

# КАК ПЕРЕЕХАТЬ В ЕВРОПУ

Инструкция от А до Я



16+

Андрей Медведев

**Андрей Медведев**  
**Как переехать в Европу.**  
**Инструкция от А до Я**

*[http://www.litres.ru/pages/biblio\\_book/?art=64838683](http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=64838683)*

*SelfPub; 2021*

**Аннотация**

Книга представляет собой полный справочник об иммиграции в разные страны Европы. Автор предлагает четкий алгоритм поиска нужных сведений и основную информацию по программам получения ВНЖ в каждой стране ЕС, рассказывает об условиях и стоимости жизни в крупных городах Европы, об особенностях поиска работы и ведения бизнеса, дает полезные ссылки на первоисточники и ресурсы по поиску информации на данные темы. Читатель сможет составить собственное мнение о специфике иммиграции, взвесить и трезво оценить свои возможности, а также будет предупрежден о возможных опасностях и подводных камнях, которые таят в себе многие глобальные жизненные решения. Книга будет интересна даже тем читателям, которые не планируют переезд – они смогут прочесть немало увлекательных жизненных историй и метких наблюдений, познакомиться с особенностями европейского менталитета. Книга легко читается и, благодаря своеобразному

авторскому стилю, воспринимается как монолог умудренного жизнью рассказчика.

# Содержание

Биографическая справка	5
Пролог	7
Глава 1. Мотивация	11
Глава 2. Информация	29
Введение в информацию	29
Социальные сети, в частности Facebook, как источник информации	36
Информация на сайтах консульств, визовых центров и иммиграционных офисов МВД	43
Конец ознакомительного фрагмента.	47

# Андрей Медведев

## Как переехать в Европу.

### Инструкция от А до Я

*“Не путайте иммиграцию с туризмом”*

*Всем, кто просыпается поутру с неясной тоской по другим странам, посвящается*

## Биографическая справка

Автор родился в Нижнем Тагиле. Образование – немецкая спецшкола, Пединститут, Международный институт экономики и права. По семейным обстоятельствам переехал в г. Чусовой (Урал). Основал группу компаний (бизнес в сферах ЖКХ и строительства). Был депутатом городской Думы и Земского собрания. Богатый жизненный и политический опыт.

В 2016, продав бизнес, уехал с семьей в Италию. Администратор сайта [“Как переехать в Италию”](#) и одноименной страницы на Facebook, администратор и создатель группы “Италия. Спроси у наших” (на момент написания книги – 22 000 подписчиков), где обсуждаются самые разные аспекты жизни в стране. Бизнес-консультант для тех, кто хочет открыть или перевести свой бизнес на Апеннины, попутно

получив ВНЖ прекрасной страны – Италии.

# Пролог

*“Нет меня, я покинул Расею...”*

*С. Есенин*

“Отвечая на многочисленные вопросы – да, я уехал.

Когда вернусь – не знаю. Также, как и вернусь ли. Не загадываю. Почему уехал? Да просто в один прекрасный миг настигло озарение. Как обухом по голове: в этой стране счастливого будущего можно ждать веками.

Стране мы не нужны. Не нужны люди предприимчивые и думающие. Зачем стране сообщество независимых предпринимателей, которые спрашивают: “Айм сорри, дорогая власть, а какого вы на мои налоги устраиваете шоу со строительством олимпийских объектов?” Или “А зачем лично нам ваш АТР, где подрядчики крадут миллиарды наших налогов?” И “Где дороги?..”

Много “почему”, на которые власть не хочет отвечать. Гораздо проще выстроить вертикаль власти из “своих сукиных сынов”. Пусть послушно кладут новый асфальт снежной зимой перед приездом высочайшей особы (эх, были бы живы Гоголь да Салтыков-Щедрин!). Примечательно, что система защищает “своих сукиных сынов”, пока они удовлетворяют систему и выполняют ее указания! А чуть что не так, и сразу всплывает компромат, начинаются обыски, находятся “про-

павшие” миллиарды... Потешные игры с типа разоблачениями. Как будто, кому положено, раньше об этом не знали! Нет, знали, докладывали, ждали приказа...

Я не настолько богат, чтобы покупать дешевые вещи, и не настолько молод, чтобы ждать еще лет двадцать светлого будущего. Увы”.

Эти слова я написал на свой странице в соцсетях в 2016 году перед тем, как попрощался с домом и сел в машину. Семья уже была там, в эмиграции, а меня ждал маршрут Урал – Италия. Оставив ключи в условленном месте, позвонил новым хозяевам. “Я поехал. Ключи – где договаривались. На сигнализацию не ставил. Будут вопросы – телефон и почту знаете, проконсультирую. Не обижайте дом...” Обошел в последний раз все комнаты, погладил стены, присел на дорожку. Всё.

...Мы приобрели старый одноэтажный домик с большим участком в ипотеку. Начали ремонт: тут копнули, там разобрали... В процессе я понял, что куда проще снести и построить заново большую часть этого имущества. Так домик вырос в шестикомнатный двухэтажный дом с гаражом и котельной. Много, например, электрику, я сделал своими руками. Казалось бы, живи и радуйся! Что ещё нужно, чтобы достойно встретить старость? Но через годы раздумий, сомнений и поиска информации, мы всё-таки решились на перемены. Так уж вышло.

И вот, за два дня до своего сорокадевятилетию, ровно в полдень по екатеринбургскому времени, я был готов отправиться в Путь.

А началось всё с того, что жена чаще и чаще стала заговаривать о переезде в большой город. Дочери растут, и хочется дать им нормальное образование, вытащить из болота малых российских городов... Таких, откуда бежит вся годная молодежь: ни приличной инфраструктуры, ни медицины. Наверху – голая местечковая политика: мэры похожи на завхоза дома престарелых из “Двенадцати стульев”, а депутаты дерутся за клочки тощего “бюджетного пирога”. Изучив варианты, прикинув стоимость переезда в Питер или Москву, мы поняли, что с таким же успехом можем поселиться в европейской стране. И, наводя справки, столкнулись не с нехваткой, а с переизбытком информации! Ее было столько, что было неясно, чему верить. Консультанты-шарлатаны, на которых мы в итоге нарвались, продали нам час своего “драгоценного” времени в Skype за двести пятьдесят евро. Та консультация по выбору страны закончилась приглашением на очередную консультацию стоимостью в новые двести пятьдесят евро. К слову, консультанты запросили у нас с супругой информацию о наших финансовых возможностях и не только. На этом неплодотворное сотрудничество было прекращено, а поиски продолжились...

