

Е. А. Чистякова, Г. И. Бочкарев, Т. А. Асон, П.
Л. Алтухов

**Мировая экономика:
тенденции развития.
Учебное пособие**



Е. А. Чистякова

**Мировая экономика: тенденции
развития. Учебное пособие**

«Научная книга»

2009

Чистякова Е. А.

Мировая экономика: тенденции развития. Учебное пособие /
Е. А. Чистякова — «Научная книга», 2009

Учебное пособие по курсу «Мировая экономика» включает семь разделов, в которых рассматриваются ключевые вопросы развития современного мирового хозяйства. В рамках предлагаемого пособия дается представление о сущности мировой экономики и механизме ее функционирования, освещаются проблемы международного разделения труда, анализируются тенденции развития мировой экономики на современном этапе, раскрываются сущность и факторы глобализации мирового хозяйства, рассматриваются природно-ресурсный и человеческий потенциал, характеризуется отраслевая структура мирового хозяйства. В издании представлена классификация стран по уровню социально-экономического развития, изложена проблема неравномерности, а также описаны глобальные проблемы современности. Настоящее издание предназначено для студентов экономических вузов, факультетов, школ бизнеса, а также для преподавателей и аспирантов.

© Чистякова Е. А., 2009

© Научная книга, 2009

Содержание

Введение	5
1. Современное мировое хозяйство: понятие, структура, субъекты и тенденции развития	7
1.1. Понятие мировой экономики	7
1.2. Этапы развития мировой экономики	10
1.3. Показатели развития мировой экономики	14
1.4 Понятие и инструменты механизма мирового хозяйства	17
Конец ознакомительного фрагмента.	20

Е. А. Чистякова, Н. Л. Власова, П. Л. Алтухов, Г. И. Бочкарев, Т. А. Асон

Мировая экономика: тенденции развития

Введение

Курс «Мировая экономика» входит в комплекс общепрофессиональных экономических дисциплин при подготовке экономистов. Без знания тенденций и закономерностей развития мирового хозяйства невозможно стать квалифицированным специалистом с развитым стратегическим и оперативным мышлением. В данном контексте следует особо подчеркнуть, что основной задачей курса является обучение студентов современным методам и приемам использования теоретических положений в практической деятельности. Настоящее учебное издание призвано способствовать изучению проблем, связанных с развитием мирового хозяйства, а также помочь осмыслению и усвоению необходимого материала.

В первом разделе раскрываются различные подходы к определению сущности мировой экономики, характеризуются ее субъекты, черты и этапы развития, рассматриваются основные макроэкономические показатели, позволяющие оценить уровень развития национального хозяйства и мировой экономики в целом, дается понятие и характеристика механизма регулирования мирового хозяйства. Большое внимание уделяется также анализу основных тенденций и закономерностей развития современной мировой экономики. Особый акцент сделан на вопросе о транснациональных корпорациях, выступающих главной движущей силой развития производства и международного движения капитала и способствующих глобализации мировой экономики.

Во втором разделе освещаются различные аспекты международного разделения труда (МРТ), как-то: понятие МРТ и его предпосылки; факторы, оказывающие влияние на степень участия страны в МРТ; типы, формы и показатели МРТ. Большое внимание уделяется международной специализации и международному кооперированию, особенностям их проявления в современных условиях.

Третий раздел посвящен проблеме глобализации мирового хозяйства. В нем освещаются факторы и причины глобализации, ее позитивные и негативные последствия. Кроме того, затронута проблема развития антиглобалистского движения.

В четвертом разделе рассматривается ресурсный потенциал мирового хозяйства и его роль в развитии экономики. В рамках раздела анализируются основные тенденции использования природных ресурсов и их распределение между странами мира; характеризуется динамика и структура населения мира, раскрываются количественные и качественные аспекты трудовых ресурсов мира; освещается отраслевая структура мировой экономики и характеризуются ее изменения.

В пятом разделе представлена проблема неравномерности экономического развития, которая выражается в существенных различиях в уровнях развития стран мира, разрыве в уровнях доходов населения, циклическом характере развития мировой экономики.

В шестом разделе освещаются подходы к группировке стран в мировой экономике, дается характеристика промышленно развитых, развивающихся стран и стран с переходной экономикой. Особое внимание уделено месту России в мировой экономике.

В седьмом разделе раскрывается сущность глобальных проблем современности, таких как предотвращение ядерной войны и разоружение, защита окружающей среды, или экологи-

ческая проблема, демографическая, сырьевая и энергетическая; продовольственные проблемы; рассматриваются их общие черты, взаимосвязь и пути решения.

В пособии представлены наиболее важные, по мнению авторов, темы курса. Источником для подготовки данного издания послужили многочисленные работы отечественных и зарубежных ученых, разнообразная учебно-методическая литература, текущая периодика, а также информация, полученная по каналам всемирной компьютерной сети «Интернет».

