

Марина Винтерс



16+

Хостел
Пособие для начинающих

Марина Винтерс Хостел. Пособие для начинающих

*http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=64913566
SelfPub; 2023*

Аннотация

Эта книга является практическим пособием для тех, кто хочет открыть свой бизнес в сфере гостиничного бизнеса, а именно, стать настоящим хостелером. Я открыла свой первый хостел около 5 лет назад. И имею личный положительный опыт в данном бизнесе. Но, честно говоря, придя к успеху, могу откровенно сказать, что далось все не так уж легко. Были ошибки и сомнения, были внешние неприятности и внутренние проблемы. Я прошла через все это, преодолев трудности. Приобретая весь этот не лёгкий опыт, я могу помочь тем, кто хочет или планирует заниматься подобным бизнесом.

Содержание

Введение	4
Глава первая. Целеопределение	8
Конец ознакомительного фрагмента.	10

Марина Винтерс Хостел. Пособие для начинающих

Введение

Друзья, пришло время познакомить вас с самым важным, по моему мнению, продуктом.

Эта книга является практическим пособием для тех, кто хочет открыть свой бизнес в сфере гостиничного бизнеса, а именно: стать настоящим хостельером.

Для многих не секрет, что хостелы появились в России сравнительно недавно, но уже успели завоевать рынок и занять свою особую нишу для потребителей.

Я стала хостельером около 5 лет назад. И имею личный положительный опыт в данном бизнесе. Но, придя к успеху, могу откровенно сказать, что далось все не так уж легко. Были ошибки и сомнения, были внешние неприятности и внутренние проблемы. Я прошла через все это, преодолев трудности. Приобретая весь этот нелегкий опыт, я могу помочь всем, кто хочет или планирует заниматься подобным бизнесом.

О чем мой опыт

1. Как не допускать ошибки.
2. Как обойти конкурентов.
3. Как вывести бизнес в высокоприбыльное предприятие.
4. Как работать с ИФНС и не переплачивать налоги.
5. Как оптимизировать и контролировать работу персонала.
6. И многое, многое другое...

Почему я считаю себя вправе помочь вам

1. Я открыла хостел в провинциальном городе, не имея опыта совсем, а имея только множество конкурентов.
2. Я через полгода получила звание «Лучший хостел города».
3. Я вывела свой хостел в автономное и высокоприбыльное предприятие.
4. Я обошла массу конкурентов, которые вынуждены были закрыться.
5. Я могу и хочу делиться своим опытом с людьми и имею на это право.

Что вы приобретете

1. Вы не допустите массу возможных ошибок.
2. Вы сэкономите массу времени своей жизни.
3. Вы сэкономите массу денег из-за непродуманных действий.

4. Вы сможете наладить свой автономный бизнес и не тратить свою жизнь, работая на дядю за копейки.

5. Вы сможете достойно зарабатывать и ни от кого не зависеть.

Друзья, если вам интересна эта тема и этот бизнес, то добро пожаловать!



Глава первая. Целеопределение

Друзья, эта книга предназначена исключительно для тех, кто хочет попробовать себя в качестве хостельера.

Открытие хостелов в России стало настоящим бумом в последнее время, и хотя это сравнительно недавно появилось в нашей стране, но уже довольно быстро завоевало свою нишу на рынке и приобрело свою национальную специфику.

Я начала свой бизнес в этой сфере чуть меньше 5 лет назад, но уже уверенно могу сказать, что для успешности подобной затеи мне есть чем с вами поделиться. Ведь испытанная временем фраза «учись на чужих ошибках» в моем контексте будет весомым помощником для вас.

Я поделюсь опытом своих проб и ошибок, а также смогу указать вам правильный путь к успеху.

Друзья, для начала хочу прояснить, для кого предназначен этот бизнес, и развеять определенные иллюзии.

Нельзя думать, что подобный бизнес для тех, кто хочет лежать на диване и получать готовые деньги, не принимая никаких усилий и ежедневного участия в управлении. Конечно, это желание исполнить возможно, но немного в другом (родственном) бизнесе – аренда жилой и нежилой недвижимости.

Хостел же – это совсем иной вид бизнеса, ближе к гостиничному, только экономкласса. Здесь необходимо ваше уча-

ствие и контроль, понимание рынка и конкуренции.

Лично в моей жизни нельзя сказать, что это был первый опыт в подобной сфере, т.к. до открытия своего хостела я занималась сдачей в аренду жилья, а еще ранее работала попросту риелтором. Поэтому к моменту открытия хостела я имела небольшой, но все-таки свой опыт в похожей деятельности.

Что меня сподвигло на открытие хостела?

Отвечу: желание роста, быть самостоятельным и независимым предпринимателем. Желание окунуться во всецело свой бизнес и добиться успеха в нем самостоятельно.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.