Напыщенные испанские адвокаты в накрахмаленных рубашках облегчили семейный бюджет еще на две тысячи ев-

ро. Мы также получили отказ в визе D для предпринимательства. Адвокаты радостно утешили: всё оспорим в суде, но надо бы доплатить! Понятное дело, ничего не оставалось, как распрощаться и с ними.

Наконец выручила счастливая случайность: одна виртуальная знакомая с Facebook поделилась контактами человека, который помог ей с переездом в Италию. Цель была достигнута. Всё устроилось. Вот только потом оказалось, что цена, уплаченная нами, была неоправданно высока. Пару тысяч мы отдали зря (налоги!), и получение ВНЖ (вида на жительство) для членов семьи растянулось на год. А ведь можно было управиться гораздо быстрее! Десятилетний срок, необходимый для получения гражданства, начинается с резиденции, а её невозможно получить, пока нет пластиковой карты ВНЖ. Было жаль упущенного времени и возможностей...

Так родилась идея этой книги: помочь будущим иммигрантам разобраться в океане информации и предупредить их обо всех подводных камнях.

# Глава 1. Мотивация

Если для вас реальная жизнь совпадает с картинкой из телевизионных новостей, значит, вы еще не готовы уезжать из страны.

Но если после просмотра очередного новостного сюжета об успехах фермерского хозяйства имени XXV съезда какой-нибудь партии или о счастливых ветеранах, пенсионерах и детях у вас возникает закономерный вопрос: “И как же попасть в ту чудесную страну, которую здесь показывают и в которой я вроде, согласно паспорту, живу?” – значит, пора подумать. Не поменять ли страну, дабы избежать извечного когнитивного диссонанса из-за противоречий между объективной реальностью и тем, в чем убеждают ТВ и пресса?

Да, мотивация – первое и важнейшее звено на пути в другую страну. Не должно остаться сомнений в правильности выбора, иначе остатки тяжелых мыслей настигнут вас в эмиграции в миг, когда пройдет эйфория и наступит неизбежный период сомнений и даже разочарований.

Для справки: в эмиграции адаптация проходит в несколько этапов.

Первый – “восторг и эйфория”: всё получилось, ура!

Второй – “тяжкие сожаления”: настигают разочарование, уныние, порой – депрессия. Язык не учится, бизнес идет тяжело (как вариант – не найти работу), отношения с местны-

ми не ладятся, да и в целом жизнь потеряла краски.

Третий этап – “ой, я понимаю, что написано не только на вывесках, но и в объявлениях”. Кажется, местные начали вас понимать. А вы – их! Да и завтракать круассаном с кофе, сидя в кафе, лучше, чем жевать бутерброд с колбасой. Люди выглядят приветливыми и дружелюбными. Может, не все так плохо?..

Этап четвертый – “бизнес пошел” (или “подвернулась хорошая работа”). Бытовые проблемы уже не омрачают жизнь: языковых знаний достаточно, чтобы справиться со всеми проблемами! Кажется, жизнь удалась.

При недостатке мотивации будет трудно пережить второй этап. Чем больше ты мотивирован, тем незаметнее проходит это время. Именно на втором этапе часть переехавших сдается и возвращается домой. Но не многие, а лишь два-три процента. Мне припоминается только одна молодая пара москвичей: соскучились по шумному мегаполису.

Расскажу, что сподвигло на переезд меня...

*– Подозреваемый, вы будете отвечать на вопросы?*

*Комнатка следователя из городского УВД была убога, узка и пронизана миазмами страданий сотен человек, прошедших через нее. Единственное узкое окно выходило куда-то на боковой фасад здания. На стене кабинета висела строгая инструкция в духе сталинских времен. “В случае нападения на здание УВД, ваш сектор обстрела...” Сектор обстрела охватывал главным образом железнодорожные пути. “Блин, ей*

*тут не штатный пистолетик нужен, а гранатомет. Очевидно же: на путях ничего, кроме бронепоезда, не появится”, – помню, подумал я.*

*Следователь, серая мышка без признаков интеллекта на лице, по-прежнему пыталась вести допрос. Я молчал, как пионер в застенках у буржуинов. Мне шили дело из-за работы без лицензии на недавно взятой в концессию котельной. Инспектор Ростехнадзора оказался очень коррупционноемким (попросту – взяточжорким): запрашивал неподъемную сумму. И это чтобы получить лицензию! Кроме того, мой аналитический мозг никак не мог примириться с тем, что, будучи в муниципальном управлении, данная котельная полвека проработала без всяких лицензий. Но вдруг, попав в руки частного, стала опасной без бумажки...*

*– Статью 51 пишите и больше не вызывайте. Я могу идти?*

*– Идите, – равнодушно отпустила следовательница.*

*“Если вы еще не сидели, то это не ваша заслуга, а наша недоработка”, – напомнил мне на выходе кокетливый плакатик. В тот миг все мои неясные размышления и сомнения оформились в четкое и конкретное: пора валить! Но куда, было пока неясно.*

Двадцать лет в строительном бизнесе и ЖКХ и причастность к местной администрации (я дважды был депутатом) открыли глаза на перспективы развития родной страны, от-

разились на моём выборе... Сейчас я работаю с людьми, желающими переехать, и вижу, что мотивов для трансфера множество, и они не всегда связаны с недовольством политикой или экономикой.

Некоторые люди осознают внезапно, что выросли как предприниматели и готовы расширять бизнес, не порывая с родиной насовсем, но все-таки перемещаясь потихоньку на запад – ведь жизнь на пенсии там лучше. Другие граждане удачно вкладывают накопления в надежные инвестиционные портфели и начинают мечтать о спокойной старости в теплом климате и среди европейского порядка.

Молодежь, далекая от ТВ, попросту не осознает, в какой великой стране живет. Им невдомек, что скоро все наладится, надо лишь потерпеть. Я таким образом ждал и терпел с восемнадцатилетия, как началась перестройка. Почти до пятидесяти ждал. Но поумнел. Не дождался, уехал. Некоторые родители хотят, чтобы если не они сами, так хотя бы дети стали европейцами и получили фундаментальное, котируемое во всем мире, образование. А не бумажку под гордым названием “диплом”. Одинокие женщины за тридцать пять, потерявшие надежду найти семейное счастье на родине, узнают вдруг, что для европейских стандартов они все еще молодые невесты, а шансы найти партнера весьма высоки. Причин сменить вместе со страной и климат может быть немало. Да, климат иногда – решающий фактор, связанный, например, со здоровьем.