1. Современное мировое хозяйство: понятие, структура, субъекты и тенденции развития

1.1. Понятие мировой экономики

Мировую экономику начали изучать давно, но на каждом этапе исторического развития общества в это понятие вкладывали иное содержание. Со времени своего формирования во второй половине XIX века мировое хозяйство прошло долгий путь развития. А в настоящее время происходит дальнейшее возрастание масштабов хозяйственной деятельности отдельных стран, расширение их мирохозяйственных связей, углубление международного разделения труда. В результате чего к концу второго тысячелетия в мире практически не осталось стран, не взаимодействующих между собой в экономической и других сферах.

В течение длительного времени преобладала теория, согласно которой мировую экономику составляет сумма национальных хозяйств, в той или иной степени имеющих в области экономики взаимодействие друг с другом.

Другая версия заключается в том, что мировая экономика (мировое хозяйство) – это система международных экономических отношений, универсальная связь между национальными хозяйствами.

Существует также трактовка, согласно которой мировое хозяйство представляет собой экономическую систему, самовоспроизводящуюся на уровне производительных сил и производственных отношений.

Таким образом, несмотря на существование нескольких подходов к определению понятия мировой экономики, практически всеми исследователями признается, что это определенная система, характеризующаяся множественностью составляющих ее элементов, иерархичностью, многоуровневостью, структурностью. Основой ее возникновения и существования выступает целостность, предполагающая взаимодействие всех составных частей системы, причем на достаточно устойчивом уровне.

Мировое хозяйство является исторической и политико-экономической категорией. Это объясняется тем, что каждому конкретному историческому этапу присущи определенные масштабы и уровень производства, интернационализации хозяйственной жизни и социально-экономическая структура.

Субъекты мировой экономики. Субъектами мирового хозяйства являются национальные экономики, транснациональные корпорации, международные интеграционные объединения, международные экономические организации, которые сами являются системами с присутствием только им регулированием.

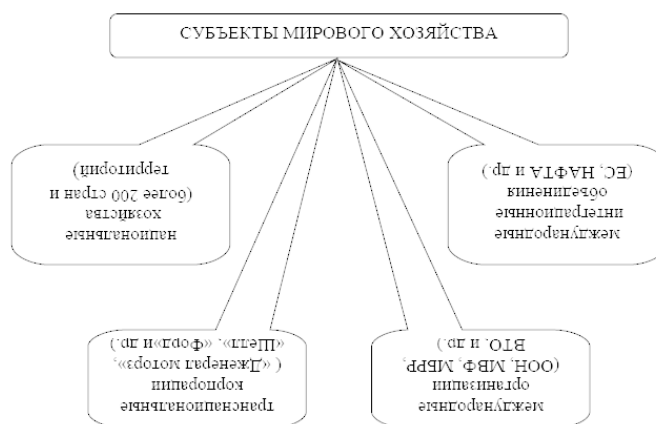


Рис. 1. Субъекты мирового хозяйства

Совсем недавно считалось, что мировое хозяйство состоит из отдельных групп стран, объединенных по тому или иному признаку. Внешнеэкономической деятельностью той или иной страны занимались те национальные хозяйства, для которых рынок их стран оставался основным. В последнее время многие из них превратились в транснациональные корпорации (ТНК), которые своей деятельностью охватили весь мир. ТНК сформировали интернациональные производственные комплексы, включающие создание продукта, его реализацию, расчеты, кредитование. В результате ТНК стали неотъемлемой частью механизма мирового хозяйства.

Важнейшей чертой современности является все большее сращивание экономик многих соседних государств, рост их взаимозависимости, интенсивный переход цивилизованных стран от замкнутых национальных хозяйств к экономике открытого типа. Таким образом образуются региональные интеграционные объединения (Европейский Союз, НАФТА, МЕРКОСУР и др.). Интернационализация хозяйственной жизни означает развитие устойчивых хозяйственных связей между странами и народами.

После Второй мировой войны резко возросло количество международных экономических организаций. Правительства многих стран оказались неспособными самостоятельно решать проблемы современных международных экономических отношений и стали вырабатывать методы многосторонних консультаций, сотрудничества и совместных шагов в решении указанных проблем. В настоящее время насчитывается несколько тысяч международных организаций, занимающихся вопросами обеспечения экономического процветания и благосостояния народов мира. Наиболее заметное воздействие на мировую экономику оказывают такие структуры, как ООН, ОЭСР, ГАТТ/ВТО, МБРР и многие другие.

Отличительной особенностью мирового хозяйства второй половины XX века является интенсивное развитие международных экономических отношений между странами, группами стран, экономическими группировками, отдельными фирмами и организациями.

