в жизни. Настало время зарабатывать и тратить большие деньги, чтобы поднять уровень предоставления услуг по всей планете и увеличить собственные возможности совершать обмен.

18. Почему деньги разговаривают с нами?

Я хочу, чтобы меня услышало как можно больше людей, ибо сейчас меня слышат лишь немногие. Часто, когда я пытаюсь донести до вас информацию, вы воспринимаете ее с точностью до наоборот, потому что вам не хватает опыта в таком общении.

Огромное число людей даже не представляет, что мир, который они ощущают при помощи пяти чувств – лишь один из множества других миров. Некоторые из вас иногда сталкиваются со странными чувствами и совпадениями, которые они небрежно списывают на какой-нибудь непонятный феномен. И лишь немногие активно изучают взаимосвязь человеческого мира с другими, недоступными для пяти чувств, но не скрытыми от вас полностью мирами.

Изучение этой взаимосвязи – один из важнейших шагов в человеческом развитии, происходящий прямо сейчас и способный навсегда изменить образ ваших мыслей и действий. Больше и больше людей будут читать книги, слушать интервью и знакомиться с теми людьми, которые откроют вам двери в новые знания. Знания, о которых вы никогда не догадывались, но которые настолько значимы для вашей жизни, что раскроют невероятный потенциал, творчество и удовольствие для всего человечества.

Я являюсь к вам из мира, который часто называют миром энергий и духов, а некоторые и вовсе считают выдуманной. Я помогаю вам расширить сознание и открыть для себя радость взаимодействия со мной во имя достижения своих заветных желаний. Моя роль в том, чтобы предоставить вам возможности и вдохновить на достижение всего, чего вы хотите. Именно поэтому я веду с вами беседу на страницах этой книги.

Я хочу поделиться с вами теми интересными задачами и возможностями, которые приходят вместе с деньгами. Я хочу показать вам, что нет ни необходимости, ни пользы в том, чтобы страдать из-за денег. Я хочу, чтобы вы изучили правила, по которым работают деньги, и научились успешно их использовать. Кроме того, я хочу, чтобы вы понимали, что отношения с деньгами не статичны. Они все время меняются. Следуя старым правилам, вы не сможете добиться успеха так же легко, как если примите новые правила – простые и доступные для всех.

Я призываю вас проявить любопытство – задавайте миллион вопросов и активно изучайте новые правила и техники зарабатывания, управления и траты денег. Это поможет вам быстро привести в порядок свои финансы и свободно распоряжаться ими. Любой сможет стать очень богатым, не нанося при этом вреда другим. Ваши творческие способности значительно возрастут. И как уже упоминалось, система финансового обмена станет гораздо более совершенной, чет-

ко демонстрируя истинную природу предоставляемых вами услуг.

Еще одна модель зарабатывания денег

19. Часть 1 – Мечта

Вы превратили зарабатывание денег в очень сложный процесс. Написано столько книг и обучающих программ по бизнесу, что, кажется, не осталось места для новых советов и методик.

Но если вы посмотрите на людей, которые занимаются бизнесом, то быстро поймете, что они не очень-то счастливы и реализованы. А те, кто достиг самореализации и успеха, пожертвовали ради этого слишком многим: здоровьем, отношениями, семьей и собственными моральными принципами. Поэтому еще несколько советов на тему бизнеса не будут лишними.

Я хочу, чтобы вы научились строить простой, успешный и приносящий удовлетворение бизнес. Но еще больше я хочу, чтобы при этом вы сохранили здоровье, счастье и удовольствие.

Я хочу, чтобы вы с удовольствием просыпались по утрам в предвкушении прекрасного дня, в котором вы будете обучаться, развиваться и раскрывать свой энергетический по-

тенциал.

Конечно же, выбор за вами. Однако если новый подход к ведению бизнеса вызывает у вас интерес, я предлагаю вам сначала тщательно изучить его, а затем начать экспериментировать и пробовать применять его в деле. В итоге вы сможете доказать эффективность этого подхода не только себе, но и многим другим людям. А когда люди начинают перенимать ваш опыт, становится понятно, что вы на правильном пути.

Пожалуйста, не торопитесь, дайте себе время на изучение. Перемены не могут произойти мгновенно. Вам придется перепрошить много внутренних процессов и привычек. Тем не менее, это довольно просто. Любой, у кого есть достаточно терпения и четкое намерение, может это осуществить. Помните, что я – ваш источник денег и мотивации – всегда рядом, чтобы помочь, поддержать и привести вас к успеху. Просто доверьтесь новому пути и ступайте по нему твердо, шаг за шагом.

Помните, что вам необходимо забыть все, что вы когда-либо знали о деньгах. Это трудно, но в то же время интересно, потому что новый путь полностью отличается от привычного. А награда будет поистине достойной. Если вам сложно вступить на новый путь, потому что сейчас вы работаете в консервативной компании со строгой корпоративной культурой, начните с малого – пробуйте новые идеи на практике в свободное от работы время. Отнеситесь к этому

как к хобби, к чему-то, что вы делаете просто для развлечения, — и пусть все происходит естественно. Когда вы найдете правильный путь, почувствуете радость и огромное удовольствие в процессе работы, вы естественным образом начнете применять это в своей рабочей практике.

Планируя начать какой-либо бизнес, убедитесь, что мотивация и желание находятся на высоком уровне. Это мощные силы, которые всегда будут определять направление действий и миссию. Недостаточно строить бизнес лишь ради заработка, потому что деньги сами по себе, без дальнейшего инвестирования и расходования, пусты. Люди, которые работают преимущественно ради денег, в итоге чувствуют огромную пустоту.