Но вернемся к тому, что между желанием и действием – всего один шаг, непреодолимый, если мотивация все еще недостаточна. Почему люди годами изучают вопрос “Как переехать в страну мечты?”, изучают-изучают, но так и не переезжают?

Разберем причины, мешающие последнему шагу.

1. Деньги:

- 1) с чего начать,
- 2) как заработать,
- 3) где заработать,
- 4) как быть, если вы – фрилансер.

2. Пожилые родственники:

- 1) как быть в целом?
- 2) как позаботиться о здоровье родственника?

3. Домашние питомцы.

4. Вопросы Чести и Морали:

- 1) родина и могилы предков,
- 2) кому мы нужны здесь,
- 3) кому мы нужны там,
- 4) вездесущие “доброжелатели”, давящие на совесть, и завистники, осуждающие ваше решение.

5. Языковой вопрос.

6. Вопрос возраста.

7. И снова вопросы медицины.

8. Пугающие законодательство и налогообложение.

Теперь уделим чуть больше внимания каждому вопросу.

Итак...

## 1. Деньги

“Где взять деньги на иммиграцию? На что там жить?” – частые вопросы от людей, обдумывающих переезд. Я буду банален, но напомним: во времена СССР люди прыгали с круизных лайнеров, чтобы проплыть два километра до “берегов свободы”. Кто-то в турпоездке уходил из-под контроля гида (по совместительству сотрудника КГБ) и запрашивал политическое убежище. Кто-то после падения железного занавеса уехал с сотней долларов в кармане. Другие переходили границу, форсируя вброд речки (и это не вымысел, я знаю таких людей).

Вы переезжаете не в пустыню, а заработать в любой нормальной стране можно даже нелегалом. Нет, это не призыв к экстремальным способам заработка, но позже я подскажу, как на новом месте можно выйти из затруднительного финансового положения. Поверьте, за день вы сумеете заработать двадцать, тридцать, пятьдесят, даже сто евро. А теперь пересчитайте эти суммы в валюту своей страны. И не забывайте, кстати, что человечество всё больше стремится к удаленной работе.

Сколько же нужно денег на переезд без экстрима? Если заниматься всем самостоятельно, бюджет начинается от тысячи евро на легализацию и перевод документов. Если вы

привлекли помощников, юристов, адвокатов... готовы не меньше трёх тысяч. И это только начало. Верхние цифры я не назову, поскольку аппетиты и расценки на одни и те же услуги у всех специалистов разные. Среднеевропейские вменяемые цены на услуги посредников-адвокатов – шесть-восемь тысяч. Все, что сверх, – это оплата шикарного офиса, секретарши и других атрибутов, создающих облик дорогой и успешной конторы. Дешевизна может быть признаком элементарного развода. Есть и вероятность, что потом вас “доберут” новыми услугами, о которых не предупредят заранее, но без которых вам, конечно, не обойтись. Например, оформили одного члена семьи по бизнесу, но теперь требуется воссоединение всей семьи. А процедура непонятна. И вот вы снова платите за консультации и оформление...

Таким образом, с услугами посредников-юристов бюджет на семью составит примерно 10 000 евро. Это и оплата специалистов, и легализация перевода документов, и, собственно, билеты. Большие ли это деньги? Мне кажется, вполне приемлемые. Кто-то выберет кредит, погасить который можно и из-за границы, а кто-то пожертвует летним отпуском. Но оно того стоит, правда?

Сейчас на глаза попался очередной сюжет от одной ютьюб-блогерши – про переезд в Италию. Смотреть подобное я не очень люблю, но этот ролик осилил. “Мы четыре года копили, во всем себе отказывали. Не ездили на шопинг. Я все это время проходила в одной и той же зимней куртке...”

Ну, тоже вариант!

Существует, правда, парадокс: при самостоятельном оформлении документов сумма не сильно уменьшится. Исключение – вы владеете языком страны переезда на уровне В1. Английский мало поможет в странах Европы, кроме Германии, Австрии и некоторых стран Бенилюкса. Вам придется нанимать переводчиков и несколько раз посещать страну, поскольку процедура оформления документов бывает длительной, и нет гарантии, что вы успеете оформить всё за девяносто туристических дней.

*Итог:* относительно приемлемый бюджет переезда в европейскую страну – 10000 евро. Можно ли сэкономить? Да, но об этом я расскажу в другой главе.

Теперь поговорим о работе. Если у вас бизнес, с которым связаны определенные опасения, о нем я напишу чуть позже.

“Но я работаю сантехником (медсестрой, учителем, электриком...)”. Отлично! Сантехники, электрики и представители других “рукастых” профессий требуются всегда. Однако, чтобы работать легально, вам понадобится пройти краткосрочные курсы. Их длительность разнится в зависимости от страны. Назову примерную цифру в шестьдесят часов. Там, где сильна русскоязычная диаспора, вы будете востребованы всегда. Во-первых, не все вновь переехавшие хорошо говорят на местном языке, и они – ваши потенциальные клиенты. Во-вторых, наш менталитет – это “прийти, осмотреть, метнуться за запчастями в магазин, вернуться, сделать”. За-

падный – “прийти, оценить объем, уйти, выслать вам коммерческое предложение с оценкой стоимости, дождаться от вас положительного ответа, назначить дату, а порой – предоплату, прийти, сделать”. Согласитесь, иногда скорость решает. В-третьих, в русскоязычных общинах около 80 % женщин. Студентки и бывшие студентки, девушки, приехавшие без семей, жены граждан страны, которые не могут справиться с работой сами или не располагают свободным временем... Отсюда вывод, что “муж на час” – вполне реальная работа, и приступать к ней можно сразу после переезда. Facebook и группы русскоговорящих в стране вам в помощь!

Учителям и медсестрам придется сложнее, потому что дипломы постсоветских стран, за редким исключением, в Европе не котируются. Медсестра также может пройти курсы. А можно трудоустроиться в семью и ухаживать за престарелым родственником, как баданте (прим.: badante в Италии – это сиделка). Для подобной работы корочка не требуется. Еще труднее найти работу учителем. Но в русскоязычные семьи часто требуются няни. Кроме того, в больших городах есть русскоязычные школы. В Милане, например, аж целых три. И не стоит сбрасывать со счетов репетиторство.