Основные черты мировой экономики. Выделим основные характерные черты современной мировой экономики:

- 1) мировая экономика как система имеет общую цель. В конечном счете, ее функционирование направлено на удовлетворение человеческих потребностей (спроса);
- 2) мировой экономике присущ определенный порядок, основанный на нормах международного публичного и частного права, который регулируют экономические отношения между государствами, экономическими объединениями, юридическими и физическими лицами;
- 3) мировое хозяйство является исторической и политико-экономической категорией. Это объясняется тем, что каждому конкретному историческому этапу присущи определенные масштабы и уровень производства, интернационализации хозяйственной жизни и социально-экономическая структура. Оно представляет собой сложную экономическую систему;

4) отношения между отдельными элементами мирового хозяйства составляют уровни. Отношения между государствами составляют международный уровень, который регулируется международными правилами и нормами;

5) в социально-экономическом плане мировое хозяйство неоднородно. Ведущее место в нем занимают промышленно развитые западные страны. Особое место занимают развивающиеся страны, у которых во многом сохраняется зависимый характер их экономик от индустриальных стран. Определенную специфику в своем развитии имеют восточноевропейские страны с переходной экономикой и целый ряд других государств.

Подводя итог вышесказанному, можно сказать, что современное мировое хозяйство – это глобальный экономический организм, совокупность национальных экономик, которые находятся в тесном взаимодействии и взаимозависимости друг с другом.

1.2. Этапы развития мировой экономики

Чтобы понять сущность современной мировой экономики, необходимо проследить этапы ее развития.

Становление мировой экономики. Мировое хозяйство в своем становлении и развитии прошло долгий и сложный путь. Некоторые ученые его возникновение относят ко времени процветания Римской империи и великих географических открытий XV–XVI веков. Жители первого в мире государства – Египта – еще пять тысяч лет назад торговали с соседними племенами, покупая у них древесину, металлы, скот в обмен на продукты египетского ремесла и земледелия; организовывали экспедиции для хозяйственного освоения новых земель. В это же время жившие на территории современной России племена уже обменивались товарами с соседними и даже отдаленными от них регионами мира. Так, медные и бронзовые изделия с Кавказа, Южного Урала и Сибири расходились по всей Евразии, перепродавались одним племенем другому.

Постепенно, наряду с международной торговлей товарами, возникла и торговля услугами. Финикийские и греческие купцы не только торговали по всему Средиземноморью собственными и приобретенными в других странах товарами, но и оказывали услуги, перевоза иноземных пассажиров и грузы.

Ядром возникновения мирового хозяйства были районы Средиземноморья и Черного моря, страны Западной Азии. Затем к нему начали присоединяться такие регионы, как Южная, Юго-Восточная и Восточная Азия, Россия, Америка, Австралия, Тропическая Африка.

Особенно большой вклад в становление мировой торговли товарами и услугами внесло активное распространение в новое время рыночных отношений (вначале в Западной Европе, а затем в других регионах мира), появление в XIX веке машинной индустрии и современных средств транспорта и связи.

Быстро богатевшие европейские купцы нового времени, часто вместе с монархами своих стран, стремились к новым рынкам и новым источникам капитала. Жажда золота, новых земель, заморских товаров стимулировала одно из величайших предприятий человечества – волну экспедиций из Европы на поиски новых земель и торговых путей. Экспедиции Колумба, Васко да Гамы, Магеллана, Ермака раздвинули пределы мирового рынка того времени во много раз, присоединив к нему огромные новые регионы. Хозяйственные связи с этими регионами упрочились после начала массового фабричного производства готовых изделий в XIX веке вначале в Западной Европе, а затем в Северной Америке, России и Японии. Преимущественно это были доступные всем простые и дешевые потребительские товары; они производились как для внутреннего, так и для внешнего рынка. Их сбыту способствовали переходы, железные дороги, телеграф.

В результате к концу XIX века сложился мировой рынок товаров и услуг, т. е. совокупность национальных рынков товаров и услуг.

Хотя на мировом рынке, как и сейчас, доминировали товары, одновременно широко продавались и некоторые виды услуг – фрахтовые, банковские, биржевые. Россия на мировом рынке выступала прежде всего как экспортер зерна и другой сельскохозяйственной продукции, а также древесины в Западную Европу; поставщик готовых изделий в соседние азиатские страны, а также как импортер западноевропейских изделий, материалов и полуфабрикатов.

Одновременно в мире усиливалось движение почти всех факторов производства – капитала, рабочей силы, предпринимательских способностей, технологии.