Изначальная цель бизнеса — развивать общество, развивать человеческий род и в процессе этого развивать самого себя. Жизнь находится в постоянном развитии. Если вы сами, общество, или человеческий род останется позади, вы почувствуете, что теряете энергию, теряете связь с мощным источником жизни и, в конце концов, теряете и саму жизнь.

Начните мечтать. Позвольте себе представить то наибольшее положительное влияние, которое вы можете оказать на общество. Может быть, вы хотите решить какие-то проблемы или повысить уровень жизни. Неважно, с чего вы начнете. Важно всей душой и сердцем хотеть сделать все, что от вас потребуется, чтобы осуществить задуманное.

Возможно, вы скажете, что не каждый должен нести на

плечах миссию по улучшению мира. Ведь нужны люди, которые убирают, строят, собирают мусор, поддерживают технику в рабочем состоянии, продают, делают рекламу, контролируют работников и так далее, и так далее, и так далее...

В ответ я скажу – да, это то, во что вы привыкли верить. Не тревожьте себя подобными мыслями, если только ваша собственная великая миссия не заключается в уборке, ремонте инструментов или управлении людьми. Ваша главная задача – представлять, мечтать, рисовать в своем воображении. Не беспокойтесь об остальном, пусть мелкие детали вас не волнуют. Новая мечта и миссия необходимы для того, чтобы вести и направлять вас на пути. Без этого трудно будет достичь столь желанного счастья и удовлетворения в работе.

У некоторых из вас уже есть большая мечта, вдохновляющие цели и глубокое чувство миссии. По крайней мере, вам так кажется. Но если вы читаете эти строки, настало время обратить внимание на свою мечту еще раз. Убедитесь в том, что она действительно вдохновляет вас, что она не стала со временем просто привычкой и не превратилась в источник огорчения.

Пожалуйста, не пытайтесь сразу же перешагнуть эту ступень. Оглянитесь вокруг и подумайте, какие перемены в обществе вы хотели бы увидеть и испытать. Не пытайтесь на данном этапе представить свою роль в процессе. Это придет естественным образом по мере того, как вы движетесь дальше. Сейчас важна лишь ваша мечта. Мечтайте о тех переме-

нах, которые хотите видеть в своей жизни и в жизни окружающих людей. Почувствуйте, какой опыт подарят вам эти перемены. Представьте, какой станет жизнь, когда перемены произойдут. Начните проживать эту новую жизнь в своих мечтах и в воображении, постарайтесь увидеть ее во всех деталях, но не думайте пока о том, как к ней прийти. И не торопите себя. Этот этап – развитие способностей воображения – может занять дни, недели и даже месяцы.

Как понять, правильно ли вы это делаете? Вам будет нравиться это делать, вы будете получать удовольствие и с нетерпением ждать этого каждый день. Вам будет хотеться бросить все и сосредоточить внимание лишь на картинке в своем воображении.

Если вдруг вы почувствуете, что это превращается в рутину, и вам больше не хочется этим заниматься, остановитесь и сделайте перерыв. Перечитайте эту главу и начните заново. Судите лишь по тому, нравится ли вам, получаете ли вы удовольствие от того, чем занимаетесь? Есть ли вдохновение двигаться вперед? Хотите ли вы узнать, что будет дальше?

Если на КАЖДЫЙ из этих вопросов вы не можете с полным энтузиазмом ответить «да», то пора начать все сначала.

Можно начинать сначала снова и снова. Неважно, как и когда у вас созреет мечта. Главное – насколько она будет качественной, и насколько сильны будут при этом ваши чувства.

Кстати, этот этап очень личный. Не стоит пока ни с кем

делиться. Побудьте в одиночестве, развивая воображение и мечты, чувствуя перемены, которые хотели бы увидеть и испытать. Не волнуйтесь о том, что делают или думают другие люди. Вам пока не до них. Это будет позже.

А сейчас *ваше* время, *ваша* мечта и *ваша* жизнь.

20. Часть 2 – Удовольствие

Приступая к чтению этой главы, знайте, что, если вы еще не закончили работу над первым этапом – построением видения и визуализацией желанных перемен, – не стоит начинать второй этап. Вы зря потратите время. Я даю простые инструкции, которые легко прочесть, однако читать – не значит выполнять. Если вы беретесь за дело всерьез, необходимо тщательно выполнять каждый шаг, иначе вы просто не получите ожидаемых результатов.

Итак, теперь вы ясно представляете, какие перемены хотели бы видеть в мире. Вы с легкостью можете вообразить их, они вдохновляют вас. Вполне вероятно, что задуманные перемены грандиозны, и вам сложно понять, что конкретно *вы* можете сделать для их осуществления. Но об этом не стоит беспокоиться.

Как много времени вы посвящали ежедневно своим мечтам и процессу визуализации? Тридцать минут, час, два часа?

Теперь вам нужно посвятить ровно столько же времени второму этапу, желательно ежедневно, но даже раз в неделю – это лучше, чем ничего. Не стоит тратить много времени на этом этапе, как бы вам ни хотелось быстрее начать. Продвигаясь вперед слишком быстро, вы можете легко потерпеть неудачу.

Теперь подумайте, есть ли какое-то небольшое и простое дело, которое вы можете совершить в этот короткий промежуток времени и которое направит вас в сторону задуманных перемен?

Например, если вы мечтаете о принятии новых законов, касающихся лучшего обращения с детьми в определенных ситуациях, подумайте, что вы можете сделать прямо сейчас – просто и без особых усилий? Может быть, лучше вести себя по отношению к собственным детям? Или помочь какой-нибудь местной организации? Может быть, вы можете написать несколько статей о том, что вам хотелось бы изменить? Или сделать простой сайт, провести небольшое исследование, поговорить с людьми? На данном этапе неважно, *что конкретно*

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.