Прибрать дом (квартиру), помочь с переездом, побелить, покрасить, установить антенну, настроить компьютер... Для всего этого лицензия не нужна, а для “своих” вы будете в приоритете, ведь у вас родной менталитет и отсутствует языковой барьер! Конечно, я могу и дальше перечислять про-

фессии и варианты, но, надеюсь, вы поняли алгоритм.

“Я фрилансер!” Почему же вы до сих пор не сменили место жительства, если мечтаете об этом? Что держит? Какая разница, откуда работать удаленно – с берегов Тирренского моря или из деревни Простоквашино?

## *2. Пожилые родственники*

“Не могу оставить без присмотра бабушку, папу, собачку, ящерицу...” Не обманывайте себя. Вам страшно, и вы ищете причину, потому что не можете решиться на последний шаг. Семинары, вебинары, психологи и коучи твердят: “Чтобы что-то изменить, нужно выйти из зоны комфорта”. Но действительно ли вы в этой зоне сейчас? Отправляйтесь в любой европейский город с парками, улыбающимися прохожими, вежливыми полицейскими, вело- и беговыми дорожками, специальными вольерами для выгула собак, чистым общественным транспортом, коврами и зеркалами в парадной, старинными мостовыми, свежими и натуральными продуктами в супермаркетах и ответьте: вы уверены, что выйдете, а не войдете в зону комфорта?

Через год-два вы станете хорошо зарабатывать и помогать деньгами родственникам. Наймете сиделку бабушке. А через пять лет получите безлимитное ПМЖ и сможете забрать родителей к себе. Кстати, медицина творит чудеса, а в Италии можно бесплатно вылечить онкологию... Я ни на что не на-

мекаю, но в некоторых странах ваши родители получают бесплатную медицинскую страховку и полноценное лечение, если вы работаете.

### ***3. Домашние питомцы***

“А что делать с животными?” Про ящерику не скажу, а с собачками и кошечками всё проще некуда: посетите ветеринара и сделайте питомцам прививки, необходимые для вывоза за рубеж. После – смело забирайте с собой.

### ***4. Вопросы Чести и Морали***

Пройдёмся по пунктам. Могилы? Неужели вы не сможете организовать за ними должный уход? И в конце концов, вы уезжаете не в Южную Америку. Авиабилеты “лоу-кост” можно поймать за двадцать евро!

“Говорят, где родился, там и пригодился!” Сильно ли вы пригодились? Может, чувствуете трогательную заботу государства? Уверены?.. “Ну кому мы там нужны?” Вы и на Родине никому не нужны. Многих ждёт мизерная пенсия, поскольку накопительную часть государство внезапно “временно” изъяло. И, как гласит народная мудрость, нет ничего постоянного, чем что – то временное. Но вот если вы крупный чиновник, судья, прокурор и так далее... о своих слугах го-

сударство заботится, и пенсии у них неплохие.

“Дома и стены помогают!” – воскликните вы. Теоретически, да. Но самый распространенный “неевропейский” язык в Европе – удивительно! – русский. Здесь живут наши соотечественники, есть Ассоциации помощи, русскоговорящие психологи, врачи, дантисты и так далее... Вероятно, вы не представляете, как много в Европе “своих”. Свободному и разумному человеку, который сейчас читает эту книгу, не стоит задаваться вопросом, нужен ли он где-то и кому-то. Такой человек самодостаточен и везде найдет себе применение.

*“Кому мы там нужны?” – совсем не ваш вопрос!*

“Мы сказали о нашем желании друзьям, родителям, и они нас отговаривают и осуждают”. О, это самая страшная ошибка – посвящать кого-либо в свои планы. Море литературы, от ведической до тантрической, объясняет, почему этого делать не стоит. Отойдя от эзотерики, я объясню просто. Родители переживают за вас. По вечерам у них в телевизоре “поет соловей”, из всех утюгов несетя информация о “загнивающем Западе”, а отряды Пу скандируют под окнами кричалки: “Америка на краю пропасти! Догоним и перегоним Америку!”. К тому же они ожидают от вас стакан воды в старости. А вы – раз! – и к черту на кулички собрались, на “загнивающий Запад”. Друзья порой просто завидуют. По-тихому, по – белому или даже по-черному. Ведь вы решились, а они – нет. Представьте семейную пару, где жена пилит мужа после

такой новости. “Сидоровы смогли! А ты, тряпка, все сидишь, штаны протираешь на своей работе, и все-то тебя устраивает! А я хочу мир посмотреть, чтобы наши дети росли в нормальной, цивилизованной стране!..” Ну и так далее...

Никому и ничего не говорите, пока на руках не будет визы D! Родители поймут и смирятся. Друзья, если настоящие, тоже. Да и вы уезжаете не за тридевять земель: три часа на самолете, и снова на малой родине! Мы обо всем сообщили окружающим, только когда купили билеты в один конец.

## *5. Языковой вопрос*

“Я не знаю язык!” Человек не знает языков при рождении, и что же? Если вы владеете на школьном уровне хотя бы одним европейским языком, то легче будет понять структуру и закономерности других.

Я, начав учить итальянский, вспомнил попутно школьный немецкий, а потом с удивлением стал замечать, что понимаю надписи и вывески на французском, испанском, португальском... YouTube наводнен бесплатными роликами для начального уровня изучения языков, существуют мобильные приложения и книги – электронные и бумажные, а страны переезда как правило предлагают бесплатные языковые курсы для иммигрантов.

Надеюсь, вы осознаете, что незнание языка – лишь отговорка. В конце концов, погружение в языковую среду вынуж-

дит вас начать понимать местных!

## ***6. Вопрос возраста***

“Мне уже ... лет!” Я переехал в сорок девять и знаю людей, которые переезжали в шестьдесят. Факт, что отношение к возрасту в Европе совершенно иное, нежели в странах СНГ! Сорокапятилетний мужчина в Италии – все еще мальчик, молодой специалист, даже молодой жених. То же относится и к женщинам. Сорок – подходящий возраст, чтобы впервые выйти замуж и родить ребенка. В Италии нет ужасного понятия “старородящая”, которое в России иногда применяют к тридцатилетним. Тридцать – молоденькая девушка, ребенок еще. Кстати, 27 % эмигрантов из России старше сорока пяти лет!

## ***7. И снова вопрос медицины и здоровья***

“У меня пошаливает здоровье, я же разорюсь там на таблетках!” Только в Европе я осознал связь экологии и качественных продуктов со здоровьем. Стал лучше себя чувствовать, больше двигаться, вести более здоровый образ жизни. Начал выезжать в горы и на море. Благо в Италии все это рядом. И ощущаю себя теперь на пять лет моложе. Таблетки, если они нужны, здесь настоящие. Никаких подделок. А про

уровень медицины я лучше промолчу. Намек понятен?