Так, Россия стала прибегать к использованию иностранного ссудного капитала (первый внешний заем был сделан Екатериной II в 1769 г. у голландских банкиров), к привлечению иностранного предпринимательского капитала (первая иностранная компания «Немецкое кон-

тинентальное газовое общество» начала свою деятельность в России в 1855 г.), а затем сама приступила к экспорту капитала, преимущественно в соседние азиатские страны. Иностранная рабочая сила использовалась в России с конца XIX века (иранские рабочие работали на бакинских нефтепромыслах, китайские рабочие участвовали в строительстве Транссибирской железнодорожной магистрали). Иностранный предпринимательский опыт и иностранная технология активно поступали в нашу страну. В последние сто лет сама Россия (СССР) предоставляла свою технологию и опыт хозяйствования как соседним, так и отдаленным странам.

Потоки экономических ресурсов первоначально шли в одном направлении – из небольшой группы наиболее развитых стран во все остальные, менее развитые страны. Британский, французский, бельгийский, голландский и немецкий капиталы были заметным элементом накопления капитала в Америке и России.

Затем процесс перемещения экономических ресурсов стал более комплексным: капитал, предпринимательские способности и технологию стали не только импортировать, но и экспортировать среднеразвитые страны, а в экспорте рабочей силы активное участие стали принимать и слаборазвитые страны. В результате международное движение факторов производства становится взаимным.

Таким образом, национальные экономики оказались участниками не только мирового рынка товаров и услуг, но и движения экономических ресурсов между странами и регионами. В этих условиях, стало возможным говорить о более широком понятии мирового хозяйства, которое охватывает движение товаров, услуг, а также факторов производства.

Современное мировое хозяйство возникло после промышленного переворота, в ходе перерастания капитализма в его монополистическую стадию.

В процессе эволюции современной мировой экономики выделяются несколько периодов.

Развитие мировой экономики в XX веке. Прежде всего, это – 10—30е гг. XX века, которые характеризуются кризисными явлениями в развитии мирового хозяйства.

Обострившиеся в начале XX века противоречия, между ведущими державами в ходе борьбы за передел мира, сферы влияния и приложения капитала, международный рынок, источники сырья привели в жестокой войне между двумя коалициями – германо-австрийским блоком и Антантой.

В 1917 году из мирохозяйственных связей оказалась исключенной Россия, экономическая блокада которой, проводимая западными странами, послужила препятствием к восстановлению мирохозяйственных связей на прежней основе. С началом Первой мировой войны, глубокий кризис мирового хозяйства сопровождался все большей неустойчивостью экономических связей. Переориентирование национальных экономик на военный лад, физическое уничтожение производственных и человеческих ресурсов в ходе войны, экономическое разграбление захваченных территорий нарушили прежние хозяйственные связи.

Мировой экономический кризис конца 20-х – начала 30-х гг. привел к общему снижению роли экспорта товаров и капитала в мировом хозяйстве, усилил значение национальных сфер производства и сбыта.

Вторая мировая война, подготовленная силами международной реакции, развязанная главными агрессорами – фашистской Германией, Италией, милитаристской Японией, стала крупнейшей экономической катастрофой.

В войну были вовлечены более 60 государств с населением свыше 4/5 жителей планеты. Военные действия велись на территории 40 государств. Война унесла около 55 млн. человеческих жизней, уничтожила национальные богатства стоимостью 316 млрд. долл.

В тяжелом экономическом положении оказались почти все страны-участницы, в том числе и страны Западной Европы. Послевоенная западноевропейская экономика обладала деформированной милитаризованной структурой производства. Произошел разрыв сложившихся за долгие годы связей в промышленности, финансах, торговле.

Лишь США, находясь в географическом удалении от основных театров военных действий, смогли умело использовать сложившуюся экономическую ситуацию. За годы войны промышленное производство этой страны удвоилось. Ряд стратегических отраслей дал высочайшие результаты роста. В результате США стали обладателями двух третей промышленного производства и золотого запаса мира.

Таким образом, период с начала Первой мировой войны до начала 50-х годов характеризуется сворачиванием мирохозяйственных связей в сочетании с частичным восстановлением их в 20-е гг. и после Второй мировой войны. За этот период объем мировой торговли снизился настолько, что выйти на уровень 1913 года ему удалось только спустя сорок лет.

Экономические преобразования и реформы после Второй мировой войны в разных странах имели отличия, обусловленные различиями в системе государственного регулирования экономики, особенностями исторического развития, структурой экономики, степенью развала экономики за годы войны.

Вместе с тем, национальные экономические программы возрождения содержали и общие черты. Среди них формирование обширного государственного сектора за счет национализации промышленности, банков, финансовых учреждений, транспорта, создания государственных и смешанных предприятий.

Страны с централизованным хозяйственным механизмом (Западная Германия, Италия, Япония), вернувшись к рыночной системе и преодолев тяжелый этап возрождения, вступили в длительный период быстрого экономического роста. В середине XX века – произошла новая ломка структуры всемирного хозяйства. Оно было расколото на две части (подсистемы): мировое социалистическое хозяйство, развивающееся на иной социально-экономической основе (огосударствление промышленности, сферы услуг, коллективизации сельского хозяйства, жесткая система управления в рамках национальных хозяйств) и мировое капиталистическое хозяйство. Внутри последнего различали группу развитых стран и развивающихся. После распада мировой социалистической системы для мирового хозяйства характерно, прежде всего, деление на развитые и развивающиеся страны. Постсоциалистические страны относятся к группе стран с переходной экономикой.