## ***8. Пугающее законодательство и налогообложение***

“У меня бизнес. Я слышал, там везде большие налоги. Лицензии и прочие преграды!” Налоги, говорите? Бизнесмен-работодатель знает: чтобы выплатить работнику сто тысяч “в белую”, нужно накинуть сверху еще пятьдесят в виде налогов и соцотчислений. В Европе же работник видит, сколько налогов платится с его зарплаты. В России видны только 13 %. Отсюда и мифы.

Кроме того, в Европе существуют льготные режимы налогообложения. Я плачу 5 % подоходного и 25,72 % “социалки”, но могу посмотреть на сайте коммуны, INPS (Национального института соцобеспечения), налоговой, на что и как мои налоги тратятся чиновниками. У меня и моей семьи бесплатная медицинская страховка. Государство помогает своим гражданам в случае форс-мажора, каковым оказалась пандемия. За три месяца карантина мне дважды заплатили по шестьсот и единожды тысячу евро. Бонусы от государства выразились также в виде карточек на продукты, снижения арендной платы, оплаты электроэнергии и газа. Помогли с покупкой энергосберегающей техники, ремонтом дома и квартиры и прочее, прочее... Понимаете, в чем разница? Здесь можно платить налоги спокойно, ведь знаешь,

куда они уходят, и государство, если что, поможет.

Лицензии и разрешения? Поверьте, в сравнении с Россией (где пока не подмажешь тому же инспектору Ростехнадзора, не получишь ничего), тут всё проще и иногда носит уведомительный характер.

“Непонятное законодательство. Что и как открывать в бизнесе?”

В Европе малый бизнес любят, холят и лелеют. Поэтому существует много бесплатных курсов. Например, “Как открыть чебуречную в Италии”. Шучу про чебуречную, но обучающих курсов действительно много. Проводят их при коммунах, поскольку каждый мэр заинтересован в увеличении налогов (здесь не отдают все в столицу, чтобы потом ходить и выпрашивать дотации, субвенции и просто подачки). Также часто занимаются обучением торговые палаты регионов. Есть стартап-комитеты, государственные и европейские гранты на поддержку и развитие, льготные кредиты на открытие. Ищущий да обрящет, как говорится. Как и где искать информацию именно для бизнеса, мы поговорим позже.

И последнее про бизнес. Есть такой закон Вселенной: если в одной стране ваш доход составлял  $n$  денежных знаков в год, то при переезде в другую вы рано или поздно вновь выйдете на этот уровень.

“Но налоги, счета, неизвестность...”

Ну, во-первых, со многими странами Европы у нас существует Соглашение об устранении двойного налогообложе-

ния. Во-вторых, стыдно, работая в интернете, не знать популярных платежных систем, позволяющих мгновенно превращать рубли, гривны и рупии в евро. Но если не знаете, я подскажу. Читайте книгу до конца. И в-третьих, если вы настроены стать гражданином ЕС, то надо привыкать, что платить налоги придется здесь же, в Европе. Просто сопоставьте, что вы получаете за них у себя в стране и что вас ожидает тут.

Стали бы вы читать эту книгу, если бы не задумывались о переезде со всей серьезностью? Назовите себе причины, по которым откладываете решение. Действительно ли они весомы? И последнее, если кому интересно. То уголовное дело против меня за незаконное предпринимательство (только лишь за то, что не успел оформить до проверки лицензию по объективным причинам) в суде закрыли. Это выглядело так:

*– Марья Ивановна, вы же понимаете бредовость этого обвинения? Надо как-то его закрывать...*

*Мы сидели в кабинете судьи вдвоем: я, судья и прокурор.*

*– Андрей Александрович. Это мое последнее дело, дальше – на пенсию. Я ничего не боюсь и могу его закрыть за отсутствием состава преступления, но вот прокуратура... Она будет вынуждена его обжаловать в краевом. И велика вероятность, что отправят на пересмотр, так ведь?*

*– Саньч, при всем уважении, на меня надавят сверху и заставят оспаривать. Пойми, у нас не любят*

*оправдательные приговоры. Их сейчас меньше, чем при Сталине.*

*Прокурору было неловко: в свое время я сильно поддержал его, будучи депутатом, в антикоррупционном скандале против одного чиновника. Но прокурор был подведомственный человек.*

*– Андрей Александрович, я вам искренне советую послушать меня. Закрою дело по не реабилитирующим основаниям в связи с малозначительностью и деятельным раскаянием. Все будут довольны.*

*– Хорошо, договорились, – ответил я, все больше понимая, что правосудие в этой стране давно закончилось...*

Так появилась моя собственная мотивация.

# Глава 2. Информация

*“Кто владеет информацией, тот владеет миром”.*

## Введение в информацию

Итак, вы твёрдо решили, что настала пора менять климат, рацион питания и среду обитания, и даже выделили для себя страны, куда бы вам хотелось уехать. У вас появилась мотивация. Что дальше?

### *1. Игнорируйте местную прессу*

Основной посыл, который, как правило в ней заложен: «Где родился, там и пригодился». Если вы уже поняли, что ехать надо, то смысла читать о том, что Запад загнивает, а Родина прекрасна и скоро станет ещё прекраснее, нет. Вспомните: «Не читайте советских газет до обеда!» Впрочем, и после него – тоже. Яндекс. Дзен и популярные издания, пишущие про путешествия, конечно, хороши, но имеют существенный недостаток. Они пишут для привлечения масс. А значит, информация там расплывчата и, как сейчас говорят, нацелена на хайп. Больше читателей – больше конверсия для рекламодателей, следовательно, больше при-

быль. Зачем вам участвовать в этой пищевой цепочке?

На Яндекс. Дзене вы найдете или общие сведения, или частные, вроде особенностей национальной кухни, но не отыщете главного – четкого алгоритма получения ВНЖ в новой стране. Это довольно специфическая тема, в которой блогеры и журналисты разбираться не будут.

## *2. Будьте объективны, читая блоги*

Часто их авторами становятся “скупающие жены иностранцев”. Это явление уже приобретает вид пандемии на YouTube и том же Яндекс. Дзене.

Приехав в страну по большой любви, пройдя через все традиционные обряды от ухаживаний до заветного бракосочетания, девушки внезапно обнаруживают: муж вечно занят на работе, а сказка кончилась – наступили суровые будни. Вокруг – ни души, с кем можно было бы поговорить, собственно, по душам. Заняться нечем. И ладно, если эта дама живет в большом городе. Но в деревушке с тремя-пятью тысячами населения, затерянной в горах Швейцарии или Италии, становится скучно. И вот у таких приезжих начинается блогерский зуд. Почему бы не рассказать всему миру, как она переехала, как живет и так далее?

Пример ситуации (диалог взят из интернета):

“Девочки, всем привет! Я в Италии недавно и совсем ничего не знаю, я живу с мужем, но он занятой, поэтому не особо помогает в изучении страны, города, языка... Скажи-

те, пожалуйста, как вы справляетесь?” – “Тот же вопрос и та же проблема. Полгода сижу с ребенком дома в деревушке и размышляю, что я вообще тут делаю. Жила бы себе и дальше в Польше моей, чистенькой, красивой и любимой, но надо же мне было встретить этого мужчиссимо, который забрал сюда... И осталась я одинешенька сидеть в четырех стенах”.

Ладно, если зуд ограничивается только бытовыми рассказами, вполне могущими найти своего читателя или “смотрителя” (на YouTube), но некоторых тянет давать советы по получению ВНЖ! Увы, такие советы часто основаны на сведениях, почерпнутых из групп на Facebook, но к личному опыту не имеют никакого отношения.

Справедливости ради скажу, что среди этих дам много дельных советчиц на тему “Как выйти замуж за иностранца”. И среди моих знакомых есть счастливые смешанные семейные пары, где жены – вполне состоявшиеся в профессии люди. В пример приведу журналистку с именем, пишущую действительно интересные, познавательные статьи (правда, больше в СМИ). Но если вам требуется информация о путях получения ВНЖ, а не факультатив для понимания менталитета страны, такие источники – не для вас.

3. *Еще одна “тенденция, летящая в тренд”*: часто создательниц блогов, копирайтеров на вольных хлебах, главредов интернет-изданий объединяет то, что они – феминистки. Они собираются под крышей одного сайта с каким-нибудь

кричащим названием типа “Иммигристки”, где действуют, как их учили в различных онлайн-школах копирайта, маркетинга и прочего. Агрессивное продвижение. Даже если они из разных стран, общего много: все они фрилансеры, часто работающие удаленно. Из-за падающего курса национальной валюты к евро этих женщин начинает посещать мысль заработать как-либо еще. И вот рождается ужасная каша, над которой трудятся и психотерапевты, и преподаватели изящной словесности, и маркетологи с таргетологами, и прочие, и прочие... Состоять эта каша может из всякого. От вебинаров по демпинговым ценам (“Как переехать в...”) до проталкивания основного продукта своей деятельности.

Узнать что-то актуальное про способы получения ВНЖ на таких ресурсах сложно. Информация зачастую аморфна, поскольку не все участницы сообществ имеют реальный опыт получения ВНЖ. Да, некоторые из этих женщин переехали в Европу и имеют вид на жительство: одни прошли этот путь самостоятельно, другие – при помощи мужей-бизнесменов, третьи – остались после учебы... Но проблема в том, что они, как правило, знают лишь один способ – свой. И то, стоило мне послушать их интереса ради, как волосы встали дыбом. “В России я оформилась как самозанятая (или ИП на 6 %), плачу там налоги, а расплачиваюсь и обналачиваю деньги здесь со своей российской карты и в ус не дую”. Тут сразу становится ясно, что девушка ни сном ни духом про налоговую систему страны, где живет. И про накопление косвенной

информации налоговыми органами, и про протокол обмена налоговыми данными между странами не слышала...

Ничего не имею против феминисток, у каждого – своя религия. Но не вижу смысла отрицать существование такого явления. Да, порой они интересно и оригинально подают информацию. Читать можно, но осторожно! Такие ресурсы больше годятся для понимания, как одинокой девушке выжить в чужой стране. Не стоит принимать всё на веру, особенно что касается ВНЖ: обычно сами специалистки этим не занимаются, а перепродают клиентов более сведущим коллегам.

#### *4. Соцсети, где есть смысл искать полезные сведения*

В основном – Facebook, но неплохие каналы предлагают Instagram, Telegram, YouTube. Целевая аудитория групп “ВКонтакте” моложе, контент в них чаще малоинтересен или перемежается спамом. Facebook вмещает море информации и групп на любой цвет и вкус. Их можно условно разделить на несколько категорий:

- 1) по странам: “Русские (русскоговорящие) в ...”, “Украинцы в ...”;
- 2) тематически: “Работа в ...”, “Анонимные алкоголики в ...”, “Мы любим (страна)”, “Наши женщины в беде”, “Девичник в ...”, “Мамочки [из] (страна)”, “Врачи в ...”, и так далее;
- 3) общеевропейской направленности типа “Нахрапом в

Европу”, “Иммиграция в Европу: любой каприз за ваши деньги” и так далее;

4) узкоспециализированные группы и страницы иммиграционных агентств, адвокатов, юристов (здесь же – посвященные одной теме иммиграции);

5) личные блоги, сайты, страницы, ютьюб-каналы людей, которые переехали и дают советы, как это сделать. Охватывают как правило все этапы процедуры от начала и до конца. Безусловный плюс – вы узнаете, как автор блога устроился и живет на новом месте, чем занимается и прочее. Конкретная подача информации и здравый смысл отличают эти блоги от “дневников жен иностранцев”.

5. *Рекламные посты* типа “Годовая виза в Европу”, “Румынский паспорт задешево, почти настоящий!” – не ваши друзья. Чтобы вы поняли устройство механизма, заложенного в этой продаже опиума для народа, я посвящу явлению этому отдельную главу.

6. *Внимание, внимание!* То, о чем почему-то все забывают: сайты визовых центров, консульств, МВД стран, куда вы планируете уехать, отлично подходят для первоначального поиска информации! Помните, законы меняются очень часто, и опираться на личный опыт переехавших следует осторожно. Проверяйте информацию в официальных источниках. Ссылки на сайты МВД или иммиграционных официаль-

ных офисов смотрите в Приложении.

*Подведем итоги.* Пункты 1–3 нашего списка хороши только для общего развития. Искать на них конкретную информацию не стоит. Пункт 4 заслуживает отдельного внимания, как и пятый и шестой, и к ним мы еще вернемся.