Подсистемы мирового хозяйства отличаются по уровню экономического развития, по социальной структуре экономики, по типу экономического роста, по уровню и характеру внешнеэкономических связей.

В середине 70-х годов в систему мирового хозяйства вошли новые индустриальные государства (Южная Корея, Тайвань, Гонконг, Сингапур, Бразилия, Аргентина, Мексика).

В это же время ведущие западные страны столкнулись с рядом существенных проблем как глобального, так и локального масштабов (экологические, сырьевые, энергетические, напряжение материальных, финансовых, трудовых ресурсов в военно-промышленном комплексе, структурная перестройка экономики). Все это потребовало поиска и реализации качественно новых социально-экономических программ.

В их основу легли такие идеи, как отказ от чрезмерного, подавляющего контроля за деятельностью рынка, проведение жесткой денежной и налоговой политики, сохранение бюджетного равновесия.

В ряде стран (особенно в США, Великобритании и др.) в целях преодоления кризисов середины 70 – начала 80-х гг., повышения эффективности производства, конкурентоспособности проводилась так называемая консервативная политика. Она включала сокращение социальных расходов государства, широкую приватизацию государственной собственности, сокращение прямого вмешательства государства в экономику, децентрализацию, приоритетность частно-монополистических форм планирования.

Период с 1980-го года для наиболее развитых стран стал временем перехода к постиндустриальному, информационно-научному обществу, а для многих отставших стран – преодоления своего экономического отставания.

В начале 90-х годов в системе мировых экономических связей мировое капиталистическое хозяйство заняло доминирующие позиции (9/10 всей международной торговли приходилось на товарооборот в рамках мирового капиталистического хозяйства). При всей сложности и противоречивости связей между двумя общественными системами их внешнеэкономические контакты обеспечивались определенными потребностями стран. Важным элементом в производственных связях стали транснациональные корпорации (ТНК), являющиеся носителями единичного разделения труда.

Важной чертой этого этапа развития мирового хозяйства стало сближение уровней развития США и других промышленно развитых стран. Если в 1955 г. совокупный ВВП шести ведущих стран составлял 74 % ВВП США, то в 1970 г. – 114 %. Но каждая отдельная страна не смогла подойти достаточно близко к уровню развития американской экономики. Сформировалось три центра соперничества: США – Япония – Западная Европа.

Также этот период характеризуется возникновением интеграционных группировок – Европейского Союза (ЕС) и Совета Экономической Взаимопомощи (СЭВ).

Главными тенденциями развития мировой экономики последних трех десятилетий стали либерализация внутренней и внешней хозяйственной жизни, ее глобализация. Многие страны перешли от замкнутых национальных хозяйств к экономике открытого типа.

В настоящее время в мировой экономике отмечаются сохранение стабильных темпов экономического роста, глобализация финансовых рынков, усиление взаимозависимости национальных экономик, рост удельного веса сферы услуг, развитие региональных интеграционных процессов.

Современная мировая экономика характеризуется необходимостью совместного решения глобальных проблем современности общими усилиями всех стран.

Но, наряду с единством, в мировом хозяйстве существуют также и внутренние противоречия. В основном, это противоречия между группами стран:

1) противоречия между тремя центрами мирового экономического развития: США, ЕС, Япония. Эти противоречия заключаются в серьезной конкуренции между ними на мировых рынках;

2) противоречия между промышленно развитыми и развивающимися странами (многие развивающиеся страны по многим показателям почти достигли уровня развитых стран и стремятся занять соответствующее место в мировом хозяйстве);

3) противоречия между промышленно развитыми странами и странами с переходной экономикой (промышленно развитые страны не заинтересованы в появлении на мировом рынке новых стран-конкурентов и поэтому препятствуют этому);

4) противоречия между новыми индустриальными странами и развитыми странами (НИС ведут серьезную борьбу с промышленно развитыми странами за место на мировом рынке товаров и услуг).

Все перечисленные выше противоречия не нарушают целостность мирового хозяйства. При постепенном их разрешении мировое хозяйство будет принимать черты современной глобальной экономики.

1.3. Показатели развития мировой экономики

Чтобы провести анализ экономического положения стран мира, используют ряд важных критериев, которые характеризуют динамику и состояние мировой экономики. Это прежде всего характер экономики (рыночная или переходная) и уровень ее социально-экономического развития.