# Социальные сети, в частности Facebook, как источник информации

На Facebook разных групп пруд пруди, что с одной стороны хорошо, а с другой – не очень. Трудно выудить стоящее в потоке убегающих вниз по странице постов. Кроме того, название страны в заголовке группы не даст гарантий, что добрые люди сию же секунду расскажут вам все о переезде. Тем не менее, кое-что здесь почерпнуть можно. Как искать? Перейдите в меню “Группы” и вбивайте искомое в поисковую строку. Первые в моем списке по запросу “Италия” идут: “Италия. спроси у наших”, “Италия. наша жизнь”, “Италия приколы и разные размышления”, “Италия для вас”, “Италия. отвести беду”, “Италия. наши женщины в беде”, “Италия по-домашнему” и т. д.

Это лишь малая часть итальянских групп. На самом деле их не меньше сотни. И точно такой же список можно увидеть по каждой европейской стране. Но перечитайте названия внимательно, и поймете: только в пару групп имеет смысл обращаться с вопросом вроде “Хочу переехать в Италию. Посоветуйте способ и человека (юриста, адвоката), который поможет это сделать”. Что, уже задали? Получите шквал “умных” ответов! “Да шо вы забыли в этих италиях! Вернуть бы годы взад, ни в жисть бы не поехала!”, “Только не Италия!” и так далее...

Таких советчиков вы найдете практически в каждой группе по каждой зарубежной стране. Все-таки все мы из Советского Союза. И сколько бы человек ни прожил в другом менталитете, привычка давать непрошенные советы, по-видимому, неискоренима.

Но есть вероятность, что найдется добрая душа, которая поделится с вами: “А мы получали ВНЖ вот так-то. Могу дать контакт проверенного человека”. Почти бинго! Теперь спишитесь в личке, а комменты в посте отключите, чтобы не превратиться в мизантропа. Если появятся новые желающие искренне помочь, они всегда могут обратиться в личные сообщения. Именно так мы и нашли человека, с чьей помощью (хоть и недешево) получили визу D.

И всё-таки “почти” бинго: важно помнить, что рекомендация одного человека не гарантирует успеха всего мероприятия. Или его дешевизну. Бывает, советчик тоже хочет подзаработать, и его комиссия войдет в стоимость услуг. Учтывая, что сто евро в Европе – не деньги, цена запросто вырастает приблизительно на пятьсот.

Сейчас я расскажу о негативе, который несут в соцсети некоторые соотечественники. Те граждане, которые в новой стране устроились прилично и о переезде совсем не жалеют, как правило заняты делом. У них меньше времени на Facebook и прочее. Потому отрицательные комментарии мы видим чаще положительных. Те переехавшие, кто не в первых рядах, обычно имеют низкоквалифицированную рабо-

ту с соответствующей оплатой. Это и домашние работники, ухаживающие за стариками, и разведенные женщины, у которых рухнула мечта о райской жизни, и многие другие. Примечательно, кстати, что авторы негативных комментариев обычно живут за границей давно. Их на родину и калачом не заманишь. Яркий пример: таксисты из фильмов “Брат” и “Брат 2”.

Итак, что же лучше спрашивать в “фэйсбуковских” группах?

1. Как снять жилье? В каких районах города посоветуете арендовать?
2. Как конвертировать учебный ВНЖ в рабочий?
3. Как сделать сертификат пригодности жилья (он часто требуется для воссоединения семьи)?
4. Где найти ветеринара, русскоговорящего врача, гречку, русскую баню, ...?
5. Как лучше застраховать машину? Как оплачивать автобаны?
6. Куда посоветуете съездить отдохнуть на пару дней?
7. Какой аналог “Пургена” можно найти в местной аптеке?..

Чувствуете? Вопросы должны быть нейтральными. Категорически не рекомендую спрашивать, как переехать и выйти замуж за местного. Как не советую выяснять “чей борщ?”, если не хотите узнать о себе много интересного.

В свое время, устав от информационного шума в итальян-

ских группах на Facebook, я создал свою – “Италия. Спроси у наших”. Где сразу запретил надоевшую рекламу (“Шугаринг в Пизе”, “Делаю ноготочки”, “Массаж в семь рук”, “100 евро каждый день на карту! Два-три часа в день. Ставь плюс в комментариях!”) и по сей день стараюсь делиться полезной информацией о жизни в стране. Создал темы “ВНЖ”, “Итальянский язык”, “Русские продукты”, “Амнистия” (Sanatoria по-итальянски: амнистия нелегалов, недавно прошедшая в Италии) и прочие. Постоянно слежу за комментариями, но все равно не успеваю затыкать рты всем нытикам. Группа за два года разрослась до 22 000 участников, за каждым не уследишь. Что уж говорить про “старинные” и просто большие группы, где участников – за 50 000?..

*Вывод таков:* тематические группы больше годятся для поисков ответов на бытовые вопросы. Но в них не стоит обсуждать способ переезда. Специализированные группы (“Ищу работу”, “Аренда жилья” и подобные), как и общеевропейские, держите в уме. Но опять же не для поиска информации о ВНЖ. Узкоспециализированные группы по теме иммиграции – уже ближе к телу, как говорил Мопассан.

Обычно у уважающей себя юридической или адвокатской конторы помимо группы есть сайт, где более-менее разборчиво расписано, чем контора занимается. Правда, и среди таких групп встречаются всякого рода посредники, просто-напросто перепродающие адвокатские услуги. Если видите в группе сборную солянку – тут тебе и ВНЖ с ПМЖ, и имми-

грация, и недвижимость, и лицензированный переводчик, и устройство детей в садик, и сопровождение куда угодно, и трансфер... – скорее всего, это посредники. Совет: проходите мимо, если нет желания переплачивать. Одной моей клиентке мои услуги перепродали через двое рук. Я о том не знал, и уже в иммиграционном офисе, когда мы с ней разговорились, выяснилось: посредники заработали столько же, сколько я.

Отдельно хочется упомянуть “старинные” сообщества, своего рода “корпорации”, посвященные теме иммиграции. Сюда я отношу группы во всех соцсетях с одноименным названием. Найти их можно даже в ЖЖ. Созданные кучкой энтузиастов, собирающих информацию про способы переезда, сейчас эти группы превратились в большой коммерческий проект. Практики в комментариях не смогут дать вам ссылки на свои ресурсы, а общение в личке не приветствуется, ведь все должно идти “через кассу”. Да, вам посоветуют специалиста, но за его надежность никто не ответит, а цена будет в полтора-два раза больше, чем если вы отыщете кого-то самостоятельно. Личные наблюдения и опыт говорят: гарантий нет никаких, зато есть печальные отказы в визе.