Уровень социально-экономического развития – наиболее распространенный критерий классификации стран в мировом хозяйстве. Он характеризуется объемом ВВП/ВНП на душу населения, отраслевой структурой ВВП, уровнем и качеством жизни.

Валовый внутренний продукт (ВВП) выражает совокупную стоимость товара и услуг, созданных внутри страны без учета результатов внешнеэкономической деятельности. Этот показатель подсчитывается на основе системы национальных счетов, которая построена на концепции производительного характера всех видов деятельности. Она представляет собой совокупность международно признанных правил учета экономической деятельности и отражает основные макроэкономические связи внутреннего и внешнего секторов национальных хозяйств. Расчет ВВП производится несколькими методами:

- по доходам;
- по расходам;
- по добавленной стоимости.

ВВП, рассчитанный по доходам, распадается как бы на три части в зависимости от фактора производства. К доходам лиц наемного труда причисляется заработная плата рабочих и служащих вне зависимости от положения. Далее подсчитываются прибыли компаний – частных и государственных. Отдельно учитываются рентные доходы и доходы самостоятельно занятых (ремесленники, врачи и т. д.).

По принципу расходов в ВВП включаются соответственно стоимость валовых капиталовложений, частное и государственное потребление товаров и услуг. Валовые капиталовложения включают инвестиции в основной капитал, запасы и незавершенное производство. Причем к инвестициям в запасы причисляется разница между стоимостью товарно-материальных запасов (сырье и готовые изделия) на определенные даты. Точно также оцениваются и вложения в незавершенное строительство. Последняя часть расходов – экспорт товаров и услуг, при этом учитывается и импорт. Поэтому добавляется сальдо этих статей.

ВВП, рассчитанный по добавленной стоимости представляет собой разность между стоимостью валовой продукции и суммой текущих производственных затрат, т. е. стоимость прироста произведенной продукции на том или ином его этапе. Она складывается из перенесенной на продукт амортизации основных фондов, заработной платы, прибыли, налогов. Последние учитываются при подсчете в текущих ценах.

Показатель ВВП выражает общую экономическую активность в мире и в отдельных странах. Также, его составные части охватывают основные сферы, отрасли и факторы экономического развития.

ВВП в текущих ценах растет быстрее, чем реальный ВВП, т. е. ВВП в постоянных ценах. Разница в темпах роста связана с динамикой цен.

Для исследования реальной ситуации подсчет совокупного ВВП мира проводится в единой валюте – долларах США по текущим или неизменным курсам.

В целях более точной оценки ВВП той или иной страны в других валютах проводятся сравнения покупательной способности валют. Для этого используется такой показатель как *паритет покупательной способности (ППС)*. ППС – это соотношение между двумя или несколькими национальными валютами по их покупательной способности к определенному набору товаров. Цены во всех странах мира различны, и поэтому паритет покупательной спо-

способности практически не совпадает с обменным курсом национальных валют. ППС применяется не в хозяйственных расчетах, а в аналитических целях.

При установлении обменного курса национальной валюты берется соотношение спроса и предложения на эту валюту, которое образуется вследствие внешнеторговых операций.

При определении паритета покупательной способности берется как можно более широкий круг товаров и услуг. В рамках Программы международных сопоставлений ООН, берут 600–800 основных потребительских товаров и услуг, 200–300 основных инвестиционных товаров и 10–20 типичных строительных объектов. Затем определяют, сколько стоит этот набор в национальной валюте исследуемой страны и в долларах США. На основе установления ППС определяют покупательную способность той или иной национальной валюты. Например, в 1996 г. среднегодовой обменный курс российского рубля по отношению к доллару США составлял 5124 руб., а по паритету покупательной способности – 2208 руб. В результате в 1996 г. ВВП России на душу населения составил 3 тыс. долл по официальному обменному курсу рубля, но 6,9 тыс. долл. По паритету покупательной способности рубля.

В развитых странах ППС чаще всего ниже обменного курса, а в развивающихся странах и государствах с переходной экономикой ППС их национальной валюты превышает обменный курс.

В некоторых странах, например в США, используется показатель *валового национального продукта (ВНП)*. Этот показатель отражает уровень социально-экономического развития страны. Он определяется как совокупная стоимость всех товаров и услуг, произведенных какой-либо нацией за год в сфере материального и нематериального производства, включая как внутреннюю, так и внешнеэкономическую деятельность. Чтобы вычислить объем ВНП, из объема ВВП вычитают доходы, полученные иностранцами в данной стране (прибыли иностранных корпораций и заработную плату иностранных рабочих и служащих) и прибавляют расходы, полученные корпорациями и гражданами данной страны за ее пределами. Различия между показателями ВВП и ВНП в количественном отношении, как правило, невелики – от нескольких десятых до почти одного процента.

С исчислением показателя валового внутреннего продукта тесно связан такой показатель, как *национальный доход (НД)*. Чтобы рассчитать этот показатель, из ВВП вычитается амортизация и косвенные налоги и прибавляются субсидии. Сумма налогов значительна. Они включаются в рыночные цены товаров и услуг и уплачиваются конечным потребителем. Субсидии, наоборот, понижают цены в размере субсидий.

Для включения страны в ту или иную группу немаловажное значение имеют и такие критерии как отраслевая структура ВВП, уровень и качество жизни.

Для стран с высоким уровнем экономического развития в структуре ВВП преобладает третичный сектор (сфера услуг), вторичный сектор (промышленность и строительство) представлен, прежде всего, обрабатывающей промышленностью, а доля первичного сектора (сельское и лесное хозяйство, охота и рыболовство) невелика. В структуре ВВП развивающихся стран в основном преобладает доля первичного сектора. Но в последнее время, в связи с развитием туризма и торговли, во многих развивающихся странах возросла доля третичного и вторичного секторов.

Уровень и качество жизни в стране определяются такими показателями, как продолжительность жизни, заболеваемость различными болезнями, состояние личной безопасности, природной среды, безработица, уровень потребления различных товаров и услуг. Показателем, обобщающим наиболее важные из вышеперечисленных показателей, является *индекс человеческого развития*, который включает в себя индекс предстоящей продолжительности жизни и индекс охвата населения образованием и уровня жизни.

Минимальная продолжительность в современных условиях даже в самых отсталых странах не опускается ниже 25 лет, а в наиболее благополучных странах максимальная продолжительность жизни не превышает в среднем 85 лет.

Индекс предстоящей продолжительности жизни рассчитывается как отношение разности предстоящей продолжительности жизни в стране и минимальной продолжительности жизни в мире к разности максимальной продолжительности жизни в мире и минимальной продолжительностью жизни в мире.

Индекс охвата населения образованием рассчитывается по формуле:

Индекс охвата населения образованием рассчитывается по формуле:

Доля грамотных Доля охвата образованием

2-х в возрасте + населения в школьном и

Индекс свыше 15 лет студенческом возрасте

охвата =

населения 3

образованием

Индекс уровня жизни может быть представлен как отношение национального ВВП на душу населения, скорректированного по ППС, к среднемировому значению этого показателя.

1.4 Понятие и инструменты механизма мирового хозяйства

Механизм мирового хозяйства. Под механизмом мирового хозяйства понимают сложную самонастраивающуюся систему экономических отношений, состоящую из следующих основных частей: национальные экономики, транснациональные корпорации и банки, интеграционные объединения и международные экономические организации. Он непрерывно обеспечивает их взаимодействие, регулирование, возможность развития и контроль за качественными изменениями в мировом масштабе.

Механизм регулирования мирового хозяйства. Может быть представлен в виде комплекса, формирующего сложную вероятностную систему всеобщей организации производительных сил, оказывающих влияние на формирование и поддержание в равновесном состоянии производственных отношений в мире (см. рис. 2).

Производительные силы в мировом хозяйстве представляют собой совокупность форм и методов регулирования экономических процессов, а также организационно-правовых основ мировых экономических отношений, определяющие развитие производства, распределение, обмен и потребление производственных ресурсов мирового сообщества. В этом смысле механизм регулирования мирового хозяйства определяет динамику и качественные параметры развития мирового хозяйства.

Функции механизма мирового хозяйства. Механизм мирового хозяйства реализует функции, которые поддерживают экономический и социальный баланс мирового хозяйства.

Одной из основных функций является регулирование основных пропорций и объемов мирового производства путем непрерывного изменения целого ряда экономических параметров, например конкурентоспособности и издержек производства, которые, в свою очередь, могут быть иерархически взаимосвязаны. Посредством развития мировых производственных процессов поддерживается жизнедеятельность населения планеты. Стадия производства связана с распределением, обменом, потреблением, накоплением. Условия развития мирового рынка и мировой торговли обусловлены потребностью в непрерывном возрастании и качественном изменении продуктов и услуг. Для выполнения этого условия необходимо развивать производство и воспроизводство продукции, товаров и услуг в большем и лучшем виде. Механизм мирового хозяйства стимулирует потребление, а, следовательно, и производство. С его помощью происходит превращение простого производства в расширенное, меняется качественный и количественный облик самого производства. Механизм мирового хозяйства создает условия для развития науки, техники, технологии, порождает принципиально новые возможности производства, создания товаров и услуг. Каждые двадцать лет в мире удваивается количество видов производимых товаров. Возникающие новые виды товаров порождены совершенствованием, развитием самого производства. Кроме того, наряду с конечным потреблением продукции, товаров и услуг, существует и внутреннее, производственное потребление. Производство использует сырье, материалы, энергию, машины, технологическое оборудование, которые наряду с продукцией конечного потребления надо непрерывно производить вновь, т. е. воспроизводить. Поэтому производство средств производства (предметы и средства труда) – основа общественного производства или фундамент мировой экономики, на развитие которого большое влияние оказывает механизм мирового хозяйства. Расширение воспроизводства