Я рекомендую авторские блоги и сайты тех, кто переехал и готов поделиться, как он это осуществил. Вот! Это именно то, что вам нужно, если хотите сберечь время и сэкономить деньги! Довольно часто такие авторы (владельцы блогов и сайтов) не отказывают в помощи при получении ВНЖ по то-

му рецепту, которым когда-то пользовались сами. Процедура знакома им от и до, так почему бы не заработать? Как правило это адекватные люди, просящие за свои услуги вменяемые деньги. Они стремятся сделать все под ключ, вспоминая, как из них самих трясли “допы” то за одно, то за другое.

“А как же адвокаты? Лицензия на такого рода услуги?” – спросите вы.

*Миф:* только адвокаты с лицензиями имеют право заниматься подобной деятельностью. *Правда:* любой может без всякой лицензии подать документы на регистрацию представительства фирмы или на открытие самой фирмы (стартапа) от вашего имени, имея на руках подписанную вами доверенность.

Иммиграционный адвокат обычно занят куда более сложными вопросами. Решения по ним принимаются в суде. К примеру, существует в Италии такой способ полулегальной иммиграции: родитель приезжает с ребенком по турвизе, отдает его в школу (благо детей в стране любят и берут без документов на ВНЖ), а потом получает ВНЖ как опекун. Да, просто так вид на жительство опекуна родителю никто не даст. Вот здесь и вступает в игру адвокат: приходит в суд и рассказывает, какую страшную душевную травму получит ребенок, если его увезут из любимой школы обратно на родину.

*Вывод:* не все золото, что блестит. Если и углубляться в джунгли соцсетей в поисках сайтов с полезным контентом,

то избирательно, по ключевым словам “Иммиграция в ...”, “Как переехать в ...” и подобным. Набрав только искомую страну, вы получите слишком большую выборку ресурсов, в которых заблудитесь.

И последнее. Берегитесь рекламы! Она занимает первые позиции в любом поисковике. Ее показ не связан с популярностью запроса, а определяется количеством денег, вложенных рекламодателем.

# **Информация на сайтах консульств, визовых центров и иммиграционных офисов МВД**

Этот лучший первоначальный источник информации подскажет, какие существуют основания получения ВНЖ в выбранной вами стране и какие документы вам потребуются. Официальные сайты ответят, сможете ли вы справиться со всем самостоятельно или без посторонней помощи не обойтись. Чем же отличается визовый центр от консульства? Прежде всего визовый центр (далее – ВЦ) – всего лишь официальный коммерческий посредник по приему документов на визы. Консульство – официальный представитель зарубежной державы. Документы из ВЦ все равно направляются в консульство (посольство, представительство), и именно там решают, выдавать вам визу или нет.

“А зачем тогда нужны ВЦ, не лучше ли делать все напрямую?”, – спросите вы. Те консульства, что делегировали полномочия ВЦ, таким образом разгружают и упорядочивают свою работу с соискателями. Выдача виз – не единственное занятие консульств. Прежде всего они работают со своими гражданами в стране нахождения (это и нотариальные действия, и разрешения на брак, и разрешение сложных ситуаций, и обмен загранпаспортов...). Так что желание кон-

сульств освободиться от лишних посетителей вполне закономерно и понятно.

ВЦ делятся на два типа. Те, где есть функция приема документов на визу D (национальную визу) длительного пребывания на территории страны свыше 90, но не более 365 дней. И те, где сдать документы можно только на туристическую визу С. Эта информация – то, с чего вам стоит начать поиск.

Пример: сайт ВЦ во Франции. Допустим, вы захотели открыть свое предприятие и на основании этого получить ВНЖ. Отправляемся на [сайт](#) официального визового центра Франции и читаем:

*1. Вы можете продемонстрировать реальный и основательный проект по созданию бизнеса во Франции. Вместе с тем, в исключительных случаях, долевое участие в компании с целью приобретения контрольного пакета акций может рассматриваться как проект по созданию бизнеса, с учетом характера и особенностей такого проекта.*

*2. Это может быть коммерческое, торговое или промышленное предприятие. На эти три категории распространяются особые правила, применимые во французском законодательстве.*

*3. Вы должны инвестировать в проект не менее 30 000 евро.*

*4. Вы должны быть дипломированным специалистом (уровень не ниже магистра) либо*

*обладать не менее чем 5-летним профессиональным опытом сопоставимого уровня.*

*Вам будет выдана долгосрочная виза с отметкой «*passport talent*» «*créateur d'entreprise*» («*паспорт-талант*» «*учредитель предприятия*»). Она дает право подать запрос на получение многолетнего удостоверения личности иностранца в срок до двух месяцев после вашего прибытия во Францию. Максимальный срок действия – 4 года.*

*Если продолжительность вашего пребывания не превышает 12 месяцев, вам будет выдана долгосрочная виза, эквивалентная виду на жительство (VLS-TS), с отметкой «*passport talent*» («*паспорт-талант*», без каких-либо других отметок). Ее необходимо подтвердить в срок до трех месяцев после вашего прибытия во Францию.*

Пока не совсем ясно, что нужно, кроме 30 000 евро и звания дипломированного специалиста. Но такая информация – уже лучше, чем ничего.

Вернемся к Франции чуть позже, а пока поговорим про страны, которые не выдают визы D через ВЦ. Некоторые государства принимают документы только в консульствах, дипломатических представительствах или посольствах. Среди них [Словения](#), [Германия](#), [Испания](#), [Болгария](#). [Общие сведения](#) об иммиграции есть на сайте Еврокомиссии.

Не отчаивайтесь, если на сайте ВЦ нет услуги получения визы D. Сразу переходите на сайт консульства (посольства,

представительства).

“Мы по вашему совету зашли, изучили информацию, как получить визу D по бизнесу во Франции, но там все расплывчато и непонятно! Что делать и где искать дальше?”

Согласен, на сайтах не всегда разъясняются юридические тонкости и конкретные шаги по оформлению документов, необходимых для получения визы. Давать подробные комментарии в интернете – не часть работы консульств. Отправьте им конкретный запрос: “Я хочу открыть в вашей стране бизнес по производству, допустим, масок. Какие документы мне нужно собрать для визы D?”. Слова “стартап”, “инновации”, “зеленая энергетика” и подобные звучат выгоднее, чем “бизнес”. Рекомендую также писать на языке той страны, куда вы собрались. Не скупитесь на толкового переводчика.

# Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.