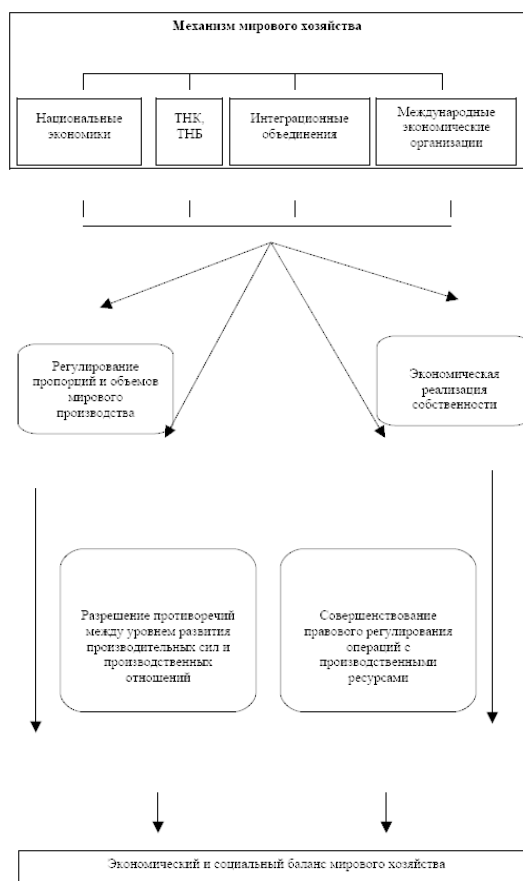


Рис. 2. Механизм регулирования мирового хозяйства средств производства является обязательным условием социально-экономического прогресса.

Механизм мирового хозяйства помогает решить центральную проблему современной экономики – определение и формирование потребности национальных экономик в средствах производства, предметах потребления и в услугах. Причем этот процесс является достаточно плавным и адаптивным к внешним воздействиям со стороны участников мирового хозяйства.

Другими функциями механизма мирового хозяйства являются: разрешение противоречий между уровнем развития производительных сил и производственными отношениями, при этом происходит дальнейшее развитие производительных сил; совершенствование правового регулирования операций с производственными ресурсами; экономическая реализация собственности, которая проявляется в конкретных формах движения капитала.

Инструменты механизма мирового хозяйства. Инструментами механизма выступают конкретные формы движения капитала в мировом хозяйстве. К ним относятся следующие экономические категории: международная цена, ставка ссудного процента, валютный курс (см. рис. 3).

Капитал вывозится в двух основных формах: предпринимательской и ссудной. Предпринимательский капитал, в свою очередь, вывозится в виде прямых (создание за рубежом собственного производства или покупка контрольного пакета акций местной компании) и в виде портфельных инвестиций (денежные вложения, не достаточные для установления контроля). Ссудный капитал – это вывоз за рубеж особого товара – денег. Ссудный капитал вывозится в качестве займов, кредитов. Целью таких операций является получение прибыли на капитал в виде процентов.

В последние годы явно обнаружилась тенденция к ускоренному росту прямых иностранных инвестиций. Основные экспортеры прямых инвестиций – страны Западной Европы и США. Заметно активизируется Япония и осваивает этот путь Южная Корея.

Экономически развитые страны заинтересованы в экспорте предпринимательского капитала: создавая в других странах производственные филиалы, они расширяют возможности для экспорта своих товаров, преодоления таможенных барьеров, использования зарубежных рынков.

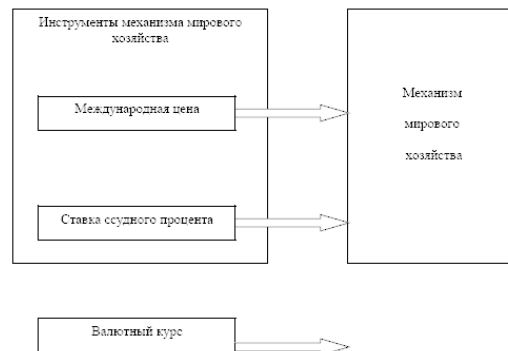


Рис. 3 Инструменты механизма мирового хозяйства

Миграция капиталов осуществляется как между основными центрами современного капитализма (США – Западная Европа – Япония), так и между отдельными странами, а также аналогичными отраслями различных государств.

Новые тенденции в движении капиталов наблюдаются в последние годы между развивающимися и экономически развитыми странами. Экспортерами капитала стали некоторые развивающиеся страны, прежде всего нефтедобывающие страны – члены ОПЕК, что усиливает экономические взаимосвязи между этими двумя группами стран.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.